



# **Informe Económico a la Gobernadora**

Economic Report to the Governor

**2000**

Estado Libre Asociado de Puerto Rico  
Oficina de la Gobernadora  
Junta de Planificación



Commonwealth of Puerto Rico  
Office of the Governor  
Planning Board







7 de septiembre de 2001

Hon. Sila María Calderón  
Gobernadora de Puerto Rico  
La Fortaleza  
San Juan, Puerto Rico 00905

Estimada señora Gobernadora:

En cumplimiento con lo que dispone la Ley Orgánica de la Junta de Planificación, Ley Número 75 del 24 de junio de 1975, me place presentarle el **Informe Económico a la Gobernadora** para el año fiscal 2000.

El **Informe** presenta un análisis del comportamiento de la economía de Puerto Rico durante el año fiscal 2000 y sus perspectivas para los años fiscales 2001 y 2002. Además, presenta un examen de las principales variables económicas de la economía norteamericana en el 2000, y sus perspectivas para 2001 y 2002.

Este año, por la relevancia que tienen se incluyen temas sobre los censos económicos y de población. También presentamos el del Sistema Financiero de Puerto Rico y el de Empleo y Desempleo.

Esperamos que el **Informe** le sea de gran utilidad en la toma de decisiones en los sectores público y privado, y en la política pública para Puerto Rico.

Respetuosamente,

Hermenegildo Ortiz Quiñones  
Presidente



# Informe Económico a la Gobernadora 2000

Plan. Hermenegildo Ortiz Quiñones  
**Presidente**

Plan. Luis García Pelatti  
**Coordinador**  
Programa de Planificación  
Económica y Social

Herminio Hernández Martínez  
**Coordinador**  
Subprograma de  
Análisis Económico

## GRUPO DE TRABAJO

### Coordinación

*Gladys Y. Rodríguez  
Sonia Muñoz*

### Revisión técnica

*Leandro A. Colón, PhD*

### Redacción

*José L. Jiménez  
Olga Martínez  
Angel Rivera  
Gerardo Sánchez  
Suriel Sánchez  
Wally Sierra*

### Preparación de tablas y gráficas

*Néstor Crespo  
Alejandro Díaz  
Glorimar Morales  
Maribel Santiago*

### Revisión gramatical

*Rosa Burgos  
Isabel López  
Evelyn Ortiz  
Amparo Rivera  
José L. Vélez*

### Apoyo secretarial

*Oneida Cruz  
Nancy Rodríguez  
María L. Gaetán*

### Diseño gráfico y montaje

*Nancy Más  
Manuel Cosme*



Estado Libre Asociado de Puerto Rico  
Oficina de la Gobernadora  
Junta de Planificación

SEPTIEMBRE 2001



## PREFACIO

**E**l Informe Económico a la Gobernadora 2000 contiene un análisis del comportamiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el pasado año fiscal 2000 y las perspectivas para los años fiscales 2001 y 2002.

El Informe se compone de seis capítulos sobre temas de relevancia, tanto para el sector público como el privado. Además de los capítulos convencionales como la Economía de Puerto Rico y la Economía de Estados Unidos, en el resto de los capítulos se analizan diferentes ramas de la actividad económica, por ejemplo, la composición y estructura de la industria financiera en Puerto Rico en el tema Sistema Financiero. También se analizan los resultados del Censo Económico de Puerto Rico 1997 y el origen, descripción, conceptos y la importancia del Censo decenal para el País se cubre en el tema: Censo de Población y Vivienda 2000. Para conocer el comportamiento del grupo trabajador se desarrolló el tema de Empleo y Desempleo.

Agradecemos el esfuerzo y colaboración del personal técnico del Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación en la preparación de este documento y la valiosa ayuda y cooperación recibida de agencias públicas y de empresas privadas. Esperamos que el Informe cumpla con el propósito de servir de instrumento útil y confiable al sector público y privado, en la formulación de la política económica y pública.



# INDICE GENERAL

## CAPITULO I

### **\$ ECONOMIA DE PUERTO RICO**

	Página
Introducción .....	1
Producto bruto .....	2
Gastos de consumo personal .....	4
Gastos de consumo del gobierno .....	4
Inversión interna bruta de capital fijo .....	5
Comercio exterior .....	10
Exportaciones .....	10
Importaciones .....	12
Producto interno bruto .....	14
Ingreso neto .....	15
Ingreso personal .....	17
Desembolsos federales .....	18
Situación financiera de las personas .....	20
Activos financieros de las personas .....	21
Deuda de los consumidores .....	22
Empleo y desempleo .....	23
Ingresos del Gobierno del ELA .....	25
Deuda pública .....	26
Actividad sectorial .....	28
Agricultura .....	28
Manufactura .....	28
Construcción .....	31
Actividad turística .....	31
Comercio .....	34
Servicios .....	34
Gobierno .....	35
Indicadores económicos .....	35
Empleo .....	35
Manufactura .....	35
Construcción .....	36
Actividad turística .....	37
Gastos de consumo personal .....	38
Ingresos del fondo general .....	38
Proyecciones macroeconómicas para los años fiscales 2001 y 2002 .....	39
Producto bruto .....	39
Gastos de consumo personal .....	40

	Página
Ingreso personal .....	40
Supuestos principales de las proyecciones .....	40
Economía de Estados Unidos .....	41
Exportaciones .....	42
Transferencias federales .....	42
Actividad turística .....	43
Inversión interna bruta de capital fijo .....	43
Bibliografía .....	45

## CAPITULO II



### **ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS**

Introducción .....	1
Comportamiento de la economía en el año fiscal 2000 .....	2
Producto interno bruto .....	2
Empleo y desempleo .....	4
Inflación .....	5
Ingresos, gastos y ahorro personal .....	8
Productividad .....	9
Situación fiscal .....	10
Situación monetaria .....	12
Indicadores económicos mensuales .....	14
Indices compuestos o coincidentes .....	14
Indices de producción industrial .....	15
Empleo y desempleo .....	17
Empleo asalariado no agrícola por industria .....	18
Ingresos, gastos y ahorro personal .....	20
Precios del petróleo .....	22
Producción mundial y la Organización de Países Exportadores de Petróleo .....	23
Consumo de energía .....	24
Reserva estratégica de petróleo .....	25
Perspectivas .....	25
Mercado bursátil .....	26
Perspectivas y proyecciones sobre la economía .....	29
Notas .....	31
Bibliografía .....	32

## CAPITULO III

**SISTEMA FINANCIERO**

Introducción .....	1
Composición del sistema financiero de Puerto Rico .....	1
Banca Comercial .....	4
Activos .....	5
Préstamos .....	6
Depósitos .....	8
Ingresos y Gastos .....	9
Entidades Bancarias Internacionales .....	10
Activos .....	10
Ingresos y Gastos .....	11
Cooperativas de Ahorro y Crédito .....	12
Ingresos y Gastos .....	13
Bancos de Gobierno .....	14
Activos .....	14
Pasivos .....	15
Ingresos y Gastos .....	15
Otras instituciones financieras: instituciones no depositarias .....	16
Forma en que la política monetaria de Estados Unidos se transmite al sistema financiero de Puerto Rico .....	18
Comentarios finales .....	19
Notas .....	20
Bibliografía .....	20

## CAPITULO IV

**EMPLEO Y DESEMPLEO**

Introducción .....	1
Grupo trabajador y tasa de participación .....	1
Empleo .....	2
Desempleo .....	3
Empleo por sector industrial .....	5
Factores que afectan el empleo y el desempleo .....	9
Atenuantes del desempleo .....	12
Movimiento migratorio .....	13
Perspectivas .....	15
Comentarios finales .....	16
Notas .....	17
Bibliografía .....	18

**CAPITULO V**



**CENSO DE POBLACION Y VIVIENDA 2000**

Introducción .....	1
Planificación del Censo .....	2
Fase conceptual .....	3
Cuestionario del Censo 2000 .....	4
Estrategias para recopilar los datos .....	6
Fase Operacional .....	6
Estrategias operacionales .....	7
Operaciones de campo .....	9
Evaluación de los resultados .....	10
Divulgación de datos .....	11
Comentarios finales .....	12
Bibliografía .....	13

**CAPITULO VI**



**CENSO ECONOMICO DE PUERTO RICO 1997**

Introducción .....	1
Trasfondo histórico y tipos de censos económicos .....	1
Base legal y términos de divulgación .....	2
Usos y limitaciones del censo económico .....	3
Alcance y clasificación .....	4
Areas geográficas cubiertas .....	5
Conceptos relevantes .....	6
Cuestionario censal y elaboración de los datos .....	7
Cambios - .....	7
Comparación histórica de variables económicas relevantes .....	8
Los datos censales y la tesis del cambio estructural en la aportación sectorial en Puerto Rico .....	14
Análisis de otros aspectos relativos a la actividad económica .....	18
Comentarios finales .....	23
Apéndice .....	25
Notas .....	33
Bibliografía .....	35

# INDICE DE TABLAS

CAPITULO I		Página
<b>1</b>	Producto bruto a precios corrientes .....	2
<b>2</b>	Producto bruto a precios constantes de 1954 .....	3
<b>3</b>	Gastos de consumo personal por tipo principal de producto, a precios constantes de 1954 .....	5
<b>4</b>	Valor de la actividad de la construcción .....	6
<b>5</b>	Inversión en maquinaria y equipo .....	9
<b>6</b>	Comercio exterior de Puerto Rico .....	10
<b>7</b>	Exportaciones de mercancía registrada .....	11
<b>8</b>	Clasificación económica de las importaciones registradas .....	13
<b>9</b>	Producto interno bruto por sector industrial principal .....	14
<b>10</b>	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal .....	16
<b>11</b>	Ingreso personal .....	17
<b>12</b>	Desembolsos netos del gobierno federal .....	19
<b>13</b>	Aportaciones federales al sector gubernamental de Puerto Rico .....	20
<b>14</b>	Activos financieros de las personas .....	21
<b>15</b>	Deuda de los consumidores .....	23
<b>16</b>	Número de personas empleadas por sector industrial principal .....	24
<b>17</b>	Estado de empleo de la población civil, no institucional por sexo .....	24

## INDICE DE TABLAS

	Página
<b>18</b> Rentas periódicas netas por fondo .....	25
<b>19</b> Ingresos netos al fondo general .....	26
<b>20</b> Deuda pública bruta de Puerto Rico .....	27
<b>21</b> Ingreso bruto agrícola .....	29
<b>22</b> Producto interno bruto de la manufactura .....	30
<b>23</b> Número y gastos de visitantes en Puerto Rico .....	32
<b>24</b> Tasa de ocupación en hoteles y paradores .....	33
<b>25</b> Personas registradas en hoteles y paradores .....	33
<b>26</b> Tasa de crecimiento real de las principales variables macroeconómicas .....	39

## CAPITULO II

<b>1</b> Indicadores macroeconómicos .....	3
<b>2</b> Indicadores de precios .....	6
<b>3</b> Ingreso personal .....	8
<b>4</b> Tasa de interés en notas y bonos del tesoro y oferta monetaria .....	13
<b>5</b> Indicadores del sector industrial .....	17
<b>6</b> Empleo asalariado no agrícola por industria .....	19
<b>7</b> Ingreso personal .....	20
<b>8</b> Gastos de consumo personal .....	21
<b>9</b> Proyecciones por alzas en el petróleo crudo .....	26
<b>10</b> Proyecciones económicas para el 2001 y el 2002 .....	30

**CAPITULO III**

<b>1</b>	Número de sucursales por categoría bancaria .....	2
<b>2</b>	Total de activos del sistema financiero .....	5
<b>3</b>	Total de préstamos banca comercial de Puerto Rico .....	6
<b>4</b>	Indicadores financieros de los bancos comerciales .....	7
<b>5</b>	Estado de situación consolidado bancos comerciales operando en Puerto Rico ...	8
<b>6</b>	Ingresos y gastos de los bancos comerciales de Puerto Rico .....	9
<b>7</b>	Estado de situación consolidado entidades bancarias internacionales .....	10
<b>8</b>	Ingresos y gastos de la banca internacional .....	11
<b>9</b>	Estado de situación consolidado Cooperativas de Ahorro y Crédito .....	12
<b>10</b>	Estado de ingresos y gastos consolidado Cooperativas de Ahorro y Crédito .....	13
<b>11</b>	Estado de situación consolidado de los bancos gubernamentales .....	14
<b>12</b>	Ingresos y gastos de los bancos gubernamentales de Puerto Rico .....	15
<b>13</b>	Estado de situación consolidado: otras instituciones financieras .....	16

**CAPITULO IV**

<b>1</b>	Estado de empleo de las personas de 16 años de edad y más .....	2
<b>2</b>	Estado de empleo de la población civil, no institucional por sexo .....	2
<b>3</b>	Empleo por grupos ocupacionales .....	3
<b>4</b>	Tasa de desempleo por grupo de edad y sexo .....	4
<b>5</b>	Tasa de desempleo anual por grupo de edad: ambos sexos .....	4
<b>6</b>	Número de personas empleadas por sector industrial principal .....	5

## INDICE DE TABLAS

	Página
<b>7</b> Empleo en establecimientos manufactureros .....	7
<b>8</b> Número de empleados en sectores no agrícolas .....	9
<b>9</b> Emigrantes en gestiones de empleo – estadía un año o más .....	14
<b>10</b> Emigrantes puertorriqueños a los Estados Unidos en gestiones de empleo – estadía un año o más .....	15

### CAPITULO V

<b>1</b> Nuevos tópicos incluidos en el Censo Decenal 2000: Puerto Rico .....	5
<b>2</b> Comparación de los cuestionarios de los censos decenales de Puerto Rico .....	5

### CAPITULO VI

<b>1</b> Resumen de estadísticas del sector de manufactura .....	8
<b>2</b> Resumen de estadísticas de comercio .....	9
<b>3</b> Estadísticas generales para establecimientos de construcción y preparación de terreno* con nómina .....	10
<b>4</b> Valor agregado en la manufactura por municipio .....	11
<b>5</b> Valor agregado de la manufactura, municipios con crecimiento absoluto y porcentual sobre el promedio .....	12
<b>6</b> Ingresos de comercio al por mayor por municipio .....	13
<b>7</b> Ingresos de comercio al por mayor, municipios con crecimiento absoluto y porcentual sobre el promedio .....	14
<b>8</b> Ingresos de comercio al detalle por municipio .....	15
<b>9</b> Ingresos de comercio al detalle, municipios con crecimiento absoluto y porcentual sobre el promedio .....	16
<b>10</b> Ingresos de servicios por municipio .....	17

	Página
<b>11</b> Ingresos de servicios municipios con crecimiento absoluto y porcentual sobre el promedio .....	18
<b>12</b> Distribución porcentual del empleo por sector industrial .....	19
<b>13</b> Aportación relativa al producto bruto interno por sector industrial .....	19
<b>14</b> Estadísticas seleccionadas por tipo de organización jurídica .....	20
<b>15</b> Número de establecimientos por tipo de organización jurídica y clasificación de industria: años censales .....	21
<b>16</b> Operarios de franquicias según ciertos tipos de negocios, industrias seleccionadas de comercio al detalle: años censales .....	22
<b>17</b> Operarios de franquicias según ciertos tipos de negocios, industrias seleccionadas de comercio al detalle: años censales .....	22

## APENDICE CAPITULO VI

<b>A-1</b> Estadísticas que provee el Censo Económico de Puerto Rico .....	26
<b>A-2</b> Estadísticas generales que provee el Censo Económico de Puerto Rico: 1997 ...	27
<b>A-3</b> Usos del Censo Económico en el Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación .....	28
<b>A-4</b> Areas geográficas incluídas en los Censos Económicos de Puerto Rico: 1997 .....	29
<b>A-5</b> Estadísticas comparativas por industrias y subindustrias seleccionadas de servicios .....	30
<b>A-6</b> Lugares de alojamiento, por status de incentivos turísticos .....	31
<b>A-7</b> Centro de datos censales: agencia líder, agencias coordinadoras y afiliadas .....	32

# INDICE DE GRAFICAS

## CAPITULO I

Página

<b>1</b>	Crecimiento anual del producto bruto real de Puerto Rico .....	1
<b>2</b>	Crecimiento real de los principales componentes del producto bruto .....	4
<b>3</b>	Valor de la inversión total en construcción .....	7
<b>4</b>	Inversión en construcción por sector .....	7
<b>5</b>	Distribución porcentual de la inversión en construcción privada y pública 2000 .....	7
<b>6</b>	Exportaciones .....	12
<b>7</b>	Exportaciones registradas de la manufactura .....	12
<b>8</b>	Importaciones .....	12
<b>9</b>	Ingreso neto .....	15
<b>10</b>	Ingreso personal .....	18
<b>11</b>	Número de visitantes .....	32
<b>12</b>	Gastos de visitantes .....	33
<b>13</b>	Empleo .....	35
<b>14</b>	Valor de los permisos de construcción .....	36
<b>15</b>	Valor de los permisos de construcción expedidos públicos y privados .....	36
<b>16</b>	Registro en hoteles y paradores .....	38
<b>17</b>	Gastos de consumo personal .....	40

	Página
<b>18</b> Ingreso personal .....	40
<b>19</b> Gastos de visitantes .....	43
<b>20</b> Valor de la inversión en construcción .....	44

## CAPITULO II

<b>1</b> Crecimiento anual del producto interno bruto .....	2
<b>2</b> Tasas de crecimiento del producto interno bruto .....	2
<b>3</b> Tasa de crecimiento del empleo total .....	4
<b>4</b> Tasa de desempleo .....	5
<b>5</b> Indice de precios al consumidor .....	6
<b>6</b> Indice de precios al productor .....	7
<b>7</b> Productividad .....	9
<b>8</b> Productividad .....	10
<b>9</b> Presupuesto federal .....	10
<b>10</b> Porcentaje de superavit o déficit del producto interno bruto .....	12
<b>11</b> Porcentaje de deuda pública del producto interno bruto .....	12
<b>12</b> Indice de actividad económica .....	15
<b>13</b> Indice de indicadores adelantados .....	15
<b>14</b> Indice de producción industrial .....	16
<b>15</b> Indice de capacidad industrial .....	16
<b>16</b> Indice de producción industrial .....	17
<b>17</b> Empleo – Tasa de desempleo .....	18

## INDICE DE GRAFICAS

	Página
<b>18</b> Tasa de ahorro .....	22
<b>19</b> Precio promedio del barril de petróleo para West Texas Intermediate .....	22
<b>20</b> Producción de petróleo crudo mundial .....	23
<b>21</b> Producción de petróleo crudo de la OPEP .....	23
<b>22</b> Consumo total de energía .....	24
<b>23</b> Promedio industrial Dow Jones .....	27
<b>24</b> Índice NASDAQ .....	28
<b>25</b> Índice NASDAQ .....	28

## CAPITULO IV

<b>1</b> Tasa de desempleo .....	3
----------------------------------	---



# **Economía de Puerto Rico**



## ECONOMIA DE PUERTO RICO

## Introducción

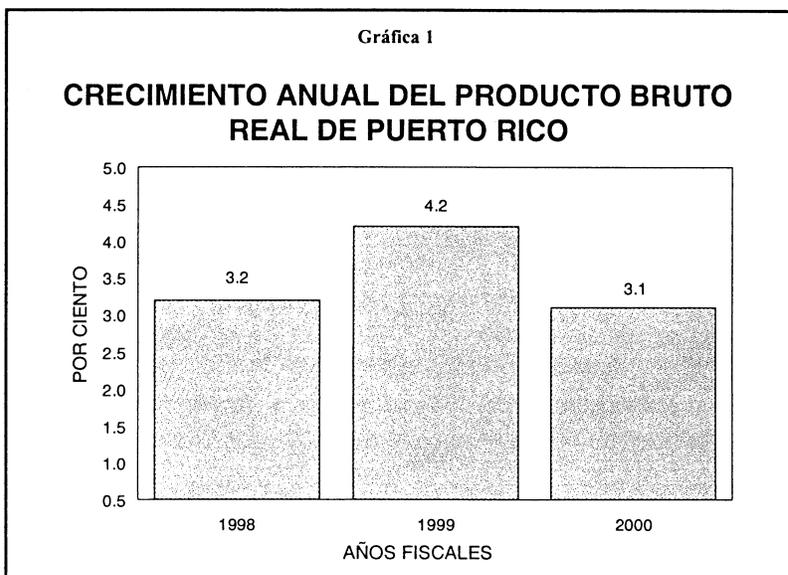
Durante el año fiscal 2000, la economía de Puerto Rico mantuvo un ritmo de crecimiento sostenido. El producto bruto, que representa el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes del país, registró un alza real de 3.1 por ciento (**Gráfica 1**). Los principales factores internos que aportaron a este crecimiento fueron las obras de construcción realizadas por los sectores público y privado y el aumento en las exportaciones provenientes, en su mayoría, de las industrias manufactureras de alta tecnología. El valor real de la inversión en construcción creció 5.9 por ciento en este año. Las exportaciones registradas, por su parte, aumentaron en 10.2 por ciento.

Como factores externos importantes que ayudaron al crecimiento económico

logrado, se mencionan el comportamiento de la economía de Estados Unidos y la estabilidad en las tasas de interés. Esto propició un mercado crediticio favorable para las empresas y los consumidores, y permitió que la economía local se moviera a un ritmo similar al de los años anteriores.

El crecimiento de 3.1 por ciento experimentado en la economía durante el año fiscal 2000, se dejó sentir, a su vez, en los indicadores económicos disponibles. El empleo total promedio registró un alza de 1.0 por ciento respecto al nivel del año fiscal 1999, con una tasa de desempleo promedio de 11.0 por ciento comparada con 12.5 por ciento en el año fiscal anterior. Por otra parte, la nómina de obreros de producción de la manufactura creció 3.2 por ciento; la producción de energía eléctrica se incrementó en 6.6 por ciento; el valor de los permisos de construcción otorgados registró un alza de 52.1 por ciento; y el número de personas registradas en hoteles y paradores aumentó en 2.3 por ciento.

A continuación se presenta un análisis detallado del quehacer de la economía de Puerto Rico en el año fiscal 2000. Se incluye, también, un análisis de los principales indicadores económicos disponibles para los meses terminados del año fiscal 2001, así como también las perspectivas para este año y el año fiscal 2002.



## Producto bruto

El producto bruto a precios corrientes alcanzó \$41,366.3 millones durante el año fiscal 2000, para un alza de 8.0 por ciento sobre el nivel del año fiscal anterior que ascendió a \$38,297.4 millones (Tabla 1). A precios constantes, el mismo totalizó \$6,503.4 millones, reflejando un alza de \$198.4

Tabla 1

### PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Producto interno bruto	54,133.1	60,039.3	63,149.7	5,906.2	3,110.3	10.9	5.2
Producto bruto total	35,160.6	38,297.4	41,366.3	3,136.7	3,069.0	8.9	8.0
Demanda interna de bienes y servicios	48,586.8	54,163.4	56,361.5	5,576.6	2,198.1	11.5	4.1
Gastos de consumo personal	32,194.2	34,620.1	36,592.7	2,425.9	1,972.6	7.5	5.7
Artículos duraderos	4,372.6	4,730.8	4,631.6	358.2	(99.2)	8.2	(2.1)
Artículos no duraderos	13,076.9	14,269.2	14,795.1	1,192.3	525.9	9.1	3.7
Servicios	14,744.7	15,620.1	17,166.0	875.4	1,545.8	5.9	9.9
Gastos de consumo del gobierno	7,098.9	7,486.3	7,208.2	387.4	(278.0)	5.5	(3.7)
ELA	5,911.1	6,135.2	5,786.8	224.1	(348.4)	3.8	(5.7)
Municipios	1,187.7	1,351.0	1,421.4	163.3	70.4	13.7	5.2
Inversión interna bruta, total	9,293.7	12,057.0	12,560.6	2,763.4	503.5	29.7	4.2
Cambio en inventarios	31.2	484.5	347.2	453.3	(137.3)	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	9,262.5	11,572.5	12,213.4	2,310.1	640.9	24.9	5.5
Construcción	5,355.4	6,551.4	7,030.5	1,196.0	479.1	22.3	7.3
Empresas privadas	2,485.6	3,486.2	4,146.8	1,000.5	660.7	40.3	19.0
Empresas públicas	1,550.6	1,753.0	1,543.3	202.4	(209.6)	13.1	(12.0)
Gobierno	1,319.2	1,312.3	1,340.4	(6.9)	28.1	(0.5)	2.1
ELA	1,060.2	990.0	1,000.9	(70.2)	10.9	(6.6)	1.1
Municipios	259.0	322.3	339.5	63.3	17.2	24.4	5.3
Maquinaria y equipo	3,907.1	5,021.1	5,182.9	1,114.1	161.8	28.5	3.2
Empresas privadas	3,712.7	4,782.3	4,906.4	1,069.6	124.0	28.8	2.6
Empresas públicas	57.3	80.4	96.6	23.1	16.2	40.4	20.2
Gobierno	137.1	158.4	179.9	21.3	21.5	15.5	13.6
ELA	111.5	131.2	151.3	19.7	20.1	17.7	15.3
Municipios	25.6	27.2	28.6	1.6	1.4	6.2	5.3
Ventas netas al resto del mundo	(13,426.1)	(15,866.0)	(14,995.2)	(2,439.9)	870.8	---	---
Ventas	38,804.2	43,607.9	47,979.6	4,803.7	4,371.7	12.4	10.0
Mercancía	33,137.7	37,985.7	41,804.6	4,848.0	3,818.9	14.6	10.1
Servicios	5,666.5	5,622.2	6,175.0	(44.3)	552.8	(0.8)	9.8
Compras	52,230.3	59,473.9	62,974.8	7,243.6	3,500.9	13.9	5.9
Mercancía	27,296.3	31,916.8	35,070.8	4,620.5	3,154.0	16.9	9.9
Servicios	24,926.1	27,557.2	27,904.0	2,631.1	346.8	10.6	1.3

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

millones o 3.1 por ciento comparado con el nivel del año 1999. Este incremento fue inducido por alzas en casi todos sus componentes, siendo la excepción los gastos de consumo del gobierno, los cuales se redujeron (Tabla 2 y Gráfica 2).

Tabla 2

**PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Producto interno bruto	9,252.1	9,915.8	10,276.8	663.7	360.9	7.2	3.6
Producto bruto total	6,053.1	6,305.0	6,503.4	251.9	198.4	4.2	3.1
Demanda interna de bienes y servicios	10,436.0	11,375.3	11,492.6	939.3	117.3	9.0	1.0
Gastos de consumo personal	7,245.9	7,633.8	7,824.0	387.9	190.2	5.4	2.5
Artículos duraderos	1,330.8	1,469.2	1,415.6	138.4	(53.6)	10.4	(3.6)
Artículos no duraderos	2,838.9	2,937.4	2,963.2	98.5	25.7	3.5	0.9
Servicios	3,076.2	3,227.1	3,445.2	151.0	218.1	4.9	6.8
Gastos de consumo del gobierno	1,665.8	1,722.6	1,631.1	56.8	(91.5)	3.4	(5.3)
ELA	1,369.1	1,385.5	1,275.7	16.4	(109.9)	1.2	(7.9)
Municipios	296.7	337.1	355.5	40.4	18.4	13.6	5.5
Inversión interna bruta, total	1,524.4	2,018.9	2,037.5	494.6	18.5	32.4	0.9
Cambio en inventarios	6.4	117.6	64.8	111.2	(52.8)	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	1,517.9	1,901.3	1,972.7	383.4	71.3	25.3	3.8
Construcción	812.9	973.8	1,031.3	160.9	57.6	19.8	5.9
Empresas privadas	377.3	518.2	608.3	140.9	90.1	37.3	17.4
Empresas públicas	235.4	260.5	226.4	25.2	(34.1)	10.7	(13.1)
Gobierno	200.2	195.0	196.6	(5.2)	1.6	(2.6)	0.8
ELA	160.9	147.1	146.8	(13.8)	(0.3)	(8.6)	(0.2)
Municipios	39.3	47.9	49.8	8.6	1.9	21.9	4.0
Maquinaria y equipo	705.1	927.6	941.3	222.5	13.8	31.6	1.5
Empresas privadas	670.0	885.7	891.1	215.7	5.5	32.2	0.6
Empresas públicas	10.3	13.7	17.5	3.4	3.8	32.7	27.9
Gobierno	25.1	28.2	32.7	3.1	4.5	12.6	16.0
ELA	20.1	23.1	27.5	3.0	4.3	15.0	18.7
Municipios	4.6	5.0	5.2	0.4	0.1	9.4	2.9
Ventas netas al resto del mundo	(4,382.9)	(5,070.3)	(4,989.2)	(687.4)	81.1	---	---
Ventas	5,254.1	5,442.8	5,807.4	188.7	364.6	3.6	6.7
Mercancía	3,996.3	4,245.6	4,544.5	249.3	298.9	6.2	7.0
Servicios	1,257.7	1,197.1	1,262.9	(60.6)	65.8	(4.8)	5.5
Compras	9,637.0	10,513.1	10,796.5	876.1	283.4	9.1	2.7
Mercancía	4,154.7	4,860.9	4,917.4	706.2	56.5	17.0	1.2
Servicios	5,482.3	5,652.2	5,879.1	169.9	226.9	3.1	4.0

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

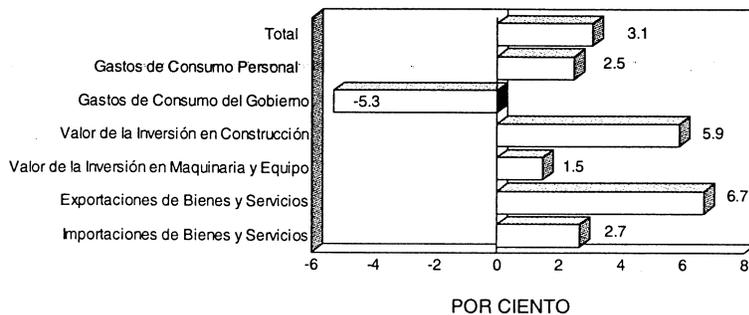
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



Gráfica 2

**CRECIMIENTO REAL DE LOS PRINCIPALES COMPONENTES DEL PRODUCTO BRUTO**

AÑO FISCAL 2000

**Gastos de consumo personal**

Durante el año fiscal 2000, los gastos de consumo personal ascendieron a \$36,592.7 millones superando por \$1,972.6 millones, 5.7 por ciento, el nivel de \$34,620.1 millones del año fiscal anterior. A precios constantes, el crecimiento alcanzado por los gastos de consumo personal fue de 2.5 por ciento, como resultado del aumento de \$190.2 millones sobre los \$7,633.8 millones del

año fiscal 1999. Dicho comportamiento estuvo sustentado por el alza de 6.8 por ciento registrado en los gastos de consumo en servicios. El consumo en bienes no duraderos fue de sólo 0.9 por ciento, mientras que los gastos de bienes duraderos se redujeron en 3.6 por ciento. Cabe destacar que los gastos de consumo personal representaron el 68.1 por ciento de la demanda interna real en el año fiscal 2000.

Respecto al aumento en los gastos de consumo en servicios se destacan los incrementos en servicios médicos y funerarios, 6.3 por ciento; en servicios comerciales, 7.2 por ciento; en servicios de renta de viviendas, 7.5 por ciento; y otros servicios, 11.8 por ciento (**Tabla 3**). En el caso de los bienes no duraderos contribuyeron a su comportamiento los alimentos con sólo un 0.1 por ciento de crecimiento y reducciones en renglones tales como artículos de tocador; gasolina y aceite; y bebidas alcohólicas, entre otros. De otra parte, la merma de 3.6 por ciento experimentada por los gastos de consumo personal en bienes duraderos, se atribuye a reducciones en partidas tales como automóviles, muebles, enseres eléctricos y otros.

**Gastos de consumo del gobierno**

Los gastos de consumo del Gobierno del ELA y de los municipios, en conjunto, registraron una reducción real de 5.3 por ciento en el año fiscal 2000. Estos gastos incluyen el valor de las compensaciones pagadas a los empleados y los gastos en mercancías y otros servicios adquiridos por esas instrumentalidades públicas. La baja fue inducida, principalmente, por una merma de 7.9 por ciento en los gastos correspondientes al Gobierno del ELA, ya que los gastos de los municipios registraron un crecimiento real de 5.5 por ciento. La reducción por los gastos del Gobierno del ELA fue resultado de bajas en todos sus componentes. La compensación a empleados con una participación relativa de 81.5 por ciento, se redujo en 4.7 por ciento. Los servicios consultivos se redujeron en 29.2 por ciento y otras compras netas, disminuyeron en 18.4 por ciento.

Tabla 3

**GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954**  
 (En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	7,245.9	7,633.8	7,824.0	387.9	190.2	5.4	2.5
Alimentos	600.9	577.0	577.8	(23.9)	0.8	(4.0)	0.1
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	201.1	192.7	167.0	(8.4)	(25.7)	(4.2)	(13.4)
Ropa y accesorios	1,246.6	1,274.2	1,355.0	27.7	80.8	2.2	6.3
Cuidado personal	159.9	185.8	120.3	25.9	(65.6)	16.2	(35.3)
Vivienda	741.1	791.2	850.6	50.1	59.5	6.8	7.5
Funcionamiento del hogar	1,425.8	1,578.1	1,578.4	152.3	0.3	10.7	0.0
Servicios médicos y funerarios	634.8	719.6	764.7	84.8	45.1	13.4	6.3
Servicios comerciales	526.7	484.0	518.9	(42.7)	35.0	(8.1)	7.2
Transportación	900.9	936.1	898.2	35.3	(38.0)	3.9	(4.1)
Recreación	659.6	719.2	804.0	59.5	84.8	9.0	11.8
Educación	161.6	164.0	165.3	2.4	1.4	1.5	0.8
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	53.1	52.6	55.0	(0.5)	2.5	(1.0)	4.7
Viajes al exterior	166.2	149.8	168.2	(16.4)	18.4	(9.9)	12.3
Compras misceláneas	97.3	92.1	87.3	(5.1)	(4.9)	(5.3)	(5.3)
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	7,575.6	7,916.4	8,110.8	340.8	194.4	4.5	2.5
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	329.8	282.7	286.8	(47.1)	4.1	(14.3)	1.5

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

### Inversión interna bruta de capital fijo

La inversión interna bruta de capital fijo, que incluye el valor de las obras de construcción realizadas y las compras de maquinaria y equipo, contribuyó también al crecimiento del producto bruto real de la economía durante el año fiscal 2000. Esta inversión aumentó 5.5 por ciento a precios corrientes que se tradujo en 3.8 por ciento en términos reales. Aún cuando casi la totalidad del alza real se atribuye al valor de las obras de construcción realizadas (5.9 por ciento), el valor de las compras de maquinaria y equipo registró, también, un incremento real de 1.5 por ciento. La participación relativa de la inversión interna bruta de capital fijo en el producto bruto real fue de 30.3 por ciento en el año fiscal 2000, comparado con 30.5 por ciento en el año fiscal 1999.

Durante el año fiscal 2000, el valor corriente de los proyectos de construcción realizados por los sectores privados y públicos en Puerto Rico alcanzó \$7,030.5 millones. Este reflejó un alza de \$479.1 millones o 7.3 por ciento, sobre el nivel de \$6,551.4 millones invertidos en el año fiscal 1999 (Tabla 4 y Gráfica 3).



Tabla 4

**VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	5,355.4	6,551.4	7,030.5	1,196.0	479.1	22.3	7.3
Privada	2,485.6	3,486.2	4,146.8	1,000.6	660.6	40.3	18.9
Vivienda	1,341.5	1,901.7	1,826.5	560.2	(75.2)	41.8	(4.0)
Unifamiliar	954.0	1,447.4	1,187.3	493.4	(260.1)	51.7	(18.0)
Multifamiliar	387.5	454.3	639.2	66.8	184.9	17.2	40.7
Compensaciones directas relacionadas H. Georges 1/ 2	---	455.4	57.1	---	(398.3)	---	(87.5)
Edif. comerciales e industriales	829.2	897.7	1,027.8	68.5	130.1	8.3	14.5
Hoteles	103.0	81.5	214.0	(21.5)	132.5	(20.9)	162.6
Villas de hoteles	64.4	29.6	49.5	(34.8)	19.9	(54.0)	67.2
Comerciales	541.7	705.7	683.3	164.0	(22.4)	30.3	(3.2)
Proyectos de encuesta y otros	541.7	542.7	610.4	1.0	67.7	0.2	12.5
Compensaciones directas relacionadas H. Georges 2/	---	163.0	72.8	---	(90.2)	---	(55.3)
Industriales	120.1	80.9	81.0	(39.2)	0.1	(32.6)	0.1
Proyectos de instalaciones y otros	315.0	686.8	1,292.5	371.8	605.7	118.0	88.2
Refinerías	26.1	30.4	24.7	4.3	(5.7)	16.6	(18.8)
Farmacéuticas	108.4	219.1	379.8	110.8	160.6	102.2	73.3
Telecomunicaciones	102.4	127.0	401.7	24.5	274.8	24.0	216.4
Gasolineras	13.1	17.6	20.2	4.5	2.6	34.4	14.5
Plantas cogeneratrices de energía	56.5	280.0	460.0	223.5	180.0	395.6	64.3
Otros 3/	8.6	12.7	6.1	4.1	(6.5)	47.6	(51.5)
Pública	2,869.8	3,065.3	2,883.7	195.5	(181.6)	6.8	(5.9)
Vivienda	117.7	188.0	154.4	70.3	(33.6)	59.7	(17.9)
Edif. comerciales e industriales	86.5	84.5	48.5	(2.0)	(36.0)	(2.3)	(42.6)
Comerciales	53.0	53.7	32.4	0.7	(21.3)	1.3	(39.7)
Industriales	33.5	30.8	16.1	(2.7)	(14.7)	(8.1)	(47.7)
Edif. institucionales y otros	180.8	118.4	116.1	(62.4)	(2.3)	(34.5)	(1.9)
Instituciones penales	52.9	50.1	22.5	(2.8)	(27.6)	(5.3)	(55.1)
Escuelas	67.4	45.1	74.5	(22.3)	29.4	(33.1)	65.2
Servicios médicos	12.9	2.3	1.0	(10.6)	(1.3)	(82.2)	(56.5)
Otros edificios especiales	47.6	20.8	18.0	(26.8)	(2.8)	(56.3)	(13.5)
Proyectos de instalaciones	1,165.6	1,362.0	1,224.4	196.4	(137.6)	16.8	(10.1)
Acueductos y Alcantarillados	418.0	307.3	218.0	(110.7)	(89.3)	(26.5)	(29.1)
Energía Eléctrica	419.9	645.0	430.8	225.1	(214.2)	53.6	(33.2)
Autoridad Financiamiento Infraestructura 4/	2.0	125.6	267.3	123.6	141.7	---	---
Teléfonos	296.4	249.7	243.3	(46.7)	(6.4)	(15.8)	(2.6)
Autoridad de Desperdicios Sólidos	3.5	12.0	27.6	8.5	15.6	242.9	130.0
Proyectos agrícolas 5/	25.8	22.6	37.3	(3.2)	14.7	(12.4)	65.0
Gobierno ELA y municipios	1,319.2	1,312.3	1,340.4	(6.9)	28.1	(0.5)	2.1
Gobierno ELA	1,060.2	990.0	1,000.9	(70.2)	10.9	(6.6)	1.1
Carreteras y obras públicas	908.7	802.9	821.6	(105.8)	18.7	(11.6)	2.3
Sistema universitario	31.1	36.8	38.1	5.7	1.3	18.3	3.5
Escuelas	37.1	47.3	25.6	10.2	(21.7)	27.5	(45.9)
Otros	83.3	103.0	115.7	19.7	12.7	23.6	12.3
Municipios	259.0	322.3	339.5	63.3	17.2	24.4	5.3

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Incluye aquella inversión destinada a reparar o reconstruir las viviendas afectadas por el Huracán Georges, a través de asistencia económica directa otorgada a los damnificados por F.E.M.A.

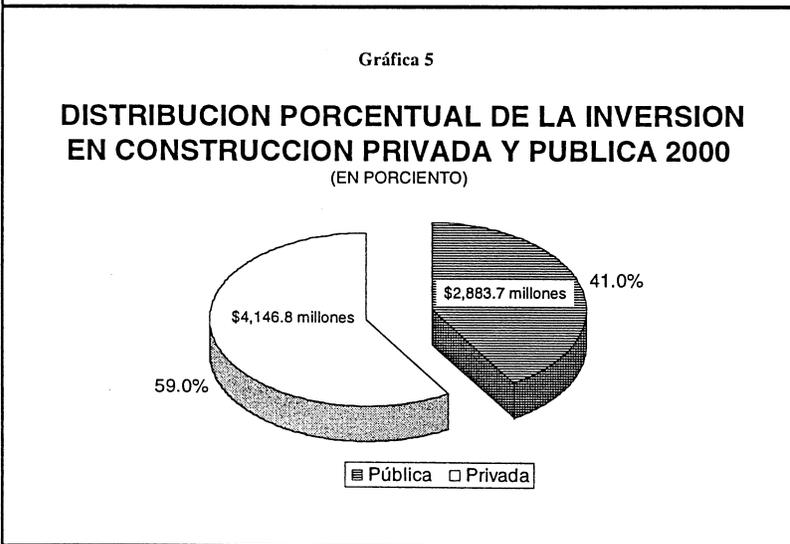
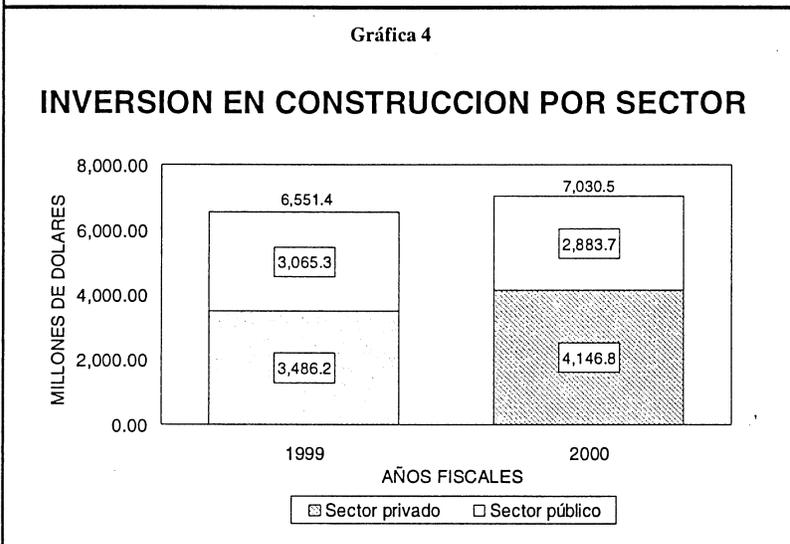
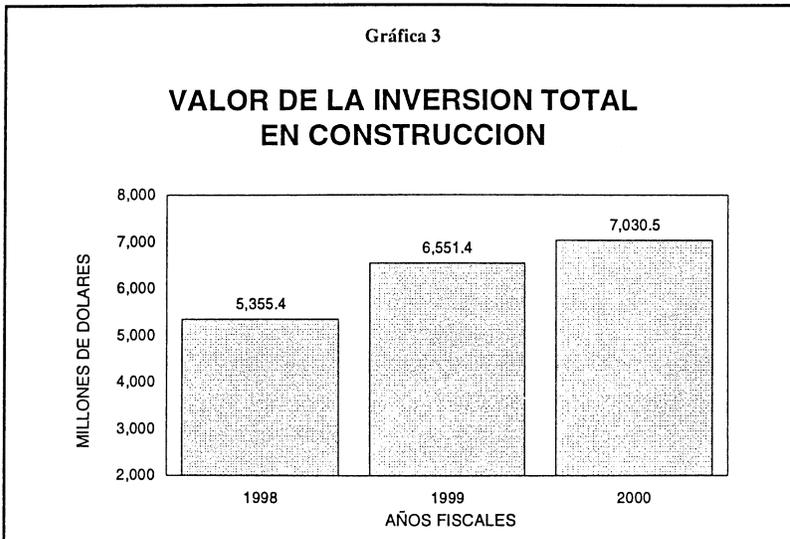
2/ Se refiere a los desembolsos efectuados como consecuencia del Huracán Georges, como también a los préstamos desembolsados por la Administración de Pequeños Negocios. Tanto estas partidas como la (1) están de acuerdo con el concepto de inversión "Put in place". Los datos son preliminares.

3/ Incluye la inversión del sector privado en la construcción de puentes, carreteras, torres de comunicación y proyectos relacionados.

4/ Se incluye por primera vez en este Informe registrando inversión a partir del año fiscal 1998.

5/ Incluye las siguientes agencias agrícolas: Depto. de Agricultura; Adm. de Terrenos; Corp. de Desarrollo Rural; y Adm. Servicios y Desarrollo Agropecuario.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico, Encuesta sobre la actividad de la construcción, julio 1999.



En el año fiscal 2000, el crecimiento en el valor de los proyectos de construcción realizados fue inducido por las obras del sector privado que alcanzaron \$4,146.8 millones. Estas superaron por \$660.6 millones, 18.9 por ciento, las obras del año anterior que habían ascendido a \$3,486.2 millones. Los proyectos públicos, por su parte, alcanzaron la cifra de \$2,883.7 millones, comparada con \$3,065.3 millones del año fiscal 1999 (Gráfica 4). La inversión en proyectos públicos del año fiscal 2000, se distribuyó en \$1,543.3 millones, 53.5 por ciento, a las empresas públicas y \$1,340.4 millones, 46.5 por ciento, al Gobierno del ELA y los municipios.

En términos relativos, los proyectos de construcción del sector privado representaron el 59.0 por ciento de las obras realizadas en el año fiscal 2000, mientras que los públicos constituyeron el 41.0 por ciento (Gráfica 5). Las proporciones correspondientes al año fiscal anterior fueron de 53.2 por ciento para la privada y de 46.8 por ciento para la pública.

El alza experimentada en las obras de construcción del sector privado, durante el año fiscal 2000, fue inducido por aumentos en los proyectos industriales y comerciales 14.5 por ciento, que incluyen hoteles y villas de hoteles, centros comerciales, edificios de oficinas y facilidades industriales; y en los proyectos



de instalaciones con 88.2 por ciento. Los proyectos de viviendas privadas, por el contrario, reflejaron una baja de 4.0 por ciento en el año fiscal 2000.

El valor total de los proyectos de construcción de vivienda del sector privado ascendió a \$1,826.5 millones, durante el año fiscal 2000, en comparación con \$1,901.7 millones el año anterior, para una disminución de \$75.2 millones o 4.0 por ciento. En el caso de viviendas unifamiliares en construcción, durante el año fiscal 2000, se encuentran los siguientes proyectos: Villa Caribe, en Hacienda San José en Caguas; The Legends of Dorado I y II, en Dorado; Estancias Golf Club, en Ponce; los Montes, en Dorado; y Palma Real en Guaynabo. Entre los proyectos de apartamentos privados, se mencionan: Aventura Encantada, en Trujillo Alto; Marbella Beach Front Condominium, en Humacao; Colinas del Bosque, en Bayamón; El Dorado Club, en Vega Alta; y Millenium Condominium en San Juan. Es pertinente mencionar que la baja en los proyectos de vivienda privada, en el 2000, se debió a que sólo se recibieron \$57.1 millones por concepto de ayuda directa a damnificados como resultado del paso del huracán Georges en septiembre del 1998. En el año fiscal 1999, estos fondos, canalizados a través de FEMA, totalizaron \$455.4 millones, equivalentes a un 23.9 por ciento del valor de los proyectos de vivienda privada (\$1,901.7 millones). Por lo tanto, si se excluyen esos fondos en ambos años fiscales, el resultado es un aumento de \$323.1 millones o 22.3 por ciento, sobre el nivel (\$1,446.3 millones) del año fiscal 1999 (Tabla 4).

Dentro de los proyectos industriales, la construcción de hoteles y villas de hoteles, en conjunto, sumó \$263.5 millones en el año fiscal 2000. Esto refleja un crecimiento de \$152.4 millones, 137.2 por ciento, sobre el nivel alcanzado en el año fiscal 1999, que sumó \$111.1 millones. Se mencionan, entre los proyectos de esta categoría en construcción en el pasado año, los siguientes: Sol Meliá Coco Beach, en Río Grande; remodelación del Hotel Caribe Hilton, en San Juan; la construcción del Embassy Suite, en Dorado; y la construcción del Hotel Cayo Largo, en Fajardo.

En el año fiscal 2000, se construyeron, también, proyectos de edificios comerciales o de oficina por un valor de \$683.3 millones, en comparación con \$705.7 millones en 1999. Entre estos proyectos en construcción, en el pasado año fiscal, se encontraban, los siguientes: Torre Chardón, en Hato Rey; edificio de estacionamiento, en Plaza Las Américas; edificio Doral Plaza, en Hato Rey; edificio de oficinas San Patricio Office Center, en Guaynabo; y el Centro Internacional de Mercadeo, en Guaynabo, entre otros. Además, el valor de los proyectos industriales en construcción, durante el año fiscal 2000, ascendió a \$81.0 millones, cifra similar a la del año fiscal anterior (\$80.9 millones). Dentro de estas obras se mencionan los proyectos de expansión de la Hewlett Packard en Aguadilla y Cataño, y mejoras a la Planta de San Juan Cement.

Los proyectos de instalaciones privadas, por su parte, durante el pasado año fiscal 2000, sumaron \$1,292.5 millones, reflejando un alza de \$605.7 millones, u 88.2 por ciento, con relación al año fiscal 1999. Dentro de ese crecimiento se destacan los proyectos de empresas farmacéuticas con 73.3 por ciento; de plantas cogeneradoras de energía eléctrica, 64.3 por ciento; y de facilidades telefónicas, 216.4 por ciento. Se mencionan, entre los proyectos de instalaciones realizados en el año fiscal 2000, los siguientes: expansiones a la Planta Searle Pharmaceuticals, en Barceloneta; Proyecto Searle Upgrade Planta Química, en Barceloneta; Jansen Ortho LTD, en Gurabo; Eco Eléctrica, en Peñuelas; y la Planta Cogeneratriz de Energía Eléctrica Applied Energy System, en Guayama.

La inversión en proyectos de construcción del sector público, que incluyen los realizados por las empresas públicas, los del Gobierno del ELA y los municipios, ascendió a \$2,883.7 millones durante el

año fiscal 2000, que refleja una reducción de \$181.6 millones comparada con \$3,065.3 millones en el año fiscal 1999. La inversión correspondiente al Gobierno del ELA y los municipios, en conjunto, totalizó \$1,340.4 millones, la que al ser comparada con los \$1,312.3 millones del año fiscal 1999, evidenció un aumento de \$28.1 millones o 2.1 por ciento. Estas inversiones constituyeron, a su vez, el 46.5 por ciento del valor de las construcciones públicas. Dentro de estas obras, las del Gobierno del ELA alcanzaron \$1,000.9 millones, un alza de 10.9 millones o 1.1 por ciento, en comparación con \$990.0 millones en el año fiscal 1999. En el caso de los gobiernos municipales, el valor de las obras realizadas ascendió a \$339.5 millones en el año fiscal 2000, creciendo en \$17.2 millones o 5.3 por ciento del nivel de \$322.3 millones del año fiscal 1999. Por su parte, la inversión en obras realizadas por las empresas públicas se redujo a \$1,543.3 millones, en el año fiscal 2000, que refleja una baja de \$209.7 millones o 12.0 por ciento, comparado con los \$1,753.0 millones del año fiscal 1999.

Las compras de maquinaria y equipo, el otro componente de la inversión interna bruta de capital fijo, manifestaron un alza de 3.2 por ciento en el año fiscal 2000, que se tradujo a 1.5 por ciento en términos reales. Dichos aumentos son cónsonos con los de las compras en maquinaria y equipo del sector privado, la que representó el 94.7 por ciento del total en el 2000. La inversión por las empresas públicas registró los aumentos mayores nominales y reales, pero su aportación relativa fue de sólo 1.9 por ciento. Se registraron aumentos en varias de las categorías, como son: maquinaria agrícola, muebles de oficina, vehículos de motor para negocios, maquinaria de alimentos, maquinaria industrial y toda otra maquinaria (Tabla 5).

Tabla 5

**INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	3,907.1	5,021.1	5,182.9	1,114.1	161.8	28.5	3.2
Tractores	60.1	83.9	73.3	23.8	(10.6)	39.6	(12.6)
Maquinaria agrícola	17.1	19.3	8.2	2.2	(11.1)	13.1	(57.6)
Maquinaria de minería	11.4	15.1	14.2	3.6	(0.9)	---	(5.9)
Maquinaria de construcción	139.0	248.6	158.0	109.6	(90.7)	78.8	(36.5)
Maquinaria de alimentos	20.6	23.4	29.6	2.8	6.1	13.7	26.2
Maquinaria de textiles	14.8	25.0	16.9	10.2	(8.1)	68.7	(32.5)
Otra maquinaria industrial	243.8	312.2	309.9	68.5	(2.4)	28.1	(0.8)
Muebles	161.8	202.5	262.2	40.7	59.7	25.2	29.5
Equipo y enseres eléctricos	505.4	651.7	750.5	146.4	98.7	29.0	15.2
Acondicionadores de aire	66.2	65.8	49.0	(0.4)	(16.7)	(0.6)	(25.4)
Vehículos de motor	609.3	766.9	777.5	157.6	10.5	25.9	1.4
Maquinaria miscelánea	309.7	431.6	511.7	121.9	80.1	39.3	18.6
Toda otra maquinaria	1,650.3	1,983.1	2,011.9	332.8	28.9	20.2	1.5
Remolques	21.7	78.7	121.8	57.0	43.1	262.6	54.7
Barcos	36.8	29.2	29.2	(7.6)	(0.0)	(20.6)	(0.1)
Aviones	3.8	15.9	18.1	12.0	2.2	313.8	13.9
Otra inversión	35.1	68.0	41.0	32.9	(27.0)	93.7	(39.6)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

## Comercio exterior

Durante el año fiscal 2000, la balanza comercial de Puerto Rico mejoró notablemente. Las exportaciones de mercancía superaron a las importaciones por \$11,422.9 millones, para un aumento de \$1,820.5 millones, 19.0 por ciento, sobre el nivel del año fiscal 1999 (\$9,602.4 millones). En este último año, el incremento fue de \$1,127.0 millones o 13.3 por ciento, respecto al año fiscal 1998.

La balanza con los Estados Unidos; nuestro principal mercado, fue de \$18,683.9 millones, con un alza de \$3,284.7 millones, 21.3 por ciento, con relación al valor del año 1999. Con países extranjeros e Islas Vírgenes se registraron déficit mayores que en el año fiscal 1999, los que fueron \$6,671.4 y \$589.5 millones, respectivamente (Tabla 6).

Tabla 6

### COMERCIO EXTERIOR DE PUERTO RICO

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Estados Unidos 1/	14,171.5	15,399.2	18,683.9	1,227.7	3,284.7	8.7	21.3
Exportaciones	27,397.4	30,535.2	33,763.6	3,137.8	3,228.4	11.5	10.6
Importaciones	13,225.9	15,136.0	15,079.7	1,910.1	(56.3)	14.4	(0.4)
Países Extranjeros 1/	(5,189.5)	(5,302.1)	(6,671.4)	(112.6)	(1,369.3)	2.2	25.8
Exportaciones	2,797.7	4,308.5	4,638.5	1,510.8	330.0	54.0	7.7
Importaciones	7,987.2	9,610.6	11,309.9	1,623.4	1,699.3	20.3	17.7
Islas Vírgenes 1/	(506.6)	(494.7)	(589.5)	11.9	(94.8)	(2.3)	19.2
Exportaciones	77.9	58.1	63.7	(19.8)	5.6	(25.4)	9.6
Importaciones	584.5	552.8	653.2	(31.7)	100.4	(5.4)	18.2
Balance comercial total	8,475.4	9,602.4	11,422.9	1,127.0	1,820.5	13.3	19.0
Exportaciones	30,272.9	34,901.8	38,465.7	4,628.9	3,563.9	15.3	10.2
Importaciones	21,797.5	25,299.4	27,042.8	3,501.9	1,743.4	16.1	6.9

p - Cifras preliminares.

1/ Se refiere al balance comercial.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

## Exportaciones

En el año fiscal 2000, el valor de las exportaciones ascendió a \$38,465.7 millones reflejándose un alza de \$3,563.9 millones o 10.2 por ciento, con relación al nivel del 1999. Casi la totalidad de las exportaciones se origina en el sector manufacturero, por lo cual el crecimiento de las mismas obedece, a su vez, a un alza en el valor de la producción de este sector. De hecho, el valor de las exportaciones manufactureras sumó, en el año fiscal 2000, a \$38,305.1 millones y constituyó el 99.6 por ciento del valor total de las exportaciones (Tabla 7 y Gráfica 6).

Tabla 7

**EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
<b>Total</b>	30,272.9	34,901.8	38,465.7	4,628.9	3,563.9	15.3	10.2
Agricultura	92.5	71.8	93.1	(20.7)	21.3	(22.4)	29.7
Minería	58.8	32.3	42.1	(26.5)	9.8	(45.1)	30.3
<b>Manufactura</b>	30,108.7	34,767.0	38,305.1	4,658.3	3,538.1	15.5	10.2
Intensivas en mano de obra	5,430.7	5,874.8	5,400.2	444.1	(474.6)	8.2	(8.1)
Alimentos	3,645.3	4,218.8	3,854.1	573.5	(364.7)	15.7	(8.6)
Tabaco	180.0	132.6	112.2	(47.4)	(20.4)	(26.3)	(15.4)
Textiles	135.8	128.2	94.5	(7.6)	(33.7)	(5.6)	(26.3)
Ropa	669.3	600.3	600.6	(69.0)	0.3	(10.3)	0.0
Madera, productos de madera y muebles	21.7	29.5	27.8	7.8	(1.7)	35.9	(5.8)
Cuero y productos de cuero	395.9	328.3	275.9	(67.6)	(52.4)	(17.1)	(16.0)
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	59.3	109.7	59.7	50.4	(50.0)	85.0	(45.6)
Productos primarios de metal	96.6	85.9	100.9	(10.7)	15.0	(11.1)	17.5
Manufactura miscelánea	226.8	241.5	274.5	14.7	33.0	6.5	13.7
Intensivas en capital	867.9	897.3	1,009.6	29.4	112.3	3.4	12.5
Papel, imprentas y editoriales	104.0	86.3	101.0	(17.7)	14.7	(17.0)	17.0
Refinerías y productos de petróleo	181.2	150.3	228.0	(30.9)	77.7	(17.1)	51.7
Productos de goma y plástico	180.7	182.0	189.4	1.3	7.4	0.7	4.1
Productos fabricados de metal	303.9	369.0	363.0	65.1	(6.0)	21.4	(1.6)
Equipo de transportación	98.1	109.7	128.2	11.6	18.5	11.8	16.9
De alta tecnología	23,810.1	27,994.9	31,895.3	4,184.8	3,900.4	17.6	13.9
Productos químicos	15,748.9	19,551.1	22,644.7	3,802.2	3,093.6	24.1	15.8
Maquinaria no eléctrica	3,997.8	3,966.2	4,608.5	(31.6)	642.3	(0.8)	16.2
Maquinaria eléctrica	2,380.6	2,422.9	2,841.6	42.3	418.7	1.8	17.3
Instrumentos profesionales y científicos*	1,682.8	2,054.7	1,800.5	371.9	(254.2)	22.1	(12.4)
Servicios de reparación y mercancía no clasificada	12.9	30.7	25.4	17.8	(5.3)	138.0	(17.3)

p - Cifras preliminares.

\* El Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Estados Unidos, dentro de las clasificaciones industriales 36 y 38, separa las industrias 363, 365, 385 y 387 como intensivas en capital.

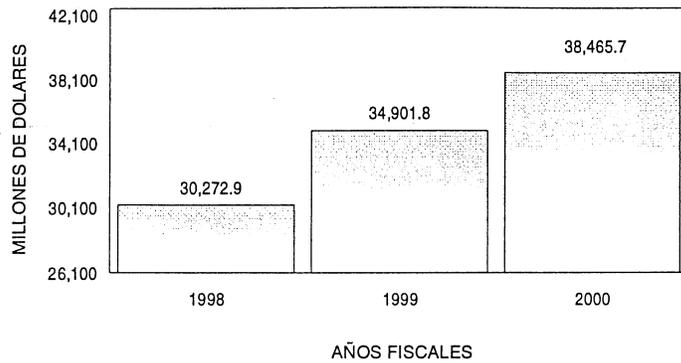
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

El crecimiento alcanzado por las exportaciones durante el año fiscal 2000, se atribuye a los embarques de productos químicos. Estos totalizaron \$22,644.7 millones, con un alza de \$3,093.6 millones o 15.8 por ciento y constituyeron el 59.1 por ciento del total. No obstante, se observa una desaceleración respecto al valor del año fiscal 1999, cuando las exportaciones de productos químicos alcanzaron



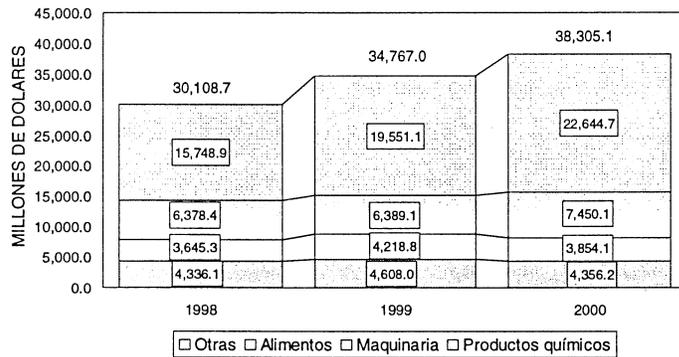
Gráfica 6

EXPORTACIONES



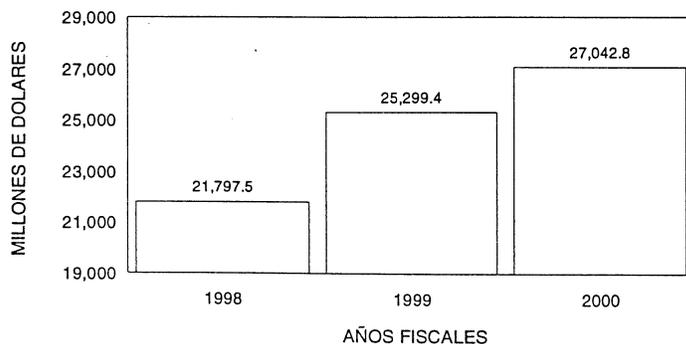
Gráfica 7

EXPORTACIONES REGISTRADAS DE LA MANUFACTURA



Gráfica 8

IMPORTACIONES



\$19,551.1 millones para un aumento de \$3,802.2 millones, 24.1 por ciento, con relación al año fiscal 1998 (Gráfica 7). Este comportamiento en el grupo de productos químicos se debe fundamentalmente, a drogas y productos relacionados, tales como antidepresivos, medicamentos cardiovasculares, antibióticos y analgésicos.

Cabe mencionar que los productos químicos están dentro del grupo de industrias denominadas como de alta tecnología. Dentro de este grupo también se incluyen las industrias de maquinaria eléctrica y no eléctrica e instrumentos profesionales y científicos. Las primeras, también registraron aumentos en sus exportaciones, los que fueron \$642.3 millones o 16.2 por ciento y \$418.7 millones o 17.3 por ciento, respectivamente. La última, por el contrario, redujo sus exportaciones en \$254.2 millones o 12.4 por ciento.

Importaciones

En el año fiscal 2000, las importaciones ascendieron a \$27,042.8 millones, un alza de \$1,743.4 millones o 6.9 por ciento, sobre el nivel de \$25,299.4 millones registrado en el año fiscal 1999 (Gráfica 8). Las importaciones de Estados Unidos, nuestro principal proveedor, totalizaron \$15,079.7 millones, con una reducción de \$56.3 millones, 0.4 por ciento,

respecto al nivel del año fiscal 1999. Las importaciones de países extranjeros e Islas Vírgenes, por el contrario, reflejaron alzas de \$1,699.3 millones o 17.7 por ciento y \$100.4 millones o 18.2 por ciento, respectivamente. El alza en las importaciones, durante el año 2000, se atribuye a las materias primas y otros productos intermedios que crecieron 15.3 por ciento. Por el contrario, las importaciones de bienes de consumo y bienes de capital se redujeron en 7.0 y 2.0 por ciento. El huracán Georges ocasionó grandes pérdidas a las familias, y a las empresas públicas y privadas. El proceso de reponer artículos personales, efectos y enseres eléctricos, así como maquinaria y equipo, indujo un crecimiento atípico en las importaciones del año fiscal 1999.

Dentro de las materias primas, las importaciones de petróleo y derivados ascendieron a \$2,797.4 millones, reflejando un aumento de \$1,457.8 millones o 108.8 por ciento, luego de una reducción de \$275.4 millones o 17.1 por ciento en el año fiscal 1999. Los aumentos en el precio promedio del barril de petróleo a mitad del año 1999 han tenido que ver en este comportamiento. El cemento importado registró un crecimiento notable en el año fiscal 2000, el que fue de \$10.8 millones o 70.1 por ciento. Las importaciones de madera se redujeron en \$42.6 millones o 24.5 por ciento, tras el aumento de \$31.0 millones y 21.7 por ciento en el año fiscal 1999. La demanda de paneles y otros tipos de madera, antes y después del paso del huracán Georges, hizo que aumentaran significativamente las importaciones de dicho renglón en el 1999. Todas las demás categorías de materias primas y productos intermedios crecieron a un ritmo menor, 10.9 por ciento, que el 15.9 por ciento registrado en el 1999 (Tabla 8).

Tabla 8

**CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES REGISTRADAS**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	21,797.5	25,299.4	27,042.8	3,501.9	1,743.4	16.1	6.9
Bienes de consumo	6,096.9	7,209.6	6,707.2	1,112.7	(502.4)	18.3	(7.0)
Duraderos	2,303.0	2,774.1	2,337.7	471.1	(436.4)	20.5	(15.7)
Automóviles	1,481.2	1,825.6	1,477.3	344.4	(348.3)	23.3	(19.1)
Enseres eléctricos	272.4	335.4	284.4	63.0	(51.0)	23.1	(15.2)
Otros	549.3	613.0	576.0	63.7	(37.0)	11.6	(6.0)
No duraderos	3,793.9	4,435.5	4,369.5	641.6	(66.0)	16.9	(1.5)
Alimentos	1,784.7	1,917.4	1,782.5	132.7	(134.9)	7.4	(7.0)
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	269.9	320.1	268.8	50.2	(51.3)	18.6	(16.0)
Otros	1,739.4	2,198.0	2,318.0	458.6	120.0	26.4	5.5
Bienes de capital	2,223.8	2,994.3	2,935.8	770.5	(58.5)	34.6	(2.0)
Materias primas y otros productos intermedios	13,476.8	15,095.6	17,399.9	1,618.8	2,304.3	12.0	15.3
Petróleo y derivados	1,615.0	1,339.6	2,797.4	(275.4)	1,457.8	(17.1)	108.8
Cemento	14.1	15.4	26.2	1.3	10.8	9.2	70.1
Madera	142.7	173.7	131.1	31.0	(42.6)	21.7	(24.5)
Otros	11,705.0	13,566.9	15,041.1	1,861.9	1,474.2	15.9	10.9

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

## Producto interno bruto

El producto interno bruto (pib), que mide la producción generada dentro de los límites geográficos de Puerto Rico, totalizó \$63,149.7 millones en el año fiscal 2000. Se registró, así, una desaceleración en la producción con un aumento de \$3,110.3 millones, 5.2 por ciento, bastante menor que los \$5,906.3 millones o 10.9 por ciento del año fiscal 1999 (Tabla 9).

Tabla 9

### PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	54,133.1	60,039.3	63,149.7	5,906.2	3,110.3	10.9	5.2
Agricultura	436.6	335.8	449.7	(100.8)	113.9	(23.1)	33.9
Manufactura	22,976.0	26,636.8	27,441.9	3,660.8	805.1	15.9	3.0
Construcción por contrato y minería	1,482.5	1,645.0	1,862.7	162.5	217.7	11.0	13.2
Transportación y otros servicios públicos	3,978.5	3,951.1	4,057.4	(27.4)	106.4	(0.7)	2.7
Comercio	7,287.4	7,896.3	8,437.3	608.9	540.9	8.4	6.9
Finanzas, seguros y bienes raíces	7,672.4	8,327.2	8,920.2	654.9	592.9	8.5	7.1
Servicios	5,762.9	6,109.0	6,678.9	346.1	569.9	6.0	9.3
Gobierno	5,251.2	5,525.7	5,477.8	274.5	(47.8)	5.2	(0.9)
ELA	4,462.0	4,689.4	4,600.8	227.3	(88.5)	5.1	(1.9)
Municipios	789.1	836.3	877.0	47.2	40.7	6.0	4.9
Discrepancia estadística	(714.4)	(387.6)	(176.3)	326.8	211.3	(45.7)	(54.5)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Este comportamiento del pib, en el año fiscal 2000, se atribuye al sector manufacturero, el cual representó el 43.5 por ciento del total. Dicho sector creció sólo \$805.1 millones, 3.0 por ciento, luego de un alza significativa de \$3,660.8 millones, 15.9 por ciento, en el año fiscal 1999. La tendencia descendente del sector manufacturero se evidencia, también, en otras estadísticas sobre el mismo. Uno de éstos es el empleo, el que se redujo en 4,000 plazas en el año fiscal 2000, según la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El sector de finanzas, seguros, y bienes raíces, con una participación de 14.1 por ciento del pib en el año 2000, también desaceleró en este año fiscal. El pib para este sector ascendió a \$8,920.2 millones, mostrando una alza de \$592.9 millones, 7.1 por ciento, comparado con el aumento de \$654.9 millones, 8.5 por ciento, del año fiscal 1999.



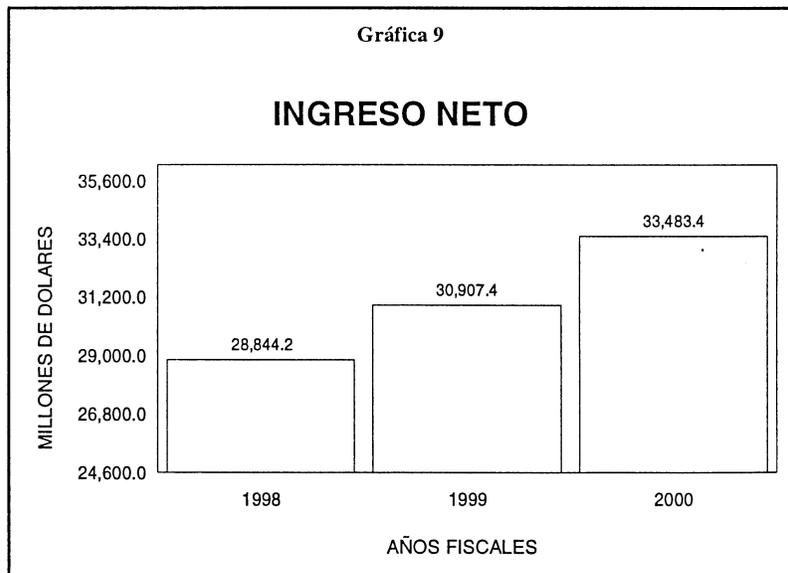
El sector de comercio, que constituyó el 13.4 por ciento del total, tuvo también un crecimiento menor en el año fiscal 2000. Su producto interno bruto ascendió a \$8,437.3 millones, con un alza de \$540.9 millones, 6.9 por ciento, alza menor que la alcanzada en el año fiscal 1999, que fue \$608.9 millones, 8.4 por ciento.

El sector de gobierno, por el contrario, vio reducir por \$47.8 millones, 0.9 por ciento, su pbi en el 2000, con un nivel de \$5,477.8 millones. En el año fiscal 1999, este sector, registró \$5,525.7 millones en su producción, para un crecimiento de \$274.5 millones, 5.2 por ciento. La baja en el pib del sector gubernamental se originó en el del Gobierno del ELA, el cual se redujo en \$88.5 millones, 1.9 por ciento. El cese de operaciones de la Administración de Facilidades de Salud es la razón principal de dicha baja. Los municipios, por su parte, registraron un pib de \$877.0 millones, con un aumento de \$40.7 millones, 4.9 por ciento.

Los restantes sectores industriales registraron crecimientos que superaron los del año fiscal 1999. Entre estos se destaca el sector agrícola, el que registró un incremento de \$113.9 millones, 33.9 por ciento, en su pib, luego de la reducción de \$100.8 millones, 23.1 por ciento, del año fiscal 1998. El desempeño de este sector, en el año fiscal 2000, demuestra una recuperación luego de los estragos que sufrió el mismo por el paso del huracán Georges en septiembre del 1998.

## Ingreso neto

El ingreso neto, que mide el movimiento de la producción de acuerdo a los pagos a los factores, ascendió a \$33,483.4 millones durante el año fiscal 2000, para un alza de \$2,576.0 millones, u 8.3 por ciento, sobre el nivel de \$30,907.4 millones del año fiscal 1999 (**Gráfica 9**). Las compensaciones a empleados, el principal componente del ingreso neto, ascendieron a \$23,254.1 millones, para un alza de \$974.1 millones o 4.4 por ciento, sobre el nivel del año fiscal 1999 que alcanzó a \$22,280.0 millones. Dichas compensaciones representaron el 69.4 por ciento del ingreso neto total en el año fiscal 2000. El ingreso neto interno que se refiere a la producción económica generada dentro del área geográfica del País, totalizó



\$55,266.6 millones, evidenciando un aumento de \$2,617.2 millones o 5.0 por ciento sobre el total del año fiscal 1999. En el año fiscal 2000, el sector de gobierno fue el único que reflejó una baja de 0.9 por ciento en su ingreso neto interno, luego de un incremento de 5.2 por ciento en el año fiscal anterior. Entre los restantes sectores hubo varios que registraron incrementos mayores que en el 1999, a saber: agricultura, 14.4 por ciento; construcción por contrato, 13.3 por ciento; comercio, 10.0



por ciento; y finanzas, seguros y bienes raíces, 9.9 por ciento. El sector de los servicios experimentó un crecimiento de 7.9 por ciento el que fue levemente mayor al 7.3 por ciento del año fiscal 1999. La manufactura por el contrario, desaceleró marcadamente con un crecimiento de sólo 2.5 por ciento, comparado con el 15.9 por ciento del año fiscal anterior. El sector de transportación y otros servicios públicos, por su parte, evidenció un alza de 5.0 por ciento en su ingreso neto interno, tras la reducción de igual magnitud durante el año fiscal 1999 (Tabla 10).

Tabla 10

**DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p				
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Ingreso neto total	28,844.2	30,907.4	33,483.4	2,063.2	2,576.0	7.2	8.3
Compensación a empleados	21,139.2	22,280.0	23,254.1	1,140.8	974.1	5.4	4.4
Ingresos procedentes de la propiedad	7,705.0	8,627.4	10,229.2	922.4	1,601.8	12.0	18.6
Menos: Resto del mundo	(18,972.5)	(21,742.0)	(21,783.3)	(2,769.5)	(41.3)	14.6	0.2
Compensación a empleados	763.8	813.7	909.0	49.9	95.3	6.5	11.7
Ingresos procedentes de la propiedad	(19,736.3)	(22,555.7)	(22,692.4)	(2,819.4)	(136.7)	14.3	0.6
Ingreso neto interno	47,816.7	52,649.4	55,266.6	4,832.7	2,617.2	10.1	5.0
Compensación a empleados	20,375.4	21,466.3	22,345.0	1,090.9	878.7	5.4	4.1
Ingresos procedentes de la propiedad	27,441.3	31,183.1	32,921.6	3,741.8	1,738.5	13.6	5.6
Agricultura	593.9	618.5	707.6	24.6	89.1	4.1	14.4
Compensación a empleados	244.9	239.1	225.7	(5.8)	(13.4)	(2.4)	(5.6)
Ingresos procedentes de la propiedad	349.0	379.4	481.9	30.4	102.5	8.7	27.0
Manufactura	21,509.2	24,936.2	25,556.5	3,427.0	620.3	15.9	2.5
Compensación a empleados	3,807.5	3,938.1	4,144.1	130.6	206.0	3.4	5.2
Ingresos procedentes de la propiedad	17,701.7	20,998.1	21,412.4	3,296.4	414.3	18.6	2.0
Construcción por contrato y minería	1,348.3	1,495.9	1,694.5	147.6	198.6	10.9	13.3
Compensación a empleados	990.4	1,099.4	1,241.1	109.0	141.7	11.0	12.9
Ingresos procedentes de la propiedad	357.9	396.5	453.4	38.6	56.9	10.8	14.4
Transportación y otros servicios públicos	2,784.3	2,643.8	2,777.0	(140.5)	133.2	(5.0)	5.0
Compensación a empleados	1,894.1	1,960.4	1,972.0	66.3	11.6	3.5	0.6
Ingresos procedentes de la propiedad	890.2	683.3	805.1	(206.9)	121.8	(23.2)	17.8
Comercio	5,060.6	5,363.5	5,901.7	302.9	538.2	6.0	10.0
Compensación a empleados	3,106.3	3,308.6	3,588.7	202.3	280.1	6.5	8.5
Ingresos procedentes de la propiedad	1,954.3	2,054.9	2,313.1	100.6	258.2	5.1	12.6
Finanzas, seguros y bienes raíces	6,250.9	6,680.7	7,340.3	429.8	659.6	6.9	9.9
Compensación a empleados	1,439.3	1,522.4	1,589.3	83.1	66.9	5.8	4.4
Ingresos procedentes de la propiedad	4,811.6	5,158.3	5,751.0	346.7	592.7	7.2	11.5
Servicios	5,018.3	5,385.1	5,811.2	366.8	426.1	7.3	7.9
Compensación a empleados	3,641.7	3,872.5	4,106.4	230.8	233.9	6.3	6.0
Ingresos procedentes de la propiedad	1,376.6	1,512.5	1,704.7	135.9	192.2	9.9	12.7
Gobierno	5,251.2	5,525.7	5,477.8	274.5	(47.9)	5.2	(0.9)
Compensación a empleados	5,251.2	5,525.7	5,477.8	274.5	(47.9)	5.2	(0.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



## Ingreso personal

El ingreso personal incluye los ingresos procedentes de todas las fuentes recibidos por las personas. Forman parte del ingreso personal los ingresos que reciben las personas por participar en la actividad productiva y aquellos que reciben en forma de pagos de transferencia, como son las pensiones del seguro social, los beneficios del Medicare, los pagos de asistencia nutricional (PAN), pensiones por retiro y otros pagos relacionados. En el año fiscal 2000, el ingreso personal ascendió a \$38,225.7 millones, registrando un alza de \$1,719.4 millones o 4.7 por ciento, sobre el año fiscal 1999, cuando alcanzó \$36,506.3 millones (Tabla 11 y Gráfica 10).

Tabla 11

### INGRESO PERSONAL

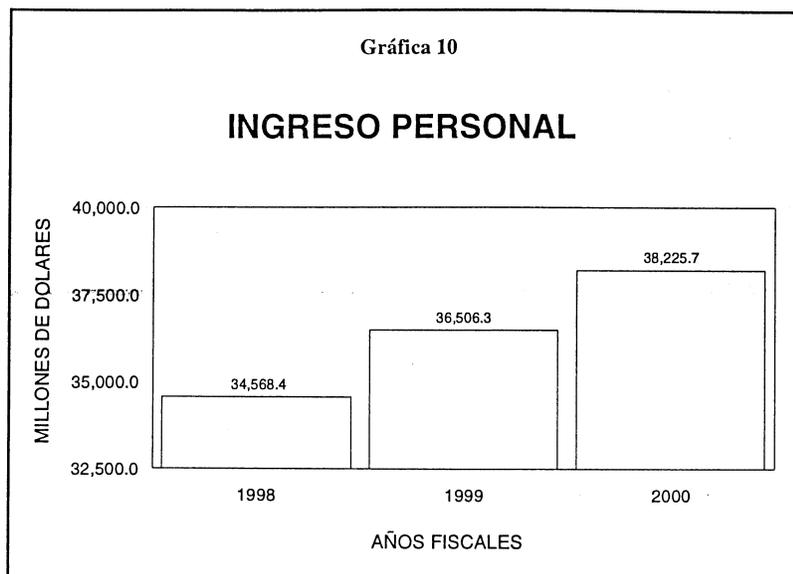
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999-1998	2000-1999
Total	34,394.6	36,506.3	38,225.7	2,111.7	1,719.4	6.1	4.7
Ingresos originados en la producción	23,854.2	24,678.8	26,764.8	824.6	2,086.0	3.5	8.5
Compensación a empleados	21,139.2	22,280.0	23,254.1	1,140.8	974.2	5.4	4.4
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	3,678.5	3,829.0	3,962.1	150.5	133.1	4.1	3.5
Ingresos procedentes de la propiedad	6,393.5	6,227.8	7,472.7	(165.7)	1,244.9	(2.6)	20.0
Pagos de transferencia	10,540.3	11,827.5	11,460.9	1,287.2	(366.6)	12.2	(3.1)
Gobierno ELA y municipios	2,187.4	2,395.3	2,618.6	207.8	223.4	9.5	9.3
Pensiones	707.2	782.0	874.3	74.8	92.3	10.6	11.8
Prima seguro salud	664.2	853.7	1,036.2	189.5	182.5	28.5	21.4
Compensación por desempleo	294.6	273.1	230.2	(21.5)	(42.9)	(7.3)	(15.7)
Compensación FSE	183.5	172.7	167.1	(10.8)	(5.6)	(5.9)	(3.3)
Asistencia económica	77.5	68.2	60.7	(9.3)	(7.5)	(12.0)	(11.0)
Donativos instituciones privadas	128.7	105.1	101.9	(23.6)	(3.2)	(18.3)	(3.0)
Otras	131.7	140.5	148.2	8.7	7.8	6.6	5.5
Gobierno federal	7,002.6	7,737.0	7,382.0	734.4	(355.0)	10.5	(4.6)
Beneficios del seguro social	3,472.1	3,556.2	3,862.6	84.1	306.4	2.4	8.6
Asistencia nutricional	1,109.3	1,087.6	1,009.4	(21.7)	(78.2)	(2.0)	(7.2)
Beneficios de Medicare, neto	944.3	930.7	1,005.0	(13.5)	74.3	(1.4)	8.0
Ayuda a familia en áreas de desastre	0.0	870.3	27.6	870.3	(842.7)	---	---
Beneficios a veteranos	494.7	479.4	485.5	(15.3)	6.1	(3.1)	1.3
Becas	351.4	343.9	308.5	(7.6)	(35.3)	(2.1)	(10.3)
Ayudas para la vivienda	428.8	258.1	465.0	(170.7)	206.8	(39.8)	80.1
Otras	204.6	210.8	218.4	6.2	7.6	3.0	3.6
Empresas privadas	647.0	866.9	691.9	219.9	(175.0)	34.0	(20.2)
Empresas públicas	201.1	184.5	148.9	(16.6)	(35.7)	(8.3)	(19.3)
Remesas privadas del exterior	473.0	552.5	596.2	79.5	43.7	16.8	7.9
Otras transferencias	29.1	91.3	23.3	62.2	(68.0)	213.8	(74.5)
Menos: Contribuciones personales	2,274.4	2,571.2	2,769.1	296.8	197.8	13.1	7.7
Igual: Ingreso personal disponible	32,120.2	33,935.1	35,456.7	1,814.9	1,521.6	5.7	4.5

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



Los ingresos originados en la actividad productiva totalizaron \$26,764.8 millones, en el año fiscal 2000, para un alza de 8.5 por ciento sobre el nivel de \$24,678.8 millones del año fiscal 1999. Por su parte, las ganancias, intereses, rentas y otros ingresos procedentes de la propiedad recibidos por las personas en su calidad de empresarios individuales, ascendieron a \$7,472.7 millones en el año fiscal 2000, reflejando un alza de \$1,244.9 millones o 20.0 por ciento. En el caso de los pagos de transferencia a las

personas, el total alcanzó \$11,460.9 millones para una reducción de \$366.6 millones con relación al año fiscal 1999, cuando se recibieron \$11,827.5 millones. Los pagos de transferencia recibidos del Gobierno del ELA y los municipios mostraron un aumento de \$223.4 millones, 9.3 por ciento, que resultó un poco menor que el registrado en el año fiscal 1999. Sin embargo, las transferencias del Gobierno federal se redujeron en \$355.0 millones, 4.6 por ciento, con relación a los \$7,737.0 millones recibidos en el año fiscal 1999. Esta baja está asociada, principalmente, a los fondos enviados, a través de FEMA, para ayudar a las familias víctimas de los azotes del huracán Georges en septiembre del 1998. En el año fiscal 1999, se recibieron \$870.3 millones para ese propósito, mientras que en el año fiscal 2000, los fondos ascendieron a sólo \$27.6 millones, una merma de \$842.7 millones. El Programa de Asistencia Nutricional (PAN) acentuó su tendencia descendente en el 2000, con una baja de 7.2 por ciento. Las becas mostraron igual comportamiento que el PAN, con bajas sucesivas de 2.1 y 10.3 por ciento en los años fiscales 1999 y 2000, respectivamente. Por el contrario, se registraron aumentos en los beneficios al seguro social (8.6 por ciento), en los beneficios de Medicare (8.0 por ciento), en los beneficios a veteranos (1.3 por ciento), en las ayudas para la vivienda (80.1 por ciento) y en otras transferencias (3.6 por ciento).

Los pagos de transferencia recibidos por las personas de empresas privadas, de empresas públicas y de otros no residentes, también, sufrieron bajas en el 2000, las que fueron sustanciales. Las remesas privadas del exterior crecieron, pero a un ritmo menor que en el año fiscal 1999. El comportamiento en este grupo de transferencias se puede explicar a la luz de las ayudas que fluyeron en el año fiscal 1999, para mitigar daños sufridos por las familias con el paso del huracán Georges.

## Desembolsos federales

Los desembolsos netos del Gobierno federal en Puerto Rico ascendieron a \$8,075.9 millones en el 2000, reflejando una reducción de \$877.3 millones, 9.8 por ciento, respecto a los \$8,953.2 millones del año fiscal 1999. En este último año, los desembolsos del Gobierno federal se incrementaron en \$1,376.5 millones, 18.2 por ciento, inducidos en gran medida para mitigar los daños del huracán Georges. La merma del año fiscal 2000 se manifestó en dos de los tres componentes principales, a

saber: en los pagos de transferencia a individuos y en las transferencias a las agencias del Gobierno del ELA y a los municipios (**Tabla 12**).

Tabla 12

**DESEMBOLSOS NETOS DEL GOBIERNO FEDERAL**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	7,576.7	8,953.2	8,075.9	1,376.5	(877.3)	18.2	(9.8)
Transferencias federales netas	6,805.0	8,131.9	7,156.7	1,326.9	(975.2)	19.5	(12.0)
A individuos	4,941.4	5,564.9	5,101.3	623.5	(463.6)	12.6	(8.3)
Devengadas	2,982.0	2,934.1	3,215.8	(47.9)	281.8	(1.6)	9.6
Veteranos	492.9	477.6	483.6	(15.3)	6.0	(3.1)	1.3
Seguro Social	1,534.1	1,520.0	1,728.5	(14.1)	208.5	(0.9)	13.7
Medicare	944.3	930.7	1,005.0	(13.5)	74.3	(1.4)	8.0
Pensiones	63.2	56.1	56.6	(7.1)	0.5	(11.2)	1.0
Otras	(50.2)	(48.1)	(55.5)	2.1	(7.4)	(4.1)	15.3
Otorgadas	1,959.4	2,630.8	1,885.5	671.4	(745.4)	34.3	(28.3)
Asistencia nutricional	1,109.3	1,087.6	1,009.4	(21.7)	(78.2)	(2.0)	(7.2)
Ayuda para la vivienda	428.8	258.1	465.0	(170.7)	206.8	(39.8)	80.1
Becas	351.4	343.9	308.5	(7.6)	(35.3)	(2.1)	(10.3)
Instituciones sin fines de lucro	55.7	56.6	57.6	1.0	1.0	1.7	1.7
Ayuda a familias en áreas de desastre	0.0	870.3	27.6	870.3	(842.7)	---	(96.8)
Otras	5.4	8.2	12.1	2.8	3.9	52.1	47.9
Subsidios a industrias del sector privado	(36.8)	19.9	19.5	56.7	(0.4)	(154.2)	(2.1)
Al Gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,900.4	2,547.1	2,035.9	646.7	(511.2)	34.0	(20.1)
Devengadas (aportaciones)	1,719.7	2,423.2	1,939.9	703.5	(483.3)	40.9	(19.9)
Otorgadas	180.6	123.8	96.0	(56.8)	(27.9)	(31.5)	(22.5)
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	771.7	821.3	919.3	49.6	97.9	6.4	11.9
Agencias para la defensa nacional	380.3	409.4	472.8	29.1	63.4	7.7	15.5
Agencias de servicio civil	391.4	411.9	446.4	20.5	34.5	5.2	8.4
Servicio Postal	100.1	107.4	108.2	7.3	0.8	7.3	0.7
Departamento de Justicia	65.8	76.0	81.2	10.2	5.2	15.4	6.9
Departamento del Tesoro	53.6	56.9	62.8	3.3	5.9	6.2	10.4
Departamento de Agricultura	35.7	33.2	29.1	(2.5)	(4.1)	(7.1)	(12.4)
Departamento de Transportación	46.7	46.8	49.9	0.0	3.1	0.1	6.6
Departamento de Salud y Servicios Humanos	37.5	35.9	37.6	(1.6)	1.7	(4.3)	4.8
Otras	51.9	55.8	77.6	3.8	21.9	7.4	39.2

r - Cifras revisadas.  
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Las transferencias netas a individuos ascendieron, durante el año fiscal 2000, a \$5,101.3 millones. Se refleja así, una disminución de \$463.6 millones u 8.3 por ciento, al compararse con las del año fiscal anterior que alcanzaron \$5,564.9 millones. La misma se atribuye al hecho de que, durante el año fiscal 1999, las familias recibieron \$870.3 millones como ayudas en áreas de desastre, en comparación con sólo \$27.6 millones en el año fiscal 2000. Aún cuando se registraron incrementos en otras ayudas, como las de beneficios a veteranos, beneficios del Seguro Social y Medicare, pensiones de retiro del Gobierno federal y ayuda para viviendas, las mismas no pudieron contrarrestar la reducción en las ayudas relacionadas con el huracán Georges.



Por su parte, las transferencias del Gobierno federal al Gobierno del ELA totalizaron \$2,035.9 millones, en el año fiscal 2000, en comparación con \$2,547.1 millones en el año anterior, y significa una reducción de \$511.2 millones o 20.1 por ciento. Esto se atribuye a que, en el año fiscal 1999, se recibieron \$710.5 millones como ayudas especiales con motivo del huracán Georges, reduciéndose a sólo \$54.7 millones en el 2000 (Tabla 13). Por otro lado, durante el año fiscal 2000, los gastos netos de funcionamiento de las agencias federales operando en Puerto Rico sumaron \$919.3 millones, superando por \$97.9 u 11.9 por ciento, los del año fiscal anterior que habían alcanzado \$821.3 millones.

Tabla 13

**APORTACIONES FEDERALES AL SECTOR GUBERNAMENTAL DE PUERTO RICO**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
<b>Total</b>	1,936.9	2,638.8	2,173.9	701.9	(464.9)	36.2	(17.6)
<b>Gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico</b>	1,335.2	1,355.2	1,539.7	20.0	184.5	1.5	13.6
Autoridad de Carreteras y Transportación	131.5	194.5	186.8	63.0	(7.7)	47.9	(4.0)
Departamento de Educación	536.1	443.6	454.3	(92.5)	10.7	(17.3)	2.4
Departamento de la Familia	211.6	214.5	231.1	2.9	16.6	1.4	7.7
Departamento de Salud	317.5	353.5	503.8	36.0	150.3	11.3	42.5
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	42.5	48.4	44.7	5.9	(3.7)	13.9	(7.6)
Universidad de Puerto Rico	23.0	26.5	27.7	3.5	1.2	15.2	4.5
Policía de Puerto Rico	15.3	15.3	17.2	0.0	1.9	0.0	12.4
Guardia Nacional de Puerto Rico	6.8	10.0	9.5	3.2	(0.5)	47.1	(5.0)
Otras agencias	50.5	48.5	64.1	(2.0)	15.6	(4.0)	32.2
<b>Empresas públicas</b>	71.5	53.8	85.6	(17.7)	31.8	(24.8)	59.1
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	14.8	14.3	39.7	(0.5)	25.4	(3.4)	177.6
Autoridad Metropolitana de Autobuses	11.1	7.8	8.4	(3.3)	0.6	(29.7)	7.7
Autoridad de los Puertos	18.3	8.8	12.3	(9.5)	3.5	(51.9)	39.8
Estación Experimental Agrícola y Servicios de Extensión Agrícola	16.5	12.1	14.1	(4.4)	2.0	(26.7)	16.5
Administración de Derecho al Trabajo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	---	---
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	---	---
Otras empresas	10.8	10.8	10.8	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>Municipios</b>	229.5	241.5	260.4	12.0	18.9	5.2	7.8
Acción Comunal	18.6	17.8	12.3	(0.8)	(5.5)	(4.3)	(30.9)
Desarrollo Comunal	131.5	132.8	137.0	1.3	4.2	1.0	3.2
Head Start	28.5	33.9	39.7	5.4	5.8	18.9	17.1
Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	19.3	22.7	32.5	3.4	9.8	17.6	43.2
Otros programas	31.6	34.4	38.8	2.8	4.4	8.9	12.8
<b>Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo</b>	287.7	266.6	224.3	(21.1)	(42.3)	(7.3)	(15.9)
Programa de Comedores Escolares	12.4	11.2	9.2	(1.2)	(2.0)	(9.7)	(17.9)
<b>Fondo de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)</b>	0.5	710.5	54.7	710.0	(655.8)	---	---

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

## Situación financiera de las personas

Los datos sobre determinados activos financieros de las personas y sobre la deuda de los consumidores demuestran que, al finalizar el año fiscal 2000, la situación financiera de las personas era similar a la

de los dos años fiscales anteriores. Al 30 de junio de 2000, la diferencia entre los activos y la deuda fue de \$8,448.8 millones, cifra que representó el 33.0 por ciento de los activos. A la misma fecha de los años 1998 y 1999, dicha diferencia fue de \$8,311.9 y \$8,403.6 millones, igual al 34.2 y 34.3 por ciento, respectivamente.

### Activos financieros de las personas

Al 30 de junio de 2000, los activos financieros de las personas totalizaron \$25,601.5 millones, reflejando un crecimiento de \$1,097.3 millones o 4.5 por ciento, luego del exiguo aumento de 0.8 por ciento registrado a la misma fecha del año 1999. Dicho crecimiento se atribuye a los depósitos en bancos comerciales, los cuales sumaron \$15,475.6 millones a fines del año fiscal 2000. Estos se incrementaron en \$947.5 millones, 6.5 por ciento, y constituyeron el 60.4 por ciento del total (Tabla 14).

Tabla 14

#### ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	24,317.4	24,504.2	25,601.5	186.8	1,097.3	0.8	4.5
Depósitos en bancos comerciales 1/	14,110.5	14,528.1	15,475.6	417.6	947.5	3.0	6.5
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	253.9	---	---	---	---	---	---
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	1,045.5	1,120.0	1,145.0	74.5	25.0	7.1	2.2
Ahorros en cooperativas locales	3,697.4	4,202.1	4,273.3	504.7	71.2	13.7	1.7
Ahorros en cooperativas federales	284.9	316.4	329.4	31.5	13.0	11.1	4.1
Reservas en fondos públicos de pensiones	3,695.4	3,392.8	3,420.5	(302.6)	27.7	(8.2)	0.8
Reservas en compañías de seguros de vida	1,229.8	944.8	957.7	(285.0)	12.9	(23.2)	1.4

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde el 1983, se incluyen los depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

2/ A partir del 1995, los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales se convirtieron en el 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los ahorros en cooperativas locales ocuparon el segundo lugar en importancia dentro del total de los activos financieros de las personas, con una participación relativa de 16.7 por ciento. Estos sumaban \$4,273.3 millones al 30 de junio de 2000, para un incremento de \$71.2 millones o 1.7 por ciento sobre el nivel del año fiscal anterior. Se evidenció, así, una menor tendencia al ahorro en estas instituciones, comparado con los \$504.7 millones, 13.7 por ciento, que fue el alza correspondiente al año fiscal 1999.

Las reservas en fondos públicos de pensiones, en el año fiscal 2000, ocuparon el tercer lugar en importancia, con una participación de 13.4 por ciento. Su valor era de \$3,420.5 millones al cierre de



este año, para un alza de \$27.7 millones, 0.8 por ciento, sobre los \$3,392.8 millones que totalizaron al 30 de junio de 1999. Se observa, así, una recuperación en esos fondos, luego de la baja de \$302.6 millones u 8.2 por ciento, experimentada en el año fiscal 1999.

Los ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado (AEELA) totalizaron \$1,145.0 millones al finalizar el año 2000, para una participación relativa de 4.5 por ciento del total de activos financieros de las personas. Su crecimiento fue de \$25.0 millones, 2.2 por ciento, respecto a \$1,120.0 millones que era su nivel al finalizar el año fiscal 1999. Este tipo de activos registró, también, una disminución en su ritmo de crecimiento, comparado con el aumento de \$74.5 millones, 7.1 por ciento, del año fiscal anterior.

Las reservas en compañías de seguros de vida constituyeron el 3.7 por ciento del total al 30 de junio de 2000. Estas registraron la cifra de \$957.7 millones, para un alza de \$12.9 millones, 1.4 por ciento, sobre el balance al terminar el año fiscal 1999. De otra parte, los ahorros en cooperativas federales sumaron \$329.4 millones al 30 de junio de 2000, aportando el restante 1.3 por ciento del total. Estos mostraron un aumento de \$13.0 millones o 4.1 por ciento, luego de un notable crecimiento de \$31.5 millones, 11.1 por ciento, en el año fiscal 1999.

### Deuda de los consumidores

Al 30 de junio de 2000, la deuda de los consumidores de acuerdo a la información disponible totalizó \$17,152.7 millones, reflejando un alza de \$1,052.1 millones, 6.5 por ciento, con relación a la misma fecha del año 1999. Se observa, así, que en el año fiscal 2000 los consumidores usaron más el crédito que en el año fiscal 1999. En este año la deuda creció en \$95.1 millones o 0.6 por ciento (**Tabla 15**).

El crecimiento en la deuda de los consumidores, en el año 2000, se debe, básicamente, a la originada en los bancos comerciales. Esta totalizó \$6,409.0 millones al 30 de junio de 2000, con un aumento de \$641.4 millones, 11.1 por ciento, comparado con el nivel a la misma fecha del año 1999. Los bancos comerciales representan el acreedor principal de los consumidores, con una participación de 37.4 por ciento de la deuda total al terminar el año fiscal 2000.

Las compañías de venta condicional ocupan el segundo lugar como fuente de financiamiento para los consumidores puertorriqueños. La deuda con éstos sumó \$3,624.7 millones al 30 de junio de 2000, para una participación de 21.1 por ciento del total. Se reflejó así un incremento de \$475.2 millones o 15.1 por ciento, con relación al valor de esta deuda al 30 de junio de 1999. En los últimos cuatro años fiscales, el crecimiento de la deuda con estas instituciones ha sido significativo: 8.0 por ciento, en el 1997; 18.2 por ciento, en 1998; 17.0 por ciento, en el 1999; y 15.1 por ciento, en el 2000.

Las cooperativas de ahorro y crédito constituyeron la tercera fuente de financiamiento para los consumidores en el año fiscal 2000, con una participación de 18.7 por ciento del total al 30 de junio de ese año. A esta fecha, la deuda con estas instituciones ascendió a \$3,201.9 millones, reflejando un aumento de \$81.8 millones o 2.6 por ciento. Se registró una desaceleración notable en esta deuda, ya que la misma creció \$434.8 millones, 16.2 por ciento, en el año fiscal 1999.

Otras fuentes de financiamiento para el consumidor, con una participación menor, son las compañías de préstamos personales pequeños y la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de



Tabla 15

**DEUDA DE LOS CONSUMIDORES**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	16,005.5	16,100.6	17,152.7	95.1	1,052.1	0.6	6.5
Bancos comerciales 1/	6,019.6	5,767.6	6,409.0	(252.0)	641.4	(4.2)	11.1
Compañías de préstamos personales pequeños	2,008.0	1,431.1	1,188.3	(576.9)	(242.8)	(28.7)	(17.0)
Bancos federales de ahorro 2/	21.5	---	---	---	---	---	---
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	973.1	980.0	1,017.0	6.9	37.0	0.7	3.8
Cooperativas federales de ahorro y crédito	226.5	240.0	250.0	13.5	10.0	6.0	4.2
Cooperativas locales de ahorro y crédito	2,685.3	3,120.1	3,201.9	434.8	81.8	16.2	2.6
Fondos públicos de pensiones	548.8	580.7	580.0	31.9	(0.7)	5.8	(0.1)
Compañías de seguros	102.7	102.9	106.4	0.2	3.5	0.2	3.4
Compañías de venta condicional	2,690.8	3,149.5	3,624.7	458.7	475.2	17.0	15.1
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido 3/	634.8	640.5	601.1	5.7	(39.4)	0.9	(6.2)
Student Loan Marketing Association	94.4	88.2	174.3	(6.2)	86.1	(6.6)	97.6

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde el 1983, se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Los datos reflejan cambios en los años del 1997 al 1999, debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

2/ A partir del 1995, los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales se convirtieron en el 1999.

3/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Puerto Rico (AEELA). La deuda con las primeras, al 30 de junio de 2000, ascendía a \$1,188.3 millones y constituía el 6.9 por ciento del total. El total de esta deuda ha venido disminuyendo en los últimos años fiscales, con bajas de 0.1, 28.7 y 17.0 por ciento, en los años 1998, 1999 y 2000, respectivamente. De otra parte, la deuda con AEELA fue de \$1,017.0 millones al 30 de junio de 2000, con una representación de 5.9 por ciento del total. Esta deuda mostró un crecimiento de \$37.0 millones o 3.8 por ciento, luego de registrar leves crecimientos en los dos años fiscales anteriores: 1.9 por ciento, en el 1998; 0.7 por ciento, en el 1999. Las restantes fuentes de endeudamiento, en conjunto, sumaron \$1,711.8 millones al 30 de junio de 2000, con un crecimiento de \$59.5 millones, 3.6 por ciento, comparado con el año fiscal 1999.

## Empleo y desempleo

En el año fiscal 2000, el empleo promedio de personas de 16 años y más fue de 1,159,000 según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Se registró, así, un aumento de 12,000 personas empleadas, 1.0 por ciento, con relación a las 1,147,000 plazas del año fiscal 1999 (Tabla 16).

**Tabla 16**

**NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1998	1999	2000 <sup>p</sup>	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	1,137	1,147	1,159	10.0	12.0	0.9	1.0
Agricultura, silvicultura y pesca	31	27	24	(4.0)	(3.0)	(12.9)	(11.1)
Manufactura	161	159	159	(2.0)	0.0	(1.2)	0.0
Trabajo en el hogar	a/	a/	a/	---	---	---	---
Minería	a/	a/	a/	---	---	---	---
Construcción	69	78	85	9.0	7.0	13.0	9.0
Comercio	236	229	239	(7.0)	10.0	(3.0)	4.4
Finanzas, seguros y bienes raíces	40	43	42	3.0	(1.0)	7.5	(2.3)
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	59	58	55	(1.0)	(3.0)	(1.7)	(5.2)
Servicios	297	306	307	9.0	1.0	3.0	0.3
Gobierno	244	246	249	2.0	3.0	0.8	1.2

p - Cifras preliminares.

a/ Menos de 2,000.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

El grupo trabajador ascendió a 1,303,000 personas para una tasa de participación de 46.2 por ciento de la población de 16 años y más, que se estimó en 2,820,000 para el año fiscal 2000. La tasa de desempleo, que representa la proporción del grupo trabajador que no está trabajando, fue de 11.0 por ciento, 1.5 puntos porcentuales menor que la del año fiscal 1999, que fue 12.5 por ciento. En el año fiscal 2000, la tasa de desempleo entre los varones fue de 12.5 por ciento, superando la de las mujeres que fue de 8.8 por ciento (Tabla 17).

**Tabla 17**

**ESTADO DE EMPLEO DE LA POBLACION CIVIL, NO INSTITUCIONAL POR SEXO**

(En miles de personas de 16 años y más - Años fiscales)

	Ambos sexos		Varones		Hembras	
	1999	2000	1999	2000	1999	2000
Población civil no institucional	2,782	2,820	1,267	1,285	1,515	1,535
Grupo trabajador	1,310	1,303	770	773	540	530
Empleados	1,147	1,159	664	676	483	483
Desempleados	163	144	106	97	57	47
Tasa de participación	47.1	46.2	60.8	60.2	35.6	34.5
Tasa de desempleo	12.5	11.0	13.8	12.5	10.6	8.8

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo,

De acuerdo a la Encuesta de Vivienda, los sectores que aportaron a este crecimiento fueron: construcción, 9.0 por ciento; comercio, 4.4 por ciento; servicios, 0.3 por ciento; y gobierno, 1.2 por ciento. El sector de la manufactura, por su parte, mantuvo el mismo nivel del año fiscal 1999, con un total de 159,000 plazas en el año fiscal 2000. De otra parte, el empleo se redujo en los siguientes sectores: agricultura, silvicultura y pesca, 11.1 por ciento; finanzas, seguros y bienes raíces, 2.3 por ciento; y transportación, comunicación y utilidades públicas, 5.2 por ciento.

## Ingresos del Gobierno del ELA

En el año fiscal 2000, las rentas periódicas netas disponibles al fisco del Gobierno del ELA totalizaron \$10,189.9 millones para un alza de \$462.8 millones o 4.8 por ciento, sobre la cifra del año fiscal 1999. Se registró así, un aumento menor en los ingresos que en el año anterior, cuando se recibieron \$9,727.1 millones, con un crecimiento de \$942.9 millones o 10.7 por ciento. El Fondo General, el recipiente mayor de ingresos, recibió \$7,075.6 millones para un incremento de \$568.6 millones u 8.7 por ciento, con relación al total del año fiscal 1999. Los Fondos Especiales de Funcionamiento ascendieron a \$2,995.5 millones, reflejando una reducción de \$85.0 millones o 2.8 por ciento. El Fondo de Redención de la Deuda recibió \$118.8 millones, en el año fiscal 2000, sufriendo una reducción de \$20.7 millones o 14.8 por ciento, respecto a la cifra del año fiscal 1999 que fue \$139.5 millones (**Tabla 18**).

Tabla 18

### RENTAS PERIODICAS NETAS POR FONDO

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	8,784.2	9,727.1	10,189.9	942.9	462.8	10.7	4.8
Fondo General	5,902.5	6,507.0	7,075.6	604.5	568.6	10.2	8.7
Fondos Especiales de Funcionamiento	2,792.3	3,080.5	2,995.5	288.2	(85.0)	10.3	(2.8)
Fondo de Redención de la Deuda	89.4	139.5	118.8	50.1	(20.7)	56.0	(14.8)

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

El Fondo General recibió ingresos de fuentes estatales, en el año fiscal 2000, por un total de \$6,779.6 millones, evidenciando un alza de \$551.2 millones u 8.8 por ciento. Los ingresos procedentes de contribuciones constituyeron el 95.5 por ciento de estas fuentes, con un total de \$6,476.4 millones y un aumento de \$536.9 millones, 9.0 por ciento, respecto al valor del año fiscal 1999. Los ingresos no contributivos fueron \$303.2 millones, con un alza de \$14.3 millones o 4.9 por ciento, en relación con el nivel del año anterior (**Tabla 19**).

Los ingresos procedentes de otras fuentes, por su parte, totalizaron \$296.0 millones para un crecimiento de 17.3 millones o 6.2 por ciento. El renglón de los arbitrios sobre embarques fue el determinante de este crecimiento, cuando crecieron \$28.4 millones o 13.1 por ciento, respecto a los \$217.3 millones del año fiscal 1999.

Tabla 19

**INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	5,902.5	6,507.0	7,075.6	604.5	568.6	10.2	8.7
De fuentes estatales	5,630.0	6,228.4	6,779.6	598.4	551.2	10.6	8.8
Contributivas	5,358.8	5,939.5	6,476.4	580.7	536.9	10.8	9.0
Propiedad	5.6	2.2	1.1	(3.4)	(1.1)	(60.7)	(50.0)
Ingresos	3,972.9	4,390.8	4,988.0	417.9	597.2	10.5	13.6
Individuos	2,026.6	2,310.4	2,513.1	283.8	202.7	14.0	8.8
Corporaciones y sociedades	1,531.8	1,546.8	1,755.2	15.0	208.4	1.0	13.5
Impuesto sobre repatriaciones	171.0	114.5	111.1	(56.5)	(3.4)	(33.0)	(3.0)
Otras	243.5	419.1	608.6	175.6	189.5	72.1	45.2
Herencias y donaciones	1.4	1.8	3.1	0.4	1.3	28.6	72.2
Arbitrios	1,312.7	1,473.8	1,410.3	161.1	(63.5)	12.3	(4.3)
Bebidas alcohólicas	238.1	243.5	236.4	5.4	(7.1)	2.3	(2.9)
Productos de tabaco	111.0	119.1	115.1	8.1	(4.0)	7.3	(3.4)
Vehículos de motor	350.0	411.6	390.0	61.6	(21.6)	17.6	(5.2)
Arbitrio general del 5%	468.6	520.3	525.5	51.7	5.2	11.0	1.0
Otros	145.1	179.3	143.3	34.2	(36.0)	23.6	(20.1)
Licencias	66.2	70.8	73.8	4.6	3.0	6.9	4.2
No contributivas	271.2	288.9	303.2	17.7	14.3	6.5	4.9
Loterías	112.6	112.2	134.0	(0.4)	21.8	(0.4)	19.4
Ingresos misceláneos	158.6	176.7	169.2	18.1	(7.5)	11.4	(4.2)
De otras fuentes	272.5	278.7	296.0	6.2	17.3	2.3	6.2
Derechos de aduana	72.2	61.4	50.2	(10.8)	(11.2)	(15.0)	(18.2)
Arbitrios sobre embarques	200.3	217.3	245.7	17.0	28.4	8.5	13.1

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

## Deuda pública

Al 30 de junio de 2000, la deuda en bonos y pagarés en anticipo de bonos del Estado Libre Asociado de Puerto Rico totalizó \$23,821.6 millones, registrando un crecimiento de \$1,143.4 millones o 5.0 por ciento, con relación al nivel registrado a esa misma fecha del año 1999. La deuda a largo plazo, que representó el 90.8 por ciento del total, ascendió a \$21,619.8 millones, para un alza de \$714.4 millones, 3.4 por ciento, sobre la cifra del año fiscal anterior (**Tabla 20**). Al finalizar el año fiscal 2000, la relación de la deuda pública total al producto bruto resultó en un 57.6 por ciento, comparado con un 59.2 por ciento al finalizar el año fiscal 1999.

La deuda del Gobierno del ELA que es totalmente a largo plazo, montó a \$5,348.9 millones, reflejando un crecimiento de \$252.0 millones o 4.9 por ciento, respecto a los \$5,096.9 millones del año fiscal

Tabla 20

**DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	22,322.4	22,678.2	23,821.6	355.8	1,143.4	1.6	5.0
Corto plazo	1,562.9	1,772.8	2,201.8	209.9	429.0	13.4	24.2
Largo plazo	20,759.5	20,905.4	21,619.8	145.9	714.4	0.7	3.4
Gobierno ELA	4,818.6	5,096.9	5,348.9	278.3	252.0	5.8	4.9
Corto plazo	---	---	---	---	---	---	---
Largo plazo	4,818.6	5,096.9	5,348.9	278.3	252.0	5.8	4.9
Municipios	1,030.3	1,275.4	1,464.4	245.1	189.0	23.8	14.8
Corto plazo	56.8	60.1	68.2	3.3	8.1	5.8	13.5
Largo plazo	973.5	1,215.3	1,396.2	241.8	180.9	24.8	14.9
Empresas públicas	16,473.5	16,305.9	17,008.3	(167.6)	702.4	(1.0)	4.3
Corto plazo	1,506.1	1,712.7	2,133.6	206.6	420.9	13.7	24.6
Largo plazo	14,967.4	14,593.2	14,874.7	(374.2)	281.5	(2.5)	1.9

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico, Departamento de Agencia Fiscal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

1999. Se evidenció, así, una desaceleración en el movimiento de esta deuda, comparado con el aumento de \$278.3 millones o 5.8 por ciento, registrado en el año fiscal anterior.

La deuda de los municipios ascendió a \$1,464.4 al cierre del año fiscal 2000, para un alza de \$189.0 millones, 14.8 por ciento, respecto a la cifra del año fiscal 1999. La deuda de largo plazo de los municipios constituyó el 95.3 por ciento del total. Esta deuda creció \$180.9 millones o 14.9 por ciento, comparado con el nivel del año fiscal anterior. El municipio de San Juan era el de la deuda mayor al 30 de junio de 2000, con un total de \$333.6 millones, equivalente al 22.8 por ciento del total. El segundo lugar correspondió al municipio de Carolina cuya deuda era de \$165.9 millones o el 11.3 por ciento. El municipio de Guaynabo ocupó el tercer lugar con una deuda de \$113.8 millones o el 7.8 por ciento. La deuda de estos tres municipios constituía el 41.9 por ciento, \$613.3 millones de la deuda de todos los municipios a esa fecha. Otros municipios con deudas que excedieron el 5 por ciento del total fueron: Bayamón, \$94.4 millones o el 6.4 por ciento; Ponce, \$85.8 millones o el 5.9 por ciento; y Caguas, \$82.2 millones o el 5.6 por ciento.

La deuda de las empresas públicas constituye la mayor cuantía de la deuda pública y constituyó el 71.4 por ciento del total al cierre del año fiscal 2000. Esta deuda totalizó \$17,008.3 millones a esta fecha para un alza de \$702.4 millones, 4.3 por ciento, sobre los \$16,305.9 correspondientes al año



fiscal 1999. Al finalizar el año fiscal 2000, se destacaban las deudas de la Autoridad de Energía Eléctrica y la Autoridad de Carreteras y Transportación, las que en conjunto totalizaron \$8,457.7 millones, equivalente al 49.7 por ciento del total (\$17,008.3 millones). La deuda de la primera ascendió a \$4,219.3 millones o 24.8 por ciento; la deuda de la segunda era de \$4,238.4 millones, el 24.9 por ciento. Otras empresas públicas con deudas considerables eran: la Autoridad de Edificios Públicos, \$1,817.2 millones o el 10.7 por ciento; la Corporación para el Financiamiento Público, \$1,636.6 millones o el 9.6 por ciento; la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados, \$1,261.1 millones o el 7.4 por ciento; y la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura, \$1,074.1 millones o el 6.3 por ciento. De otra parte, la deuda de largo plazo de las empresas públicas creció \$281.5 millones, un exiguo aumento de 1.9 por ciento, tras la baja de \$374.2 millones, 2.5 por ciento, en el año fiscal 1999.

### Actividad sectorial

El crecimiento económico alcanzado en el año fiscal 2000, medido a través del producto bruto y el ingreso neto, fue el resultado de la actividad que se generó en los diferentes sectores industriales de la economía de Puerto Rico. El movimiento que ocurrió en esos sectores se presenta a continuación.

#### Agricultura

Durante el año fiscal 2000, el ingreso bruto agrícola ascendió a \$810.1 millones, reflejando un crecimiento de \$96.2 millones, o 13.5 por ciento, sobre el nivel de \$713.9 millones registrado en el año fiscal 1999. El mismo fue inducido por aumentos en el valor de los productos pecuarios, que incluyen leche, huevos, carne de res, carne de cerdo, aves, cabros y otras carnes y otros productos relacionados; frutas; vegetales farináceos; otros vegetales; y plantas ornamentales. Por otro lado, se experimentaron reducciones en el valor de la producción agrícola de las cosechas tradicionales que están compuestas por la producción de café, azúcar y mieles (Tabla 21).

El ingreso neto interno del sector agrícola ascendió a \$707.6 millones durante el año fiscal 2000, superando por 14.4 por ciento el nivel del año fiscal 1999 que había ascendido a \$618.5 millones. Las compensaciones a empleados del sector agrícola totalizaron \$225.7 millones, durante el año fiscal 2000, que reflejan una reducción de \$13.4 millones, o 5.6 por ciento, con relación al año fiscal 1999 (Tabla 10).

#### Manufactura

Al igual que durante los últimos años, los indicadores de la industria manufacturera muestran señales mixtas. Por un lado, el ingreso neto originado en el sector, así como el valor de la producción, la nómina de empleados de producción y el consumo de energía eléctrica industrial, muestran incrementos. Por otro lado, el nivel del empleo en el sector refleja que el mismo se contrajo.

Durante el año fiscal 2000, el ingreso neto interno originado en el sector de la manufactura alcanzó \$25,556.5 millones, reflejando un incremento de \$620.3 millones o 2.5 por ciento, sobre los \$24,936.2 millones del año anterior. Dentro del ingreso neto del sector de la manufactura, las compensaciones a empleados ascendieron a \$4,144.1 millones que, al compararlas con los \$3,938.1 millones correspondientes al año anterior, reflejan un incremento de \$206.0 millones o 5.2 por ciento. Las ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad originados en el sector alcanzaron a \$21,412.4,

Tabla 21

**INGRESO BRUTO AGRICOLA**  
(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	707.4	713.9	810.1	6.5	96.2	0.9	13.5
Cosechas tradicionales	57.4	31.6	28.1	(25.8)	(3.5)	(44.9)	(11.1)
Café	53.8	30.5	26.8	(23.3)	(3.7)	(43.3)	(12.1)
Azúcar y mieles 1/	3.6	1.1	1.3	(2.5)	0.2	(69.4)	18.2
Productos pecuarios y avícolas	402.1	376.4	413.3	(25.7)	36.9	(6.4)	9.8
Leche	198.2	188.5	193.1	(9.7)	4.6	(4.9)	2.4
Huevos	21.7	11.5	12.5	(10.2)	1.0	(47.0)	8.7
Carne de res 2/	42.9	40.1	42.9	(2.8)	2.8	(6.5)	7.0
Carne de cerdo 2/	25.1	21.8	22.9	(3.3)	1.1	(13.1)	5.0
Carne de aves 2/	88.9	85.8	103.1	(3.1)	17.3	(3.5)	20.2
Otras carnes 2/	1.9	2.2	5.0	0.3	2.8	15.8	127.3
Otros 3/	23.4	26.5	33.8	3.1	7.3	13.2	27.5
Cambio en el valor del inventario de animales	1.2	0.5	0.5	(0.7)	0.0	(58.3)	0.0
Otras cosechas	170.0	142.9	227.7	(27.1)	84.8	(15.9)	59.3
Legumbres y hortalizas	24.3	25.3	30.6	1.0	5.3	4.1	20.9
Frutas	36.4	32.7	46.3	(3.7)	13.6	(10.2)	41.6
Vegetales farináceos	62.5	46.2	93.5	(16.3)	47.3	(26.1)	102.4
Otros productos	46.8	38.7	57.3	(8.1)	18.6	(17.3)	48.1
Pescado y mariscos 4/	19.4	16.8	21.0	(2.6)	4.2	(13.4)	25.0
Subsidios e incentivos 5/	57.3	145.7	119.5	88.4	(26.2)	154.3	(18.0)
Estatales	57.2	89.1	50.2	31.9	(38.9)	55.8	(43.7)
Federales	0.1	56.6	69.3	56.5	12.7	56,500.0	22.4

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ La participación del sector agrícola en el valor de la producción total de azúcar incluye pagos del gobierno federal y bonificación por arrimo y uso de grúas.

2/ Se refiere al peso del animal muerto. Otras carnes incluye carne de cabro, oveja, conejo, pato, pavo, guinea, ganso, paloma, etc.

3/ Se refiere a la producción de animales que incluye caballos de carreras, caballos de paso fino, gallos de pelea y novillas para reemplazo.

4/ No incluye el valor de la pesca de las firmas atuneras.

5/ Excluye los subsidios dirigidos a costear los gastos de funcionamiento de la Administración de Servicios y Desarrollo Agropecuario (ASDA) y la Corporación Azucarera.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

millones en el año fiscal 2000, evidenciando un aumento de \$414.3 millones o 2.0 por ciento, con relación a los \$20,998.1 millones del año fiscal anterior.

El producto interno bruto (pib) del sector manufacturero totalizó \$27,441.9 millones en el año fiscal 2000, con un alza de \$805.1 millones, 3.0 por ciento, comparado con el nivel de \$26,636.8 millones del año fiscal anterior. No obstante, dichos, resultados reflejaron una desaceleración significativa en comparación con el alza de 15.9 por ciento registrada en el año fiscal 1999 (Tabla 22).

Tabla 22

**PRODUCTO INTERNO BRUTO DE LA MANUFACTURA**

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	22,976.0	26,636.8	27,441.9	3,660.8	805.1	15.9	3.0
Intensivas en mano de obra	3,474.6	3,332.6	3,265.4	(142.0)	(67.2)	(4.1)	(2.0)
Alimentos	2,052.2	1,908.2	1,783.1	(144.0)	(125.1)	(7.0)	(6.6)
Tabaco	132.2	129.5	96.8	(2.6)	(32.8)	(2.0)	(25.3)
Textiles	44.4	34.3	28.2	(10.1)	(6.1)	(22.8)	(17.8)
Ropa	610.0	616.2	670.6	6.1	54.4	1.0	8.8
Madera, productos de madera y muebles	82.9	74.8	76.0	(8.0)	1.1	(9.7)	1.5
Cuero y productos de cuero	181.3	154.3	141.0	(27.0)	(13.3)	(14.9)	(8.6)
Productos de piedras, cristal, arcilla, concreto y cemento	221.3	255.9	287.9	34.6	32.0	15.6	12.5
Productos primarios de metal	69.4	85.3	103.1	15.9	17.8	23.0	20.9
Manufactura miscelánea	80.9	74.0	78.8	(6.9)	4.8	(8.5)	6.4
Intensivas en capital	1,090.4	1,228.9	1,263.8	138.5	34.9	12.7	2.8
Papel, imprentas y editoriales	339.3	378.9	393.9	39.6	15.0	11.7	4.0
Refinerías y productos de petróleo	101.6	112.0	97.1	10.5	(14.9)	10.3	(13.3)
Productos de goma y plástico	368.2	410.7	420.9	42.4	10.2	11.5	2.5
Productos fabricados de metal	225.0	265.7	280.3	40.8	14.5	18.1	5.5
Equipo de transportación	56.3	61.5	71.6	5.2	10.1	9.2	16.3
De alta tecnología	18,411.0	22,075.4	22,912.8	3,664.3	837.4	19.9	3.8
Productos químicos	14,178.3	16,811.0	17,094.9	2,632.7	283.9	18.6	1.7
Maquinaria no eléctrica	1,130.9	2,036.2	2,349.4	905.4	313.2	80.1	15.4
Maquinaria eléctrica	1,506.3	1,582.1	1,687.0	75.9	104.9	5.0	6.6
Instrumentos profesionales y científicos	1,595.6	1,646.0	1,781.5	50.5	135.5	3.2	8.2

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Dentro del sector manufacturero, el grupo de industrias clasificadas como de alta tecnología son las mayores aportadoras al pib del mismo. En el año fiscal 2000, este grupo ascendió a \$22,912.8 millones constituyendo el 83.5 por ciento del total. El grupo se incrementó en \$837.4 millones, 3.8 por ciento. Las industrias de productos químicos, compuestas mayormente por empresas farmacéuticas, generaron un pib de \$17,094.9 millones, equivalente al 74.6 por ciento del grupo de alta tecnología. Las industrias intensivas en mano de obra volvieron a reflejar una reducción en su pib, ascendente a \$67.2 millones o 2.0 por ciento, con relación al año fiscal 1999. De otra parte, las industrias intensivas en capital crecieron \$34.9 millones, 2.8 por ciento, que contrasta marcadamente con el 12.7 por ciento en que aumentaron en el año fiscal anterior.

Las exportaciones de productos manufacturados ascendieron a \$38,305.1 millones en el año fiscal 2000, para un aumento de \$3,538.1 millones, o 10.2 por ciento. Este valor representó el 99.6 por ciento del total exportado en este año. Cerca del 87.4 por ciento, \$3,093.6 millones, de dicho crecimiento, se atribuye a las exportaciones de productos químicos que incluyen a los productos farmacéuticos. Estos productos son los principales dentro de la categoría de alta tecnología. Esta categoría incluye, también, a la maquinaria no eléctrica, maquinaria eléctrica e instrumentos profesionales y científicos. De estos últimos se registraron aumentos en la maquinaria eléctrica y en la no eléctrica, en el año fiscal 2000 (Tabla 7).

Por su parte, el consumo de energía eléctrica industrial, otro indicador del movimiento de la manufactura, alcanzó a 4,090.6 millones de KVH durante el año fiscal 2000, superando en 5.4 por ciento el nivel de 3,880.6 millones de KVH del año anterior. Por otro lado, la nómina de trabajadores de producción de la manufactura ascendió a \$2,200.6 millones, durante el año fiscal 2000, 3.2 por ciento mayor que la cifra del año fiscal 1999, que había alcanzado \$2,132.7 millones. No obstante, el empleo en el sector de la manufactura se redujo en 4,100 plazas, 2.8 por ciento, en el año fiscal 2000, al alcanzar a 141,200 en comparación con 145,300 el año anterior, según la Encuesta de Establecimientos.

### Construcción

El crecimiento experimentado en el valor de las obras de construcción realizadas, durante el año fiscal 2000, se manifestó, a su vez, en el ingreso neto interno de la construcción. Este incluye el valor de las compensaciones a los empleados que trabajan en este sector y las ganancias, intereses y otros ingresos que reciben las empresas que conforman el mismo. Durante este año, el ingreso neto interno de la construcción ascendió a \$1,694.5 millones, superando por \$198.6 millones o 13.3 por ciento, el del año precedente que alcanzó \$1,495.9 millones (Tabla 10).

Dentro del ingreso neto interno de la construcción, las compensaciones a empleados, las cuales constituyen el principal componente del ingreso neto interno de esta industria, ascendieron a \$1,241.1 millones en el año fiscal 2000, superando por \$141.7 millones o 12.9 por ciento, al nivel del año fiscal anterior. Estas compensaciones constituyeron, en el año fiscal 2000, el 73.2 por ciento del ingreso neto interno del sector. Los ingresos procedentes de la propiedad ascendieron a \$453.4 millones, para un alza de \$56.9 millones o 14.4 por ciento, sobre el nivel de \$396.5 millones del año fiscal 1999.

El incremento registrado en el ingreso neto interno de la construcción, durante el año fiscal 2000, se manifestó también en otros indicadores utilizados para medir el comportamiento de la misma. Por ejemplo, según la Encuesta de Vivienda de Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, el empleo promedio en este sector ascendió a 85,000 personas durante el año fiscal 2000, superando el nivel de 78,000 del año anterior por 7,000 personas o 9.0 por ciento.

### Actividad turística

La actividad turística tuvo su aportación en el crecimiento económico registrado durante al año fiscal 2000. Tanto el número de visitantes del exterior en Puerto Rico, como sus gastos, experimentaron un alto crecimiento durante el pasado año fiscal. El número total de visitantes del exterior ascendió a 4,566,000 personas en comparación con 4,221,300 en el 1999, para un incremento de 344,700 visitantes u 8.2 por ciento.

Los visitantes turistas, personas que se hospedan en hoteles, paradores y en otros lugares, totalizaron 3,341,400, registrando un alza de 317,300 visitantes o 10.5 por ciento. Se evidenció, así, una aceleración notable en el número de estos visitantes, luego de la reducción de 372,000 u 11.0 por ciento, ocurrida en el año fiscal 1999. En este año, varios eventos desestabilizaron la actividad turística, siendo los más impactantes el paso del huracán Georges, en septiembre del 1998, y la huelga de los pilotos de American Airlines, ocurrida entre el 7 y el 17 de febrero de 1999. Se observa, no obstante, que el ímpetu en los visitantes turistas, durante el año 2000, ocurrió en los que se hospedaron en otros sitios, los cuales se incrementaron en 309,200, igual a 15.6 por ciento. Los hospedados en hoteles y paradores sólo crecieron en 8,100 u 0.8 por ciento. Los excursionistas, a su vez, sumaron 1,224,600 con un incremento de 27,400 o 2.3 por ciento (Tabla 23 y Gráfica 11).

Tabla 23

**NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO**

(Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total de visitantes 1/	4,670.8	4,221.3	4,566.0	(449.5)	344.7	(9.6)	8.2
Turistas	3,396.1	3,024.1	3,341.4	(372.0)	317.3	(11.0)	10.5
Hospedados en hoteles 2/	1,013.8	1,042.0	1,050.1	28.2	8.1	2.8	0.8
Hospedados en otros sitios 3/	2,382.4	1,982.1	2,291.3	(400.3)	309.2	(16.8)	15.6
Excursionistas 4/	1,274.7	1,197.2	1,224.6	(77.5)	27.4	(6.1)	2.3
Gastos de visitantes 5/	2,232.9	2,138.5	2,387.9	(94.4)	249.4	(4.2)	11.7
Turistas	2,130.4	2,037.1	2,278.6	(93.3)	241.5	(4.4)	11.9
Hospedados en hoteles 2/	939.5	1,000.2	1,007.9	60.7	7.7	6.5	0.8
Hospedados en otros sitios 3/	1,190.8	1,036.9	1,270.8	(153.9)	233.9	(12.9)	22.6
Excursionistas 4/	102.5	101.3	109.3	(1.2)	8.0	(1.1)	7.9

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

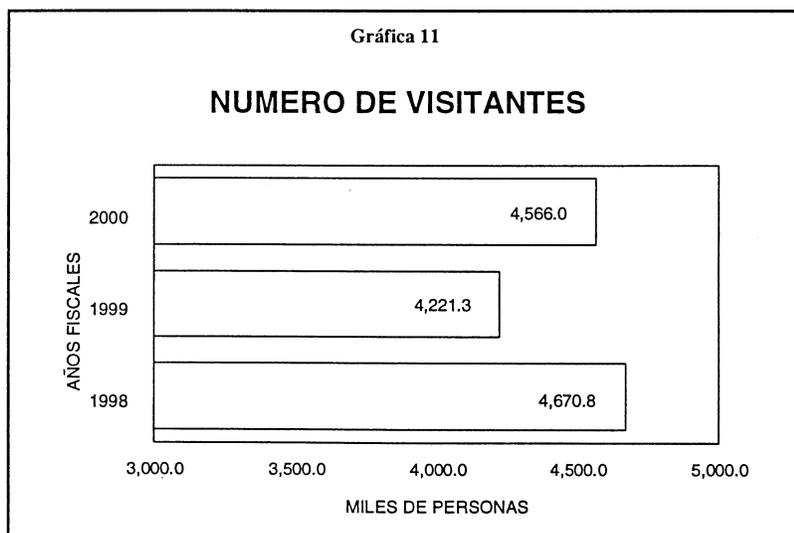
2/ Incluye paradores.

3/ Incluye pensiones.

4/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

5/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



Los gastos de los visitantes fueron de \$2,387.9 millones, para un alza de \$249.4 millones, 11.7 por ciento, con relación a los \$2,138.5 millones del año fiscal 1999 (Gráfica 12). Los gastos de turistas ascendieron a \$2,278.6 millones, reflejando un aumento de \$241.5 millones u 11.9 millones. El ímpetu en los visitantes alojados en otros sitios produjo un alza de \$233.9 millones o 22.6 por ciento, en sus gastos, al compararlos con el nivel del año fiscal 1999. Los gastos de los excursionistas, en el año 2000, totalizaron \$109.3 millones con un incremento de \$8.0 millones o 7.9 por ciento.

En el año fiscal 2000, la tasa de ocupación promedio en hoteles y paradores fue de 70.8 por ciento, reflejando una reducción de 1.5 por ciento con relación a la tasa del 1999. Tasas iguales y mayores que el promedio anual ocurrieron en julio y agosto del 1999, y de febrero a junio del año fiscal 2000 (Tabla 24).



El total de personas registradas en hoteles y paradores, sin separar aquellas que pernoctan en más de una de estas facilidades, fue de 1,674,800 visitantes, con un crecimiento de 37,200 o 2.3 por ciento. Se observa que este comportamiento se debió a la desaceleración ocurrida en el registro hotelero, el cual creció en 23,800 visitantes o 1.6 por ciento, tras el aumento de 62,600 visitantes o 4.4 por ciento durante el año fiscal 1999. El registro en los paradores, por

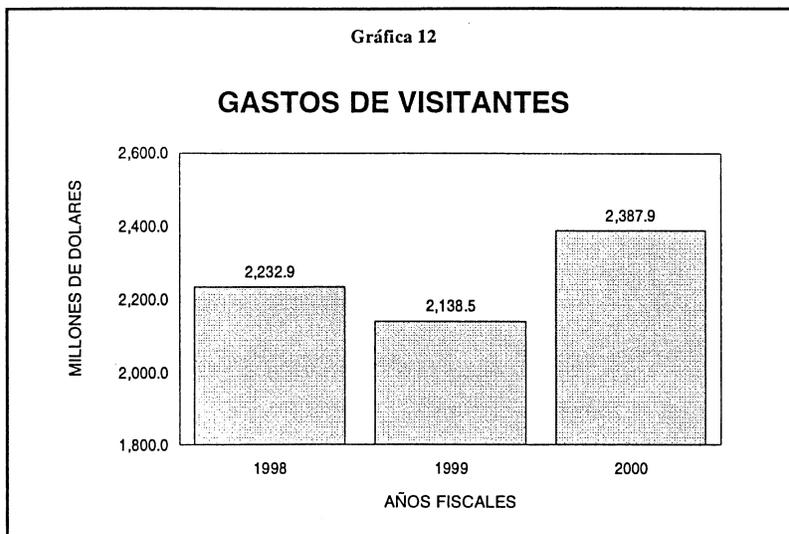


Tabla 24

	1998	1999r	2000p	Cambio Porcentual	
				1999/1998	2000/1999
Total	67.3	71.9	70.8	6.8	(1.5)
Julio	72.7	69.5	83.4	(4.4)	20.0
Agosto	67.0	63.3	70.8	(5.5)	11.8
Septiembre	53.0	53.9	57.3	1.7	6.3
Octubre	60.5	76.3	63.0	26.1	(17.4)
Noviembre	68.4	75.1	70.2	9.8	(6.5)
Diciembre	62.7	68.5	62.4	9.3	(8.9)
Enero	71.4	76.5	70.0	7.1	(8.5)
Febrero	77.8	78.5	79.0	0.9	0.6
Marzo	70.8	78.1	75.3	10.3	(3.6)
Abril	70.8	78.4	74.7	10.7	(4.7)
Mayo	65.3	70.9	70.9	8.6	0.0
Junio	64.9	75.0	71.8	15.6	(4.3)

r - Cifras revisadas.  
p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

su parte, creció a 160,600 visitantes o 9.1 por ciento en el año fiscal 2000, comparado con los 147,100 visitantes, 3.0 por ciento, del año fiscal 1999 (Tabla 25).

De otra parte, las personas registradas en hoteles del Area Metropolitana desaceleraron sustancialmente con un total de 925,100 visitantes, un alza de 8,500 o 0.9 por ciento. Esto contrasta con los 916,700 visitantes del año fiscal 1999, que reflejaron un aumento de 73,800 o 8.7 por ciento. Este comportamiento del año fiscal 2000 se originó en el registro de no residentes que se redujo en 2,700 o 0.4 por ciento.

Los visitantes de hoteles y paradores ubicados en el resto de la Isla, por el contrario, evidenciaron un alza de 28,700, luego de una reducción de 6,800 o 0.9 por ciento. A dicho aumento aportaron tanto los visitantes

Tabla 25

	1998	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	1,570.7	1,637.6	1,674.8	66.9	37.2	4.3	2.3
Hoteles	1,427.9	1,490.5	1,514.2	62.6	23.8	4.4	1.6
Paradores	142.8	147.1	160.6	4.3	13.4	3.0	9.1
Area Metropolitana	842.9	916.7	925.1	73.8	8.5	8.7	0.9
Residentes	177.3	203.4	214.6	26.1	11.2	14.7	5.5
No residentes	665.6	713.2	710.5	47.6	(2.7)	7.2	(0.4)
Resto de la Isla	727.8	721.0	749.7	(6.8)	28.7	(0.9)	4.0
Residentes	328.0	339.1	356.5	11.1	17.4	3.4	5.1
No residentes	399.8	381.9	393.2	(17.9)	11.3	(4.5)	3.0

r - Cifras revisadas.  
p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas (1998-2000) Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico. San Juan.



residentes como los no residentes, los cuales crecieron en 17,400 o 5.1 por ciento y 11,300 o 3.0 por ciento, respectivamente, en el año fiscal 2000.

### Comercio

El sector de comercio al por mayor y al detalle contribuyó, también, al crecimiento del ingreso neto durante el año fiscal 2000. El ingreso neto interno del mismo ascendió a \$5,901.7 millones, superando el nivel del año fiscal anterior que había alcanzado a \$5,363.5 millones, con un alza de \$538.2 millones o 10.0 por ciento. Dentro del crecimiento en el ingreso neto interno del comercio, las compensaciones a empleados alcanzaron \$3,588.7 millones y experimentaron un alza de \$280.1 millones u 8.5 por ciento. Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos procedentes de la propiedad ascendieron a \$2,313.1 millones y registraron un alza de \$258.2 millones o 12.6 por ciento.

La información sobre la actividad, del comercio al detalle, de la Administración de Fomento Comercial, muestra para el año fiscal 2000, unas ventas de \$13,995.9 millones, un alza de \$461.9 millones o 3.4 por ciento, con relación a los \$13, 534.0 millones del año fiscal 1999. Por otro lado, de acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, durante el año fiscal 2000, el empleo en el sector del comercio al por mayor y al detalle ascendió a 239,000 personas, superando por 10,000, o 4.4 por ciento, las 229,000 personas empleadas en el año fiscal 1999 (Tabla 16).

### Servicios

El sector de los servicios es una de las ramas de actividad económica de mayor crecimiento en nuestra economía. Este sector incluye: hoteles; servicios personales; servicios comerciales; servicios médicos y servicios de reparación; servicios de diversión y recreación; servicios domésticos; y otros servicios. El ingreso neto originado en este sector ha venido registrando, durante la década del 1990, un crecimiento más acelerado que el ingreso neto total de la economía, por lo cual su importancia relativa dentro del mismo se ha incrementado. Entre el 1990 y el 2000, el ingreso neto de los servicios registró un crecimiento promedio anual de 8.2 por ciento, superando al del ingreso neto total que manifestó un alza promedio de 6.4 por ciento. De hecho, durante el año fiscal 2000, el ingreso neto interno de los servicios representó el 17.4 por ciento del ingreso neto total, en comparación con 14.7 por ciento en el 1990. Representó, a su vez, el 10.5 por ciento del ingreso neto interno de la economía del año fiscal 2000.

El ingreso neto interno originado en el sector de los servicios ascendió a \$5,811.2 millones durante el año fiscal 2000. Este registró un incremento de \$426.1 millones, o 7.9 por ciento, con relación al del año anterior que había alcanzado \$5,385.1 millones. El valor de las compensaciones pagadas a los empleados del sector fue de \$4,106.4 millones, para un aumento de \$233.9 millones o 6.0 por ciento, comparado con los \$3,872.5 millones del año fiscal 1999. Por su parte, las ganancias, intereses y otros ingresos de la propiedad del sector sumaron \$1,704.7 millones en el año fiscal 2000, equivalente a un alza de \$192.2 millones, o 12.7 por ciento, en comparación con el año fiscal 1999 (Tabla 10). Dentro del grupo de servicios, los servicios médicos y de salud registraron un ingreso neto de \$1,863.8 millones en el año fiscal 2000. Estos manifestaron un alza de \$173.0 millones o 10.2 por ciento, sobre el nivel alcanzado en el año precedente. Se hace evidente, así, el efecto de la privatización de estos servicios, como parte de la Reforma de Salud.



## Gobierno

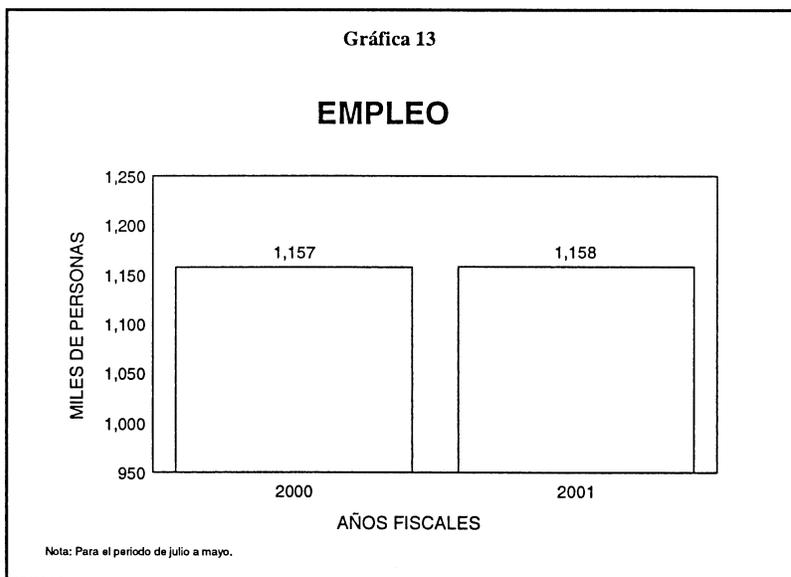
El ingreso neto del gobierno lo componen las compensaciones pagadas por las agencias del Gobierno del ELA y los gobiernos municipales. Durante el año fiscal 2000, éste alcanzó \$5,477.8 millones, reflejando una reducción de \$47.9 millones, o de 0.9 por ciento, en comparación al nivel de \$5,525,7 millones del año anterior. La baja se atribuye al Gobierno del ELA cuyo ingreso neto alcanzó \$4,600.8 millones en comparación con \$4,689.4 millones el año anterior. Esta reducción se atribuye, principalmente, al hecho de que, durante el pasado año, terminó de operar la Administración de Servicios de Salud, agencia que operaba las facilidades hospitalarias que han sido privatizadas. Por su parte, el ingreso neto de los gobiernos municipales ascendió a \$877.0 millones, durante el año fiscal 2000, experimentando un incremento de \$40.7 millones o 4.9 por ciento.

## Indicadores económicos

A continuación, se presentan los indicadores disponibles sobre el movimiento de la economía durante los meses transcurridos del año fiscal 2001, para los cuales hay información disponible.

### Empleo

El empleo promedio de la economía para los meses de julio a mayo del año fiscal 2001, según la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, fue de 1,158,000 personas, comparado con 1,157,000 durante el mismo periodo del año fiscal 2000 (Gráfica 13).



El número de personas desempleadas ascendió a 134,000 para los primeros once meses del año fiscal 2001. Esto equivale a una reducción de 9,800 personas con relación al periodo correspondiente del año anterior. Por su parte, la tasa de desempleo para el periodo de julio a mayo del año fiscal 2001, alcanzaba a 10.4 por ciento, en comparación con 11.1 por ciento del año anterior.

### Manufactura

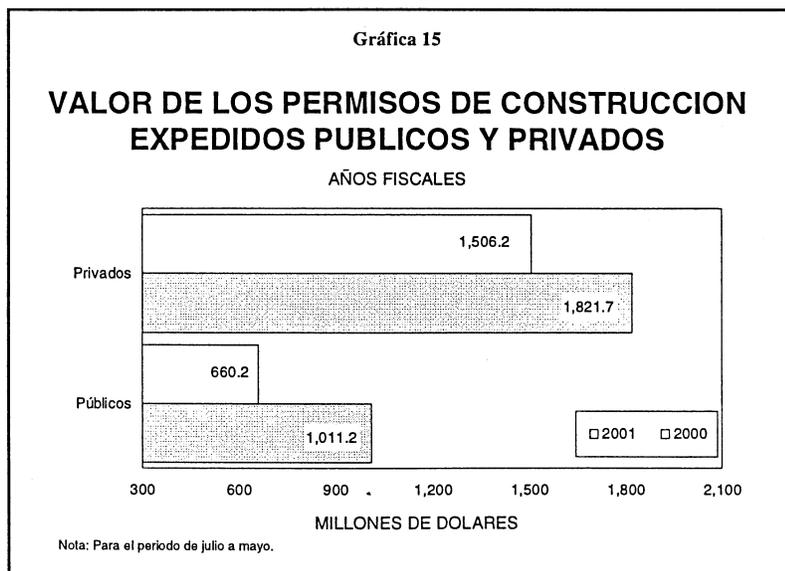
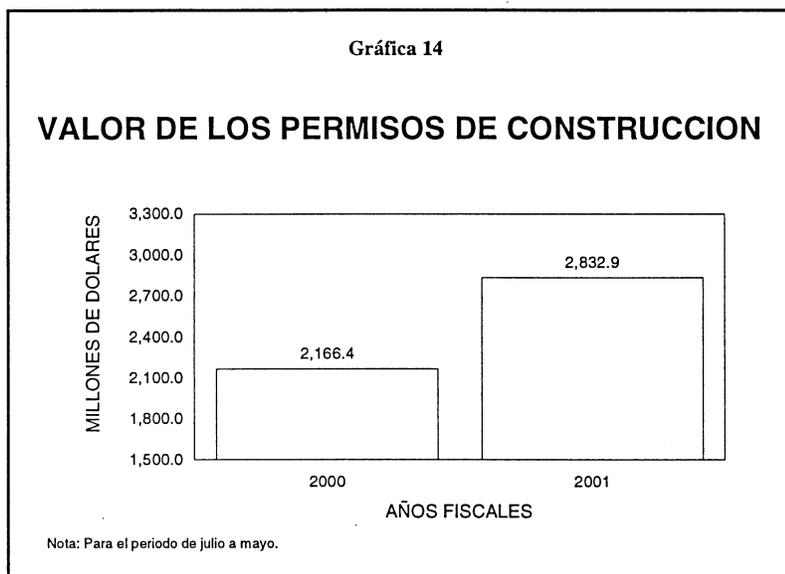
El empleo promedio en la manufactura, obtenido de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, ascendió, a 138,500 personas durante los meses de julio a mayo del año fiscal 2001, mostrando una merma de 3,500 empleos o 2.5 por ciento, con relación al mismo periodo del año fiscal 2000.

Por su parte, las exportaciones de mercancías registradas al exterior, las cuales se originan casi en su totalidad en el sector de la manufactura, ascendieron a \$42,563.0 millones para los meses de julio a mayo del año fiscal 2001. Estos embarques muestran un alza de 21.3 por ciento con relación al nivel del periodo similar del año anterior, cuando habían alcanzado \$35,094.9 millones. Por otro lado, la nómina de empleados de producción de la manufactura, para el periodo de julio a mayo del 2001, ascendió a \$2,036.8 millones una disminución de 0.8 millones al compararla con la del año precedente. De otra parte, el consumo de energía eléctrica del sector industrial, durante los meses de julio a mayo del año fiscal 2001, ascendió a 3,703.8 millones de KVH, siendo éste inferior al correspondiente al año anterior que era de 3,740.1 millones de KVH.

### Construcción

Los indicadores del sector de la construcción para los meses transcurridos del año fiscal 2001, reflejan un crecimiento. El valor de los permisos de construcción otorgados, incluye tanto aquellos permisos de construcción a realizarse durante el año corriente, como otros que, aun cuando se inicien durante el año fiscal en curso, cubrirán parte del año fiscal siguiente. Durante los meses de julio a mayo del 2001, estos permisos ascendieron a \$2,832.9 millones reflejando un alza de 30.8 por ciento sobre los del año anterior. Este aumento se manifestó tanto en los permisos otorgados al sector privado como en los del sector público. Los privados alcanzaron \$1,821.7 millones para un alza de 20.9 por ciento sobre los \$1,506.2 millones del año precedente. Los otorgados al sector público ascendieron a \$1,011.2 millones, registrando un aumento de 53.2 por ciento en comparación con \$660.2 millones en el año anterior (Gráficas 14 y 15).

La Junta de Planificación realizó, hace algunos meses, una encuesta sobre las obras de construcción realizadas por los sectores privado y público durante el año fiscal 2000 y las



perspectivas para el año fiscal 2001. Esta encuesta muestra un continuo crecimiento en las obras de construcción para el año fiscal en curso. De hecho, la encuesta anticipa la construcción de proyectos por un valor de \$7,704.0 millones para el año fiscal 2001, con un alza de \$673.4 millones, o 9.6 por ciento, sobre el nivel realizado en el año fiscal 2000. Este aumento habría de ser inducido por los proyectos privados y por los públicos. Se estima que los primeros alcanzarán \$4,382.4 millones, con un crecimiento de \$235.6 millones o 5.7 por ciento. El nivel de los proyectos públicos sería de \$3,321.5 millones, para un alza de \$437.8 millones, o 15.2 por ciento, sobre los del año anterior.

En el caso de las construcciones privadas se observan aumentos en las obras de viviendas, tanto en urbanizaciones como en edificios de apartamentos; en edificios comerciales e industriales y en proyectos de instalaciones. Entre las obras de construcción privadas en proyectos de vivienda pueden mencionarse las siguientes: Trujillo Alto Estates, en Trujillo Alto; Valles de Torrimar, en Guaynabo; Monte Verde Real (fase II), en Río Piedras; Altamira Estates, en Fajardo; Isabela Beach Court, en Isabela; Aventura Encantada, en Trujillo Alto; Chalets de la Playa, en Vega Baja; El Dorado Club, en Vega Alta; Colinas del Bosque, en Bayamón; Mansiones de Vista Mar Marina, en Carolina; Promise Land, en Yabucoa; Mansiones de Cabo Rojo II, en Cabo Rojo y The Legends of Dorado I & II, en Dorado. Por otro lado, se pueden mencionar los siguientes proyectos de construcción comerciales e industriales: Hospital San Agustín, en Manatí; el edificio Universal Insurance, en Guaynabo; Ciudad Mística, en Sabana Grande; Centro Internacional de Mercadeo, en Guaynabo; Torre Chardón, en Hato Rey; Edificio Fondo del Seguro del Estado, en Río Piedras; Hotel Embassy Suite Resort, en Dorado; Hotel Sol Meliá, en Río Grande; Hotel Cayo Largo, en Fajardo y Marriot Courtyard Hotel, en Carolina. Entre los proyectos de instalaciones se mencionan obras relacionadas con la industria farmacéutica, tales como: Farmacéutica BASF en Jayuya; Searle Química Capacity Expansion en Barceloneta; Lederle Plant Renovation en Carolina y Pharma Up John Caribe New Plant en Arecibo.

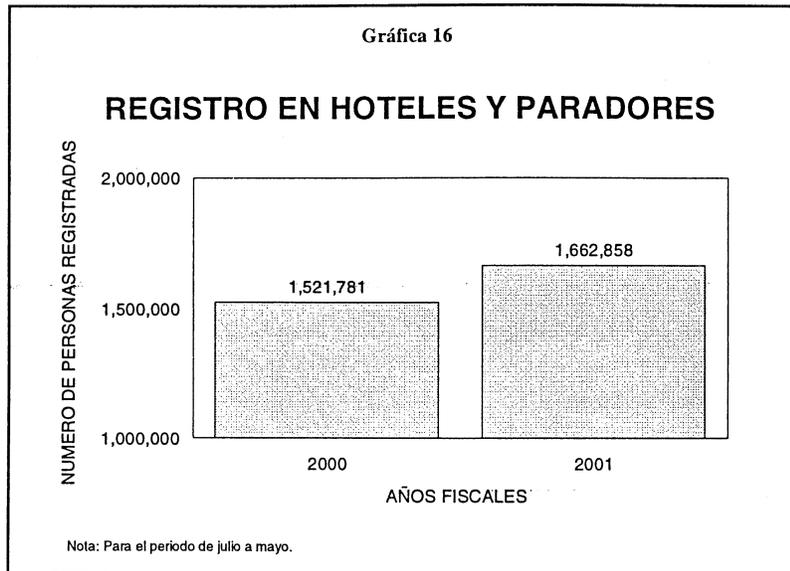
En los proyectos públicos en construcción, durante el año fiscal 2001, se incluyen los del Departamento de Transportación y Obras Públicas, como son el Tren Urbano, el Expreso Alterno PR-2, PR-20, PR-1 y el Conector Río Hondo PR-5. Por su parte, la Autoridad de Edificios Públicos trabajó en la construcción del Instituto Tecnológico de Puerto Rico, en Ponce; y en 196 nuevas escuelas. En los proyectos de otros organismos públicos, se incluyen: el Dragado de la Bahía de San Juan; el Centro de Convenciones e Infraestructura del Distrito; mejoras a los Sistemas de Transmisión de Agua Potable de la Costa Norte; el Acueducto Regional del Noreste; la Planta de Filtración y el Sistema de Transmisión de Agua Potable en Canóvanas; y el Sistema de Tratamiento Secundario de la Planta de Alcantarillado en Mayagüez.

### **Actividad Turística**

Las estadísticas disponibles sobre la actividad turística, durante los meses transcurridos del año fiscal 2001 para los cuales hay información disponible, muestran que la misma sigue en ascenso. El total de personas alojadas en hoteles y paradores, durante los meses de julio a mayo del 2001, ascendió a 1,662,858 personas, reflejando un aumento de 9.3 por ciento sobre el nivel correspondiente en el año fiscal anterior que sumaba



Gráfica 16



1,521,781 visitantes (**Gráfica 16**). Sin embargo, la tasa de ocupación refleja una reducción al alcanzar 66.9 por ciento, durante el periodo de julio a mayo en comparación con 70.6 por ciento el año anterior. Esta merma se atribuye al hecho de que, entre ambos periodos, el número de habitaciones disponibles creció en forma mas acelerada que el registro hotelero. De hecho, el aumento fue de 10,007 habitaciones en el año 2000 a 10,746 en el año en curso, para un aumento de 739 habitaciones o 7.4 por ciento.

### Gastos de consumo personal

Hay ciertos indicadores que pueden ir señalando, a través del año, el posible movimiento de los gastos de consumo personal. En el caso de los gastos de consumo de bienes, se dispone del movimiento mensual de las importaciones, las que constituyen uno de los componentes principales de esta partida. Durante el periodo de julio a marzo del año fiscal 2001, el valor de las importaciones de artículos de consumo personal ascendió a \$5,581.8 millones, para un alza de 9.0 por ciento comparado con \$5,119.1 millones en el mismo periodo del año fiscal 1999. Dentro de las importaciones de bienes de consumo, las de bienes no duraderos como alimentos, ropa, calzado, medicinas y bebidas alcohólicas, entre otros, ascendieron a \$3,790.2 millones, registrando un alza de \$453.6 millones u 13.6 por ciento, sobre las del año anterior que habían alcanzado \$3,336.6 millones. En el caso de las importaciones de bienes duraderos, como automóviles, enseres eléctricos y otros, el nivel alcanzado en el año en curso fue de \$1,791.6 millones para una reducción de 0.5 por ciento con relación al año anterior, cuando estos embarques habían alcanzado \$1,791.6 millones. Dicha reducción se atribuye a los automóviles cuyas importaciones totalizaron \$1,034.1 millones durante el año fiscal 2001 en comparación con \$1,124.0 millones el año anterior.

### Ingresos del fondo general

Durante julio a mayo del año fiscal 2001, los ingresos netos al Fondo General totalizaron \$6,188.2 millones, para una reducción de 1.6 por ciento, en comparación con \$6,290.8 millones a esta fecha en el año fiscal anterior. La misma ha sido inducida por sus dos componentes principales, a saber, la contribución sobre ingresos y los arbitrios totales. La contribución sobre ingresos ascendió, a \$4,341.1 millones equivalentes a una merma de 2.7 por ciento con relación al nivel de \$4,463.1 millones para este periodo del año anterior. En el caso de los arbitrios, el total recaudado sumó \$1,226.5 millones durante julio a mayo del año fiscal 2001, en comparación con \$1,282.9 millones el año anterior, para una reducción de 4.4 por ciento. Por otro lado, estas reducciones han sido compensadas, en parte, por aumentos registrados en otros recaudos como los de licencias, ingresos no contributivos e ingresos de otras fuentes.

## Proyecciones macroeconómicas para los años fiscales 2001 y 2002

A continuación se presentan las proyecciones económicas de Puerto Rico para los años fiscales 2001 y 2002, de acuerdo con los resultados obtenidos del Modelo Econométrico de la Junta de Planificación. Las mismas toman en consideración los elementos de corto plazo que podrían afectar el desenvolvimiento de la economía de la Isla. Por su alto nivel de apertura la economía de Puerto Rico es muy propensa a cambios que surjan no solamente en Estados Unidos, sino también en el ámbito internacional. Tres factores importantes que pueden alterar estas proyecciones, son los siguientes:

- El efecto en el nivel general de precios que tenga la inestabilidad en el mercado mundial del petróleo.
- La desaceleración experimentada por la economía de Estados Unidos y la incertidumbre para los próximos meses.
- La crisis del sector manufacturero en Estados Unidos y en Puerto Rico.

Considerando el grado de inseguridad que rodea a estos factores, la Junta de Planificación ha hecho sus proyecciones dentro del marco de tres escenarios: mínimo, base y máximo. El escenario base es el que se visualiza con la mayor probabilidad.

### Producto bruto

Dentro del escenario base, se proyectó que el producto bruto real registraría alzas de 2.2 y 2.0 por ciento para los años fiscales 2001 y 2002, respectivamente. Estos crecimientos se derivan de los respectivos valores ascendentes a \$6,647.0 y \$6,781.0 millones. A precios corrientes, las cifras base proyectadas son \$43,979.0 y \$46,706.0 millones, significando incrementos de 6.3 y 6.2 por ciento en los años fiscales antes mencionados. Las proyecciones del producto bruto real bajo los escenarios alternos, mínimo y máximo, son las siguientes: en el mínimo, se proyectaron incrementos de 2.0 y 1.8 para los correspondientes años fiscales 2001 y 2002; en el escenario máximo, se estimaron crecimientos de 2.4 y 2.2 por ciento, respectivamente (**Tabla 26**).

Tabla 26

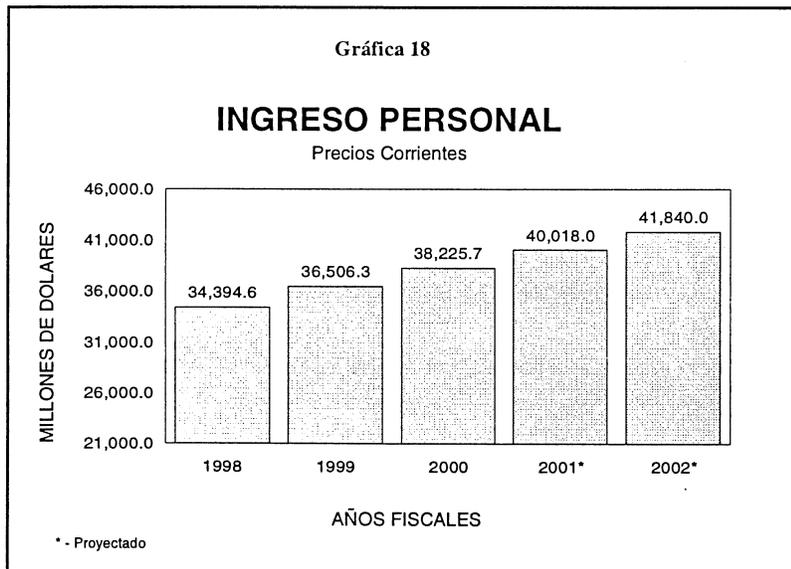
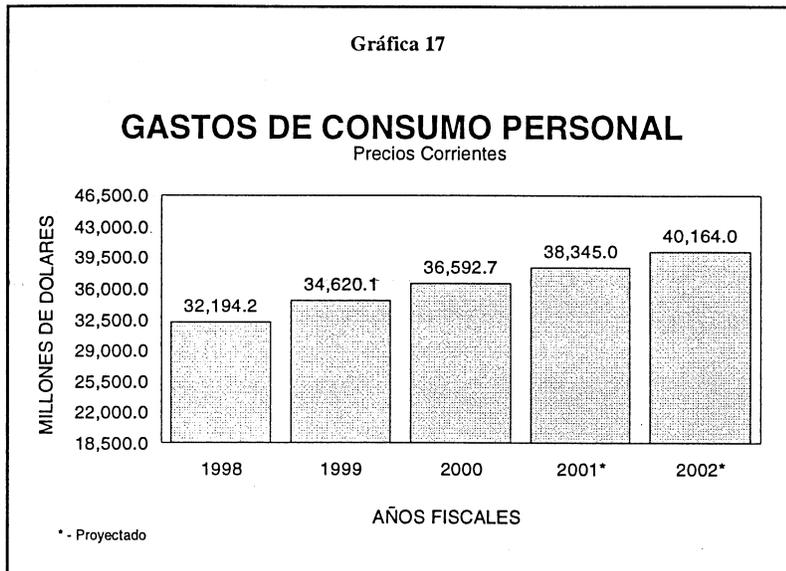
TASA DE CRECIMIENTO REAL DE LAS PRINCIPALES VARIABLES MACROECONOMICAS						
Variables	Proyecciones					
	2001			2002		
	Mínimo	Base	Máximo	Mínimo	Base	Máximo
Producto bruto	2.0	2.2	2.4	1.8	2.0	2.2
Gastos de consumo personal	1.9	2.0	2.2	1.8	1.9	2.0
Inversión en construcción	4.4	5.8	7.1	4.0	4.6	5.2
Ingreso personal	1.9	1.9	2.3	1.5	1.8	1.8

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

**Gastos de consumo personal**

El gasto de consumo personal real totalizó \$7,824.0 millones en el año fiscal 2000, reflejando un crecimiento de 2.5 por ciento al compararlo con el año fiscal 1999. El estimado de esta variable es de \$7,984.0 millones para el año 2001, implicando un crecimiento de 2.0 por ciento. Para el año fiscal 2002, el valor base real se estimó en \$8,139.0 millones, con un aumento de 1.9 por ciento.

Las correspondientes cifras estimadas a precios corrientes son de \$38,345.0 y \$40,164.0 millones, lo que se traduce en crecimientos de 4.8 y 4.7 por ciento, respectivamente (Gráfica 17).



**Ingreso personal**

En el escenario base, se proyecta un ingreso personal real de \$8,332.0 y \$8,478.0 millones para los años fiscales 2001 y 2002, con sus correspondientes incrementos de 1.9 y 1.8 por ciento. En términos corrientes, las cifras son de \$40,018.0 y \$41,840.0 millones, con crecimientos de 4.7 y 4.6 por ciento, respectivamente (Gráfica 18).

**Supuestos principales de las proyecciones**

Los supuestos principales en los que descansan las proyecciones a corto plazo incluyen factores, tanto actuales como futuros, que se espera afecten en alguna medida la economía de Puerto Rico. Las principales variables exógenas que utiliza el modelo son: la economía de Estados Unidos, las exportaciones de mercancía ajustada, las transferencias federales, los gastos de visitantes y la inversión en construcción.

## Economía de Estados Unidos

Luego de cumplir 108 meses en marzo del 2000 y desplazar a la expansión económica ocurrida en la década de los sesenta como la más prolongada en tiempo de paz en Estados Unidos, finalmente, el presente ciclo expansivo ha dado muestras de moderación e inclusive de una desaceleración mayor a la anticipada. Entre los factores más importantes que han contribuido a moderar el ritmo de la economía están: el aumento acelerado y significativo en los precios del petróleo y su efecto en los costos de la energía en general; los aumentos en las tasas de interés decretados, a partir de mayo del 1999 hasta junio del 2000, por la Junta de la Reserva Federal con el propósito de conducir a un aterrizaje suave de la economía y prevenir la inflación; la aceleración en los costos laborales, especialmente en los relacionados a beneficios marginales; el debilitamiento de las ganancias corporativas, la reducción en la actividad manufacturera y la declinación en el mercado de acciones. Además, la incertidumbre que dominó por mes y medio la situación política post eleccionaria en Estados Unidos contribuyó a impactar negativamente el marco económico, al menos de manera temporera.

Dentro del escenario vigente, no obstante, pueden señalarse ciertos aspectos positivos. Primero, el que la inflación medular, cuyo índice excluye los precios de la energía y los alimentos, sigue siendo una moderada, aumentando de 2.1 por ciento en el 1999 a 2.4 por ciento en el 2000. Segundo, la disminución relativa y estabilidad de los precios del crudo durante el último trimestre del 2000 en comparación a los niveles de sobre \$30.00 el barril que dominaron a través de casi todo ese año. En tercer lugar, el reciente cambio de dirección en la política restrictiva de la Reserva Federal al decretar cuatro bajas consecutivas de medio punto porcentual en la tasa de fondos federales en lo que va del presente año (hasta abril 2001). Esto, en reacción a los resultados de los indicadores económicos del cuarto trimestre que perfilan una reducción mayor a la prevista en el ritmo de crecimiento. Finalmente, el desempleo al igual que el índice de confianza del consumidor han mantenido niveles favorables. Por ejemplo, la tasa de desempleo aún continúa como una de las más bajas desde el 1970. Por su parte, la confianza del consumidor, según el índice de la Universidad de Michigan, permanece en un nivel aceptable a pesar de reflejar bajas consecutivas en los últimos tres meses, que la han llevado de 107.6 puntos en noviembre a 90.6 en febrero.

A la luz de la trayectoria de la economía de Estados Unidos durante el año pasado y del comportamiento reciente observado en los indicadores económicos, el consenso general de los analistas y expertos advierte una desaceleración más rápida que la proyectada y, por lo tanto, un riesgo creciente de que pueda desarrollarse una recesión durante el 2001. No obstante, esta posibilidad dependerá de cuán efectivas sean las próximas decisiones que tome la Junta de la Reserva Federal y de cómo se afecten los precios del petróleo con el acontecer político regional en el Medio Oriente.

En términos de las proyecciones a corto plazo, publicadas en marzo del 2001 por Standard & Poor's Data Resources, Inc. (DRI), el escenario base supone una mayor flexibilidad por parte de la Reserva, bajando la tasa de fondos federales hasta un promedio anual de 5.1 por ciento en el 2001 y 4.9 por ciento en el 2002. Asimismo, incluye cierto grado de estabilidad en los precios del crudo a través del periodo proyectado, con promedios por debajo de \$30.00 el barril: \$26.10 (2001) y \$24.40 (2002). A partir de estas condiciones, la tasa de crecimiento del producto interno bruto real en el presente año se estima en 1.7 por ciento, para luego aumentar nuevamente a 3.3 por ciento en el 2002. De acuerdo al periodo fiscal de Puerto Rico, la desaceleración en la tasa se ilustra al cambiar de 5.2 por ciento en el 2000 a 3.1 por ciento en el 2001 y 2.0 por ciento en el año fiscal 2002. Estos crecimientos implican



estimados de 4.9 y 5.3 por ciento en la tasa de desempleo para los años naturales mencionados, como resultado de la disminución en el ritmo de crecimiento del empleo, la cual ya ha comenzado a registrarse.

Por otro lado, se prevé un nivel moderado en la tasa de inflación medida por el índice de precios al consumidor, en especial en la inflación no relacionada al sector energético. Los aumentos estimados son de 2.7 por ciento en la inflación total y 2.4 por ciento en la medular para el presente año, así como 1.8 y 2.0 por ciento en estos respectivos índices para el año 2002.

Otros estimados importantes son los relacionados a la tasa de interés preferencial y el nivel de confianza de los consumidores. En cuanto a éstos, se proyecta que durante este año el interés preferencial promedie 8.1 por ciento y que baje un poco más en el 2002 a 7.8 por ciento. Por supuesto, este comportamiento depende de que se cumpla el descenso esperado en la tasa de fondos federales. Finalmente, una de las mayores preocupaciones de los analistas en los últimos meses concierne al índice de confianza de los consumidores, el cual, aunque mantiene un buen nivel, ha registrado varias reducciones consecutivas. De continuar esta tendencia, podría tener efectos adversos en el nivel de los gastos de consumo personal y, por consiguiente, en las ventas y el crecimiento económico proyectado. Por el momento, las perspectivas de DRI en torno a este indicador presentan un nivel promedio de 89.4 en el 2001, incrementándose levemente hasta 93.0 puntos en el 2002.

### **Exportaciones**

En el año fiscal 2000 las exportaciones de mercancía ajustada totalizaron \$41,804.6 millones, registrando un aumento de 10.1 por ciento, que en términos absolutos significó un incremento de \$3,818.9 millones. Este crecimiento fue impulsado mayormente por las exportaciones de drogas y preparaciones farmacéuticas, maquinaria eléctrica y no eléctrica y otra manufactura.

Es importante indicar que las proyecciones de las exportaciones se hacen de acuerdo a la tendencia del crecimiento proyectado en la economía de Estados Unidos, considerando la demanda por bienes que se espera genere el mismo. Para el año fiscal 2001 se estimó un total de \$45,442.0 millones en las exportaciones de mercancía ajustada y \$48,878.0 millones para el año 2002, crecimientos de 8.7 y 7.6 por ciento, respectivamente. Se espera que los sectores de drogas y preparaciones farmacéuticas, maquinaria eléctrica y no eléctrica, y bebidas no alcohólicas continúen aportando de manera destacada.

### **Transferencias federales**

En el año fiscal 2000 las transferencias federales a las personas en Puerto Rico experimentaron una reducción de 4.6 por ciento respecto al año fiscal anterior. Las mismas totalizaron \$7,382.0 millones, reflejando \$350.0 millones menos con relación a los \$7,737.0 millones recibidos en el año fiscal 1999. Esta disminución respondió a que la mayoría de los desembolsos realizados por parte de FEMA a las personas para mitigar daños ocasionados por el huracán Georges fueron en el año fiscal 1999. El total de las transferencias a las personas, en el año fiscal 2000, representó el 19 por ciento del ingreso personal, lo que significa que \$0.19 de cada dólar recibido por los individuos en ese año provinieron de este tipo de transferencias.

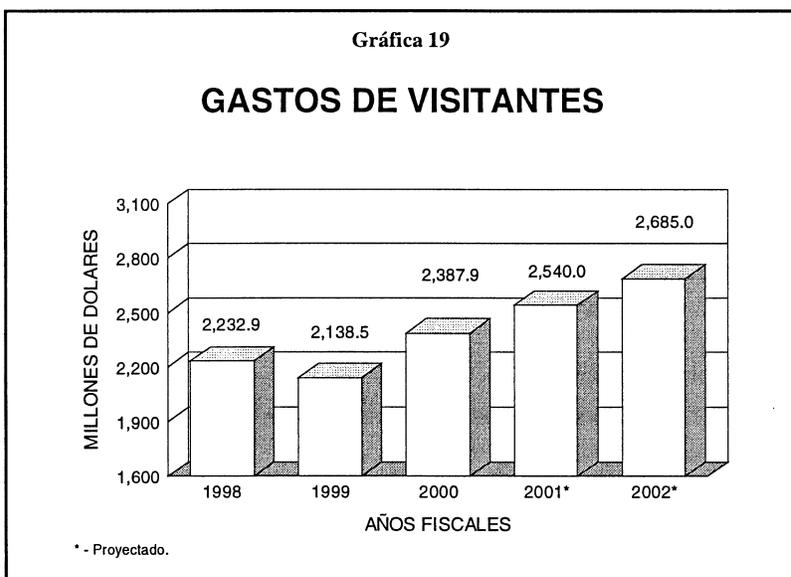


Se pronostica que las transferencias federales a las personas continúen aumentando y aportando al ingreso personal en los próximos años fiscales. Por lo tanto, se proyecta que éstas asciendan a un total de \$7,576.0 millones en el año fiscal 2001, implicando un crecimiento de 2.6 por ciento o \$194.0 millones con relación al año fiscal 2000. Además, en el año fiscal 2002, se espera que alcancen \$7,796.0 millones, lo que equivaldría a un alza de 2.9 por ciento.

### Actividad turística

El turismo es una actividad económica muy importante en el desarrollo de la economía del país, cuyo impacto se mide vía el gasto de los visitantes. El gasto turístico es la cuantificación monetaria de la demanda de bienes y servicios que realiza el turista durante su estadía en la Isla.

La actividad turística en el año fiscal 2000, mostró un crecimiento de 11.7 por ciento, al obtener un nivel de \$2,387.9 millones en los gastos de visitantes en Puerto Rico. No obstante, este resultado se debió, en gran medida, a la recuperación experimentada por este renglón, en ese año luego de registrar una disminución de 4.2 por ciento en el año fiscal 1999. En este último, los gastos de visitantes los cuales totalizaron \$2,138.5 millones, fueron afectados por el paso del Huracán Georges y la huelga de los pilotos de “American Airlines” (AA) ocurrida entre el 7 y el 17 de febrero de 1999. Se perfila que la actividad turística continuará aportando favorablemente a la economía del país. Se proyecta que, en el año fiscal 2001, los gastos de visitantes alcancen \$2,540.0 millones, un aumento de 6.4 por ciento al compararlo con el año fiscal 2000. Asimismo, se espera un crecimiento de 5.7 por ciento en el año fiscal 2002, para un total de \$2,685.0 millones (**Gráfica 19**).



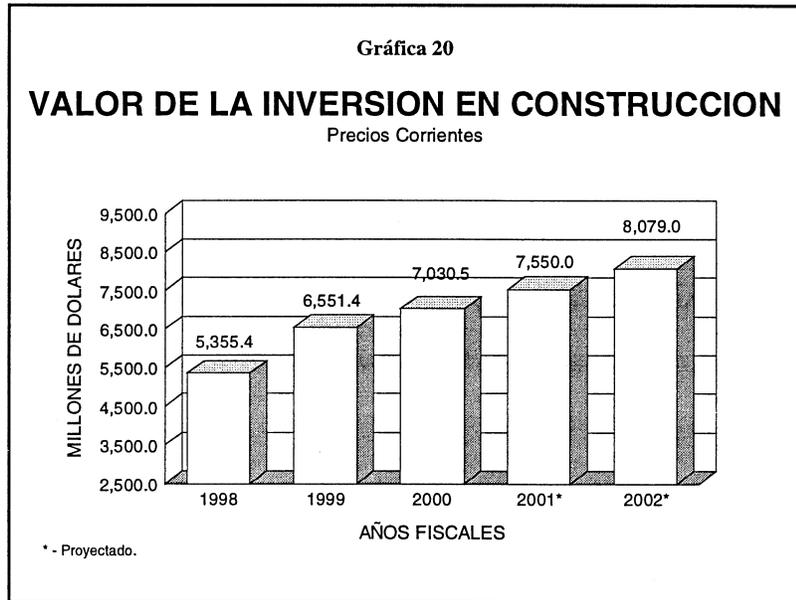
### Inversión interna bruta de capital fijo

La inversión interna bruta de capital fijo es un componente importante en la producción económica de Puerto Rico. Las perspectivas para esta variable, a precios constantes, en los años fiscales 2001 y 2002 son \$2,044.0 y \$2,107.0 millones, cifras que anticipan crecimientos de 3.6 y 3.1 por ciento, respectivamente. Se estima que la inversión real en maquinaria y equipo ascienda a \$953.0 millones en el año fiscal 2001 y \$966.0 millones en el año fiscal 2002. En términos corrientes, el valor estimado de la inversión interna bruta de capital fijo, en el año fiscal 2001 es de \$12,888.0 millones, con un incremento de 5.5 por ciento. Para el año fiscal 2002 el estimado es de \$13,592.0 millones, representando un alza de 5.5 por ciento. A precios corrientes, en maquinaria y equipo, se prevén aumentos de 3.0 y 3.3 por ciento correspondientes



a cifras estimadas de \$5,338.0 y \$5,513.0 millones para los respectivos años fiscales 2001 y 2002.

La actividad de la construcción juega un papel clave en la economía de Puerto Rico, generando empleos y siendo en gran medida, responsable de la infraestructura de la Isla. En el año fiscal 2000, la inversión en construcción a precios corrientes, alcanzó \$7,030.5 millones y, a precios constantes, \$1,031.3 millones. Se estima que, en el año fiscal 2001, la inversión real en construcción alcance \$1,091.0 millones, un crecimiento de 5.8 por ciento. Para el año fiscal 2002, el valor real estimado totaliza \$1,141.0 millones, un crecimiento de 4.6 por ciento. En términos corrientes, las cifras proyectadas son de \$7,550.0 y \$8,079.0 millones, presentando crecimientos de 7.4 y 7.0 por ciento para los años fiscales 2001 y 2002, respectivamente (Gráfica 20).



Los crecimientos estimados en la inversión en construcción están influenciados por las reducciones en las tasas de interés y por los proyectos en agenda, tanto del sector público como del privado. Entre los proyectos del sector gubernamental se pueden mencionar: el Tren Urbano; el Condado Trio; el Nuevo Centro de Convenciones; el Puerto de las Américas; las mejoras a los sistemas de distribución de agua potable; y alcantarillado; los programas de vivienda de interes social; y la construcción de autopistas y carreteras, entre otros.

Las proyecciones presentadas en este documento están sujetas a revisión tomando en consideración los factores futuros que puedan afectar tanto a la economía de Estados Unidos como a la de Puerto Rico. Uno de los más importantes es la política pública que implanta el gobierno para lograr los planes de desarrollo económico y social. ◆



## BIBLIOGRAFIA

Department of Energy [<http://www.eia.doe.gov>].

Junta de Planificación (2000) **Estadísticas Seleccionadas sobre la Industria de la Construcción 2000**. Santurce, noviembre.

Junta de Planificación (2001) **Indicadores Económicos Mensuales, Año Fiscal 2001**. Santurce.

Junta de Planificación (2001) **Proyecciones Económicas a Corto Plazo, Años Fiscales 2001 y 2002**. Santurce, agosto.





# **Economía de Estados Unidos**





## ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

### Introducción

La economía de Estados Unidos se encuentra en el noveno año de expansión económica. Este avance sin precedentes, durante tiempos de paz, ha traído consigo una gama de innovaciones tecnológicas acelerando el crecimiento de la economía sin desatar la furia del desempleo y la inflación. Los mercados financieros registraron ganancias espectaculares durante los últimos dos años. Esto ha propiciado el aumento en la riqueza de la nación. De otra parte, los mercados bursátiles han demostrado afinidad entre el mundo financiero y el económico.

Por otro lado, el mercado laboral ha rebasado los límites del llamado empleo pleno. La tasa de desempleo ha sido la más baja en por lo menos treinta años. El empleo ha aumentado, desde el inicio de la expansión en el 1992 hasta el día de hoy. Esto ha provocado una escasez de mano de obra permitiendo una gran movilidad de los empleos. Como consecuencia, las compensaciones laborales han aumentado. Sin embargo, se han evitado aumentos inflacionarios gracias a un aumento vertiginoso en los niveles de productividad.

La productividad en los Estados Unidos ha registrado alzas mayores en estos últimos años que en cualquier periodo anterior en que la misma haya crecido a un ritmo acelerado. La innovación tecnológica, junto con las inversiones de capital realizadas por las empresas, ha tenido la consecuencia de sustituir viejas formas de producción por unas formas nuevas, dinámicas y a un costo efectivo, donde las empresas pueden competir en un mercado cada vez más luchado, sin sacrificar ganancias. Este aumento en la productividad ha permitido que el crecimiento económico sea uno sostenido y con una baja tasa de inflación, proveyendo las herramientas adecuadas para mayores innovaciones en tecnología que extiendan el periodo de expansión económica.

Los efectos de la “nueva economía” que se está dando en Estados Unidos, provee un marco de referencia para estudiar los nuevos enfoques que las teorías económicas actuales no han podido probar. La constante batalla entre los expertos, o sea, la nueva versus la vieja economía, lleva a pensar en las posibilidades de que, efectivamente, se esté escribiendo un nuevo capítulo en las ciencias económicas contemporáneas, de entrada al siglo XXI.

Sin embargo, aún se observan los efectos de la llamada vieja economía. Los precios del petróleo crudo han amenazado con repetir historias pasadas de recesiones económicas. Estas, resaltadas por vertiginosos e inesperados aumentos en el precio del crudo, han estremecido las estructuras de producción de las economías de mercado e industrializadas, como la de Estados Unidos. Estos efectos en los mercados del crudo han disparado un tanto los precios, amenazando con crearse una espiral inflacionaria que por mucho tiempo la Reserva Federal ha prevenido. Sus políticas restrictivas de crédito tienen el objetivo de apaciguar el acelerado crecimiento económico y evadir un aumento en las presiones inflacionarias que propendan alzas en los precios al productor y al consumidor.

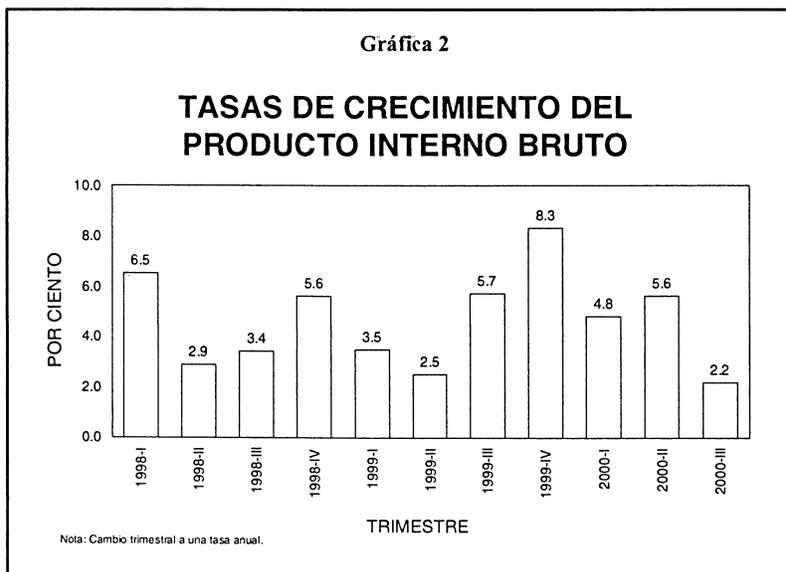
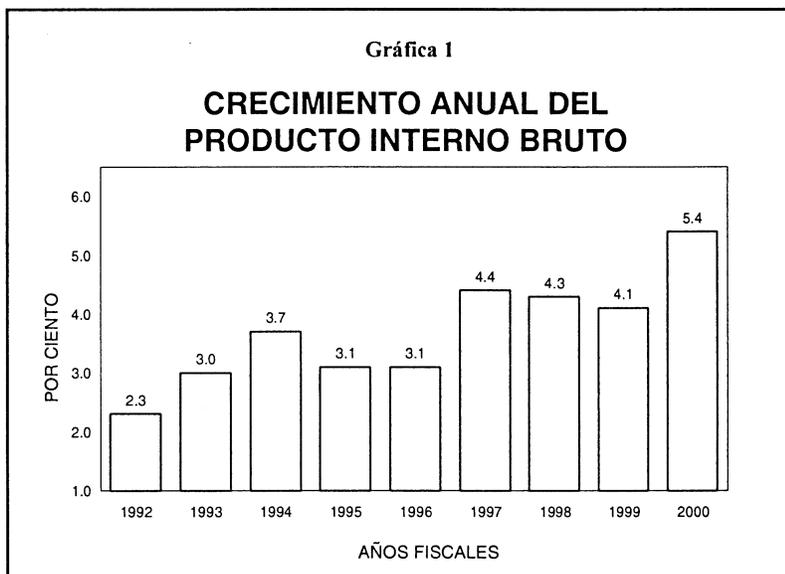


A pesar de estos problemas, los datos económicos muestran una economía de Estados Unidos fuerte y con un crecimiento moderado para el 2001. No se proyectan grandes alzas en la inflación, contando que el precio promedio del barril de petróleo baje para el año 2001, que las presiones inflacionarias desaparezcan, y no se cree un panorama incierto para el crecimiento económico.

### Comportamiento de la economía en el año fiscal 2000

#### Producto interno bruto

En el año fiscal 2000, la economía de Estados Unidos registró un crecimiento sostenido y firme. La solidez económica ha sido propiciada por grandes inversiones en capital, avances en la tecnología y la productividad, así como un mercado financiero saludable. El producto interno bruto para el año fiscal 2000 registró un avance de 5.4 por ciento respecto al año fiscal 1999 (Gráfica 1). En el año anterior, el producto interno bruto había aumentado en 4.1 por ciento respecto al año fiscal 1998. Una de las características más impresionantes del presente ciclo expansivo es que la actividad económica mantuvo una tendencia alcista en su fase madura. Por lo



general, en su estado de madurez, un ciclo expansivo aumenta, pero con alzas cada vez menores a los trimestres anteriores (Gráfica 2).

En el año fiscal 2000, el crecimiento del producto interno bruto estuvo matizado por un alto grado de inversión interna bruta privada y de gastos de consumo personal. El primer renglón registró un incre-



mento de 11.0 por ciento, destacándose la inversión no-residencial que creció en 12.6 por ciento (Tabla 1). El pasado año se registró un aumento de 10.8 por ciento en esta inversión, lo que presenta un cuadro sumamente positivo. Por otro lado, la inversión de capital fijo fue de 9.6 por ciento en el año fiscal 2000. La acumulación de inventario para este periodo creció en un impresionante 58.5 por ciento. En el año anterior, el cambio en el inventario fue una disminución de 46.6 por ciento respecto al 1998.

Tabla 1

INDICADORES MACROECONOMICOS										
(Años fiscales)										
	1998	1999	2000	Trimestre						
				1999-I	1999-II	1999-III	1999-IV	2000-I	2000-II	2000-III
Producto Interno Bruto	8,420.3	8,768.4	9,241.1	8,730.0	8,783.2	8,905.8	9,084.1	9,191.8	9,318.9	9,369.5
Gastos de Consumo Personal	5,610.5	5,898.5	6,226.2	5,860.2	5,940.2	6,013.8	6,101.0	6,213.5	6,260.6	6,329.8
Bienes Duraderos	705.9	796.5	885.0	782.7	810.5	826.2	851.8	898.2	886.7	903.2
Bienes No Duraderos	1,663.6	1,753.9	1,851.7	1,748.5	1,765.0	1,786.1	1,818.1	1,844.8	1,861.1	1,882.6
Servicios	3,242.0	3,355.8	3,504.1	3,335.8	3,373.4	3,411.1	3,443.0	3,487.2	3,526.7	3,559.3
Inversión Interna Bruta Privada	1,524.0	1,634.3	1,814.8	1,632.2	1,623.1	1,680.8	1,751.6	1,773.6	1,863.0	1,871.1
Capital Fijo	1,443.2	1,589.7	1,741.6	1,574.0	1,607.1	1,637.8	1,666.6	1,730.9	1,777.6	1,791.3
No-residencial	1,106.4	1,225.4	1,379.6	1,209.4	1,237.5	1,272.5	1,301.8	1,365.3	1,412.5	1,438.8
Residencial	337.7	365.8	368.7	365.7	370.9	368.0	368.5	371.4	372.6	362.3
Cambio en Inventario	79.4	42.4	67.2	48.1	13.1	39.1	80.9	36.6	78.6	72.5
Balance neto en bienes y servicios	(194.6)	(295.5)	(390.1)	(279.8)	(314.6)	(342.6)	(352.5)	(376.8)	(403.4)	(427.7)
Exportaciones	998.1	1,021.9	1,108.5	1,003.3	1,017.6	1,042.6	1,068.4	1,084.8	1,121.8	1,158.8
Importaciones	1,192.6	1,317.4	1,498.6	1,283.1	1,332.2	1,385.2	1,420.9	1,461.7	1,525.2	1,586.4
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	1,476.9	1,519.5	1,574.1	1,517.1	1,519.9	1,537.8	1,569.5	1,565.1	1,583.7	1,578.2
Federal	525.9	533.8	550.0	529.5	532.1	541.0	558.1	537.1	558.8	545.8
No-defensa	183.3	189.1	198.9	187.0	191.6	190.5	197.1	195.4	203.6	199.4
Defensa	342.5	344.6	350.9	342.4	340.3	350.4	360.9	341.5	355.1	346.2
Estatual y Municipal	950.8	985.5	1,023.8	987.2	987.5	996.4	1,011.2	1,027.4	1,024.6	1,031.9

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico.

Los gastos de consumo personal han tenido una gran influencia en el crecimiento del producto interno bruto. En el año fiscal 2000, el crecimiento de este componente fue de 5.6 por ciento. Los gastos en los bienes duraderos, aquellos de una vida útil de 10 a 15 años, aumentaron en 11.1 por ciento, manteniendo su alto ritmo de crecimiento. El año pasado, esta partida creció en 12.8 por ciento. Por su parte, los gastos de consumo de bienes no duraderos crecieron en 5.6 por ciento, exhibiendo también un patrón sostenido de alzas. Durante el 1999, esta partida reflejó un aumento de 5.4 por ciento respecto al 1998. Los gastos en servicios crecieron en 4.4 por ciento en el año fiscal 2000. Por último, en el 2000, las compras del gobierno crecieron 3.6 por ciento, que se considera significativo ya que, en el 1999, esta partida creció en 2.9 por ciento.

Durante el año 2000, las exportaciones al resto del mundo aumentaron en 8.5 por ciento respecto al año fiscal anterior. Este comportamiento es superior al del año 1999, cuando las exportaciones totales de Estados Unidos crecieron en 3.1 por ciento. El alza registrada en el año 2000 obedeció a que la situación económica y financiera en muchos de los mercados externos mejoró



considerablemente, luego de la crisis desatada desde el 1997-98. Esto hizo que las compras de productos norteamericanos crecieran durante el año 2000.

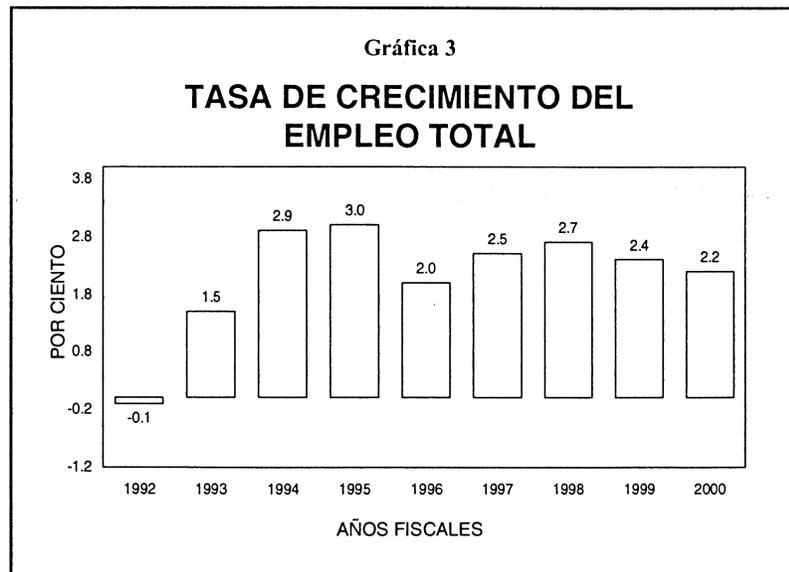
En el tercer trimestre del 2000, el producto interno bruto registró un incremento a una tasa anual de 2.2 por ciento, mientras que, para el segundo trimestre, el alza fue de 5.6 por ciento. Los gastos de consumo personal en este trimestre crecieron en 4.5 por ciento debido a un aumento de 7.6 por ciento en los gastos de bienes duraderos. Los gastos en los bienes no duraderos aumentaron en 4.7 por ciento. La inversión bruta privada de capital fijo obtuvo un alza de 1.8 por ciento durante el tercer trimestre luego de haberse registrado un aumento de 21.7 por ciento durante el segundo trimestre, reflejando una desaceleración en la inversión de capital. Las exportaciones aumentaron en 13.9 por ciento, la mayor alza desde el cuarto trimestre del 1998. Los gastos de consumo del gobierno se redujeron este trimestre en 1.4 por ciento.

### Empleo y desempleo

En los pasados nueve años, la economía de Estados Unidos ha crecido sin pausa, logrando el mayor avance en la historia de la posguerra. Con este crecimiento económico, los mercados laborales también han mostrado una solidez significativa, lográndose reducciones sustanciales en la tasa de desempleo. La reducción en la oferta de empleos, y las asociadas alzas salariales, han traído consigo el riesgo de las presiones inflacionarias. Sin embargo, los niveles alcanzados en la productividad han permitido a las empresas aumentar los salarios sin tener que pasar estos costos a los consumidores.

En el año fiscal 2000, el empleo total no agrícola creció en 2.2 por ciento, añadiendo a la fuerza laboral un total de 2.8 millones de trabajadores (**Gráfica 3**). Este fue el séptimo año consecutivo en que la economía norteamericana añadió más de 2 millones de trabajadores a la fuerza laboral, el periodo más largo en los últimos treinta años.

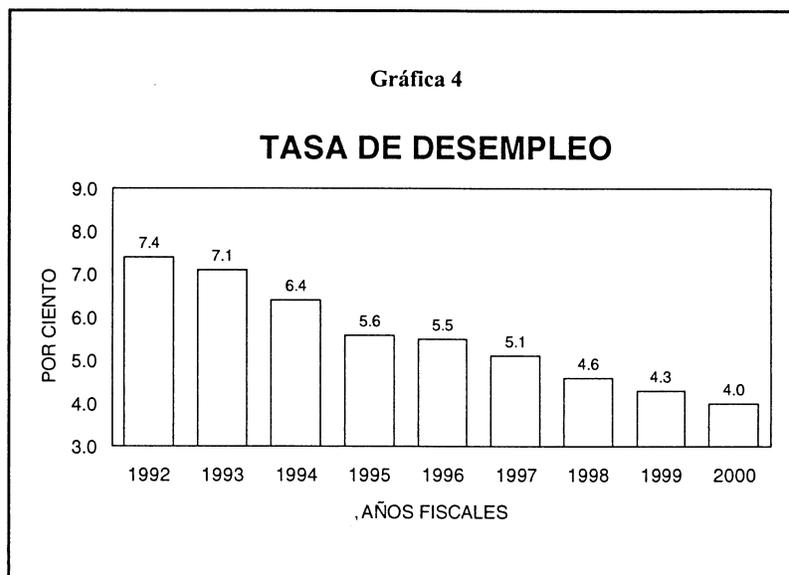
El empleo en la industria de servicios aportó un total de 1.5 millones de trabajadores, logrando que ésta creciera en 3.8 por ciento. Este sector ha sido de los principales inductores del crecimiento económico experimentado durante la presente expansión. El sector de la construcción por su parte, registró un alza de 4.8 por ciento, 304 mil empleos adicionales, reflejando el incremento que esta industria ha venido experimentando.





El empleo en la industria del comercio creció en 1.7 por ciento, añadiendo 516 mil plazas. El comercio al por mayor contribuyó con un alza de 2.1 por ciento (143 mil empleos) y el comercio al detalle con 1.6 por ciento (370 mil empleos) en el año fiscal 2000. No obstante, la industria manufacturera registró un descenso en el aspecto laboral. Esta industria perdió 126 mil empleos, un 0.7 por ciento, siendo éste el segundo año consecutivo en que dicho sector pierde empleos. La crisis en los países extranjeros indujo una reducción en la demanda de productos norteamericanos, lo que afectó a esta industria.

Este crecimiento en el empleo hizo que la tasa de desempleo en Estados Unidos se mantuviera por debajo de la marca de empleo pleno, considerada por muchos como el límite del 5.0 por ciento. El 2000 fue el tercer año consecutivo en que este límite fue sobrepasado. Ese año fiscal, la tasa se situó en 4.0 por ciento, reduciéndose en 0.3 puntos porcentuales respecto al año fiscal anterior (**Gráfica 4**). El grupo trabajador registró un incremento de 1.6 millones de personas, 1.1 por ciento, respecto al año fiscal anterior, manteniendo una estrecha relación con el nivel de empleo, que creció en 1.4 por ciento según la Encuesta de Vivienda.



## Inflación

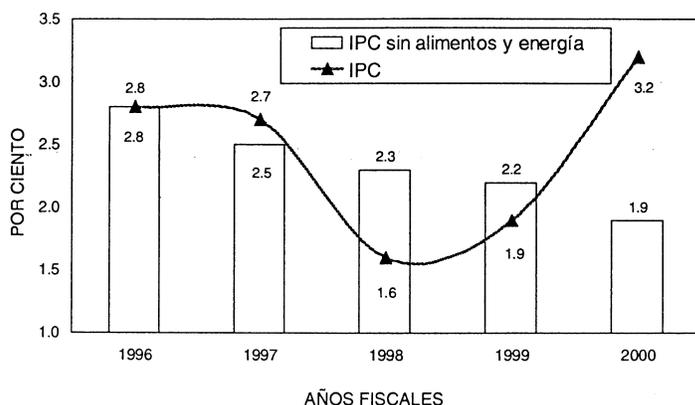
En los pasados años, la economía estadounidense ha desarrollado la habilidad de mantener un crecimiento económico sostenido sin generar un alza significativa en los niveles de precios. Esta habilidad obedece, en gran parte, a los efectos directos de los aumentos en la productividad. Aunque los precios al consumidor han estado creciendo un tanto en los pasados trimestres, aún no se visualiza un aumento en la tasa de inflación que afecte o detenga la actual expansión económica. Gran parte de este crecimiento se asocia al aumento significativo en los precios del barril de petróleo.

En el año fiscal 2000, los precios al consumidor aumentaron en 3.2 por ciento, un incremento de 1.3 puntos porcentuales respecto al año fiscal anterior (**Gráfica 5**). Este aumento significativo en el Índice de Precios al Consumidor se debió, en gran parte, a los altos precios de los productos energéticos, o sea, aquellos derivados del petróleo. El Índice de Precios al Consumidor no había



Gráfica 5

**INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR**



registrado un crecimiento mayor del 3.0 por ciento desde el 1993.

Durante los pasados dos años fiscales, 1998 y 1999, los precios al consumidor se mantuvieron muy estables con alzas por debajo del 2.0 por ciento. Esto contribuyó al crecimiento económico de esos años en la medida en que impulsó los gastos en bienes y servicios de los consumidores. Al excluir del Índice de Precios al Consumidor las partidas de

alimentos y energía, consideradas como las más volátiles y las que actualmente están afectando al Índice General, se refleja una reducción en el crecimiento de la inflación con un alza de 1.9 por ciento. Esto es un indicio de que las presiones inflacionarias están mucho más ligadas a estas partidas que a otros importantes sectores de la economía.

Por otro lado, el Índice de Precios al Productor registró la mayor alza en su nivel desde el 1989. En el año fiscal 2000, este índice alcanzó la cifra de 130.8 puntos, registrando un crecimiento de 5.1 por ciento (Tabla 2). En los años fiscales 1998 y 1999, éste mantuvo un movimiento descendente, registrándose reducciones de 1.9 y 0.8 por ciento, respectivamente (Gráfica 6).

**Tabla 2**

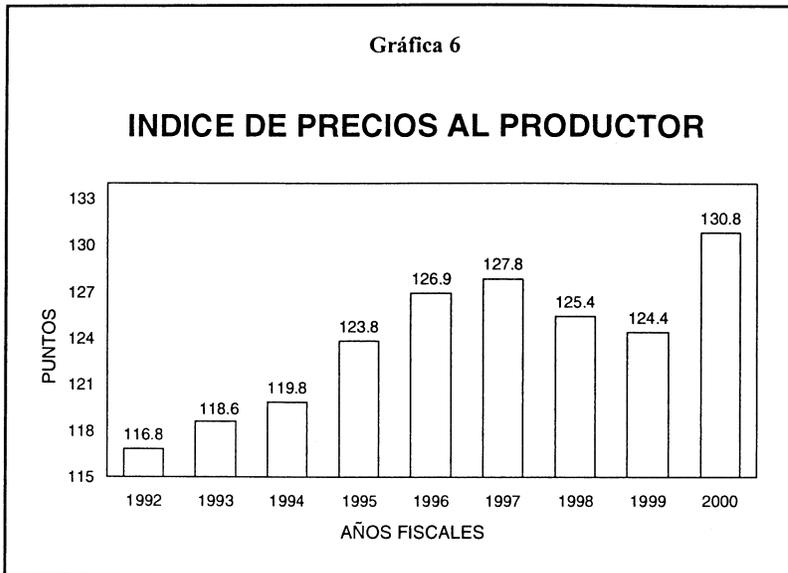
**INDICADORES DE PRECIOS**

(Años fiscales)

	1999	2000	Trimestre						
			1999-I	1999-II	1999-III	1999-IV	2000-I	2000-II	2000-III
Deflactor Implícito PBI	104.4	106.3	104.3	104.7	104.9	105.2	106.1	106.7	107.2
TCPAAE	-----	-----	2.4	1.4	0.9	1.3	3.3	2.4	1.6
Anual	2.9	1.8	1.5	1.6	1.5	1.5	1.7	2.0	2.2
Indice Precios al Consumidor	165.6	170.9	164.9	166.2	167.2	168.4	170.2	171.7	173.0
TCPAAE	-----	-----	1.7	3.3	2.5	2.9	4.3	3.7	3.1
Anual	3.6	3.2	1.7	2.1	2.3	2.6	3.2	3.3	3.5
Indice Precios al Productor	124.4	130.8	122.6	124.5	126.9	127.9	129.6	132.0	133.5
TCPAAE	-----	-----	(2.8)	6.3	7.8	3.4	5.4	7.6	4.6
Anual	(2.7)	5.2	(1.9)	(0.3)	2.1	3.6	5.7	6.1	5.3

TCPAAE - Se refiere a la tasa de crecimiento del trimestre elevada a tasa anual y ajustada estacionalmente.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico; y Departamento del Trabajo federal, Negociado de Estadísticas del Trabajo.



Esto fue parte del proceso de deflación que ocurrió en muchos países que se dedican a exportar sus mercancías a Estados Unidos y tuvo su efecto en las crisis económicas experimentadas en los mismos. En el año 2000, estos países se estabilizaron, por lo que la materia prima que producen ya refleja aumento en sus precios. Pero, más importante, el alza en los precios del crudo ha hecho que aumenten los precios en el ámbito global y la mayoría

de estos países no ha sido capaz de absorber adecuadamente el impacto del aumento en el precio del combustible, como ha sucedido desde diciembre del 1998.

Al observar el costo por unidad laboral, que mide los cambios en la compensación por hora y la productividad, durante el tercer trimestre del 2000 se registró un alza de 0.3 por ciento, respecto al mismo trimestre del año anterior. Durante el trimestre anterior, este indicador reflejó una reducción de 0.3 por ciento, gracias a una considerable alza de 5.2 por ciento en la productividad durante el segundo trimestre del 2000. Este índice se ha reducido consistentemente durante los pasados cuatro trimestres, en la medida que los avances en los niveles de productividad han convertido al sistema económico en uno más eficiente. En la manufactura, durante el tercer trimestre del 2000, el costo por unidad laboral registró una reducción de 0.3 por ciento respecto al segundo trimestre. Al compararse con el trimestre del año anterior, el índice mostró una reducción de 2.6 por ciento, la cual se ha mantenido durante la actual expansión económica.

El Índice de Costo por Empleo (*Employment Cost Index*), que mide los costos de compensación a los empleados (salarios, jornales y beneficios pagados por el patrono), presentó un avance de 4.3 por ciento durante el tercer trimestre del 2000 respecto al trimestre del año anterior, luego de experimentar un alza de 4.4 por ciento durante el segundo trimestre del 2000. Durante los primeros tres trimestres del 2000, el índice registró avances de sobre 4.0 por ciento, un efecto que no se había dado desde el cuarto trimestre del 1991. Las presiones inflacionarias, manifestadas en este renglón, han sido impulsadas por una escasez de mano de obra diestra y un mercado laboral sumamente estrecho. Se espera que, durante el 2001, el costo por unidad laboral llegue a ser del orden del 5.0 por ciento, una vez los precios del petróleo se mantengan altos, los ajustes por el costo de vida aumenten y la productividad y la actividad económica comiencen a disminuir su velocidad en el ritmo de crecimiento.



**Ingresos, gastos y ahorro personal**

Los gastos de los consumidores, uno de los principales inductores de la presente expansión, han contribuido con cerca de un tercio del crecimiento económico actual. Por primera vez en muchos años, la tasa de ahorro de las personas experimentó signos negativos mientras que el consumo se mantuvo a un ritmo muy acelerado, aunque con señales de debilidad al final del año 2000. La demanda de bienes duraderos, no duraderos y servicios, como de vivienda, ha sido fuerte en estos años.

Durante el año fiscal 2000, el ingreso personal creció en 6.3 por ciento respecto al año fiscal anterior (**Tabla 3**). En el año fiscal 1999, el ingreso personal aumentó en 5.6 por ciento, luego de haber aumentado 6.5 por ciento en el año fiscal 1998. En el tercer trimestre del 2000, éste aumentó en \$106.9 millardos, una tasa anualizada de 5.3 por ciento respecto al trimestre anterior, cuando el crecimiento fue de \$136.3 millardos. El ingreso personal disponible aumentó, \$76.0 millardos en el tercer trimestre, en para un alza de 4.4 por ciento.

**Tabla 3**

INGRESO PERSONAL										
(Años fiscales)										
	1998	1999	2000	Trimestre						
				1999-I	1999-II	1999-III	1999-IV	2000-I	2000-II	2000-III
Ingreso Personal	7,278.3	7,683.7	8,167.3	7,628.1	7,729.7	7,828.5	7,972.3	8,105.8	8,242.1	8,349.0
Salarios y Jornales	4,118.0	4,400.0	4,695.9	4,364.3	4,430.4	4,507.0	4,578.3	4,660.4	4,740.1	4,804.9
Industrias Privadas	3,431.9	3,683.3	3,943.5	3,649.0	3,710.0	3,779.6	3,843.8	3,910.5	3,980.0	4,039.5
Industrias de Producción de Bienes	1,025.2	1,076.0	1,137.7	1,066.4	1,081.6	1,097.8	1,111.2	1,130.9	1,147.1	1,161.4
Manufactura	750.2	775.0	808.1	768.1	777.4	789.0	795.1	802.8	813.1	821.4
Industrias Distribuidas	931.9	1,001.7	1,083.5	992.1	1,009.9	1,029.9	1,049.4	1,070.9	1,095.7	1,118.1
Industrias de Servicios	1,474.7	1,605.6	1,722.3	1,590.4	1,618.6	1,651.8	1,683.2	1,708.6	1,737.2	1,760.1
Gobierno	684.9	716.7	752.5	715.3	720.3	727.5	734.5	749.9	760.2	765.4
Otros ingresos por trabajo	480.8	496.9	517.4	495.1	498.7	502.8	507.4	514.0	520.5	527.6
Ingresos de la propiedad con valor del inventario y ajustes de consumo de capital	607.9	652.0	704.5	644.1	660.4	659.7	689.6	693.9	709.5	724.8
Ingresos de renta con ajustes de consumo de capital	131.3	142.7	142.7	144.9	145.7	136.6	146.2	145.6	140.8	138.1
Ingresos por dividendos	348.9	364.2	389.9	360.8	366.8	373.5	380.2	386.9	392.6	399.7
Ingresos por intereses	927.0	954.0	1,018.7	945.1	951.3	969.4	989.0	1,011.6	1,031.3	1,042.9
Transferencias a las personas	977.5	1,006.6	1,053.7	1,005.0	1,012.2	1,020.3	1,027.4	1,046.9	1,066.1	1,074.2
Menos: Contribuciones personales a la seguridad social	311.8	332.6	355.3	331.2	335.8	341.0	345.9	353.4	358.8	363.1
Ingreso Personal Disponible	6,232.7	6,554.2	6,911.8	6,514.9	6,596.3	6,664.5	6,775.0	6,866.5	6,964.9	7,040.9
Ahorro Personal	268.7	183.3	29.7	204.6	163.6	121.0	101.0	11.0	20.6	(13.8)
Tasa de Ahorro Personal	4.3	2.8	0.5	3.1	2.5	1.8	1.5	0.2	0.3	(0.2)

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio Federal, Negociado de Análisis Económico.

El monto total del ahorro de los estadounidenses disminuyó fuertemente en el año fiscal 2000. El mismo tuvo una merma de \$153.6 millardos, u 83.8 por ciento respecto al año fiscal 1999. Este renglón se ha venido reduciendo paulatinamente hasta llegar a -\$13.8 millardos durante el

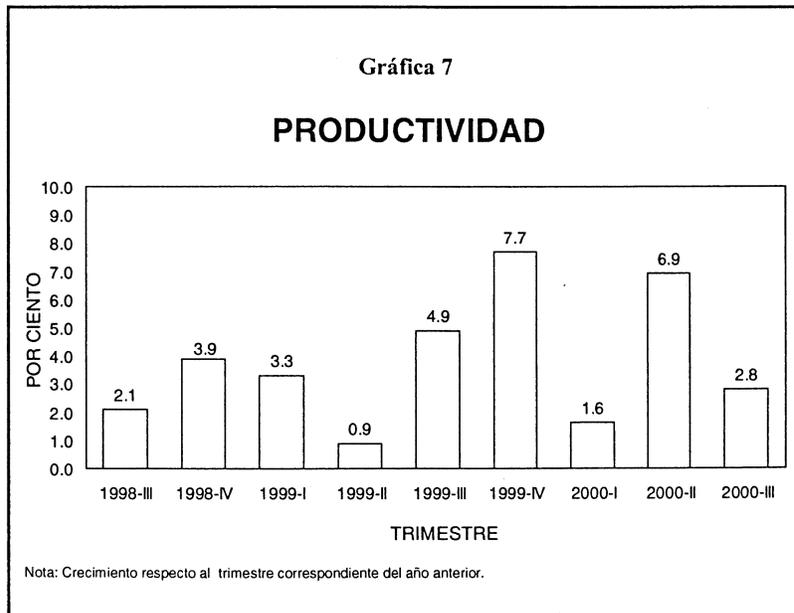


tercer trimestre del 2000. En el segundo trimestre, esta partida fue de \$20.6 millardos. Durante el tercer trimestre del 1999, el ahorro personal fue de \$121.0 millardos. Por otro lado, durante el tercer trimestre del 2000, la tasa de ahorro personal, o la participación relativa del ahorro del ingreso personal disponible, fue de -0.2 por ciento. Para todo el año fiscal 2000, la tasa de ahorro reflejó un valor de 0.4 por ciento, el más bajo en los últimos tres años fiscales. Durante el año fiscal 1999, la tasa fue de 2.8 por ciento.

### Productividad

El nivel de productividad experimentado por la economía de Estados Unidos durante los últimos años, ha sobrepasado las expectativas haciendo que se registren incrementos sustanciales en la misma, sin provocar aumentos inflacionarios y bajas tasas de desempleo. La productividad ha sido la clave y la razón principal de que la economía crezca más rápido de lo normal durante la presente expansión, sin provocar una inflación, ya que el crecimiento en la productividad ha sido mayor que el de la tasa inflacionaria. En la medida que las compañías invierten en equipo para automatizar los procesos, los trabajadores pueden aumentar significativamente su producción dentro de la jornada regular de trabajo. Esto ha sido el efecto de años en investigación y desarrollo de nuevas formas y tecnologías para la producción de bienes y servicios. También, esto es producto de grandes inversiones realizadas para asegurar un nivel de competitividad ante el efecto de la globalización de la economía y sus mercados.

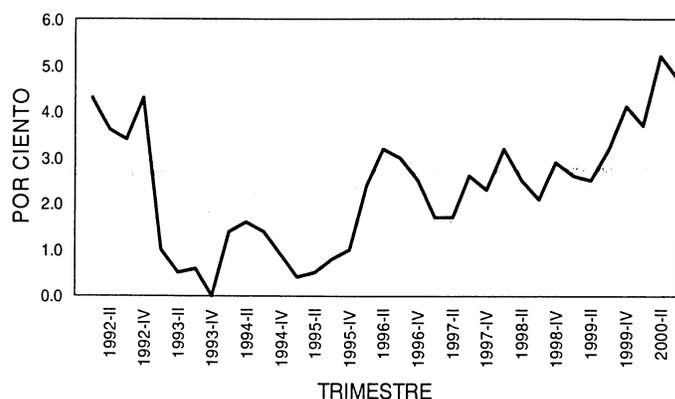
Durante el tercer trimestre del 2000, la productividad aumentó en 2.8 por ciento respecto al segundo trimestre, cuya alza fue de 6.9 por ciento respecto al primer trimestre del 2000 (**Gráfica 7**). El tercer trimestre del 2000 representó el vigésimo segundo trimestre consecutivo en que la productividad creció. En el sector de las industrias no agrícolas, ésta aumentó en 3.3 por ciento. Sin embargo, en la manufactura, el incremento fue de 7.3 por ciento, dividiéndose en un alza de 11.2 por ciento en las industrias de bienes duraderos y de 1.7 por ciento, en las industrias de no duraderos. El incremento en el sector manufacturero, durante el tercer trimestre, fue mayor al informado durante el segundo (5.7 por ciento). La productividad en la manufactura tiende a variar más de trimestre a trimestre que la correspondiente a todas las industrias y a las industrias no agrícolas.<sup>1</sup>





Gráfica 8

PRODUCTIVIDAD



Nota: Crecimiento respecto al trimestre correspondiente del año anterior.

En el tercer trimestre del 2000, la productividad estuvo 4.7 por ciento por encima del mismo trimestre del año anterior, una de las mayores ganancias en varios años (Gráfica 8). En el segundo trimestre del 2000, fue 5.2 por ciento mayor que el mismo trimestre del año anterior y el valor más alto, durante la década del 1990 y en el año 2000. La gran aceleración de la productividad ocurrida en los últimos años es la responsable de la fortaleza del crecimiento

económico general y del aumento en el nivel de vida de los norteamericanos. En el año fiscal 2000, el promedio de las tasas de crecimiento para los cuatro trimestres, fue de 4.4 por ciento. Para el año fiscal 1999, el promedio alcanzó 2.8 por ciento. Para el sector de las industrias no agrícolas, la productividad promedio del año fiscal 2000 fue de 4.5 por ciento. En el sector manufacturero, el promedio fue de 7.0 por ciento.

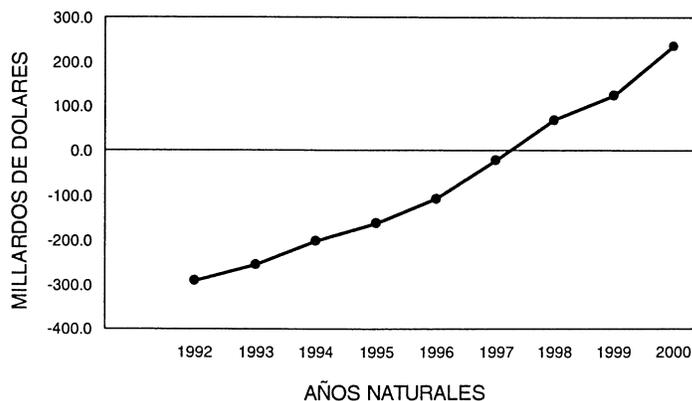
Situación fiscal

Durante los pasados ocho años, la política fiscal de Estados Unidos ha contribuido, en gran medida, a que la actual expansión económica se haya formado sembrando las bases para su largo y sostenido desarrollo. En el 1992, el Gobierno federal enfrentaba un déficit presupuestario de \$290 millardos, uno de los más altos en toda su historia (Gráfica 9). La economía sufría de altas tasas de interés y la creación de empleos estaba detenida. En el 1993, el Gobierno federal encaró esta situación introduciendo cambios significativos en la forma de gobernar y de manejar las finanzas públicas. Estos cambios lograron que el déficit federal se redujera y se alcanzara, por primera vez en muchos años, un superávit que se aproximó a los \$70

Gráfica 9

PRESUPUESTO FEDERAL

(Superávit o Déficit)





millardos en el 1998. Este fue de \$124 millardos en el 1999 y se estimó en \$236.4 millones el del año 2000. El plan económico propuesto ha sido una de las piezas principales en el crecimiento económico registrado. Entre otras cosas, este plan redujo los gastos y aumentó los impuestos sólo a los ricos. Al mismo tiempo, el plan recortó impuestos a 15 millones de familias trabajadoras e hizo elegibles para beneficios contributivos al 90.0 por ciento de los pequeños negocios. También, el plan permitió que aumentara la inversión en la educación y en los procesos de entrenamiento lo que contribuyó a aumentar el nivel de vida de los norteamericanos. En el 1997, la administración del Presidente Clinton y el Congreso lograron un acuerdo final para balancear el presupuesto, suscrito como: Ley del Presupuesto Balanceado (Balanced Budget Act), del 5 de agosto de 1997.

La disciplina fiscal de reservar el superávit hasta asegurar la salud fiscal del Seguro Social, también, ha sido herramienta para el sostenido desarrollo económico actual. Por otro lado, desde el 1993, se eliminaron cientos de programas y proyectos federales innecesarios. También, el gasto del gobierno se redujo, como proporción del producto interno bruto, a 19.4 por ciento, el nivel más bajo desde el comienzo de la década del 1970. La fuerza laboral gubernamental civil del Gobierno federal se redujo por 365 mil plazas, siendo ésta la menor en 36 años y la proporción del empleo total más baja desde el 1993.

El plan presupuestario dispuso que el 62.0 por ciento del superávit en los próximos 15 años se destine a un fondo del Seguro Social, haciendo disponible más de \$2.7 trillones, y que una parte de este fondo se utilice para extender la vida del Seguro Social durante el siglo XXI. Además, una quinta parte de lo destinado al Seguro Social se podrá invertir en valores. Con ésto se asegura que el plan mantendrá al Seguro Social fuerte y saludable hasta el 2055. Un 15.0 por ciento del superávit se destinará al Medicare, asegurando que el Fondo del Medicare esté solvente por lo menos durante los próximos 20 años. El 11.0 por ciento será destinado a las fuerzas armadas, la educación y otros programas domésticos sociales.

Si se mantiene esta disciplina fiscal, el superávit presupuestario podría mantenerse por varios años o décadas adicionales. No obstante, existen varios factores que podrían incidir en los resultados del balance presupuestario. Entre éstos se menciona que, en los próximos diez años, una gran parte de la generación de los *baby boomers* (los que nacieron entre el 1946 y el 1964) serán elegibles para recibir los beneficios del Seguro Social. Existe, además, una confluencia de factores demográficos que, al sumarse al retiro de los *baby boomers*, creará grandes presiones en el presupuesto federal a través del Seguro Social y otros programas federales como el Medicare y el Medicaid. Estos cambios demográficos incrementarán la incertidumbre en las futuras proyecciones sobre presupuesto.

Cabe destacar que, previo al 1998, el último año en que se registró un superávit en el presupuesto del Gobierno federal fue en el 1969. En el 1998, el porcentaje del déficit con relación al producto interno bruto fue de 0.8 por ciento; ascendió a 1.4 por ciento en el 1999, y se estimaba en 2.4 por ciento en el 2000 (**Gráfica 10**). Para el 1998, de las siete potencias económicas en el mundo (G7), sólo Estados Unidos y Canadá presentaban superávit en el presupuesto general respecto al producto interno bruto. La relación en esos dos países fue 1.6 y 2.0 por ciento, respectivamente. Japón presentó un déficit de 6.1 por ciento, el mayor de todos. Francia obtuvo un déficit de 2.9



por ciento; Italia, 2.6 por ciento; Alemania, 2.4 por ciento, y el Reino Unido, 0.4 por ciento.

La deuda del Gobierno federal, como por ciento del producto interno bruto, se ha mantenido estable a lo largo de los últimos ocho años. Esta constituyó el 50.0 por ciento del producto interno bruto en el 1993, mientras que en el 1999, llegó a ser de 39.8 por ciento. En el año 2000, la deuda constituyó el 34.7 por ciento del producto interno bruto (Gráfica 11).

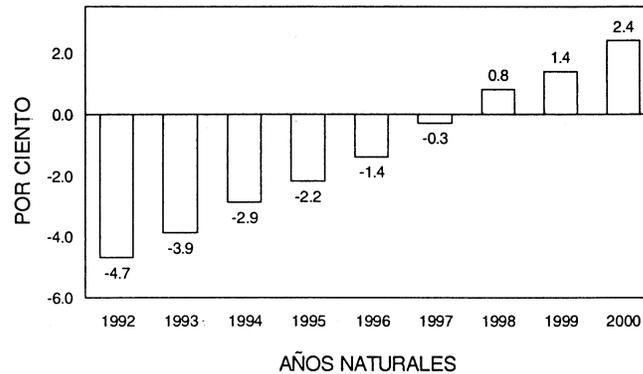
Esta deuda creció aceleradamente en la década del 1980. Sin embargo, la misma fue reduciéndose gracias a la política fiscal adoptada y al auge en el crecimiento económico experimentado. En resumen, de continuar la política fiscal actual, la economía debe seguir su rumbo expansivo aunque a un ritmo moderado y beneficiarse del superávit logrado. De esta forma, podrá destinar fondos para mejorar los niveles de productividad a través de una mejor educación para las personas y los trabajadores, salvar la solvencia de los programas de seguridad social y mejorar la competitividad.

## Situación monetaria

La política monetaria de Estados Unidos ha gozado de una gran preponderancia durante la presente expansión económica. Los ajustes realizados por la Reserva Federal han guiado a la actividad económica a un crecimiento sostenido, evitando aumentos en la tasa de inflación, gracias a las alzas en los niveles de productividad. Las políticas de restricciones crediticias, como los aumentos en la tasa de interés, han ayudado a detener la presión inflacionaria a lo largo de la presente expansión, aunque la economía presenta signos de una moderación en el crecimiento. La política monetaria de

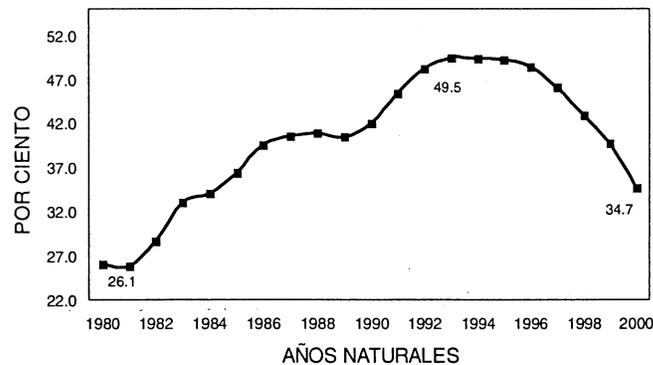
Gráfica 10

### PORCIENTO DE SUPERAVIT O DEFICIT DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO



Gráfica 11

### PORCIENTO DE DEUDA PUBLICA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO





mantener inalteradas las tasas de interés, a diciembre del 2000, muestra una política estable y clara para los mercados financieros e internacionales. De todas formas, la inflación ha presentado un aumento durante estos últimos meses del 2000, debido a los precios energéticos. No obstante, el crecimiento económico continúa. El incremento en el uso de nuevas tecnologías y las alzas en inversiones de capital, han ocasionado un continuo aumento por el lado de la oferta de bienes y servicios que ha contribuido a contener las presiones inflacionarias.

Durante el año 2000, la Reserva Federal, con el fin de mantener un balance entre la oferta y la demanda y controlar la inflación, aumentó las tasas de fondos federales solamente en un punto porcentual (1.0), entre las reuniones de febrero y mayo del 2000 (Tabla 4). El Comité de Mercado Abierto Federal (Federal Open Market Committee) tomó importantes movidas en cuanto a su política de cambiar la tasa de interés. Sin embargo, la incertidumbre y los resultados mixtos de los principales indicadores económicos hicieron que el Comité mantuviera inalterada la política monetaria durante la segunda mitad del año 2000. Los mercados financieros se han atemperado a estas políticas y la corrección en los mercados bursátiles ha sido más que evidente. El promedio industrial Dow Jones y el índice de acciones tecnológicas NASDAQ han visto reducir su valor durante casi todo el año 2000. El crecimiento de la economía fue de un moderado 2.2 por ciento al cerrar el año 2000, el menor aumento durante la presente expansión económica.

Tabla 4

## TASA DE INTERES EN NOTAS Y BONOS DEL TESORO Y OFERTA MONETARIA

(Años fiscales)

	1998	1999	2000	Trimestre						
				1999-I	1999-II	1999-III	1999-IV	2000-I	2000-II	2000-III
Tasa de Fondos Federales	5.5	4.9	5.9	4.7	4.7	5.1	5.3	5.7	6.3	6.5
Tasa Preferencial	8.5	7.9	9.0	7.8	7.8	8.1	8.4	8.7	9.2	9.5
Notas del Tesoro 3 meses	5.0	4.5	4.1	4.4	4.5	4.7	5.1	5.5	5.8	n.d.
Notas del Tesoro 1 Año	5.3	4.8	6.0	4.7	4.9	5.2	5.6	6.2	6.2	6.1
Notas del Tesoro 10 Años	5.6	5.3	6.2	5.0	5.5	5.9	6.1	6.5	6.2	5.9
Notas del Tesoro 30 Años	5.8	5.6	6.1	5.4	5.8	6.0	6.3	6.3	6.0	5.8
M1	1,075.1	1,075.1	1,097.6	1,097.2	1,103.0	1,098.1	1,111.3	1,111.3	1,108.6	1,101.0
M2	4,122.5	4,457.8	4,724.4	4,429.1	4,497.4	4,558.0	4,617.6	4,690.3	4,766.6	4,823.2
M3	5,561.9	6,098.2	6,640.2	6,062.9	6,155.2	6,234.4	6,398.8	6,579.5	6,721.1	6,861.3

n.d. - No disponible.

Fuente: Departamento del Tesoro federal, Sistema del Banco de la Reserva Federal.

En resumen, durante la última reunión de la Junta de la Reserva Federal en el 2000, el Comité de Mercado Abierto mantuvo inalterada las tasas de interés en 6.5 por ciento. Esto se debió a que muchos indicadores económicos, como el índice de confianza del consumidor y el valor de las acciones en el mercado de valores, presentaron resultados mixtos y un comportamiento lento. La preocupación principal de la Reserva había sido que se desarrollara una espiral inflacionaria desatada por el rápido crecimiento económico. Ahora, la preocupación principal es la posibilidad de una desaceleración abrupta de la economía y que ésta pueda entrar en una recesión.



En cuanto al valor del dólar, durante el tercer trimestre del 2000, éste apreció 8.2 por ciento con relación al euro y 2.2 por ciento respecto al yen japonés. En términos del cambio monetario, en el tercer trimestre, el dólar terminó con un 4.1 por ciento por encima de las monedas de los principales socios comerciales de Estados Unidos. Además de esto, el euro depreció 5.5 por ciento frente al yen durante el tercer trimestre. El valor del euro estuvo influenciado, durante la mitad del trimestre, por las expectativas creadas en los mercados y un continuo flujo de capital al exterior desde la zona europea, especialmente relacionado con la actividad generada por las fusiones y las adquisiciones de empresas. También, durante este periodo, la depreciación del euro coincidió con la incertidumbre en cuanto al crecimiento económico para la zona europea y la percepción de una posible espiral inflacionaria que se fue creando a medida que los precios del combustible fueron aumentando. De hecho, los altos precios del petróleo y de las importaciones son catalogados como los principales causantes del alza inflacionaria en Europa.

Finalmente, la Junta de la Reserva Federal estará observando muy de cerca, durante el año 2001, el desenvolvimiento de la economía de Estados Unidos y la de los demás países desarrollados. Las señales de desaceleración presentadas durante el tercer trimestre del 2000, una baja sustancial en los mercados de valores, débiles reflejos en los principales indicadores económicos, menores ganancias que las esperadas, y una tasa inflacionaria relativamente bajo control, han influenciado a la Reserva Federal a reevaluar su estrategia respecto al crecimiento económico. Como se mencionó antes, la preocupación actual ya no es un aumento significativo en la inflación, sino una disminución sustancial y acelerada en el crecimiento económico que provoque grandes desajustes en el sistema económico estadounidense.

### Indicadores económicos mensuales

#### Indices compuestos o coincidentes

Los índices compuestos o coincidentes son aquellos que se componen de varios indicadores económicos de corto plazo o mensuales, que miden elementos económicos importantes, tales como: el mercado laboral, ingresos, producción, comercio exterior y gobierno. Estos indicadores se dividen o son catalogados en coincidentes, adelantados y rezagados. Los índices coincidentes son aquellos que miden la actividad económica en el momento en que los indicadores son publicados y el ciclo económico ocurre. Los índices adelantados son aquellos que se adelantan al ciclo económico que ocurre en la economía. Por último, los rezagados son los que corroboran el ciclo económico mostrando los puntos de inflexión o cambio de la actividad económica, luego de haber comenzado o terminado, según sea el caso, la fase en que se encuentra el ciclo económico.

En el año fiscal 2000, el Índice de Indicadores Coincidentes mostró una actividad económica en continuo ritmo expansivo. Este representa el noveno año en que la actividad económica, medida por este índice, muestra alzas en su valor (**Gráfica 12**). Para este año, el Índice de Indicadores Coincidentes registró un alza de 3.4 por ciento respecto al año fiscal 1999, cuando su valor fue 3.6 por ciento por encima del valor del año fiscal 1998. Durante el año fiscal 2000, este indicador

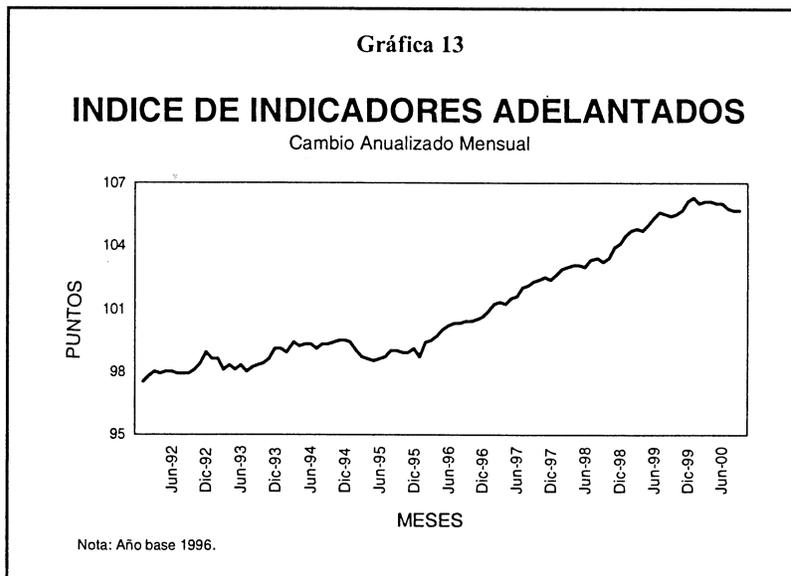
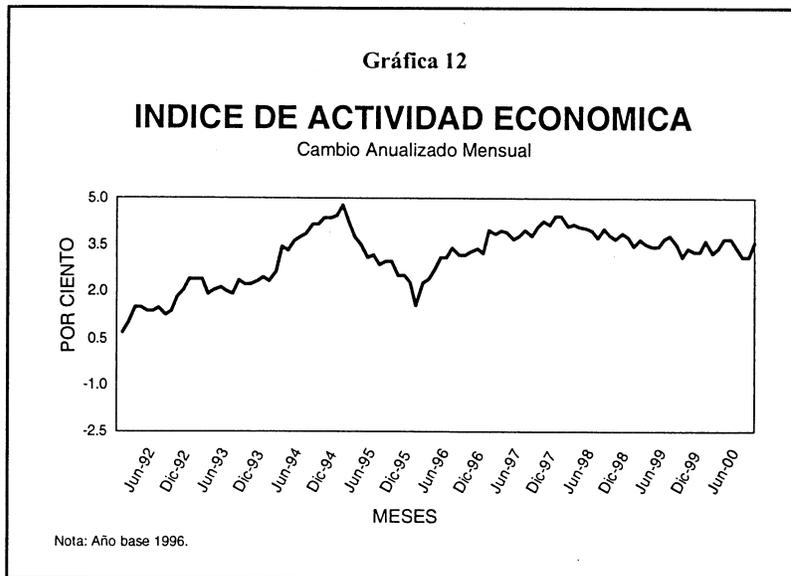


mostró avances dinámicos y consecutivos. Hasta septiembre del 2000, y al compararse con el mismo mes del año anterior, el índice presentó el mes número 105 de alza consecutiva en su valor.

El Índice de Indicadores Adelantados presenta los cambios en la dirección de la actividad económica en el corto plazo con una antelación de por lo menos seis meses. Durante la presente expansión, éste mostró dicho comportamiento. Este Índice se adelantó a la aceleración de la economía a partir del 1996, que se evidenció en la mayor parte de los indicadores económicos y financieros (Gráfica 13). Sin embargo, desde comienzos del año 2000, este indicador mostró una desaceleración en su ritmo de crecimiento, comportamiento que podría corroborar el enfriamiento de la economía de Estados Unidos y el que la Reserva Federal buscaba para reducir las presiones inflacionarias. En el tercer trimestre del 2000, el producto interno bruto creció a una tasa anual de 2.2 por ciento, la más baja registrada durante la presente expansión económica y que muestra la desaceleración económica ya presentada por el indicador adelantado.

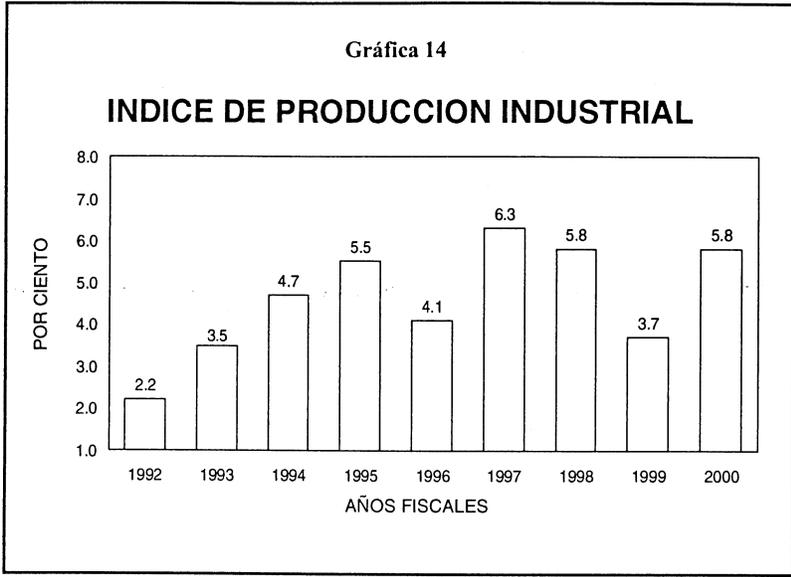
### Índice de producción industrial

Durante la presente expansión, la base industrial de Estados Unidos fue expandiéndose paulatinamente. Como resultado de los adelantos tecnológicos experimentados por la industria, la disminución en el empleo manufacturero ocurrida este último año estuvo acompañada por un continuo crecimiento, aunque a un ritmo moderado. Junto a las innovaciones tecnológicas y la productividad, las empresas han evitado los embotellamientos en la producción y las alzas estrepitosas en los costos de los factores de producción.





Gráfica 14



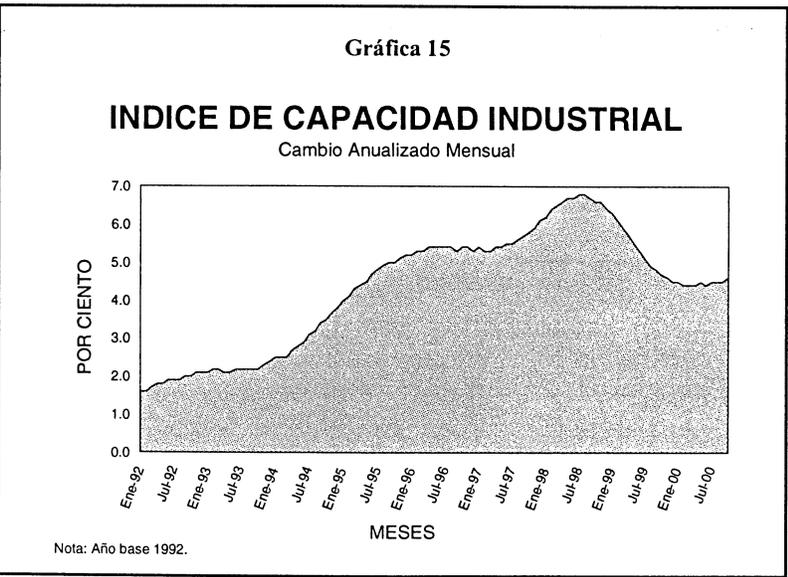
En el año fiscal 2000, el Índice de Producción Industrial registró un alza de 5.8 por ciento respecto al año fiscal anterior (**Gráfica 14**). Esta alza es un repunte en la actividad industrial ya que, durante el año fiscal 1999, la misma tuvo un aumento de 3.7 por ciento y reflejaba un patrón de desaceleración a partir del 1997. Gran parte de este patrón se debió a la crisis desatada en los países asiáticos y a una desaceleración de las economías europeas. Esto

provocó que la demanda de productos norteamericanos en el exterior disminuyera, ocasionando, a su vez, un aumento en el déficit comercial de Estados Unidos, un alza de los inventarios y una disminución en la producción. En el corto plazo, la actividad industrial, en general, ha mostrado un ritmo expansivo no igualado en tiempos de paz y durante la posguerra. El año 2000 representa el noveno año consecutivo en que la producción industrial registra una expansión. La última expansión ocurrió en la década del 1960, cuando la Guerra de Vietnam entró en la escena nacional. La expansión duró desde el 1961 hasta el 1970.

Por otro lado, el Índice de Capacidad Industrial registró, en el año fiscal 2000, un alza de 4.5 por ciento (**Gráfica 15**). La capacidad industrial para producir ha venido experimentando una desaceleración. Esto es reflejo de la madurez en el ciclo económico que experimenta la actividad industrial en Estados Unidos,

donde las empresas han invertido miles de millones de dólares en rejuvenecer los factores de producción mediante grandes inversiones de capital y tecnología para evitar los embotellamientos en la producción. Esto ocurre, por primera vez, durante las presentes expansiones económicas a partir de la segunda mitad del año 1998. El alza más alta registrada en el Índice de Capacidad Indus-

Gráfica 15



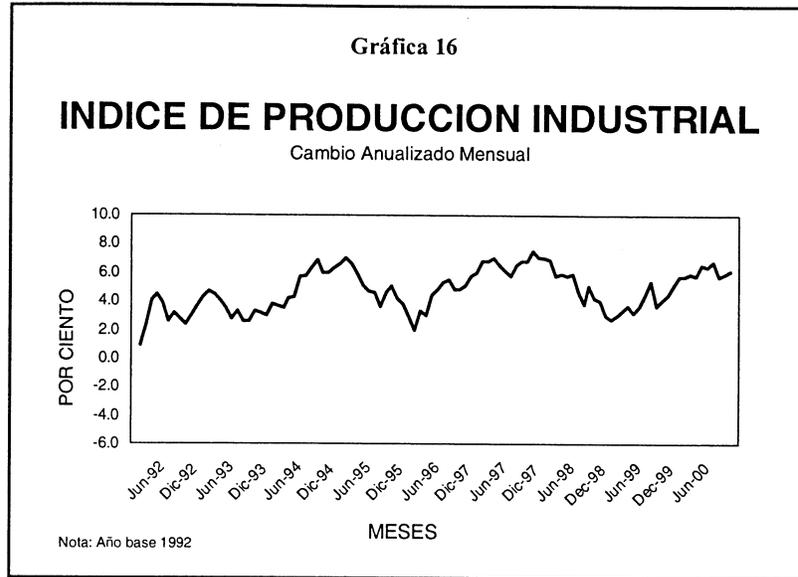


trial a partir del 1990, ocurrió en julio del 1998 cuando alcanzó 6.8 por ciento. De enero a octubre del 2000, el promedio del crecimiento mensual fue de 4.5 por ciento.

En el sector de la manufactura, el Índice registró un alza de 6.3 por ciento en el año fiscal 2000. El patrón exhibido en el Índice General se refleja en este sector (**Gráfica 16**). Durante el año fiscal 1999, éste experimentó un aumento de 4.4 por ciento y una desaceleración desde el 1997, hasta llegar el repunte en la actividad para el año fiscal 2000. En el corto plazo, la producción en la manufactura continuó básicamente con el mismo patrón de crecimiento del Índice General, aunque se ha mantenido a un nivel saludable (**Tabla 5**).

**Empleo y desempleo**

La economía estadounidense ha sido capaz de generar, durante la presente expansión, millones de puestos de trabajo, llevando la tasa de desempleo a los niveles más bajos en más de tres décadas. Prácticamente todas las industrias han gozado de esta bonanza económica, reduciéndose la oferta de empleados y creando una gran movilidad laboral debido a este efecto.



**Tabla 5**

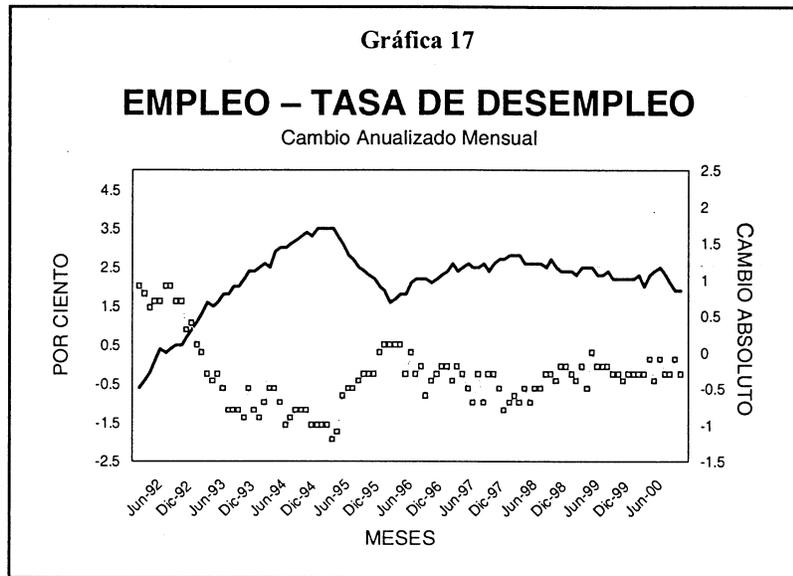
<b>INDICADORES DEL SECTOR INDUSTRIAL</b>				
	Índice de Producción Industrial		Índice de Capacidad Industrial	
	Total	Manufactura	Total	Manufactura
Enero 1998	132.0	135.8	158.0	163.9
Febrero	132.0	135.9	158.9	164.9
Marzo	132.4	136.1	159.8	165.9
Abril	133.1	136.9	160.7	167.0
Mayo	133.6	137.4	161.6	168.0
Junio	132.7	136.3	162.5	169.0
Julio	132.5	136.2	163.4	170.0
Agosto	135.3	139.4	164.2	171.0
Septiembre	134.9	139.0	165.0	171.9
Octubre	135.5	139.9	165.7	172.8
Noviembre	135.0	139.6	166.5	173.6
Diciembre	135.1	139.8	167.2	174.5
Enero 1999	135.9	140.5	167.9	175.3
Febrero	136.3	141.2	168.6	176.0
Marzo	137.3	141.9	169.2	176.8
Abril	137.4	142.2	169.9	177.5
Mayo	138.4	143.4	170.5	178.3
Junio	138.6	143.6	171.1	179.0
Julio	139.7	144.5	171.7	179.7
Agosto	140.3	145.3	172.3	180.3
Septiembre	140.4	145.6	172.9	181.0
Octubre	141.5	146.8	173.5	181.7
Noviembre	141.9	147.5	174.1	182.4
Diciembre	142.8	148.4	174.8	183.1
Enero 2000	143.6	149.2	175.4	183.8
Febrero	144.3	149.9	176.1	184.6
Marzo	145.2	151.3	176.7	185.3
Abril	146.3	152.2	177.4	186.1
Mayo	147.2	153.1	178.1	186.9
Junio	147.9	153.8	178.7	187.6
Julio	147.6	153.7	179.4	188.4
Agosto	148.6	154.6	180.1	189.1
Septiembre	149.0	155.0	180.7	189.9
Octubre	148.8	155.0	181.4	190.7

Fuente: Banco de la Reserva Federal.



El empleo total, según la Encuesta de Vivienda, presentó un crecimiento acelerado durante los últimos años. Aunque la velocidad de la economía en generar empleos, durante el año 2000, no ha sido de la magnitud de otros años, el mercado laboral se encuentra estrecho y la demanda por trabajadores diestros se hace más palpable. El promedio de crecimiento para el año fiscal 2000 fue de 1.4 por ciento, lo que presenta una moderación en el crecimiento gradual del mercado laboral.

Aún así, el mercado se mantiene robusto. Por otro lado, la tasa de desempleo ha registrado niveles no alcanzados en décadas, llegando a 3.9 por ciento durante el mes de abril del 2000, primera vez desde enero del 1970. Con excepción de abril y septiembre del 2000, la tasa no había estado por debajo del nivel de 4.0 por ciento. Desde el 1992 hasta octubre del 2000, la tasa de desempleo estuvo por debajo de 4.1 por ciento en trece ocasiones (**Gráfica 17**).



El crecimiento del grupo trabajador se ha reducido durante los últimos meses registrados en el 2000. Esto implica que la oferta de trabajadores ha comenzado a fluir a medida que la economía comienza a dar señales de desaceleración. También, la población apta para trabajar ha disminuido en su crecimiento, lo que hace que las tasas de crecimiento de estos dos indicadores se parezcan desde el 1996, dejando a la tasa de participación entre 67.0 y 67.2 por ciento.

### **Empleo asalariado no agrícola por industria**

Durante el año fiscal federal 2000, el empleo asalariado creció a un promedio de 2.2 por ciento, siendo la industria de servicios la que mayor aportación alcanzó (**Tabla 6**). En el año fiscal 2000, esta industria aportó el 30.6 por ciento del total de empleos y añadió 1.5 millones de plazas de los 2.8 millones creadas. La industria de servicios creció en 3.8 por ciento durante el año fiscal 2000 y se ha mantenido creciendo, añadiendo 921 mil empleos hasta octubre del 2000. La industria de la manufactura ha perdido empleos desde el 1999. En el año fiscal 2000, la pérdida fue de 0.7 por ciento o 125 mil plazas. El año anterior, esta pérdida fue de 226 mil plazas. Entre enero y octubre del 2000, la industria manufacturera ha registrado una pérdida de 118 mil empleos.

La industria del comercio, la cual representa el 23.0 por ciento del total del empleo en el año fiscal 2000, creció en 1.7 por ciento o una ganancia de 516 mil plazas. Hasta octubre, el comercio había añadido 300 mil empleos en el año 2000. La industria de finanzas, seguros y bienes raíces, obtuvo un crecimiento moderado de 0.9 por ciento, durante el año fiscal 2000, para un total de 69 mil



Tabla 6

## EMPLEO ASALARIADO NO AGRICOLA POR INDUSTRIA

(En miles de personas)

	Empleo Total	Minería	Manufactura	Transportación, comunicaciones y utilidades públicas	Comercio	Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	Servicios	Gobierno	Tasa de desempleo
Enero 1998	124,559	602	18,868	6,504	28,900	7,257	36,905	19,658	4.7
Febrero	124,752	604	18,869	6,528	28,901	7,281	37,002	19,684	4.6
Marzo	124,934	604	18,880	6,546	28,928	7,317	37,104	19,693	4.7
Abril	125,178	598	18,881	6,560	28,949	7,342	37,190	19,721	4.3
Mayo	125,531	597	18,874	6,584	29,037	7,365	37,351	19,775	4.4
Junio	125,748	596	18,858	6,597	29,060	7,384	37,480	19,782	4.5
Julio	125,847	589	18,688	6,620	29,104	7,408	37,604	19,806	4.5
Agosto	126,225	586	18,806	6,641	29,154	7,425	37,678	19,874	4.5
Septiembre	126,469	582	18,801	6,654	29,212	7,439	37,800	19,898	4.5
Octubre	126,677	578	18,753	6,675	29,235	7,461	37,929	19,926	4.5
Noviembre	126,939	572	18,707	6,692	29,299	7,481	38,071	19,952	4.4
Diciembre	127,286	570	18,689	6,725	29,359	7,497	38,218	19,975	4.4
Enero 1999	127,463	557	18,667	6,736	29,407	7,518	38,330	20,002	4.3
Febrero	127,883	551	18,626	6,755	29,532	7,524	38,483	20,075	4.4
Marzo	128,054	549	18,602	6,772	29,579	7,536	38,589	20,099	4.2
Abril	128,282	539	18,574	6,782	29,636	7,546	38,718	20,107	4.3
Mayo	128,377	532	18,540	6,797	29,661	7,559	38,821	20,103	4.2
Junio	128,630	529	18,515	6,817	29,715	7,573	38,970	20,123	4.3
Julio	128,898	528	18,552	6,834	29,760	7,583	39,070	20,163	4.3
Agosto	129,057	526	18,503	6,848	29,787	7,590	39,191	20,211	4.2
Septiembre	129,265	527	18,494	6,866	29,806	7,589	39,321	20,223	4.2
Octubre	129,523	529	18,484	6,875	29,836	7,599	39,482	20,248	4.1
Noviembre	129,788	527	18,484	6,898	29,882	7,604	39,606	20,271	4.1
Diciembre	130,038	530	18,479	6,911	29,938	7,613	39,707	20,308	4.1
Enero 2000	130,387	530	18,495	6,925	29,978	7,612	39,844	20,351	4.0
Febrero	130,482	533	18,473	6,937	29,989	7,624	39,914	20,394	4.1
Marzo	131,009	536	18,476	6,953	30,060	7,621	40,090	20,547	4.1
Abril	131,419	539	18,492	6,970	30,252	7,610	40,195	20,667	3.9
Mayo	131,590	539	18,479	6,962	30,112	7,600	40,220	21,012	4.1
Junio	131,647	539	18,493	6,985	30,171	7,588	40,401	20,802	4.0
Julio	131,607	538	18,548	7,010	30,246	7,586	40,403	20,606	4.0
Agosto	131,528	537	18,432	6,941	30,253	7,608	40,572	20,510	4.1
Septiembre	131,723	539	18,380	7,037	30,249	7,617	40,748	20,491	3.9
Octubre	131,860	541	18,377	7,046	30,278	7,637	40,765	20,494	3.9

Fuente: Departamento del Trabajo federal, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

trabajadores. El año pasado, esta industria añadió 218 mil empleos, un crecimiento de 3.0 por ciento. Esta desaceleración del 2000, se puede atribuir a la corrección bursátil que comenzó a finales del 1999.

La industria de transportación, comunicaciones y utilidades públicas creció 2.6 por ciento, en el año fiscal 2000, añadiendo 175 mil empleos. De enero a octubre del año 2000, se habían añadido 121 mil empleos. El empleo en el sector gubernamental, el cual representó el 15.7 por ciento del total del empleo durante el año fiscal 2000, subió 2.2 por ciento para un total añadido de 437 mil empleos. Hasta el mes de octubre del 2000, la fuerza trabajadora en el gobierno aumentó en 143 mil empleos. Por su parte, el empleo en la industria de la minería se redujo 2.2 por ciento en el año fiscal 2000, perdiendo 12 mil plazas de trabajo.



**Ingresos, gastos y ahorro personal**

Durante los años de la presente expansión económica, los estadounidenses han gozado de un aumento sustancial en los ingresos personales. Como consecuencia, los gastos de los consumidores aumentaron vertiginosamente. De hecho, los gastos de los consumidores han sido una de las claves para el alto grado de crecimiento experimentado por la economía estadounidense durante esta expansión aportando un tercio del mismo.

En el año fiscal 2000, el ingreso personal creció en 6.3 por ciento, comparado con el alza de 5.6 por ciento registrada durante el año fiscal 1999. La partida de sueldos y jornales representó el 57.5 por ciento del total de los ingresos. A corto plazo, y comparándose a una tasa anual de mes a mes, el ingreso personal durante el 1999 y el 2000, continuó experimentando una aceleración (Tabla 7). Sin embargo, a partir de la segunda mitad del año 2000, los ingresos de

Tabla 7

INGRESO PERSONAL (En billones de dólares)											
	Ingreso Personal	Todas las industrias (salarios y jornales)	Otros ingresos por trabajo	Ingresos de la propiedad con valor del inventario y ajuste de capital	Ingresos de renta con ajustes en consumo de capital	Ingresos por dividendos	Ingresos por intereses	Transferencias a las personas	Menos: pagos de las personas a la seguridad social	Ingreso personal disponible	Tasa de ahorro
Enero 1998	7,186.5	4,057.9	477.9	601.4	125.8	348.1	910.1	974.2	308.9	6,158.2	4.6
Febrero	7,233.7	4,089.0	480.1	605.4	126.5	348.4	917.7	977.1	310.5	6,195.3	4.6
Marzo	7,272.0	4,107.8	481.9	611.9	127.8	348.8	925.3	980.0	311.5	6,231.1	4.6
Abril	7,299.3	4,125.5	482.5	610.7	130.8	349.1	934.3	978.7	312.4	6,254.5	4.7
Mayo	7,344.2	4,160.3	483.8	611.6	132.8	349.3	940.9	980.0	314.4	6,286.3	4.2
Junio	7,375.0	4,174.4	485.0	617.4	134.8	349.7	946.5	982.2	315.1	6,308.5	4.0
Julio	7,410.8	4,196.4	486.3	621.3	137.3	350.1	952.1	983.9	316.4	6,337.2	4.3
Agosto	7,451.5	4,233.9	487.5	617.9	138.9	350.8	955.7	985.4	318.6	6,364.6	4.2
Septiembre	7,473.0	4,248.3	488.6	619.5	140.1	352.1	955.8	988.0	319.4	6,381.5	3.9
Octubre	7,508.1	4,273.2	489.6	630.8	140.8	354.1	953.3	987.2	320.9	6,410.0	3.8
Noviembre	7,575.2	4,302.5	490.8	661.6	147.5	355.7	950.3	989.5	322.7	6,466.7	4.3
Diciembre	7,562.6	4,318.9	492.2	638.8	142.3	357.3	947.2	989.8	323.8	6,446.7	3.3
Enero 1999	7,595.3	4,340.7	493.8	639.5	144.2	359.0	945.2	1002.5	329.5	6,488.4	3.5
Febrero	7,632.1	4,370.1	495.1	644.3	145.3	360.7	944.7	1003.5	331.6	6,515.6	3.2
Marzo	7,656.9	4,382.1	496.4	648.4	145.2	362.6	945.5	1009.1	332.4	6,540.8	2.7
Abril	7,690.1	4,407.8	497.4	653.8	145.2	364.7	947.5	1008.0	334.2	6,569.0	2.5
Mayo	7,716.0	4,428.6	498.7	649.2	144.3	366.8	950.8	1013.3	335.7	6,583.1	2.5
Junio	7,783.0	4,454.8	500.0	678.2	147.6	368.9	955.6	1015.3	337.5	6,636.9	2.5
Julio	7,797.4	4,484.8	501.4	659.2	141.7	371.2	963.2	1015.4	339.5	6,638.3	2.1
Agosto	7,841.1	4,508.5	502.8	665.0	141.2	373.5	969.4	1021.7	341.1	6,686.8	2.1
Septiembre	7,847.0	4,527.7	504.3	655.0	127.0	375.8	975.8	1023.8	342.4	6,668.3	1.3
Octubre	7,945.7	4,559.6	505.8	688.9	146.5	378.0	984.4	1027.0	344.6	6,760.0	2.0
Noviembre	7,977.0	4,572.6	507.4	698.7	148.0	380.2	989.5	1026.0	345.5	6,781.6	1.8
Diciembre	7,994.3	4,602.7	509.0	681.3	144.1	382.4	993.1	1029.2	347.5	6,783.4	0.7
Enero 2000	8,056.4	4,637.4	511.8	685.2	144.4	384.7	1002.1	1042.5	351.8	6,830.6	0.6
Febrero	8,099.6	4,657.8	514.1	690.1	145.3	387.0	1011.4	1047.3	353.2	6,858.5	-0.1
Marzo	8,161.6	4,685.9	516.2	706.6	147.0	388.9	1021.2	1050.9	355.2	6,910.4	0.1
Abril	8,209.3	4,726.9	518.4	707.0	144.3	390.6	1026.1	1053.8	357.9	6,939.7	0.3
Mayo	8,237.6	4,730.0	520.5	704.7	140.0	392.4	1030.9	1077.3	358.2	6,963.5	0.3
Junio	8,279.5	4,763.5	522.5	716.9	138.1	394.8	1036.8	1067.3	360.4	6,991.5	0.3
Julio	8,300.0	4,789.1	521.1	706.0	136.0	397.2	1,040.0	1,068.7	362.1	7,006.4	-0.2
Agosto	8,326.5	4,797.8	527.6	712.3	134.5	399.6	1,042.4	1,074.9	362.6	7,017.8	-0.4
Septiembre	8,420.6	4,827.8	530.0	756.0	144.0	402.2	1,046.1	1,079.1	364.6	7,098.6	0.0
Octubre	8,410.3	4,861.5	532.1	713.8	135.1	404.7	1,049.7	1,080.5	366.9	7,075.2	-0.7

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio Federal, Negociado de Análisis Económico.



las personas han mostrado una desaceleración respecto al mismo valor del año anterior. El mes de septiembre del 2000 fue la excepción a este comportamiento ya que fue afectado por un incremento en los pagos federales por subsidios agrícolas realizados a propietarios de fincas y a dueños de fincas rentadas. Los gastos de consumo personal han crecido constantemente durante el periodo expansivo de la actividad económica. En el año fiscal 2000, estos gastos aumentaron en 5.6 por ciento (Tabla 8). Sin embargo, desde principios del año 2000, los gastos de los consumidores se han desacelerado al compararse con los mismos datos del año anterior.

La tasa de ahorro de los consumidores estadounidenses (el ahorro personal como porcentaje del ingreso personal disponible) se ha venido reduciendo en lo que va del año 2000, hasta llegar a números negativos, por primera vez desde que la serie es recopilada y que data del 1959 (Gráfica 18). Durante el año natural 1999, la tasa estuvo en 2.2 por ciento del ingreso personal disponible. Hasta octubre del 2000, la tasa fue de cero (0) por ciento, lo que la sitúa en el borde de un crecimiento

Tabla 8

**GASTOS DE CONSUMO PERSONAL**

(En billones de dólares)

	Gastos de consumo personal (real)	Gastos en bienes duraderos	Gastos en bienes no duraderos	Gastos en servicios
Enero 1998	5,540.8	695.5	1,641.7	3,205.0
Febrero	5,573.0	696.7	1,653.0	3,224.5
Marzo	5,603.5	696.9	1,663.8	3,243.8
Abril	5,609.8	701.6	1,667.0	3,242.6
Mayo	5,658.4	725.8	1,676.4	3,258.9
Junio	5,686.4	730.6	1,685.5	3,273.1
Julio	5,685.9	711.5	1,692.0	3,283.6
Agosto	5,708.7	725.5	1,691.0	3,294.2
Septiembre	5,738.4	742.9	1,699.5	3,299.3
Octubre	5,758.3	756.9	1,705.0	3,301.0
Noviembre	5,771.5	764.5	1,716.6	3,296.1
Diciembre	5,809.5	778.6	1,726.3	3,311.2
Enero 1999	5,817.9	759.2	1,738.6	3,324.7
Febrero	5,854.5	781.6	1,751.5	3,328.3
Marzo	5,908.4	807.2	1,755.5	3,354.3
Abril	5,915.8	813.3	1,753.1	3,358.6
Mayo	5,928.4	794.6	1,767.7	3,373.1
Junio	5,976.6	823.6	1,774.2	3,388.6
Julio	5,987.1	815.3	1,777.3	3,402.9
Agosto	6,020.4	828.3	1,789.0	3,412.8
Septiembre	6,033.9	834.8	1,791.9	3,417.6
Octubre	6,062.1	840.0	1,801.6	3,431.2
Noviembre	6,090.8	850.6	1,810.9	3,441.2
Diciembre	6,150.0	864.8	1,841.7	3,456.8
Enero 2000	6,182.6	890.4	1,836.6	3,471.7
Febrero	6,225.2	907.3	1,847.6	3,488.3
Marzo	6,232.5	896.9	1,850.1	3,501.5
Abril	6,244.0	891.5	1,853.6	3,513.9
Mayo	6,263.1	883.0	1,863.8	3,529.6
Junio	6,274.8	885.5	1,866.0	3,536.7
Julio	6,298.3	892.8	1,877.0	3,542.7
Agosto	6,330.3	900.2	1,885.4	3,559.4
Septiembre	6,360.9	916.5	1,885.4	3,575.8
Octubre	6,373.2	906.6	1,893.7	3,587.6

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico.



negativo por primera vez en la historia. El primer mes en que la tasa se situó en terreno negativo fue febrero del 2000. Los meses de julio a octubre presentaron una tasa de ahorro negativa, llevándola hasta -0.7 por ciento del ingreso personal disponible en octubre del 2000.

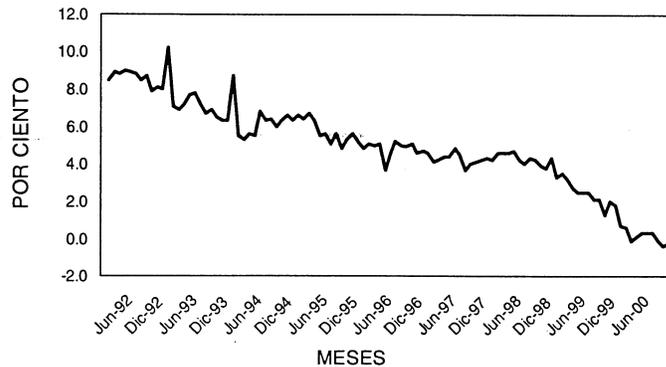
### Precios del petróleo

El petróleo crudo se ha convertido en uno de los artículos más preciados y que más preocupación ha generado durante el año 2000. Un artículo cuyo bajo precio favoreció el avance económico en Estados Unidos, se ha convertido en uno que amenaza seriamente dicho avance. Aunque los procesos de producción se han hecho más eficientes en el uso de este insumo y hoy día se utiliza menos combustible fósil para crear un dólar de producción, está implícita la amenaza de un avance en la inflación por causa de los precios del crudo. Los altos precios del petróleo han causado problemas en muchas economías, en particular la de los consumidores alrededor del mundo. En Europa ocurrieron protestas en casi todas las potencias económicas. En Asia y el Pacífico, las naciones solicitaron a la OPEP aumentos en las cuotas de producción. En Estados Unidos el alto precio del combustible se convirtió en un asunto importante durante la campaña política del año 2000 (Gráfica 19).

Mientras que muchos países industrializados sintieron el golpe de los altos precios, los países con una alta dependencia del petróleo sintieron, por partida doble, el alza en los precios del combustible. Nadie se preocupó, por un tiempo, del precio del petróleo, menos aún cuando el mismo llegó a cotizar \$11 el barril en diciembre del 1998. Muchos analistas pensaron que la cotización a \$30

Gráfica 18

### TASA DE AHORRO

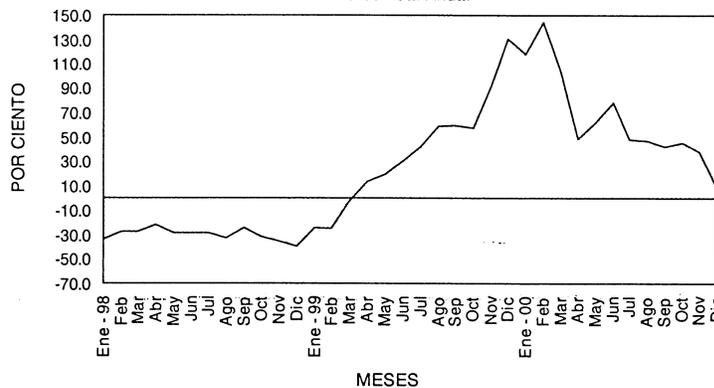


Nota: El ahorro personal como proporción del ingreso personal disponible.

Gráfica 19

### PRECIO PROMEDIO DEL BARRIL DE PETROLEO PARA WEST TEXAS INTERMEDIATE

Cambio Porcentual Anual

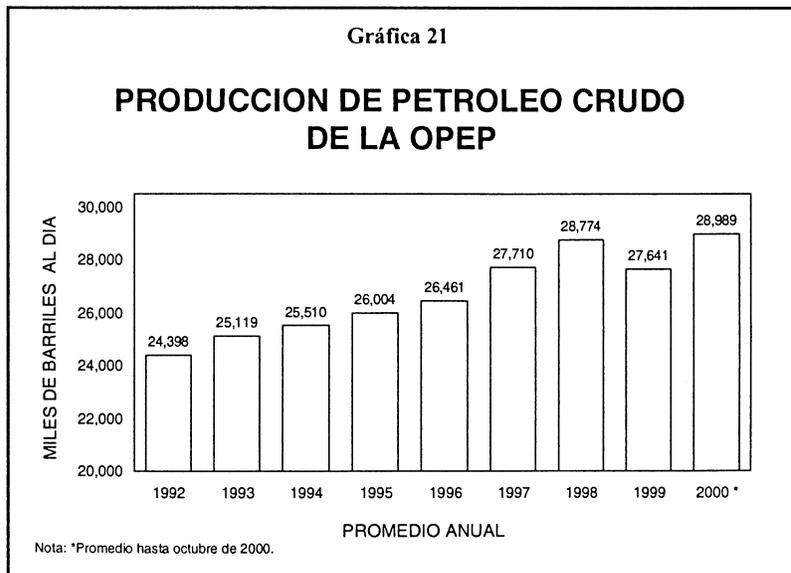
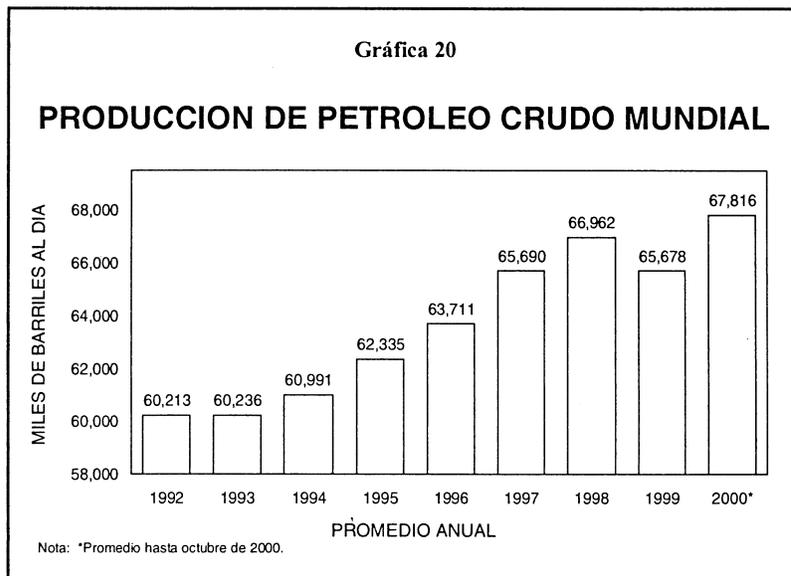




el barril, temprano durante el año 2000, iba a ser pasajera. No obstante, y luego de tres acuerdos para aumentar la producción mundial diaria en 500,000 barriles, el precio del crudo se mantuvo en los \$28 el barril hasta diciembre de 2000. Sin embargo, durante el año 2000, los precios se elevaron al nivel más alto registrado desde la Guerra del Golfo Pérsico en el 1991, cuando el precio del crudo llegó hasta los \$40 el barril. El precio promedio, para el año 2000, estuvo 53.9 por ciento más alto que el del 1999. La Administración de Energía Federal estimó que los precios declinarán gradualmente en el 2001 y se acercarán a los \$27 el barril, o sea, alrededor de \$3 por debajo del promedio estimado para el 2000.

**Producción mundial y la Organización de Países Exportadores de Petróleo**

La producción promedio mundial de crudo, en el 1999, llegó hasta los 65.7 millones de barriles diarios, para una reducción de 1.9 por ciento respecto al año anterior, cuando fue de 67.0 millones de barriles diarios (Gráfica 20). Hasta el mes de octubre del 2000, el promedio de la producción del crudo era de 67.8 millones de barriles diarios. A pesar de que esto representó un aumento de 3.3 por ciento en la producción, respecto a todo el año 1999, el precio del crudo se mantuvo en altos niveles desde su comienzo en espiral en enero del 1999. La producción del crudo por parte de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) ascendió, hasta octubre del 2000, a 29.0 millones de barriles diarios (Gráfica 21). Esto representó un alza de 4.9 por ciento respecto al 1999, cuando la producción se redujo en 3.9 por ciento. Esto causó una merma en los inventarios existentes y, por ende, un

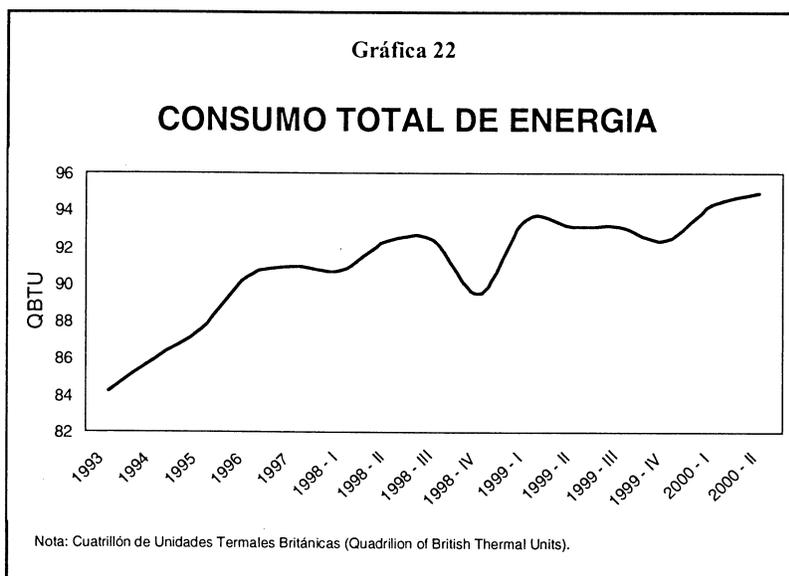




aumento en los precios del combustible. Durante el periodo de enero a octubre del 2000, la producción de la OPEP representó el 42.7 por ciento de la producción mundial.

### Consumo de energía

La eficiencia en el uso energético ha crecido constantemente desde el 1970. En los pasados cinco años, la producción ha sido un 20.0 por ciento mayor, mientras que el consumo de energía ha sido de sólo 9.0 por ciento. Una de las razones ha sido el uso masivo de computadoras personales, servidores, la red informática o Internet, y otras tecnologías disponibles que reducen el consumo de energía en la producción. Las industrias tecnológicas usan menos energía que las de manufactura pesada. Durante el año 1999, en Estados Unidos se consumió un promedio de 93.0 millardos de BTU's (British Thermal Unit)<sup>2</sup>, lo que representó un alza de 2.0 por ciento aún cuando los precios del crudo aumentaron sustancialmente a finales del 1998 (**Gráfica 22**). Sin embargo, ya para el



segundo trimestre del 2000, el consumo ascendió a 94.9 millardos de BTU's para un aumento acumulado de 17.0 por ciento respecto al 1999. Esto fue reflejo de los efectos del alza en los precios y el ajuste de todos los sectores y componentes económicos ante esta eventualidad. Del 1973 al 1999, el consumo energético aumentó en 25.2 por ciento, mientras que desde el 1981 al 1999, esta alza fue de 25.7 por ciento. En el periodo del 1991 al 1999, el alza en el consumo de energía fue de

14.7 por ciento. Para el periodo del 1991 al periodo acumulado del año 2000, que comprende los primeros dos (2) trimestres, el consumo aumentó en 16.6 por ciento, lo que implica una mejor utilización de los recursos energéticos.

El consumidor promedio experimentó el impacto del aumento en el precio del crudo. Como ejemplo, por primera vez en 20 años, la United Parcel Services Inc. impuso un cargo por combustible de 1.25 por ciento en todos los paquetes. El pasado 7 de septiembre de 2000, las aerolíneas doblaron el cargo por el combustible hasta \$40 por viajes ida y vuelta. La primera en establecer esta medida fue la aerolínea Continental Airlines Inc. El Índice de Precios al Consumidor, para septiembre del 2000, reflejó un alza de 3.5 por ciento respecto al mismo mes del año anterior, cuyo aumento fue de 2.6 por ciento respecto a septiembre del 1998. En septiembre del 1998, el alza fue de 1.4 por ciento respecto a septiembre del 1997.



## Reserva estratégica de petróleo

La Reserva Estratégica de Petróleo (REP) es la primera línea de defensa de Estados Unidos ante la interrupción de los suministros de petróleo. Estas reservas están localizadas bajo tierra en grandes cavernas de extracción de sal a lo largo de la costa del Golfo de México. Las decisiones del Presidente para retirar crudo de la reserva, durante una emergencia nacional, están reguladas por la ley de Conservación y Política Pública de Energía, del 22 de diciembre de 1975. Estas reservas son una herramienta de política exterior, en caso de una interrupción significativa de los suministros<sup>3</sup>.

El volumen almacenado actualmente es de 571 a 572 millones de barriles. El nivel más alto se registró en el 1994, cuando ascendió a 592 millones de barriles. Actualmente, la REP guarda la mayor cantidad de reserva de emergencia en el mundo y representa una inversión de más de \$20 millardos: \$4 millardos en facilidades y \$16 millardos en petróleo. En términos relativos, para el 1985, la REP tenía la capacidad de reemplazar las importaciones por 115 días. No obstante, este periodo de tiempo se ha reducido a 60 días en la actualidad. Si de la reserva se sustraen de 4.1 a 4.2 millones de barriles diarios, la misma puede durar hasta 90 días. Desde el punto de vista del lugar de almacenamiento, el costo de almacenamiento en las cuevas de sal es de \$1.50 el barril, mientras que en tanques soterrados es de \$15 a \$18 el barril. Además, las cuevas de sal ofrecen ventajas naturales. Por la profundidad de las cuevas (2,000 a 4,000 pies) cualquier fisura quedará sellada por la presión geográfica. También, la diferencia entre la temperatura del fondo y la del tope de la caverna hace que el petróleo crudo se mantenga en movimiento, ofreciéndole al crudo una calidad y consistencia continua.

La única y primera vez en que el crudo de la REP fue utilizado en una emergencia nacional, ocurrió durante la guerra del Golfo Pérsico. En otras tres ocasiones se ha usado crudo de la reserva, incluyendo la orden presidencial de Clinton, el 22 de septiembre de 2000, de usar 30 millones de barriles para estabilizar la espiral de precios del barril de petróleo y, más importante, aliviar el bajo inventario e incrementar la producción de combustible para calefacción.

## Perspectivas

La “nueva economía” ha sido tan productiva que ha sobrepasado los efectos negativos de un alza tan rápida en los precios del petróleo. A tono con esto, la economía de Estados Unidos, el mayor consumidor de energía mundial, se ha mantenido saludable, con una expectativa de crecimiento de 5.0 por ciento para el año 2001. Se espera que los precios del crudo se mantengan muy cerca de los \$30 durante este año. Los países productores del crudo, especialmente los de la OPEP, tienen el compromiso de aumentar la producción en 500,000 barriles diarios para concretar la llamada “banda de precios” que se acordó a principios de este año y que estipula que el crudo debe fluctuar entre los \$22 y los \$28 el barril. Hasta fines del año 2000, esto aún no se había materializado. No obstante, los analistas de Standard & Poor y de DRI estiman que el crecimiento económico para el 2001 debe ser menor, en promedio, al registrado durante el año fiscal 2000, dependiendo



del nivel de precios del petróleo. Según su proyección para el 2001, si el precio del barril se mantiene en los \$25, el Producto interno bruto (PIB) estaría situado en un alza de 3.6 por ciento (**Tabla 9**). De llegar éste a los \$40, el PIB estaría en un 3.2 por ciento. La tasa de desempleo se situaría en 4.5 por ciento de llegar los precios a \$25 el barril. Esto es un ligero aumento de la tasa alcanzada durante el año fiscal 2000, y una muestra de la desaceleración económica que se proyecta para la economía estadounidense.

**Tabla 9**

**PROYECCIONES POR ALZAS EN EL PETROLEO CRUDO**  
(En por cientos)

		Barril a \$20	Barril a \$25	Barril a \$40
PIB*	2000	4.3	4.2	4.1
	2001	3.8	3.6	3.2
IPC*	2000	3.0	3.3	3.8
	2001	1.8	2.0	2.3
Tasa de Desempleo	2000	4.1	4.1	4.1
	2001	4.4	4.5	4.7

\* Cambios calculados del 4to cuarto al 4to cuarto. El precio del barril de petróleo usado en los cálculos es cerca de \$2.00 menos que el comúnmente resaltado por West Texas Intermediate.

Fuente: Standar & Poor's, DRI

## Mercado bursátil

En los pasados años, ha ocurrido una transformación sustancial en la economía de Estados Unidos. Por una parte, se han retado teorías fundamentales de las ciencias económicas y, por otra, se han entremezclado los mercados financieros y el crecimiento económico en general. Los consumidores han experimentado alzas en sus ingresos como parte de sus inversiones en los mercados bursátiles y las compañías han logrado levantar grandes cantidades de capital para aumentar su valor y poder financiar sus inversiones. Estas inversiones han incrementado sustancialmente los niveles de productividad, lo que ha desencadenado alzas en las ganancias de capital de las empresas. Esto ha hecho que los mercados financieros hayan experimentado grandes ganancias en los pasados años. Las ganancias han sobrepasado las expectativas de los mejores expertos en este campo y de las mismas compañías de corretaje.

Una parte integral del sistema económico estadounidense lo componen los mercados financieros de capital o mejor conocidos como la "bolsa de valores". En Estados Unidos existen varios mercados o bolsas donde diariamente se realizan millones de transacciones, envolviendo miles de millones de dólares. La inserción de estas bolsas data de finales del Siglo 19, cuando Charles H. Dow estrenó el primer índice promedio industrial de acciones. En aquella época, los inversionistas compraban bonos que pagaban unos intereses predecibles y eran sostenidos por maquinaria, edificios y otros activos tangibles. Los activos (*stocks*) eran considerados no preferibles en aquella época. Hoy día, los mismos son los actores principales de este concierto de inversiones e inversionistas.

El Promedio Industrial Dow Jones esta compuesto de 30 acciones preferenciales, las cuales determinan el movimiento del índice. Estas acciones pertenecen a las industrias de mayor

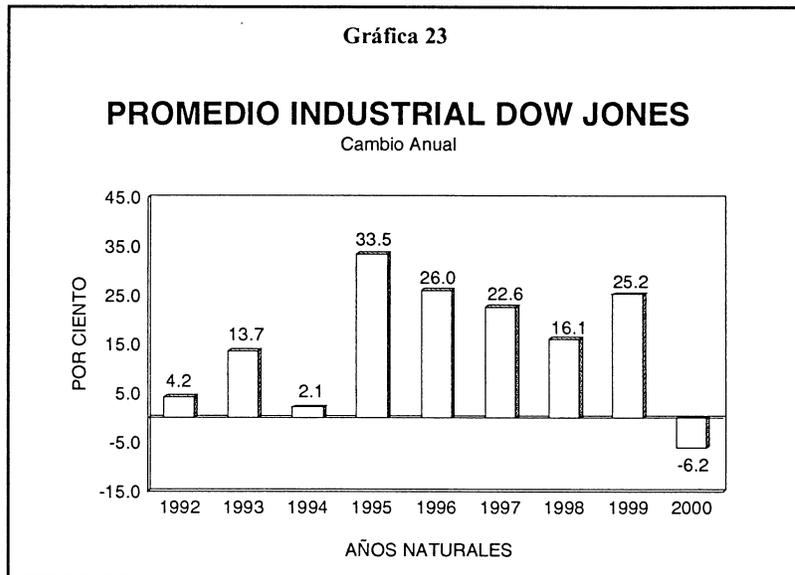


penetración y representación del mercado en general. Estas 30 acciones representan cerca de una quinta parte de los más de \$8 trillones que vale el mercado de acciones de Estados Unidos y cerca de una cuarta parte del valor total de las acciones del New York Stock Exchange. Estas 30 acciones son evaluadas y seleccionadas por los editores del periódico The Wall Street Journal. De la misma forma, estos editores pueden reemplazar las mismas, luego de realizar una serie de evaluaciones sobre la composición, estructura y comportamiento de las acciones que componen el promedio industrial Dow Jones y de aquellas que no pertenecen al mismo.

Durante el año 2000, el Promedio Industrial Dow Jones registró una merma en su nivel, cotizando 10,786.85 puntos, reflejando una baja de 6.2 por ciento si se compara con el valor del índice para el año 1999, cuando fue de

11,497.1 puntos, o 25.2 por ciento por encima del año 1998 (Gráfica 23). Esto significa que el mercado ha entrado en un ciclo evaluativo ya que, hasta el 1999, el Dow Jones había registrado el quinto año de ganancias de doble dígito, algo que no había sucedido en el mercado anteriormente. De hecho, el Dow Jones cerró el 1999 con 5.7 puntos porcentuales por encima del Standard & Poor 500. Un dato significativo es

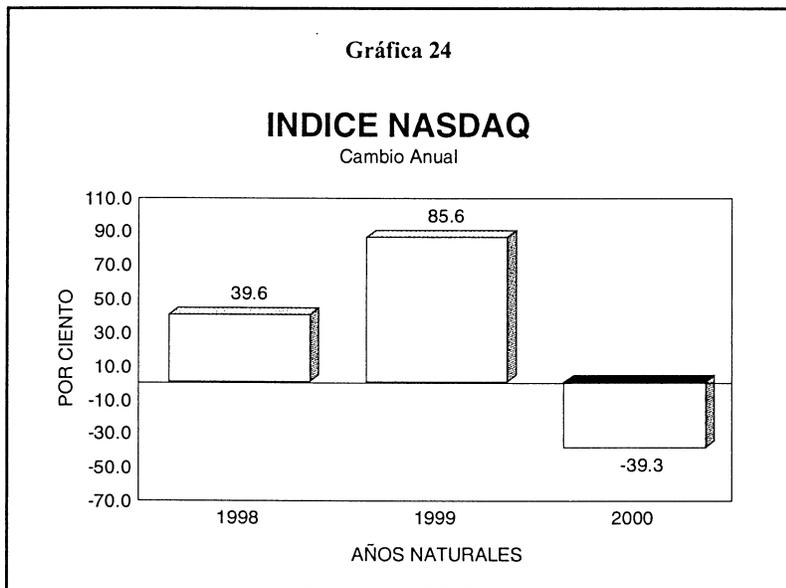
que, para el año 2000, el Dow Jones cerró en todos los meses, con la excepción de agosto, por debajo de los 11,000 puntos, nivel alcanzado durante el 1999.



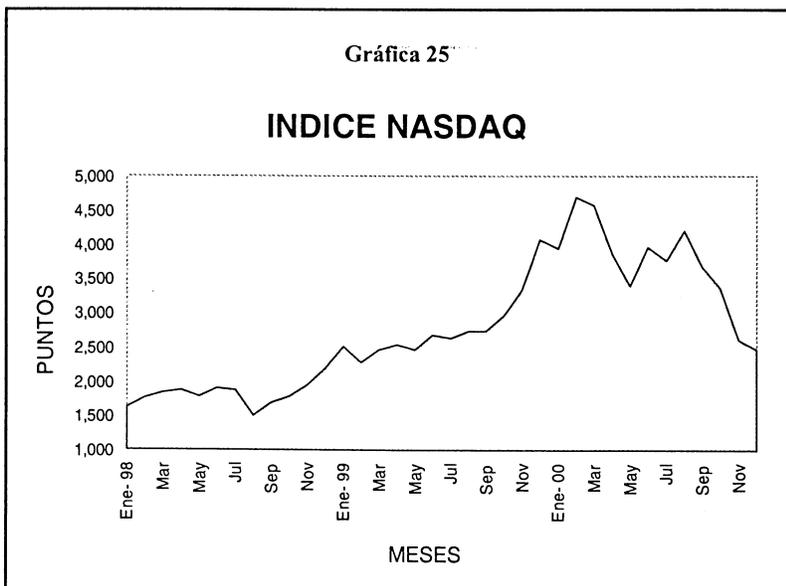
El NASDAQ (National Association of Securities Dealers Automated Quota) es el primer mercado bursátil electrónico y el de más rápido crecimiento en Estados Unidos. El mismo está catalogado como el número dos en el mundo para el mercado de valores en términos del volumen monetario en dólares. Desde su inserción en el 1971, el NASDAQ ha sido el frente innovador en tecnologías con los servicios de información y tecnología de vanguardia en el mundo económico. Este mercado tiene más de 4,400 valores, operando en un ambiente electrónico altamente competitivo. El NASDAQ se distingue porque contiene una estructura de múltiples participantes. Estos se dividen en dos grupos: creadores de mercado y las redes de comunicación electrónica (ECN por sus siglas en inglés). Los creadores de mercados son corredores individuales de valores que buscan inversiones de capital y que compiten abiertamente por inversionistas que compran y vendan acciones. Las redes de comunicación electrónica son sistemas de intercambio que atraen más clientes o inversionistas a participar del mercado de acciones que contiene el NASDAQ.



En los pasados tres años, el NASDAQ ha presentado un desempeño extraordinario que ha impulsado los valores de las tecnologías a unos niveles altos y, por ende, por encima de los valores promedios del Dow Jones. Este crecimiento se ha visto sostenido por un impulso en los niveles de productividad. Estos niveles altos de productividad han estado sustentados por altos niveles de inversión en nuevas tecnologías. Esto ha provocado lo que muchos conocen como la “nueva economía”. El crecimiento económico sostenido por encima de lo esperado, con una inflación bajo control, es considerado como una consecuencia de las innovaciones tecnológicas de las empresas. Esto se traduce en que los valores de las empresas que cotizan en el NASDAQ hayan sido cotizados positivamente.



Algunos analistas financieros argumentan que el mercado debe en algún momento auto corregirse. Este fenómeno se observó en el 2000. El valor del Índice NASDAQ para el año 2000, fue de 2,470.52 puntos. Esto significa que disminuyó en 39.3 por ciento respecto al valor de cierre del 1999 (**Gráfica 24**). En ese año, el NASDAQ cerró con un impresionante 85.6 por ciento por encima del 1998. El 1999 constituyó el cuarto año consecutivo de alzas de doble dígito.



Por otro lado, el valor más alto para el año 2000, lo constituyó el mes de marzo, cuando su valor llegó a los 4,572.83 puntos, el que a su vez, constituyó el más alto en la historia de este índice (**Gráfica 25**). Sin embargo, para el mes de abril del 2000, NASDAQ cerró con una caída de 712.17 puntos o 15.6 por ciento, lo que se convirtió en una reducción en términos



absolutos, en los pasados tres años. Además, muchas compañías informaron ganancias menores a las esperadas, cuando los precios de sus acciones estaban muy elevados. Esto provocó la reducción del índice NASDAQ que, a fines de diciembre del 2000, se redujo a su nivel más bajo desde el 23 de marzo de 1999, con una caída de 7.17 por ciento, mientras que el promedio Dow Jones se reducía en 2.43 por ciento.

Varios analistas indican que el mercado de valores ha registrado bajas de más de 20.0 por ciento, solamente 10 veces en 128 años. La última corrección de este tipo en el mercado ocurrió en el 1974-75, cuando una combinación de la recesión, altos precios del petróleo y una profunda crisis política llevó al mercado a bajar hasta un 43.0 por ciento. A pesar de esto, el mercado se ha vuelto más estable, ofreciendo excelente ganancias anuales después de la Segunda Guerra Mundial. Del 1960 al 1999, los precios de los valores han estado 25.0 por ciento menos volátiles de lo que fueron entre el 1871 y el 1959.

En resumen, durante el año 2000, el mercado bursátil registró una gran corrección en su valor. Muchas de las compañías cotizantes en el mercado informaron menores ganancias a las esperadas, lanzando el valor de sus acciones cuesta abajo. Tanto el índice industrial promedio Dow Jones, como el índice compuesto de tecnológicas NASDAQ, perdieron gran terreno durante el año 2000. Ante un escenario de desaceleración económica, muchas empresas han optado por mantenerse cautelosas y no sobrevaluar los precios de las acciones, manteniendo el valor del Dow Jones y del NASDAQ por debajo de 11,000 y 4,000 puntos, respectivamente.

### **Perspectivas y proyecciones sobre la economía**

Durante el año 2001, la economía de Estados Unidos presentará un crecimiento moderado, a juzgar por los recientes datos económicos y los mercados de valores. El último trimestre del año 2000 presentó un crecimiento de 1.0 por ciento, el más bajo desde el segundo trimestre del 1995, cuando el mismo registró un alza de sólo 0.8 por ciento. Aunque los expertos pronostican que la desaceleración económica continuará ya entrado en el año 2001, no se vaticina una recesión en el futuro. Más bien se esperan alzas muy moderadas hasta entrada la segunda mitad del año 2001. El sector manufacturero ha mostrado señales recesivas debido a una disminución en la demanda de productos que ha producido un aumento considerable en los inventarios acumulados. Durante diciembre del 2000, el sector fabril cayó a su nivel más bajo desde que la economía salió de la recesión del 1990-91. Las tasas de interés se mantienen superiores a las del año anterior, restringiendo el crédito, aunque se proyecta que las mismas regresarán a su nivel normal una vez los temores inflacionarios desaparezcan y el ritmo de crecimiento de la economía tome un curso moderado, pero muy activo. Se proyecta que los precios del petróleo bajarán, para el año 2001, aunque prosigue la incertidumbre en la OPEP sobre la banda de precios establecida y que difícilmente han logrado establecer.

Los gastos de consumo han tenido un comportamiento mixto. Aunque las ventas al detal aumentaron durante diciembre del 2000, el sentimiento de los consumidores ha registrado los



niveles más bajos en tres años. Una posible e inesperada alza en la tasa de desempleo, alzas salariales más lentas, altos costos de calefacción durante el invierno del año 2000 y un débil mercado de acciones, han creado una incertidumbre en el gasto de los consumidores.

Las inversiones de las empresas mermaron su crecimiento durante la primera mitad del año 2000, una vez la debilidad en el mercado de valores, condiciones de crédito más restringidas y menores ganancias reportadas tuvieron su efecto. La inversión en equipo y “software” durante la primera mitad del 2000, creció a un ritmo acelerado al registrar tasas de 20.6 y 17.9 por ciento durante el primer y segundo trimestre del 2000. Dicha inversión desaceleró 5.6 por ciento en el tercer trimestre y cerró el cuarto trimestre en terreno negativo, al registrar una baja de 3.3 por ciento.

El superávit en el presupuesto federal continuará a medida que las políticas fiscales se mantengan en control y la expansión continúe. La política monetaria de la Reserva Federal, la cual ha jugado un rol importante durante la presente expansión, estará activamente evaluando el comportamiento de la actividad económica y con miras a liberar las restricciones crediticias se harán reducciones en la tasa de interés principal durante el año 2001. Esto contribuirá a mantener el dinamismo de la actividad económica, una vez la inflación se mantenga controlada. La productividad laboral se mantendrá alta y esto ayudará a combatir las presiones inflacionarias.

En resumen, durante el 2001 y el 2002, la economía estadounidense continuará con crecimientos moderados, pero continuos (Tabla 10). Los mercados y las economías internacionales reaccionarán

**Tabla 10****PROYECCIONES ECONOMICAS PARA EL 2001 Y EL 2002**

Compañías	2001			2002		
	PIB real	Tasa de desempleo	Tasa de inflación	PIB real	Tasa de desempleo	Tasa de inflación
Blue Chip	2.6	4.4	2.6	3.4	4.5	2.5
Dismal Scientist *	3.0	4.3	2.6	3.6	4.7	2.5
The Conference Board	3.6	4.4	3.4	1.6	4.9	2.7
OECD	3.5	4.2	2.2	3.3	4.5	2.3
DRI Mc Graw-Hill	3.1	4.5	2.4	4.1	4.8	1.8

\* Portal de Economy.Com

Fuente: DRI McGraw-Hill; Blue Chip Indicators; Dismal Scientist, y Organization for Economic Cooperation and Development (OECD)

ante esta situación de diversas formas y magnitudes. Los mercados bursátiles recuperarán su dinamismo, pero sin la majestuosidad del 1999 y principios del 2000. Los consumidores y gerentes serán más cautelosos, reduciendo el nivel de gastos e inversiones. Aún persistirán las reglas de la llamada “vieja economía” para entender los actuales procesos económicos, mientras que la “nueva economía” seguirá mostrando retos para los más expertos en el campo económico. 



## NOTAS

1. Las fuentes de información y los métodos usados en la preparación de las series de productividad de la manufactura son diferentes a las usadas en todas las industrias no agrícolas. Para estas dos últimas, se usan los datos del producto interno bruto del Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal. Los datos trimestrales de la manufactura provienen del índice de producción industrial de la Junta de Gobernadores del sistema de la Reserva federal.
2. BTU es la cantidad de calor requerido para aumentar la temperatura de una libra de agua por un (1) grado Fahrenheit.
3. La necesidad de una reserva fue reconocida hace cinco décadas atrás. En el 1944, el secretario del Interior, Harold Ickes, señaló la necesidad de crear esta reserva estratégica. Luego, la Comisión Presidencial de Política Pública sobre Minerales, nombrada por el Presidente Truman (President Truman's Minerals Policy Commission), propuso la creación de la misma en el 1952. Después de la crisis del Canal de Suez en el 1956, el Presidente Eisenhower sugirió la misma. No fue sino después de la crisis del embargo en el 1973-74 que Estados Unidos estableció la REP. El Presidente Ford estableció oficialmente la REP en diciembre del 1975, al firmar la ley de Conservación y Política Pública de Energía señalada antes. La misma estableció el objetivo de una reserva de 1 billón de barriles. En el 1977, el gobierno adquirió las cavernas de sal en la costa del Golfo de México. Estas tienen una capacidad de almacenamiento de 700 millones de barriles.



## **BIBLIOGRAFIA**

Blue Chip Economic Indicators (2001) **US Economic Growth in 2001 Will Be The Lowest in at Least Five Years**, 10 de enero.

CNN Financial Network (2000) **US Job Creation Slows**, 3 de noviembre [<http://www.cnnfn.cnn.com/2000/11/03/economy>].

CNN Financial News (2000). **Productivity Gain Slow**, noviembre [<http://www.cnnfn.cnn.com/2000/11/02/economy>].

Department of Treasury (2000) **The Fiscal Legacy of the Clinton Administration**, diciembre, [<http://www.ustreas.gov/press/releases/ps1088.htm>].

Dow Jones (2000) **Frequently Asked Questions**. [<http://www.averages.dowjones.com/faqs.html>].

Dow Jones (2000) **Dow Jones Facts**. [<http://www.averages.dowjones.com/abtdjia.html>].

Federal Reserve Bank (2000) **Monetary Policy and Economic Outlook Report: Monetary Policy Report Forwarded to the Congress on July 20, 2000**. julio [<http://www.federalreserve.gov/boarddocs/hh/2000/july/reportsection1.htm>].

Federal Reserve Bank (2000) "Treasury and Federal Reserve Foreign Exchange Operation Report." **Federal Reserve Bulletin**, diciembre, 813-816.

NASDAQ (2000) **About Nasdaq**. [[http://www.nasdaq.com/about/about\\_nasdaq.stm](http://www.nasdaq.com/about/about_nasdaq.stm)].

Office of Management and Budget (2000) **Budget of the United States: Fiscal Year 2000**. [<http://www.gpo.gov/usbudget>] [<http://www.access.gpo.gov/usbudget/fy2000/pdf/budget.pdf>].

Organization for Economic Cooperation and Development (2000) **Economic Outlook No. 68**, 21 de diciembre [<http://www.oecd.org/eco/out/eo.htm>].

Standard & Poor's DRI. **US Forecast Summary (2000)** 12, (Table 2) diciembre.

The Conference Board (1999) **Consumers Will Lift US Growth Rates**. 28 de junio [<http://www.conferenceboard.org/economics/news/press.cfm?PressID=4494>].



The Conference Board (2000) **Highlights From Straight Talk: The US Economic Forecast**. noviembre / diciembre [<http://www.theconferenceboard.org>].

The Conference Board (1999) **Stock Market Investors Betting on Future But Have Long Term History on Their Side**. 21 de septiembre [<http://www.conferenceboard.org/economics/news/press.cfm?PressID=4510>].

The Dismal Scientist: Economy.com. (2000) **Dismal Forecast**. 16 de enero [<http://www.dismal.com/cgi/forecast.asp>].

The New York Times (2000) **Economy Show Slowest Growth in 4 Years**. 29 de noviembre [<http://www.nytimes.com/aponline/business/AP-Economy.html>].

US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis (2000) **Gross Domestic Product: Third Quarter 2000**. 21 de diciembre [<http://www.bea.gov>].

US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis (2000) **Personal Income and Outlays: November 2000**. [<http://www.bea.gov>].

US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis (2000) **Survey of Current Business**. agosto-diciembre .

US Department of Energy, Energy Information Administration (2000) **Total Energy Consumption, Petroleum and Natural Gas Consumption per 1992 Dollar of GDP; Total Energy Consumption per Chained 1996 Dollar of GDP**. [<http://tonto.eia.doe.gov/mer/mer-toc-dt.cfm>].

US Department of Energy, Energy Information Administration (2000) **World Crude Oil Production (Including Lease Condensate) 1970-1999**. [<http://www.eia.doe.gov/emeu/ipsr/t41a.txt>].

US Department of Energy, Energy Information Administration (2000) **World Oil Production: OPEC Members** (Table 10.1a). [<http://www.eia.doe.gov/pub/energy.overview/monthly.energy/txt/mer10-1a>].

US Department of Energy, Energy Information Administration (2000) **World Oil Production: Persian Gulf Nations; Non OPEC and World** (Table 10.1b). [<http://www.eia.doe.gov/pub/energy.overview/monthly.energy/txt/mer10-1b>].

US Department of Energy (2000) **Strategic Petroleum Reserve**. [<http://www.fe.doe.gov/spr/spr/html>].



US Department of Energy (2000) **Strategic Petroleum Reserve: Quick Facts and Frequently Asked Questions**. [[http://www.fe.doe.gov/spr/spr\\_facts.html](http://www.fe.doe.gov/spr/spr_facts.html)].

US Department of Energy (2000) **Strategic Petroleum Reserve: Releases of Oil From The Strategic Petroleum Reserve**. [<http://www.fe.doe.gov/spr/spr/oilreleases.html>].

US Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2000) **Employment Cost Index Septiembre 2000**, octubre 26 [<http://www.stats.bls.gov/ecthome.htm>].

US Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2000) **Productivity and Cost: Third Quarter 2000**, 6 de diciembre [<http://www.stats.bls.gov/prhome.htm>].



# Sistema Financiero





## SISTEMA FINANCIERO

### Introducción

En este capítulo se expone una descripción concisa de la composición y estructura de la industria financiera en Puerto Rico. Se incluye un análisis de los componentes principales que caracterizan la condición financiera de los sectores financieros de mayor relevancia, presencia y aportación en términos de ingresos a la economía de Puerto Rico. Se consideran aquellos cambios tecnológicos, de fiscalización y reglamentación aplicables a la industria financiera y varios de los efectos observados de los cambios reglamentarios estatales y federales. Además, se analiza la forma en que la política monetaria de Estados Unidos se transmite al sistema financiero de Puerto Rico.

### Composición del sistema financiero de Puerto Rico

El sistema financiero de Puerto Rico está compuesto por aquellas instituciones que tienen la capacidad para manejar activos financieros, tales como: acciones, bonos y préstamos. Estas instituciones tienen como propósitos fundamentales, entre otros, proveer servicios mediante la adquisición de depósitos; prestar dinero; vender seguros; y manejar inversiones y planes de retiro.

Las instituciones se clasifican en dos grupos: los intermediarios financieros y otras instituciones financieras. Los intermediarios financieros son instituciones con la capacidad para recibir fondos de unidades económicas que generan excedentes (ahorros), para luego canalizarlos hacia las unidades en déficit y con necesidad de fondos para el financiamiento de sus gastos de consumo o inversión.

Un típico ejemplo de un intermediario financiero es el banco comercial. El mismo acepta fondos de unidades con excedentes en forma de cuentas de ahorro, cuentas de cheques o depósitos a término, para canalizarlos hacia unidades en déficit, aceptando a cambio valores primarios, tales como préstamos o inversiones financieras. Los restantes intermediarios financieros son: cooperativas de ahorro y crédito, entidades bancarias internacionales, bancos gubernamentales, compañías de seguros, compañías de inversiones, fondos de pensiones, fideicomisos y otros.

Los bancos comerciales, a su vez, se subdividen entre bancos externos y domésticos. Los domésticos incluyen aquellos bancos incorporados en Puerto Rico que mantienen cuentas de capital en la Isla. Al presente existen 13 bancos bajo esta clasificación con un total de 530 sucursales, entre los que se encuentran dos (2) bancos españoles y un (1) banco canadiense. Los bancos externos están compuestos por aquellos incorporados fuera de Puerto Rico, que no mantienen cuentas de capital en la Isla y que funcionan como sucursales de bancos extranjeros. Bajo esta clasificación existen cuatro (4) instituciones bancarias: dos (2) de Estados Unidos, uno (1) de Canadá y otro de España, estas instituciones cuentan con 17 sucursales en Puerto Rico (**Tabla 1**). Es importante mencionar que los bancos comerciales domésticos y extranjeros están reglamentados por las leyes de Puerto Rico. Sólo los bancos domésticos están supervisados por la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras (OCIF).



Tabla 1

Descripción	1997	1998	1999	Cambio porcentual	
				1998/1997	1999/1998
Bancos comerciales domésticos	504	510	530	1.2	3.9
Bancos externos 1/	21	20	17	(4.8)	(15.0)
Bancos gubernamentales	3	3	3	0.0	0.0
Compañías de fideicomiso	1	1	5	0.0	400.0
Subtotal	529	534	555	0.9	3.9
Entidades bancarias internacionales	20	24	28	20.0	16.7
Total	549	558	583	1.6	4.5

1/ Incluye bancos comerciales nacionales autorizados por la Oficina del Contralor de la Moneda.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Las entidades bancarias internacionales se crearon bajo la Ley Reguladora del Centro Bancario Internacional o Ley Núm. 52, del 11 de agosto de 1989, según enmendada. Su reglamentador primario es la OCIF. Al presente, este sector está compuesto de 33 entidades bancarias internacionales. El crecimiento de este sector es realmente impresionante ya que, para el año 1994, lo constituían diez (10) instituciones y, en menos de seis años, se han triplicado. Debe destacarse que la OCIF ha impulsado cambios, o enmiendas, a la Ley Núm. 52, del 11 de agosto de 1989, para hacerla más flexible y atractiva, y convertir el sector bancario de Puerto Rico en un centro bancario internacional dinámico y vigoroso.<sup>1</sup> Las enmiendas amplían significativamente el alcance de los negocios que pueden llevarse a cabo y aumentan los incentivos para hacerlos más atractivos y competitivos. De igual manera, flexibilizan los requisitos para establecer y operar las entidades bancarias internacionales de acuerdo a las actividades a que se dediquen.

Otras de las instituciones que componen los intermediarios financieros son los bancos gubernamentales. Actualmente, el grupo lo componen tres: el Banco Gubernamental de Fomento, el Banco de Desarrollo Económico y el Banco y Agencia de Financiamiento de la Vivienda. Le siguen las cooperativas de ahorro y crédito, cuyo número se ha reducido en los últimos años, bien por fusión o consolidación. Al presente, el número de cooperativas es de 154.

Las otras instituciones financieras tienen la función de trasladar valores primarios emitidos por intermediarios financieros hacia otros inversionistas. Estas instituciones no crean valores secundarios como lo hacen los intermediarios financieros. Este sector se compone de instituciones no depositarias, tales como: casas de corretaje (36); compañías de préstamos personales pequeños (10); compañías de financiamiento (121); compañías de arrendamiento (186); fondos de capital de riesgo (12); compañías de transferencias monetarias (16); casas de empeño (106); corredores de préstamos (171); juegos de azar (casinos) (18); y agentes de cambios de cheque (151).



Tanto los intermediarios financieros como las otras instituciones financieras forman parte del sistema financiero de una economía. Este sistema está constituido, además, por los mercados financieros, los instrumentos financieros, las entidades reguladoras y el público consumidor.

El sistema financiero tiene funciones muy importantes en una economía, entre las cuales pueden mencionarse, las siguientes:

- Suministrar crédito para el consumo y la inversión en bienes de capital.
- Crear mecanismos efectivos de pagos en forma de moneda corriente, depósitos a la demanda y otros.
- Viabilizar la política monetaria establecida.

En los últimos diez años, la industria financiera de Puerto Rico ha cambiado significativamente en todos los aspectos y sectores que la componen. La OCIF, en su gestión por elevar la capacidad competitiva de la industria en Puerto Rico, en el ámbito global, ha creado una infraestructura jurídica y reglamentaria que fomenta esa capacidad competitiva. Por consiguiente, se ha dado a la tarea de enmendar y modernizar la ley de bancos que data del año 1933, para flexibilizar, modificar y derogar todo aquello que no es medular a un sistema bancario prudente y sólido. Los cambios introducidos se encaminaron, entre otras cosas, a desreglamentar aspectos relacionados con los préstamos que conceden los bancos; dar mayor flexibilidad para expandir sus operaciones, fusionarse o consolidarse; y ampliar los poderes a los bancos para ofrecer más y mejores servicios a sus clientes.

El 12 de noviembre de 1999, el Presidente de Estados Unidos de América, Bill Clinton, firmó la ley conocida como Financial Modernization Act of 1999, titulada oficialmente como Gramm-Leach Bliley Act (Ley GLB). Esta ley eliminó múltiples barreras federales y estatales que anteriormente impedían la afiliación entre las instituciones bancarias y entidades dedicadas a los negocios de seguros. Como resultado de la misma, el marco legal federal para la prestación de servicios financieros en la jurisdicción norteamericana ha sido dramáticamente reestructurado para permitir la afiliación directa entre los bancos y las entidades dedicadas a los negocios de valores, seguros y otros servicios financieros. Además, en cuanto al negocio de seguros, la legislación federal recién adoptada provee gran flexibilidad a las instituciones financieras para diseñar las estructuras de afiliación desde las cuales pueden ofrecer diferentes productos de seguros. La Ley GLB ocupó el campo para desplazar las diferentes leyes estatales que prohibían la afiliación entre instituciones bancarias y otras entidades dedicadas al negocio de seguros, o que discriminaban contra las instituciones bancarias o sus afiliadas cuando éstas pretendían incursionar en estos negocios.

Como resultado de esta legislación federal, en el sector bancario de Puerto Rico se ha impulsado la creación de las llamadas  *Holding Company*  (HC) o compañías tenedoras de acciones. Al presente, en Puerto Rico, se ha autorizado a ocho (8) bancos comerciales a que operen dentro de este concepto organizacional.

Por otro lado, se introdujeron cambios significativos en las leyes que crean las Instituciones No Depositarias. Entre los más importantes están las enmiendas introducidas a la Ley Uniforme de



Valores, del 18 de junio de 1963 (Ley Núm. 60), dirigidas a reducir el ambiente reglamentario a las instituciones que emiten o trafican valores en Puerto Rico. Se simplificaron los requisitos de inscripción de los corredores traficantes (agentes), a los fines de que la misma pueda realizarse mediante el uso de la computadora.

En el caso de las instituciones hipotecarias, se autorizó la desreglamentación de las tasas de interés aplicables a los préstamos, se flexibilizó la expansión de sus operaciones y se redujeron las auditorías o exámenes anuales a sólo un examen, cuando la institución lo amerite o cuando entre en prácticas irregulares. Además, se fortalecieron los poderes de fiscalización y supervisión de la OCIF.

La Ley de Préstamos Personales Pequeños, del 28 de junio de 1965, también fue enmendada a los fines de flexibilizar y expandir las operaciones de las Compañías de Préstamos Personales Pequeños. Se les autorizó involucrarse en otros negocios además de la concesión de préstamos. Se flexibilizó la política pública concerniente a la conversión y concesión de licencias y se eliminó la fijación de tasas de interés para que fluctúen según las condiciones del mercado. Además, se les autorizó a prestar hasta un máximo de \$5,000, escalonadamente hasta el año 2001.

En fin, la mayor parte de los componentes de la industria financiera en Puerto Rico han sido afectados positivamente por una serie de cambios trascendentales. Estos cambios han tenido efectos, también, en los consumidores y, por consiguiente, en la economía en general, haciendo más eficiente y circulante la moneda en Puerto Rico.

Como resultado de este proceso de desreglamentación, las instituciones financieras en Puerto Rico han dejado atrás los servicios tradicionales para dar énfasis a un servicio más sofisticado y rápido, utilizando los medios cibernéticos o electrónicos para llegar a sus clientes. El sector bancario debe convertirse, próximamente, en un ente proveedor de servicios del tipo *one stop shopping*, de manera que el consumidor pueda satisfacer, en un mismo lugar, sus necesidades de servicios financieros, tales como seguros, corretaje o cuentas de depósitos.

### **Banca Comercial**

La década del 1980 estuvo matizada por cambios legislativos federales, aplicables a la industria bancaria local, que trajeron consigo transformaciones estructurales y reglamentarias que se implementaron en la década del 1990. Entre éstas, puede mencionarse la transformación total de los bancos de ahorro en Puerto Rico. A principios de la década pasada, éstos se convirtieron en bancos comerciales y desaparecieron las llamadas Asociaciones de Ahorro y Crédito (*Saving & Loan Associations*). Añádase a esto, la extraordinaria revolución en la tecnología informática, cuyo ejemplo más obvio es el cajero automático. Además, surgió la banca electrónica, por medio de la Internet, que hoy día está a la vanguardia en la industria.

Nuevamente, los cambios trascendentales en la legislación federal han impulsado cambios de igual magnitud en la industria financiera de Puerto Rico. Estos cambios, y la mayor complejidad de los negocios y actividades financieras, han hecho necesario que la OCIF tome medidas para equiparar



su capacidad de fiscalización. Entre otras, ha introducido distintas enmiendas a leyes y reglamentos que datan de la década del 1930. Las mismas se han enfocado hacia la modernización y actualización de la infraestructura jurídica y reglamentaria; se persigue hacer más efectiva su contribución a la economía facilitando la inversión privada, fomentando la competencia entre los integrantes del mercado financiero e impulsando el desarrollo de nuevos instrumentos financieros y componentes del sistema.

El desarrollo más reciente en cuanto a la revolución legal y reglamentaria de la industria bancaria es la ya mencionada Ley GLB, del 12 de noviembre de 1999. Esta se propone derrumbar las barreras que, desde los tiempos de la Gran Depresión, han mantenido separadas a las diferentes industrias que integran el sistema financiero, que son: la banca comercial, la banca de inversiones y los seguros. En Puerto Rico se está trabajando en el proceso de asimilar esta ley federal en la legislación y reglamentación local, algo que se convertirá en un tema de mucho interés en los mercados financieros durante los próximos dos o tres años.

### Activos

En el año fiscal 2000, los activos de los bancos comerciales alcanzaron la cantidad de \$44,845.0 millones, cifra que representa un 10.3 por ciento de aumento al compararla con los \$40,654.2 millones registrados en el año fiscal anterior. Durante los pasados cinco años, el crecimiento en los activos de los bancos comerciales ha sido consistente. Estos cambios significativos confirman las estrategias sobre política monetaria y fiscal llevada a cabo en la esfera federal y estatal.

Los bancos comerciales domésticos reflejaron, en el año fiscal 2000, una participación de 91.0 por ciento del total de activos de los bancos comerciales, con activos ascendentes a \$40,798.3 millones (Tabla 2). El restante 9.0 por ciento correspondió a la banca comercial nacional y extranjera. Este

Tabla 2

**TOTAL DE ACTIVOS DEL SISTEMA FINANCIERO**

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

Instituciones financieras	1997	1998	1999	2000	Distribución relativa			Cambio porcentual	
					1998	1999	2000	1999/1998	2000/1999
Bancos comerciales domésticos	27,726.8	30,763.4	36,120.0	40,798.3	31.6	33.1	34.4	17.4	13.0
Bancos nacionales y extranjeros	5,981.7	5,702.0	4,534.2	4,046.7	5.9	4.2	3.4	(20.5)	(10.8)
Bancos gubernamentales	7,679.1	8,143.0	8,068.6	8,397.5	8.4	7.4	7.1	(0.9)	4.1
Entidades banca internacional	24,499.8	29,973.4	33,600.3	39,971.7	30.8	30.8	33.7	12.1	19.0
Subtotal Sistema Bancario	65,887.4	74,581.8	82,323.1	93,214.2	76.5	75.5	78.6	10.4	13.2
Casas de Corretaje	6,299.9	7,263.7	8,879.9	5,784.5	7.5	8.1	4.9	22.3	(34.9)
Cooperativas	3,713.4	4,044.3	4,429.8	4,418.4	4.2	4.1	3.7	9.5	(0.3)
Cías. hipotecarias	1,692.8	2,974.1	3,487.0	5,280.7	3.1	3.2	4.5	17.2	51.4
Cías. de préstamos personales pequeños	2,434.7	2,523.2	2,217.2	2,106.7	2.6	2.0	1.8	(12.1)	(5.0)
Cías. de financiamiento	2,706.1	3,399.3	4,655.1	4,411.5	3.5	4.3	3.7	36.9	(5.2)
Cías. de arrendamiento	868.3	913.3	1,008.2	1,153.9	0.9	0.9	1.0	10.4	14.5
Cías. de inversión	1,238.0	1,657.7	1,980.2	2,159.5	1.7	1.8	1.8	19.5	9.1
Fondos de capital de inversión	44.1	79.4	86.0	113.7	0.1	0.1	0.1	8.3	32.2
Total	84,884.7	97,436.8	109,066.5	118,643.1	100.0	100.0	100.0	11.9	8.8

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



crecimiento en los activos de los bancos comerciales fue inducido por sus componentes principales: los préstamos y las inversiones. Las inversiones representaron el 29.2 por ciento de los activos totales. Esta participación fue menor a la reflejada en el año fiscal anterior, que fue de 30.3 por ciento.

### Préstamos

La cartera de préstamos totales de los bancos comerciales, al cierre del año fiscal 2000, ascendió a \$28,987.3 millones, 11.9 por ciento por encima de los \$25,921.4 millones del año fiscal anterior. Los componentes de la cartera de préstamos revelan un destacado apoyo de la banca comercial a varios de los sectores clave de la economía local.

Al cierre del año fiscal 1999, los préstamos hipotecarios y de construcción, que inciden en la industria de bienes y raíces, una de las industrias líderes del país, totalizaron \$11,182.3 millones. Estos continuaron aumentando a buen ritmo, alcanzando \$13,387.9 millones en junio de 2000, para un aumento de 19.7 por ciento. Una de las razones más importantes que explica este crecimiento fueron las atractivas tasas de intereses y el anuncio hecho por la Legislatura de una posible eliminación de la exención a los GNMA. El propósito fundamental de esta medida era estimular la construcción en Puerto Rico.<sup>2</sup>

Los préstamos a individuos sumaron \$6,344.4 millones en el año fiscal 2000, y contribuyeron de manera significativa a sostener los gastos de las familias, que constituyen uno de los baluartes de la demanda agregada en Puerto Rico. Esta cifra refleja un aumento de 10.0 por ciento al compararla con la suma registrada en el año fiscal anterior (**Tabla 3**).

Tabla 3

#### TOTAL DE PRESTAMOS BANCA COMERCIAL DE PUERTO RICO

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1997	1998	1999	2000	Cambio porcentual	
					1999/1998	2000/1999
Préstamos y descuentos, total	21,478.1	22,760.2	25,921.4	28,987.3	13.9	11.8
Bienes raíces	8,201.5	8,931.8	11,182.3	13,387.9	25.2	19.7
Agrícolas	183.7	189.7	235.1	274.5	23.9	16.8
Comerciales e industriales	6,401.2	6,774.3	7,737.1	7,741.6	14.2	0.1
Individuos	6,085.5	6,019.6	5,767.6	6,344.4	(4.2)	10.0
Sobregiros	50.4	60.8	69.6	66.7	14.5	(4.2)
Otros	555.8	784.0	929.7	1,172.2	18.6	26.1

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Los préstamos a individuos incluyen varias categorías, como préstamos de autos, préstamos sobre tarjetas de crédito y préstamos personales propiamente. Cabe destacar que los préstamos a



individuos se encuentran bajo la desreglamentación desde el año 1992. Desde entonces, los bancos establecen las tasas de intereses de acuerdo a la fuerzas del mercado, factor de mucho interés tanto para el consumidor como para la industria bancaria.

Por otro lado, en el año fiscal 2000, los préstamos agrícolas se incrementaron en 16.8 por ciento: de \$235.1 a \$274.5 millones. Este renglón de préstamos ha venido creciendo considerablemente durante los pasados cinco años. Los préstamos agrícolas se traducen en una mayor producción del sector, con un efecto multiplicador en la actividad económica de Puerto Rico, que conlleva una expansión del sector laboral y, por consiguiente, mayores ingresos y gastos.

Los indicadores financieros de los bancos comerciales, en el año fiscal 2000, muestran una razón de préstamos netos al total de activos de 63.0 por ciento. Este indicador es superior por 679 puntos bases a lo registrado en el año fiscal anterior (56.2 por ciento). Por su parte, la razón de préstamos netos a depósitos totales reflejó un 95.0 por ciento para las mismas fechas. Este fue superior por 548 puntos bases a lo registrado en el año fiscal anterior (89.5 por ciento). La razón de depósitos al total de activos en los bancos comerciales, en el año fiscal 2000, reflejó un 60.4 por ciento y estuvo 239 puntos bases por debajo de lo registrado en el año fiscal anterior que fue de 62.8 por ciento. El llamado *leverage*, o razón de capital a total de activos, fue de 6.0 por ciento para este año fiscal. El mismo se redujo en 13 puntos base al compararlo con el año fiscal anterior (**Tabla 4**).

Tabla 4

## INDICADORES FINANCIEROS DE LOS BANCOS COMERCIALES

(En porcentos - Al 30 de junio)

Indicador	1997	1998	1999	2000	Cambios en puntos base/1	
					1999/1998	2000/1999
Préstamos netos al total de activos	59.7	58.5	56.2	63.0	(229.0)	679.0
Préstamos netos al total de depósitos	89.3	87.5	89.5	95.0	202.0	548.0
Inversiones al total de activos	30.1	31.6	36.5	29.1	489.0	(740.0)
Deuda al total de activos	21.7	21.9	28.6	29.8	673.0	116.0
Depósitos al total de activos	66.8	66.9	62.8	60.4	(407.0)	239.0
Capital al total de activos	7.2	7.7	6.1	6.0	(152.0)	(13.0)

1/ El cambio en puntos base se obtiene multiplicando por 100 la diferencia anual en el indicador. Puede que el cambio no sea igual debido al redondeo.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



**Depósitos**

En el año fiscal 2000, los depósitos totales en los bancos comerciales ascendieron a \$29,719.9 millones, cifra que representó un aumento de 6.9 por ciento con relación al año fiscal 1999, luego de haber reflejado aumentos substanciales en los dos años fiscales anteriores. Estos mostraron una participación relativa de 66.3 por ciento en el total de pasivo más capital, aunque en los dos años fiscales anteriores esta participación fue relativamente superior. El 92.4 por ciento de los depósitos totales correspondió a depósitos privados con \$27,454.9 millones.

Actualmente, la fuente de fondos más importante de la banca comercial son los certificados de depósitos. En el pasado eran los Fondos 936 del Código de Rentas Internas Federal. En el 1999-00, estos certificados ascendieron a \$12,674.4 millones y representaron el 42.6 por ciento de los depósitos totales. A su vez, representaron la fuente primaria de fondos privados al constituir el 46.2 por ciento de los mismos. Ese año, aumentaron en 27.2 por ciento respecto a lo registrado en el año fiscal anterior (**Tabla 5**). Estos han pasado a ocupar la fuente principal de fondos en los bancos comerciales, debido, en gran medida al crecimiento de los fondos de cuentas IRA por los múltiples beneficios contributivos que éstos brindan al cliente. La segunda y tercera fuente de fondos privados de la banca comercial, en el año fiscal 2000, fueron las cuentas de ahorros y las cuentas corrientes con 22.0 y 23.5 por ciento, respectivamente.

**Tabla 5**

**ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO BANCOS COMERCIALES OPERANDO EN PUERTO RICO**

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1997	1998	1999	2000	Participación relativa			Cambio porcentual	
					1998	1999	2000	1999/1998	2000/1999
Activos	33,708.5	36,465.4	40,654.2	44,845.0	100.0	100.0	100.0	11.5	10.3
Efectivo en caja y bancos	1,659.4	1,707.4	1,261.8	1,555.2	4.7	3.1	3.5	(26.1)	23.3
Inversiones	9,448.7	10,686.2	12,335.2	13,087.3	29.3	30.3	29.2	15.4	6.1
Préstamos y descuentos netos	20,711.0	22,044.0	25,153.8	28,259.2	60.5	61.9	63.0	14.1	12.3
Otros activos	1,889.4	2,027.8	1,903.4	1,943.3	5.6	4.7	4.3	(6.1)	2.1
Pasivos y capital	33,708.5	36,465.4	40,654.2	44,845.0	100.0	100.0	100.0	11.5	10.3
Depósitos totales	23,059.9	25,128.2	27,798.8	29,719.9	68.9	68.4	66.3	10.6	6.9
Fondos públicos	1,773.4	2,029.1	2,137.1	2,265.0	5.6	5.3	5.1	5.3	6.0
Gobierno PR	1,668.1	1,935.4	2,049.9	2,200.1	5.3	5.0	4.9	5.9	7.3
Gobierno EU	105.3	93.7	87.2	64.9	0.3	0.2	0.1	(6.9)	(25.6)
Fondos privados	21,286.5	23,099.1	25,661.7	27,454.9	63.3	63.1	61.2	11.1	7.0
Cuentas corrientes	5,152.9	5,713.4	6,747.6	6,445.8	15.7	16.6	14.4	18.1	(4.5)
Cuentas de ahorro	5,622.2	5,791.6	6,361.1	6,029.9	15.9	15.6	13.4	9.8	(5.2)
Certificado de depósitos	7,173.5	8,489.8	9,965.0	12,674.4	23.3	24.5	28.3	17.4	27.2
Fondos 936	3,337.9	3,104.3	2,588.0	2,304.8	8.5	6.4	5.1	(16.6)	(10.9)
Fondos federales y dinero tomado a préstamos	6,689.1	7,135.1	9,017.2	11,384.9	19.6	22.2	25.4	26.4	26.3
Otros pasivos	1,482.0	1,325.1	1,079.3	1,016.0	3.6	2.7	2.3	(18.6)	(5.9)
Cuentas de capital	2,477.5	2,877.0	2,758.9	2,724.2	7.9	6.8	6.1	(4.1)	(1.3)

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



## Ingresos y Gastos

Los principales ingresos de la banca comercial son producidos a base de las actividades de otorgamiento de crédito y de la inversión en aquellos productos de los mercados financieros que proveen mayor rentabilidad. En el año natural 1999, la banca comercial en Puerto Rico generó ingresos por concepto de intereses ascendentes a \$3,056.6 millones y registraron un alza de 9.3 por ciento en relación a los \$2,795.6 millones del año anterior. Los intereses provenientes de préstamos totalizaron \$2,256.3 millones, para una participación relativa de 73.8 por ciento. La inversión en instrumentos financieros reflejó ingresos ascendentes a \$768.1 millones, el 25.1 por ciento del total, destacándose los ingresos por concepto de intereses generados en las inversiones con \$703.2 millones. Los ingresos por arrendamiento financiero fueron \$32.2 millones, aportando sólo el 1.1 por ciento (**Tabla 6**).

Tabla 6

INGRESOS Y GASTOS DE LOS BANCOS COMERCIALES DE PUERTO RICO (En millones de dólares - Al 31 de diciembre)					
	1997	1998	1999	Cambio porcentual	
				1998/1997	1999/1998
Ingresos por intereses					
Intereses y comisiones en préstamos	1,977.1	2,081.2	2,256.3	5.3	8.4
Arrendamiento financiero	25.9	25.2	32.2	(2.7)	27.8
Intereses devengados sobre depósitos a plazo fijo	38.7	37.0	26.2	(4.4)	(29.2)
Ingreso en fondos federales vendidos y activos comprados bajo acuerdo de reventa	23.3	37.0	38.7	58.8	4.6
Inversiones	548.5	615.2	703.2	12.2	14.3
Total de ingresos por intereses	2,613.5	2,795.6	3,056.6	7.0	9.3
Gastos en intereses					
Intereses en depósitos	949.1	998.0	1,029.9	5.2	3.2
Intereses en dinero tomado a préstamo	344.3	383.9	504.0	11.5	31.3
Total gastos por intereses	1,293.4	1,381.9	1,533.9	6.8	11.0
Ingreso neto de intereses	1,320.1	1,413.7	1,522.7	7.1	7.7
Provisión para posibles pérdidas en préstamos	168.6	239.5	222.8	42.1	(7.0)
Ingreso neto de intereses después de la provisión para posibles pérdidas en préstamos	1,151.5	1,174.2	1,299.9	2.0	10.7
Otros ingresos	345.0	404.1	420.6	17.1	4.1
Otros gastos	1,067.2	1,141.7	1,154.4	7.0	1.1
Ingreso neto antes de contribuciones	429.3	436.6	566.1	1.7	29.7
Franquicia y contribuciones	108.1	90.4	127.4	(16.4)	40.9
Ingreso neto	321.2	346.2	438.7	7.8	26.7

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.

Los gastos, por su parte, se componen del costo de fondos (intereses en depósitos e intereses por dinero tomado a préstamo), y la cuenta de otros gastos que incluye los de tipo administrativo. Al cierre del año natural 1999, el costo de fondos para los bancos comerciales alcanzó la cantidad de \$1,533.9 millones, reflejando un aumento de 11.0 por ciento sobre lo registrado en el año natural anterior que fue de \$1,381.9 millones. La partida de otros gastos alcanzó la suma de \$1,154.4 millones, lo que equivale a un aumento de 1.1 por ciento con relación a los \$1,141.7 millones alcanzados el año anterior. Este crecimiento fue inferior al registrado en el año 1998 que fue de 7.0 por ciento. Finalmente, el ingreso neto de los bancos comerciales en Puerto Rico, al cierre del año natural 1999, ascendió a \$438.7 millones, mostrando un alza de 26.7 por ciento (\$92.5 millones) con relación a los \$346.2 millones del año anterior.



Existen suficientes razones para resaltar el desempeño de la industria bancaria en Puerto Rico y su influencia en el desarrollo económico del país. Los indicadores de la actividad económica, que es respaldada por la gestión crediticia de las instituciones financieras, evidencian la capacidad y disposición de los bancos comerciales de poner al servicio del consumidor la revolución tecnológica, reglamentaria y de política monetaria a que se ha hecho referencia.

### Entidades Bancarias Internacionales

Los pronósticos hechos sobre el sector de la banca internacional, luego de la aprobación de la Ley Núm. 52, del 11 de agosto de 1989, se están ejecutando con un sólido y consistente crecimiento. Seis años atrás, este sector contaba con diez (10) instituciones y, para el año fiscal 2000, el número de entidades bancarias internacionales se ha triplicado. Al presente, este sector cuenta con 33 entidades, con activos ascendentes a \$39,971.7 millones. Los esfuerzos para modificar o enmendar las leyes y reglamentos que rigen este sector financiero han demostrado su efectividad.

### Activos

Los activos totales de las entidades bancarias internacionales, al cierre del año fiscal 2000, ascendieron a \$39,971.7 millones. Al comparar esta cifra con la registrada el año fiscal anterior (\$33,600.3 millones) se observa un crecimiento de 19.0 por ciento (**Tabla 7**).

Tabla 7

ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO ENTIDADES BANCARIAS INTERNACIONALES									
(En millones de dólares - Al junio 30)									
	1997	1998	1999	2000	Participación relativa			Cambio porcentual	
					1998	1999	2000	1999/1998	2000/1999
Activos	24,499.8	29,973.4	33,600.3	39,971.7	100.0	100.0	100.0	12.1	19.0
Efectivo en caja y bancos	2,009.4	2,777.7	325.2	756.0	9.3	1.0	1.9	(88.3)	132.5
Inversiones	5,786.8	6,507.8	6,513.3	7,791.5	21.7	19.4	19.5	0.1	19.6
Valores comprados bajo acuerdo de reventa	175.3	96.9	556.5	115.7	0.3	1.7	0.3	474.3	(79.2)
Préstamos y descuentos netos	1,274.0	3,925.8	6,043.4	8,200.4	13.1	18.0	20.5	53.9	35.7
Otros activos	15,254.3	16,665.2	20,161.9	23,108.1	55.6	60.0	57.8	21.0	14.6
Pasivos y capital	24,499.8	29,973.4	33,600.3	39,971.7	100.0	100.0	100.0	12.1	19.0
Depósitos totales	1,165.6	2,226.3	4,832.5	5,966.8	7.4	14.4	14.9	117.1	23.5
Valores vendidos bajo contrato de recompra	661.8	839.1	1,950.9	1,645.8	2.8	5.8	4.1	132.5	(15.6)
Dinero tomado a préstamo	5,534.2	6,998.5	4,435.9	6,297.3	23.3	13.2	15.8	(36.6)	42.0
Otros pasivos	15,510.3	18,369.5	20,267.1	22,700.4	61.3	60.3	56.8	10.3	12.0
Cuentas de capital	1,627.9	1,540.0	2,113.9	3,361.4	5.1	6.3	8.4	37.3	59.0

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



Una explicación muy importante de este aumento son las enmiendas a la Ley Núm. 52 del 11 de agosto de 1989, la que flexibiliza la entrada de nuevas instituciones y provee para la eliminación de barreras al momento de dar un servicio y ofrecer sus productos.

La partida que más contribuyó al aumento en los activos totales fue la de otros activos que incluyen préstamos a su compañía matriz. Los mismos ascendieron a \$23,108.1 millones y representaron el 57.8 por ciento del total. A su vez, la categoría de préstamos reflejó una participación relativa de 20.5 y se colocó como el segundo componente de mayor importancia entre los activos totales de este sector financiero, con un valor de \$8,200.4 millones.

El tercer componente de mayor importancia que provocó el crecimiento en los activos totales fueron las inversiones, cuyos \$7,791.5 millones reflejaron una participación de 19.5 por ciento en el total. Además, si se compara la actividad en las inversiones de este año fiscal versus lo registrado en el año fiscal anterior, se observa un incremento porcentual de 19.6 por ciento.

### Ingresos y Gastos

Los ingresos de las entidades bancarias internacionales se derivan, principalmente, de los intereses y comisiones devengadas en préstamos y de los intereses generados por las inversiones. Al cierre del año natural 1999, dichos ingresos totalizaron \$1,018.5 millones. Los intereses en préstamos alcanzaron la cifra de \$557.9 millones para un alza de 33.6 por ciento comparado con la cifra registrada en el año anterior (\$370.6 millones). Los ingresos por concepto de intereses, por su parte, ascendieron a \$2,007.2 millones y registraron un aumento de 5.7 por ciento respecto a los \$1,892.2 millones del año anterior (**Tabla 8**).

Por otro lado, los gastos por concepto de intereses, que para este año natural 1999 alcanzaron la cifra de \$1,593.3 millones, reflejaron un valor relativamente igual al nivel del año anterior (\$1,601.9 millones). Los intereses que se pagaron en depósitos fueron menores por 3.9 por ciento que los pagados en el año anterior. Sin embargo, los gastos en intereses por dinero tomado a préstamos ascendentes a \$442.5 millones en el 1999, fueron superiores en 10.1 por ciento a los \$398.0 millones pagados en el año anterior. En general, el saldo total del ingreso neto de las entidades bancarias internacionales ascendió a \$162.7 millones, reflejando un incremento de 37.7 por ciento sobre los \$101.4 millones de ingreso neto del año anterior.

Tabla 8

	1997	1998	1999	Cambio porcentual	
				1998/1997	1999/1998
<b>INGRESOS Y GASTOS DE LA BANCA INTERNACIONAL</b>					
(En millones de dólares - Al 31 de diciembre)					
Ingresos por intereses	1,403.9	1,892.2	2,007.2	25.8	5.7
Gastos de intereses	1,224.7	1,601.9	1,593.3	23.5	(0.5)
Ingreso neto de intereses	179.2	290.3	413.9	38.3	29.9
Otros ingresos	5.2	139.3	140.1	96.3	0.6
Gastos operacionales	58.9	247.4	387.2	76.2	36.1
Otros gastos no operacionales	63.3	73.8	(1.1)	14.2	6,809.1
Contribución sobre ingresos	0.0	7.0	5.2	100.0	(34.6)
Ingreso neto	62.2	101.4	162.7	38.7	37.7

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



## Cooperativas de Ahorro y Crédito

El movimiento cooperativista ha manifestado su interés de desarrollarse en muchos aspectos trascendentales, para mantener el nivel de calidad en los servicios y competir con los otros componentes de la industria financiera en Puerto Rico. Las enmiendas hechas o realizadas a las leyes que regulan este sector le permiten flexibilidad para ajustarse a los cambios que la industria financiera de Puerto Rico en general está experimentando.

A las cooperativas, la PROSAD-COOP<sup>3</sup> les aumentó la cubierta de seguro de depósitos a \$75,000 en 1997 y, en el año 1999, dicha cubierta aumentó a \$100,000. Esta reforma colocó a las cooperativas en posición de competir con los bancos comerciales cuya cubierta de seguro de depósitos es de \$100,000, según aprobada por la Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC).

Es importante destacar que el sector cooperativista en Puerto Rico ha reflejado cambios en su composición. Es decir, en los pasados tres años, este sector ha visto reducir el número total de cooperativas. Estos cambios se deben, principalmente, a fusiones o consolidaciones y liquidaciones que han proporcionado mayor confianza y solidez a la industria. A todo esto hay que añadir que, entre el 1994 y el 1996, la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras se unió a PROSAD-COOP como reglamentador, realizando auditorías al grupo que compone este sector.

Es notable que tanto el número de cooperativas, que entre los años 1990 al 2000 se redujo en sobre 30, como el valor total de activos de las cooperativas liquidadas superó al valor total de los activos de las cooperativas fusionadas. Es decir, entre los años 1990 al 1999 se liquidaron cooperativas con activos ascendentes a \$35 millones y se fusionaron cooperativas con activos que totalizaron \$11 millones. Esto explica, en cierta medida que, para el año fiscal 2000, los activos totales de las cooperativas reflejaron una reducción de 0.1 por ciento, al moverse de \$4,429.8 millones en el año fiscal 1999 a \$4,425.1 millones en el 1999-00 (**Tabla 9**).

**Tabla 9****ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO COOPERATIVAS DE AHORRO Y CREDITO**

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1997	1998	1999	2000	Cambio porcentual	
					1999/1998	2000/1999
Activos	3,713.4	4,044.3	4,429.8	4,425.1	9.5	(0.1)
Efectivo en caja y bancos	580.9	103.2	97.1	76.2	(5.9)	(21.5)
Inversiones	334.1	330.1	340.3	337.5	3.1	(0.8)
Préstamos	2,603.8	2,805.3	2,918.2	3,105.9	4.0	6.4
Otros activos	194.6	805.7	1,074.2	905.5	33.3	(15.7)
Pasivos y capital	3,713.4	4,044.3	4,429.8	4,425.1	9.5	(0.1)
Depósitos	2,552.5	2,808.6	3,166.1	3,115.3	12.7	(1.6)
Tomado a préstamo	0.0	66.1	70.9	77.9	7.3	9.9
Otros pasivos	78.5	10.9	5.5	14.1	(49.4)	155.9
Capital	1,082.4	1,158.7	1,187.2	1,217.8	2.5	2.6

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



Los préstamos de las cooperativas constituyen su instrumento financiero de mayor actividad en lo que a activos se refiere. Al 30 de junio de 2000, éstos ascendieron a \$3,105.9 millones y representaron el 70.2 por ciento del total. Los depósitos, por su parte se han convertido en la mayor fuente de fondos para las cooperativas, alcanzando los \$3,115.3 en millones en el año fiscal 2000. El capital de las cooperativas en Puerto Rico ascendió a \$1,217.8 millones, reflejando un aumento de 2.6 por ciento al compararlo con el registrado en el año fiscal anterior (\$1,187.2 millones).

### Ingresos y Gastos

Los ingresos operacionales de las cooperativas provienen, principalmente, de los intereses generados en los préstamos, los que para el año fiscal 2000 alcanzaron \$278.7 millones o el 75.0 por ciento del total. Los ingresos recibidos por intereses en depósitos alcanzaron \$65.9 millones, siendo el segundo reglón importante con una participación de 17.7 por ciento. Los gastos de operación de las cooperativas se concentran en dos partidas importantes. Estas son los gastos administrativos, que ascendieron a \$184.1 millones al 30 de junio de 2000; y los intereses pagados en depósitos, que para la misma fecha totalizaron \$147.7 millones. En general, el ingreso neto de las cooperativas para el año fiscal 2000 ascendió a \$27.5 millones y experimentó una reducción de \$5.4 millones respecto a los \$32.9 millones del ingreso neto generado en el año anterior (Tabla 10).

Tabla 10

ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADO COOPERATIVAS DE AHORRO Y CREDITO						
(En miles de dólares - Al 30 de junio)						
	1997	1998	1999	2000	Cambio porcentual	
					1998/1999	1999/2000
Total de Ingresos	292,156.0	324,949.7	353,705.4	371,551.9	8.9	8.1
Intereses en préstamos	219,256.9	247,813.4	270,104.7	278,716.1	9.0	3.2
Intereses devengados sobre depósitos a plazo fijo	49,596.3	51,237.0	55,331.6	65,929.2	8.0	19.2
Otros intereses	0.0	16.5	0.0	4.4	100.0	0.0
Otros ingresos	23,302.8	25,882.8	28,269.1	26,902.2	9.2	(4.8)
Total de gastos	242,922.7	271,861.2	307,357.9	331,946.8	13.1	8.0
Intereses en depósitos	108,639.6	121,051.1	137,023.2	147,656.8	13.2	7.8
Intereses en dinero tomado a préstamos	436.6	989.9	202.2	166.4	(79.6)	(17.7)
Otros gastos administrativos	133,846.5	149,820.2	170,132.5	184,123.6	13.6	8.2
Ingreso neto antes de ajustes	49,233.4	53,088.6	46,346.5	39,605.1	(12.7)	(14.6)
Capital de Riesgo	10,594.6	13,675.6	13,464.9	12,153.8	(1.5)	(9.7)
Ingreso Neto	38,638.8	39,413.0	32,881.6	27,451.3	(16.6)	(16.5)

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



## Bancos de Gobierno

Los bancos gubernamentales incluidos en el sistema bancario de Puerto Rico son considerados como intermediarios financieros por su capacidad de recibir depósitos. Al presente, en el país existen tres (3) bancos bajo esta clasificación: el Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico; el Banco de Desarrollo Económico y el Banco y Agencia de Financiamiento de la Vivienda. Este no se considera para propósito de este análisis por no contar con datos estadísticos financieros del mismo:

### Activos

Los activos totales de los bancos gubernamentales para el año fiscal 2000 ascendieron a \$8,397.5 millones. Las inversiones valoradas en \$3,664.2 millones, reflejaron la mayor participación relativa con un 43.6 por ciento de los activos totales. En segundo lugar, estuvieron los préstamos que ascendieron a \$3,565.1 millones y su participación relativa alcanzó el 42.5 por ciento. Cabe destacar que los préstamos mostraron el mayor crecimiento, con 6.8 por ciento de aumento, al compararlos con los \$3,337.5 millones registrados en el año fiscal anterior (**Tabla 11**).

**Tabla 11**

#### ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO DE LOS BANCOS GUBERNAMENTALES

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1997	1998	1999	2000	Participación relativa			Cambio porcentual	
					1998	1999	2000	1999/1998	2000/1999
Activos	7,679.1	8,143.0	8,068.6	8,397.5	100.0	100.0	100.0	(0.9)	4.1
Efectivo en caja y bancos	410.4	441.4	227.9	171.3	5.4	2.8	2.0	(48.4)	(24.8)
Inversiones	3,573.6	3,966.9	3,628.0	3,664.2	48.7	45.0	43.6	(8.5)	1.0
Préstamos y descuentos netos	3,035.8	2,895.1	3,337.5	3,565.1	35.6	41.4	42.5	15.3	6.8
Otros activos	659.3	839.6	875.2	996.9	10.3	10.8	11.9	4.2	13.9
Pasivos y capital	7,679.1	8,143.0	8,068.6	8,397.5	100.0	100.0	100.0	(0.9)	4.1
Depósitos totales	3,927.4	4,810.2	4,406.2	4,228.3	59.1	54.6	50.4	(8.4)	(4.0)
Fondos públicos	3,736.6	4,547.8	4,108.7	3,851.7	94.5	93.2	91.1	(9.7)	(6.3)
Fondos privados	190.8	262.4	297.5	376.6	5.5	6.8	8.9	13.4	26.6
Cuentas corrientes	0.7	0.7	0.3	0.2	0.0	0.0	0.0	(57.1)	(33.3)
Cuentas de ahorro	----	----	----	----	----	----	----	----	----
Certificado de depósitos	106.6	141.4	176.9	145.8	2.9	4.0	3.4	25.1	(17.6)
Fondos 936	83.5	120.3	120.3	230.6	45.8	40.4	61.2	0.0	91.7
Obligaciones a corto plazo	1,887.2	1,263.9	1,228.0	1,945.4	15.5	15.2	23.2	(2.8)	58.4
Obligaciones a largo plazo	406.2	407.4	678.5	379.4	5.0	8.4	4.5	66.5	(44.1)
Otros pasivos	104.2	147.7	123.2	110.9	1.8	1.5	1.3	(16.6)	(10.0)
Cuentas de capital	1,354.1	1,513.8	1,632.7	1,733.5	18.6	20.2	20.6	7.9	6.2

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



## Pasivos

La fuente principal de fondos de los bancos gubernamentales proviene de los depósitos de entidades gubernamentales y municipales. Al 30 de junio de 2000, los fondos públicos ascendieron a \$3,851.7 millones, cifra que equivale a un 91.1 por ciento del total de depósitos. Esta, sin embargo, reflejó una reducción porcentual de 6.3 respecto a la cifra registrada en el año fiscal anterior que fue de \$4,108.7 millones.

En el año fiscal 2000, los bancos del gobierno reflejaron, por segundo año consecutivo, una merma en los depósitos totales. En el 1998-99, estos se redujeron en 8.4 por ciento, mientras que, en el 1999-00, la reducción fue de 4.0 por ciento.

## Ingresos y Gastos

Al 30 de junio de 2000, el ingreso neto total de los bancos gubernamentales ascendió a \$100.8 millones, cifra que equivale a una reducción de 8.0 por ciento al compararla con la registrada en el año fiscal anterior (\$109.6 millones).

La principal fuente de ingresos de estos bancos proviene de los intereses y comisiones devengadas en préstamos. Estos ascendieron a \$238.2 millones y reflejaron un crecimiento de 46.6 por ciento respecto a la cifra registrada en el año anterior. Las inversiones, con \$117.5 millones, constituyen el segundo componente de mayor importancia en generar ingresos (Tabla 12).

Tabla 12

### INGRESOS Y GASTOS DE LOS BANCOS GUBERNAMENTALES DE PUERTO RICO

(En millones de dólares - Al 30 de junio)

	1997	1998	1999	2000	Cambio porcentual	
					1999/1998	2000/1999
Ingresos por intereses						
Intereses y comisiones en préstamos	172.0	191.1	162.5	238.2	(15.0)	46.6
Intereses devengados sobre depósitos a plazo fijo	33.8	16.2	20.2	11.5	24.7	(43.1)
Ingreso en fondos federales vendidos y activos comprados bajo acuerdo de reventa	67.1	62.5	59.5	74.7	(4.8)	25.5
Inversiones	125.1	105.1	111.1	117.5	5.7	5.8
Total de ingresos por intereses	398.0	374.9	353.3	441.9	(5.8)	25.1
Gastos en intereses						
Intereses en depósitos	170.3	174.1	188.2	183.8	8.1	(2.3)
Intereses en dinero tomado a préstamo	114.5	97.1	78.2	117.3	(19.5)	50.0
Total gastos por intereses	284.8	271.2	266.4	301.1	(1.8)	13.0
Ingreso neto de intereses	113.2	103.7	86.9	140.8	(16.2)	62.0
Provisión para posibles pérdidas en préstamos	8.7	6.2	(4.5)	(1.4)	(172.6)	(68.9)
Ingreso neto de intereses después de la provisión para posibles pérdidas en préstamos	104.5	97.5	91.4	142.2	(6.3)	55.6
Otros ingresos	74.0	101.5	82.9	37.3	(18.3)	(55.0)
Otros gastos	52.7	66.0	64.7	78.7	(2.0)	21.6
Ingreso neto	125.8	133.0	109.6	100.8	(17.6)	(8.0)

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



Los gastos mayores de los bancos gubernamentales, para el año fiscal 2000, se derivaron de intereses pagados en depósitos con \$183.8 millones. El segundo componente en importancia lo constituyen los intereses pagados por dinero tomado a préstamo, que ascendieron a \$117.3 millones.

**Otras instituciones financieras: instituciones no depositarias**

Durante los pasados cinco años, otras instituciones financieras o instituciones no depositarias en Puerto Rico, han experimentado un desarrollo extraordinario. Este se atribuye, en gran medida, a los efectos positivos producidos por las enmiendas o cambios reglamentarios. Entre éstos, puede mencionarse la desreglamentación de las tasas de interés en todo tipo de préstamos: personales, comerciales, hipotecarios, de autos, sobre tarjetas de créditos, etcétera. Otros de esos efectos son la flexibilidad en el ofrecimiento de servicios; diversidad de productos; aumento al tope máximo que las compañías de préstamos pequeños pueden prestar (de \$1,500 hasta un máximo de \$5,000); y la flexibilidad de establecer sucursales donde a la institución le parezca conveniente sin la intervención de la OCIF.

Las instituciones no depositarias incluyen las instituciones hipotecarias, las de préstamos personales pequeños, las compañías de financiamiento y las compañías de arrendamiento. En el año fiscal 2000, éstas alcanzaron activos ascendentes a \$12,965.1 millones, siendo las instituciones hipotecarias las que mayor aportación hicieron (40.7 por ciento) con \$5,280.7 millones. Este sector financiero es de vital importancia por su contribución a la industria de la construcción en Puerto Rico. Sus activos aumentaron en 51.4 por ciento sobre la suma de \$3,487.0 millones registrados en el año fiscal anterior (Tabla 13).

**Tabla 13**

**ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO : OTRAS INSTITUCIONES FINANCIERAS**  
( En miles de dólares - Al 30 de junio)

	Inst. Hipotecarias		Cambio	Inst. Prest. Pequeños		Cambio	Co. de Financiamiento		Cambio	Co. de Arrendamiento	
	1999	2000	porcentual	1999	2000	porcentual	1999	2000	porcentual	1999	2000
Activos	3,487,025	5,280,729	51.4	2,217,182	2,106,748	(5.0)	4,655,062	4,414,429	(5.2)	1,008,183	1,163,217
Efectivo en caja y banco	42,994	26,807	(37.6)	31,233	13,237	(57.6)	82,657	146,795	77.6	23,178	26,067
Inversiones	1,578,470	2,652,707	68.1	213	0	(100.0)	113	113	0.0	4,418	14,980
Préstamos y descuentos	994,398	1,130,315	13.7	1,306,089	1,085,021	(16.9)	4,191,884	3,824,050	(8.8)	780,277	913,033
Otros activos	871,163	1,470,900	68.8	879,647	1,008,490	14.6	380,408	443,471	16.6	200,310	209,137
Pasivos y capital	3,487,025	5,280,729	51.4	2,217,182	2,106,748	(5.0)	4,655,062	4,414,429	(5.2)	1,008,183	1,163,217
Cuentas por pagar	157,532	236,035	49.8	33,537	32,217	(3.9)	220,904	319,800	(44.8)	68,457	74,319
Prést. por pagar											
a bancos	1,022,050	1,209,214	18.3	1,037,016	1,118,826	(7.9)	771,949	193,104	(75.0)	36,598	41,174
a compañía matriz	290,040	817,107	181.7	260,259	97,603	(62.5)	1,262,809	983,853	(22.1)	648,739	785,681
a otros	968,025	1,581,807	63.4	261,945	463,702	77.0	1,455,837	1,957,638	34.5	20,880	19,094
Obligaciones a largo plazo	142,524	396,080	177.9	269,190	0	(100.0)	81,555	119,155	46.1	15,717	13,381
Otros pasivos	177,424	214,730	21.0	3,645	3,068	(15.8)	93,642	126,247	34.8	9,077	7,001
Capital	729,430	825,756	13.2	351,590	391,332	11.3	768,366	714,632	(7.0)	208,715	222,567

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Estudios Económicos y Estadísticas.



Dentro del sector hipotecario, sobresalen las inversiones que sumaron la cantidad de \$2,652.7 millones. Cabe destacar que su único producto, la cartera de préstamos y descuentos, tuvo una menor participación relativa (27.9 por ciento) en los activos que las inversiones. Esto se debe a que la mayor parte de los componentes de este sector no mantienen los préstamos en cartera, sino que los venden a otras instituciones o inversionistas. Esto ocurre también con otros componentes del sistema financiero que convierten los préstamos en paquetes para venderlos al mercado secundario. Es importante notar que el capital del sector hipotecario, en el año fiscal 2000, alcanzó la cifra de \$825.8 millones. Este constituye mayormente capital local.

El otro sector que mayor aportación hizo, en términos de activos al total de activos de las instituciones financieras no depositarias, fue el de las compañías de financiamiento, mostrando activos ascendentes a \$4,414.4 millones. Este sector constituye uno de suma importancia en Puerto Rico, pues satisface una necesidad de servicios dirigidos, mayormente a las familias, entre los que se mencionan los servicios de financiamiento a las familias sobre bienes muebles, financiamiento de autos y financiamiento de pólizas de seguros, entre otros. En el año fiscal 2000, la cartera de préstamos de las compañías de financiamiento alcanzó \$3,824.1 millones y representó el 86.6 por ciento de los activos totales de este sector.

A este sector de financiamiento le siguieron las compañías de préstamos personales pequeños. En los pasados tres años éstas se vieron afectadas adversamente por el hecho de que una proporción grande de la población, tal vez por desinformación, se acogió a la quiebra. A este fenómeno hay que añadirle que la institución principal de este sector, por razones puramente administrativas, contabilizó como pérdida una sustancial cantidad de dinero, al extremo de afectar negativamente a toda la industria. Por éstas y otras razones, las compañías de préstamos personales pequeños, con activos ascendentes a \$2,106.7 millones, reflejaron una reducción de 5.0 por ciento al comparar con los activos registrados en el año fiscal anterior (\$2,217.2 millones).

Es importante mencionar que los representantes de las compañías de préstamos personales pequeños insistieron ante la Legislatura y la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras para que se les aumentara la cantidad máxima que podían prestar y se mantuviera la desreglamentación en sus tasas de interés. Aunque estas peticiones fueron aprobadas, algunas instituciones no estaban realmente preparadas para estos cambios. Esto, junto al aumento desmedido en las quiebras, las ha afectado adversamente.

Por último, el sector de las compañías de arrendamiento sobre propiedad mueble tuvo activos ascendentes a \$1,163.2 millones y mostró un crecimiento de 15.4 por ciento respecto al nivel de activos del año fiscal anterior. Este crecimiento ha sido ascendente durante los pasados dos a tres años. Su mayor actividad está concentrada en los préstamos, con una suma ascendente a \$913.0 millones, que equivale a un aumento de 17.0 por ciento sobre el nivel del año fiscal anterior que fue de \$780.3 millones.



### **Forma en que la política monetaria de Estados Unidos se transmite al sistema financiero de Puerto Rico**

La política monetaria es el medio de lograr objetivos de estabilización económica, entre otros, afectando la cuantía y el costo del dinero y el crédito. En muchos países, el Banco Central es la entidad encargada de implementar la política monetaria.

En Estados Unidos, el Sistema de la Reserva Federal (FED) está separado de la Tesorería y, en la práctica, ambas entidades ejercen política monetaria. Ante la ley, la Reserva es la responsable de establecer la política monetaria del país, pero la Tesorería ejerce conscientemente, influencia sobre el sistema bancario y monetario. El Sistema de la Reserva Federal tiene como función principal controlar la oferta de reservas bancarias y, por lo tanto, la oferta de dinero y el crédito de la economía. Sus objetivos más importantes son la estabilidad de los precios, un crecimiento real rápido y un bajo desempleo.

Si la demanda agregada es excesiva, de tal manera que los precios se ven presionados al alza, la Reserva tiende a frenar el crecimiento de la oferta monetaria. Si el desempleo es bajo y la actividad económica está languideciendo, podría considerar la posibilidad de elevar la oferta monetaria. En la determinación de la política monetaria, el Sistema de la Reserva Federal fija directamente los instrumentos o variables de política que controla: las operaciones de mercado abierto, la tasa de descuento y los coeficientes de reservas. Estos ayudan a determinar las reservas bancarias, la oferta monetaria y los tipos de interés.

El instrumento más importante de la política monetaria son las operaciones de mercado abierto. Las ventas de títulos del Estado realizados por la FED en el mercado abierto reducen su activo y pasivo de las reservas de los bancos. El efecto es una reducción de la base de reservas de los bancos para hacer frente a los depósitos. Como resultado, el público termina teniendo menos dinero y más bonos del Estado. Las compras de mercado abierto producen el efecto contrario.

En Puerto Rico, sólo el Banco Popular es miembro del Sistema de la Reserva Federal. Los bancos nacionales con sucursales en Puerto Rico tienen que ser miembros directos del Sistema de la Reserva Federal. Por ser territorio de Estados Unidos, a Puerto Rico le aplican todas las leyes federales, incluyendo aquellas que de alguna forma afectan o están directamente relacionadas a la industria bancaria y financiera.

Los cambios de política monetaria que realiza el Sistema de la Reserva Federal de Estados Unidos repercuten y afectan el sistema financiero de Puerto Rico. Esto ocurre a través del costo del dinero cuando cambia la tasa de descuento que es el tipo de interés que los bancos pagan cuando le toman prestado a la FED. También se afecta por las operaciones de mercado abierto, que consisten de la compra o venta de bonos del Estado, y por las modificaciones de los requisitos legales de reservas, fijados para los bancos y otras instituciones financieras. Aunque Puerto Rico cuenta con leyes que reglamentan y permiten fiscalizar los bancos que operan aquí, hay leyes federales que aplican directamente a la industria bancaria en el país.



Es importante mencionar que la reglamentación bancaria estatal es relativamente igual de estricta o tal vez más que la reglamentación federal. Un ejemplo de esto se refiere a las disposiciones sobre los requisitos de reserva de la Ley Núm. 55, del 5 de mayo de 1933, según enmendada, y conocida como Ley de Bancos de Puerto Rico. Al Banco Popular, por ser miembro de la FED, esta Ley lo releva del requisito de cumplimiento con la reserva, porque está obligado a cumplir con las disposiciones de reserva de la FED. Sin embargo, para dicho cumplimiento, la Reserva Federal le permite cumplir con los requisitos de reserva de la Ley Núm. 55.

Aunque la mayor parte de los bancos en Puerto Rico no son miembros de la Reserva Federal, utilizan los corresponsales<sup>4</sup> para obtener préstamos de la Reserva. A éstos, sin embargo, se les da un trato diferente al banco que es miembro. Por otro lado, la industria financiera en Puerto Rico utiliza los cambios en la política monetaria de la FED como instrumento para ajustar los precios de sus productos, lo que repercute en toda la economía.

Puerto Rico no cuenta con un Banco Central para establecer política monetaria, sino que se rige por los cambios en política monetaria de Estados Unidos. Sin embargo, el país dispone de la Junta Financiera, un organismo creado por la Ley Núm. 4, del 11 de octubre de 1985 (Ley que crea la Oficina del Comisionado de Instituciones Financieras). Esta se compone de siete (7) miembros o agencias gubernamentales, incluyendo al Comisionado de Instituciones Financieras, cuyas funciones están dirigidas a fijar, regular o desreglamentar los intereses y cargos a cobrarse en los diferentes productos que ofrece la industria financiera.

### **Comentarios finales**

Los cambios fundamentales, en términos de Reforma Reglamentaria, y los avances tecnológicos que se han implantado en los pasados cinco años se reflejan marcadamente en el vigoroso impulso que ha tenido la industria financiera en Puerto Rico. La Reforma Reglamentaria incluye enmiendas a casi todas las leyes y reglamentos que rigen cada sector que compone la industria financiera en Puerto Rico. Las más notables han sido la liberación o desreglamentación de tasas de intereses en productos tan importantes como los préstamos hipotecarios; los préstamos personales; tarjetas de créditos; préstamos para el financiamiento de automóviles; y préstamos comerciales, entre otros. Además, le ha inyectado flexibilidad a la industria mediante la competencia en la fijación de los precios de sus productos.

La Ley Gramm-Leach Bliley, impacta la industria bancaria en Puerto Rico, por lo que la Ley de Bancos, la Ley de Valores y la Ley de Compañías de Seguros, deben atemperarse para promulgar la reglamentación adecuada que garantice a los consumidores igualdad en el ofrecimiento de productos de seguros y servicios financieros. Con estos cambios reglamentarios se anticipa un aumento en la competencia y una expansión del mercado, lo que redundará en beneficios importantes para la economía del país. 



## NOTAS

1. Los principales beneficios de un centro bancario internacional para Puerto Rico son la expansión al sector de servicios, la creación directa e indirecta de empleos y el crecimiento de la actividad económica.
2. Finalmente, se determinó imponer una tasa contributiva de 17 por ciento a los GNMA en préstamos de construcción existentes y mantener la exención a los GNMA en préstamos de nueva construcción.
3. PROSAD-COOP son las siglas para la Corporación de Seguros de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito.
4. El Banco corresponsal es un banco que mantiene una relación de cuenta o compromiso de intercambio de servicio con otro banco y en otro país. En el caso particular de Puerto Rico, aquellos bancos que no son miembros de la Reserva Federal, utilizan al corresponsal en Estados Unidos como vehículo para obtener préstamos de la Reserva.

## BIBLIOGRAFIA

American Bankers Association (1985) **Principle of Banking**. Washington.

Federal Reserve System (1999) **Public Law #106-102**. Gramm-Leach Bliley Act. Washington.



# **Empleo y Desempleo**





## EMPLEO Y DESEMPLEO

### Introducción

La población de un país está compuesta por un variado grupo de habitantes, con características y funciones socioeconómicas y culturales heterogéneas que permiten diversificar la aportación social y económica a los diferentes sectores del país. En específico, existen personas en edad productiva, escolar, de retiro y con diversas capacidades tecnológicas que proveen formas alternas de contribución socioeconómica.

Los recursos humanos son el insumo más importante, pues de éstos se depende para la acumulación de capital físico y la innovación tecnológica, piedras angulares del desarrollo económico. El trabajo es uno de los recursos más importantes para lograr la producción de bienes y servicios que demanda la sociedad.

Las nuevas tendencias están dirigidas hacia la globalización y la intensificación de la nueva tecnología en los procesos productivos modernos. Dichas tendencias requieren de la rápida adaptación de nuestros recursos humanos hacia ocupaciones atemperadas a las exigencias de esta nueva era de la tecnología. A su vez, el sistema educativo y vocacional del país tiene que ser capaz de adaptarse rápidamente al cambio en los nuevos sistemas de información y de procedimiento. Así también, tiene que adaptarse a las transformaciones lógicas que ocurren en el mundo para evitar desequilibrios endémicos en el mercado laboral.

### Grupo trabajador y tasa de participación

El grupo trabajador se define como aquella parte de la población civil no institucional capacitada para trabajar y activa en el mercado de trabajo. En el año fiscal 2000, el grupo trabajador ascendió a 1,303,000 personas.

Esta cifra representó una tasa de participación de 46.2 por ciento de la población de 16 años y más. Dicha tasa de participación, que se define como la proporción que representa la fuerza laboral de la población civil no institucional, es inferior a las tasas de los años fiscales 1998 y 1999, que fueron de 48.1 y 47.1 por ciento, respectivamente (**Tabla 1**). De acuerdo al sexo, en el año fiscal 2000, los hombres participantes fueron 773,000, el 59.3 por ciento del total. Esta participación fue poco más baja que la del año fiscal 1999, que ascendió a 770,000 ó 58.8 por ciento. Las hembras, por su parte, constituyeron el 40.7 por ciento del grupo trabajador, con un total de 530,000 participantes. De otra parte, en el año 1999-00, la tasa de participación de los varones fue de 60.2 por ciento y la de las hembras de 34.5 por ciento. Para ambos sexos, la tasa de participación fue menor que la del año 1998-99 (**Tabla 2**).

**Tabla 1****ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1990	1996	1997	1998	1999	2000p	Cambio			
							Absoluto		Porcentual	
							1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Personas de 16 años y más	2,473	2,684	2,708	2,740	2,782	2,820	42.0	38.0	1.5	1.4
Grupo trabajador	1,124	1,268	1,298	1,317	1,310	1,303	(7.0)	(7.0)	(0.5)	(0.5)
Empleados	963	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	10.0	12.0	0.9	1.0
Desempleados	161	175	170	179	163	144	(16.0)	(19.0)	(8.9)	(11.7)
Tasa de participación	45.5	47.2	48.0	48.1	47.1	46.2	(1.0)	(0.9)	---	---
Tasa de desempleo	14.3	13.8	13.1	13.6	12.5	11.0	(1.1)	(1.5)	---	---

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

**Tabla 2****ESTADO DE EMPLEO DE LA POBLACION CIVIL, NO INSTITUCIONAL POR SEXO**

(En miles de personas de 16 años y más - Años fiscales)

	Ambos sexos		Varones		Hembras	
	1999	2000	1999	2000	1999	2000
Población civil no institucional	2,782	2,820	1,267	1,285	1,515	1,535
Grupo trabajador	1,310	1,303	770	773	540	530
Empleados	1,147	1,159	664	676	483	483
Desempleados	163	144	106	97	57	47
Tasa de participación	47.1	46.2	60.8	60.2	35.6	34.5
Tasa de desempleo	12.5	11.0	13.8	12.5	10.6	8.8

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

**Empleo**

El promedio de personas empleadas, en el año fiscal 2000, fue de 1,159,000 y representaron el 89.0 por ciento del grupo trabajador. Este nivel de empleo reflejó un alza de 12,000 personas, o 1.0 por ciento, con relación al promedio del año fiscal 1999, que fue 1,147,000. Los varones empleados fueron 676,000 con una participación de 58.3 por ciento. El número de hembras empleadas se mantuvo igual al del año 1998-99 (483,000) y aportaron el restante 41.7 por ciento. De este modo, el aumento ocurrido en el empleo (12,000) correspondió a los varones.

Por otro lado, la distribución del empleo de acuerdo a la ocupación muestra que las categorías de profesionales, gerentes, técnicos, vendedores y relacionados, en conjunto, ascendieron a 621,000 empleados. Estos representaron el 53.6 por ciento del total. A partir del año fiscal 1980, este grupo ha crecido a una tasa promedio anual de 3.1 por ciento (**Tabla 3**). Las ocupaciones



constituidas por artesanos, capataces, operarios, de servicios y otros relacionados crecieron de forma moderada desde el año 1979-80. En el caso de los trabajadores agrícolas y obreros de trabajo general, los niveles del año 1999-00 no se diferencian mucho de los de años anteriores. Los trabajadores agrícolas, que en el año fiscal 1980 representaban el 4.9 por ciento del total, bajaron al 3.0 por ciento en el año fiscal 2000.

Tabla 3

**EMPLEO POR GRUPOS OCUPACIONALES**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1980	1985	1990	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Todos los grupos	751	772	963	1,052	1,092	1,131	1,139	1,146	1,159
Profesionales ejecutivos y gerenciales	188	214	276	302	322	307	310	320	321
Técnicos, vendedores y de apoyo administrativo	149	162	214	238	254	292	297	295	300
Artesanos, capataces y relacionados	105	97	122	136	117	111	112	114	122
Operarios y relacionados	135	125	148	153	159	161	158	155	152
Ocupaciones de servicio	102	107	131	151	157	176	176	176	180
Trabajadores agrícolas	37	36	34	33	35	42	36	36	35
Obreros de trabajo general	35	31	38	39	48	42	50	50	49

Nota: La diferencia entre la suma de los grupos con el total, se debe al redondeo.

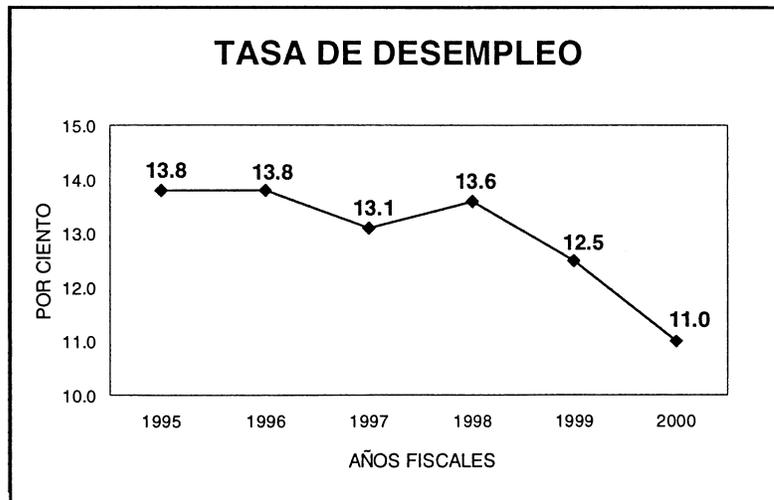
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

**Desempleo**

En el año fiscal 2000, el número de personas desempleadas fue de 144,000. Se registró así una reducción de 19,000 desempleados (11.7 por ciento) con relación al nivel del año fiscal 1999. Esto resultó en una tasa de desempleo de 11.0 por ciento, 1.5 puntos porcentuales por debajo de la del año anterior que fue 12.5 por ciento (**Gráfica 1**). Cabe mencionar que las tasas de desempleo registradas en los

últimos dos años fiscales son sólo comparables con las de la primera mitad de la década del 1970, cuando se movieron de 10.3 por ciento en el año fiscal 1970 a 12.2 por ciento en el año fiscal

Gráfica 1





## EMPLEO Y DESEMPLEO

1974 (Tabla 4). La reducción en el desempleo se distribuyó en una baja de 10,000 hembras desempleadas (el 52.6 por ciento) y de 9,000 en el caso de los varones (el restante 47.4 por ciento). La tasa de desempleo de los varones fue de 12.5 por ciento y de 8.8 por ciento para las hembras (Tabla 5).

Tabla 4

### TASA DE DESEMPLEO POR GRUPO DE EDAD Y SEXO

(Años fiscales)

Grupo de Edad	Varones			Hembras			Ambos sexos		
	1998	1999	2000	1998	1999	2000	1998	1999	2000
Total	14.5	13.8	12.5	12.3	10.6	8.8	13.6	12.5	11.0
16 a 19	34.7	30.6	27.1	31.6	35.1	27.3	33.7	32.0	27.2
20 a 24	23.9	22.5	20.7	22.6	19.4	16.4	23.4	21.2	19.0
25 a 34	16.1	14.9	13.2	13.9	12.1	10.0	15.2	13.7	11.9
35 a 44	11.6	11.8	11.0	9.1	7.8	6.6	10.5	10.0	9.0
45 a 54	10.0	9.6	9.1	7.6	6.2	5.2	9.1	8.2	7.5
55 a 64	8.5	8.8	7.6	5.5	5.2	a/	7.8	7.6	6.3

Nota: En el grupo de 65 años o más, los casos en la muestra fueron muy pocos para un estimado confiable.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Tabla 5

### TASA DE DESEMPLEO ANUAL POR GRUPO DE EDAD: AMBOS SEXOS

(Años fiscales)

Año	Total	16-19	20-24	25-34	35-44	45-54	55-64
1970	10.3	27.7	17.7	8.9	6.8	6.2	6.6
1971	11.2	30.5	18.7	9.2	7.8	6.6	7.5
1972	11.9	30.5	20.0	10.5	7.9	6.9	7.7
1973	11.8	31.0	19.9	10.8	7.5	6.9	6.5
1974	12.2	36.0	21.7	11.0	7.5	6.8	6.8
1975	15.3	42.6	25.6	14.5	10.4	8.8	8.3
1976	19.3	47.9	30.8	18.2	14.5	11.8	12.8
1977	20.0	47.1	33.2	19.2	14.9	12.7	11.9
1978	18.8	48.9	33.0	17.7	13.2	11.4	10.9
1979	17.5	47.1	31.0	16.9	11.4	10.4	11.0
1980	17.0	44.7	30.2	16.3	11.2	10.5	10.1
1981	18.0	48.3	31.8	18.0	12.0	10.3	10.0
1982	21.8	56.4	39.6	21.9	15.4	12.4	13.5
1983	23.5	58.9	43.6	24.3	17.3	14.4	13.6
1984	22.0	54.2	41.6	22.7	16.2	12.9	12.6
1985	21.4	53.2	39.8	22.6	16.1	12.2	11.8
1986	20.5	54.6	39.1	22.4	15.1	12.1	11.0
1987	17.7	45.7	34.5	18.5	13.1	10.7	10.1
1988	15.9	41.2	29.8	16.7	11.6	10.2	9.0
1989	14.4	39.5	26.3	15.1	10.6	9.2	8.1
1990	14.3	35.2	25.8	15.5	11.0	9.6	7.7
1991	15.2	40.2	27.2	16.8	10.9	10.4	8.0
1992	16.5	39.8	29.9	17.9	12.9	11.0	9.2
1993	16.8	40.8	27.6	18.7	13.2	11.4	10.1
1994	16.0	37.6	25.2	17.6	13.4	11.1	9.7
1995	13.8	33.4	25.3	15.7	11.7	9.2	7.7
1996	13.8	36.0	23.3	15.7	11.2	8.9	6.9
1997	13.1	32.6	22.4	14.2	10.5	8.6	7.8
1998	13.6	33.7	23.4	15.2	10.5	9.1	7.8
1999	12.5	32.0	21.2	13.7	10.0	8.2	7.6
2000p	11.0	27.2	19.0	11.9	9.0	7.5	6.3

p - Cifras preliminares.

Nota: En el grupo de 65 años y más, los casos en la muestra fueron muy pocos para un estimado confiable.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.



Se observa que las tasas de desempleo más altas ocurren entre las personas más jóvenes. En el año 1999-00, la tasa fue de 27.2 por ciento entre las edades de 16 a 19 años; 19.0 por ciento para el grupo de 20 a 24 años; 11.9 por ciento para los de 25 a 34 años, y de sólo 6.3 en las edades de 55 a 64. Por otro lado, en el año fiscal 2000, la tasa de desempleo entre los varones de 16 a 19 años fue de 27.1 por ciento y de 27.3 por ciento entre las hembras de esas edades. En los años fiscales 1998 y 1999, el patrón fue muy diferente. En el primero, la tasa de los varones fue de 34.7 por ciento, 3.1 puntos porcentuales más alta que la tasa de las hembras (31.6 por ciento). Por el contrario, en el año 1998-99, la tasa de los varones fue de 30.6 por ciento, superada en 4.5 puntos porcentuales por la de 35.1 por ciento correspondiente a las hembras. Para los demás grupos de edades se observa, también, que la tasa de desempleo de los varones sobrepasa la de las hembras.

### Empleo por sector industrial

De acuerdo a la **Encuesta de Vivienda**, del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, en el año 1999-00, los sectores industriales que registraron los crecimientos mayores en el empleo fueron el de la construcción, con un alza de 9.0 por ciento, y el de comercio, con 4.4 por ciento. En el caso del primero, el número de personas empleadas fue de 85,000, reflejando un alza de 7,000 nuevos empleados con relación a la cifra del año fiscal 1999. El segundo registró un empleo de 239,000, para un aumento de 10,000 plazas respecto a la cifra del año fiscal anterior que sumó 229,000. Así, el empleo del sector comercial constituyó el 20.6 por ciento del empleo total (**Tabla 6**).

Tabla 6

**NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1940	1950	1960	1970	1980	1990	1998	1999	2000p	Cambio			
										Absoluto		Porcentual	
										1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	512	596	543	686	753	963	1,137	1,147	1,159	10.0	12.0	0.9	1.0
Agricultura, selvicultura y pesca	229	214	124	68	40	36	31	27	24	(4.0)	(3.0)	(12.9)	(11.1)
Manufactura	56	55	81	132	143	168	161	159	159	(2.0)	---	(1.2)	0.0
Trabajo en el hogar	45	51	10	a/	a/	a/	a/	a/	a/	---	---	---	---
Minería	1/	1/	1/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	---	---	---	---
Construcción	16	27	45	76	44	55	69	78	85	9.0	7.0	13.0	9.0
Comercio	54	90	97	128	138	185	236	229	239	(7.0)	10.0	(3.0)	4.4
Finanzas, seguros y bienes raíces	2	3	6	13	21	30	40	43	42	3.0	(1.0)	7.5	(2.3)
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	20	28	39	45	47	60	59	58	55	(1.0)	(3.0)	(1.7)	(5.2)
Servicios	73	77	75	116	135	206	297	306	307	9.0	1.0	3.0	0.3
Gobierno	13	45	62	106	184	222	244	246	249	2.0	3.0	0.8	1.2

p - Cifras preliminares.

a/ Menos de 2,000.

1/ Información no disponible.

Nota: Estas series hasta el año fiscal 1970, se refirieron a la población de 14 años y más. A partir del año 1977, las series de empleo cubren las personas de 16 años y más.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.



En lo que concierne al sector de la construcción, hay que destacar su interrelación con los demás sectores industriales. Esto hace que su comportamiento los afecte significativamente. Por lo tanto, aún cuando su aportación directa al empleo total es de aproximadamente el siete (7.0) por ciento, en términos de los empleos indirectos e inducidos su contribución resulta mayor. Esto se confirma con la utilización de los multiplicadores de empleo para la construcción nueva, preparados de acuerdo al Modelo de Insumo Producto de 1987. A base de estos multiplicadores, el total de empleos directos, indirectos e inducidos fue de 173,400 en el año fiscal 2000. Si se deducen los directos, que alcanzaron 85,000 según la Encuesta de Vivienda, los empleos indirectos e inducidos totalizaron 88,400 en el año fiscal 2000.<sup>1</sup>

El empleo en los servicios y en el gobierno creció también, aunque a un ritmo más lento. En los servicios, el empleo ascendió a 307,000 mostrando un alza de 1,000 plazas, o un 0.3 por ciento. En el año fiscal 1999, el empleo en este sector tuvo un aumento de 9,000, equivalente a un 3.0 por ciento. El gobierno, por su parte, empleó 249,000 personas en el 1999-00, para un alza de 3,000 ó 1.2 por ciento sobre el nivel del año 1998-99. Las personas empleadas en los servicios representaron el 26.5 por ciento del total en el año fiscal 2000. El empleo en el gobierno constituyó, a su vez, el 21.5 por ciento del total, proporción que se ha mantenido desde el año fiscal 1998.

El empleo del sector manufacturero, por su parte, se mantuvo estabilizado en un nivel de 159,000, igual al del año 1998-99. No obstante, el mismo refleja una reducción de 2,000 empleos 1.2 por ciento, al compararlo con los 161,000 del año 1997-98. La aportación del sector manufacturero al empleo total fue 13.7 por ciento en el año 1999-00, dos puntos porcentuales menos que la del 1998-99. Varios eventos explican el descenso en el empleo manufacturero. Entre éstos, la competencia de países con mano de obra barata como República Dominicana, México, Costa Rica y países del Lejano Oriente. Además, las alzas en el salario mínimo federal, la última ocurrida en septiembre de 1997, han afectado las industrias intensivas en el uso de mano de obra, como la de ropa y textiles. Por otro lado, un número de empresas transnacionales han hecho ajustes a sus operaciones en Puerto Rico, como parte de las tendencias generales de reducir costos y maximizar su producción y ganancias. Debe mencionarse, también, el uso de nuevas tecnologías que permiten aumentar la producción y minimizar la utilización del recurso humano.

En el caso de la manufactura, se observa que las industrias intensivas en mano de obra fueron las determinantes de la baja en el empleo de la misma en el 1999-00. Estas industrias sufrieron una disminución de 4,600 empleos, manteniendo así la tendencia a decrecer a partir del año fiscal 1996. Las bajas mayores correspondieron a las industrias de alimentos y ropa, las que fueron 1,700 y 1,500 plazas, respectivamente. De otra parte, las industrias intensivas en el uso de capital desaceleraron significativamente en el 1999-00, con un aumento de sólo 400 empleos, 1.8 por ciento. Esa tendencia se manifestó también, en el año fiscal 1999, con un crecimiento de 1,000 plazas, 4.7 por ciento, que contrasta con el aumento de 2,000 plazas, 10.5 por ciento, reflejado en el año 1997-98. Las industrias de alta tecnología, por su parte, tuvieron una leve recuperación en su empleo, 200 plazas, luego de las reducciones de 1,000 y 2,600 en los años fiscales 1998 y 1999, respectivamente (Tabla 7).



Tabla 7

**EMPLEO EN ESTABLECIMIENTOS MANUFACTUREROS**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1998	1999	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	150.3	145.3	141.2	(5.0)	(4.1)	(3.3)	(2.8)
Intensivos en mano de obra	60.7	57.2	52.6	(3.5)	(4.6)	(5.8)	(8.0)
Alimentos	17.9	17.9	16.2	0.0	(1.7)	0.0	(9.5)
Tabaco	1.3	1.3	1.3	0.0	0.0	0.0	0.0
Textiles	3.4	2.9	2.6	(0.5)	(0.3)	(14.7)	(10.3)
Ropa	20.0	18.5	17.0	(1.5)	(1.5)	(7.5)	(8.1)
Madera, productos de madera y muebles	3.5	3.4	3.2	(0.1)	(0.2)	(2.9)	(5.9)
Cuero y productos de cuero	6.3	5.1	4.3	(1.2)	(0.8)	(19.0)	(15.7)
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	5.3	5.4	5.5	0.1	0.1	1.9	1.9
Productos primarios de metal	0.8	0.9	0.8	0.1	(0.1)	12.5	(11.1)
Manufactura miscelánea	2.2	1.8	1.7	(0.4)	(0.1)	(18.2)	(5.6)
Intensivos en capital	21.1	22.1	22.5	1.0	0.4	4.7	1.8
Papel, imprenta y editoriales	8.5	9.3	9.3	0.8	0.0	9.4	0.0
Refinerías y productos de petróleo	1.2	1.2	1.3	0.0	0.1	0.0	8.3
Productos de goma y plástico	4.7	4.8	4.7	0.1	(0.1)	2.1	(2.1)
Productos fabricados de metal	5.4	5.4	5.6	0.0	0.2	0.0	3.7
Equipo de transportación	1.3	1.4	1.6	0.1	0.2	7.7	14.3
De alta tecnología	68.6	66.0	66.2	(2.6)	0.2	(3.8)	0.3
Productos químicos	27.5	27.3	27.6	(0.2)	0.3	(0.7)	1.1
Maquinaria no eléctrica	3.0	3.6	3.6	0.6	0.0	20.0	0.0
Instrumentos profesionales y científicos	14.9	14.7	14.9	(0.2)	0.2	(1.3)	1.4
Maquinaria eléctrica	23.2	20.4	20.1	(2.8)	(0.3)	(12.1)	(1.5)

p - Cifras preliminares.

Nota: Puede que las partes no sumen debido a redondeo.

Fuente: De Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Diversos medios han señalado que existen empleos en la actividad manufacturera que no se están adjudicando. Se alude a los empleos generados por las agencias de empleo temporero que, aunque se desempeñan en las líneas de producción manufacturera, están siendo contabilizados como empleos en el sector de los servicios.

A tal efecto, la División de Estadísticas sobre Empleo del Negociado de Estadísticas del Trabajo, perteneciente al Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, ha realizado tres estudios encaminados a estimar el número de empleados de este tipo en Puerto Rico. El primero se realizó en septiembre de 1998; el segundo en mayo de 1999; y el tercero, en abril de 2000. Se utilizó un cuestionario sencillo en el que se solicitó a las empresas de empleos temporeros seleccionadas que informaran el número de empleados durante los periodos de pago cubiertos, a saber: el 12 de septiembre de 1998, en el primer estudio; el 12 de abril de 1999, en el segundo; y el 12 de abril de 2000, en el tercero. Dichos estudios revelaron los siguientes resultados en cuanto al empleo manufacturero generado por las agencias de empleo temporero: 72.4 por ciento, en el primero; 70.5 por ciento, en el segundo, y 69.3 por ciento, en el tercero. Estos resultados reflejan una tendencia decreciente en la participación del sector manufacturero. Por esto, en el tercer estudio se menciona que se necesitan los resultados de próximos estudios para poder establecer si los resultados son tendencias propias del sector manufacturero o, por el contrario, la tendencia es de las agencias temporeras a generar mayor número de empleos a otros sectores. Se recomienda, además, que el estudio se haga anualmente, a los efectos de tener la mejor orientación en el análisis de los resultados.



El universo de empleo que corresponde a todas las agencias de empleo temporero proviene del Sistema ES-202, preparado por el Negociado de Seguro por Desempleo con información que es requerida por las leyes federales y del gobierno de Puerto Rico a todos los patronos. Utilizando el empleo promedio para julio a septiembre del 1999, que se estimó en 16,284, el empleo generado para la manufactura totalizó 11,287. Esta cifra es el resultado de multiplicar 16,284 por 69.3 por ciento. Por lo tanto, para este trimestre, el empleo estimado para la manufactura debió ser de 153,487, el que resulta de sumar 11,287 al empleo tramitado directamente por las empresas manufactureras (142,200). Los otros sectores representados en estos estudios son: construcción, comercio (al detalle y al por mayor), hoteles, gobierno y otros.

El empleo del sector de agricultura, silvicultura y pesca evidenció nuevamente una reducción en el año 1999-00. El total del mismo fue de 24,000, reflejando una baja de 3,000, equivalente a 11.1 por ciento. De igual forma, en el año 1998-99, la baja en dicho empleo fue de 4,000, o 12.9 por ciento menor al empleo del año 1997-98. Esta tendencia hace presumir que este sector no ha podido recuperarse de los daños significativos que sufrió con el paso del huracán Georges en septiembre del 1998. La situación actual de la agricultura se hace evidente al comparar su aportación histórica al empleo total. El 2.1 por ciento del año fiscal 2000 contrasta marcadamente con las aportaciones de los años fiscales 1940 (44.7 por ciento), 1950 (35.9 por ciento) y, aún con la del año fiscal 1960 (22.8 por ciento).

Los sectores de finanzas, seguros y bienes raíces; y transportación, comunicación y otros servicios públicos registraron bajas en su empleo. El empleo del primero fue de 42,000, para una baja de 1,000 ó 2.3 por ciento, con relación al nivel del año fiscal 1999. En el caso del segundo, el empleo sufrió una reducción de 3,000 (5.2 por ciento) al totalizar 55,000. De esa forma, en el año fiscal 2000, este sector contribuyó con un 3.6 por ciento al empleo total, un punto porcentual por debajo de la participación del año 1998-99. Por su parte, el empleo del sector de transportación, comunicación y otros servicios públicos representó el 4.7 por ciento del total en el año 1999-00, 4 puntos porcentuales menor que el 5.1 por ciento aportado en el año fiscal anterior.

Según la Encuesta de Establecimientos, del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo no agrícola registró una baja de 5,000 en el año 1999-00, cuando el número de personas empleadas totalizó 995,000 en comparación con 1,000,000 del año 1998-99. En ese año, por el contrario, el empleo tuvo un aumento de 9,000, un 0.9 por ciento, con relación al nivel del año 1997-98 (**Tabla 8**). Se observa en los datos de esa encuesta que el gobierno fue el sector determinante de la baja en el empleo del año fiscal 2000. Dicho sector reflejó una reducción de 18,000 empleos, 6.0 por ciento, con relación al nivel del año 1998-99. Esta tendencia del sector gubernamental es consistente con la del año fiscal 1999, cuando sufrió una merma de 11,000 empleos. El proceso de privatización de servicios gubernamentales, entre los que se destacan los relacionados a la salud, así como el retiro temprano de empleados públicos mediante el recurso de las llamadas ventanas, explican, en gran medida, la tendencia decreciente del empleo en el sector público durante los últimos tres años fiscales (1998, 1999 y 2000).



Tabla 8

**NUMERO DE EMPLEADOS EN SECTORES NO AGRICOLAS**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1998r	1999r	2000p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1999-1998	2000-1999	1999/1998	2000/1999
Total	991	1,000	995	9.0	(5.0)	0.9	(0.5)
Privado	681	698	710	17.0	12.0	2.5	1.7
Productores de bienes	209	210	211	1.0	1.0	0.5	0.5
Manufactura	150	145	141	(5.0)	(4.0)	(3.3)	(2.8)
Minería y construcción	60	66	70	6.0	4.0	10.0	6.1
Productores de servicios	472	486	499	14.0	13.0	3.0	2.7
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	27	29	34	2.0	5.0	7.4	17.2
Comercio	201	204	208	3.0	4.0	1.5	2.0
Finanzas, seguros y bienes raíces	47	48	49	1.0	1.0	2.1	2.1
Servicios	197	205	208	8.0	3.0	4.1	1.5
Hoteles y otros alojamientos	15	14	14	(1.0)	0.0	(6.7)	0.0
Gobierno	313	302	284	(11.0)	(18.0)	(3.5)	(6.0)

r - Cifras revisadas.  
p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

El sector privado, por su parte, aportó 710,000 empleos en el 1999-00, mostrando un alza de 12,000 plazas, 1.7 por ciento, con relación al nivel del año 1998-99. El empleo de las industrias productoras de bienes totalizó 211,000, superando por 1,000 plazas, 0.5 por ciento, el nivel del año fiscal 1999. Bajo esta categoría, el sector de la manufactura aportó 141,000 empleos, reflejando una baja de 4,000 con relación a los 145,000 empleos del año fiscal 1998-99. En este año, el empleo de la manufactura resultó, también, más bajo que el del año 1997-98, el cual montó a 150,000. Por el contrario, el nivel de empleo en la minería y construcción, se incrementó en 4,000, con un total de 70,000.

Las industrias productoras de servicios tuvieron un empleo de 499,000 en el año 1999-00, evidenciando un alza de 13,000 plazas, 2.7 por ciento, en comparación con el total del año fiscal 1999. Ese grupo de industrias mostró un comportamiento similar en el año 1998-99, cuando su empleo se incrementó en 14,000, igual al 3.0 por ciento. De otra parte, en el año fiscal 2000, todas las industrias que componen este grupo registraron alzas en su empleo. No obstante, las industrias del grupo de transportación, comunicación y otros servicios públicos mostraron el mayor dinamismo, con un aumento de 5,000, ó 17.2 por ciento.

**Factores que afectan el empleo y el desempleo**

En el proceso productivo, las empresas enfrentan una serie de eventos que afectan sus ingresos y sus costos y, por consiguiente, sus márgenes de ganancia. Entre otros, pueden mencionarse los siguientes:



- Aumentos en salarios, jornales y beneficios marginales.

Estos pueden surgir como resultado de leyes gubernamentales y por convenios colectivos. Tienen su efecto en los costos operacionales y, por ende, en las ganancias. A los efectos de maximizar sus ganancias las empresas afectadas hacen ajustes que incluyen entre otros, reducciones en la nómina. En Puerto Rico, la aplicación del salario mínimo federal ha afectado a las industrias intensivas en el uso de mano de obra, particularmente las de ropa y textiles. De hecho, el empleo de estas industrias se redujo de 29,400 en el año fiscal 1995 a 19,600 en el año fiscal 2000. Empresas dentro de esas industrias se están trasladando a países donde el costo de mano de obra es mucho más bajo que en Puerto Rico. Esta situación se ha hecho sentir más intensamente con la implantación del Tratado de Libre de Comercio de Norteamérica, a través del cual México se abrió a empresas norteamericanas, especialmente dentro de la industria de la aguja. Además, como se mencionó antes, las empresas están recurriendo a la contratación de empleados temporeros a los que no les cobijan los mismos beneficios que a los empleados regulares.

- Aumentos en los impuestos o eliminación de créditos contributivos.

Estos factores pueden afectar los niveles de empleo a mediano y largo plazo. Las empresas optan por hacer ajustes en sus operaciones que incluyen reducciones en la jornada regular de trabajo, así como cesantías. Además, se pueden desalentar nuevas empresas con buen potencial de empleo. Por último, empresas establecidas pueden optar por transferir sus operaciones a otros países que ofrecen mejores incentivos contributivos.

- Alzas en los costos de servicios, materias primas y otros materiales.

Estos costos son determinantes en el proceso de establecer los precios del producto. Los precios, a su vez, afectan la capacidad de la empresa para competir en el mercado. El efecto de los precios en las ventas es crucial en la estrategia que establezca la empresa, en la que se incluye el número de empleados y sus jornadas de trabajo.

Entre los ajustes para minimizar los efectos adversos de estos factores, la empresa puede reducir su nómina mediante el despido de empleados o mantener otros a tiempo parcial. Generalmente, los últimos laboran parte del día regular o parte de la semana regular de trabajo. Las personas desempleadas pueden optar por gestionar otro empleo; trabajar por cuenta propia, casi siempre dentro de la economía subterránea; o emigrar a otros mercados con mayores posibilidades de empleo.

También surgen otros eventos que, por su naturaleza, requieren ajustes a más largo plazo. Entre éstos, pueden mencionarse los siguientes:



- El uso de nuevas tecnologías que pueden causar el desplazamiento de personal de ciertos grupos de edades y niveles de adiestramiento y educación.

El desplazamiento de empleados por el uso de avances tecnológicos se evidencia en todos los sectores económicos. Los empleados más afectados son los de mayor edad a los que se les hace más difícil conseguir un nuevo trabajo o readiestrarse para poder conseguirlo. Por lo general, son empleados no profesionales y con experiencia limitada a un área de trabajo. En el sector agrícola, por ejemplo, labores como el ordeño de vacas, clasificación de huevos y frutas son realizadas ahora por máquinas. La clasificación de las cartas en las estaciones de correo es otro ejemplo en que las máquinas han desplazado al hombre. También hay que mencionar el caso de los operadores de cuadros telefónicos, que su uso no es de la magnitud de hace décadas atrás. Las estaciones de venta de gasolina con la implantación de los sistemas *self service*, han limitado el uso de empleados para servir la gasolina. En la manufactura, se usan máquinas para realizar tareas que antes las hacían personas. Son muchos los ejemplos, sin embargo, hay que destacar que el uso de la tecnología ha ayudado a una mayor productividad.

- Problemas de índole competitivo, que pueden causar el cierre parcial o total de empresas.

Un ejemplo de esto es el cierre de pequeños y medianos negocios afectados por la apertura de los grandes centros comerciales y las llamadas megatiendas. Esto se hace evidente en los centros urbanos de la mayoría de los pueblos de la Isla.

- Cambios estructurales en la economía en los que industrias tradicionales se quedan rezagadas en su aportación a la producción nacional.

Este fue el caso del sector agrícola de Puerto Rico, sobre todo de la industria azucarera, que comenzó a decrecer a partir de la década del 1950. Lo mismo ocurrió con la industria de la aguja que, en décadas anteriores, había sido una fuente importante de trabajo. La emigración en gran escala a Estados Unidos y los inicios de la Operación Manos a la Obra ayudaron a mitigar el crítico problema del desempleo que se evidenció en esos años.

- Alzas dramáticas en el nivel general de precios que desalientan la demanda de bienes y servicios.

En periodos inflacionarios se reduce el poder adquisitivo. Este disminuye la demanda real de bienes y servicios, que puede causar una contracción en la actividad económica. Las empresas pueden ajustar sus operaciones, lo que puede incluir reducciones en su nómina. Las más afectadas podrían verse obligadas a cerrar operaciones, dejando personas desempleadas. Los primeros años fiscales de la década del 1980 se caracterizaron por altos niveles en el costo de vida en Puerto Rico, a saber: 1980, 9.4 por ciento; 1981, 7.2 por ciento; y 1982, 7.9 por ciento. De igual forma estuvo



afectada la economía de Estados Unidos que experimentó alzas en el costo de vida de 13.3, 11.6 y 8.7 por ciento en esos años, respectivamente. Se manifestó, entonces, una contracción en la actividad económica de ese país. Como un recurso estabilizador del alza inflacionaria, fueron aumentadas las tasas de interés primario. Esto tuvo el efecto de deprimir la actividad de la construcción de Puerto Rico, al limitar el mercado crediticio para el financiamiento de los proyectos. Como consecuencia de éste y otros factores, la tasa de desempleo subió a 18.0 por ciento en 1980-81; 21.8 por ciento en 1981-82, y 23.5 por ciento en 1982-83. La baja en el empleo fue de 40,000 plazas en 1981-82 y de 16,000, en 1982-83.

### Atenuantes del desempleo

A través del tiempo, los gobiernos de Puerto Rico han establecido diferentes mecanismos para estimular la creación de empleos. Entre éstos, se identifican los siguientes:

- Aprobación de leyes concediendo incentivos contributivos y de otra índole a industrias ya existentes o a establecerse.

Los gobiernos recurren a una serie de incentivos para promover el establecimiento o ampliación de empresas en áreas económicamente deprimidas. Estos incentivos pueden clasificarse en dos categorías: contributivos y no contributivos. Entre los primeros, se encuentran los relacionados con patentes municipales, arbitrios, contribución sobre la propiedad mueble e inmueble y sobre las ganancias. Por ejemplo, en la Ley de Incentivos Contributivos de 1998, las tasas contributivas de las corporaciones fueron reducidas de un 14 por ciento a tasas más bajas, como la de sólo 2 por ciento a las industrias intensivas en mano de obra. El uso gratuito o subsidiado de edificios del gobierno, créditos en las facturas de electricidad y agua, y préstamos a tasas de interés bajo, son ejemplos de incentivos no contributivos.

- Proyectos abarcadores de obras públicas cuya construcción se adjudica al sector privado mediante subastas.

Como se ha mencionado anteriormente, la actividad de la construcción es una gran inductora del desarrollo económico por sus efectos directos e indirectos. Por lo tanto, la realización de proyectos públicos de gran alcance contribuye a mejorar la condición de empleo en términos de plazas directas, indirectas e inducidas.

- Programas de adiestramiento en el trabajo en coordinación con la empresa privada.

Bajo estos programas, personas desempleadas tienen la oportunidad de adiestrarse en oficios de su interés mientras devengan un salario. El gobierno y los empresarios privados se constituyen en socios. El programa federal Job Training Partnership Act (JTPA) fue uno de estos programas. El mismo fue sustituido, a partir del 1ro de julio de



2000, por el sistema creado bajo la Workforce Investment Act (WIA).<sup>3</sup> De otra parte, el Valempleo es una iniciativa del gobierno local para aminorar el desempleo. Bajo este programa, encaminado a incentivar las empresas del sector comercial, el gobierno aporta el 50 por ciento del salario del empleado.

- Programas escolares encaminados a desarrollar destrezas ocupacionales, así como la revisión de currículos en escuelas vocacionales, colegios tecnológicos y universidades públicas.

La llamada nueva economía, en las que las innovaciones tecnológicas ocurren aceleradamente, está creando un nuevo mercado de empleo. Esto requiere que la población joven tenga la oportunidad de recibir la educación adecuada para poder competir. En este sentido, el uso de computadoras en las escuelas es un paso importante para enfrentar los nuevos retos. Así, los currículos de los diferentes niveles de enseñanza deben estar diseñados a buscar el mejor equilibrio para que los egresados puedan integrarse a la actividad productiva.

- Implantación de programas de trabajadores emigrantes a fincas agrícolas y a otras industrias de Estados Unidos.

Como una medida para mejorar la situación de desempleo, en la década del 1960, el Departamento del Trabajo de Puerto Rico estableció el Programa de Trabajadores Agrícolas en Fincas de Estados Unidos. A partir del 1995, se han hecho modificaciones al mismo. Se cambió el nombre y ahora se conoce, como Relocalización de Trabajadores Desplazados. Este programa se ha extendido a otras industrias como la hotelera, restaurantes de hoteles, camiones de arrastre, parques de diversiones, asistentes de vuelo y la industria de alimentos. Dentro de la última, se destaca el procesamiento de pollos.

## Movimiento migratorio

Históricamente, la emigración ha sido uno de las mayores atenuantes del desempleo en Puerto Rico. A principios del siglo pasado, los puertorriqueños emigraban a la República Dominicana para trabajar en los grandes ingenios azucareros propiedad de empresas norteamericanas. Emigraron, también, a Hawaii y las Islas Filipinas para trabajar en los cultivos de piña y de caña de azúcar. La emigración a Estados Unidos comenzó a intensificarse en la década del 1930, y ocurrió un gran movimiento en la década del 1950. En gran medida, esto fue inducido por la pérdida de empleos en la agricultura. Hubo, también, una gran merma de trabajo en el hogar, basado mayormente en la costura manual de guantes para vestir y pañuelos, los cuales eran exportados a Estados Unidos.

La **Encuesta sobre Información del Viajero**, que realiza la Junta de Planificación, provee información sobre los puertorriqueños que emigran con el propósito de buscar trabajo y trabajar.



Esta encuesta recoge datos por edad, ocupación y destino, en estadías de más de tres meses, pero menos de un año; y de un año y más. Los datos, para los años fiscales del 1991 al 1998, indican que 191,800 puertorriqueños emigraron al exterior en gestiones de trabajo. De ese total, 190,500 personas, el 99.3 por ciento, emigraron a Estados Unidos, a una tasa declinante de cerca del 0.3 por ciento anual. Se observa, que en los ocho (8) años la relación del número de emigrantes respecto a la población de 16 años y más se movió entre el 0.7 y el 1.1 por ciento (**Tabla 9**).

**Tabla 9****EMIGRANTES EN GESTIONES DE EMPLEO - ESTADIA UN AÑO O MAS**

(En miles de personas - Años fiscales)

Años	Estados Unidos	Países Extranjeros	Total	Población	Relación Emigrantes Población 1/
1991	28.2	0.1	28.3	2,515	1.1
1992	25.4	0.2	25.6	2,536	1.0
1993	28.6	0.2	28.8	2,563	1.1
1994	18.8	0.2	19.0	2,608	0.7
1995	20.1	0.0	20.1	2,654	0.8
1996	17.7	0.2	17.9	2,684	0.7
1997	23.9	0.4	24.3	2,708	0.9
1998	27.8	0.0	27.8	2,740	1.0
Acumulado	190.5	1.3	191.8		
Proporción	99.3	0.7	100.0		

1/ Se refiere a la población de 16 años y más.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas, Encuesta sobre Información del Viajero; y Programa de Análisis Económico.

Es pertinente mencionar que, en la década del 1990, ocurrió una serie de eventos que afectaron el movimiento migratorio. En los años fiscales 1991 y 1992, la economía de Puerto Rico experimentó una recesión, que se reflejó en un crecimiento en el producto bruto de sólo 0.9 y 0.8 por ciento, respectivamente. Por otro lado, varios eventos climatológicos afectaron a Puerto Rico, como fueron los siguientes huracanes: Hugo, 18 de septiembre de 1989; Marilyn y Luis, en el apogeo de la temporada de huracanes en el 1995; y Hortense, en septiembre del 1996. El huracán Georges pasó por Puerto Rico el 21 de septiembre de 1998, fecha no cubierta por los datos analizados de la encuesta.

Por otro lado, la **Encuesta sobre Información del Viajero** refleja que el principal destino de los que emigraron a Estados Unidos fue el Estado de New York, con un total de 39,600 emigrantes, el



20.8 por ciento del total. El Estado de Florida se constituyó en el segundo destino para trabajar con 38,300 emigrantes o el 20.1 por ciento. Los estados de Pennsylvania y New Jersey ocuparon el tercer y cuarto lugar, con unas participaciones relativas de 12.0 y 10.2 por ciento, respectivamente, durante el periodo antes mencionado. Se observa, además, que Texas viene cobrando importancia como mercado de empleo para los puertorriqueños (Tabla 10).

Tabla 10

**EMIGRANTES PUERTORRIQUEÑOS A LOS ESTADOS UNIDOS  
EN GESTIONES DE EMPLEO - ESTADIA UN AÑO O MAS**

(En miles de personas - Años fiscales)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	Acumulativo 1991 al 1998	Proporción del total
Total	28.2	25.4	28.6	18.8	20.1	17.7	23.9	27.8	190.5	100.0
New york	7.8	7.3	5.6	2.9	3.4	3.6	3.8	5.2	39.6	20.8
New Jersey	4.9	2.8	2.6	1.2	1.8	1.7	2.2	2.2	19.4	10.2
Florida	3.8	3.7	6.8	3.6	3.7	4.5	6.2	6.0	38.3	20.1
Connecticut	1.8	1.4	2.4	1.6	2.0	1.2	0.8	1.7	12.8	6.7
Illinois	1.8	2.2	2.3	0.6	0.9	1.1	1.4	0.8	11.2	5.9
Pennsylvania	3.5	2.5	2.8	2.7	2.8	1.6	3.4	3.6	22.9	12.0
Texas	0.3	0.2	0.5	0.5	0.8	0.4	1.3	1.2	5.1	2.7
Otros estados	4.3	5.2	5.6	5.8	4.7	3.6	4.9	7.1	41.2	21.6

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas, Encuesta sobre Información del Viajero.

**Perspectivas**

En el año fiscal 2001, el empleo totalizará 1,168,000, según la proyección revisada de la Junta de Planificación dentro de un escenario base. Se proyecta, además, un total de 1,176,000 empleos para el año fiscal 2002.

La proyección de empleo para el año fiscal 2000, publicada en junio de 2000, fue de 1,155,000. Esta reflejó un aumento de 0.7 por ciento con relación al nivel del año fiscal 1999. Al cierre del año 1999-00, el empleo total promedio resultó ser de 1,159,000, con un crecimiento de 1.0 por ciento respecto al nivel del año 1998-99. De manera que la proyección de la Junta de Planificación estuvo muy cerca de la cifra real del empleo para el año fiscal 2000, con una diferencia de 4,000 empleos, equivalente a 3 puntos porcentuales.



### Comentarios finales

Al terminar el año fiscal 2001, el movimiento del empleo podría verse afectado por varios factores de índole local y externa. Entre los factores externos hay que señalar la trayectoria de la economía de Estados Unidos, el comportamiento en las tasas de interés, los ajustes en el precio del barril del petróleo, y el posible aumento en el salario mínimo federal. Otro factor que podría estar presente es el comportamiento de la temporada invernal en Estados Unidos, y su efecto en el movimiento turístico en Puerto Rico.

A nivel local, el ritmo que mantenga la actividad de construcción, tanto pública como privada, es un factor de importancia. Por otro lado, la orientación de la política pública ha de influir en las posibilidades de nuevas oportunidades de empleo. Por último, no se puede pasar por alto el hecho de que Puerto Rico, en el 1999-00, no sufrió los efectos adversos de fenómenos naturales, como el huracán Georges en septiembre del 1998. 



## NOTAS

1. Los multiplicadores de la actividad de la construcción se refieren a los empleos generados por cada millón de dólares de inversión en construcción. Para el año fiscal 2000, se utilizó el multiplicador Tipo I (1.42), que sólo considera el consumo interindustrial para estimar los empleos directos e indirectos, como sigue:  $85,000 \times 1.42 = 120,700$ . Los empleos indirectos (35,700) se obtuvieron por diferencia. Para estimar los empleos directos, indirectos e inducidos se utilizó el multiplicador Tipo II (2.04), que se considera de largo plazo ya que incluye, además, el efecto en el empleo del consumo de las personas. La aplicación de este multiplicador a los empleos directos resultó en un total de 173,400 empleos. Los inducidos alcanzaron a 52,700, una vez se restaron los directos e indirectos (120,700) a dicho total.
2. En Puerto Rico, los aumentos generales en los salarios y beneficios marginales se dan dentro del contexto de la Ley de Salario Mínimo Federal y por decretos bajo la Ley 80, del 27 de julio de 1998. Esta sustituyó la Ley 96, del 26 de julio de 1956. La Ley 80 cubre industrias exentas bajo la Ley del Salario Mínimo Federal. Esta ley federal es extensiva a las siguientes empresas: aquellas con ventas anuales con un valor de \$500,000 y más; las que participan en el comercio interestatal (exportan), aún cuando sus ventas sean menores de \$500,000; hospitales; escuelas privadas; instituciones que cuidan niños y ancianos; servicio doméstico; y otras análogas. El último aumento en el salario mínimo federal ocurrió en septiembre de 1997, cuando éste subió de \$4.75 a \$5.15 la hora. Respecto al efecto de aumentos en los salarios mínimos sobre el empleo, véase: "Enfoque Interindustrial Del Impacto De Los Nuevos Salarios Mínimos Legales," CETERIS PARIBUS, Revista de Investigaciones Socioeconómicas, Vol.1, Núm.2, abril, 1991.
3. Con la firma del Presidente Clinton, la Workforce Investment Act (WIA) se convirtió en ley el 7 de agosto de 1998. Según estipulado en la misma, todos los estados y territorios, incluyendo a Puerto Rico, deberían pasar del sistema anterior bajo la JTPA, no más tarde del 1ro. de julio de 2000. La WIA requiere a los gobernadores de los estados a crear una Junta Estatal que participe en el desarrollo del sistema que llene las necesidades de los patronos a conseguir empleados diestros, y provea educación y adiestramiento a los que buscan empleo. La Junta estará compuesta por el gobernador del estado o territorio y por miembros que no son empleados públicos. Estos recibirán un estipendio (dieta) por su asistencia a las reuniones o vistas públicas que se convoquen. Los empleados que reclute la Junta se considerarán empleados de la Oficina del Gobernador.



## **BIBLIOGRAFIA**

Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (1998, 1999, 2000) **Distribución del Empleo de las Agencias de Empleo Temporero por Sector Industrial (Grupos Industriales seleccionados)**. San Juan.

Junta de Planificación (varios años) **Encuesta sobre Información del Viajero**. San Juan.

Junta de Planificación (1988) **Informe Económico al Gobernador 1987**. San Juan.

Junta de Planificación (1999) **Multiplicadores interindustriales de Puerto Rico: Insumo Producto 1987**. San Juan.

Junta de Planificación (2000) **Proyecciones Económicas a Corto Plazo, Años Fiscales 2000 y 2001**. San Juan.

“The Ax Fell on 936 but Doomsday Didn’t Dawn in the 1990S”, **Caribbean Business**, 30 de diciembre de 1999.



# **Censo de Población y Vivienda 2000**

CAPITULO  
V





## CENSO DE POBLACION Y VIVIENDA 2000

### Introducción

El censo de población constituye una enumeración o conteo de toda la población residente en un área geográfica a determinada fecha. En Puerto Rico, el primer censo llevado a cabo dentro del marco de referencia del censo de Estados Unidos, se realizó en el año 1910. A partir de este año, se levantan censos de población cada diez años, cubriendo los años que terminan en cero (0). Por esto, el censo de población se identifica como el Censo Decenal. Los datos estadísticos recopilados proveen un perfil del estado y composición de la población en las distintas áreas geográficas identificadas para Puerto Rico. Dentro de la operación de campo, se recoge información sobre aspectos demográficos, sociales y económicos.

La vivienda es la unidad básica de medición utilizada en el censo de población. El concepto de vivienda incluye una casa, un apartamento, un cuarto o un grupo de cuartos ocupados o destinados a usarse como alojamiento. No obstante, se cuentan también los individuos que habitan en alojamientos de grupos, en refugios de emergencia y en las calles, entre otros lugares. Se recogen datos estadísticos sobre el número de viviendas ocupadas por sus dueños, las viviendas alquiladas, la renta mensual y el número de habitaciones, entre otros. Por tanto, el nombre formal del Censo Decenal es Censo de Población y Vivienda.

El origen del Censo Decenal responde a un mandato de Ley, plasmado en la Constitución de Estados Unidos, que requiere una enumeración de la población al menos cada diez años. Su propósito es establecer una representación política proporcional adecuada, en los cuerpos representativos del País, de las poblaciones de los diferentes distritos. Esto responde a la naturaleza del gobierno que es una basada en la representación. El Título 13 del Código de Estados Unidos autoriza al Negociado del Censo (NC) del Departamento de Comercio federal a llevar a cabo el Censo de Población y Vivienda en los estados, y otros territorios, incluyendo a Puerto Rico. También establece la programación de actividades, cobertura, el carácter mandatorio y las penalidades por divulgar información confidencial.

Mediante un acuerdo entre los gobiernos de Puerto Rico y de Estados Unidos, en el año 1958, la Junta de Planificación de Puerto Rico fue designada como la agencia responsable de la coordinación de todas las actividades relacionadas con los censos que lleva a cabo el Gobierno federal en la Isla. Bajo este acuerdo se establecieron formalmente las bases de cooperación entre ambos gobiernos que han permitido la participación de los organismos locales en los procesos. La Constitución del Estado Libre Asociado de Puerto Rico establece que, después de cada censo, se efectuará una redistribución electoral para atemperar la composición de los distritos representativos y senatoriales según los nuevos cambios en los asentamientos poblacionales. Esta responsabilidad recae sobre una Junta Constitucional presidida por el Juez Presidente del Tribunal Supremo de Puerto Rico. Además, el Censo Decenal es la base para la distribución de fondos federales en las agencias del gobierno del Estado Libre Asociado y los gobiernos municipales. También, sus resultados son utilizados en la realización de estudios de mercadeo y viabilidad económica, en investigaciones



académicas, en la planificación de servicios esenciales de los gobiernos locales y federal, y en los programas de acción afirmativa, entre otros. El Censo Decenal es importante, además, como fuente de información en la determinación y formulación de la política pública adecuada sobre aspectos tales como: deserción escolar; necesidad de vivienda; desempleo; nivel de escolaridad; madres solteras; mujeres como jefes de hogar; población envejeciente; pobreza; distribución ocupacional y consumo energético, entre otros.

La importancia singular del Censo Decenal en Puerto Rico hace meritorio que se dedique un capítulo a la discusión del mismo, en el presente Informe Económico. A tal efecto, en este capítulo se discuten aspectos fundamentales sobre las fases de planificación y operación del Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico en el año 2000.

### Planificación del Censo

La planificación del Censo de Población y Vivienda del año 2000 comenzó, aproximadamente, siete años antes de la ejecución del mismo y constó de una serie de actividades en las que participó un grupo extenso de entidades gubernamentales. Cabe mencionar que pocos años después de terminar un censo, el Negociado del Censo federal comienza a coordinar con la Junta de Planificación de Puerto Rico, el desarrollo de los distintos programas geográficos que servirán de marco de referencia para la producción de una amplia gama de productos estadísticos censales. La Junta, a su vez, cuenta con la participación de representantes de las agencias del gobierno del Estado Libre Asociado y de los municipios para cumplir a cabalidad con las exigencias de cada uno de los programas que se esbozan a continuación:

- Programa de Datos para Redistribución del 2000 (2000 Redistricting Data Program)

Este fue el primer programa desarrollado como parte de la planificación del Censo 2000. El mismo va dirigido a preparar el producto estadístico necesario para configurar la redistribución electoral de los estados y Puerto Rico, según ordena la Constitución. Este Programa tiene varias fases o proyectos, comenzando con el Proyecto de Sugerencias de Límites de Bloques (*Block Boundary Suggestion Project, BBDP*). Bajo este proyecto, los gobiernos municipales, con la ayuda de los funcionarios de la Junta de Planificación, identificaron sobre el terreno todos los rasgos físicos existentes en sus respectivos municipios que pudieran ser utilizados como límites de bloques censales. Se pretende así, obtener una mayor correspondencia entre los bloques censales y las áreas geográficas útiles para propósitos de la redistribución electoral. Los bloques censales son la unidad geográfica más pequeña para la cual se proveen datos y, a su vez, la unidad básica para la formación de otras unidades geográficas del Censo Decenal. El Proyecto de Sugerencias de Límites de Bloques comenzó a fines del año 1995 y se extendió hasta mediados del 1997.

En la segunda fase del proyecto, denominada Proyecto de Distritos Electorales (*Voting District Project / VTD's*), funcionarios de la Comisión Estatal de Elecciones se dieron a la tarea de configurar, sobre los mapas censales, las áreas identificadas como unidades electorales, según las guías establecidas por el propio Negociado del Censo federal. Esta fase se estuvo realizando durante varios meses del año 1999. La etapa final del Programa consistirá de la entrega, por parte



del Negociado del Censo federal, de los datos tabulados por unidades electorales a mediados del año 2001. Una vez los representantes del gobierno y de los partidos políticos reciban los archivos de datos se podrá constituir la Junta Constitucional de Revisión de Distritos Electorales, responsable de preparar los nuevos distritos representativos y legislativos del País.

- Programa de Areas Estadísticas

Este Programa consiste de una serie de programas geográficos dirigidos a satisfacer las necesidades estadísticas de los múltiples tipos de usuarios: el gobierno, la empresa privada, instituciones sin fines de lucro, la academia y los individuos, entre otros. Bajo estos programas se constituyen las distintas unidades geográficas que se utilizarán para presentar la información del Censo del 2000. Con este fin, se le asignó a la Junta de Planificación de Puerto Rico la responsabilidad de coordinar la demarcación de las áreas estadísticas y la de establecer un proceso abierto a la participación de toda la comunidad. En este sentido, se le requirió a los gobiernos municipales que sometieran las recomendaciones relativas a sus respectivas áreas geográficas. El personal asignado por la Junta de Planificación revisó las propuestas de cada municipio con el fin de que cumplieran con los requisitos establecidos. Una vez se determinó que dichas propuestas satisfacían a las áreas geográficas, las mismas fueron enviadas al Negociado del Censo federal. Este, a su vez, tuvo la opción de aceptar o rechazar las propuestas que no cumplieron con lo establecido. En estos casos los funcionarios de la Junta de Planificación, con la colaboración de los municipios, modificaron los límites de las áreas.

Las áreas estadísticas que fueron preparadas y revisadas entre los años 1998 y 1999, incluyen: Sectores Censales, Grupos de Bloques, Comunidades y Zonas Urbanas. Toda la información estadística recogida en el Censo del 2000 será presentada para cada una de las áreas incluidas en los distintos programas antes mencionados.

### **Fase conceptual**

Las actividades relacionadas con la planificación del Censo del 2000 están apoyadas en dos metas principales: aumentar la cobertura de la enumeración, al lograr que todos los habitantes sean contados; y reducir los costos. Aunque, en ciertos aspectos, este Censo difiere del anterior, el propósito es esencialmente el mismo: contar a toda persona residente en Puerto Rico. Es pertinente mencionar que en la planificación del Censo de Población y Vivienda del 2000, el Negociado del Censo federal llevó a cabo un proceso de reingeniería de las actividades, enfocado hacia el resultado final. De acuerdo con dicho proceso, se hizo una reestructuración del Censo 2000 basada en cuatro estrategias generales: construir alianzas en todas sus etapas; hacerlo lo más simple posible; usar la tecnología inteligentemente; y utilizar técnicas especiales para mejorar la cobertura.

El establecimiento de alianzas o asociaciones (*partnerships*) incluyó los sectores del gobierno local, las comunidades, el servicio postal y organizaciones privadas, entre otros. Dentro del campo de acción de las alianzas, el Negociado del Censo federal firmó un acuerdo con el gobierno de Puerto Rico. En éste se estipulaban las funciones y responsabilidades de cada parte en cuanto a cómo se iba a concretizar la operación del Censo del 2000. Otra de las alianzas estuvo dirigida a un proceso de consulta con el gobierno de Puerto Rico para determinar el contenido del cuestionario



censal, de tal manera que el mismo cumpliera con las necesidades legislativas y programáticas expuestas por el gobierno, la empresa privada y el sector académico de Puerto Rico.

También se constituyeron asociaciones por medio de la privatización. El Negociado del Censo federal gestionó colaboradores en el sector privado para llevar a cabo ciertas actividades, tales como:

- **Administración de facilidades:** Se contrataron compañías procesadoras para transferir los datos a las computadoras.
- **Publicidad y Promoción:** El uso de compañías privadas para administrar los esfuerzos promocionales del Censo 2000.

A tono con esto, el Negociado del Censo diseñó una campaña publicitaria y de promoción para levantar conciencia y fomentar la participación en el Censo 2000, tomando en cuenta las particularidades de Puerto Rico.

### **Cuestionario del Censo 2000**

Como parte de la estrategia de hacer del Censo 2000 uno más simple, se diseñó un cuestionario más fácil de llenar. Esto tuvo como base una serie de hallazgos encontrados en investigaciones y pruebas realizadas. De hecho, una de las actividades que conllevó más coordinación y esfuerzo en el proceso de la planificación del Censo fue la evaluación del contenido del cuestionario a utilizarse. Esto implicó una serie de análisis de las necesidades particulares de las comunidades y de las agencias de los gobiernos federal, estatal y municipal. Durante varios meses, el Negociado del Censo federal consultó agencias del gobierno y al público en general mediante una encuesta conocida como Encuesta sobre las necesidades de los Usuarios no Federales de Datos Censales, dirigida a identificar el nivel de prioridad de cada uno de los tópicos incluidos en el censo anterior. De acuerdo con los resultados, se incorporó una serie de cambios al cuestionario del Censo. Como parte de esta estrategia, dichos cuestionarios, y otros formularios, estuvieron disponibles en los centros de asistencia y en otras localidades identificadas por medio de la ayuda de los contactos locales. Otras características que se incorporaron al cuestionario del 2000 fueron los siguientes: más corto; más sencillo; que garantizaba la confidencialidad; que explicaba sus propósitos; que explicaba los beneficios que se generan con los datos; se indicaba que era requerido por ley; demostraba su importancia como documento oficial; se utilizaron colores y formatos agradables al público y útiles al manejo computadorizado. Otro de los procesos implementados fue el uso de múltiples contactos para conseguir la participación de las personas. La industria de mercadeo reconoce que repetidos recordatorios producen grandes dividendos. El Censo del 2000 marcó una nueva forma en el diseño del cuestionario de Puerto Rico. En los censos anteriores se establecieron comités interagenciales que presentaban sus respectivas propuestas, en cuanto a los tópicos a incluirse en el cuestionario y la redacción de las preguntas. Para este último Censo, el gobierno de Puerto Rico solicitó al Negociado del Censo



federal que utilizara en la Isla el cuestionario de Estados Unidos. Este reclamo se basó en el análisis de las ventajas que esta decisión conllevaba. Entre las ventajas, se espera que los resultados se reciban en una fecha más temprana que en los censos anteriores; los datos de Puerto Rico serán presentados en varios documentos conjuntamente con los datos de los estados; se reducen los costos; y se evita la asignación presupuestaria de más recursos por parte de Negociado del Censo federal.

Por otro lado, al cuestionario de Puerto Rico se le añadió una serie de tópicos que antes sólo se incluían en el cuestionario de Estados Unidos (Tabla 1). También, se incorporó, por primera vez, una pregunta dirigida a identificar a los abuelos que están a cargo del mantenimiento de sus nietos, lo cual es un aspecto social que preocupa a muchos investigadores.

**Tabla 1**

**NUEVOS TOPICOS INCLUIDOS EN EL CENSO DECENAL 2000: PUERTO RICO**

Población	Vivienda
Raza	Hospedajes (alimentos incluidos en la renta)
Origen hispano	Calefacción
Descendencia	
Idioma hablado en el hogar	

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo federal, División de Planificación Censos Decenales; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Otro cambio introducido se relaciona con el número de tópicos incluidos en el cuestionario del universo, comparado con el de la muestra. El Negociado del Censo federal envió un cuestionario corto al 83 por ciento de las viviendas, con el cual se redactó información general sobre la población y la vivienda. El restante 17 por ciento recibió el cuestionario largo, conocido como el cuestionario de la muestra. En éste se levantó información sobre las características detalladas de la población y la vivienda. Debe indicarse, además, que el número de tópicos incluidos en ambos cuestionarios se redujo en el Censo del 2000 (Tabla 2).

Entre los tópicos nuevos incluidos, el de la raza es el que más controversia ha levantado en distintos sectores de la sociedad puertorriqueña, debido a lo sensitivo del tema. Desde el Censo de Población del año 1950, en Puerto Rico, no se recopila la información sobre la raza. Esta información, sin embargo, es indispensable para que varias agencias del gobierno federal lleven a cabo sus funciones. Estas son: Housing and Urban Development (HUD), U.S. Department of Justice, U.S. Department of Health, U.S. Armed Forces y el U.S. Department of Education.

**Tabla 2**

**COMPARACION DE LOS CUESTIONARIOS DE LOS CENSOS DECENALES DE PUERTO RICO**

(Años censales)

Forma	1990		2000	
	Total de preguntas	Tiempo 1/ 2/	Total de preguntas	Tiempo 1/ 3/
Corta / Universo	14	8	7	10
Larga / Muestra	74	31	52	38

- 1/ Tiempo: promedio en minutos que se requiere para completar la información solicitada en el cuestionario censal según el Hogar Promedio ("Average Household").
- 2/ Basado en entrevista del enumerador.
- 3/ Basado en respuesta propia del respondedor ("self-respondent").

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo federal, División de Planificación Censos Decenales; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

CAPITULO V



### Estrategias para recopilar los datos

Una de las estrategias innovadoras implementada por el Negociado del Censo federal fue la utilización inteligente de la tecnología. Por primera vez en la historia de los censos en Puerto Rico se usó la metodología conocida como actualización/entrega. Mediante ésta, los entrevistados tuvieron la oportunidad de completar el cuestionario por ellos mismos y devolverlo por correo. Esto permitió al Negociado del Censo federal utilizar la misma tecnología avanzada empleada en Estados Unidos, que conllevó lo siguiente:

- La captura electrónica de datos por medio de computadoras que pueden leer la mayoría de los tipos de caligrafía.
- El uso de programas computarizados de pareo para eliminar cuestionarios duplicados.
- La creación de un sistema de acceso y diseminación de datos adecuados.

De igual manera, se amplió el uso del teléfono como herramienta de recolección de datos, además de que fue un medio efectivo para proveer ayuda a los entrevistados que tenían preguntas sobre el Censo.

En cuanto al uso de estrategias especiales para mejorar la cobertura en el Censo de Puerto Rico, el Negociado del Censo llevó a cabo las siguientes:

- La automatización de una serie de operaciones que se hicieron manualmente en el Censo del 1990, por lo que posibles fuentes de errores fueron eliminadas.
- La implementación del proceso de reingeniería, para producir una lista de direcciones (*Master Address File/ MAF*) integrado con la base de datos, a los fines de mejorar la calidad de los archivos necesarios para controlar las operaciones del Censo y la tabulación de los resultados.
- La expansión de los programas de mercadeo y de promoción, del programa de Asistencia Telefónica del Cuestionario (*Questionnaire Assistance Center/QAC*) y otras actividades de apoyo a la enumeración. Estas se orientaron a base de las lecciones aprendidas en la operación del Censo del 1990.
- El uso de operaciones como el seguimiento por teléfono y el seguimiento para mejorar la cobertura. Esto permitió al Negociado del Censo federal enfocar sus esfuerzos hacia las áreas donde había un gran potencial de mejoramiento.

### Fase Operacional

El objetivo general de la fase operacional es lograr una enumeración completa de todas las personas residentes en Puerto Rico. A tono con este objetivo, esta fase del Censo Decenal comenzó a fines del año 1998, cuando el Negociado del Censo federal llevó a cabo la operación



de campo para el levantamiento del Archivo Maestro de Direcciones. Dicho Negociado envió personal a las calles y caminos para identificar todas las direcciones residenciales existentes en Puerto Rico, las cuales se estimaron en 1.4 millones aproximadamente. Esto era un requisito indispensable para el control y monitoreo de las fases correspondientes a la entrega personal de los cuestionarios y la devolución de éstos por correo.

### **Estrategias operacionales**

La información del Archivo Maestro de Direcciones fue integrada a la base de datos geográficos TIGER (*Topologically Integrated Geographic Encoding and Referencing System*), la cual el Negociado del Censo federal utiliza en todas las actividades relacionadas con los censos. Mediante este sistema digital de información geográfica se producen los mapas que se necesitan para las distintas operaciones de campo del Negociado del Censo federal. Este sistema, combinado con los datos publicados del censo y el programa apropiado, provee a los usuarios una oportunidad única para manejar datos, hacer búsquedas y presentar información en forma gráfica. El desarrollo del TIGER ha tenido un gran impacto en términos de una planificación más precisa, así como en la preparación de mapas y bases de datos más adecuados en la operación del Censo 2000. Dicho sistema se utilizó en el Censo del 2000 para controlar la recopilación y tabulación de datos.

Previo al comienzo de la enumeración censal, se puso en marcha el Programa de Mercadeo y Asociaciones (*Partnerships*). Este fue presentado por funcionarios del Negociado del Censo federal en la actividad conocida como “Census 2000 Town Meeting”, efectuada en agosto de 1999 en un hotel de San Juan. El propósito de dicha actividad fue presentar el Plan Operacional del Censo 2000 de Puerto Rico, a tono con las cuatro estrategias aprobadas por el Negociado del Censo federal. El Programa de Mercadeo y Asociaciones incluyó tres fases. La primera, se concentró en la etapa anterior al Censo, la cual pretendía concienciar al público sobre los beneficios de la enumeración. La segunda, se enfocó en la recopilación de datos, motivando a la gente a devolver el cuestionario por correo; y la tercera, se dio durante el periodo de seguimiento, fomentando la cooperación con los enumeradores. Dicho Programa pretendió concienciar a la población sobre la proximidad del censo y sobre la importancia de llenar el cuestionario y de aumentar el porcentaje de respuestas por correo. Como se mencionó antes, para asegurar un nivel alto de respuestas al cuestionario censal, entre otras cosas, se usó un formato más fácil y se prepararon cuestionarios especiales.

Se fomentaron asociaciones con los gobiernos municipales, la empresa privada, los medios de comunicación, organizaciones cívicas y comunitarias. Una de las asociaciones de mayor impacto fue el Programa de Revisión de la Lista de Direcciones (*Local Update Census Addresses/LUCA*). Este permitió a los representantes de los gobiernos municipales revisar las unidades de vivienda por bloque en sus mapas y en los del Negociado del Censo federal. La Ley de Mejoramiento de la Lista de Direcciones Censales de 1994 (Ley Pública 103-104) reconoció que el fundamento de un censo exhaustivo y preciso es una lista de direcciones completas. Este Programa fue de carácter voluntario y contó con la participación de la mayoría de los gobiernos municipales. Según la guía del mismo, los participantes tenían que firmar un acuerdo estricto de confidencialidad el cual conllevaba severas penalidades en caso de ocurrir una violación. La confidencialidad de la información



## CENSO DE POBLACION Y VIVIENDA

contenida en las listas de direcciones está garantizada por la Ley Pública 103-104, del 1994 y por el Título 13 del Código de Estados Unidos. Para cada bloque censal, los participantes tuvieron la oportunidad de revisar y corregir los documentos oficiales del Censo de sus respectivas áreas.

Debido a las alianzas establecidas, el mensaje del Censo 2000 estuvo presente, entre otras, en una serie de eventos especiales y actividades de índole social y cultural. Con el respaldo de una campaña masiva de promoción, en febrero del 2000, el Negociado del Censo federal envió a todos los hogares en Puerto Rico un aviso por correo alertando sobre la fecha del Censo 2000 y los beneficios que se obtienen con la información recopilada.

Toda la operación de campo del Censo Decenal estuvo enmarcada en el contexto de un conjunto de diez estrategias de enumeración:

1. Garantizar que cada unidad de vivienda recibiera un cuestionario durante la operación de actualizar/entregar.
2. Proveer ayuda al público para completar y devolver el cuestionario por correo. El Sistema de Asistencia Telefónica ofreció ayuda a las personas con impedimentos auditivos y fue utilizado para solicitar copias de los cuestionarios. De igual forma, a través de la Internet, se proveyó ayuda para contestar la versión en inglés del cuestionario corto. También, se dio apoyo al público mediante una Guía de Asistencia al Cuestionario (*Questionnaire Assistance Guide*).
3. Proveer los medios para que las personas que no recibieron un cuestionario o no fueron contados, fueran incluidas en el Censo. Se distribuyeron los cuestionarios Sea Usted Contado (*Be Counted*) en lugares públicos como los Centros de Asistencia de Cuestionarios (*Questionnaire Assistance Centers/ QAC's*) y en agencias públicas (Oficina del Censo, JP) e instituciones privadas.
4. Contar aquellas personas que no viven en una unidad de vivienda tradicional, como los alojamientos de grupo, botes, instalaciones militares y personas en ultramar.
5. Contar aquellas personas que no tienen una residencia usual, como los que viven en la calle y en refugios.
6. Mejorar la cooperación y enumeración en áreas tradicionalmente difíciles de enumerar. Entre estas áreas se incluyen aquellas con alta concentración de condominios, áreas con problemas de seguridad o de baja respuesta en la devolución del cuestionario completado. En las mismas se desarrollaron mayores esfuerzos de publicidad; se establecieron Centros de Asistencia; se dio seguimiento por correo; y los enumeradores realizaron visitas para completar los cuestionarios.
7. Se revisó cada cuestionario completado en busca de información perdida, incompleta o inconsistente. Se realizaron tres operaciones fundamentales:
  - a) La edición de cobertura para identificar discrepancias en los datos del cuestionario o evaluar cuestionarios con arreglos de vivienda complejos.



- b) La operación de seguimiento por teléfono o mediante visita en aquellas unidades con discrepancias.
  - c) La edición del contenido para identificar respuestas incompletas y completar la información mediante imputaciones estadísticas.
8. Se dio seguimiento a todas las unidades de vivienda que no devolvieron el cuestionario. En la etapa inicial, este seguimiento se hizo por medio de una campaña publicitaria y por correo. Los que no respondieron fueron listados para ser visitados por un enumerador.
  9. Se realizaron operaciones de campo para ampliar la cobertura. Los enumeradores volvieron a visitar aquellas viviendas identificadas como vacantes o que no devolvieron el cuestionario.
  10. Se resolvieron los problemas de aquellos cuestionarios que aparecieron como duplicados para una misma dirección.

### Operaciones de campo

Para realizar una operación de campo de tal magnitud se establecieron nueve oficinas locales, (*Local Census Offices/LCO's*), responsables de coordinar las asignaciones de miles de trabajadores a través de toda la Isla. Estas oficinas estuvieron integradas y respondían a la Oficina de Area de Puerto Rico (*Puerto Rico Area Office/PRAO*). PRAO, a su vez, respondía a la Oficina Regional de Boston (*Boston Regional Office*) y a la Oficina Central del Negociado del Censo federal en Suitland, Maryland (MD), por medio de una red cibernética. Las oficinas locales se distribuyeron en los siguientes municipios: San Juan, Guaynabo, Bayamón, Aguadilla, Mayagüez, Ponce, Caguas y Carolina. En marzo del 2000, los empleados censales entregaron los cuestionarios a las puertas de alrededor de 1.4 millones de hogares. Para esto, se contrataron alrededor de 900 personas por oficina. Se aprovechó la ocasión para actualizar las listas de direcciones y se entregaron cuestionarios a las viviendas que fueron añadidas en la lista. Aquellas unidades que habían sido demolidas o cambiaron su uso no recibieron un cuestionario. Esta operación se llevó a cabo durante el mes de marzo del 2000. Simultáneamente con la enumeración de los hogares, se realizaron varias operaciones de campo para levantar la información de aquellas personas que vivían en otro tipo de alojamiento, a saber:

- Alojamiento de grupo - Se incluyen aquellos lugares donde las personas pasan la mayor parte del tiempo, como son las salas de hospitales, residencias de estudiantes y asilos de ancianos, entre otros. Esta enumeración incluye a las personas que se encuentran en alojamientos institucionales (instituciones penales, juveniles y orfanatos) y en los no institucionales.
- Lugares que proveen servicios - Esta enumeración incluye aquellas personas que no tienen vivienda y asisten a ciertos lugares donde se ofrecen servicios y ayudas tales como refugios, fonditas, comedores de beneficencia y lugares a la intemperie.



## CENSO DE POBLACION Y VIVIENDA

- Militares - Consiste en contar a las personas que viven en instalaciones militares. Se coordinó con el Departamento de la Defensa y la Guardia Costanera de Estados Unidos para identificar las unidades de vivienda y alojamiento de grupos (barracas) dentro de este tipo de instalaciones.

En los tipos de alojamiento antes enumerados, se utilizaron cuestionarios especiales para recoger la información de cada individuo por separado. El procesamiento de todos los cuestionarios se hizo mediante un sistema de lector óptico, que utiliza programación inteligente y reconoce caracteres y marcas. La información que el sistema no reconoció se envió a una operación de entrada de datos mediante teclado de computadora. Los cuestionarios de Puerto Rico se procesaron en el Centro de Captura de Datos de Pomona, California, uno de los cuatro centros de captura para el Censo 2000.

Una vez finalizada la fecha para la devolución de los cuestionarios por correo, comenzó la fase conocida como *Non-Response Follow-Up (NRFU)*, la cual ocurrió entre mayo y junio del 2000. Se reclutaron cerca de 7,000 enumeradores para ejecutarla. Esta tenía como propósito dar seguimiento, por medio de visitas, a los hogares donde no se había recibido un cuestionario completado y verificar las viviendas previamente identificadas como vacantes. Aproximadamente el 50 por ciento, 700,000 viviendas, no devolvieron los cuestionarios por correo.

En el mes de julio del 2000, comenzó la operación de seguimiento *Coverage Improvement Follow-up (CIFU)*, con el propósito de mejorar la cobertura del censo. Específicamente, mediante visitas de campo, se verificaron las viviendas vacantes, las viviendas de uso estacional y las que eran ocupadas por una sola persona. Entre otras cosas, se pretendía identificar las viviendas que habían sido clasificadas erróneamente como desocupadas o que se eliminaron como vivienda. El número de viviendas vacantes se estimó en alrededor de 200,000.

### Evaluación de los resultados

Finalmente, como una actividad al margen de las operaciones de campo para la recopilación de información, el Negociado del Censo federal llevó a cabo la Encuesta de Evaluación y Cobertura (*Accurate Coverage Evaluation/ACE*). Esta tenía como propósito medir la cobertura general y diferencial de la población en el Censo 2000, es decir, el grado de subenumeración. Se seleccionó una muestra de 15,000 hogares para realizar la evaluación. Esta actividad consistió de cinco operaciones generales, que se extendieron de mayo a noviembre del 2000:

- Lista independiente de direcciones - Se preparó una lista independiente de direcciones en los conglomerados de los bloques seleccionados para la muestra.
- Entrevistas por teléfono - Se realizaron llamadas telefónicas a aquellos hogares que devolvieron el cuestionario por correo.
- Entrevistas en persona - Se realizaron entrevistas personales en los hogares de la muestra que no se incluyeron en la fase de entrevistas telefónicas.



- Pareo y seguimiento - Se parearon los resultados con los datos del Censo 2000 y se hizo una reconciliación de las diferencias mediante entrevistas personales.
- Procesamiento y producción de factores de cobertura del sistema de estimados - Los datos obtenidos en la fase anterior se procesaron a través de varios pasos. El proceso final produjo los valores del sistema de estimados para la cobertura de las personas. Estos estimados proveen los factores de cobertura que describen la precisión de las cifras para determinados grupos poblacionales.

Otro programa innovador dirigido a evaluar los resultados del Censo 2000, es el *Demographic Full Count Review (DFCR)*. Por primera vez en la historia del Censo Decenal, se permitió a los representantes de los estados, del Distrito de Columbia y de Puerto Rico participar en un proceso de revisión de los datos inéditos y editados. Para ello, el Negociado del Censo federal seleccionó ciertas variables censales a distintos niveles geográficos. Los representantes de Puerto Rico fueron adiestrados en las oficinas del Negociado del Censo federal en Washington y en Maryland, en cuanto al alcance del Programa, la preparación previa al proceso de revisión, las herramientas a utilizarse y otros aspectos. También, proveyó la oportunidad de revisar el archivo de datos de la redistribución del año 2000. Este Programa se desarrolló en cinco etapas, que cubrieron desde febrero del año 2000 hasta marzo del año 2001.

### Divulgación de datos

Uno de los componentes del Censo decenal más influenciado por los avances tecnológicos es la divulgación de los datos censales, una vez estén disponibles. El Negociado del Censo federal utilizará, en mayor grado, la tecnología de la Internet y los medios electrónicos de CDROM y DVD. La disponibilidad de los datos en publicaciones impresas será limitada. Los datos del Censo 2000 se diseminarán, mayormente, a través de un sistema interactivo llamado American Factfinder. Este le permitirá al usuario el acceso a datos preempaquetados y a documentación técnica. De esta manera, se le proveerá la flexibilidad necesaria para extraer, tabular y presentar la información rápidamente, según las necesidades específicas del mismo. El American Factfinder estará disponible a través de la Red Internacional (Internet), intranet y las agencias participantes del Programa Centro de Datos Censales (*State Data Center/SDC*). El Negociado del Censo proveerá, también, productos de datos geográficos y mapas en formato digital, incluyendo los resúmenes del sistema TIGER.

Los primeros resultados del Censo 2000 fueron publicados en enero del 2001. El primer producto disponible corresponde a la tercera fase del Programa de Datos para la Redistribución del 2000. Este proveerá los datos necesarios para llevar a cabo la nueva redistribución electoral a utilizarse en las elecciones generales del año 2004 en Puerto Rico. El compromiso del Negociado del Censo federal con el gobierno de Puerto Rico es que este producto estaría disponible entre marzo y junio del 2001. Entre junio del 2001 y noviembre del 2002, se publicarán los datos del universo (cuestionario corto) que incluyen las características generales de la población y la vivienda. De diciembre del 2001 a febrero del 2003, se publicarán diversos productos relacionados con los datos de la muestra (cuestionario largo) que contiene las características detalladas de la población y la vivienda de Puerto Rico.



### Comentarios finales

El año 2000 comenzó una nueva etapa en el proceso de llevar a cabo el censo poblacional en Puerto Rico. En particular, se utilizó el mismo cuestionario que se utiliza a nivel nacional (50 estados) y se creó una lista de todas las direcciones residenciales en la Isla. Se introdujeron cambios metodológicos en la manera de recopilar la información, nuevos procedimientos administrativos y operaciones de campo para mejorar la cobertura; y el diseño de una campaña publicitaria que estuvo presente en las distintas fases de la enumeración. Se hizo uso intensivo y extensivo de las nuevas herramientas de las telecomunicaciones y el procesamiento de datos automatizados. También, se concretizó la implementación de un estudio dirigido a medir la exactitud de los datos recopilados en las operaciones de campo. Todos estos esfuerzos están enmarcados en la meta principal que es aumentar la cobertura de la enumeración. Una vez estén disponibles los datos del Censo 2000, se podrá pasar juicio con mayor certeza sobre lo adecuado y efectivo de todos los cambios introducidos. Además, se estará en disposición de llevar a cabo diversos estudios analíticos a base de la valiosa información estadística proveniente de este Censo. 



## BIBLIOGRAFÍA

Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Sección de Puerto Rico y Áreas Insulares, División de Administración Decenal (1999) **Guía Técnica: Revisión del Listado de Direcciones 1999**. Washington.

Departamento de Comercio federal, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1998) "Census Questions Fewest in 180 Years; 10 minutes to fill out Short Form Census Bureau Says", **Commerce News CB98-CN.03**. March 30. Washington.

Departamento de Comercio federal, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1996) **The Plan For Census 2000**. Washington.

Departamento de Comercio federal, Administración de Economía y Estadísticas, Negociado del Censo (1990) **Census of Population and Housing, Guide, Part A. Text**. Washington.

Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo (1990) **Censo de Población y Vivienda de 1990, Puerto Rico**. CPH-1-53 y CPH-5-53, Apéndice E. Washington.





# **Censo Económico de Puerto Rico 1997**





## CENSO ECONÓMICO DE PUERTO RICO 1997

### Introducción

La información relacionada con los múltiples factores coyunturales que inciden en una sociedad permite conocer su situación en el orden social y económico en un contexto histórico específico. El análisis del comportamiento histórico de diferentes variables permite determinar el nivel de progreso, estancamiento o retroceso en un asunto particular de interés y sirve de indicador sobre patrones subsiguientes. La capacidad de planificar políticas efectivas de desarrollo por parte del sector gubernamental, así como la toma de decisiones por parte del sector privado, se optimiza mediante la reducción del grado de incertidumbre que pueda caracterizar el análisis. En este sentido, las técnicas de recopilación de información representan convenientes recursos analíticos. Los censos son un ejemplo formidable de estas técnicas, en los cuales se agrupa un amplio conjunto de datos encaminados a medir aspectos fundamentales sobre una población o actividad económica en particular. A diferencia de las encuestas, los censos intentan determinar la totalidad o el universo de las partidas estudiadas. Los resultados de los censos se convierten en cifras base o fijas (*benchmark*) para la revisión de aquellos números o valores estimados anteriormente usando información parcial que se consideró representativa del universo.

En Puerto Rico, varias agencias del gobierno del Estado Libre Asociado llevan a cabo estudios de índole censal. Entre éstas se destacan el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, y la Administración de Fomento Económico. El gobierno federal, por su parte, realiza el Censo de Población y Vivienda y los censos de actividad económica, como son los de: manufactura, agricultura, comercio al detalle, comercio al por mayor, construcción y servicios seleccionados. En este capítulo se analizan los resultados del censo económico más reciente<sup>1</sup>.

### Trasfondo histórico y tipos de censos económicos

En Estados Unidos, los censos económicos comenzaron en el 1810, cuando se añadieron algunas preguntas sobre la actividad manufacturera al cuestionario del censo de población. El primer censo económico federal llevado a cabo en la Isla, fue el de manufactura de 1909. El primer Censo de Agricultura en Puerto Rico, se realizó en el 1910. Posteriormente, se incluyeron los sectores de comercio al por mayor (1939), comercio al detalle (1939), servicios seleccionados (1939) y construcción (1967). El censo del 1967 fue el primero en llevarse a cabo por correo en Puerto Rico. Los censos de manufactura se realizaron en la Isla cada diez años, desde el 1909 hasta el 1949, con excepción del 1929. Desde el 1949, los censos de comercio al por mayor, comercio al detalle y servicios seleccionados se han llevado a cabo concurrentemente con el de manufactura. A partir del 1968, el Congreso de Estados Unidos autorizó que los censos económicos se realicen cada cinco años, cubriendo los años que terminan en dos (2) y en siete (7). El último censo de tales sectores económicos fue en el 1997.



El censo agrícola se mantuvo cada diez años, desde el 1910 hasta el 1950. En el 1957, se incluyó a Puerto Rico en el censo quinquenal federal de agricultura durante los años que terminaban en cuatro (4) y nueve (9). El primero se llevó a cabo en el 1959. En el 1976, el Congreso autorizó a que el Censo de Agricultura se realizara en los años 1978 y 1982 de manera que éstos coincidieran con los de los otros censos económicos. Sin embargo, por razones que serán descritas más adelante, el último censo agrícola se realizó en el 1998.

Debido al alto nivel de cobertura que generalmente se persigue en los censos y, por ende, su alto costo, los censos económicos se llevan a cabo con un intervalo quinquenal. La responsabilidad principal de realizar los censos federales de actividad económica ha recaído, históricamente, en el Negociado del Censo del Departamento de Comercio de Estados Unidos (NCF). Para el último censo agrícola de la década de los noventa, el Departamento de Agricultura federal asumió la tarea de llevar a cabo el mismo, a través del Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias. Esto implicó dos cambios que deben señalarse. Primero, se cambió la cubierta censal a un año fiscal, desde el 1 de julio de 1997 al 30 de junio de 1998. Segundo, este censo dejó de ser responsabilidad del Negociado del Censo federal<sup>2</sup>.

El NCF ha subrayado la importancia de ver los diferentes censos económicos como un todo integrado. De ahí la referencia de “censo económico”, en lugar de “censos económicos,” en las publicaciones recientes del NCF. Por ende, independientemente de cómo hayan sido definidos previamente, el concepto de censo económico para Puerto Rico comprende los sectores de: construcción, manufactura, comercio al por mayor, comercio al detalle y servicios seleccionados<sup>3</sup>.

### **Base legal y términos de divulgación**

El Título 13 del Código de EE.UU. establece la realización del censo económico para los estados y sus territorios. En Puerto Rico dicho proceso se estableció por la Ley 11 de la Legislatura de Puerto Rico, aprobada el 27 de marzo de 1950. La Junta de Planificación de Puerto Rico (JP) es la agencia designada para coordinar todas las actividades relacionadas con los censos federales que se llevan a cabo en el País. Esta designación corresponde a un acuerdo especial, suscrito en el 1958, entre el gobierno de Puerto Rico y el NCF. Por ende, la JP desempeña una función importante al representar y coordinar las actividades censales de Puerto Rico. Al identificar los datos estadísticos particulares a las necesidades del País, los cuales son vitales para la planificación y formulación de política pública, la JP cumple, a su vez, con su misión de producir la inteligencia que oriente y guíe el desarrollo físico, social y económico sustentable de Puerto Rico que propenda a una vida de calidad plena.

El 30 de octubre de 1997, el NCF y la JP firmaron un Memorando de Entendimiento para llevar a cabo por correo el Censo Económico del 1997. El acuerdo establecía que el NCF diseñaría y traduciría los cuestionarios al español; planificaría y conduciría el envío por correo y las actividades de seguimiento, incluyendo el procesamiento y tabulación de la información, así como la preparación de dicho censo. La JP era responsable de hacer recomendaciones al contenido de los cuestionarios. Además, la JP aceptó la responsabilidad de publicar los resultados del censo a través de la prensa escrita, televisión y radio.



De acuerdo con la ley federal que rige los informes censales, los datos que se publican no pueden divulgar las operaciones de un establecimiento o negocio en particular<sup>4</sup>. El NCF sigue la práctica de asegurarse que la identidad de un negocio individual no pueda inferirse. Sin embargo, el número de establecimientos clasificados bajo un tipo de negocio no constituye una divulgación. Por lo tanto, esta información puede ser publicada aunque otra información sea suprimida. Por otra parte, los individuos y negocios a los cuales se les solicita información censal están obligados a proveer la misma. La ley que autoriza la realización del censo económico establece, también, sanciones para los que no cumplan con este requisito<sup>5</sup>.

## Usos y limitaciones del censo económico

El censo económico de Estados Unidos constituye el principal proyecto de compilación de estadísticas económicas y la fuente principal de información económica. La misma contribuye, entre otras cosas, a la revisión de indicadores importantes de los cambios que ocurren en la economía estadounidense. Este factor de importancia se hace también extensivo a Puerto Rico. El censo económico contiene información sobre elementos que ayudan a explicar el comportamiento de partidas representativas del funcionamiento de la economía. El gobierno federal, así como el Estado Libre Asociado, utilizan la información en los estimados de las series de producto bruto, ingreso neto, insumo-producto y otras series estadísticas que miden fluctuaciones y tendencias económicas. Este uso en particular se analizará más adelante. Además, el censo económico provee información importante para el diseño de la planificación estratégica del desarrollo económico nacional. A su vez, los gobiernos municipales pueden estudiar cuál ha sido el desempeño, dentro de sus respectivas jurisdicciones, de las actividades económicas medidas en el censo económico.

Para el sector privado, el censo económico representa una herramienta útil al momento de diseñar estudios de viabilidad y planes de mercadeo para sus líneas de productos, así como para la localización de futuros centros de distribución, almacenamiento, fábricas, tiendas y otras oportunidades de expansión (**Tabla A-1**). Las firmas, a su vez, pueden comparar sus estadísticas internas con las publicadas por industrias o área geográfica, y evaluar porcentos de participación vis-à-vis la competencia. El sector académico utiliza los datos censales para llevar a cabo investigaciones de carácter económico y como material de enseñanza en cursos de economía, administración de empresas y disciplinas afines (**Tabla A-2**).

Para las unidades de investigación de los diversos organismos públicos y privados, la información del censo económico puede servir de base para estimar proyecciones de diversas partidas socioeconómicas. Cuando éste se combina con el Censo de Población y Vivienda, bien sea para el estudio de los resultados históricos o de tendencias, se maximiza la utilidad de este recurso analítico.

El Programa de Planificación Económica y Social (PPES) de la JP utiliza el censo económico como una fuente adicional de información en el proceso de los estimados de las cuentas nacionales. El censo proporciona información importante al sistema de cuentas mediante el cual se preparan estimados compuestos tales como el producto bruto y el ingreso neto, así como la matriz de insumo-producto (**Tabla A-3**). En términos generales, y considerando que el censo económico incluye el universo de los establecimientos, los datos censales se establecen como punto base o fijo (*benchmark*) en las



series finales de las cuentas nacionales; se interpolan para los años intercensales y, utilizando indicadores alternos, se extrapolan para los años subsiguientes.

Por otra parte, el censo económico tiene ciertas limitaciones cuando se utiliza en la revisión de las estadísticas de la economía de Puerto Rico. Tales limitaciones convierten determinadas variables en sólo indicadores a considerarse al momento de producir estimados finales de las cuentas nacionales. Entre las condiciones limitantes del censo económico se encuentran:

- Debido al criterio de confidencialidad, no se publica información para determinadas industrias o subindustrias. Esto obliga a utilizar información de fuentes alternas para establecer detalles no disponibles.
- En censos económicos previos se incluía información que fue descontinuada en censos económicos posteriores. De nuevo, esto hace necesario utilizar información de fuentes alternas.
- Cambios en la publicación de ciertos datos limitan la utilidad de los mismos especialmente cuando se hace análisis histórico. Tal es el caso de la introducción del sistema de clasificación industrial conocido por NAICS (Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte). Esto se analizará más adelante.
- El censo económico no cubre la totalidad de las industrias del sector de los servicios.
- Todos los cuestionarios enviados no son contestados, o los cuestionarios recibidos contienen omisiones o errores. Por ende, las cifras recopiladas deben someterse a algún proceso de estimación o corrección por parte del NCF.
- Existen industrias incluidas en el censo económico en los Estados Unidos que no están cubiertas en el censo económico de Puerto Rico, como por ejemplo finanzas, seguros y bienes raíces.

### **Alcance y clasificación**

En el Censo Económico del 1997 se utilizaron las clasificaciones industriales de acuerdo a la edición del 1987 del Manual de Clasificación Industrial Uniforme (SIC, por sus siglas en inglés). El mismo define los sectores económicos con la unidad del establecimiento como base informativa, según se ha definido previamente. Se delimitan los sectores censados a partir de los siguientes términos:

- **Manufactura:** se refiere a la transformación química o mecánica de materiales y substancias en nuevos productos. El montaje de las partes que componen los diferentes productos, también se considera manufactura si el producto final no es ni una estructura, ni ninguna otra mejora combinada. La producción manufacturera usualmente se lleva a cabo para suplir al mercado mayorista, para transferir los productos a otras plantas de la misma compañía, o para llenar los pedidos de los usuarios del sector industrial, y no para vender los productos directamente al consumidor doméstico<sup>6</sup>.



- Comercio al por mayor: incluye los establecimientos que se dedican principalmente a venderles mercancía a detallistas, a usuarios del sector industrial, comercial, institucional, agrícola o profesional o a otros mayoristas; o los establecimientos que se dedican a servir como agentes comerciales en la compra o venta de mercancía a tales personas o compañías<sup>7</sup>.
- Comercio al detalle: incluye los establecimientos que se dedican principalmente a la venta de mercancía para el consumo personal o familiar y al suministro de servicios relacionados con la venta de la mercancía<sup>8</sup>.
- Servicios seleccionados: incluyen los establecimientos que se dedican principalmente a proporcionar una extensa variedad de servicios a individuos, negocios, establecimientos del gobierno y otras organizaciones<sup>9</sup>.
- Construcción: se compone de dos categorías generales: (1) construcción nueva y (2) mantenimiento y reparación. La construcción nueva incluye la construcción original y completa de estructuras y facilidades de servicio, ampliaciones y alteraciones que constituyen cambios a la estructura y la instalación inicial de equipos esenciales, tales como elevadores y escaleras eléctricas. Bajo mantenimiento y reparación están incluidos la restauración de edificios u otras estructuras, facilidades de servicios y el reemplazo de piezas esenciales. También se incluyen el mantenimiento y reparación de pintura, empapelado, techado, dragado, mantenimiento de ferrocarriles y reparaciones menores de calles y carreteras<sup>10</sup>.

Se solicitó a toda compañía que estuvo administrando establecimientos en más de una localidad que sometiese un cuestionario por cada uno de los establecimientos. A las compañías dedicadas a varias actividades económicas completamente distintas en una misma localidad, se les pidió que rindiesen cuestionarios por separado, si los expedientes del establecimiento permitían tal separación y si las actividades en sí eran cuantiosas. Cada informe fue tabulado de acuerdo a la localización física en que se condujo la actividad. Todos los establecimientos que emplearon a una o más personas, en algún momento durante el año censal, están incluidos en el censo. Se solicitó información a base del año natural 1997, pero de resultar costoso para el establecimiento y si su año fiscal finalizó entre el periodo del 31 de octubre de 1997 y febrero del 1998 se aceptaron los datos a base del año fiscal.

La información existente para la mayoría de las industrias censadas se presentó por SIC a cuatro dígitos y por tamaño de las operaciones (volumen de ventas o número de empleados). Para otras industrias, se publicaron cifras por establecimiento, o por empleado, además de otra información de interés particular a nivel público o privado. Algunos de los resultados serán resumidos más adelante.

### **Áreas geográficas cubiertas**

El Censo Económico del 1997 recopiló datos agrupados por municipios en todos los sectores censados. Para el sector de manufactura, los datos fueron clasificados, a su vez, entre áreas estadísticas metropolitanas, áreas estadísticas metropolitanas primarias y áreas estadísticas



metropolitanas consolidadas. Los sectores de comercio y servicios seleccionados fueron agrupados de acuerdo a nueve regiones comerciales (**Tabla A-4**). Por ende, las áreas metropolitanas del sector manufacturero delimitadas por agencias del gobierno federal, no corresponden a las regiones comerciales delimitadas por agencias del Estado Libre Asociado.

### **Conceptos relevantes**

Es conveniente establecer que, a través de este capítulo, el concepto valor agregado por la manufactura prevalece sobre el concepto valor de expedición de productos. Esta es una perspectiva más correcta del valor atribuible al impacto de las industrias manufactureras sobre la economía de la Isla. Esto obedece al hecho de que el valor de expedición de productos es el monto que cubre “el valor neto de venta cobrado o por cobrar, planta franco a bordo, (que excluye los cargos por fletes y arbitrios), de todos los productos expedidos, tanto primarios como secundarios. Dicho valor incluye, también, todos los ingresos misceláneos, tales como: los ingresos de trabajos por contratos realizados para otros; instalación y reparación; venta de desechos; y venta de productos comprados y revendidos sin procesamiento adicional. Se incluyen, además, todos los artículos hechos por o para los establecimientos con los materiales que son propiedad del establecimiento, ya sean materiales vendidos, transferidos a otras plantas dentro de la misma compañía, o expedidos a consignación<sup>11</sup>”. Esta cifra puede tener mucha duplicación ya que contiene tanto las cifras correspondientes a los materiales como los montos de industrias cuya producción representa etapas sucesivas en la fabricación de otros productos finales. Este grado de duplicidad se elimina en el valor agregado por la manufactura. Este se deriva restando el costo de los materiales, suministros, envases, combustible, electricidad comprada, y trabajo contratista, del valor de los productos expedidos (productos manufacturados más ingresos por servicios prestados). El resultado de este cálculo es ajustado sumando el valor agregado por las actividades de distribución y venta (es decir, la diferencia entre el valor de venta y el costo de la mercancía vendida sin manufactura, procesamiento, o ensamblaje adicional) más el cambio neto en los inventarios de productos terminados y de trabajos en proceso entre el comienzo y fin de año.<sup>12</sup> Es necesario subrayar que, a pesar de que el valor agregado incluye cargos como los de distribución y venta, se le considera como la mejor medida de valor disponible para comparar la importancia económica relativa de la manufactura entre industrias y áreas geográficas diferentes, como son los municipios. Más aún, aunque el valor de los productos expedidos provee información sobre el destino de los mismos, incluyendo dentro de Puerto Rico como al exterior, este aspecto del valor de expedición de productos no puede considerarse como representativo de las exportaciones de mercancía desde Puerto Rico. El valor de éstas lo ofrece la Junta de Planificación cuyo origen es la División de Comercio Exterior del Negociado de Censo federal. Por último, las cifras del sector de manufactura aparecen desglosadas por industria basadas en la actividad principal, aunque los montos incluyan resultados de actividades en industrias de importancia secundaria.

En el caso de los sectores de comercio al por mayor, comercio al detalle y servicios seleccionados, se utilizan los términos de ventas e ingresos. Se incluyen aquí “las ventas de mercancía; los ingresos por concepto de reparaciones y otros servicios prestados a clientes; y los cargos por entrega de la mercancía, se haya recibido o no el pago durante el 1997. Las ventas e ingresos son netos después



de restar los reembolsos y hacer los ajustes necesarios por la devolución de mercancía. Mercancía entregada como pago parcial en la compra de mercancía nueva no se resta del total de ventas.<sup>13</sup>” De la misma manera que las cifras del sector manufacturero incluyen valores por otras líneas de producto que no constituyan su actividad principal, las ventas e ingresos incluyen los ingresos obtenidos de las actividades comerciales que están clasificadas bajo una categoría principal diferente a la que se asigna al establecimiento; por ejemplo, los mayoristas pueden recibir ingresos de ventas al por menor y, en forma similar, los detallistas pueden recibir ingresos de ventas al por mayor.<sup>14</sup> Entiéndase que el concepto ventas estará enfocado hacia los sectores de comercio, mientras que el concepto ingresos lo estará hacia los servicios seleccionados en el censo.

## **Cuestionario censal y elaboración de los datos**

En el Censo Económico del 1997 se utilizó un sólo cuestionario para enumerar todas las actividades económicas que entran dentro del alcance del mismo. El cuestionario se dividió en varias secciones. La A, es para recopilar información general, tal como organización jurídica, clasificación industrial, etcétera. Las demás secciones son para levantar información específica relativa a los sectores de actividad industrial a saber: B, comercio al por mayor; C, comercio al detalle; D, servicios; E, hoteles, moteles y otros lugares de alojamiento; F, manufactura; y G, construcción. El envío inicial de cuestionarios consistió de 26,112 paquetes destinados a aquellas direcciones con sólo un establecimiento y 4,959 paquetes, para aquellas empresas propietarias de más de un establecimiento. Los paquetes de cuestionarios fueron enviados desde el Centro Nacional de Procesamiento (CNP) en Jeffersonville, Indiana al cual debían de ser devueltos completados. A esto le siguió una fase de cartas de seguimiento para aquellos establecimientos que no contestaron el envío inicial, así como llamadas telefónicas para levantar los datos censales no recopilados. Las llamadas se originaron desde el CNP, y del Centro de Operaciones Telefónicas del Negociado del Censo en Tucson, Arizona. Cuando los métodos mencionados resultaban infructuosos en la búsqueda de la información pertinente, se determinaba si era necesario un estimado por parte del Negociado del Censo. Dicho estimado debía estar basado en aspectos tales como, el tamaño del establecimiento y el efecto neto de tal omisión en las cifras finales. Las cifras resultantes y tabuladas estuvieron sujetas a un control para garantizar ciertos niveles de consistencia y para que sus valores estuvieran dentro de unos límites razonables. Debido a los criterios de confidencialidad reseñados en secciones anteriores, la información final fue editada para evitar la identidad de algún individuo o establecimiento específico.

## **Cambios**

Uno de los aspectos nuevos más relevantes para este Censo Económico del 1997, en Estados Unidos, fue la colección, tabulación y disseminación de información en términos del Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés). El NAICS fue el sistema diseñado para armonizar los sistemas de clasificación industrial de Canadá, Estados Unidos y México, como consecuencia de la efectividad, a partir del 1 de enero de 1994, del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC) entre estos países. El Censo Económico del 1997 fue la primera actividad importante de recopilación de estadísticas llevada a cabo bajo el NAICS por uno



de los países miembros del TLC. Eventualmente, el NAICS va a sustituir, tanto en Estados Unidos como en Puerto Rico, el actual sistema de Clasificación Industrial Uniforme (SIC, por sus siglas en inglés). Para efectos del Censo Económico del 1997, los gobiernos de Puerto Rico, Guam, Islas Vírgenes y las Islas de Mariana del Norte solicitaron y obtuvieron, por parte del Negociado del Censo federal, una dispensa de llevar a cabo el Censo Económico del 1997 utilizando el NAICS<sup>15</sup>.

En el Censo Económico del 1997, la Oficina de Administración y Presupuesto federal (OMB, por sus siglas en inglés) implementó revisiones para las definiciones de las áreas estadísticas metropolitanas, las áreas estadísticas metropolitanas primarias y las áreas estadísticas metropolitanas consolidadas para el sector de manufactura en Puerto Rico. Debido a consideraciones sobre la divulgación de los datos causadas por las nuevas definiciones, los datos históricos para el 1992 no fueron retabulados para las nuevas áreas estadísticas metropolitanas. En el sector de servicios seleccionados se excluyeron, para este censo, los datos para las agencias hípicas y las agencias de lotería.

A nivel administrativo, algunos cambios incluyeron la implementación de sistemas de publicación de formularios con capacidad de imprimir toda la documentación necesaria a ser destinada para cada compañía en específico, así como de mayor disponibilidad de la información en CD-ROM y a través de la Internet. La difusión de los resultados en Internet reduce el rezago en el tiempo que transcurre hasta que los resultados puedan ser destinados a los usuarios de información, aumenta la vida útil de los productos censales y permite que la mayor parte de los datos estén disponibles libre de costo.

### Comparación histórica de variables económicas relevantes

Según el Censo Económico del 1997, el total de establecimientos en el sector de la manufactura fue de 2,092, una reducción de 166 establecimientos, o 7.4 por ciento, sobre el Censo Económico del 1992 (Tabla 1). Sin embargo, el total de empleados fue de 163,605, un aumento de 5,424 empleados o 3.4 por ciento, sobre el valor de dicho censo económico. La nómina totalizó \$3,318.9 millones, equivalente a un aumento de \$612.3 millones o 22.6 por ciento. El valor agregado por la manufactura fue de \$36,426.6 millones; es decir, \$13,689.9 millones, o 60.2 por ciento sobre el censo económico anterior. El valor de expedición de productos fue de \$46,876.0 millones. Esto representó un alza de \$15,550.2 millones, o 49.6 por ciento, sobre el censo económico anterior. En el sector de comercio al por mayor, el total de establecimientos fue de 2,809, según el Censo

**Tabla 1**

RESUMEN DE ESTADÍSTICAS DEL SECTOR DE MANUFACTURA (Años censales)								
Año	Total de establecimientos	Total de empleados	Propietarios y socios que trabajan	Familiares no remunerados	Nómina 1/	Valor agregado por la manufactura 1/	Costo de materiales 1/	Valor de expedición de productos 1/
1954	1,938	69,022	1,298	n.d.	83.3	199.7	n.d.	481.1
1958	2,042	71,188	1,181	n.d.	132.2	292.1	n.d.	774.4
1963	2,243	98,597	1,079	n.d.	241.0	620.8	n.d.	1,480.4
1967	2,367	121,537	955	n.d.	371.8	1,002.8	n.d.	2,272.6
1972	2,340	149,748	638	n.d.	616.8	1,915.4	2,237.4	4,143.6
1977	2,297	146,861	276	n.d.	997.0	4,097.1	6,042.4	10,137.1
1982	2,285	143,218	362	117	1,573.0	8,605.6	7,198.7	15,906.4
1987	2,328	149,968	552	167	1,945.7	13,708.8	9,451.7	23,130.3
1992	2,258	158,181	583	110	2,706.5	22,736.7	8,622.7	31,325.8
1997	2,092	163,605	601	108	3,318.9	36,426.6	10,343.3	46,876.0

1/ En millones de dólares.

n.d. - No disponible.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico, 1997.



Económico del 1997, un aumento de 158 establecimientos, o 6.0 por ciento, sobre el censo económico anterior (Tabla 2). El total de empleados remunerados (39,582) sobrepasó por 4,586 empleados (13.1 por ciento) el total del censo económico anterior. La nómina totalizó \$850.9 millones en comparación con los \$673.2 millones del censo del 1992. Las ventas de comercio al por mayor fueron de \$12,594.6 millones, un aumento de \$2,407.0 millones, o 23.6 por ciento, sobre el censo económico anterior.

Tabla 2

## RESUMEN DE ESTADÍSTICAS DE COMERCIO

(Años censales)

	Total de establecimientos	Empleados remunerados*	Propietarios y socios que trabajan	Familiares no remunerados	Nómina anual 1/	Ventas 1/
Comercio al por mayor						
1987	2,596	37,655	342	139	546.8	9,591.0
1992	2,651	34,996	707	130	673.2	10,187.7
1997	2,809	39,582	729	154	850.9	12,594.6
Comercio al detalle						
1987	11,451	88,530	n.d.	n.d.	704.1	8,143.6
1992	13,534	119,615	7,739	2,105	1,114.0	11,707.0
1997	14,582	153,746	7,957	2,355	1,593.2	17,088.0

\* - Empleados remunerados durante el periodo de pago que incluyó el 12 de marzo.

1/ En millones de dólares.

n.d. - No disponible.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.  
Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.

En el sector de comercio al detalle el número de establecimientos totalizó 14,582, es decir, 1,048 establecimientos (7.7 por ciento) sobre el Censo Económico del 1992. El total de empleados remunerados fue de 153,746, un aumento de 34,131 empleados, o 28.5 por ciento. La nómina (\$1,593.2 millones) se incrementó en \$479.2 millones, o 43.0 por ciento, con relación a los datos del censo económico del 1992. Las ventas en el comercio al detalle, por su parte, fueron de \$17,088.0 millones. Estas se incrementaron en \$5,381.0 millones, o 46.0 por ciento, con relación al 1992 (Tabla 2).

De otra parte, el número de establecimientos en el sector de servicios seleccionados fue de 8,048, según el Censo Económico del 1997. Esto representó un aumento de 1,692 establecimientos, o 26.6 por ciento, sobre el Censo Económico del 1992. El total de empleados remunerados fue de 111,125, un aumento de 39,747 empleados, o 55.7 por ciento. La nómina (\$1,546.1 millones) aumentó en \$652.5 millones o 73.0 por ciento, sobre el censo económico anterior. Los ingresos en los servicios seleccionados sumaron \$5,823.0 millones, equivalente a un alza de \$2,712.7 millones, u 87.2 por



ciento, sobre el censo del 1992 (**Tabla A-5**). Individualmente, las industrias seleccionadas dentro del sector de los servicios registraron, a nivel general, altas tasas de crecimiento. Esto revela que, ya para el 1992, el sector de los servicios se perfilaba como el de mayor desarrollo en la economía de Puerto Rico. La (**Tabla 3**) presenta las estadísticas para los censos del 1982, 1987 y 1992 de la actividad de la construcción. Dicha tabla no contiene datos para el censo del 1997, ya que no estaban disponibles.

**Tabla 3**
**ESTADISTICAS GENERALES PARA ESTABLECIMIENTOS DE CONSTRUCCIÓN Y PREPARACIÓN DE TERRENO \* CON NOMINA**

	(Años censales)		Trabajadores de construcción	Nómina		Valor de los trabajos de construcción 1/2/	Valor neto de los trabajos de construcción 2/	Valor agregado de los trabajos de construcción 2/
	Total de establecimientos	Total de empleados		Total de empleados 2/	Trabajadores de construcción 2/			
1982	1,394	29,228	25,939	224.3	186.2	1,154.5	922.0	468.4
1987	1,293	37,959	33,139	303.6	252.9	1,702.1	1,490.7	931.7
1992	1,529	47,666	44,007	506.6	445.8	2,551.0	1,970.7	1,291.9
1997	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

\* La información incluye las siguientes actividades económicas:

La clasificación de las industrias que componen el sector de la construcción son: SIC 15, SIC 16 y SIC 17.

Las subindustrias de subdivisión y preparación de terrenos (SIC 6552) dentro de la industria de bienes raíces.

n.d. - No disponible.

1/ En censos previos al 1992, indica solamente el valor de los recibos de construcción.

2/ En millones de dólares.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1987 y 1992.

En los datos del Censo Económico del 1997 se observa que 16 municipios registraron un valor agregado por la manufactura sobre el promedio para Puerto Rico. Más de la mitad del total del valor agregado en la manufactura (\$18,617.8 millones) se registró en los municipios de Aguada, Barceloneta, Carolina, Cidra, Guayama y Mayagüez. El valor agregado en estos municipios fue de más de \$2,000 millones (**Tabla 4**). Dentro del grupo de municipios que no presentaron problemas de confidencialidad de datos, se observó un aumento sobre el promedio, entre el 1992 y el 1997, en términos absolutos y relativos, para: Aguada, Arecibo, Caguas, Carolina, Guayama, Gurabo, Juncos, Las Piedras, Mayagüez y Vega Baja (**Tabla 5**).

Por otro lado, en el sector de comercio al por mayor, se observa que nueve (9) municipios registraron ventas sobre el promedio para Puerto Rico (**Tabla 6**). Más de la mitad del total de las ventas del comercio al por mayor, \$6,399.5 millones o 50.8 por ciento, se registraron en los municipios de Guaynabo y San Juan. Dentro del grupo de municipios que no presentaron problemas de confidencialidad de datos, se observó un aumento sobre el promedio, entre el 1992 y el 1997, en términos absolutos y relativos, para los municipios de Añasco, Bayamón, Dorado, Guaynabo y San Juan (**Tabla 7**).

En el Censo Económico del 1997 se observa, además, que en el sector de comercio al detalle, 13 municipios registraron ventas sobre el promedio para Puerto Rico (**Tabla 8**). Más de la mitad del total de las ventas del comercio al detalle, \$8,990.7 millones o 52.6 por ciento, se registraron en los municipios de Bayamón, Caguas, Carolina y San Juan. Dentro del grupo de municipios que no



Tabla 4

**VALOR AGREGADO EN LA MANUFACTURA POR MUNICIPIO**

(En millones de dólares - Años censales)

Municipio	1992	1997	Municipio	1992	1997
<b>Puerto Rico - total</b>	<b>22,736.7</b>	<b>36,426.6</b>	Patillas	21.6	65.2
<b>Puerto Rico - promedio</b>	<b>657.8</b>	<b>1,038.1</b>	Toa Alta	29.9	59.4
Barceloneta	2,882.3	3,887.1	Trujillo Alto	29.4	52.9
Guayama	720.7	3,442.0	Luquillo	64.0	44.9
Mayagüez	944.4	3,225.3	San Sebastián	94.2	38.0
Cidra	3,417.5	3,031.4	Juana Díaz	40.0	37.4
Aguada	200.6	2,621.8	Guánica	49.1	36.3
Carolina	1,494.3	2,410.2	Corozal	(D)	35.2
Manatí	1,863.0	1,976.3	Quebradillas	(D)	34.0
Las Piedras	572.4	1,854.6	Peñuelas	86.9	33.1
Arecibo	645.3	1,480.6	Yauco	24.1	30.2
Caguas	538.0	1,229.9	Morovis	21.2	23.7
Humacao	1,116.7	1,076.5	Hormigueros	107.2	19.4
Vega Baja	518.5	1,037.7	Lajas	32.6	19.1
Ponce	844.0	923.9	Salinas	43.0	16.7
Gurabo	168.4	813.7	Barranquitas	14.0	14.5
San Juan	629.9	763.4	Rincón	(D)	12.9
Juncos	87.5	644.5	Utuado	12.6	11.2
Bayamón	717.5	523.3	Añasco	(D)	10.8
Guaynabo	427.9	472.0	Ceiba	16.7	6.9
Cayey	223.8	298.9	Naranjito	9.3	3.6
Dorado	249.0	258.6	Loíza	9.6	3.3
Fajardo	186.3	242.6	Orocovis	(D)	a/
Aibonito	94.7	237.1	Adjuntas	6.8	(D)
Toa Baja	209.9	227.8	Arroyo	24.1	(D)
Cataño	202.2	216.0	Camuy	96.8	(D)
San Germán	255.0	193.0	Ciales	85.6	(D)
Cabo Rojo	(D)	171.4	Comerio	1.3	(D)
Vega Alta	106.3	165.9	Culebra	(D)	(D)
Aguas Buenas	85.6	165.3	Florida	(D)	(D)
Río Grande	82.5	161.5	Guayanilla	(D)	(D)
Coamo	147.5	148.3	Hatillo	(D)	(D)
San Lorenzo	103.8	132.3	Lares	(D)	(D)
Jayuya	(D)	115.5	Las Marías	(D)	(D)
Isabela	(D)	108.6	Maricao	(D)	(D)
Sabana Grande	(D)	106.7	Maunabo	(D)	(D)
Santa Isabel	59.0	93.1	Moca	(D)	(D)
Aguadilla	429.5	85.8	Vieques	(D)	(D)
Canóvanas	82.6	79.4	Villalba	(D)	(D)
Naguabo	36.5	79.2	Yabucoa	(D)	(D)

a/ Menos de un millón.

 (D) - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales  
 Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

 Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
**Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.**

**Tabla 5****VALOR AGREGADO DE LA MANUFACTURA, MUNICIPIOS CON CRECIMIENTO ABSOLUTO Y PORCENTUAL SOBRE EL PROMEDIO**

(Años censales 1992 y 1997)

	Cambio	
	Absoluto	Porcentual
	1997-1992	1997/1992
Puerto Rico - total	13,689,904	60.2
Puerto Rico - promedio	205,829	55.2
Guayama	2,721,333	377.6
Aguada	2,421,206	1,207.1
Mayagüez	2,280,932	241.5
Las Piedras	1,282,192	224.0
Carolina	915,839	61.3
Arecibo	835,254	129.4
Caguas	691,907	128.6
Gurabo	645,290	383.2
Juncos	556,933	636.2
Vega Baja	519,163	100.1

Nota: Debido a cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales, los siguientes municipios están excluidos de este análisis: Adjuntas, Añasco, Arroyo, Cabo Rojo, Camuy, Ciales, Comerío, Corozal, Culebra, Florida, Guayanilla, Hatillo, Isabela, Jayuya, Lares, Las Marías, Maricao, Maunabo, Moca, Orocovis, Quebradillas, Rincón, Sabana Grande, Vieques, Villalba y Yabucoa.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
**Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.**

presentaron problemas de confidencialidad de datos, los municipios de Guayama y Hatillo registraron aumentos sobre el promedio, entre el 1992 y el 1997, en términos absolutos y relativos (**Tabla 9**).

Por otra parte, en el sector de servicios seleccionados, 11 municipios registraron ingresos sobre el promedio para Puerto Rico (**Tabla 10**). Más de la mitad del total de los ingresos de los servicios seleccionados, \$3,252.1 millones o 55.8 por ciento, se registraron en los municipios de Bayamón y San Juan. Dentro del grupo de municipios que no presentaron problemas de confidencialidad de datos, se observó un aumento en términos absolutos y relativos sobre el promedio entre el 1992 y el 1997, para los municipios de Bayamón, Caguas, Carolina, Ceiba, Fajardo, Guayama, Guaynabo, Humacao, Manatí, Río Grande y Toa Baja (**Tabla 11**).

Es importante observar el efecto de las actividades económicas que mide este censo dentro del espacio determinado de cada municipio, de forma tal que sirva de base a un conocimiento más abarcador del panorama social y económico de los mismos. A la misma vez, los resultados del censo



Tabla 6

**INGRESOS DE COMERCIO AL POR MAYOR POR MUNICIPIO**

(En millones de dólares - Años censales)

Municipio	1992	1997	Municipio	1992	1997
<b>Puerto Rico - total</b>	<b>10,187.7</b>	<b>12,594.6</b>	Orocovis	3.0	6.5
<b>Puerto Rico - promedio</b>	<b>171.8</b>	<b>208.5</b>	Camuy	7.5	6.5
San Juan	3,680.5	4,524.4	Luquillo	(D)	6.5
Guaynabo	1,460.8	1,875.1	Santa Isabel	3.8	6.2
Cataño	1,158.3	1,331.3	Guayama	9.1	6.1
Carolina	867.2	1,010.4	San Lorenzo	3.6	5.7
Bayamón	569.7	878.3	Coamo	4.5	5.4
Toa Baja	653.0	742.1	Vega Alta	9.8	4.6
Ponce	522.3	535.5	Utuado	(D)	4.3
Caguas	392.7	407.4	Aguas Buenas	a/	4.3
Mayagüez	229.2	265.3	Moca	(D)	3.8
Añasco	7.2	85.4	Lajas	4.8	2.9
Dorado	9.9	72.3	Juncos	2.1	2.5
Trujillo Alto	62.5	64.3	Naguabo	1.8	2.5
Hatillo	57.1	64.0	Rincón	(D)	2.2
Arecibo	40.2	59.3	Lares	2.0	2.1
Manatí	37.3	47.1	Adjuntas	1.6	1.9
Gurabo	35.4	43.6	Guánica	(D)	1.7
Peñuelas	10.1	39.0	Yabucoa	1.3	1.6
Isabela	3.8	38.8	Patillas	(D)	a/
Cayey	25.3	38.2	Culebra	(D)	0.0
Aguadilla	24.5	36.2	Maricao	0.0	0.0
Barceloneta	8.7	29.9	Aguada	3.0	(D)
Cabo Rojo	32.6	29.4	Arroyo	0.0	(D)
Yauco	17.3	25.9	Ceiba	(D)	(D)
Humacao	22.5	23.2	Ciales	(D)	(D)
Las Piedras	4.8	21.3	Comerio	(D)	(D)
Río Grande	15.6	16.0	Florida	2.4	(D)
Vega Baja	10.7	15.7	Guayanilla	0.0	(D)
Cidra	10.1	15.5	Jayuya	(D)	(D)
San Germán	8.2	12.0	Las Marías	(D)	(D)
San Sebastián	17.4	11.9	Loíza	(D)	(D)
Juana Díaz	11.2	11.6	Maunabo	(D)	(D)
Aibonito	6.3	10.0	Morovis	0.0	(D)
Canóvanas	12.5	9.9	Naranjito	9.7	(D)
Hormigueros	9.5	9.8	Quebradillas	(D)	(D)
Fajardo	6.8	9.0	Sabana Grande	(D)	(D)
Toa Alta	(D)	8.6	Salinas	2.7	(D)
Corozal	14.7	8.2	Vieques	(D)	(D)
Barranquitas	4.2	7.3	Villalba	(D)	(D)

a/ Menos de un millón.

(D) - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.

Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

CAPITULO VI

**Tabla 7****INGRESOS DE COMERCIO AL POR MAYOR, MUNICIPIOS CON CRECIMIENTO ABSOLUTO Y PORCENTUAL SOBRE EL PROMEDIO**

(Años censales 1992 y 1997)

	Cambio	
	Absoluto	Porcentual
	1997-1992	1997/1992
Puerto Rico - total	2,406,956	23.6
Puerto Rico - promedio	45,534	21.4
San Juan	843,913	22.9
Guaynabo	414,278	28.4
Bayamón	308,611	54.2
Añasco	78,332	1,081.2
Dorado	62,377	627.8

Nota: Debido a cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales, los siguientes municipios están excluidos de este análisis: Aguada, Arroyo, Ceiba, Ciales, Comerío, Culebra, Florida, Guánica, Guayanilla, Jayuya, Las Marías, Loíza, Luquillo, Maunabo, Moca, Naranjito, Patillas, Quebradillas, Rincón, Sabana Grande, Salinas, Toa Alta, Utuado, Vieques y Villalba. Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

pueden incrementar la capacidad de respuesta por parte de los gobiernos municipales y reducir la incertidumbre referente a las fuentes tradicionales de ingreso al momento de identificar manifestaciones de patrones de cambio económico. Por supuesto, dado el alto nivel de heterogeneidad que ha caracterizado el desarrollo socioeconómico de los municipios de la Isla, las actividades económicas aquí reseñadas se convierten en otras variables a considerar<sup>16</sup>.

### **Los datos censales y la tesis del cambio estructural en la aportación sectorial en Puerto Rico**

La aportación de los sectores industriales a las economías nacionales ha estado cambiando sustancialmente en las últimas décadas. Esto se manifiesta de forma más evidente en el realineamiento de la importancia relativa de la manufactura vis-à-vis los servicios<sup>17</sup>. La economía de Puerto Rico no es la excepción<sup>18</sup>.

Según se reseñó previamente, la información recopilada por el Censo Económico del 1997 confirma, para los sectores y las industrias censadas, tendencias hacia el incremento absoluto y relativo de variables importantes para estimar cambios como en el empleo, el valor agregado por la manufactura y las ventas e ingresos en el resto de los sectores. Sin embargo, debido al hecho de que no todas las industrias están representadas en el censo económico, se dificulta la agregación



Tabla 8

## INGRESOS DE COMERCIO AL DETALLE POR MUNICIPIO

(En millones de dólares - Años censales)

Municipio	1992	1997	Municipio	1992	1997
<b>Puerto Rico - total</b>	<b>11,707.0</b>	<b>17,088.0</b>	Barranquitas	38.6	59.2
<b>Puerto Rico - promedio</b>	<b>150.1</b>	<b>219.1</b>	Coamo	46.3	56.4
San Juan	3,297.4	4,641.6	Juncos	35.1	52.9
Bayamón	1,110.3	1,847.0	Moca	29.7	52.3
Caguas	785.6	1,268.0	Toa Alta	32.0	50.4
Carolina	799.7	1,234.1	Cataño	35.5	49.8
Ponce	693.5	887.1	San Lorenzo	32.1	49.1
Mayagüez	563.6	721.8	Lares	37.8	47.8
Guaynabo	390.3	560.2	Aibonito	34.5	44.9
Arecibo	354.0	436.4	Lajas	32.8	44.0
Humacao	255.5	365.3	Barceloneta	21.2	39.5
Aguadilla	155.9	257.9	Gurabo	18.7	38.6
Hatillo	72.5	253.3	Aguas Buenas	22.1	38.6
Toa Baja	199.2	252.5	Morovis	22.9	36.4
Fajardo	179.8	236.9	Quebradillas	28.1	36.3
Cayey	150.5	208.7	Adjuntas	22.2	35.3
Trujillo Alto	141.3	208.3	Luquillo	12.9	32.2
Vega Baja	211.0	207.4	Jayuya	15.2	30.7
Guayama	111.6	205.1	Sabana Grande	25.8	30.7
Manatí	158.3	204.6	Peñuelas	14.3	29.0
Juana Díaz	89.5	146.4	Añasco	24.4	28.4
Isabela	65.3	140.2	Orocovis	34.9	28.1
San Germán	103.6	133.1	Villalba	14.6	25.5
Yauco	126.7	121.2	Santa Isabel	19.6	25.3
Vega Alta	68.1	110.1	Rincón	11.9	22.8
Cabo Rojo	64.6	106.3	Guayanilla	20.0	22.7
Aguada	58.9	99.9	Naguabo	16.8	22.1
Hormigueros	30.9	93.7	Patillas	24.6	20.5
San Sebastián	71.9	93.3	Arroyo	20.7	19.5
Río Grande	87.8	90.6	Loíza	17.9	18.8
Naranjito	56.6	90.2	Comerio	10.2	17.8
Yabucoa	43.3	85.9	Ciales	14.1	16.2
Canóvanas	34.4	84.2	Vieques	9.7	15.7
Cidra	52.7	83.4	Guánica	11.0	15.3
Camuy	43.4	78.4	Florida	13.1	13.7
Salinas	39.2	73.1	Ceiba	10.6	13.7
Las Piedras	41.0	69.3	Maunabo	9.7	9.1
Corozal	43.5	69.2	Las Marías	3.3	4.6
Dorado	68.5	63.7	Culebra	1.6	3.1
Utua	36.0	59.6	Maricao	4.5	3.0

Nota: Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

**Tabla 9****INGRESOS DE COMERCIO AL DETALLE, MUNICIPIOS CON CRECIMIENTO  
ABSOLUTO Y PORCENTUAL SOBRE EL PROMEDIO**

(Años censales 1992 y 1997)

	Cambio	
	Absoluto	Porcentual
	1997-1992	1997/1992
Puerto Rico - total	5,380,982	46.0
Puerto Rico - promedio	68,987	46.0
Hatillo	180,751	249.3
Guayama	93,447	83.7

Nota: Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

económica para determinar las respectivas aportaciones de los sectores. No obstante, la evidencia disponible a través de las cuentas nacionales y las estadísticas del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos demuestra, que para los años censales, en el aspecto laboral los servicios han incrementado su participación porcentual y ha mermado la del empleo manufacturero (**Tabla 12**). Con relación al producto interno bruto, la importancia relativa de los respectivos sectores prevalece prácticamente inalterada (**Tabla 13**).

A medida que continúen manifestándose las tendencias que han dado pie al cambio estructural, es de esperarse que continúe el mismo patrón de interrelación y sinergia entre los sectores de manufactura y de servicios, con una tendencia moderada a largo plazo en lugar de una alteración considerable en la economía. En la manufactura, las diversas formas de organización empresarial sobre la base de las nuevas exigencias a nivel mundial han reproducido diversos esquemas de organización de la producción, incluyendo sistemas de acumulación o producción flexible. A nivel general, se evidenciaría un alza en el nivel y actividades contenidas en el sector de servicios. En Puerto Rico, la evidencia sostiene que la interacción manufactura-servicios es de gran peso. Lo anterior podría representar aspectos de política pública en el orden de desarrollo, a la luz de los resultados del censo económico y otras fuentes de información. Mientras se concreticen estrategias como el Corredor Tecnoeconómico y el Puerto de las Américas, entre otras, la interacción manufactura-servicios podría incrementarse.



Tabla 10

**INGRESOS DE SERVICIOS POR MUNICIPIO**

(En millones de dólares - Años censales 1992 Y 1997)

Municipio	1992	1997	Municipio	1992	1997
<b>Puerto Rico - total</b>	<b>3,110.3</b>	<b>5,823.0</b>	Guayanilla	5.7	5.8
<b>Puerto Rico - promedio</b>	<b>43.8</b>	<b>74.7</b>	Barceloneta	2.1	5.4
San Juan	1,707.1	2,842.7	San Sebastián	3.6	5.4
Bayamón	155.8	409.4	Hormigueros	7.1	5.3
Guaynabo	142.1	360.3	Gurabo	7.0	5.3
Carolina	176.5	319.8	Utua	4.3	5.3
Humacao	84.3	299.3	Quebradillas	4.8	5.2
Ponce	121.9	199.3	Naranjito	1.6	5.0
Caguas	104.9	189.0	Aibonito	2.3	4.8
Fajardo	11.8	130.8	Moca	1.6	4.6
Mayagüez	79.9	123.1	Rincón	3.2	4.6
Dorado	133.1	110.8	Corozal	2.5	4.4
Manatí	41.1	80.1	Juncos	2.4	4.4
Río Grande	6.2	70.9	Sabana Grande	2.5	4.4
Arecibo	34.1	62.1	Vieques	2.7	3.8
Toa Baja	26.4	60.3	Yabucoa	3.4	3.7
Canóvanas	50.6	56.6	Barranquitas	2.2	3.4
Ceiba	1.2	37.4	Santa Isabel	1.9	3.3
Guayama	5.6	36.6	Guánica	3.2	3.2
Trujillo Alto	15.5	31.6	Lares	(D)	3.2
Aguadilla	18.8	30.3	Florida	(D)	3.2
Las Piedras	4.0	28.7	Camuy	4.0	3.0
Cataño	22.7	26.3	San Lorenzo	1.5	2.7
Peñuelas	12.5	20.2	Naguabo	a/	2.6
San Germán	5.9	19.2	Jayuya	a/	2.0
Cayey	7.0	16.9	Orocovis	a/	1.9
Salinas	4.4	16.8	Añasco	1.5	1.7
Hatillo	1.7	13.8	Comerio	a/	1.7
Vega Baja	6.1	12.3	Patillas	1.4	1.6
Juana Díaz	4.2	11.2	Ciales	(D)	1.5
Yauco	5.2	11.0	Villalba	1.2	1.4
Cabo Rojo	6.7	11.0	Morovis	a/	1.4
Luquillo	1.9	10.5	Maricao	(D)	1.1
Vega Alta	9.5	9.1	Aguas Buenas	2.1	1.0
Isabela	3.0	8.9	Arroyo	1.4	1.0
Aguada	2.1	8.3	Adjuntas	a/	a/
Cidra	3.6	7.4	Loíza	(D)	a/
Toa Alta	2.8	7.4	Culebra	(D)	a/
Lajas	2.9	6.0	Maunabo	a/	a/
Coamo	1.3	5.9	Las Marías	(D)	a/

a/ Menos de un millón.

(D) - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.  
Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

Notas: La información incluye las siguientes industrias y subindustrias de servicios:

Tramitación del transporte de pasajeros (SIC 472); Hoteles, paradores y moteles (SIC 701); Campamentos y parques para vehículos de recreación (SIC 703); Servicios personales (SIC 72); Servicios comerciales (SIC 73); Estacionamientos, servicio y reparación de automóviles (SIC 75); Otros servicios de reparación (SIC 76); Películas cinematográficas (SIC 78); Servicios de recreo y diversión (parte) (SIC 79); Laboratorios dentales (SIC 8072); Servicios legales (SIC 81); Museos, jardines botánicos y zoológicos (SIC 84); Servicios de ingeniería y gerencia (parte SIC 87); Servicios de ingeniería y arquitectura (SIC 871); Investigación física y comercial y laboratorios de experimentos (parte SIC 873); Servicios de relaciones públicas y de administración (SIC 874).

Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

CAPITULO VI

**Tabla 11****INGRESOS DE SERVICIOS MUNICIPIOS CON CRECIMIENTO  
ABSOLUTO Y PORCENTUAL SOBRE EL PROMEDIO**  
(Años censales 1992 y 1997)

	Cambio	
	Absoluto	Porcentual
	1997-1992	1997/1992
Puerto Rico - total	2,712,738	87.2
Puerto Rico - promedio	30,901	70.6
Bayamón	253,694	162.9
Guaynabo	218,188	153.5
Humacao	214,953	254.9
Carolina	143,259	81.2
Fajardo	118,957	1,004.6
Caguas	84,069	80.1
Río Grande	64,700	1,046.8
Manatí	38,972	94.8
Ceiba	36,137	2,919.0
Toa Baja	33,933	128.5
Guayama	30,968	550.2

Notas: La información incluye las siguientes industrias y subindustrias de servicios: Tramitación del transporte de pasajeros, Hoteles, paradores y moteles; Campamentos y parques para vehículos de recreación; Servicios personales; Servicios comerciales; Estacionamiento, servicio y reparación de automóviles; Otros servicios de reparación; Películas cinematográficas; Servicios de recreo y diversión (parte); Laboratorios dentales; Servicios legales; Museos, jardines botánicos y zoológicos; Servicios de ingeniería y gerencia (parte); Servicios de ingeniería y arquitectura; Investigación física y comercial y laboratorios de experimentos (parte); Servicios de relaciones públicas y de administración.

Incluye solamente establecimientos con nómina.

Debido a cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales, los siguientes municipios están excluidos de este análisis: Ciales, Culebra, Florida, Lares, Las Marías, Loiza, Maricao.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo,  
Censos Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

## **Análisis de otros aspectos relativos a la actividad económica**

Los resultados del Censo Económico del 1997 proveen, además, la oportunidad de analizar tres aspectos, que son relevantes a los cambios potenciales en el desarrollo económico de la Isla. En primer lugar, se encuentra la distribución de los establecimientos de manufactura por tipo de organización jurídica o forma legal. Este desglose es pertinente toda vez que, en el 1996, el Congreso de Estados Unidos derogó la Sección 936 del Código de Rentas Internas federal. Dentro de las clasificaciones de establecimientos que no informaron problemas de confidencialidad de datos, para el periodo transcurrido entre los censos económicos del 1992 y el 1997, hubo una reducción en la tasa de crecimiento del número de empleados en todos los tipos de corporaciones, la que se movió de 6.0 por ciento, en el primer periodo, a 3.9 por ciento en el segundo. Las corporaciones domésticas aportaron el mayor efecto a ese comportamiento y le siguieron las corporaciones no domésticas bajo la Sección 936 o Sección 30A (Tabla 14). Las otras corporaciones no domésticas registraron un aumento mayor en términos relativos. Con relación a la nómina y el valor agregado por la manufactura, se registraron tasas de crecimiento positivas en todos los tipos de corporaciones, exceptuando las no reportadas. En cuanto a la composición de las corporaciones de acuerdo a su origen (domésticas o no domésticas), en el periodo entre el Censo Económico del 1997 y el Censo Económico del 1992, debido al criterio de confidencialidad, no existe una serie completa para las variables de empleo, nómina y valor agregado de la manufactura que puedan mantener conclusiones claras. Considerando sólo el número de establecimientos y una clasificación tradicional industrial por intensidad de los factores de mano de obra, capital y tecnología, se observa



Tabla 12

**DISTRIBUCION PORCENTUAL DEL EMPLEO POR SECTOR INDUSTRIAL**

(En por cientos - Años fiscales)

	1991	1992	1997
TOTAL	100.0	100.0	100.0
Agricultura, silvicultura y pesca	3.6	3.5	2.7
Manufactura	16.8	16.8	14.4
Minería	n.d.	n.d.	n.d.
Construcción	5.6	5.6	5.7
Servicios	74.0	73.9	77.2
Comercio	20.0	19.8	20.2
Al por mayor	2.6	2.4	2.5
Al detalle	17.4	17.4	17.7
Finanzas, seguros y bienes raíces	3.3	3.3	3.4
Transportación	2.8	2.6	2.4
Comunicación	1.4	1.3	1.5
Otros servicios públicos	1.7	1.6	1.3
Servicios	22.6	22.9	25.3
Gobierno	22.2	22.4	23.1

n.d. - No disponible.

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los resultados del Censo de Población y Vivienda de 1990.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Tabla 13

**APORTACION RELATIVA AL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL**

(En por cientos - Años fiscales)

	1987	1992	1997
PRODUCTO INTERNO BRUTO	100.0	100.0	100.0
Agricultura	1.7	1.2	1.0
Manufactura	39.7	41.0	40.1
Construcción por contrato y minería 1/	1.7	2.3	2.6
Servicios	69.2	67.4	68.8
Transportación y otros servicios públicos 2/	8.6	8.2	7.8
Comercio	15.7	14.4	14.0
Finanzas, seguros y bienes raíces	13.3	13.3	14.4
Servicios	9.1	10.3	11.0
Gobierno	11.2	10.6	10.8
Central 3/	9.6	9.1	9.2
Municipios	1.6	1.5	1.6
Discrepancia estadística	(1.1)	(1.3)	(1.6)

1/ Minería incluye únicamente las canteras.

2/ Incluye estaciones de radio y televisión.

3/ Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.


**Tabla 14**
**ESTADÍSTICAS SELECCIONADAS POR TIPO DE ORGANIZACIÓN JURÍDICA**

(Años censales)

	1987	1992	1997	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1992-1987	1997-1992	1992/1987	1997/1992
<b>Total de establecimientos (número)</b>							
Todas industrias manufactureras	2,328	2,258	2,092	(70)	(166)	(3.0)	(7.4)
Proprietarios individuales	515	484	542	(31)	58	(6.0)	12.0
Corporaciones	1,780	1,728	1,528	(52)	(200)	(2.9)	(11.6)
Domésticas	534	779	782	245	3	45.9	0.4
No domésticas - Sección 936	283	273	232	(10)	(41)	(3.5)	(15.0)
No domésticas - Sección 30A	0	0	19	0	19	---	---
No domésticas - otras	59	31	58	(28)	27	(47.5)	87.1
No reportadas	904	645	437	(259)	(208)	(28.7)	(32.2)
Otro tipo de organización jurídica	n.d.	46	22	n.d.	(24)	n.d.	(52.2)
<b>Total de empleados (número)</b>							
Todas industrias manufactureras	149,968	158,181	163,605	8,213	5,424	5.5	3.4
Proprietarios individuales	3,451	2,006	(D)	(1,445)	(D)	(41.9)	(D)
Corporaciones	145,705	154,432	160,380	8,727	5,948	6.0	3.9
Domésticas	32,280	50,456	51,885	18,176	1,429	56.3	2.8
No domésticas - Sección 936	57,269	66,732	66,824	9,463	92	16.5	0.1
No domésticas - Sección 30A	0	0	7,266	0	7,266	---	---
No domésticas - otras	5,743	3,203	4,955	(2,540)	1,752	(44.2)	54.7
No reportadas	50,413	34,041	29,450	(16,372)	(4,591)	(32.5)	(13.5)
Otro tipo de organización jurídica	n.d.	1,743	(D)	n.d.	(D)	n.d.	(D)
<b>Nómina 1/</b>							
Todas industrias manufactureras	1,945,702	2,706,515	3,318,862	760,813	612,347	39.1	22.6
Proprietarios individuales	23,907	13,816	(D)	(10,091)	(D)	(42.2)	(D)
Corporaciones	1,911,339	2,661,231	3,279,380	749,892	618,149	39.2	23.2
Domésticas	392,673	734,765	865,536	342,092	130,771	87.1	17.8
No domésticas - Sección 936	848,639	1,314,139	1,610,141	465,500	296,002	54.9	22.5
No domésticas - Sección 30A	0	0	173,742	0	173,742	---	---
No domésticas - otras	74,156	56,735	99,219	(17,421)	42,484	(23.5)	74.9
No reportadas	595,871	555,592	530,742	(40,279)	(24,850)	(6.8)	(4.5)
Otro tipo de organización jurídica	840	31,468	(D)	30,628	(D)	3,646.2	(D)
<b>Valor agregado por la manufactura 1/</b>							
Todas industrias manufactureras	13,708,801	22,736,655	36,426,559	9,027,854	13,689,904	65.9	60.2
Proprietarios individuales	72,013	59,661	(D)	(12,352)	(D)	(17.2)	(D)
Corporaciones	13,620,099	22,531,572	36,018,662	8,911,473	13,487,090	65.4	59.9
Domésticas	1,642,259	4,412,283	5,269,817	2,770,024	857,534	168.7	19.4
No domésticas - Sección 936	8,438,960	14,619,407	26,229,049	6,180,447	11,609,642	73.2	79.4
No domésticas - Sección 30A	0	0	1,236,218	0	1,236,218	---	---
No domésticas - otras	651,664	413,512	821,212	(238,152)	407,700	(36.5)	98.6
No reportadas	2,887,216	3,086,370	2,462,366	199,154	(624,004)	6.9	(20.2)
Otro tipo de organización jurídica	2,634	145,422	(D)	142,788	(D)	5,421.0	(D)

1/ En miles de dólares.

n.d. - No disponible.

(D) - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.

Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.

que las corporaciones domésticas han incrementado su participación en las industrias intensivas en capital, reduciendo su participación en las industrias intensivas en tecnología (Tabla 15). Ocurre lo contrario para las empresas no domésticas, las que se han incrementado en el grupo de intensivas en tecnología y reducido entre las intensivas de capital. En cuanto a la reducción en las industrias intensivas en mano de obra, el hecho de que la misma estuvo influenciada por las empresas no reportadas, no permite hacer, una conclusión correcta.



Tabla 15

**NUMERO DE ESTABLECIMIENTOS POR TIPO DE ORGANIZACIÓN JURÍDICA Y CLASIFICACIÓN DE INDUSTRIA: AÑOS CENSALES**

	1992	1997	Cambio	
			Absoluto	Porcentual
Total corporaciones	1,728	1,528	(200)	(11.6)
Domésticas	779	782	3	0.4
No domésticas	304	309	5	1.6
No reportadas	645	437	(208)	(32.2)
Empresas intensivas en mano de obra 1/				
Total corporaciones	855	737	(118)	(13.8)
Domésticas	416	412	(4)	(1.0)
No domésticas	101	102	1	1.0
No reportadas	338	223	(115)	(34.0)
Empresas intensivas en capital 2/				
Total corporaciones	468	426	(42)	(9.0)
Domésticas	223	235	12	5.4
No domésticas	62	60	(2)	(3.2)
No reportadas	183	131	(52)	(28.4)
Empresas intensivas en tecnología 3/				
Total corporaciones	405	365	(40)	(9.9)
Domésticas	140	135	(5)	(3.6)
No domésticas	141	147	6	4.3
No reportadas	124	83	(41)	(33.1)

1/ Alimentos (SIC 20), Tabaco (SIC 21), Textiles (SIC 22), Ropa (SIC 23), Madera y productos de madera (SIC 24), Muebles (SIC 25), Cuero y productos de cuero (SIC 31), Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento (SIC 32), Productos primarios de metal (SIC 34) y Manufactura miscelánea (SIC 39).

2/ Papel y productos de papel (SIC 26), Imprenta y editoriales (SIC 27), Refinerías y productos de petróleo (SIC 29), Productos de goma y plásticos (SIC 30), Productos fabricados de metal (SIC 34) y Equipo de transporte (SIC 37).

3/ Productos químicos (SIC 28), Maquinaria excepto eléctrica (SIC 35), Maquinaria eléctrica (SIC 36) e Instrumentos profesionales y científicos (SIC 38).

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo, Censo Económicos de Puerto Rico: 1992 y 1997.

Un segundo punto de actividad económica relevante y documentado en el censo, es el de las franquicias en el sector de comercio al detalle. Según cifras del Censo Económico del 1997, durante el periodo transcurrido entre los censos del 1992 y el 1997, este tipo de negocio aumentó y experimentó un incremento en los renglones de empleo e ingresos para todas las líneas de negocio cubiertas (**Tablas 16 y 17**). Este tipo de contrato entre empresarios locales y dueños de franquicias (domésticos o no domésticos), aparenta tener una fase de crecimiento potencial, inclusive en otras industrias de servicios.

Por último, cabe reseñar el alcance que han tenido las leyes de incentivo turístico sobre las industrias de alojamiento. Durante los periodos transcurridos entre los censos económicos del 1987, 1992 y



**Tabla 16**

OPERARIOS DE FRANQUICIAS SEGÚN CIERTOS TIPOS DE NEGOCIOS, INDUSTRIAS SELECCIONADAS DE COMERCIO AL DETALLE: AÑOS CENSALES						
SIC	Total de establecimientos	Número de franquicias	Número de no franquicias	Número no reportados	Proporción de franquicias	
<b>Año 1987</b>						
541	Tiendas de alimentos	1,249	15	237	997	1.2
5511	Agencias que venden carros nuevos y usados	249	5	32	212	2.0
5541	Estaciones de gasolina	984	54	177	753	5.5
5812	Lugares donde se vende comida	1,907	76	389	1,442	4.0
598	Distribuidores de combustible	87	8	15	64	9.2
5995	Tiendas que venden artículos ópticos	105	25	43	37	23.8
<b>Total</b>		<b>4,581</b>	<b>183</b>	<b>893</b>	<b>3,505</b>	<b>4.0</b>
<b>Año 1992</b>						
541	Tiendas de alimentos	1,222	9	48	1,165	0.7
5511	Agencias que venden carros nuevos y usados	238	5	9	224	2.1
5541	Estaciones de gasolina	1,060	104	76	880	9.8
5812	Lugares donde se vende comida	2,243	111	285	1,847	4.9
598	Distribuidores de combustible	122	4	13	105	3.3
5995	Tiendas que venden artículos ópticos	125	1	2	122	0.8
<b>Total</b>		<b>5,010</b>	<b>234</b>	<b>433</b>	<b>4,343</b>	<b>4.7</b>
<b>Año 1997</b>						
541	Tiendas de alimentos	1,119	46	650	423	4.1
5511	Agencias que venden carros nuevos y usados	257	20	126	111	7.8
5541	Estaciones de gasolina	1,115	204	456	455	18.3
5812	Lugares donde se vende comida	2,873	375	1,380	1,118	13.1
598	Distribuidores de combustible	118	5	82	31	4.2
5995	Tiendas que venden artículos ópticos	203	6	85	112	3.0
<b>Total</b>		<b>5,685</b>	<b>656</b>	<b>2,779</b>	<b>2,250</b>	<b>11.5</b>

Nota: Es posible que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo. Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio Federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.

**Tabla 17**

OPERARIOS DE FRANQUICIAS SEGÚN CIERTOS TIPOS DE NEGOCIOS, INDUSTRIAS SELECCIONADAS DE COMERCIO AL DETALLE: AÑOS CENSALES								
SIC				Cambio				
	1987	1992	1997	1992-1987	1997-1992	1992/1987	1997/1992	
<b>Establecimientos de franquicias</b>								
541	Tiendas de alimentos	15	9	46	(6)	37	(40.0)	411.1
5511	Agencias que venden carros nuevos y usados	5	5	20	0	15	0.0	300.0
5541	Estaciones de gasolina	54	104	204	50	100	92.6	96.2
5812	Lugares donde se vende comida	76	111	375	35	264	46.1	237.8
598	Distribuidores de combustible	8	4	5	(4)	1	(50.0)	25.0
5995	Tiendas que venden artículos ópticos	25	1	6	(24)	5	(96.0)	500.0
<b>Total</b>		<b>183</b>	<b>234</b>	<b>656</b>	<b>51</b>	<b>422</b>	<b>27.9</b>	<b>180.3</b>
<b>Empleados de franquicias*</b>								
541	Tiendas de alimentos	147	245	1,463	98	1,218	66.7	497.1
5511	Agencias que venden carros nuevos y usados	101	47	673	(54)	626	(53.5)	1,331.9
5541	Estaciones de gasolina	203	487	997	284	510	139.9	104.7
5812	Lugares donde se vende comida	1,690	3,232	12,463	1,542	9,231	91.2	285.6
598	Distribuidores de combustible	13	4	7	(9)	3	(69.2)	75.0
5995	Tiendas que venden artículos ópticos	119	(D)	31	(D)	---	(D)	---
<b>Total</b>		<b>2,273</b>	<b>4,015</b>	<b>15,634</b>	<b>1,742</b>	<b>11,619</b>	<b>76.6</b>	<b>289.4</b>
<b>Ingresos de franquicias</b>								
541	Tiendas de alimentos	14,808	22,533	189,124	7,725	166,591	52.2	739.3
5511	Agencias que venden carros nuevos y usados	34,230	26,948	258,294	(7,282)	231,346	(21.3)	858.5
5541	Estaciones de gasolina	37,861	87,032	235,795	49,171	148,763	129.9	170.9
5812	Lugares donde se vende comida	61,730	90,117	447,686	28,387	357,569	46.0	396.8
598	Distribuidores de combustible	1,624	303	553	(1,318)	250	(81.3)	82.5
5995	Tiendas que venden artículos ópticos	8,327	(D)	1,887	(D)	---	(D)	---
<b>Total</b>		<b>158,577</b>	<b>226,933</b>	<b>1,133,339</b>	<b>68,356</b>	<b>906,406</b>	<b>43.1</b>	<b>399.4</b>

(D) - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales. Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

\* - Empleados remunerados durante el periodo de pago que incluyó el 12 de marzo.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo. Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio Federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.



1997, se evidencia que, si bien ha ocurrido un alza en el número de lugares de alojamiento acogidos a estas leyes, también ha ocurrido un aumento similar en términos relativos para aquellas facilidades no acogidas. El efecto neto resultante ha sido una participación de aproximadamente una quinta parte de aquellas facilidades de alojamiento acogidas a las leyes dentro del total de la industria (**Tabla A-6**). La omisión de cifras que podrían revelar la identidad de los establecimientos censados impide un estudio más abarcador sobre el comportamiento de esta industria.

### Comentarios finales

Los sistemas de información estadística de una economía nacional deben reflejar las condiciones de la economía que se esté analizando. Tales sistemas, por ende, deben ser de carácter dinámico y útiles para medir tendencias históricas mientras arrojan luz sobre cambios económicos coyunturales. Todos los resultados del Censo Económico del 1997 estarán disponibles en la página del Negociado del Censo en el Internet ([www.census.gov](http://www.census.gov)); en discos compactos (CD-ROM) para la venta por medio del Negociado del Censo; y en informes impresos. Desde el 1982, existe el Centro de Datos Censales (CDC) y un Centro de Datos de Negocios e Industrias (BIDC, por sus siglas en inglés), con el propósito de divulgar la información estadística producida en los diferentes censos y ofrecer la asistencia técnica necesaria para el uso correcto de la misma. La JP es la agencia líder del CDC. La Biblioteca Carnegie del Departamento de Educación de Puerto Rico y el Recinto Universitario de Mayagüez (RUM) de la Universidad de Puerto Rico son las agencias coordinadoras. El BIDC se encuentra en el Centro de Desarrollo Económico del RUM. Existe, además, una red de agencias participantes del CDC a través de la Isla (**Tabla A-7**). Alguna información sobre la Oficina del Censo está disponible en la página de Internet de la JP ([www.jp.gobierno.pr](http://www.jp.gobierno.pr)). A través de la intervención directa en el flujo de información resultante del censo económico por parte de esta oficina, así como del cúmulo de estadísticas derivadas de los subprogramas del PPES, se cumple con la meta de que la información económica mantenga los niveles de contenido y precisión esperados y que se pueda dar a conocer.

El próximo censo económico de Puerto Rico se llevará a cabo en el 2003, a fin de cubrir el año 2002. En este censo se implementará la clasificación de acuerdo al NAICS. De igual forma que ocurre con los usuarios del Censo del 1997 en Estados Unidos, es posible que la implementación del NAICS (incluyendo las mejoras considerables en la estructuras de la clasificación industrial y la introducción de sobre 350 nuevas industrias) represente un desfase en las series históricas de las cuentas nacionales de Puerto Rico. Estos cambios son de mayor alcance que los experimentados en revisiones previas del SIC. La información para más de dos terceras partes de las cifras por SIC a cuatro dígitos puede ser derivada del NAICS, debido a que no existen cambios en la industria (con excepción del código) o debido a que sean nuevas industrias resultantes de una subdivisión de industrias previas. El tercio remanente podría representar algún obstáculo de disponibilidad de información para años previos. Para reducir el nivel de incertidumbre, el NCF ha documentado una serie de información relacionada a la transición al NAICS, incluyendo tablas “puente” entre el SIC y el NAICS. Estas se pueden obtener a través del NCF.





# APENDICE





**Tabla A-1**

---

**ESTADÍSTICAS QUE PROVEE EL CENSO ECONÓMICO DE PUERTO RICO**

(1997, por sector económico)

---

**Manufactura**

Valor de expedición de productos  
Empleo y horas trabajadas por trimestre  
Costos seleccionados (electricidad, combustible, labor contratada, etc.)  
Inventarios  
Inversiones en planta y equipo

**Comercio al por mayor**

Tipo de operación  
Empleo por actividad principal  
Clase de cliente  
Gastos de operación  
Inventarios  
Espacio de almacenaje  
Ventas por línea de producto

**Comercio al detalle**

Espacio bajo techo  
Franquicia  
Localización en centro comercial  
Clase de cliente  
Ventas de mercancía

**Servicios seleccionados**

Ventas de mercancía  
Clase de cliente

**Hoteles, moteles y otros lugares de alojamiento**

Fuente de ingresos  
Número y tipo de habitaciones

**Construcción**

Tipos de construcción  
Valor de los trabajos en dólares  
Empleo y horas trabajadas, por trimestre  
Pagos por trabajos de construcción subcontratados a otros  
Costos seleccionados (materiales y servicios adquiridos de otras compañías o de otros establecimientos de la compañía matriz).  
Ingresos por trabajos subcontratados de otros constructores  
Propiedad de los proyectos de construcción  
Activos fijos, gastos de capital y depreciación

---

Fuente : Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo.



Tabla A-2

### ESTADÍSTICAS GENERALES QUE PROVEE EL CENSO ECONÓMICO DE PUERTO RICO: 1997

**Número de establecimientos.** Comprende todos los establecimientos que estuvieron activos durante cualquier periodo del año. Cubre todas las operaciones que duraron el año entero al igual que aquellas que duraron parte del año. Un establecimiento no es necesariamente idéntico a una compañía o empresa, la cual podría tener uno o más establecimientos. Las estadísticas del censo representan un resumen de los informes individuales de cada establecimiento y no de las compañías.

**Nómina.** La nómina incluye todo tipo de compensación, como por ejemplo, salarios, sueldos, comisiones, bonificaciones, pagos por vacaciones, enfermedad y el equivalente en efectivo de pagos en especie (tales como comidas gratuitas y alojamiento), pagadas durante el año a todos los empleados. Para las corporaciones, la nómina incluye las cantidades pagadas a los oficiales y ejecutivos. Si el establecimiento no es una corporación, la nómina excluye los beneficios y compensaciones pagadas a los propietarios y socios. La cantidad de la nómina de sueldos se declara sin restar los pagos por seguro social, contribuciones sobre ingresos, primas de seguro, cuotas de sindicatos, y otros ajustes. La nómina publicada en el censo puede ser la nómina pagada para todo el año o para cualquier momento durante el trimestre de enero a marzo de 1997.

**Empleados.** Comprende el número de empleados (de jornada completa o parcial), incluyendo oficiales asalariados y ejecutivos de corporaciones quienes estuvieron en la nómina durante los periodos de pago mencionados más adelante. Están incluidos aquellos empleados a quienes se les pagaron días feriados, o los días libres tomados como vacaciones o días de enfermedad durante esos periodos de pago; no se incluyen los propietarios y socios de negocios no incorporados. La información publicada incluye además categorías especiales de empleado de acuerdo al sector económico.

**Proprietarios y socios que trabajan.** Comprende propietarios y socios de negocios que no están incorporados quienes trabajaron 15 horas o más durante la semana que incluyó el 12 de marzo de 1997.

**Familiares no remunerados.** Comprende todos los familiares que trabajaron sin sueldo 15 horas o más durante la semana que incluyó el 12 de marzo de 1997.

**Tipo de organización jurídica.** El tipo de organización jurídica del establecimiento está basado en la respuesta a la pregunta de organización jurídica, de acuerdo a los siguientes tipos de organización jurídica:

- Propietario individual - un negocio que no está incorporado y donde el dueño es un individuo.
- Corporación - negocio legalmente incorporado bajo las leyes de Puerto Rico o de los estados. Se presentan datos para los siguientes tipos de corporación:

*Corporación privada* - negocio que ofrece acciones privadamente a un número limitado de personas o instituciones y que no es requerido por las leyes de la Comisión de la Bolsa de Valores de los EE.UU. a divulgar al público información financiera detallada.

*Corporación pública* - negocio que ofrece acciones públicamente y que es requerido por las leyes de la Comisión de la Bolsa de Valores de los EE.UU. a divulgar al público información financiera detallada.

- Otro tipo de organización jurídica - se incluyen en este grupo las sociedades de propietarios, las asociaciones cooperativas, las sucesiones, etc.

Las corporaciones de manufactura incluyen las siguientes subclasificaciones:

- Corporación doméstica - negocio legalmente incorporado bajo las leyes de Puerto Rico.
- Corporación no doméstica bajo la sección 936 - negocio incorporado bajo las leyes de los estados que se beneficia bajo la ley del Código de los Estados Unidos, Sección 936 de un crédito sobre los impuestos basado en el ingreso.
- Corporación no doméstica bajo la sección 30A - negocio incorporado bajo las leyes de los estados que se beneficia bajo la ley del Código de los Estados Unidos, Sección 30A de un crédito sobre los impuestos basado en la nómina o los salarios pagados.
- Otra corporación no doméstica - negocio incorporado bajo las leyes de los estados, que no se beneficia de la ley del Código de los Estados Unidos, Sección 936 ni Sección 30A.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo.



### Tabla A-3

---

**USOS DEL CENSO ECONOMICO EN EL PROGRAMA DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL DE LA JUNTA DE PLANIFICACION**

---

**Sector Manufactura**

**Producto bruto**

- La información de ventas desglosadas entre las destinadas al mercado local y las exportadas constituyen la base para estimar la producción local que forma parte de los gastos de consumo personal.
- Provee información para evaluar, verificar y determinar:
  - ◆ El valor del cambio en inventario al comienzo y al final del año censado para diferentes industrias de manufactura.
  - ◆ La razonabilidad de la distribución de las importaciones de mercaderías de acuerdo a su uso ("allocation"), clasificadas entre bienes finales, intermedios o de capital.
  - ◆ Los canales de distribución de las mercaderías vendidas en el mercado local.
  - ◆ La razonabilidad de las exportaciones registradas y para conocer el monto de la inversión en maquinaria y equipo y la construcción en el sector de manufactura.

**Ingreso neto**

- Provee información sobre el valor añadido de manufactura.
- Sirve de marco de referencia para el universo de ventas dentro de cada uno de los grupos de manufactura.
- Sirve para medir el ingreso neto de este sector por municipios.

**Sectores de Comercio al por mayor y Comercio al detalle**

**Producto bruto**

- Sirve para medir el nivel de cambio en inventario que forma parte de la inversión interna bruta. Dicha información sirve de cotejo a los estimados del cambio de inventario de los sectores.
- Presentan datos sobre niveles de ventas por línea de negocios, que sirven para ponderar las relaciones de cambio en inventario y márgenes de ganancia que se utilizan en el método corriente de mercaderías.
- Son un elemento a considerar para la revisión de los canales de distribución de los sectores.

**Ingreso neto**

- Provee información básica sobre el universo de ventas y salarios necesarios para preparar las estimaciones finales de los sectores.

**Sector Servicios seleccionados**

**Producto bruto**

- Se destacan los datos de ventas y nóminas, los cuales sirven de base para el cálculo del gasto del consumo de las personas.

**Ingreso neto**

- Dicha información es una de las fuentes principales para determinar el universo de ventas y salarios para cada uno de esos grupos.

**Insumo producto**

- Este estudio se prepara cada cinco años, coincidiendo con los años censales.
- Incluye información válida para el universo de los establecimientos de manufactura, comercio y servicios. En este respecto esta información ayuda a establecer los universos de ventas para determinados sectores.
- Provee detalles que se utilizan como indicadores para desglosar partidas agregadas estimadas en las cuentas. Ejemplo: el detalle de inventarios entre materia prima, productos en proceso y productos terminados del censo de manufactura se utiliza para desglosar el total de inventarios de ese sector al nivel de industria que le provee las cuentas.

**Otros**

- La población que determina el censo de población sirve de base para hacer estimados de población en años subsiguientes. Con estos se calculan series económicas per cápita.
- Los datos censales de vivienda se utilizan para preparar los estimados de renta monetaria e imputada, por concepto de viviendas ocupadas por sus dueños, así como por viviendas alquiladas por individuos que no son empresarios. Así, la renta monetaria e imputada forma parte de los gastos de consumo y se utiliza junto a la renta monetaria pagada por los demás sectores en el cálculo de las partidas de ingreso neto y valor añadido de dicha industria.

---

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Tabla A - 4

**AREAS GEOGRAFICAS INCLUIDAS EN LOS CENSOS  
ECONOMICOS DE PUERTO RICO: 1997**

	Puerto Rico	Municipios	RC 1/	AEM 2/
Manufactura	X	X		X
Comercio al por mayor	X	X	X	
Comercio al detalle	X	X	X	
Industrias de servicios seleccionados	X	X	X	
Industrias de la construcción (1992)	X	X		X

1/ RC - Región Comercial

2/ AEM - Areas Estadísticas Metropolitanas

Fuente : Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo.



Tabla A-5

ESTADÍSTICAS COMPARATIVAS POR INDUSTRIAS Y SUBINDUSTRIAS SELECCIONADAS DE SERVICIOS

SIC	Descripción	Total de establecimientos		Empleados remunerados *		Proprietarios y socios que trabajan		Fenitarios no remunerados		Nómina V		Ingresos V					
		1987	1992	1987	1992	1987	1992	1987	1992	1987	1992	1987	1992				
	Total	4,774	6,356	8,048	71,378	111,125	4,343	5,068	nd	555	781	545.5	880.6	1,546.1	1,902.2	3,110.3	5,822.0
472	Tramitación del transporte de pasajeros	210	384	384	715	1,240	144	148	nd	27	26	83	153	199	595	115.2	186.6
70 (parte)	Hotels y otros lugares de alojamiento (parte)	139	168	211	7,660	(D)	(D)	(D)	nd	(D)	(D)	96.2	(D)	(D)	327.5	(D)	(D)
701	Hotels, paradores y moteles	135	166	206	7,646	8,774	86	80	nd	20	13	96.1	100.8	238.9	327.2	412.3	791.5
703	Campamentos y parques para vehículos de recreación	4	2	5	14	(D)	(D)	(D)	nd	(D)	(D)	a/	(D)	(D)	a/	(D)	(D)
72	Servicios personales	733	828	983	3,665	3,958	4,944	680	nd	117	147	28.4	37.2	52.4	103.2	137.8	208.6
73	Servicios comerciales	874	1,302	1,861	24,788	36,159	57,109	675	nd	64	125	218.9	394.5	666.7	624.2	1,030.6	2,251.9
75	Estacionamientos, servicio y reparación de automóviles	665	972	1,235	2,654	4,851	6,285	847	nd	36	166	21.2	56.9	79.2	152.3	339.5	476.9
76	Otros servicios de reparación	279	480	564	1,558	2,853	3,919	386	nd	58	78	15.9	37.1	50.1	88.6	172.6	239.1
78	Películas cinematográficas	97	135	179	563	1,414	2,335	50	nd	10	6	6.1	15.1	22.2	41.6	107.0	136.4
79 (parte)	Servicios de recreo y diversión (parte)	307	219	345	1,694	2,150	4,498	132	nd	2	26	42.9	23.2	50.8	174.3	132.0	288.6
8072	Laboratorios dentales	23	29	39	117	144	(D)	(D)	nd	4	(D)	1.0	1.4	(D)	3.3	4.8	(D)
81	Servicios legales	948	1,153	1,280	2,475	4,169	5,057	1,432	nd	110	127	41.8	90.5	122.3	142.0	288.7	463.0
84	Museos, jardines botánicos y zoológicos	0	15	17	0	(D)	110	6	nd	(D)	1	0.0	(D)	1.3	0.0	(D)	6.3
87 (parte)	Servicios de ingeniería y gerencia (parte)	499	671	950	4,868	5,580	10,277	564	nd	45	61	64.8	100.8	206.6	217.7	375.8	805.4
871	Servicios de ingeniería y arquitectura	295	373	525	2,076	2,757	4,327	440	nd	36	51	28.6	51.5	89.0	107.6	211.5	383.9
873 (parte)	Investigación física y comercial y laboratorios de experimentos (parte)	33	40	59	177	400	796	18	nd	3	3	2.3	6.1	15.0	8.1	19.3	49.6
874	Servicios de relaciones públicas y de administración	171	258	366	2,615	2,423	5,154	106	nd	6	7	34.0	43.2	100.6	102.1	145.0	361.9

\* - Empleados remunerados durante el periodo de pago que incluyó el 12 de marzo.  
 1/ En millones de dólares.  
 a/ Menos de un millón.  
 nd. - No disponible.  
 (D) - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.  
 Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.  
 Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio Federal, Negociado del Censo, Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.



Tabla A-6

**LUGARES DE ALOJAMIENTO, POR STATUS DE INCENTIVOS TURISTICOS**

(Años censales)

	Total de establecimientos		Acogidos a la LIT		No reportados		Proporción acogidos a la LIT								
	1987	1992	1987	1992	1987	1992	1987	1992							
Hoteles	97	108	144	24	33	36	28	40	63	45	35	45	24.7	30.6	25.0
Moteles y pensiones (guest houses)	28	43	46	0	1	1	18	30	30	10	12	15	0.0	2.3	2.2
Villas turísticas y paradores	10	15	16	4	4	8	4	8	6	2	3	2	40.0	26.7	50.0
<b>Total</b>	<b>135</b>	<b>166</b>	<b>206</b>	<b>28</b>	<b>38</b>	<b>45</b>	<b>50</b>	<b>78</b>	<b>99</b>	<b>57</b>	<b>50</b>	<b>62</b>	<b>20.7</b>	<b>22.9</b>	<b>21.8</b>

	Establecimientos acogidos (numero)		Cambio	
	1987	1992	1992-1987	1997-1992
Hoteles	24	33	9	3
Moteles y pensiones (guest houses)	0	1	1	0
Villas turísticas y paradores	4	4	0	4
<b>Total</b>	<b>28</b>	<b>38</b>	<b>10</b>	<b>7</b>

	Ingresos de establecimientos acogidos (\$1,000)		Cambio	
	1987	1992	1992-1987	1997-1992
Hoteles	66,813	234,117	167,304	(D)
Moteles y pensiones (guest houses)	0	(D)	(D)	(D)
Villas turísticas y paradores	1,823	(D)	(D)	(D)
<b>Total</b>	<b>68,636</b>	<b>234,117</b>	<b>165,481</b>	<b>53,298</b>

	Absoluto		Porcentual	
	1992-1987	1997-1992	1992/1987	1997/1992
Hoteles	37.5	9.1		
Moteles y pensiones (guest houses)	---	0.0		
Villas turísticas y paradores	0.0	100.0		
<b>Total</b>	<b>35.7</b>	<b>18.4</b>		

LIT - Ley de incentivos turísticos.  
 D - Cifras retenidas para evitar dar a conocer información sobre compañías individuales.  
 Tales cifras están incluidas en totales de mayor nivel.

Nota: Puede que la suma de las partidas no sea igual al total debido al redondeo.  
 Incluye solamente establecimientos con nómina.

Fuente: Departamento de Comercio federal. Negociado del Censo,  
 Censos Económicos de Puerto Rico: 1987, 1992 y 1997.



## Tabla A-7

### **CENTRO DE DATOS CENSALES: AGENCIA LIDER, AGENCIAS COORDINADORAS Y AFILIADAS**

Junta de Planificación - Agencia Líder  
Universidad de Puerto Rico, Recinto Universitario de Mayagüez - Agencia Coordinadora  
Departamento de Educación, Biblioteca Carnegie - Agencia Coordinadora  
Universidad de Puerto Rico, Recinto Universitario de Mayagüez,  
Centro de Desarrollo Económico - Centro de Datos de Negocios e Industrias

**Afiliadas:**

Cámara de Comercio de Puerto Rico  
Departamento de la Familia  
Municipio de Bayamón  
Municipio de Carolina, Oficina de Ordenamiento Territorial  
Municipio de San Juan, Oficina de Presupuesto y Evaluación de Servicios Municipales  
Pontificia Universidad Católica de Puerto Rico, Recintos de Mayagüez y Ponce  
Sistema Universitario Ana G. Méndez, Universidad del Turabo  
Universidad Interamericana de Puerto Rico  
Recinto de Aguadilla, Centro de Recursos Educativos  
Recinto de Arecibo, Centro de Recursos Educativos  
Recinto de Barranquitas  
Recinto de Fajardo, Centro de Recursos Educativos  
Recinto de Guayama  
Recinto de San Germán  
Universidad de Puerto Rico  
Colegio Regional de Aguadilla  
Colegio Regional de la Montaña  
Colegio Universitario de Cayey, Biblioteca Víctor M. Pons Gil  
Colegio Universitario de Humacao  
Colegio Universitario Tecnológico de Bayamón, Biblioteca, Colección Puertorriqueña  
Colegio Universitario Tecnológico de Ponce, Centro de Estudios Puertorriqueños  
Escuela Graduada de Planificación  
Recinto de Ciencias Médicas, Escuela de Salud Pública, Programa Graduado en Demografía  
Recinto de Río Piedras, Sistema de Bibliotecas  
Universidad del Sagrado Corazón

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



## NOTAS

1. Si se desea abundar sobre el Censo de Población y Vivienda 2000, en especial los resultados preliminares, véase el capítulo correspondiente en el *Informe Económico a la Gobernadora 2000*.
2. Si se desea estudiar el Censo Agrícola de 1998, incluyendo los resultados finales, véase el capítulo correspondiente en Junta de Planificación (2000).
3. Debido a que al momento de redactar de este capítulo el sector de construcción para el Censo Económico del 1997 no estaba disponible, la cobertura de dicho sector es limitada.
4. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) *Economic Census of Outlying Areas, 1997: Wholesale Trade, Retail, Service Industries*, Puerto Rico. Pág. 3. Se considera un establecimiento generalmente como una localización física individual donde se lleva a cabo una operación de negocio, o donde se prestan servicios o se desempeñan operaciones industriales.
5. La sección 214 del Título 13 impone una penalidad de hasta \$5,000 de multa o hasta 5 años de cárcel (o ambas) a cualquier funcionario o empleado del Negociado del Censo que publique o comunique cualquier información confidencial resultante del Censo Económico que venga a su posesión mientras se encuentre en el desempeño de sus funciones o proveyendo servicios relacionados. La Sección 221 del mismo título impone una penalidad de hasta \$100 de multa a cualquier persona que se rehúse a dar información censal completa y correcta según su mejor conocimiento, o sea negligente al dar información censal para los cuestionarios del Censo Económico a funcionarios o empleados autorizados del Negociado del Censo. En el caso de proveer información falsa, la multa sería hasta \$500. En el caso de compañías, negocios y otras organizaciones (incluyendo instituciones sin fines de lucro), la Sección 224 del mismo título establece que las multas serán de \$500 hasta \$10,000.
6. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) *Economic Census of Outlying Areas, 1997: Manufacturing*, Puerto Rico. Págs. 2-3.
7. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) *Economic Census of Outlying Areas, 1997: Wholesale Trade, Retail, Service Industries*, Puerto Rico. Pág. 2.
8. Ibid. Pág. 3.



9. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) *Economic Census of Outlying Areas, 1997: Wholesale Trade, Retail, Service Industries*, Puerto Rico. Pág. 3.
10. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (1995) *Economic Census of Outlying Areas, 1992: Construction*, Puerto Rico. Pág. XI.
11. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) *Economic Census of Outlying Areas, 1997: Manufacturing*, Puerto Rico. Pág. A-4.
12. Ibid. Pág. A-5.
13. U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) *Economic Census of Outlying Areas, 1997: Wholesale Trade, Retail, Service Industries*, Puerto Rico. Pág. A-2.
14. Ibid. Pág. A-2.
15. Aquellos interesados en el NAICS, especialmente en los factores que motivaron la necesidad de implementar un cambio en el actual sistema de clasificación industrial, las nuevas industrias, así como la comparación histórica entre el SIC y el NAICS, vean el *Informe Económico al Gobernador 1999*.
16. En el *Informe Económico al Gobernador 1999*, se incluyó un capítulo sobre el “Perfil Socioeconómico de los Municipios”.
17. Para efectos de esta sección, el sector servicios constituye cualquier actividad económica que no sea agricultura, construcción, minería y manufactura.
18. Sobre este particular, consúltese el capítulo “Cambios estructurales en la composición sectorial de la economía”, en el *Informe Económico al Gobernador 1994*.



## BIBLIOGRAFÍA

Junta de Planificación de Puerto Rico (1995, 1996 y 2000). **Informe Económico al Gobernador**. 1994, 1995 y 1999. San Juan.

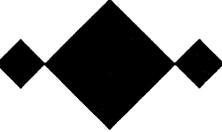
U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (2000) **History of the 1997 Economic Census**. Washington, DC.

U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (1990, 1994 y 2000) **Economic Census of Outlying Areas: Manufacturing, Puerto Rico**. 1987, 1992 y 1997. Washington, DC.

U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (1991, 1994 y 2000) **Economic Census of Outlying Areas: Wholesale Trade, Retail, Service Industries, Puerto Rico**. 1987, 1992 y 1997. Washington, DC.

U.S. Department of Commerce, Bureau of the Census (1995) **Economic Census of Outlying Areas: Construction Industries, Puerto Rico**. 1992. Washington, DC.





# **Apéndice Estadístico**



APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO

TABLE OF CONTENTS

Tabla	Página	Table	Page
1	A-1	1 SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA	A-1
2	A-3	2 PRODUCTO BRUTO	A-3
3	A-4	3 PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-4
4	A-5	4 INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-5
5	A-6	5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-6
6	A-7	6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-7
7	A-8	7 INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-8
8	A-9	8 INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-9
9	A-10	9 PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-10
10	A-11	10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-11
11	A-12	11 DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-12
12	A-13	12 INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA	A-13
13	A-14	13 INGRESO BRUTO AGRICOLA	A-14
		1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	
		2 GROSS PRODUCT	
		3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	
		4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	
		5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	
		6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	
		7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	
		8 GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT	
		9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	
		10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	
		11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	
		12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	
		13 GROSS FARM INCOME	

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
14 RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-15	14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-15
15 INGRESO PERSONAL	A-16	15 PERSONAL INCOME	A-16
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-17	16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-17
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-18	17 CONSUMERS' DEBT	A-18
18 BALANZA DE PAGOS	A-19	18 BALANCE OF PAYMENTS	A-19
19 NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-20	19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-20
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-21	20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-21
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-22	21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-22
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE L.E.A.	A-24	22 FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT	A-24
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-26	23 EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-26
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-27	24 IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-27
25 BALANCE COMERCIAL	A-28	25 TRADE BALANCE	A-28

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)
TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
26 CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS	A-29	26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS	A-29
27 RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE L.A.	A-30	27 COMMONWEALTH GOVERNMENT'S NET RECURRENT REVENUES	A-30
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DEL E.L.A..	A-32	28 COMMONWEALTH GOVERNMENT'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-32
29 DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-34	29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-34
30 PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A-35	30 PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-35
31 ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS	A-36	31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-36
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS	A-37	32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A-37
33 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-38	33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-38
34 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-39	34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-39



# TABLAS

---

# TABLES



APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA; AÑOS FISCALES  
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA; FISCAL YEARS

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p
<b>Total a precios corrientes</b> (En millones de dólares)										
Producto bruto	22,809.0	23,686.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,160.6	38,297.4	41,366.3
Ingreso neto	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,844.2	30,907.4	33,483.4
Ingreso personal	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.5	29,914.1	32,663.4	34,394.6	36,506.3	38,225.7
Ingreso personal disponible	20,632.4	21,536.3	23,195.2	24,247.6	25,590.9	27,975.9	30,607.2	32,120.2	33,935.1	35,456.7
Gastos de consumo personal	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	32,194.2	34,620.1	36,592.7
Producto bruto interno	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,340.8	48,187.0	54,133.1	60,039.3	63,149.7
Inversión interna bruta de capital fijo	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,262.5	11,572.5	12,213.4
<b>Total a precios constantes de 1954</b> (En millones de dólares)										
Producto bruto	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,671.2	5,864.2	6,053.1	6,305.0	6,503.4
Ingreso personal (1)	5,513.7	5,693.4	6,056.2	6,242.7	6,546.5	7,073.6	7,578.5	7,741.3	8,049.9	8,173.1
Ingreso personal disponible (1)	5,198.4	5,352.0	5,707.5	5,852.7	6,119.3	6,615.3	7,101.4	7,229.4	7,482.9	7,581.1
Gastos de consumo personal	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,245.9	7,633.8	7,824.0
Producto bruto interno	6,770.3	7,079.3	7,408.1	7,716.2	8,069.3	8,256.0	8,658.9	9,252.1	9,915.8	10,276.8
Inversión interna bruta de capital fijo	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,284.8	1,440.7	1,517.9	1,901.3	1,972.7
<b>Per cápita a precios corrientes</b> (En dólares)										
Producto bruto	6,448	6,650	6,980	7,292	7,685	8,147	8,580	9,205	9,947	10,681
Ingreso neto	5,351	5,509	5,884	6,032	6,389	6,670	7,154	7,552	8,028	8,646
Ingreso personal	6,187	6,429	6,835	7,079	7,394	8,028	8,665	9,005	9,482	9,870
Ingreso personal disponible	5,833	6,043	6,442	6,637	6,912	7,508	8,120	8,409	8,814	9,155
Gastos de consumo personal	5,784	6,039	6,337	6,686	7,002	7,469	7,961	8,429	8,992	9,449
Producto bruto interno	9,128	9,718	10,254	10,863	11,519	12,168	12,783	14,172	15,595	16,306
<b>Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)</b>										
Producto bruto	1,406	1,406	1,438	1,453	1,483	1,522	1,556	1,585	1,638	1,679
Ingreso personal	1,559	1,598	1,682	1,709	1,768	1,898	2,010	2,027	2,091	2,110
Ingreso personal disponible	1,470	1,502	1,585	1,602	1,653	1,775	1,884	1,893	1,944	1,958
Gastos de consumo personal	1,457	1,501	1,559	1,614	1,674	1,766	1,847	1,897	1,983	2,020
Producto bruto interno	1,914	1,987	2,057	2,112	2,179	2,216	2,297	2,422	2,576	2,654

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)  
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1998r	2000p
Otras estadísticas										
Crecimiento en el producto bruto (%)										
A. precios corrientes	5.5	3.9	6.1	6.0	6.8	6.7	6.5	6.7	8.9	8.0
A. precios constantes	0.9	0.8	3.3	2.5	3.4	3.3	3.4	3.2	4.2	3.1
Ingreso promedio por familia (2)										
(En dólares)										
A. precios corrientes	22,891	23,144	24,608	25,484	25,881	28,097	30,328	30,616	32,240	33,559
A. precios constantes de 1984	5,768	5,752	6,055	6,151	6,189	6,644	7,037	6,891	7,109	7,175
Número promedio de personas por familia	3.7	3.6	3.6	3.6	3.5	3.5	3.5	3.4	3.4	3.4
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	12,192.5	12,346.4	13,737.4	14,419.9	15,299.7	16,303.0	17,472.4	16,247.4	19,336.2	20,298.5
Ingreso neto originado en el turismo (En millones de dólares)	400.8	429.6	441.3	469.2	498.7	526.8	553.5	597.9	577.1	615.4
Empleo, total (En miles de personas)(3)	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159
Productividad (En dólares)(4)	6,830	7,246	7,416	7,634	7,678	7,560	7,676	8,137	8,645	8,867
Índice de precios al consumidor para todas las familias(5)	118.4	121.5	125.1	128.7	133.8	140.6	148.2	156.6	164.8	174.2
Tasa de inflación	5.3	2.6	3.0	2.9	4.0	5.1	5.4	5.7	5.2	5.7
Población (En miles de personas)(6)	3,537	3,564	3,601	3,654	3,702	3,726	3,770	3,820	3,850	3,873

r- Cifras revisadas

p- Cifras preliminares

(1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.

(2) El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.

(3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.

(4) Se obtiene dividiendo el producto bruto interno a precios constantes entre el empleo total.

(5) 1984=100.

(6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal.

r- Revised figures

p- Preliminary figures

(1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.

(2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a family consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.

(3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.

(4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.

(5) 1984=100.

(6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES  
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
<b>PRODUCTO BRUTO</b>	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,160.6	38,297.4	41,366.3	<b>GROSS PRODUCT</b>
Gastos de consumo personal	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	32,194.2	34,620.1	36,592.7	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	2,413.7	2,519.0	2,874.8	3,229.2	3,629.3	3,754.6	4,143.0	4,372.6	4,730.8	4,631.6	Durable goods
Artículos no duraderos	9,396.5	9,767.6	9,973.2	10,397.4	10,750.2	11,809.9	12,748.3	13,076.9	14,269.2	14,795.1	Nondurable goods
Servicios	8,650.6	9,234.3	9,870.5	10,803.0	11,543.8	12,286.5	13,119.6	14,744.7	15,620.1	17,166.0	Services
Gastos de consumo del gobierno	4,640.7	4,805.2	5,087.4	5,357.4	5,946.0	6,493.4	6,912.8	7,098.9	7,486.3	7,208.2	Government consumption expenditures
Estado Libre Asociado (1)	3,864.6	3,992.9	4,230.0	4,443.9	4,939.1	5,405.5	5,740.7	5,911.1	6,135.2	5,786.8	Commonwealth (1)
Municipios	776.1	812.3	857.5	913.5	1,006.9	1,087.9	1,172.1	1,187.7	1,351.0	1,421.4	Municipios
Inversión interna bruta, total	5,036.0	5,351.6	5,925.7	6,481.1	7,194.3	7,914.3	8,946.3	9,293.7	12,057.0	12,560.6	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	29.8	309.4	373.5	598.4	635.4	324.4	417.7	31.2	484.5	347.2	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,262.5	11,572.5	12,213.4	Gross fixed domestic investment
Construcción	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,889.8	5,355.4	6,551.4	7,030.5	Construction
Empresas privadas	1,170.2	1,114.1	1,262.2	1,424.7	1,544.2	1,820.0	1,974.0	2,485.6	3,486.2	4,146.8	Private enterprises
Empresas públicas	1,058.2	1,019.8	1,008.0	1,029.8	1,150.7	1,489.5	1,708.0	1,550.6	1,753.0	1,543.3	Public enterprises
Gobierno	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.7	1,007.8	1,319.2	1,312.3	1,340.4	Government
Estado Libre Asociado (1)	296.4	356.6	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,060.2	990.0	1,000.9	Commonwealth (1)
Municipios	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	259.0	322.3	339.5	Municipios
Maquinaria y equipo	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.8	3,838.9	3,907.1	5,021.1	5,182.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.3	3,604.5	3,712.7	4,782.3	4,906.4	Private enterprises
Empresas públicas	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	57.3	80.4	96.6	Public enterprises
Gobierno	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	158.4	179.9	Government
Estado Libre Asociado (1)	67.3	68.6	84.7	94.5	118.4	117.2	119.8	111.5	131.2	151.3	Commonwealth (1)
Municipios	16.0	17.3	18.3	19.2	21.4	23.1	25.0	25.6	27.2	28.6	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,881.7)	(13,527.3)	(13,426.1)	(15,866.0)	(14,995.2)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	27,010.5	27,125.6	26,816.3	28,705.8	31,058.1	31,026.5	32,348.0	36,804.2	43,607.9	47,979.6	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	888.7	953.7	1,082.5	1,081.2	1,080.7	1,102.5	1,141.7	1,085.2	1,120.6	1,245.5	Federal government
Otros no residentes	26,121.8	26,171.9	25,733.8	27,624.6	29,977.5	29,924.0	31,206.3	37,739.0	42,487.3	46,734.1	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	34,339.0	35,106.8	35,515.0	38,333.1	41,669.4	42,908.2	45,875.3	52,230.3	59,473.9	62,974.8	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	261.4	287.6	304.7	337.1	340.7	331.7	331.9	293.5	299.3	326.2	Federal government
Otros no residentes	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,576.5	45,543.3	51,936.8	59,174.7	62,648.5	Other nonresidents

r- Cifras revisadas  
p- Cifras preliminares  
( ) Cifras negativas  
(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures  
p- Preliminary figures  
( ) Negative figures  
(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES  
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
<b>PRODUCTO BRUTO</b>	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,671.2	5,864.2	6,053.1	6,305.0	6,503.4	<b>GROSS PRODUCT</b>
Gastos de consumo personal	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,245.9	7,633.8	7,824.0	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	788.5	835.1	970.9	1,035.4	1,165.0	1,194.5	1,298.6	1,330.8	1,469.2	1,415.6	Durable goods
Artículos no duraderos	2,303.0	2,352.8	2,365.6	2,410.0	2,480.2	2,703.0	2,854.7	2,838.9	2,937.4	2,963.2	Nondurable goods
Servicios	2,063.3	2,159.7	2,278.2	2,450.7	2,553.6	2,684.1	2,809.2	3,076.2	3,227.1	3,445.2	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,366.6	1,368.6	1,383.1	1,387.1	1,483.8	1,558.2	1,639.1	1,665.8	1,722.6	1,631.1	Government consumption expenditure
Estado Libre Asociado (1)	1,143.2	1,140.4	1,147.4	1,146.8	1,221.2	1,288.6	1,352.9	1,369.1	1,385.7	1,275.7	Commonwealth (1)
Municipios	223.5	228.2	235.7	240.3	262.6	269.7	286.2	296.7	337.1	355.5	Municipios
Inversión interna bruta, total	971.4	1,038.4	1,127.3	1,188.1	1,312.9	1,352.7	1,538.6	1,524.4	2,018.9	2,037.5	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	12.8	91.4	101.3	137.1	155.2	67.9	98.9	6.4	117.6	64.8	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,284.8	1,440.7	1,517.9	1,901.3	1,972.7	Gross fixed domestic investment
Construcción	490.9	477.7	488.3	489.0	527.4	649.7	728.7	812.9	973.8	1,031.3	Construction
Empresas privadas	218.2	201.3	218.0	236.8	250.2	288.8	306.7	377.3	518.2	608.3	Private enterprises
Empresas públicas	197.3	184.2	174.1	171.1	186.4	236.3	265.4	235.4	260.5	226.4	Public enterprises
Gobierno	75.5	92.2	96.2	81.1	90.8	124.7	156.6	200.2	195.0	196.6	Government
Estado Libre Asociado (1)	55.3	64.4	67.6	54.2	58.7	89.9	119.0	160.9	147.1	146.8	Commonwealth (1)
Municipios	20.2	27.8	28.6	26.9	32.1	34.7	37.6	39.3	47.9	49.8	Municipios
Maquinaria y equipo	467.7	469.3	537.7	562.1	630.3	635.1	712.0	705.1	927.6	941.3	Machinery and equipment
Empresas privadas	436.0	434.8	502.8	530.5	590.6	592.3	668.7	670.0	885.7	891.3	Private enterprises
Empresas públicas	15.3	17.7	14.5	9.9	13.1	17.3	16.6	10.3	13.7	17.5	Public enterprises
Gobierno	16.4	16.8	20.3	21.7	26.6	25.5	26.7	24.7	28.2	32.7	Government
Estado Libre Asociado (1)	13.3	13.4	16.7	18.1	22.5	21.3	22.1	20.1	23.1	27.5	Commonwealth (1)
Municipios	3.2	3.4	3.6	3.7	4.1	4.2	4.5	4.6	5.0	5.2	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(2,520.0)	(2,743.1)	(2,947.3)	(3,162.4)	(3,503.6)	(3,821.3)	(4,277.0)	(4,382.9)	(5,070.3)	(4,989.2)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	5,052.4	4,885.5	4,682.5	4,809.6	4,981.4	4,712.8	4,593.8	5,254.1	5,442.8	5,607.4	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	223.9	237.0	266.4	261.7	257.9	260.7	264.9	239.7	247.1	266.3	Federal government
Otrosno residentes	4,828.5	4,648.5	4,416.2	4,547.8	4,723.5	4,452.1	4,328.9	5,014.3	5,195.7	5,541.1	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	7,572.4	7,628.6	7,629.8	7,972.0	8,485.1	8,634.1	8,870.8	9,637.0	10,513.1	10,796.5	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	65.9	71.5	75.0	81.3	81.3	78.4	77.0	66.1	66.0	69.8	Federal government
Otrosno residentes	7,506.5	7,557.1	7,554.9	7,890.4	8,403.7	8,455.7	8,793.8	9,570.9	10,447.1	10,726.8	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.  
(-) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Cameterías y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.  
p- Preliminary figures.  
(-) Negative figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 4 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO. AÑOS FISCALES  
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT. FISCAL YEARS  
(En números índices - in index numbers: 1954 = 100)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
<b>PRODUCTO BRUTO</b>	458.7	472.8	485.4	501.8	518.1	535.3	551.5	580.9	607.4	636.1	<b>GROSS PRODUCT</b>
Gastos de consumo personal	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	422.9	431.0	444.3	453.5	467.7	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	306.1	301.6	306.4	311.9	311.5	314.3	319.0	328.6	322.0	327.2	Durable goods
Artículos no duraderos	408.0	415.1	421.6	431.4	433.4	436.9	446.6	460.6	485.8	499.3	Nondurable goods
Servicios	419.3	427.6	433.3	440.8	452.1	457.0	467.0	479.3	484.0	498.3	Services
Gastos de consumo del gobierno	339.6	351.1	367.8	386.2	400.7	416.7	421.7	426.2	434.6	441.9	Government consumption expenditures
Estado Libre Asociado (1)	338.1	350.1	366.7	387.5	404.4	419.5	424.3	431.8	442.8	453.6	Commonwealth (1)
Municipios	347.3	355.9	363.7	380.2	393.4	403.4	409.6	400.3	400.8	399.8	Municipios
Inversión interna bruta, total	518.4	515.4	525.7	545.5	548.0	565.1	561.1	609.7	597.2	616.5	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	522.3	532.4	541.2	559.7	566.5	590.7	592.0	610.2	608.7	619.1	Gross fixed domestic investment
Construcción	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	681.7	Construction
Empresas privadas	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	681.7	Private enterprises
Empresas públicas	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	681.7	Public enterprises
Gobierno	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	681.7	Government
Estado Libre Asociado (1)	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	681.7	Commonwealth (1)
Municipios	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	681.7	Municipios
Maquinaria y equipo	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	550.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	550.6	Private enterprises
Empresas públicas	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	550.6	Public enterprises
Gobierno	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	550.6	Government
Estado Libre Asociado (1)	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	550.6	Commonwealth (1)
Municipios	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	550.6	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	290.8	291.0	295.1	304.4	302.9	310.9	316.3	306.3	312.9	300.6	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	534.7	555.3	572.7	596.9	623.5	658.4	704.2	738.6	801.2	826.2	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	422.9	431.0	444.3	453.5	467.7	Federal government
Otros no residentes	541.0	563.0	582.7	607.4	634.6	672.1	720.9	752.6	817.7	843.4	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	453.5	460.3	465.5	480.9	491.1	502.8	517.2	542.0	565.7	583.3	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	422.9	431.0	444.3	453.5	467.7	Federal government
Otros no residentes	454.0	460.8	466.1	481.6	491.8	503.5	517.9	542.7	566.4	584.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias reguladoras, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Cameteras y Transportación.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES  
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	32,194.2	34,620.1	36,592.7	
Alimentos	3,911.8	3,994.2	4,079.0	4,328.8	4,296.3	4,571.2	4,855.4	4,875.3	5,127.3	5,290.9	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	962.1	955.3	977.5	998.9	980.8	1,073.0	1,153.0	1,363.6	1,370.8	1,266.7	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,696.9	1,732.4	1,778.0	1,782.1	1,932.9	2,208.8	2,486.3	2,393.3	2,716.0	2,807.2	Clothing and accessories
Cuidado personal	559.0	576.0	577.1	615.0	667.2	711.6	627.1	631.7	738.3	528.3	Personal care
Vivienda	2,631.8	2,752.6	2,864.3	2,990.0	3,129.7	3,298.3	3,487.0	3,785.5	4,175.7	4,627.5	Housing
Funcionamiento del hogar	2,362.4	2,491.9	2,757.3	2,818.9	3,045.9	3,298.3	3,645.1	3,781.6	4,054.0	4,182.4	Household operations
Servicios médicos y funerarios	2,193.1	2,575.9	2,835.5	3,273.5	3,537.1	3,966.5	4,511.7	5,239.8	6,210.8	6,876.8	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	1,239.4	1,289.3	1,349.2	1,534.8	1,685.5	1,783.8	1,947.3	2,473.3	2,345.5	2,628.5	Business services
Transportación	2,525.6	2,580.8	2,872.2	3,152.0	3,541.0	3,732.4	4,012.0	4,238.7	4,444.6	4,717.9	Transportation
Recreación	1,663.1	1,827.7	1,978.7	2,160.0	2,259.1	2,324.7	2,442.2	2,544.8	2,666.4	2,903.9	Recreation
Educación	677.0	726.9	757.2	783.5	866.4	911.3	939.6	953.0	996.2	1,040.5	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	146.2	187.0	202.0	219.1	239.3	268.3	287.9	298.7	311.1	344.3	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	856.3	897.3	946.3	975.9	1,014.6	996.3	1,085.2	1,083.1	1,011.5	1,178.2	Foreign travel
Compras misceláneas	504.2	489.0	503.2	553.2	578.5	606.4	602.1	617.9	616.0	616.9	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	21,928.9	23,076.4	24,477.5	26,185.8	27,774.1	29,750.7	32,081.7	34,280.3	36,784.2	39,010.0	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,468.2	1,555.5	1,659.0	1,756.2	1,850.8	1,919.7	2,070.9	2,086.1	2,164.1	2,417.3	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.  
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES  
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
<b>GASTOS DE CONSUMO PERSONAL</b>	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,591.6	6,962.5	7,245.9	7,633.8	7,824.0	
Alimentos	757.0	727.8	710.1	714.4	660.9	645.4	616.0	600.9	577.0	577.8	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	183.0	177.1	170.8	163.6	160.5	173.6	176.3	201.1	192.7	167.0	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	728.5	777.9	807.7	828.6	932.0	1,119.1	1,286.9	1,246.6	1,274.2	1,355.0	Clothing and accessories
Cuidado personal	170.2	171.9	170.0	177.1	191.6	199.5	167.0	159.9	185.8	120.3	Personal care
Vivienda	618.2	628.3	640.3	651.7	685.5	684.3	703.6	741.1	791.2	850.6	Housing
Funcionamiento del hogar	854.5	905.0	1,004.0	1,053.3	1,135.6	1,231.6	1,374.0	1,425.8	1,578.1	1,578.4	Household operations
Servicios médicos y funerarios	342.3	369.7	393.1	451.8	476.2	517.0	565.9	634.8	719.6	764.7	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	302.4	314.4	329.4	370.4	397.0	410.6	445.6	526.7	484.0	518.9	Business services
Transportación	563.4	570.8	658.2	732.9	796.0	824.5	868.3	900.9	936.1	898.2	Transportation
Recreación	481.6	554.5	577.7	593.7	619.0	617.0	612.4	659.6	719.2	804.0	Recreation
Educación	133.9	141.3	150.8	151.3	160.4	164.1	164.2	161.6	164.0	165.3	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	34.4	42.8	44.9	47.4	49.8	53.1	54.2	53.1	52.6	55.0	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	168.9	165.4	167.2	169.6	172.8	165.3	174.0	166.2	149.8	168.2	Foreign travel
Compras misceláneas	112.9	106.7	106.6	113.9	114.6	106.3	100.2	97.3	92.1	87.3	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	5,451.2	5,653.6	5,930.7	6,219.7	6,531.8	6,911.3	7,308.4	7,575.6	7,916.4	8,110.8	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	296.4	306.0	315.9	323.7	333.1	329.7	345.9	329.8	282.7	286.8	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.  
p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 7 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFALACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO. AÑOS FISCALES  
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS  
(En números índices - In index numbers: 1954=100)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	422.9	431.0	444.3	453.5	467.7	
Alimentos	516.8	548.8	574.5	606.0	650.1	708.3	788.2	811.3	888.6	915.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	525.8	539.5	572.4	610.4	610.9	618.1	654.1	678.0	711.4	758.7	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	232.9	222.7	220.1	215.1	207.4	197.4	193.2	192.0	213.1	207.2	Clothing and accessories
Cuidado personal	328.4	335.1	339.4	347.3	348.2	356.6	375.5	395.0	397.2	439.1	Personal care
Vivienda	425.7	438.1	447.3	458.8	470.3	482.0	495.6	510.8	527.8	544.0	Housing
Funcionamiento del hogar	276.4	275.3	274.6	267.6	268.2	267.8	265.3	265.2	256.9	265.0	Household operations
Servicios médicos y funerarios	640.6	696.8	721.4	724.6	742.7	767.2	797.3	825.4	863.1	899.2	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	409.8	410.1	409.7	414.4	424.5	434.4	437.0	469.6	484.7	506.5	Business services
Transportación	448.3	452.1	436.4	430.1	444.8	452.7	462.1	470.5	474.8	525.3	Transportation
Recreación	345.4	329.6	342.5	363.8	365.0	376.8	398.8	385.8	370.8	361.2	Recreation
Educación	505.7	514.6	502.2	518.0	540.1	555.4	572.2	589.7	607.5	629.3	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	425.7	436.7	449.9	462.1	480.7	505.1	531.6	562.5	591.8	625.7	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	507.1	542.4	565.9	575.3	587.2	602.8	623.8	651.6	675.2	700.6	Foreign travel
Compras misceláneas	446.7	458.3	472.1	485.5	505.0	570.5	601.1	635.3	668.5	706.7	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	402.3	408.2	412.7	421.0	425.2	430.5	439.0	452.5	464.7	481.0	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	495.4	508.3	525.2	542.6	555.7	582.2	598.7	632.6	765.6	842.8	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.  
p- Preliminary figures.  
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 8 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO; AÑOS FISCALES  
TABLE 8 - GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
TOTAL	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,282.5	11,572.5	12,213.4	TOTAL
Construcción (1)	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,355.4	6,551.4	7,030.5	Construction (1)
Vivienda	754.2	586.1	639.8	773.7	859.9	1,066.5	1,242.4	1,459.2	2,089.7	1,980.9	Housing
Privada	620.5	509.6	537.0	642.3	743.0	956.8	1,106.3	1,341.5	1,901.7	1,826.5	Private
Pública	133.7	76.5	102.8	131.4	116.9	109.7	136.1	117.7	188.0	154.4	Public
Edificios industriales y comerciales (2)	1,474.2	1,547.8	1,630.4	1,680.9	1,835.1	2,243.0	2,439.6	2,577.1	3,149.4	3,709.3	Industrial and commercial buildings (2)
Empresas privadas	549.7	604.6	725.2	782.5	801.2	863.2	867.7	1,144.2	1,584.5	2,320.3	Private enterprises
Empresas públicas	924.5	943.3	905.2	898.4	1,033.9	1,379.8	1,571.9	1,432.9	1,565.0	1,388.9	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.6	1,007.8	1,319.2	1,312.3	1,340.4	Roads, schools, and other public works
Gobierno del E.L.A.	296.4	356.6	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,060.2	990.0	1,000.9	Commonwealth government
Gobiernos municipales	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	259.0	322.3	339.5	Municipal governments
Maquinaria y equipo	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.8	3,838.9	3,907.1	5,021.1	5,182.9	Machinery and equipment
Empresas privadas	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.3	3,604.5	3,712.7	4,782.3	4,906.4	Private enterprises
Empresas públicas (3)	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	57.3	80.4	96.6	Public enterprises (3)
Gobierno (4)	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	158.4	179.9	Government (4)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) No incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(2) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.

(3) Incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(4) Incluye gobierno del E.L.A. y municipios.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Does not include investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(2) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.

(3) Includes investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(4) Includes Commonwealth government and municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 9 - PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	
PRODUCTO BRUTO	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,160.6	38,297.4	41,366.3	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,195.0)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,972.5)	(21,742.0)	(21,783.3)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	754.0	767.7	765.5	815.4	910.4	Federal government
Otros no residentes	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,737.9)	(16,612.0)	(19,738.0)	(22,557.3)	(22,693.7)	Other nonresidents
PRODUCTO BRUTO INTERNO	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,340.9	48,187.0	54,133.1	60,039.3	63,149.7	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	449.3	420.0	411.3	369.2	318.4	375.7	466.0	436.6	335.8	449.7	Agriculture
Manufactura	12,661.3	14,183.0	15,427.6	16,748.1	17,867.3	18,466.6	19,302.1	22,976.0	26,636.8	27,441.9	Manufacturing
Construcción por contrato y minería (1)	770.2	798.3	873.8	927.6	1,005.5	1,076.9	1,257.3	1,482.5	1,645.0	1,862.7	Contract construction and mining(1)
Transportación y otros servicios públicos(2)	2,670.7	2,828.4	3,009.0	3,133.9	3,276.3	3,562.7	3,750.9	3,978.5	3,951.1	4,057.4	Transportation and other public utilities(2)
Comercio	4,832.1	4,990.2	5,303.1	5,635.0	5,989.0	6,281.1	6,724.3	7,287.4	7,896.3	8,437.3	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	4,307.6	4,595.9	4,896.6	5,246.1	5,730.0	6,164.2	6,917.3	7,672.4	8,327.2	8,920.2	Finance, insurance, and real estate
Servicios	3,321.6	3,582.2	3,908.9	4,332.3	4,723.6	5,024.8	5,313.6	5,762.9	6,109.0	6,678.9	Services
Gobierno	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.3	5,220.1	5,251.2	5,525.7	5,477.8	Government
Estado Libre Asociado (3)	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,462.0	4,689.4	4,600.8	Commonwealth (3)
Municipios	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	836.3	877.0	Municipios
Discrepancia estadística	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(452.4)	(764.6)	(714.4)	(387.6)	(176.3)	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

( ) Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

( ) Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999 <sup>r</sup>	2000 <sup>p</sup>
INGRESO NETO	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,844.2	30,907.4	33,483.4
Menos: Resto del mundo	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,194.9)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,972.5)	(21,742.0)	(21,783.3)
Gobierno federal	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	754.0	767.7	765.5	815.4	910.4
Otros no residentes	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,737.9)	(16,612.0)	(19,738.0)	(22,557.3)	(22,693.7)
INGRESO NETO INTERNO	28,404.6	30,565.0	32,974.7	35,090.2	37,848.4	39,837.8	42,812.5	47,816.7	52,649.4	55,266.7
Agricultura	502.7	476.0	469.1	419.6	442.0	474.1	638.4	593.9	618.5	707.6
Manufactura	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,694.5	17,210.9	17,969.1	21,509.2	24,936.2	25,556.5
Minería (1)	25.9	27.7	25.2	28.1	30.0	30.6	34.0	34.8	38.2	40.9
Construcción por contrato	727.6	753.2	805.4	830.2	902.9	972.0	1,126.9	1,313.5	1,457.8	1,653.6
Transportación y otros servicios públicos (2)	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,521.1	2,690.5	2,784.3	2,643.8	2,777.0
Comercio	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,321.8	4,709.4	5,069.6	5,363.5	5,901.7
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,077.0	5,772.5	6,250.9	6,680.6	7,340.3
Servicios	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,388.8	4,651.5	5,018.3	5,385.1	5,811.2
Gobierno	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,525.7	5,477.8
Estado Libre Asociado (3)	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,462.0	4,689.4	4,600.8
Municipios	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	836.3	877.0

r - Cifras revisadas.  
P - Cifras preliminares.  
( ) Cifras negativas.  
(1) Minería incluye únicamente las canteras.  
(2) Incluye estaciones de radio y televisión.  
(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r - Revised figures.  
P - Preliminary figures.  
( ) Negative figures.  
(1) Mining includes only quarries.  
(2) Includes radio and television broadcasting stations.  
(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
<b>INGRESO NETO TOTAL</b>	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,844.2	30,907.4	33,483.4	<b>TOTAL NET INCOME</b>
Compensación a empleados	14,277.3	14,986.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,957.9	20,261.5	21,139.2	22,280.0	23,254.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	4,649.2	4,634.5	5,143.7	5,276.5	5,880.4	5,895.9	6,706.6	7,705.0	8,627.4	10,229.2	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,194.9)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,972.5)	(21,742.0)	(24,783.3)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	495.2	551.7	667.9	677.3	662.5	750.2	763.6	763.8	813.7	909.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(9,973.3)	(11,485.7)	(12,447.4)	(13,727.0)	(14,857.4)	(15,734.1)	(16,607.9)	(19,736.3)	(22,555.7)	(26,692.4)	Proprietors' income
<b>INGRESO NETO INTERNO</b>	28,404.6	30,565.1	32,974.7	35,090.2	37,848.4	39,837.8	42,812.5	47,816.7	52,649.4	55,266.6	<b>NET DOMESTIC INCOME</b>
Compensación a empleados	13,782.1	14,444.9	15,383.6	16,066.7	17,110.4	18,207.4	19,497.8	20,375.4	21,466.3	22,345.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	14,622.5	16,120.3	17,591.1	19,003.5	20,737.9	21,630.1	23,314.5	27,441.3	31,183.1	32,921.6	Proprietors' income
Agricultura	502.7	476.0	489.1	419.6	442.0	474.1	638.4	593.9	618.5	707.6	Agriculture
Compensación a empleados	196.0	202.1	216.4	200.1	199.1	156.9	215.8	244.9	239.1	225.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	306.6	273.9	252.6	219.5	242.8	317.2	422.6	349.0	379.4	481.9	Proprietors' income
Manufactura	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,509.2	24,936.2	25,556.5	Manufacturing
Compensación a empleados	2,993.9	3,139.8	3,329.6	3,466.6	3,561.8	3,612.7	3,703.6	3,807.5	3,938.1	4,144.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	8,738.4	10,075.5	11,132.5	12,221.2	13,122.7	13,598.2	14,265.5	17,701.7	20,998.1	21,412.4	Proprietors' income
Construcción por contrato y minería	753.5	780.9	830.6	858.3	932.9	1,022.7	1,160.9	1,348.3	1,485.9	1,694.5	Contract construction and mining
Compensación a empleados	610.3	623.4	672.3	690.8	713.4	783.8	881.1	990.4	1,099.4	1,241.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	143.2	157.5	158.3	167.5	219.5	218.9	279.8	357.9	386.5	453.4	Proprietors' income
Transportación y otros servicios públicos	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,521.1	2,690.5	2,784.3	2,643.8	2,777.0	Transportation and other public utilities
Compensación a empleados	1,361.4	1,459.1	1,548.0	1,570.3	1,600.5	1,774.2	1,836.3	1,894.1	1,960.4	1,972.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	538.2	484.3	584.0	622.6	759.2	746.9	854.2	890.2	683.3	805.1	Proprietors' income
Comercio	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,321.8	4,709.4	5,060.6	5,363.5	5,901.7	Trade
Compensación a empleados	2,056.1	2,103.9	2,200.8	2,319.0	2,485.8	2,596.1	2,973.9	3,106.3	3,308.6	3,588.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,428.9	1,434.4	1,510.9	1,556.2	1,621.9	1,723.7	1,735.5	1,954.3	2,054.9	2,313.1	Proprietors' income
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,077.0	5,772.5	6,250.9	6,680.7	7,340.3	Finance, insurance, and real estate
Compensación a empleados	869.0	1,015.5	1,089.4	1,152.3	1,148.0	1,247.8	1,298.4	1,439.3	1,522.4	1,589.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	2,639.9	2,798.5	2,983.1	3,141.9	3,587.2	3,829.1	4,474.1	4,811.6	5,158.3	5,751.0	Proprietors' income
Servicios	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,388.8	4,651.5	5,018.3	5,385.1	5,811.2	Services
Compensación a empleados	2,073.3	2,229.1	2,445.7	2,700.1	2,961.5	3,192.7	3,368.8	3,641.7	3,872.5	4,106.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	827.2	896.2	969.6	1,074.5	1,184.6	1,196.1	1,282.9	1,376.6	1,512.5	1,704.7	Proprietors' income
Gobierno (2)	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,525.7	5,477.8	Government (2)
Compensación a empleados	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,525.7	5,477.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.  
p - Preliminary figures.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.  
(2) Incluye Gobierno del E.L.A. y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.  
p - Preliminary figures.  
(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.  
(2) Includes Commonwealth government and municipalities.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 12 - INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES  
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
TOTAL	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,509.2	24,936.2	25,556.5	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,767.9	2,168.4	2,226.7	2,421.9	2,325.5	1,772.2	1,687.9	1,566.4	1,478.2	1,378.0	Food and kindred products
Productos de tabaco	83.2	111.9	108.6	101.5	85.3	85.0	77.4	76.8	75.9	54.6	Tobacco products
Productos textiles	39.9	42.7	43.2	43.6	38.0	43.2	41.3	37.7	31.0	26.3	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	455.4	499.6	504.4	480.1	578.0	604.1	571.2	554.7	564.9	614.7	Apparel and related products
Muebles y artículos de madera	49.5	51.6	52.0	55.4	61.4	64.6	69.0	65.1	59.9	61.5	Furniture and wood products
Impresos y publicaciones	148.9	156.0	162.9	169.2	188.7	190.2	209.3	221.1	255.8	265.6	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	5,930.4	6,635.0	7,587.6	8,449.5	9,347.0	9,804.9	10,639.0	13,762.2	16,233.2	16,397.8	Chemical and allied products
Productos de piedra, arcilla y cristal	157.2	154.3	161.1	171.5	157.9	171.3	190.3	180.8	205.2	231.4	Stone, clay, and glass products
Maquinaria y productos metálicos	2,609.7	2,722.8	3,026.8	3,101.3	3,139.4	3,767.9	3,777.3	4,240.5	5,315.5	5,844.4	Machinery and metal products
Productos de papel	63.1	65.7	69.7	68.8	71.8	75.8	81.7	83.1	81.5	87.1	Paper and allied products
Productos de cuero	111.9	125.1	157.2	168.1	180.3	173.2	196.3	158.9	136.2	120.0	Leather products
Otra manufactura	315.2	482.2	361.8	457.2	511.3	458.7	428.4	462.0	499.0	475.0	Other manufacturing

r - Cifras revisadas.  
p - Cifras preliminares.<sup>1</sup>

r - Revised figures.  
p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,  
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES  
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
INGRESO BRUTO	725.1	722.0	693.6	670.7	687.1	664.7	701.2	707.4	713.9	810.1	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	69.4	80.1	81.0	79.3	71.3	66.4	63.1	57.4	31.6	28.1	Traditional crops
Café	50.6	63.1	64.7	65.2	59.1	57.4	56.9	53.8	30.5	26.8	Coffee
Azúcar y mieles	18.8	17.0	16.4	14.1	12.1	9.0	6.2	3.6	1.1	1.3	Sugar and molasses
Productos pecuarios	415.2	415.4	405.9	397.1	401.8	388.2	389.6	402.0	376.4	413.3	Livestock products
Leche	199.6	195.6	191.2	187.3	195.2	195.5	193.5	196.2	188.5	193.1	Milk
Huevos	22.5	24.0	23.9	21.8	22.7	21.0	19.2	21.7	11.5	12.5	Eggs
Carne de res	45.4	48.7	44.2	42.0	37.1	27.5	29.5	42.9	40.1	42.9	Beef
Carne de cerdo	37.2	34.9	33.0	30.8	29.0	28.2	27.3	25.1	21.8	22.9	Pork
Aves	85.3	87.6	90.3	93.1	94.2	91.7	92.6	88.9	85.8	103.1	Poultry
Cabros y otras carnes	4.2	4.7	3.4	2.9	2.5	2.7	2.5	1.9	2.2	5.0	Goats and other meats
Otros	21.0	19.8	19.9	19.3	21.0	21.6	25.0	23.4	26.5	33.8	Others
Cambio en inventario de animales	1.6	2.0	2.5	5.0	2.7	2.0	1.4	1.2	0.5	0.5	Change in livestock inventory
Legumbres	3.1	2.1	1.8	1.2	0.9	0.9	0.7	1.8	0.4	0.4	Legumes
Frutas	41.7	38.4	34.7	29.3	25.5	29.6	33.1	36.4	32.7	46.3	Fruits
Vegetales farináceos	70.8	56.7	45.9	44.3	57.9	52.6	50.2	62.5	46.2	93.5	Starchy vegetables
Otros vegetales	25.9	27.1	24.8	23.0	22.5	23.3	24.3	22.5	24.9	30.2	Other vegetables
Plantas ornamentales	21.3	22.0	21.3	20.9	21.5	30.0	33.0	34.0	26.0	30.0	Ornamental plants
Otros productos	78.2	78.1	75.6	70.5	83.0	71.7	105.8	89.5	175.2	167.9	Other products

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.  
( ) Cifras negativas.

r- Revised figures.  
p- Preliminary figures.  
( ) Negative figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 14 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p
<b>PRODUCTO BRUTO</b>	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,160.6	38,297.4	41,366.3
Menos: Depreciación	2,173.9	2,350.2	2,489.7	2,689.1	2,756.9	2,988.5	3,106.6	3,618.4	4,159.1	4,465.3
<b>Igual a: Producto neto</b>	20,635.0	21,346.3	22,643.2	23,951.8	25,695.4	27,368.5	29,236.1	31,542.2	34,138.3	36,901.0
Más: Subsidios	430.6	428.0	409.4	447.1	483.6	466.8	598.7	691.4	772.9	742.9
<b>Menos: Contribuciones indirectas</b>	2,032.3	2,151.7	2,240.7	2,606.5	2,784.4	2,900.8	3,047.7	3,255.6	3,339.9	3,496.0
Transferencias de empresas	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	848.2	1,051.5	840.8
Discrepancia estadística	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(452.4)	(764.6)	(714.4)	(387.6)	(176.3)
<b>IGUAL A: INGRESO NETO</b>	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,844.2	30,907.4	33,483.4
<b>Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social</b>	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,321.7	3,459.7	3,678.5	3,829.0	3,962.1
Empleados	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,342.6	1,385.4	1,502.9	1,566.8	1,625.3
Patrones	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,979.1	2,074.3	2,175.6	2,262.2	2,336.8
Ganancias sin distribuir de corporaciones	412.8	219.0	550.3	500.4	661.4	485.9	543.9	904.6	2,007.1	2,495.0
Contribución sobre ingresos de corporaciones	944.3	1,064.7	986.4	1,121.3	1,323.4	1,364.4	1,440.7	1,527.4	1,536.8	1,683.5
Ganancias de empresas públicas	273.7	252.7	235.1	241.3	298.2	300.7	390.1	476.8	211.5	136.9
Interés recibido por el gobierno (1)	447.3	425.6	377.7	355.1	439.0	441.6	503.2	625.9	609.1	583.6
<b>IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS</b>	14,262.0	14,947.4	16,166.3	16,938.6	17,853.6	18,939.6	20,630.5	21,631.0	22,713.9	24,622.3
Más: Pagos de transferencia Gobierno E.L.A. y municipios	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,489.3	7,897.5	8,845.6	9,863.9	10,540.3	11,827.5	11,460.9
Federal	5,548.5	5,844.9	6,319.7	6,707.0	7,086.8	7,907.4	8,859.7	9,208.2	10,149.5	10,015.2
Estatales de E.E.U.U.	988.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,187.4	2,395.3	2,618.6
Empresas	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.1	6,252.6	6,777.8	7,002.6	7,737.0	7,382.0
Remesas personales	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	14.5
Otros no residentes	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	848.2	1,051.5	840.8
Interés pagado Gobierno (1)	289.9	305.5	320.0	316.7	361.3	375.7	416.3	473.0	552.5	596.2
Personas	20.5	13.4	15.8	4.7	5.3	9.4	4.3	11.0	74.1	8.8
<b>IGUAL A: INGRESO PERSONAL</b>	1,408.5	1,368.1	1,374.5	1,455.7	1,626.5	2,128.9	2,168.9	2,223.2	1,964.9	2,142.5
	188.6	160.7	148.0	101.4	103.0	67.5	105.8	34.8	10.4	(58.7)
	1,219.9	1,207.4	1,226.5	1,354.2	1,523.5	2,061.4	2,063.1	2,188.4	1,954.4	2,201.3
<b>IGUAL A: INGRESO PERSONAL</b>	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,663.3	34,394.6	36,506.3	38,225.7

r- Cifras revisadas  
p- Cifras preliminares  
( ) Cifras negativas  
(1) Incluye el Gobierno del E.L.A. y los municipios.

r- Revised figures  
p- Preliminary figures  
( ) Negative figures  
(1) Includes Commonwealth government and municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999r	2000p	
INGRESO PERSONAL	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,863.3	34,394.6	36,506.3	38,225.7	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	14,277.2	14,996.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,957.9	20,261.5	21,139.2	22,280.0	23,254.1	Employees' compensation
Empresas	10,002.5	10,472.0	11,160.8	11,734.8	12,292.5	12,901.3	13,798.9	14,635.7	15,426.3	16,305.3	Business
Gobierno	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,525.7	5,477.8	Government
Personas e instituciones sin fines de lucro	257.6	300.9	341.5	364.5	377.7	465.1	478.9	488.6	514.2	562.0	Household and nonprofit institutions
Resto del mundo	495.2	551.7	657.9	677.3	662.5	750.2	763.6	763.8	813.7	909.0	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,321.7	3,459.7	3,678.5	3,829.0	3,962.1	Less: Contributions for social insurance
Empleados Patronos	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,342.6	1,385.4	1,502.9	1,566.8	1,625.3	Employees Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	3,979.6	4,040.6	4,368.7	4,514.2	4,784.9	5,432.3	5,997.5	6,393.5	6,227.8	7,472.7	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	1,506.1	1,552.0	1,590.4	1,666.6	1,768.0	1,953.1	2,119.0	2,160.0	2,322.1	2,676.7	Income of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	68.4	75.7	77.0	78.7	88.9	94.0	102.2	112.2	115.5	132.4	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	15.0	12.9	13.3	12.7	8.8	6.3	10.1	13.3	14.8	12.5	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	1,136.9	1,164.7	1,265.1	1,322.4	1,386.2	1,453.2	1,836.7	1,731.1	1,933.2	2,322.3	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	1,253.2	1,235.2	1,422.9	1,433.7	1,533.0	1,925.7	1,929.5	2,377.0	1,842.2	2,328.9	Personal interest income
Pagos de transferencia	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,469.3	7,897.5	8,845.6	9,863.9	10,540.3	11,827.5	11,460.9	Transfer payments
Gobierno del E.L.A. y municipios	998.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,187.4	2,395.3	2,618.6	Commonwealth government and municipios
Gobierno federal	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.0	6,252.6	6,777.8	7,002.6	7,737.0	7,382.0	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	14.5	U.S. state governments
Empresas	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	848.2	1,051.5	840.8	Business
Otros no residentes	310.3	318.9	335.8	321.4	366.6	385.1	420.6	483.9	626.6	605.0	Other nonresidents

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

r - Revised figures

p - Preliminary figures

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES  
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	15,580.5	16,217.8	17,083.3	18,448.8	19,130.2	20,846.3	22,495.1	24,317.4	24,504.2	25,601.5	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	6,938.0	7,608.1	7,751.9	8,193.3	10,768.3	11,853.6	12,874.2	14,110.5	14,528.1	15,475.6	Deposits in commercial banks (1)
Ahorro en bancos federales de ahorro (2)	2,893.9	2,338.3	2,404.8	2,685.9	115.6	163.0	245.3	253.9	0.0	0.0	Saving in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	662.1	717.8	782.6	834.2	894.6	956.5	1,020.0	1,045.5	1,120.0	1,145.0	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	2,071.2	2,255.6	2,575.6	2,828.2	3,017.1	3,311.9	3,634.9	3,697.4	4,202.1	4,273.3	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	171.5	187.4	208.2	207.3	216.3	245.3	264.1	284.9	316.4	329.4	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	2,043.0	2,265.0	2,478.8	2,739.3	2,997.1	3,133.5	3,405.0	3,695.4	3,392.8	3,420.5	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	800.8	845.6	881.4	960.6	1,121.2	1,182.5	1,051.6	1,229.8	944.8	957.7	Reserves in life insurance companies

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.  
(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro, pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.  
(2) Since 1995 only two federal saving banks are included, are now commercial banks in 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES  
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p
<b>DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL</b>	9,560.4	9,395.8	9,813.8	10,975.3	12,275.1	13,389.7	15,300.2	16,005.5	16,100.6	17,152.7
Bancos comerciales (1)	3,808.7	3,515.0	3,470.2	3,865.1	5,585.1	5,794.0	5,914.7	6,019.6	5,767.6	6,409.0
Compañías de préstamos personales pequeños	965.4	1,060.2	1,199.9	1,305.2	1,396.5	1,864.2	2,010.4	2,008.0	1,431.1	1,188.3
Bancos federales de ahorro (2)	950.5	812.7	859.9	1,119.9	16.9	19.7	17.0	21.5	0.0	0.0
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	641.5	692.6	731.1	773.8	826.3	892.9	955.2	973.1	980.0	1,017.0
Cooperativas federales de ahorro y crédito	123.4	143.4	150.7	149.2	166.6	189.9	211.0	226.5	240.0	250.0
Cooperativas locales de ahorro y crédito	1,517.6	1,578.0	1,701.0	1,760.4	2,087.1	2,303.7	2,603.8	2,685.3	3,120.1	3,201.9
Fondos públicos de pensiones	330.2	356.0	376.0	425.7	449.0	473.7	527.1	548.8	580.7	580.0
Compañías de seguros	102.7	115.5	111.4	107.0	121.8	125.0	95.5	102.7	102.9	106.4
Compañías de venta condicional	710.1	689.2	705.2	943.6	1,065.2	1,094.4	2,276.1	2,690.8	3,149.5	3,624.7
Cuentas de crédito rotativas y a plazo difido (3)	377.3	398.3	471.8	486.9	520.1	581.4	617.8	634.8	640.5	601.1
*Student Loan Marketing Association*	33.0	34.9	36.6	36.5	40.5	50.8	71.6	94.4	86.2	174.3

P- Cifras preliminares.  
(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.  
(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro, pasaron a ser bancos comerciales en 1999.  
(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

P- Preliminary figures.  
(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included. For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balances and changes in classification of personal loans to mortgage loans.  
(2) Since 1995 only two federal saving banks are included, are now commercial banks in 1999.  
(3) Does not include all credit cards.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Share and Deposits Insurance Corporation for Cooperative Saving and Credit Union (PROSAD-COOP), Employee's Retirement Systems of Electric Power Authority, ELA, Teacher's Association and University of Puerto Rico.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES  
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p
Ventas de artículos y servicios	26,749.1	26,838.0	26,511.6	28,368.8	30,717.4	30,694.8	32,016.0	38,510.7	43,308.6	47,653.4
Mercancía ajustada	22,475.9	22,506.3	22,028.0	23,849.2	26,046.5	25,675.5	26,980.1	33,137.7	37,985.7	41,804.6
Transportación	623.7	650.8	643.3	659.6	691.1	730.0	748.1	755.4	668.0	667.3
Gastos de visitantes	1,435.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,045.3	2,232.9	2,138.5	2,387.9
Rendimientos de capital	1,243.6	1,100.5	1,097.7	1,034.8	1,041.2	1,187.7	936.8	1,068.0	1,050.9	1,049.3
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	770.8	808.8	771.7	821.3	919.3
Servicios misceláneos	343.0	394.7	336.8	352.8	371.1	432.6	495.0	524.9	644.3	824.9
Compras de artículos y servicios	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,576.5	45,543.3	51,936.8	59,174.7	62,648.8
Mercancía ajustada	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	22,028.7	24,195.5	27,296.3	31,916.8	35,070.8
Transportación	1,451.3	1,452.6	1,522.9	1,523.2	1,621.9	1,674.2	1,701.6	1,654.6	1,761.7	1,869.0
Gastos de viaje	689.3	735.5	776.1	796.8	833.4	820.8	868.6	874.0	814.5	931.0
Rendimientos de capital	11,218.8	12,586.1	13,545.1	14,761.8	15,898.6	16,921.8	17,544.8	20,824.3	23,606.6	23,741.7
Servicios misceláneos	777.0	894.8	924.0	1,052.4	1,141.4	1,131.1	1,232.8	1,287.6	1,075.0	1,036.1
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,881.7)	(13,527.3)	(13,426.1)	(15,866.0)	(14,995.2)
Interés neto del Gobierno del E.L.A. y los municipios	(156.4)	(158.9)	(189.1)	(197.7)	(202.4)	(219.4)	(234.9)	(251.7)	(292.3)	(269.2)
Transferencias unilaterales, netas	4,788.9	4,769.5	5,201.5	5,614.5	5,960.4	6,487.0	7,154.1	7,456.4	9,024.3	8,230.3
Remesas privadas	192.1	190.1	200.8	189.3	234.7	238.5	278.2	312.3	368.3	448.6
Gobierno federal	4,349.5	4,444.5	4,870.6	5,294.1	5,570.2	6,042.9	6,591.9	6,805.0	8,131.9	7,156.7
Gobierno del E.L.A.	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,936.9	2,638.8	2,173.9
Individuos y otros	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,245.6	4,721.5	4,868.1	5,493.0	4,882.8
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	12.4	11.2
Otros no residentes	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	491.8	613.9
Balance en artículos y servicios; intereses del Gobierno del E.L.A. y los municipios, y transferencias unilaterales	(2,695.0)	(3,370.6)	(3,686.3)	(4,210.5)	(4,853.3)	(5,614.1)	(6,608.1)	(6,221.5)	(7,134.0)	(7,034.2)
Movimientos netos de capital, total	243.0	(232.7)	576.6	914.1	(389.0)	1,017.0	(1,578.4)	5,514.8	3,297.8	1,407.0
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	(552.7)	2,135.5	564.3	2,502.4	654.3	2,140.2	1,310.4	7,254.7	5,243.7	2,311.5
A largo plazo (1)	420.3	1,802.6	474.7	860.4	353.4	3,039.4	806.4	2,811.9	1,233.5	370.3
A corto plazo	(973.0)	332.9	89.6	1,642.1	300.9	(899.2)	503.9	4,442.7	4,010.2	1,941.2
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	795.7	(2,368.2)	12.3	(1,588.4)	(1,043.3)	(1,123.2)	(2,888.7)	(1,739.8)	(1,945.9)	(904.5)
A largo plazo	(586.0)	42.6	(568.9)	(794.3)	(763.8)	(1,784.4)	(1,336.6)	(1,057.4)	(551.6)	179.4
A corto plazo	1,381.8	(2,410.8)	581.3	(794.1)	(279.6)	661.2	(1,552.1)	(682.4)	(1,394.2)	(1,083.9)
Transacciones desconocidas	2,453.0	3,603.2	3,109.7	3,296.5	5,242.3	4,597.1	8,186.4	706.6	3,836.2	5,627.1

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.  
(1) Desde el año fiscal 1993 no se incluyen las inversiones directas netas.  
(-) Cifras negativas.  
Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior; una cifra negativa indica la creación de un débito o un ingreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

r- Revised figures.  
p- Preliminary figures.  
(1) Since 1993, the net direct investments are not included.  
(-) Negative figures.  
Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds; a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 19 - NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES  
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
<b>NUMERO DE VISITANTES, TOTAL</b> (En miles)	3,504.3	3,730.0	3,869.0	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7	4,670.8	4,221.3	4,566.0	
Turistas	2,613.0	2,656.6	2,854.5	3,042.4	3,130.7	3,065.1	3,241.8	3,396.1	3,024.1	3,341.4	Tourists
En hoteles (1)	639.9	644.9	679.5	697.2	809.5	861.6	942.4	1,013.8	1,042.0	1,050.1	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,973.1	2,011.7	2,175.0	2,345.2	2,321.2	2,203.4	2,299.4	2,382.4	1,982.1	2,291.3	In other places (2)
Excursionistas (3)	891.3	1,073.4	1,014.5	980.2	955.9	1,045.1	1,107.9	1,274.7	1,197.2	1,224.6	Excursionists (3)
<b>GASTOS DE VISITANTES, TOTAL</b> (En millones de dólares)	1,495.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	2,138.5	2,387.9	<b>VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL</b> (In millions of dollars)
Turistas	1,381.3	1,452.7	1,563.0	1,661.6	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4	2,037.1	2,278.6	Tourists
En hoteles (1)	514.7	549.7	585.2	609.5	698.2	767.5	842.3	939.5	1,000.2	1,007.9	In hotels (1)
En otros sitios (2)	866.6	903.0	977.8	1,052.1	1,063.7	1,055.4	1,119.7	1,190.8	1,036.9	1,270.8	In other places (2)
Excursionistas (3)	54.4	66.9	65.1	66.7	65.6	75.4	84.2	102.5	101.3	109.3	Excursionists (3)
<b>NUMERO Y GASTOS DE TURISTAS</b>											<b>NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS</b>
Estados Unidos											United States
Número de turistas	1,833.6	1,839.2	1,994.7	2,117.1	2,246.8	2,211.3	2,443.9	2,544.4	2,285.0	2,479.4	Number of tourists
Gastos	969.3	1,005.7	1,092.3	1,156.3	1,264.5	1,315.2	1,480.3	1,596.5	1,526.5	1,690.8	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	752.7	786.9	830.5	896.0	852.3	827.5	767.3	826.5	740.0	840.6	Number of tourists
Gastos	397.9	430.3	454.8	489.4	479.7	492.2	463.2	518.0	497.7	573.3	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	26.7	30.6	29.2	29.3	31.6	26.2	30.5	25.2	19.1	21.4	Number of tourists
Gastos	14.1	16.7	16.0	16.0	17.8	15.6	18.5	15.9	12.9	14.6	Expenditures

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye paradores.

(2) Incluye pensiones.

(3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

p- Preliminary figures.

(1) Includes paradores.

(2) Includes guest houses.

(3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES  
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998 <sup>r</sup>	1999 <sup>r</sup>	2000 <sup>p</sup>	
TOTAL	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	770.8	809.8	771.7	821.3	919.3	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	338.5	358.0	457.8	401.8	376.2	408.1	416.9	380.3	409.4	472.8	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	127.1	136.1	149.3	163.8	165.6	178.6	209.9	214.6	224.4	241.2	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	211.4	221.9	308.5	238.1	212.6	229.5	207.0	165.7	185.0	231.6	Department of Defense
Otras agencias	288.8	308.2	319.9	342.3	361.7	362.7	392.9	391.4	411.9	446.4	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	6.2	7.3	7.2	2.9	2.9	3.9	4.8	3.0	8.3	3.3	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	5.1	4.5	3.5	8.1	8.5	9.5	6.9	4.9	5.3	6.3	General Services Administration
Departamento de Agricultura	38.3	46.6	50.2	49.1	48.3	35.6	45.6	35.7	33.2	29.1	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	1.7	1.6	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	3.3	3.6	26.8	Department of Commerce
Departamento de Justicia	28.5	32.5	31.7	44.7	48.5	54.8	57.0	65.8	76.0	81.2	Department of Justice
Departamento de lo Interior	7.0	7.0	6.2	3.7	4.4	4.8	7.3	7.7	7.4	6.7	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	31.5	33.7	33.1	33.1	34.9	37.2	33.4	37.5	35.9	37.6	Department of Health and Human Services
Departamento del Tesoro	28.1	33.6	35.3	41.5	59.8	47.1	56.7	53.6	56.9	62.8	Department of the Treasury
Departamento del Trabajo	1.0	1.4	1.3	1.4	1.5	1.5	0.7	0.7	0.1	0.5	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	31.6	31.9	35.6	34.1	36.3	37.5	44.0	46.7	46.8	49.9	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	5.0	5.8	5.8	5.5	5.3	4.9	4.9	4.5	5.0	5.7	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	78.8	75.5	80.9	89.6	84.1	92.4	95.7	100.1	107.4	108.2	Postal Service
Otras agencias	26.0	26.9	27.5	26.4	24.9	30.7	33.2	27.8	26.0	28.4	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye a la Agencia Federal de Aviación.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes the Federal Aviation Agency.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES  
 TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
<b>TOTAL DE RECIBOS</b>	4,973.2	5,107.8	5,477.7	5,956.9	6,236.4	6,803.8	7,399.0	7,758.3	8,679.7	8,433.5	<b>TOTAL RECEIPTS</b>
Gobierno federal, total	4,708.5	4,903.4	5,279.0	5,630.4	5,911.6	6,518.5	7,076.5	7,364.0	8,109.6	7,739.9	Federal government, total
Transferencias a individuos	4,633.2	4,817.8	5,186.1	5,532.1	5,837.6	6,419.4	6,942.8	7,175.3	7,918.7	7,572.9	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	369.9	383.1	404.5	414.0	440.0	454.6	483.7	494.7	479.4	485.5	Veterans' benefits
Beneficios de Medicare	414.9	487.1	516.6	570.4	661.3	941.2	1,164.1	1,116.9	1,112.4	1,195.9	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	2,242.5	2,315.1	2,462.8	2,721.9	2,911.9	3,100.8	3,281.9	3,472.1	3,566.2	3,862.6	Social Security benefits
Becas	312.0	304.0	320.6	378.6	312.5	284.4	289.4	351.4	343.9	308.5	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	8.2	5.6	3.3	3.5	3.6	4.2	5.2	5.4	8.2	12.1	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	98.4	104.2	111.2	120.0	124.5	127.0	130.6	132.1	136.0	143.5	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	215.5	212.4	336.0	275.6	267.6	379.4	383.1	428.8	258.1	465.0	Housing assistance
Asistencia Nutricional	915.6	956.7	975.1	994.9	1,062.6	1,071.3	1,087.2	1,109.3	1,087.6	1,009.4	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	16.2	—	—	—	—	—	62.7	—	870.3	27.6	Assistance to families on disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	38.6	41.6	46.7	44.4	53.7	56.6	54.7	55.7	56.6	57.6	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	1.5	8.1	9.3	8.9	a/	0.0	0.0	8.8	6.1	5.1	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	a/	—	1.9	—	Death and disability indemnization						
Subsidios a industrias	75.3	85.5	92.8	98.3	74.0	99.1	133.7	188.7	190.9	166.9	Subsidies to industries
Sector gubernamental	64.6	71.6	79.8	81.8	69.6	93.5	126.9	180.6	123.8	96.0	Government sector
Sector privado - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	10.7	14.0	13.0	16.5	4.4	5.6	6.8	8.0	67.1	71.0	Private sector - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	14.5	U.S. state governments
Otros no residentes	246.6	175.1	165.9	303.9	306.8	268.3	305.8	376.2	552.9	679.1	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)  
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
<b>TOTAL DE PAGOS</b>	1,856.8	1,981.5	2,089.2	2,210.6	2,301.4	2,352.6	2,393.5	2,551.1	2,682.5	2,825.6	<b>TOTAL PAYMENTS</b>
Gobierno federal, total	1,839.4	1,912.1	2,020.6	2,055.1	2,132.1	2,272.9	2,355.0	2,495.8	2,616.6	2,757.1	Federal government, total
Transferencias de individuos	863.8	917.9	980.0	1,002.6	1,051.7	1,129.0	1,158.4	1,231.0	1,295.9	1,358.4	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	1.2	1.2	1.8	1.4	1.7	1.8	2.7	2.2	2.3	2.4	Passport fees
Aportación al Medicare	101.1	108.2	122.4	141.9	161.6	166.8	164.9	172.7	181.7	190.9	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	761.6	808.5	855.8	859.4	888.4	960.4	990.8	1,056.1	1,112.0	1,165.0	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.8	1.9	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	39.3	34.7	34.5	40.9	43.4	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	723.8	765.0	801.0	806.5	836.5	905.9	941.3	1,005.4	1,054.9	1,104.1	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	7.8	9.2	14.3	14.8	13.4	13.5	13.2	14.3	14.3	15.6	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	18.8	24.2	25.8	31.6	49.3	37.2	47.9	44.8	47.2	51.5	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	242.6	209.3	208.1	210.8	184.3	190.8	202.5	217.2	215.6	234.0	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	714.3	760.7	806.7	810.1	846.9	916.0	946.2	1,002.9	1,057.9	1,113.3	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	39.3	34.7	34.5	40.9	43.4	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	667.7	705.8	740.4	744.0	778.7	844.7	875.9	932.6	981.3	1,030.0	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	18.2	22.1	27.4	29.7	31.3	32.0	35.7	35.8	35.7	39.9	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	2.8	4.3	6.2	6.1	5.1	4.9	4.0	4.1	4.8	3.4	U.S. state governments
Otros no residentes	14.6	65.0	62.4	149.3	164.2	74.8	34.5	51.1	61.1	65.2	Other nonresidents
Balance neto, total	3,116.5	3,126.3	3,388.5	3,746.3	3,935.0	4,451.2	5,005.5	5,207.2	5,997.2	5,607.8	Net balance, total
Gobierno federal	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,245.6	4,721.5	4,868.1	5,493.0	4,982.8	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	12.4	11.2	U.S. state governments
Otros no residentes	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	491.8	613.9	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.  
p- Cifras preliminares.  
a/ Menos de \$50,000.  
(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideraran transferencias a personas.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.  
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES  
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999r	2000p	
TOTAL	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,936.9	2,638.8	2,173.9	TOTAL
Gobierno del E.L.A.	860.5	818.3	920.1	959.3	1,068.7	1,140.1	1,367.3	1,335.2	1,355.2	1,539.7	Commonwealth government
Administración de Fomento Económico (1)	—	—	—	—	a/	a/	a/	a/	—	—	Economic Development Administration (1)
Administración de Servicios de Salud Mental y Contra la Adicción (2)	31.6	37.5	42.7	—	—	—	—	—	—	—	Mental Health and Anti-Addiction Services Administration (2)
Autoridad de Cameterías y Transportación (3)	58.4	74.8	80.4	90.0	90.8	100.7	126.7	131.5	194.5	186.8	Highway and Transportation Authority (3)
Comisión para Seguridad en el Tránsito	1.6	1.7	1.6	1.5	1.5	1.5	1.9	2.4	2.4	2.4	Traffic Safety Commission
Compañía de Fomento Recreativo	0.2	0.2	0.4	a/	a/	a/	a/	a/	—	—	Recreational Development Company
Departamento de Agricultura	10.1	11.0	6.4	9.1	8.3	7.7	5.9	0.6	0.8	6.8	Department of Agriculture
Departamento de Educación	326.8	326.0	406.2	455.7	524.6	573.7	562.0	536.1	443.6	454.3	Department of Education
Departamento de la Familia (4)	171.2	177.2	197.2	200.3	203.9	205.9	208.8	211.6	214.5	231.1	Department of the Family (4)
Departamento de Justicia	1.4	3.0	2.9	3.0	2.2	2.6	1.8	1.7	1.7	2.2	Department of Justice
Departamento de Recreación y Deportes	a/	a/	—	—	—	—	—	0.5	0.5	0.5	Sports and Recreation Department
Departamento de Recursos Naturales	3.6	4.4	4.4	4.6	4.8	5.7	9.9	5.3	5.3	5.3	Department of Natural Resources
Departamento de Salud	89.0	90.4	81.9	96.3	125.1	127.6	330.2	317.5	353.5	503.8	Department of Health
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	23.0	24.8	29.5	28.2	31.8	34.4	30.4	42.5	48.4	44.7	Department of Labor and Human Resources
Departamento de Transportación y Obras Públicas	1.0	0.4	0.4	0.5	1.7	2.0	2.1	0.4	0.8	2.2	Department of Transportation and Public Works
Guardia Nacional de Puerto Rico	7.5	5.3	6.3	6.3	6.5	7.6	5.8	6.8	10.0	9.5	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	0.1	—	—	—	—	—	0.4	0.4	0.9	0.3	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	3.5	4.2	3.7	4.2	4.7	5.0	5.7	5.4	5.0	5.2	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	a/	a/	a/	a/	0.2	0.2	0.2	a/	0.5	0.5	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	1.0	2.0	2.2	2.3	2.3	1.6	1.7	1.7	1.8	2.4	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales (5)	1.2	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.3	1.3	Office of the Commissioner of Municipal Affairs (5)
Oficina de la Defensa Civil	1.6	1.7	1.9	0.9	1.7	1.7	1.8	1.9	2.0	2.0	Office of Civil Defense
Policía de Puerto Rico	0.9	1.2	1.6	3.2	4.6	10.3	16.6	15.3	15.3	17.2	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (3)	27.2	27.5	27.8	28.1	28.5	28.8	29.2	23.0	26.5	27.7	University of Puerto Rico (3)
Otras agencias	99.5	24.1	21.4	23.6	24.3	21.7	24.7	28.8	26.0	33.5	Other agencies

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)  
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS (CONT.)  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999 <sup>r</sup>	2000 <sup>p</sup>	
<b>Empresas públicas</b>	269.3	275.6	278.0	277.5	274.4	224.9	75.5	71.5	53.8	85.6	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	73.6	79.0	75.9	70.6	68.5	—	—	—	—	—	Right to Employment Administration
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	125.4	130.1	127.4	139.5	146.5	145.7	—	—	—	—	Health Facilities and Services Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	31.4	19.3	20.2	18.6	17.8	27.3	19.8	14.8	14.3	39.7	Aqueduct and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	0.2	0.2	0.1	0.1	0.4	0.3	0.0	0.1	—	—	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	11.7	9.7	9.7	9.5	8.9	15.8	17.3	11.1	7.8	8.4	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	4.8	14.8	18.8	15.3	8.8	12.0	16.8	18.3	8.8	12.3	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial	0.5	0.1	—	—	—	—	—	—	—	—	Industrial Development Company
Corporación de Renovación Urbana y Vivienda (6)	11.0	—	—	—	—	—	—	—	—	—	Housing and Urban Renewal Corporation (6)
Estación Experimental Agrícola	4.4	4.3	4.7	4.3	4.9	4.1	4.3	6.0	4.7	5.7	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	6.4	7.4	8.4	8.0	8.2	9.2	6.6	10.5	7.4	8.4	Agricultural Extension Service
Otras empresas	—	10.8	12.8	11.6	10.5	10.5	10.6	10.7	10.8	10.8	Other enterprises
<b>Municipios</b>	144.2	146.3	171.3	163.0	173.5	183.5	200.2	229.5	241.5	260.4	Municipios
Acción Comunal	5.9	6.1	4.9	5.4	15.6	16.0	13.9	18.6	17.8	12.3	Community Action
Desarrollo Comunal	83.5	88.6	114.2	106.6	101.9	96.6	112.8	131.5	132.8	137.0	Community Development
Head Start	20.7	22.5	26.8	28.9	34.2	35.6	28.9	28.5	33.9	39.7	Head Start
Recursos Humanos - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	16.5	12.0	10.6	10.8	14.1	18.0	18.1	19.3	22.7	32.5	Human Resources - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Otros programas	17.6	17.1	14.8	11.2	7.7	17.4	26.4	31.6	34.4	38.8	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	178.2	194.8	205.7	256.2	260.8	235.7	214.8	287.7	286.6	224.3	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	13.4	14.8	15.7	13.1	12.7	12.3	12.5	12.4	11.2	9.2	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)	14.8	3.4	21.3	9.7	0.6	0.8	0.1	0.5	710.5	54.7	Federal Emergency Management Agency (FEMA) Funds

<sup>r</sup>- Cifras revisadas.

<sup>p</sup>- Cifras preliminares.

<sup>a/</sup> Menos de \$50,000.

(1) A partir 1999, la Administración de Fomento Económico se fusionó a la compañía de Fomento Industrial.

(2) Hasta el 1993 se conoció como el Departamento de Servicios Contra la Adicción.

(3) Se considera parte del Gobierno del E.L.A. para efecto de las cuentas nacionales.

(4) Hasta el 1995 se conoció como el Departamento de Servicios Sociales.

(5) Hasta el 1991 se conoció como la Administración de Servicios Municipales.

(6) Disuelta en agosto de 1991.

<sup>r</sup>- Revised figures.

<sup>p</sup>- Preliminary figures.

<sup>a/</sup> Less than \$50,000.

(1) From 1999, the Economic Development Administration merged into the Industrial Development Company.

(2) Up to 1993, known as the Department of Anti-Addiction Services.

(3) Considered as part of the Commonwealth government for national accounts purposes.

(4) Up to 1995, known as the Department of Social Services.

(5) Up to 1991, known as the Municipal Services Administration.

(6) Dissolved in August 1991.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU); AÑOS FISCALES  
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC); FISCAL YEARS  
(En millones de dólares-In millions of dollars)

CIU / SIC	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	RECORDED EXPORTS, TOTAL
EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	38,465.7	
Agricultura	114.2	111.3	78.4	85.9	112.6	69.3	82.6	92.5	71.8	93.1	Agriculture
10 - 14	26.2	20.8	16.0	62.5	13.6	11.3	11.2	58.8	32.3	42.1	Mining
20 - 39	21,104.9	20,877.2	19,657.0	21,576.8	23,653.9	22,852.0	23,837.3	30,108.7	34,767.0	38,305.1	Manufacturing
20	2,635.6	3,006.3	3,016.6	2,902.4	2,830.4	3,319.6	3,386.4	3,645.3	4,218.8	3,854.1	Food
2091-2092	417.0	412.1	446.8	361.6	350.5	352.6	203.3	202.2	180.8	250.9	Fish
21	85.0	78.2	93.9	105.8	163.1	132.1	149.0	180.0	132.6	112.2	Tobacco
22-23	809.6	826.2	877.7	838.8	903.7	832.1	805.4	805.1	728.5	695.1	Apparel and textiles
24-25	56.5	48.7	34.2	31.8	43.7	39.2	30.5	30.5	21.7	29.5	Wood, wood products, and furniture
26-27	103.5	104.2	107.9	131.9	145.3	117.8	89.9	104.0	86.3	101.0	Paper, printing, and publishing
28	9,482.8	9,169.8	8,532.2	10,168.3	11,170.3	9,923.9	10,627.8	15,748.9	19,551.1	22,644.7	Chemical products
283	7,534.7	7,255.5	6,420.0	7,987.7	8,668.2	7,514.1	8,328.5	13,203.6	17,330.0	20,763.1	Drugs and pharmaceutical preparations
29	602.3	362.9	266.9	295.4	302.8	249.3	228.8	181.2	150.3	228.0	Petroleum refining and related products
30	201.7	178.9	192.4	148.8	169.2	183.2	169.9	180.7	182.0	189.4	Rubber and plastic products
31	267.1	290.5	336.7	380.7	433.6	342.1	352.0	395.9	328.3	275.9	Leather and leather products
32	99.4	103.4	99.4	71.4	59.2	58.2	74.4	59.3	109.7	59.7	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	85.3	74.1	82.0	76.0	108.9	91.4	135.9	96.6	85.9	100.9	Primary metal products
34	230.5	236.6	277.4	290.9	322.3	217.0	188.9	303.9	369.0	363.0	Fabricated metal products
35	2,804.6	2,667.6	1,909.7	1,938.7	2,292.2	3,254.7	3,490.0	3,997.8	3,966.2	4,608.5	Machinery except electrical
3573	2,531.7	2,356.5	1,583.5	1,619.8	2,033.0	2,999.6	3,062.5	3,290.2	3,385.2	3,899.0	Electronic computers
36	1,909.2	1,770.5	1,976.3	2,265.2	2,761.4	2,202.3	2,204.4	2,380.6	2,422.9	2,841.6	Electrical machinery
37	117.2	93.5	84.6	73.4	91.5	76.9	85.0	98.1	109.7	128.2	Transportation equipment
38	1,456.2	1,706.9	1,608.5	1,690.4	1,664.1	1,629.6	1,625.5	1,682.8	2,054.7	1,800.5	Professional and scientific instruments
39	158.4	158.9	160.6	166.9	192.2	182.6	193.5	226.8	241.5	274.5	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	57.5	21.7	21.5	17.1	23.8	6.7	12.6	7.2	5.8	11.1	Repair services
99	20.2	20.2	17.9	10.3	7.4	5.1	3.1	5.7	24.9	14.3	Merchandise not classified
	0.4	0.2	0.1	0.6	0.2	0.2	0.2	1.3	16.6	11.6	Returned merchandise
	19.8	20.0	17.8	9.7	7.2	4.8	2.9	4.4	8.3	2.7	Merchandise with estimated value (1)
	—	—	—	—	—	0.1	—	—	—	—	Merchandise not enumerated

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los E.E.U.U.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES  
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

CIU / SIC	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	RECORDED IMPORTS, TOTAL
IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	15,904.3	15,367.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,367.4	21,797.5	25,299.4	27,042.8	
01 - 09	182.1	161.1	178.0	287.9	323.5	358.8	415.3	408.4	432.0	362.9	Agriculture
10 - 14	865.7	595.4	573.0	501.5	609.0	566.8	328.1	133.3	92.5	488.4	Mining
20 - 39	14,656.6	14,486.2	15,491.6	15,720.9	17,755.5	18,103.7	20,532.2	21,165.6	24,495.5	26,069.9	Manufacturing
20	2,021.0	2,028.4	2,020.7	2,000.3	2,011.2	2,149.9	2,192.7	2,226.5	2,301.1	2,182.1	Food
2091-2092	201.7	242.6	243.8	295.4	294.1	321.1	299.4	317.1	283.0	263.0	Fish
21	59.0	55.1	67.4	82.9	81.5	45.2	27.4	27.1	25.7	22.5	Tobacco
22 - 23	693.7	761.8	733.3	707.8	789.3	840.3	813.8	915.9	1,003.6	1,038.5	Apparel and textiles
24 - 25	307.0	319.2	362.0	355.0	351.4	377.3	405.6	429.7	503.4	433.6	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	531.4	525.5	501.6	476.3	504.9	541.4	508.9	531.5	599.8	572.1	Paper, printing, and publishing
28	3,693.7	3,462.1	3,698.8	3,109.3	3,637.8	4,151.7	5,416.3	5,842.0	7,306.4	9,037.6	Chemical products
283	2,296.0	2,066.0	2,244.6	1,500.9	1,632.6	1,910.8	3,206.1	3,644.2	4,646.9	5,840.4	Drugs and pharmaceutical preparations
29	1,240.0	1,047.8	1,027.3	890.1	989.7	1,159.4	1,572.3	1,579.2	1,379.5	1,993.3	Petroleum refining and related products
30	583.5	642.1	589.0	586.7	585.5	599.7	516.9	506.6	606.6	570.3	Rubber and plastic products
31	250.5	235.5	219.9	280.0	296.7	330.4	396.6	335.1	301.9	266.0	Leather and leather products
32	165.7	160.4	188.7	177.3	187.5	195.6	241.4	233.7	288.0	286.1	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	418.2	382.2	373.0	357.7	384.9	404.5	474.7	490.0	537.0	424.2	Primary metal products
34	326.6	338.4	367.6	349.7	332.2	347.5	381.1	374.3	477.5	436.1	Fabricated metal products
35	1,157.9	1,020.8	1,013.9	1,128.4	1,250.5	1,382.4	1,370.4	1,489.6	2,101.1	1,848.6	Machinery except electrical
3573	536.1	361.8	282.1	330.0	420.6	456.3	317.4	375.6	695.2	522.5	Electronic computers
36	1,374.1	1,467.1	1,852.8	2,441.4	3,140.3	2,447.2	2,423.8	2,578.8	2,808.9	2,920.9	Electrical machinery
37	843.2	916.7	1,227.8	1,490.2	1,821.8	1,784.5	2,241.2	2,097.2	2,678.5	2,332.1	Transportation equipment
38	525.9	632.9	747.4	691.9	776.2	856.7	901.8	876.2	863.9	933.5	Professional and scientific instruments
39	513.2	493.2	510.5	585.9	614.1	600.0	647.3	630.2	712.6	772.4	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	2.2	3.1	4.2	2.7	5.2	5.0	9.6	8.2	8.4	7.8	Repair services
99	137.7	141.5	138.9	141.2	123.4	86.6	101.2	82.0	271.0	143.8	Merchandise not classified
Merchancia devuelta	80.6	97.6	99.3	115.5	99.4	78.7	91.9	76.7	239.6	134.2	Returned merchandise
Merchancia con valor estimado (1)	56.4	42.7	38.5	24.4	19.0	5.9	2.1	3.4	5.7	8.4	Merchandise with estimated value (1)
Merchancia sin enumerar	...	...	...	...	...	...	...	...	0.3	0.4	Merchandise not enumerated
Otros artículos	0.7	1.2	1.1	1.3	5.0	2.0	7.2	1.9	25.4	0.8	Other articles

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los E.E.U.U.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	
Exportaciones registradas, total	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	38,465.7	Recorded exports, total
Estados Unidos	18,484.4	18,410.3	17,049.7	19,003.8	21,106.9	20,148.6	21,187.3	27,397.4	30,535.2	33,763.6	United States
Países extranjeros	2,567.9	2,395.6	2,559.0	2,622.0	2,539.6	2,658.4	2,668.3	2,797.7	4,308.5	4,638.5	Foreign countries
Islas Vírgenes	270.7	245.3	182.1	126.8	164.8	137.3	91.3	77.9	58.1	63.7	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	15,904.3	15,387.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	25,299.4	27,042.8	Recorded imports, total
Estados Unidos	10,739.2	10,483.5	11,335.8	11,188.7	12,158.1	11,909.3	13,317.8	13,225.9	15,136.0	15,079.7	United States
Países extranjeros	5,134.7	4,872.4	4,994.6	5,337.0	6,351.5	6,784.8	7,625.6	7,987.2	9,610.6	11,309.9	Foreign countries
Islas Vírgenes	30.4	31.4	55.4	128.5	307.0	366.8	444.1	584.5	552.8	653.2	Virgin Islands
Balance comercial	5,418.7	5,663.9	3,405.0	5,098.4	4,994.7	3,883.5	2,559.4	8,475.4	9,602.4	11,422.9	Trade balance
Estados Unidos	7,745.2	7,926.8	5,713.9	7,815.1	8,948.8	8,239.3	7,869.5	14,171.5	15,399.2	18,683.9	United States
Países extranjeros	(2,566.8)	(2,476.8)	(2,435.6)	(2,715.0)	(3,811.9)	(4,126.4)	(4,957.3)	(5,189.5)	(5,302.1)	(6,671.4)	Foreign countries
Islas Vírgenes	240.3	213.9	126.7	(1.7)	(142.2)	(229.5)	(352.8)	(506.6)	(494.7)	(589.5)	Virgin Islands

( ) Cifras negativas.

( ) Negative figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,  
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,  
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 26 - CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS\*: AÑOS FISCALES  
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS\*: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999 <sup>r</sup>	2000p	IMPORTS, ADJUSTED
IMPORTACIONES AJUSTADAS	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	22,028.6	24,195.5	27,296.3	31,916.8	35,070.8	
Articulos de consumo	4,060.4	4,113.1	4,367.4	4,871.3	5,227.0	5,483.9	6,182.8	6,094.6	7,212.2	6,692.9	Consumer goods
Duraderos	1,103.9	1,194.4	1,553.1	1,791.9	1,985.7	1,933.0	2,283.2	2,226.2	2,697.9	2,242.3	Durables
Automóviles	534.0	563.3	846.5	1,063.9	1,265.9	1,203.2	1,461.0	1,404.5	1,749.5	1,382.5	Automobiles
Enseres eléctricos	153.4	185.8	194.5	248.1	268.5	266.1	286.6	272.4	335.4	284.4	Electrical appliances
Otros	416.5	425.3	512.1	479.9	451.3	463.7	535.5	549.3	613.0	575.5	Others
No duraderos	2,956.5	2,918.7	2,814.3	3,079.4	3,241.3	3,551.0	3,899.6	3,868.4	4,514.3	4,450.6	Nondurables
Alimentos	1,533.6	1,527.7	1,532.7	1,573.1	1,654.9	1,690.4	1,787.8	1,784.7	1,917.4	1,782.5	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	221.0	219.1	225.4	217.7	212.3	191.8	221.5	269.9	320.1	268.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	1,201.9	1,172.0	1,056.2	1,288.6	1,374.1	1,668.8	1,890.3	1,813.9	2,276.8	2,399.3	Others
Bienes de capital	1,376.1	1,367.0	1,577.8	1,745.0	1,956.0	2,056.4	2,216.6	2,223.8	2,979.4	2,935.3	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	14,506.7	13,669.9	12,497.0	13,245.4	14,650.4	14,488.3	15,796.0	18,977.9	21,725.2	25,442.6	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

\* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

\* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES  
TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	
<b>TOTAL</b>	<b>5,788.2</b>	<b>5,900.2</b>	<b>6,095.0</b>	<b>6,885.3</b>	<b>7,437.9</b>	<b>7,852.3</b>	<b>8,460.0</b>	<b>8,784.2</b>	<b>9,727.1</b>	<b>10,189.9</b>	<b>TOTAL</b>
De fuentes estatales	3,748.5	3,752.1	3,972.3	4,687.1	5,035.1	5,272.9	5,636.2	5,998.1	6,722.2	7,213.6	From Commonwealth sources
Contributivas	3,527.5	3,457.7	3,648.6	4,237.6	4,656.1	4,880.4	5,203.0	5,515.4	6,172.0	6,680.3	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	200.0	75.5	80.3	68.9	62.6	78.0	38.0	73.5	116.1	98.2	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	2,331.5	2,347.5	2,412.4	2,874.6	3,239.7	3,384.4	3,632.8	3,996.0	4,427.2	5,010.6	Income tax, total
Individuos	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	2,310.4	2,513.1	Individuals
Corporaciones y sociedades	941.9	1,032.5	987.4	1,123.1	1,326.8	1,367.8	1,465.6	1,555.0	1,583.2	1,777.8	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	48.3	62.1	57.4	73.6	79.1	88.6	88.6	192.5	369.4	557.3	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	176.9	98.5	91.9	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	114.5	111.1	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	10.7	11.7	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos a 10% (1)	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	39.0	39.7	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	1.8	3.1	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	951.2	982.3	1,099.2	1,236.0	1,293.8	1,356.9	1,455.3	1,362.1	1,535.6	1,473.8	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	243.5	236.4	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	47.5	49.4	Distilled spirits
Cerveza	157.3	161.5	159.5	166.6	162.6	172.4	167.3	178.5	181.3	170.1	Beer
Otras	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	14.6	16.9	Others
Otros artículos, total	732.2	765.5	884.1	1,015.2	1,071.7	1,119.0	1,226.2	1,124.0	1,292.2	1,237.4	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.1	6.2	5.6	4.7	Petroleum products
Productos de tabaco	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.3	111.0	119.1	115.1	Tobacco products
Vehículos de motor	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	411.6	390.0	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	263.9	279.8	325.1	346.1	384.0	396.9	446.7	468.6	520.3	525.5	5% General excise tax
Importación de petróleo	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	70.1	24.8	Petroleum import fees
Otros	70.9	75.8	91.4	112.2	103.4	129.2	112.6	136.5	165.6	177.3	Others
Licencias	43.3	51.2	55.7	57.1	58.4	59.6	72.9	82.4	91.3	94.6	Licenses
Vehículos de motor	30.0	37.0	39.0	39.6	38.9	40.1	42.8	46.8	47.2	49.3	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	2.3	4.6	Alcoholic beverages
Otras	11.4	12.2	14.7	15.4	17.3	17.2	27.8	33.3	39.4	40.7	Others

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p
No contributivas	221.0	294.4	323.7	449.5	379.1	392.5	433.2	482.7	550.2	533.3
Lotería tradicional	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	58.0	59.2	63.8
Lotería electrónica	—	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	53.0	70.2
Derechos, multas y penalidades	23.7	25.0	31.2	30.7	31.1	38.9	39.5	40.8	43.2	39.3
Ingresos misceláneos	129.0	149.8	165.4	304.3	225.2	235.8	292.9	329.2	394.8	360.0
De otras fuentes	2,039.7	2,148.1	2,122.7	2,198.1	2,402.7	2,579.4	2,823.8	2,786.1	3,004.9	2,976.3
Derechos de aduana	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	61.4	50.2
Abitríos sobre embarques (2)	213.9	210.1	180.7	197.8	201.3	210.7	219.1	217.2	217.3	245.7
Aportaciones federales (3)	1,731.4	1,845.0	1,852.2	1,877.9	2,089.3	2,290.9	2,543.6	2,496.7	2,726.2	2,680.3

P- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).

(2) En 1990 se incluyeron \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.

(3) Incluye \$683.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,075.4, \$1,155.7, \$1,204.0, \$1,206.3 y \$1,173.4 millones en los años fiscales 1991 al 2000, respectivamente, contabilizados por el gobierno del E.L.A. del Programa de Asistencia Nutricional.

P- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Figures for 1990 include \$40.0 million that were transferred to the Infrastructure Financing Authority.

(3) Includes \$683.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,075.4, \$1,155.7, \$1,204.0, \$1,206.3 and \$1,173.4 million in fiscal years 1991 to 2000, respectively, accounted by the Commonwealth Government from the Nutritional Assistance Plan.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL E.L.A. : AÑOS FISCALES  
TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS  
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	TOTAL
<b>TOTAL</b>	3,882.0	3,861.1	4,025.3	4,665.5	5,080.1	5,247.6	5,600.7	5,902.5	6,507.0	7,075.6	7,075.6
De fuentes estatales	3,588.8	3,573.1	3,767.8	4,357.7	4,780.5	4,974.9	5,335.9	5,630.0	6,228.4	6,779.6	6,779.6
Contributivas	3,427.5	3,356.9	3,531.0	4,111.3	4,531.8	4,729.3	5,095.2	5,358.8	5,939.5	6,476.4	6,476.4
Contribución sobre la propiedad	132.4	15.0	12.9	4.6	7.9	5.1	8.3	5.6	2.2	1.1	1.1
Contribución sobre ingresos, total	2,325.5	2,335.6	2,401.3	2,860.6	3,220.9	3,388.2	3,610.0	3,972.9	4,390.8	4,988.0	4,988.0
Individuos	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	2,310.4	2,513.1	2,513.1
Corporaciones y sociedades	935.9	1,020.6	976.3	1,109.1	1,308.0	1,351.5	1,442.8	1,531.8	1,546.8	1,755.2	1,755.2
Retenida a no residentes	48.3	62.1	50.5	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	369.4	557.3	557.3
Impuesto sobre repatriaciones	176.9	96.5	98.8	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	114.5	111.1	111.1
Intereses sujetos al 17%	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	10.7	11.7	11.7
Intereses sobre dividendos sujetos al 10% (1)	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	39.0	39.7	39.7
Contribución sobre herencias y donaciones	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	1.8	3.1	3.1
Arbitrios, total	928.7	958.3	1,067.5	1,196.1	1,252.3	1,304.0	1,419.4	1,312.7	1,473.8	1,410.3	1,410.3
Bebidas alcohólicas, total	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	243.5	236.4	236.4
Espíritus destilados	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	47.5	49.4	49.4
Cerveza	157.3	161.5	159.5	188.6	162.6	172.4	167.3	178.5	181.3	170.1	170.1
Otras	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	14.6	16.9	16.9
Otros artículos, total	709.7	741.4	852.5	975.2	1,030.1	1,066.1	1,190.3	1,074.6	1,230.4	1,174.0	1,174.0
Productos de petróleo	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.0	6.2	5.6	4.7	4.7
Productos de tabaco	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.2	111.0	119.1	115.1	115.1
Vehículos de motor	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	411.6	390.0	390.0
Arbitrio general del 5%	263.9	279.3	325.1	346.0	367.5	396.7	446.5	468.6	520.3	525.5	525.5
Petróleo crudo y sus derivados	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	70.1	24.8	24.8
Otros	48.4	52.3	59.8	72.2	78.7	76.6	77.1	87.3	103.7	113.9	113.9
Licencias	39.5	46.8	48.3	49.1	49.1	50.5	53.5	66.2	70.8	73.8	73.8
Vehículos de motor	29.6	37.0	38.6	39.3	38.5	39.7	42.4	46.3	46.8	49.1	49.1
Bebidas alcohólicas	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	4.6	4.6	4.6
Otras	7.9	7.9	7.6	7.7	8.4	8.5	8.8	17.6	19.5	20.1	20.1

(Continúa - Continue)

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)  
 TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995 <sup>r</sup>	1996	1997	1998	1999	2000 <sup>p</sup>	
No contributivas	161.3	216.1	236.8	246.5	248.7	245.6	240.6	271.2	288.9	303.2	Non-tax revenues
Lotería tradicional	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	57.9	59.2	63.8	Traditional lottery
Lotería electrónica	---	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	53.0	70.2	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	93.0	96.4	109.7	131.9	126.0	127.7	139.8	158.6	176.7	169.2	Miscellaneous income
De otras fuentes	293.2	288.1	257.5	307.8	299.6	272.3	264.9	272.5	278.7	296.0	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	61.4	50.2	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	198.8	195.0	167.7	185.3	187.5	194.9	203.8	200.3	217.3	245.7	U.S. excises on off-shore shipments

P- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

P- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 29 - DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO  
 TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30  
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	
TOTAL	12,824.3	13,821.7	14,242.2	15,257.5	15,993.6	17,625.8	19,507.6	22,322.4	22,678.2	23,821.6	TOTAL
Empresas públicas	9,095.5	9,920.6	10,102.3	10,805.9	10,995.2	12,657.2	14,100.2	16,473.5	16,305.9	17,008.3	Public enterprises
Gobierno del E.L.A.*	3,313.6	3,401.9	3,603.4	3,833.5	4,266.0	4,203.4	4,512.6	4,818.6	5,096.9	5,348.9	Commonwealth government *
Municipios	415.2	499.2	536.5	618.1	732.4	765.2	894.8	1,030.3	1,275.4	1,464.4	Municipios

p- Cifras preliminares.

\* En las cuentas nacionales la Autoridad de Carreteras y Transportación y la Universidad de Puerto Rico se consideran como agencias del E.L.A..

p- Preliminary figures.

\* In the national accounts the Highway and Transportation Authority and the University of Puerto Rico are considered as agencies of the Commonwealth Government.

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico.

Source: Government Development Bank for Puerto Rico.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 30 - PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES  
TABLE 30 - PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS  
(En miles de galones - In thousands of gallons)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999f	2000p	
<b>Espíritus destilados</b>											<b>Distilled spirits</b>
Producción-G.P. (1)	32,239.3	30,286.3	29,061.6	29,039.5	25,798.3	25,342.9	36,291.5	33,470.5	35,001.4	34,888.1	Production-P.G. (1)
Ventas-G.P., total	23,489.0	24,266.4	23,286.5	21,620.5	21,155.4	23,068.4	25,407.8	28,083.8	28,190.3	31,268.4	Sales-P.G., total
Consumo local	2,344.7	2,343.0	2,402.4	2,170.5	2,078.9	2,034.6	2,022.0	1,915.6	1,941.8	1,878.3	Local consumption
Exportaciones	20,891.3	21,659.4	20,639.2	19,209.4	18,880.4	20,874.3	23,245.5	25,930.2	26,115.7	29,271.0	Exports
A Estados Unidos	19,774.8	19,017.6	18,433.9	16,892.0	17,531.5	18,517.1	19,257.5	19,654.7	20,936.1	21,926.5	To United States
Embotellado	4,207.4	4,242.4	3,920.4	3,666.9	3,502.3	3,551.0	3,493.7	2,624.2	3,312.4	3,406.9	Bottled
A granel	15,567.4	14,775.2	14,513.4	13,225.1	14,029.2	14,966.1	15,763.8	17,030.5	17,623.6	18,519.6	In bulk
Al extranjero	1,116.4	2,641.8	2,205.4	2,317.4	1,349.0	2,357.2	3,987.9	6,275.5	5,179.7	7,344.5	To foreign countries
Consumo de las fuerzas armadas	253.1	264.0	244.9	240.6	196.1	159.5	140.4	238.1	132.8	119.1	Armed forces consumption
Importación-G.M. (2)	1,482.2	1,460.7	1,415.3	1,395.7	1,321.2	1,588.5	1,624.0	1,666.5	1,593.2	1,692.1	Imports-W.G. (2)
De Estados Unidos	247.9	301.0	355.2	228.6	214.4	253.3	361.4	397.6	386.2	225.8	From United States
De países extranjeros	1,234.3	1,159.7	1,060.2	1,167.2	1,106.9	1,335.2	1,262.5	1,269.0	1,207.1	1,466.3	From foreign countries
<b>Cerveza</b>											<b>Beer</b>
Producción-G.M.	17,039.1	14,400.4	10,498.2	9,645.3	8,719.3	7,922.6	6,972.7	5,786.9	5,699.5	4,956.1	Production-W.G.
Importación-G.M.	49,426.9	51,877.0	53,584.7	56,154.4	56,071.7	59,780.4	59,254.6	59,710.3	65,791.7	62,101.2	Imports-W.G.
De Estados Unidos	46,789.8	49,425.6	50,907.6	52,848.0	49,855.9	50,404.3	50,235.3	49,268.7	55,186.6	51,209.2	From United States
De países extranjeros	2,637.1	2,451.4	2,677.1	3,306.4	6,215.8	9,396.1	9,019.3	10,441.6	10,605.1	10,892.0	From foreign countries
<b>Vino</b>											<b>Wine</b>
Producción-G.M.	1,136.6	1,183.7	984.1	899.0	936.5	1,027.3	1,131.3	1,316.5	1,330.7	1,361.1	Production-W.G.
Importación-G.M.	1,044.8	909.2	857.2	766.2	766.4	885.2	976.0	1,156.1	1,150.4	1,320.4	Imports-W.G.
De Estados Unidos	467.5	474.5	462.0	391.7	344.3	419.7	446.8	565.4	461.6	504.5	From United States
De países extranjeros	577.3	434.7	395.2	376.5	422.1	465.5	529.2	590.7	688.8	815.9	From foreign countries

p- Cifras preliminares.  
(1) G.P.- Galones prueba.  
(2) G.M.- Galones medida.

p- Preliminary figures.  
(1) P.G.- Proof gallons.  
(2) W.G.- Wine gallons.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 31 - ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES  
 TABLE 31 - SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999r	2000p
Población al 1ro de julio (En miles)(1)	3,547	3,580	3,622	3,686	3,719	3,733	3,805	3,833	3,866	3,879
Nacimientos (En miles)	65	64	65	64	64	63	64	61	60	60
Defunciones (En miles)	26	27	28	28	30	30	29	30	29	30
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	18.2	18.0	18.0	17.5	17.1	16.9	16.9	15.8	15.0	15.0
Defunciones por cada 1,000 habitantes	7.4	7.7	7.9	7.7	8.1	8.0	7.7	7.8	7.0	7.0
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	10.8	10.3	10.1	9.8	9.0	8.9	9.2	8.0	8.0	8.0

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación, Oficina del Censo.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board, Office of the Census.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS: AÑOS FISCALES  
 TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS  
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	
Personas de 16 años y más	2,515	2,536	2,563	2,608	2,654	2,684	2,708	2,740	2,782	2,820	Persons 16 years and over
Grupo trabajador	1,152	1,170	1,201	1,203	1,219	1,268	1,298	1,317	1,310	1,303	Labor force
Empleados	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	Employed
Desempleados	175	193	202	192	168	175	170	179	163	143	Unemployed
Tasa de participación	45.8	46.2	46.9	46.1	45.9	47.2	48.0	48.1	47.1	46.2	Participation rate
Tasa de desempleo	15.2	16.5	16.8	16.0	13.8	13.8	13.1	13.6	12.5	11.0	Unemployment rate

p- Cifras preliminares.

p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,  
 Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Source: Department of Labor and Human Resources,  
 Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000p	TOTAL
TOTAL	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	1,159	
Agricultura, silvicultura y pesca	35	34	34	34	34	32	31	31	27	24	Agriculture, forestry, and fishing
Caña	2	a/	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar cane
Café	13	14	14	14	16	13	10	10	8	6	Coffee
Plátanos	-	-	-	-	3	3	3	3	3	3	Bananas
Silvicultura y pesca	a/	a/	a/	a/	a/	a/	2	2	2	a/	Forestry and fishing
Otras fincas	19	18	18	15	13	15	14	15	14	13	Other farms
Manufactura	164	164	168	166	172	167	162	161	159	159	Manufacturing
Azúcar	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar
Productos de tabaco	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Tobacco products
Trabajo de aguja en talleres	30	30	30	25	26	26	22	20	19	19	Factory needlework
Licores y cerveza	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Alcoholic beverages and beer
Trabajo de aguja en el hogar	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Home needlework
Otras	129	130	135	138	143	138	137	136	137	136	Others
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	55	55	58	54	57	59	64	69	78	85	Construction
Comercio	195	193	201	201	211	218	228	236	229	239	Trade
Al por mayor	25	21	21	21	23	25	28	26	24	27	Wholesale
Al detal	170	170	180	180	188	193	200	210	204	212	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	32	32	32	33	35	39	38	40	43	42	Finance, insurance, and real estate
Transportación	27	25	26	26	28	29	27	27	28	26	Transportation
Comunicación	14	13	12	13	15	17	17	17	17	16	Communication
Otros servicios públicos	17	16	16	16	17	15	15	15	14	13	Other public utilities
Servicios	221	224	234	244	249	270	285	297	306	307	Services
Servicio doméstico	9	9	10	10	9	10	12	12	13	10	Domestic service
Otros	211	215	224	234	240	260	274	285	293	296	Others
Gobierno	217	219	217	224	232	246	261	244	246	249	Government

p- Cifras preliminares  
a/ Menos de 2,000.

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los resultados del Censo de Población y Vivienda de 1990.

p- Preliminary figures.  
a/ Less than 2,000.

Note: Figures revised in accordance with the Census of Population and Housing of 1990.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

INFORME ECONOMICO A LA GOBERNADORA 2000 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 2000

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES  
 TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS  
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999r	2000p	
TOTAL	838	844	862	879	912	946	987	991	1,000	997	TOTAL
Manufactura	152	152	151	150	153	154	153	150	145	141	Manufacturing
Minería	a/	1	2	Mining							
Construcción	44	46	47	45	46	52	56	59	65	69	Construction
Comercio	156	155	163	171	181	188	196	201	204	208	Trade
Al por mayor	37	37	37	36	38	40	41	41	41	42	Wholesale
Al detal	119	118	126	135	143	149	156	160	163	166	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	37	37	39	41	42	44	46	47	48	49	Finance, insurance, and real estate
Transportación, comunicación y otras utilidades públicas	21	21	22	23	23	24	26	27	29	34	Transportation, communication, and other public utilities
Servicios	134	139	147	157	164	176	190	197	205	208	Services
Gobierno 1/	291	293	292	291	304	308	319	313	302	287	Government 1/

r- Cifras revisadas.  
 p- Cifras preliminares.  
 a/ Menos de 2,000.  
 1/ Incluye empresas públicas.

r- Revised figures.  
 p- Preliminary figures.  
 a/ Less than 2,000.  
 1/ Includes public enterprises.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo no Agrícola).

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non agricultural employment).



COPIA DE ESTE DOCUMENTO PUEDE OBTENERSE EN:

**JUNTA DE PLANIFICACION**  
CENTRO DE INFORMACION Y SERVICIOS  
(CIS)

CENTRO GUBERNAMENTAL MINILLAS  
EDIFICIO NORTE, PISO 12  
TEL. 723-6200, Ext. 4239

APARTADO 41119  
SANTURCE, PUERTO RICO 00940-9985

**PRECIO POR COPIA: \$16.00**

