

Informe
Económico
al
Gobernador
1999



Gobierno de Puerto Rico
Oficina del Gobernador
Junta de Planificación



16 de junio de 2000

Hon. Pedro Rosselló
Gobernador de Puerto Rico
La Fortaleza
San Juan, Puerto Rico 00905

Estimado señor Gobernador:

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación, Ley Número 75 del 24 de junio del 1975, me es grato presentarle el **Informe Económico al Gobernador** del año fiscal 1999.

Al igual que en años anteriores, se incluye en este Informe un análisis del comportamiento de la actividad económica en Puerto Rico durante el año fiscal pasado, así como las perspectivas para los dos años fiscales siguientes. Se presenta, además, el desenvolvimiento de las variables más importantes de la economía de Estados Unidos durante el año fiscal 1999 y sus perspectivas para los años fiscales 2000 y 2001.

Entre los temas especiales, se discute la inminente incorporación del nuevo sistema de clasificación industrial uniforme de Norteamérica y un análisis preliminar de los resultados del **Censo de Agricultura 1998** recientemente publicado. También, se discuten algunas consideraciones sobre la migración de retorno entre los años fiscales 1991 y 1998, la creación de un perfil socioeconómico de los municipios de la Isla y la movilidad laboral intermunicipal en Puerto Rico. Los últimos dos temas se basan en datos del **Censo de Población y Vivienda 1990**.

Confiamos que el contenido de este documento sea de utilidad tanto para el poder ejecutivo como para la rama legislativa en el proceso de formular y aprobar legislación de beneficio para nuestro pueblo.

Cordialmente,

José R. Caballero Mercado
José R. Caballero Mercado
Presidente



Informe Económico al Gobernador

1999

Ing. José R. Caballero Mercado
Presidente

Luz H. Olmeda
Directora
Programa de Planificación
Económica y Social

Ada Ligia Cruz
Directora
Subprograma de
Análisis Económico

GRUPO DE TRABAJO

Coordinación
Ada Ligia Cruz

Revisión técnica
Leandro A. Colón, PhD
Suriel Sánchez

Redacción
Juan A. Castañer
Ana M. Cruz
Sandra Figueroa
Olga Martínez
Pamela E. Pereyra
Julio Quintana

Preparación de tablas y gráficas
Néstor Crespo
Alejandro Díaz
Glorimar Morales

Revisión gramatical
Rosa Burgos
Hermínio Hernández
José L. Jiménez
Cruz Maysonet
Sonia Muñoz
Gladys Rodríguez

Apoyo secretarial
Oneida Cruz
Carmen Iris Figueroa
Nancy Rodríguez

Diseño gráfico y montaje
Nancy Más



Gobierno de Puerto Rico
Oficina del Gobernador
Junta de Planificación

JUNIO 2000

PREFACIO

El documento **Informe Económico al Gobernador** del año fiscal 1999 fue preparado por la Junta de Planificación con el objetivo de proveer información al Ejecutivo y a la Rama Legislativa sobre el movimiento de la economía de Puerto Rico durante el pasado año fiscal y las perspectivas de ésta en los dos años fiscales siguientes. Además, y dado el hecho de la estrecha relación de nuestra economía con la de Estados Unidos se presenta un capítulo sobre el comportamiento de la misma.

En adición a los temas sobre la economía de Puerto Rico y la de Estados Unidos, se incluyen cinco temas especiales. Se mencionan los resultados preliminares del **Censo de Agricultura 1998** y el nuevo sistema de clasificación industrial de Norteamérica que será implantado próximamente. Otros temas especiales incluidos son algunas consideraciones sobre los migrantes de retorno, un perfil socioeconómico de los municipios de Puerto Rico y la movilidad laboral intermunicipal.

Deseamos agradecer el esfuerzo y la colaboración del personal técnico del Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación en la preparación de este documento. Fue también muy valiosa la ayuda y cooperación recibida de agencias públicas y de empresas privadas a las cuales damos las gracias. Confiamos que el contenido de este documento sea de utilidad para todos los usuarios del mismo tanto del sector público como de las empresas privadas, de la comunidad académica y del público en general.

INDICE GENERAL

CAPITULO	Página
I ECONOMIA DE PUERTO RICO	
Introducción	1
Comportamiento de las principales variables macroeconómicas	3
Producto bruto	3
Gastos de consumo personal	6
Gastos de consumo del gobierno	8
Inversión interna bruta total	8
Cambio en los inventarios	8
Inversión interna bruta de capital fijo	9
Inversión en construcción	10
Inversión en maquinaria y equipo	12
Ventas netas al resto del mundo	13
Producto bruto interno	15
Ingreso neto	17
Ingreso personal	19
Situación económica de las personas	22
Empleo y desempleo	24
Desembolso del Gobierno Federal	24
Transferencias	26
Gastos netos de agencias federales	28
Comercio exterior	28
Actividad sectorial	33
Agricultura	33
Manufactura	35
Construcción	38
Comercio	39
Servicios	39

INDICE GENERAL

	Página
Otros sectores privados	39
Gobierno	40
Rentas periódicas netas	40
Desembolsos corrientes	41
Deuda pública	42
Actividad turística	44
Registro hotelero	44
Tasa de ocupación	46
Número y gastos de visitantes	47
Indicadores económicos mensuales	49
Manufactura	49
Construcción	49
Actividad turística	50
Gastos de consumo personal	50
Gastos de consumo del gobierno	50
Ingresos del Gobierno Central	50
Ventas al detalle	51
Proyecciones	51
Notas	53
Bibliografía	54
II ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS	
Introducción	1
La expansión económica: perspectiva histórica	2
Los años noventa	3
Comportamiento de la economía durante el 1999	4
Producto bruto interno	4
Gastos de consumo personal	8
Saldo comercial	8
Inversión fija	9
Producción industrial	10

	Página
Ingreso personal	11
Deuda de los consumidores	12
Ahorro personal	13
Ventas al detalle	14
Empleo y desempleo	14
Precios	16
Tasas de interés.....	18
Déficit presupuestario	19
Perspectivas para los años 2000 y 2001	19
El problema de la desigualdad en el ingreso	21
Notas	23
Bibliografía	25
III NAICS: EL NUEVO SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE NORTEAMERICA	
Introducción	1
Trasfondo histórico	1
El Naics	2
Nuevos sectores industriales	3
Codificación	6
Comparabilidad histórica	7
Implantación	8
Notas	9
Bibliografía	10
IV CENSO DE AGRICULTURA DE PUERTO RICO	
Introducción	1
Algunas características de la nueva agricultura	2
Análisis de los resultados del Censo Agrícola del 1998	4
Datos por municipio	8
Apéndice	13
Bibliografía	22

	Página
V	PERFIL SOCIOECONOMICO DE LOS MUNICIPIOS DE PUERTO RICO
	Introducción 1
	Metodología..... 1
	Resultados.....3
	Análisis de correlación3
	Análisis de factores y tipología municipal5
	Perfil socioeconómico de los municipios de Puerto Rico9
	Variables demográficas 10
	Variables de vivienda 10
	Variables monetarias 11
	Variables socioeconómicas 11
	Variables de empleo 12
	Conclusiones 13
	Comentarios finales..... 15
	Apéndice I 17
	Apéndice II..... 23
	Apéndice III..... 29
	Notas 33
	Bibliografía..... 33
VI	MIGRACION DE RETORNO EN PUERTO RICO
	Introducción 1
	Inmigración de retorno 2
	Grupo de edad 2
	Escolaridad 3
	Grado universitario 4
	Ocupación..... 7
	Lugar de nacimiento 11
	Tiempo que vivió en Puerto Rico 12
	Actividad principal previa al viaje 13
	Propósito del viaje 13

	Página
Resumen y comentarios finales	14
Bibliografía	16
VII MOVILIDAD LABORAL INTERMUNICIPAL EN PUERTO RICO: 1990	
Introducción	1
Definiciones	1
Hallazgos	2
Municipios con mayor tasa de movilidad laboral por lugar de origen	5
Cataño	5
Trujillo Alto	6
Toa Alta	6
Loíza	7
Toa Baja	7
Guaynabo	8
Hormigueros	8
Canóvanas	9
Gurabo	9
Río Grande	10
Municipios con mayor tasa de movilidad laboral por lugar de destino	10
Barceloneta	10
San Juan	11
Manatí	11
Mayaguez	12
Humacao	12
Aguadilla	13
Guayama	13
Maricao	13
Conclusiones	14
Apéndice	15
Nota	20
Bibliografía	20

INDICE DE TABLAS

Página

CAPITULO I

1	Producto bruto a precios constantes de 1954	4
2	Producto bruto a precios corrientes	5
3	Gastos de consumo personal por tipo principal de producto	7
4	Valor de la actividad de la construcción	11
5	Inversión en maquinaria y equipo	13
6	Ventas netas al resto del mundo	14
7	Rendimientos de capital pagados al exterior	15
8	Producto bruto interno por sector industrial principal	16
9	Participación relativa de los sectores industriales en el producto bruto interno	16
10	Producto bruto interno, empleo y productividad	17
11	Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal	18
12	Ingreso personal	19
13	Distribución regional de los beneficios del Seguro Social y el Programa de Asistencia Nutricional (PAN)	21
14	Deuda de los consumidores	23
15	Activos financieros de las personas	23
16	Estado de empleo de las personas de 16 años de edad y más	24
17	Número de personas empleadas por sector industrial principal	24

	Página
18	Desembolsos netos del Gobierno Federal25
19	Aportaciones federales al sector gubernamental de Puerto Rico27
20	Coeficiente de comercio exterior29
21	Comercio exterior de Puerto Rico21
22	Balance comercial de Puerto Rico por región30
23	Exportaciones de mercancía registrada31
24	Clasificación económica de las importaciones registradas32
25	Aportación de la agricultura al producto bruto interno y al empleo33
26	Ingreso bruto agrícola35
27	Producto bruto interno de la manufactura36
28	Rentas periódicas netas por fondo40
29	Ingreso netos al Fondo General41
30	Deuda pública bruta de Puerto Rico43
31	Personas registradas en hoteles y paradores45
32	Registro mensual en hoteles y paradores46
33	Tasa de ocupación en hoteles y paradores47
34	Número y gastos de visitantes en Puerto Rico48
35	Proyecciones de la economía de Puerto Rico51
CAPITULO II	
1	Indicadores de la actividad económica3
2	Comportamiento de índices seleccionados4
3	Crecimiento anual del producto bruto interno5
4	Producto bruto interno6
5	Distribución porcentual del ingreso personal11

	Página
6 Gastos de consumo personal e ingreso personal disponible	12
7 Pronósticos macroeconómicos	20
8 Perspectivas económicas internacionales tasas de crecimiento anual para el año 2000	21
 CAPITULO III	
1 Estructura del sistema de clasificación industrial de Norteamérica (NAICS)	4
2 Comparación entre el número de industrias por sector en ambos sistemas de clasificación.....	5
3 Ejemplos de nuevos sectores e industrias del NAICS	6
4 Comparación sectorial entre el NAICS y el CIU: 1997	7
 CAPITULO IV	
1 Número y tamaño de las fincas	4
2 Valor en el mercado de los productos agrícolas	5
3 Número de cuerdas según el tipo de cosecha	7
4 Distribución porcentual del número de fincas y el valor de las ventas	8
5 Municipios con mayor ingreso agrícola: 1998-99	9
6 Distribución de fincas y terrenos en fincas: 1998.....	10
7 Distribución de municipios por región.....	11
 APENDICE CAPITULO IV	
A-1 Valor total de los productos agrícolas vendidos por municipio	14
A-2 Número de fincas por municipio.....	16
A-3 Valor de productos pecuarios vendidos por municipio.....	18

Página

A-4	Valor de cosechas vendidas por municipio	20
------------	--	----

CAPITULO V

1	Coeficientes del análisis de factores para los indicadores socioeconómicos municipales: 1990	5
2	Clasificación de los municipios por ingreso per cápita y densidad poblacional: 1990	7
3	Clasificación de los municipios por ingreso per cápita y población: 1980	

APENDICE I CAPITULO V

A-I-1	Coeficientes de correlación de la población municipal con variables seleccionadas: 1990	19
A-I-2	Coeficientes de correlación de la densidad poblacional con variables seleccionadas: 1990.....	19
A-I-3	Coeficientes de correlación de variables de ingreso con variables seleccionadas: 1990.....	20
A-I-4	Coeficientes de correlación de variables del nivel de pobreza con variables seleccionadas: 1990	20
A-I-5	Coeficientes de correlación de las viviendas de construcción original adecuada con variables seleccionadas: 1990	21
A-I-6	Coeficientes de correlación de las unidades de vivienda ocupada con variables seleccionadas: 1990	21
A-I-7	Coeficientes de correlación del grupo trabajador civil con variables seleccionadas: 1990	21
A-I-8	Coeficientes de correlación de las variables de trabajadores con variables seleccionadas: 1990	22
A-I-9	Coeficientes de correlación de variables de empleo y desempleo con variables seleccionadas: 1990	22

APENDICE II CAPITULO V

A-II Indicadores socioeconómicos municipales: 199025

APENDICE III CAPITULO V

A-III-1 Análisis estadístico ANOVA e intervalos de confianza para el porcentaje de empleo en la manufactura por nivel de ingreso per cápita de los municipios31

A-III-2 Análisis estadístico ANOVA e intervalos de confianza para la tasa de desempleo por nivel de ingreso per cápita de los municipios31

A-III-3 Análisis estadístico ANOVA e intervalos de confianza para el porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza por nivel de ingreso per cápita de los municipios32

CAPITULO VI

1 Inmigrantes de retorno 1

2 Inmigrantes de retorno por sexo y grupo de edad2

3 Escolaridad de los inmigrantes de retorno por sexo3

4 Inmigrantes de retorno con grado universitario4

5 Distribución porcentual de inmigrantes de retorno por grado universitario5

6 Inmigrantes de retorno con bachillerato6

7 Distribución porcentual de inmigrantes de retorno por ocupación7

8 Inmigrantes de retorno por ocupación: hembras9

9 Inmigrantes de retorno por ocupación: varones 10

10 Inmigrantes de retorno por lugar de nacimiento 11

11 Inmigrantes de retorno por lugar de nacimiento y sexo 12

	Página
12 Inmigrantes de retorno que habían vivido previamente en Puerto Rico	12
13 Inmigrantes de retorno por actividad principal	13
14 Inmigrantes de retorno por propósito del viaje	14
 CAPITULO VII	
1 Municipios con mayor tasa de movilidad laboral Puerto Rico: 1990	4
 <i>APENDICE CAPITULO VII</i>	
A-1 Tasa de movilidad laboral por lugar de origen Puerto Rico: 1990	17
A-2 Tasa de movilidad laboral por lugar de destino Puerto Rico: 1990	18
A-3 Tasa neta de movilidad laboral Puerto Rico: 1990	19

INDICE DE GRAFICAS

Página

CAPITULO I

1	Crecimiento anual del producto bruto real de Puerto Rico	1
2	Comparación del crecimiento real de la economía de Puerto Rico con países seleccionados: 1999	1
3	Impacto del huracán Georges en la proyección del producto bruto real	3
4	Crecimiento real de los principales componentes del producto bruto	6
5	Importaciones, gastos de consumo y cambio en inventarios de automóviles	9
6	Participación relativa de la inversión interna bruta de capital fijo en el producto bruto real	10
7	Valor de la inversión en construcción	10
8	Crecimiento de la inversión en construcción	10
9	Ingreso neto	17
10	Ingreso personal	20
11	Desembolsos netos del Gobierno Federal en Puerto Rico	26
12	Exportaciones de mercancía registrada	30
13	Empleo en la manufactura como proporción del empleo total no agrícola en Puerto Rico	37
14	Empleo en la manufactura como proporción del empleo total no agrícola en Estados Unidos	37

	Página
15 Reducción porcentual del empleo en la manufactura en países seleccionados.....	38
16 Número de visitantes en hoteles y paradores	48
 <i>CAPITULO II</i>	
1 Comparación del crecimiento del producto bruto interno real	2
2 Crecimiento promedio de la productividad.....	2
3 Crecimiento del producto bruto interno real.....	7
4 Evolución mensual del índice de indicadores líderes	7
5 Crecimiento de los gastos de consumo personal	8
6 Saldos en la balanza de pagos.....	9
7 Inversión en equipo electrónico y programas de computadoras por trimestre	10
8 Indices de producción industrial por trimestre.....	10
9 Producción industrial de computadoras, equipo de comunicaciones y semiconductores.....	11
10 Pago de la deuda de los consumidores y de la deuda de consumo como por ciento del ingreso personal disponible por trimestre	12
11 Crecimiento de la deuda de los consumidores.....	13
12 Ahorro personal como por ciento del ingreso personal disponible	13
13 Crecimiento mensual de las ventas al detalle	14
14 Crecimiento del empleo total no agrícola y en los sectores de manufactura y servicios	14
15 Empleo y producción en la manufactura	15

16	Número de personas empleadas a tiempo parcial.....	15
17	Crecimiento de los costos unitarios de mano de obra en la manufactura.....	15
18	Tasa de desempleo	16
19	Tasas de crecimiento de los índices de precios.....	17
20	Tasas de crecimiento de índices de precios de medicamentos.....	17
21	Crecimiento del índice de precios al consumidor	17
22	Crecimiento del índice de precios al productor.....	18
23	Tasas de interés de préstamos y notas del tesoro	18
24	Déficit o excedente fiscal	19

CAPITULO IV

1	Distribución porcentual de las ventas de productos pecuarios	6
2	Distribución porcentual de las ventas de cosechas.....	6
3	Distribución porcentual de cuerdas cultivada.....	7
4	Distribución porcentual de las ventas.....	8
5	Distribución porcentual de las fincas	8

CAPITULO V

1	Municipios por ingreso per cápita y densidad poblacional Censo de 1990	8
2	Municipios por ingreso per cápita y población Censo de 1980	9

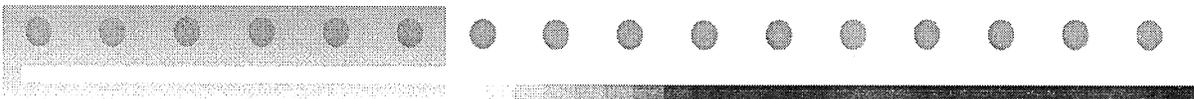
CAPITULO VI

1	Razón de masculinidad de los inmigrantes de retorno	2
2	Distribución porcentual de inmigrantes de retorno por grado universitario	5
3	Distribución porcentual de inmigrantes de retorno con bachillerato	6

CAPITULO VII

1	Porcentaje de movilidad laboral	3
2	Tasa de movilidad laboral por lugar de origen: Puerto Rico 1990	3
3	Tasa de movilidad laboral por lugar de destino: Puerto Rico 1990	4
4	Tasa neta de movilidad laboral: Puerto Rico 1990	5

ECONOMIA DE PUERTO RICO

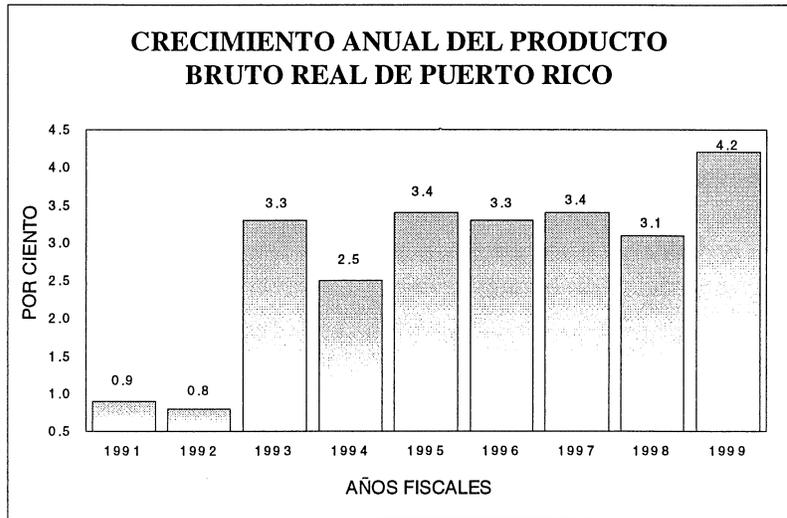


ECONOMIA DE PUERTO RICO

Introducción

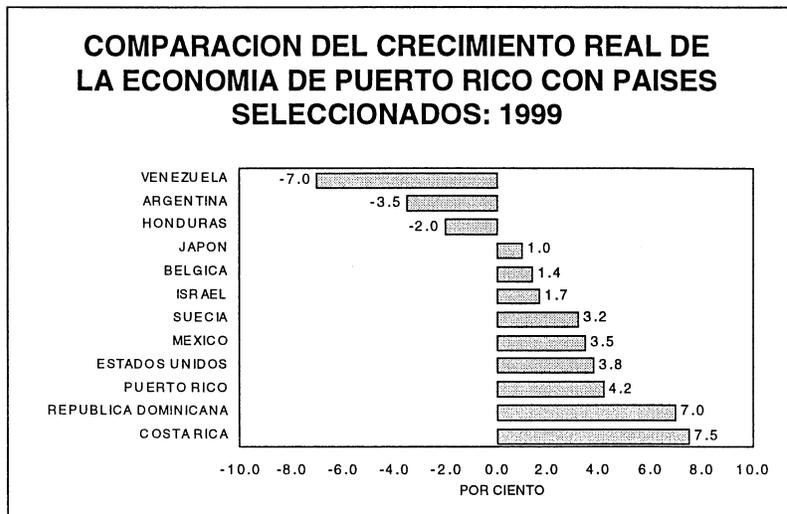
En el 1998-99, el producto bruto real de Puerto Rico registró un alza de 4.2 por ciento, superando por 1.5 puntos porcentuales el crecimiento de 2.7 por ciento proyectado por la Junta de Planificación en el escenario base. Dicho aumento reflejó, también, una aceleración sobre los ritmos de crecimiento notables que ha registrado la economía a partir del año fiscal 1993. En el periodo del 1993 al 1998, el crecimiento promedio alcanzado fue de 3.2 por ciento, en comparación con un crecimiento promedio de 0.9 por ciento durante los años 1992 y 1993. El alza de 4.2 por ciento lograda en el 1999 es la más alta que se registra durante la década del 1990 y cuatro veces el crecimiento logrado en los años 1991 y 1992 (**Gráfica 1**).

Gráfica 1



El alto crecimiento del producto bruto real de Puerto Rico durante el año fiscal 1999 supera el alcanzado por Estados Unidos en ese año fiscal que fue de 3.8 por ciento¹. Por otro lado, al comparar con otros países, se destaca también el significativo crecimiento económico de Puerto Rico en ese año. La información disponible para 12 países, muestra que, en el 1999, Puerto Rico ocupó el tercer lugar en cuanto a crecimiento económico se refiere. Costa Rica y la República Dominicana registraron crecimientos mayores: 7.5 y 7.0 por ciento, respectivamente. Le siguieron: Estados Unidos, 3.8 por ciento; México, 3.5 por ciento; Suecia, 3.2 por ciento; Israel, 1.7 por ciento; Bélgica, 1.4 por ciento; y Japón, 1.0 por ciento. Durante ese año, por el contrario, Honduras registró una reducción de un 2.0 por ciento; Argentina, 3.5 por ciento; y Venezuela, 7.0 por ciento (**Gráfica 2**).

Gráfica 2



Durante el año fiscal 1999, la economía de Puerto Rico fue nuevamente afectada en forma favorable por la economía de Estados Unidos. Esta continuó, por octavo año consecutivo, el ciclo de expansión iniciado en el segundo semestre del 1992. Para la Junta de la Reserva Federal fue un año difícil, aunque exitoso, en términos de decisiones sobre política monetaria. Esta tuvo que enfrentarse al posible impacto de recesiones económicas en países como Japón, Rusia y Brasil, así como a un alza en el precio del petróleo que pudo haber ocasionado una espiral inflacionaria. Por tercer año consecutivo, el producto bruto de Estados Unidos mostró un fuerte ritmo de crecimiento real. El 3.8 por ciento experimentado representó el tercer mayor crecimiento logrado en este periodo de expansión que comenzó en el año fiscal 1992. La disciplina fiscal observada durante los pasados seis años ha contribuido a mantener bajos los intereses a largo plazo. Esto ha implicado mayores recursos para los consumidores y el sector privado lo cual ha facilitado el acceso al financiamiento para la compra de viviendas, iniciar nuevos negocios e invertir en nueva tecnología y equipo.

Así, la influencia favorable de la economía de Estados Unidos, en concomitancia con las políticas económicas locales, han sido de gran importancia en el crecimiento económico sostenido que ha experimentado la actividad económica de la Isla durante los últimos años. En el 1994, se adoptó un Nuevo Modelo de Desarrollo Económico que ha concebido la economía de Puerto Rico como una multisectorial. Este ha ampliado la base promocional incorporando servicios básicos de apoyo y de exportación y proveyendo una estructura de promoción del turismo y de la agroindustria, particularmente para la exportación. A su vez, la manufactura se ha mantenido en un papel central en el proceso de desarrollo económico, complementando con políticas de promoción de otros sectores. La adopción de este Nuevo Modelo, junto con un programa agresivo de proyectos de construcción estratégicos que ha permitido mejorar la infraestructura de la Isla, han sido factores esenciales en el crecimiento económico sostenido que ha experimentado la economía de Puerto Rico a partir del año fiscal 1993.

Durante la primera mitad del año fiscal 1999, Puerto Rico fue visitado por el huracán Georges. Este afectó severamente la actividad económica de la Isla. Además de los daños físicos ocasionados a las estructuras de vivienda de un sector considerable de nuestra población, se afectaron las de las empresas privadas, de las agencias y de otros organismos públicos. También, se averió en forma significativa el sistema eléctrico, el de agua y alcantarillado, el telefónico y las vías de comunicación. Como resultado de ese fenómeno, la economía de la Isla estuvo paralizada momentáneamente. No obstante, a partir del mes de noviembre, comenzó a manifestar un cuadro de mejoramiento que continuó a través de todo el año fiscal.

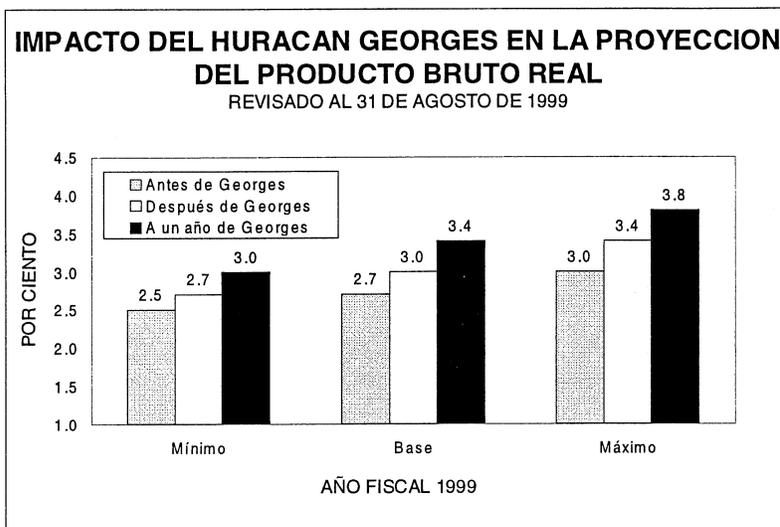
La Junta de Planificación estimó los daños ocasionados por el huracán en \$4,287.0 millones, que se desglosan en \$2,848.9 millones a la infraestructura, \$42.3 millones al ambiente, \$414.1 millones en gastos (antes, durante y después del huracán) y \$981.7 millones por pérdida de ingresos. Para conjurar estos daños, la Isla recibió fondos del Gobierno Federal, de la Cruz Roja Americana y de las compañías aseguradoras, los cuales fueron un factor de importancia para comenzar la recuperación económica. Las aportaciones federales y estatales y de las aseguradoras para compensar los daños del huracán se estimaron en \$4,208.5 millones. De éstos, la aportación de fondos federales fue de \$2,682.5 millones; de seguros, \$1,283.5 millones; del Gobierno Central, \$170.0 millones; y de la Cruz Roja, \$72.5 millones. De este total, al 30 de junio de 1999, se habían desembolsado \$2,600.5 millones.

Los servicios de electricidad y agua fueron restablecidos casi en su totalidad en las dos semanas siguientes al paso de Georges. Esto, unido al pronto reinicio de las actividades comerciales e

industriales, permitió que gran parte de los indicadores económicos reflejaran un signo positivo a la terminación del año fiscal. Así, el registro de hoteles y paradores cerró el año fiscal 1998-99 con un aumento de 4.3 por ciento, luego de registrar bajas de 7.2 y 5.5 por ciento en octubre y noviembre de 1998, respectivamente. Las exportaciones de mercancía terminaron el año con un aumento de 15.3 por ciento, no obstante la reducción de \$528.2 millones (18.1 por ciento) reflejada en septiembre. Las ventas al detalle registraron un alza de 5.1 por ciento en el 1998-99, consistente con los crecimientos de 5.3 y 4.6 por ciento para los años fiscales 1997 y 1998, respectivamente.

El empleo promedio para el 1998-99, según la Encuesta de Vivienda, registró un crecimiento de 10,000 plazas, con un total de 1,147,000 personas empleadas. La tasa de desempleo, a su vez, fue de 12.5 por ciento, 1.1 puntos porcentuales menos que la tasa del 1997-98 (13.6 por ciento). En agosto de 1999, la Junta de Planificación revisó su proyección dentro del escenario máximo para el crecimiento de la economía. La misma se movió de 3.0 a 3.8 por ciento (Gráfica 3).

Gráfica 3



Comportamiento de las principales variables macroeconómicas

Producto bruto

Como se indicara, en el 1998-99, el producto bruto real registró un alza de 4.2 por ciento que superó el 3.1 por ciento alcanzado en el 1997-98 y el promedio de 3.2 por ciento entre el 1993 y el 1998. El producto bruto interno real, por su parte, evidenció un alza de 7.4 por ciento, comparado con el crecimiento de 6.5 por ciento registrado en el 1997-98 (Tabla 1). A precios corrientes, el incremento de esas medidas del valor de la producción fue de 9.2 y 11.3 por ciento, respectivamente (Tabla 2).

En el 1998-99, la demanda interna de bienes y servicios, uno de los dos componentes principales del producto bruto de la economía, alcanzó \$54,185.3 millones para un aumento de \$5,863.8 millones (12.1 por ciento) a precios corrientes. En términos reales, representó un alza de \$978.8 millones o 9.4 por ciento. Los gastos de consumo personal, su componente principal, aumentaron \$2,690.7 millones (8.4 por ciento) a precios corrientes y \$431.1 millones (6.0 por ciento) a precios constantes. La actividad de la construcción, renglón importante de la inversión fija, se incrementó en \$1,280.3 millones (23.9 por ciento) para un aumento real de \$173.5 millones o 21.3 por ciento. La maquinaria y equipo mostró, también, las mismas tendencias alcistas con un aumento de \$1,113.1 millones (28.5 por ciento), evidenciando un alza real de \$222.4 millones (31.5 por ciento).

Las ventas netas al resto del mundo, segundo componente principal del producto bruto, ascendieron, en el año fiscal 1998-99, a -\$15,956.5 millones en comparación con -\$13,300.7 millones en el año

Tabla 1

PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954								
(En millones de dólares - Años fiscales)								
	1997r	1998r	1999p	Cambio				
				Absoluto		Porcentual		
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998	
Producto bruto interno	8,658.9	9,223.3	9,907.9	564.4	684.6	6.5	7.4	
Producto bruto total	5,864.2	6,047.7	6,302.5	183.6	254.7	3.1	4.2	
Demanda interna de bienes y servicios	10,141.1	10,379.6	11,358.4	238.4	978.8	2.4	9.4	
Gastos de consumo personal	6,962.5	7,190.8	7,621.9	228.3	431.1	3.3	6.0	
Artículos duraderos	1,298.6	1,331.2	1,469.4	32.6	138.2	2.5	10.4	
Artículos no duraderos	2,854.7	2,838.8	2,938.0	(15.9)	99.2	(0.6)	3.5	
Servicios	2,809.2	3,020.8	3,214.5	211.6	193.7	7.5	6.4	
Gastos de consumo del gobierno	1,639.1	1,664.4	1,705.1	25.3	40.7	1.5	2.4	
Central	1,352.9	1,368.0	1,388.6	15.1	20.6	1.1	1.5	
Municipios	286.2	296.4	316.4	10.2	20.0	3.6	6.8	
Inversión interna bruta, total	1,539.6	1,524.4	2,031.4	(15.2)	507.0	(1.0)	33.3	
Cambio en inventarios	98.9	6.4	117.6	(92.5)	111.2	---	---	
Inversión interna bruta de capital fijo	1,440.7	1,517.9	1,913.8	77.2	395.9	5.4	26.1	
Construcción	728.7	812.9	986.3	84.1	173.5	11.5	21.3	
Empresas privadas	306.7	377.3	520.9	70.6	143.6	23.0	38.1	
Empresas públicas	265.4	235.4	254.5	(30.1)	19.2	(11.3)	8.2	
Gobierno	156.6	200.2	210.9	43.6	10.7	27.8	5.3	
Central	119.0	160.9	148.5	41.9	(12.4)	35.2	(7.7)	
Municipios	37.6	39.3	62.5	1.7	23.2	4.6	58.9	
Maquinaria y equipo	712.0	705.1	927.5	(6.9)	222.4	(1.0)	31.5	
Empresas privadas	668.7	664.3	885.5	(4.4)	221.2	(0.7)	33.3	
Empresas públicas	16.6	15.7	13.7	(0.9)	(2.0)	(5.2)	(12.6)	
Gobierno	26.7	25.1	28.2	(1.6)	3.1	(6.0)	12.6	
Central	22.1	20.4	23.1	(1.8)	2.8	(8.0)	13.6	
Municipios	4.5	4.7	5.0	0.2	0.4	3.5	8.0	
Ventas netas al resto del mundo	(4,277.0)	(4,331.8)	(5,055.9)	(54.8)	(724.1)	---	---	
Ventas	4,593.8	5,285.2	5,473.7	691.4	188.5	15.1	3.6	
Mercancía	3,372.9	3,996.3	4,245.6	623.4	249.3	18.5	6.2	
Servicios	1,220.9	1,288.9	1,228.0	68.0	(60.8)	5.6	(4.7)	
Compras	8,870.8	9,617.0	10,529.6	746.2	912.6	8.4	9.5	
Mercancía	3,890.0	4,154.7	4,830.3	264.7	675.6	6.8	16.3	
Servicios	4,980.8	5,462.3	5,699.3	481.5	236.9	9.7	4.3	

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2
PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Producto bruto interno	48,187.0	53,875.4	59,946.3	5,688.4	6,070.9	11.8	11.3
Producto bruto total	32,342.7	35,020.8	38,228.8	2,678.1	3,208.0	8.3	9.2
Demanda interna de bienes y servicios	45,870.0	48,321.5	54,185.3	2,451.4	5,863.8	5.3	12.1
Gastos de consumo personal	30,010.8	31,926.9	34,617.7	1,916.1	2,690.7	6.4	8.4
Artículos duraderos	4,143.0	4,374.2	4,731.5	231.2	357.3	5.6	8.2
Artículos no duraderos	12,748.3	13,075.7	14,278.1	327.4	1,202.4	2.6	9.2
Servicios	13,119.6	14,477.1	15,608.1	1,357.5	1,131.0	10.3	7.8
Gastos de consumo del gobierno	6,912.8	7,100.9	7,427.3	188.0	326.4	2.7	4.6
Central	5,740.7	5,913.1	6,164.9	172.4	251.8	3.0	4.3
Municipios	1,172.1	1,187.7	1,262.3	15.6	74.6	1.3	6.3
Inversión interna bruta, total	8,946.3	9,293.7	12,140.3	347.4	2,846.7	3.9	30.6
Cambio en inventarios	417.7	31.2	484.5	(386.4)	453.3	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	8,528.7	9,262.5	11,655.9	733.8	2,393.4	8.6	25.8
Construcción	4,689.8	5,355.4	6,635.7	665.6	1,280.3	14.2	23.9
Empresas privadas	1,974.0	2,485.6	3,504.2	511.7	1,018.5	25.9	41.0
Empresas públicas	1,708.0	1,550.6	1,712.4	(157.4)	161.8	(9.2)	10.4
Gobierno	1,007.8	1,319.2	1,419.1	311.4	99.9	30.9	7.6
Central	766.0	1,060.2	998.9	294.2	(61.3)	38.4	(5.8)
Municipios	241.8	259.0	420.3	17.2	161.3	7.1	62.3
Maquinaria y equipo	3,838.9	3,907.1	5,020.1	68.1	1,113.1	1.8	28.5
Empresas privadas	3,604.5	3,684.1	4,791.5	79.6	1,107.4	2.2	30.1
Empresas públicas	89.6	85.9	74.8	(3.7)	(11.0)	(4.1)	(12.8)
Gobierno	144.8	137.1	153.8	(7.7)	16.7	(5.3)	12.2
Central	119.8	111.5	126.3	(8.3)	14.8	(6.9)	13.2
Municipios	25.0	25.6	27.5	0.6	2.0	2.4	7.6
Ventas netas al resto del mundo	(13,527.3)	(13,300.7)	(15,956.5)	226.6	(2,655.8)	---	---
Ventas	32,348.0	38,861.3	43,673.0	6,513.3	4,811.7	20.1	12.4
Mercancía	26,980.1	33,137.7	37,985.7	6,157.6	4,848.0	22.8	14.6
Servicios	5,367.9	5,723.5	5,687.3	355.7	(36.3)	6.6	(0.6)
Compras	45,875.3	52,161.9	59,629.5	6,286.6	7,467.6	13.7	14.3
Mercancía	24,195.5	27,296.3	32,000.8	3,100.8	4,704.5	12.8	17.2
Servicios	21,679.8	24,865.6	27,628.7	3,185.8	2,763.0	14.7	11.1

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

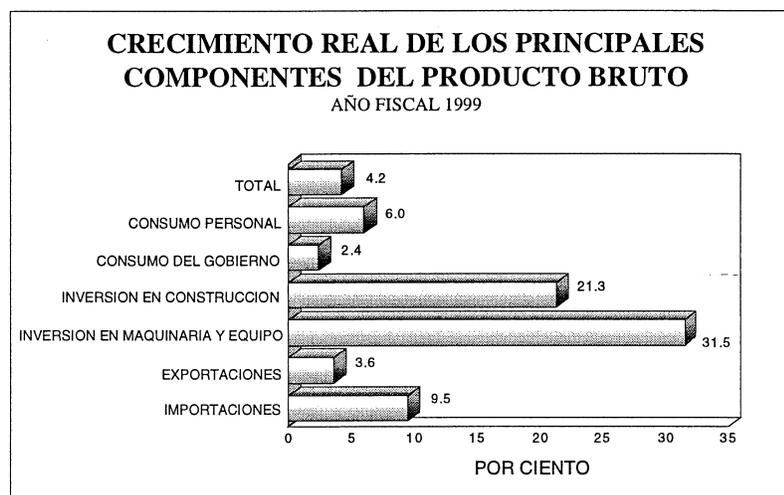
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

anterior. Este resultado menos favorable para Puerto Rico se atribuye al hecho de que, en el 1997-98, las exportaciones de mercadería habían experimentado un crecimiento extraordinario de 22.8 por ciento. El aumento correspondiente en el 1998-99 fue de 14.6 por ciento.

Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal constituyen el renglón determinante en los niveles de la demanda interna. Dado el nivel significativo de las transacciones en mercancía y servicios con el exterior, el nivel de los gastos de consumo en Puerto Rico excede el valor del producto bruto. En el 1998-99, éstos representaron el 63.9 por ciento de la demanda interna a precios corrientes, que se tradujo a un 67.1 por ciento en términos reales. En ese año, los gastos de consumo aportaron \$2,690.7 millones o 45.9 por ciento del aumento registrado (\$5,863.8 millones) en la demanda interna de bienes y servicios a precios corrientes. La aportación real fue de \$431.1 millones (44.0 por ciento). Por lo tanto, el alza real (6.0 por ciento) registrada en los gastos de consumo personal influyó significativamente en el incremento de 4.2 por ciento registrado por el producto bruto en el 1998-99 (**Gráfica 4**).

Gráfica 4



A precios corrientes, las tres categorías de gastos de consumo (artículos duraderos, artículos no duraderos y servicios) registraron aumentos considerables, destacándose los artículos no duraderos con un alza de 9.2 por ciento. A precios constantes, sin embargo, el alza mayor (10.4 por ciento) ocurrió en los artículos duraderos. En lo que respecta a estas categorías de gastos, el renglón de los servicios es el que tiene la mayor participación (alrededor del 45 por ciento) en la canasta del consumidor puertorriqueño. Le sigue el renglón de artículos duraderos, con una participación de un 41 por ciento. Por su parte, en los últimos cuatro (4) años fiscales (1996 a 1999) los artículos duraderos representaron cerca del 14 por ciento del total. La tendencia decreciente en la proporción de los artículos no duraderos es señal de cambios en los patrones de consumo del puertorriqueño.

El examen de los gastos de consumo personal por tipo principal de producto, a precios corrientes, refleja que los servicios médicos y funerarios constituyeron el renglón de mayor importancia en el 1998-99 (**Tabla 3**). Estos representaron el 17.8 por ciento del total, con un valor de \$6,157.6 millones, para un alza de \$963.6 millones o 18.6 por ciento. La trayectoria de estos gastos indica que, en el 1992-93, totalizaron \$2,835.5 millones para una representación de 12.4 por ciento del total (\$22,818.5 millones). A partir del 1993-94, cuando comenzó la implantación de la Reforma de Salud, se registró un aumento en la proporción de los servicios médicos y funerarios en relación con el total de gastos de consumo personal. La misma fue de 13.4 por ciento en el 1993-94 y se incrementó a 17.8 por ciento en el 1998-99, a medida que dicha Reforma se expandía a través de la Isla.

Tabla 3
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	30,010.8	31,926.9	34,617.7	1,916.1	2,690.7	6.4	8.4
Alimentos	4,855.4	4,537.0	5,158.2	(318.4)	621.2	(6.6)	13.7
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,153.0	1,363.6	1,356.9	210.6	(6.7)	18.3	(0.5)
Ropa y accesorios	2,486.3	2,395.0	2,718.8	(91.3)	323.8	(3.7)	13.5
Cuidado personal	627.1	624.5	729.0	(2.6)	104.5	(0.4)	16.7
Vivienda	3,487.0	3,785.5	4,175.7	298.5	390.3	8.6	10.3
Funcionamiento del hogar	3,645.1	3,748.7	4,007.3	103.6	258.6	2.8	6.9
Servicios médicos y funerarios	4,511.7	5,194.0	6,157.6	682.3	963.6	15.1	18.6
Servicios comerciales	1,947.3	2,298.8	2,454.7	351.5	155.9	18.0	6.8
Transportación	4,012.0	4,239.9	4,445.8	227.8	206.0	5.7	4.9
Recreación	2,442.2	2,553.1	2,657.0	110.9	103.9	4.5	4.1
Educación	939.6	967.4	984.4	27.8	17.0	3.0	1.8
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	287.9	266.3	308.8	(21.5)	42.5	(7.5)	16.0
Viajes al exterior	1,085.2	1,083.1	1,011.5	(2.1)	(71.6)	(0.2)	(6.6)
Compras misceláneas	602.1	617.9	616.0	15.9	(1.9)	2.6	(0.3)
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	32,081.7	34,013.1	36,781.8	1,931.4	2,768.7	6.0	8.1
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	2,070.9	2,086.1	2,164.1	15.2	78.0	0.7	3.7

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

El gasto de consumo de alimentos totalizó \$5,158.2 millones en el 1998-99, con un alza de \$621.2 millones o 13.7 por ciento y una participación relativa de 14.9 por ciento. En el 1997-98, estos gastos disminuyeron en \$318.4 millones (6.6 por ciento) respecto al 1996-97. El renglón de transportación ocupó el tercer lugar en importancia, con un valor de \$4,445.8 millones y una participación relativa de 12.8 por ciento, en el 1998-99. Este tipo de gasto creció 5.7 por ciento en el 1997-98 y 4.9 por ciento en el 1998-99, reflejando una desaceleración luego del alza de 7.5 por ciento en el 1996-97. Los gastos en vivienda y en funcionamiento del hogar ocupan, también, una posición notable. En el 1998-99, los primeros totalizaron \$4,175.7 millones, con un incremento de \$390.3 millones o 10.3 por ciento, y una participación relativa de 12.1 por ciento. Los segundos montaron a \$4,007.3 millones, para un alza de \$258.6 millones o 6.9 por ciento, y una importancia relativa de 11.6 por ciento. Los renglones de ropa y accesorios, servicios comerciales y recreación, en conjunto, totalizaron \$7,830.5 millones en el 1998-99, con una aportación relativa de 22.6 por ciento. El renglón de educación ascendió a \$984.4 millones, sólo 2.8 por ciento del total, y creció en \$17.0 millones o 1.8 por ciento.

Gastos de consumo del gobierno

Los gastos de consumo del gobierno se componen de la compensación a empleados y las compras netas de bienes y servicios correspondientes al Gobierno Central y los municipios. Las compras netas representan el balance luego de deducir los ingresos por servicios prestados y por la venta de artículos (por ejemplo: libros y publicaciones). Estas compras netas no incluyen las de maquinaria y equipo y los costos de obras de construcción.

En el 1998-99, los gastos de consumo del Gobierno Central y los municipios se aceleraron con un alza de 4.6 por ciento, luego de haber crecido 2.7 por ciento en el 1997-98. Estos gastos representaron el 13.7 por ciento de la demanda interna y aportaron \$326.4 millones o 4.6 por ciento del incremento que tuvo la misma (\$5,863.8 millones). En términos reales, los gastos de consumo del gobierno crecieron 2.4 por ciento (\$40.7 millones), con una aportación de 4.2 por ciento al crecimiento de la demanda interna que fue de \$978.8 millones o 9.4 por ciento.

El ímpetu de los gastos de consumo del gobierno en el 1998-99 podría atribuirse, en parte, a las compras de mercancía y servicios, realizadas tanto por el Gobierno Central como por los municipios, debido al paso del huracán Georges. De acuerdo al estudio preparado por la Junta de Planificación (1999) sobre el impacto económico del huracán Georges, el estimado de gastos para el Gobierno Central, antes, durante y después del mismo, fue de \$77.4 millones. En el caso de los municipios, se estimaron \$113.0 millones para cubrir los gastos en el recogido de escombros, mantenimiento de refugios, servicio de agua potable (oasis) y otros servicios y ayuda a las comunidades. El estudio indica que la mayoría de los fondos para sufragar estos gastos provinieron de FEMA y otras agencias federales.

Inversión interna bruta total

Durante el año fiscal 1998-99, la inversión interna bruta total, compuesta por el valor del cambio en inventarios y la suma de la inversión en proyectos de construcción y las compras de maquinaria y equipo, constituyó el principal inductor del crecimiento alcanzado por la demanda interna de bienes y servicios y, por consiguiente, por el producto bruto de la economía. El valor corriente de la misma alcanzó \$12,140.3 millones que refleja un alza de \$2,846.7 millones o 30.6 por ciento. Sus tres componentes registraron aumentos significativos en el pasado año fiscal.

Cambio en los inventarios

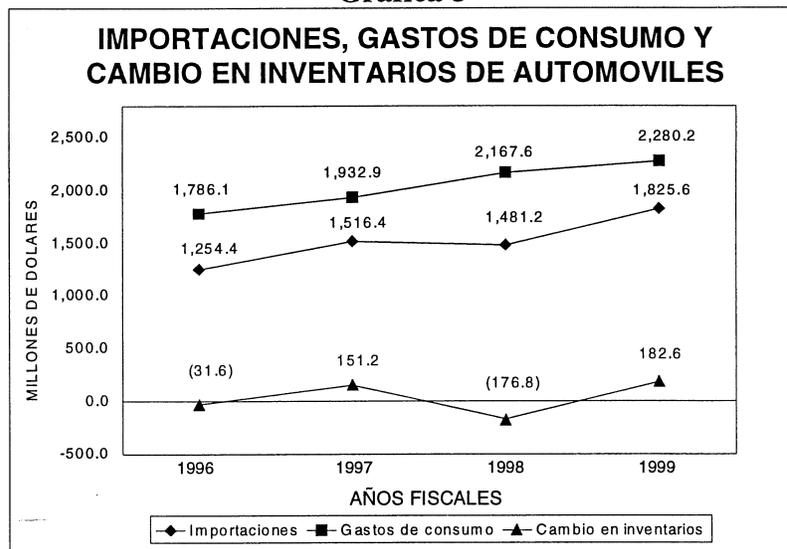
En el 1998-99, el valor del cambio en los inventarios ascendió a \$484.5 millones, un alza de \$453.3 millones sobre los \$31.2 millones del año fiscal 1998. Dicha cifra aportó \$453.3 millones o 15.9 por ciento del aumento registrado (\$2,846.7 millones) en la inversión interna bruta total. En términos reales, el valor fue de \$117.6 millones, para un alza de \$111.2 millones comparado con el nivel del año anterior. El cambio en inventarios del 1998-99 fue consistente con los niveles registrados a partir del año fiscal 1990. En ese periodo, sólo los años fiscales 1991 y 1998 registraron niveles bajos: \$29.8 millones y \$31.2 millones, respectivamente.

El sector de comercio fue el que más aportó al cambio en los inventarios en el 1998-99, con un alza de \$370.5 millones o 76.5 por ciento del cambio total. De esa cifra, \$100.2 millones correspondieron a

comercio al por mayor y \$270.3 millones a comercio al detalle. Este comportamiento fue diferente al del año 1997-98, cuando el cambio en los inventarios de comercio fue negativo, con un valor de \$2.2 millones.

La actividad relacionada con la venta de automóviles es un factor importante en los niveles del cambio en los inventarios del comercio al detalle. Esa relación se hizo evidente en los años fiscales 1997, 1998 y 1999. A su vez, el valor del cambio en los inventarios de automóviles ha estado directamente asociado con los niveles de importaciones de los mismos. En el 1996-97, dichas importaciones fueron de \$1,516.4 millones, con un alza de \$262.3 millones o 20.9 por ciento. En ese año, los gastos de consumo crecieron \$146.8 millones, 8.2 por ciento, y el cambio en los inventarios de automóviles montó \$151.2 millones. A su vez, en el 1997-98, las importaciones de este renglón fueron de \$1,481.2 millones para una baja de \$35.2 millones (2.3 por ciento). Los gastos de consumo crecieron \$234.7 millones, 12.1 por ciento, con un cambio en inventario de -\$176.8 millones. De otra parte, en el 1998-99, las importaciones de automóviles aumentaron en \$344.4 millones o 23.3 por ciento y el gasto de consumo subió \$112.6 millones o 5.2 por ciento. El cambio en el inventario resultó en \$182.6 millones (Gráfica 5).

Gráfica 5



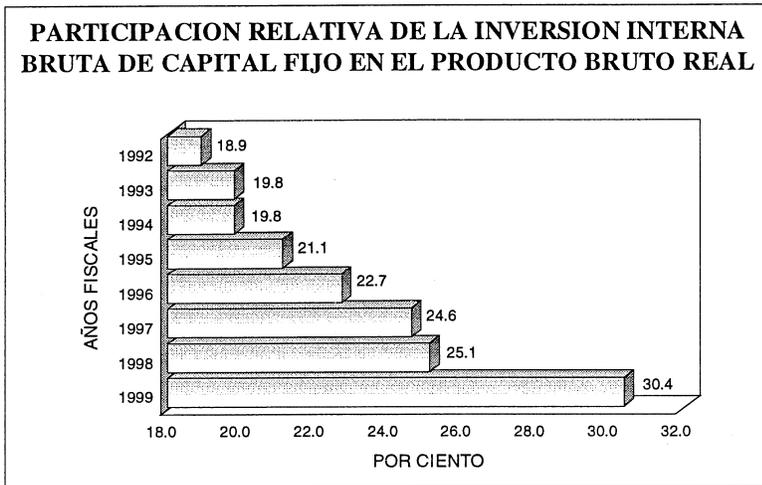
El sector de la manufactura ocupó el segundo lugar en su aportación al valor del cambio en los inventarios en el 1998-99. El valor de su cambio fue de \$115.2 millones, un alza de \$21.6 millones, comparado con los \$93.6 millones en el año fiscal 1998. Por otro lado, en el 1998-99, el cambio en los inventarios de las empresas públicas y de la agricultura registraron valores mínimos, -\$7.1 millones y \$5.9 millones, respectivamente.

Inversión interna bruta de capital fijo

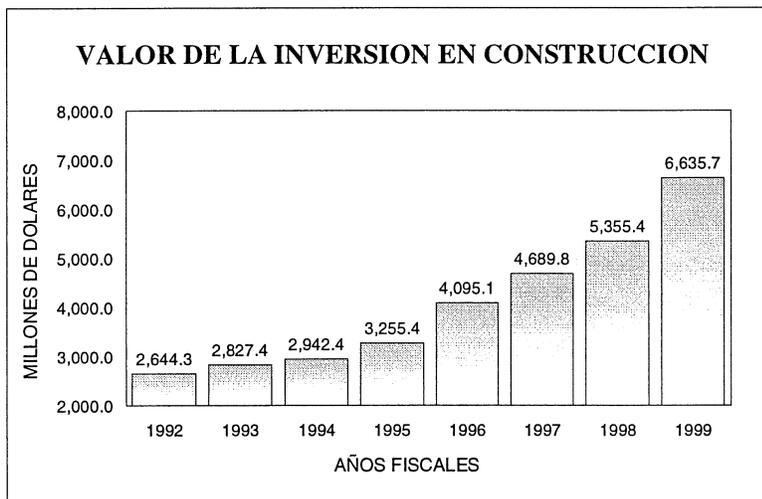
Como se señalara, el crecimiento de la inversión interna bruta de capital fijo tuvo un papel destacado en el crecimiento de la demanda interna de bienes y servicios y del producto bruto en el año fiscal 1998-99. A precios corrientes, la suma de las inversiones en obras de construcción realizadas y de las compras de maquinarias y equipo ascendieron, en el pasado año fiscal, a \$11,655.9 millones para un aumento de \$2,393.4 millones o 25.8 por ciento. A precios constantes, el alza fue de 26.1 por ciento.

El alto crecimiento alcanzado por la inversión interna bruta de capital fijo en el año fiscal 1998-99 incrementó, más que en los últimos años, la proporción que representa dicha inversión del producto bruto real. Esta proporción fue de 30.4 por ciento en el pasado año fiscal, comparado con 25.1 por ciento en el 1997-98 y 24.6 por ciento en el 1996-97. Este crecimiento será un factor positivo en el alza que se espera experimente la economía del país en los años fiscales 2000 y 2001 (Gráfica 6).

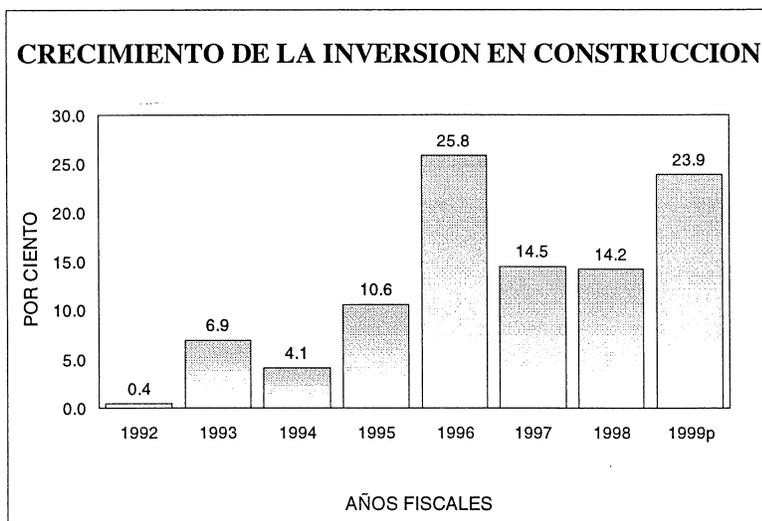
Gráfica 6



Gráfica 7



Gráfica 8



Inversión en construcción

La inversión en construcción es el principal componente de la inversión interna bruta de capital fijo. En el 1998-99, la primera totalizó \$6,635.7 millones, equivalente al 56.9 por ciento de la última (**Gráfica 7**). La inversión en construcción evidenció un aumento de \$1,280.3 millones, 23.9 por ciento, sobre la del año fiscal 1998 (**Gráfica 8**). Dicho aumento representó un 21.8 por ciento de los \$5,863.8 millones o 12.1 por ciento en que se incrementó la demanda interna en el 1998-99. A precios constantes, el aumento de la inversión en construcción fue de \$173.5 millones o 21.3 por ciento. Los tres factores responsables del aumento registrado en la inversión en construcción en el 1999 fueron: el alto nivel de obras de construcción realizadas por el sector privado, principalmente viviendas; la continuación de los proyectos estratégicos del sector público; y la inyección de fondos recibidos para los proyectos de reconstrucción de las estructuras afectadas por el huracán Georges.

En el año fiscal 1999, por primera vez en 25 años, el valor de las obras de construcción privadas superó al de las públicas. Estas alcanzaron \$3,504.2 millones, el 52.8 por ciento del total, y las públicas ascendieron a \$3,131.5 millones, representando el 47.2 por ciento. El valor de los proyectos de construcción privados superó en \$1,018.6 millones o 41.0 por ciento el nivel del año anterior. En el caso de los públicos, el alza fue de 9.1 por ciento (\$261.7 millones) sobre el valor del año precedente (**Tabla 4**).

Tabla 4

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	4,689.8	5,355.4	6,635.7	665.6	1,280.3	14.2	23.9
Privada	1,974.0	2,485.6	3,504.2	511.6	1,018.6	25.9	41.0
Vivienda	1,106.3	1,341.5	2,001.0	235.2	659.5	21.3	49.2
Unifamiliar	780.9	954.0	1,048.8	173.1	94.8	22.2	9.9
Multifamiliar	325.4	387.5	467.4	62.1	79.9	19.1	20.6
Compensaciones directas relacionadas H. Georges 1/ 2/	---	---	484.8	---	484.8	---	---
Edif. comerciales e industriales	694.0	829.2	918.2	135.2	89.0	19.5	10.7
Hoteles	138.6	103.0	77.9	(35.6)	(25.1)	(25.7)	(24.4)
Villas de hoteles	38.3	64.4	41.7	26.1	(22.7)	68.1	(35.2)
Comerciales	402.1	541.7	716.9	139.6	175.2	34.7	32.3
Proyectos de encuesta y otros	402.1	541.7	553.9	139.6	12.2	34.7	2.3
Compensaciones directas relacionadas H. Georges 2/	---	---	163.0	---	163.0	---	---
Industriales	114.9	120.1	81.7	5.2	(38.4)	4.5	(32.0)
Proyectos de instalaciones y otros	173.7	315.0	585.0	141.3	270.0	81.3	85.7
Refinerías	40.0	26.1	28.4	(13.9)	2.3	(34.8)	8.8
Farmacéuticas	57.8	108.4	227.9	50.6	119.5	87.5	110.2
Líneas de gas y teléfonos	11.1	23.6	15.0	12.5	(8.6)	112.6	(36.4)
Gasolineras	28.0	13.1	17.0	(14.9)	3.9	(53.2)	29.8
Otros 3/	36.8	143.9	296.7	107.1	152.8	291.0	106.2
Pública	2,715.8	2,869.8	3,131.5	154.0	261.7	5.7	9.1
Vivienda	136.1	117.7	198.6	(18.4)	80.9	(13.5)	68.7
Edif. comerciales e industriales	85.3	86.5	87.2	1.2	0.7	1.4	0.8
Comerciales	50.2	53.0	52.0	2.8	(1.0)	5.6	(1.9)
Industriales	35.2	33.5	35.2	(1.7)	1.7	(4.8)	5.1
Edif. institucionales y otros	289.5	180.8	163.5	(108.7)	(17.3)	(37.5)	(9.6)
Instituciones penales	94.2	52.9	73.1	(41.3)	20.2	(43.8)	38.2
Escuelas	99.6	67.4	60.1	(32.2)	(7.3)	(32.3)	(10.8)
Servicios médicos	17.0	12.9	2.8	(4.1)	(10.1)	(24.1)	(78.3)
Otros edificios especiales	78.7	47.6	27.6	(31.1)	(20.0)	(39.5)	(42.0)
Proyectos de instalaciones	1,197.1	1,165.6	1,263.2	(31.5)	97.6	(2.6)	8.4
Acueductos y Alcantarillados	354.2	418.0	270.6	63.8	(147.4)	18.0	(35.3)
Energía Eléctrica	382.0	419.9	565.2	37.9	145.3	9.9	34.6
Autoridad Financiamiento Infraestructura 4/	---	2.0	120.0	2.0	118.0	---	---
Teléfonos	421.5	296.4	249.7	(125.1)	(46.7)	(29.7)	(15.8)
Autoridad de Desperdicios Sólidos	18.3	3.5	27.2	(14.8)	23.7	(80.9)	677.1
Proyectos agrícolas 5/	21.1	25.8	30.4	4.7	4.6	22.3	17.8
Gobierno Central y municipios	1,007.8	1,319.2	1,419.1	311.4	99.9	30.9	7.6
Gobierno Central	766.0	1,060.2	998.9	294.2	(61.3)	38.4	(5.8)
Carreteras y obras públicas	549.9	908.7	776.5	358.8	(132.2)	65.2	(14.5)
Sistema universitario	40.9	31.1	38.6	(9.8)	7.5	(24.0)	24.1
Escuelas	78.6	37.1	58.9	(41.5)	21.8	(52.8)	58.8
Otros	96.7	83.3	124.8	(13.4)	41.5	(13.9)	49.8
Municipios	241.8	259.0	420.3	17.2	161.3	7.1	62.3

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Incluye aquella inversión destinada a reparar o reconstruir las viviendas afectadas por el Huracán Georges, a través de asistencia económica directa otorgada a los damnificados por F.E.M.A.

2/ Se refiere a los desembolsos efectuados como consecuencia del Huracán Georges, como también a los préstamos desembolsados por la Administración de Pequeños Negocios. Tanto estas partidas como la (1) están de acuerdo con el concepto de inversión "Put in place". Los datos son preliminares.

3/ Incluye la inversión del sector privado en la construcción de puentes, carreteras, torres de comunicación y proyectos relacionados.

4/ Se incluye por primera vez en este Informe registrando inversión a partir del año fiscal 1998.

5/ Incluye las siguientes agencias agrícolas: Depto. de Agricultura; Adm. de Terrenos; Corp. de Desarrollo Rural; y Adm. Servicios y Desarrollo Agropecuario.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico, Encuesta sobre la actividad de la construcción, julio 1999.

Los proyectos relacionados con la reconstrucción de estructuras afectadas por el huracán Georges tuvieron un gran peso en el crecimiento del valor de las obras de construcción privadas. Sin embargo, aún si se excluyen éstos, el nivel de obras realizadas superó las correspondientes del año anterior. Este hecho comprueba la solidez del crecimiento que el sector privado de la construcción experimentó en el año fiscal 1999. El valor de los proyectos de construcción privados no relacionados con el huracán Georges, ascendió ese año a \$2,856.4 millones para un alza de \$370.8 millones o 14.9 por ciento sobre los del año anterior.

Los proyectos de viviendas fueron el principal componente de las obras de construcción realizadas por el sector privado. El valor de éstos alcanzó \$2,001.0 millones, para un aumento de \$659.5 millones o 49.2 por ciento. Los proyectos privados denominados industriales y comerciales, que incluyen la construcción de hoteles, centros comerciales, edificios de oficinas y otros proyectos de estructuras relacionados totalizaron \$918.2 millones en el 1998-99 superando en \$89.0 millones o 10.7 por ciento a los del año anterior. Además, los proyectos privados de instalaciones que incluyen las refinerías de petróleo, las instalaciones farmacéuticas, las líneas de teléfono, cable y otras construcciones relacionadas montaron a \$585.0 millones, \$270.0 millones u 85.7 por ciento sobre el nivel alcanzado el año anterior. Sobresalen, dentro de este aumento, los proyectos de empresas farmacéuticas, ascendentes a \$227.9 millones, que superaron los \$108.4 millones del año anterior.

En el año fiscal 1999, los proyectos de construcción realizados por parte de las agencias y empresas del sector público totalizaron \$3,131.5 millones. Estos reflejaron un incremento de \$261.7 millones o 9.1 por ciento sobre los del 1997-98. El alza se manifestó en casi todos los componentes: proyectos de vivienda; edificios industriales y comerciales; instalaciones; y en los del Gobierno Central y municipios. Se construyeron obras de infraestructura por un valor de \$2,320.4 millones, en comparación con \$2,357.0 millones en el 1997-98. El valor acumulado de las obras de construcción de proyectos de infraestructura sumó \$12,358.0 millones durante el periodo fiscal del 1993 al 1999 y superó en 87.3 por ciento el valor correspondiente al periodo anterior de siete años, que alcanzó \$6,598.3 millones.

Inversión en maquinaria y equipo

La inversión en maquinaria y equipo, segundo componente de la inversión interna bruta de capital fijo, registró un crecimiento extraordinario en el 1998-99. La misma totalizó \$5,020.1 millones, superando por \$1,113.1 millones o 28.5 por ciento el nivel del 1997-98. Dicho crecimiento representó el 19.0 por ciento de los \$5,863.8 millones en que incrementó la demanda interna en el año fiscal 1999. A precios constantes, el valor de la inversión en maquinaria y equipo registró un alza de \$222.4 millones o 31.5 por ciento respecto al 1997-98.

El sector privado, el mayor comprador de maquinaria y equipo, registró un aumento de \$1,107.4 millones (30.1 por ciento) en su inversión. Este aumento constituyó el 99.5 por ciento del alza total registrada en este componente en el 1998-99. Las empresas públicas compraron maquinaria y equipo por un valor de \$74.8 millones, en comparación con \$85.9 millones registrados en el 1997-98. La inversión del Gobierno Central fue de \$126.3 millones, para un aumento de \$14.8 millones o 13.2 por ciento. Los municipios, por su parte, realizaron compras de maquinaria y equipo ascendentes a \$27.5 millones, superando en \$2.0 millones (7.6 por ciento) el nivel del 1997-98.

Es relevante mencionar que, con la excepción del grupo de acondicionadores de aire y el de barcos, todos los demás grupos en que se desglosa la inversión en maquinaria y equipo reflejaron alzas

considerables. Los grupos de mayor crecimiento fueron: vehículos de motor, \$157.6 millones; equipo y enseres eléctricos, \$146.4 millones; maquinaria de construcción, \$109.6 millones; maquinaria miscelánea, \$121.9 millones; y toda otra maquinaria, \$332.8 millones (**Tabla 5**).

Tabla 5

INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO							
(En millones de dólares - Años fiscales)							
	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	3,838.9	3,907.1	5,020.1	68.1	1,113.1	1.8	28.5
Tractores	47.2	60.1	83.0	13.0	22.8	27.5	38.0
Maquinaria agrícola	7.7	17.1	19.3	9.3	2.2	120.6	13.1
Maquinaria de minería	11.4	11.4	15.1	0.0	3.6	---	31.9
Maquinaria de construcción	129.4	139.0	248.6	9.7	109.6	7.5	78.8
Maquinaria de alimentos	29.8	20.6	23.4	(9.2)	2.8	(31.0)	13.7
Maquinaria de textiles	10.0	14.8	25.0	4.9	10.2	48.8	68.7
Otra maquinaria industrial	168.0	243.8	312.2	75.8	68.5	45.1	28.1
Muebles	203.1	161.8	202.5	(41.3)	40.7	(20.3)	25.2
Equipo y enseres eléctricos	549.5	505.4	651.7	(44.1)	146.4	(8.0)	29.0
Acondicionadores de aire	40.8	66.2	65.8	25.4	(0.4)	62.2	(0.6)
Vehículos de motor	642.8	609.3	766.9	(33.6)	157.6	(5.2)	25.9
Maquinaria miscelánea	308.2	309.7	431.6	1.5	121.9	0.5	39.3
Toda otra maquinaria	1,594.7	1,650.3	1,983.1	55.6	332.8	3.5	20.2
Remolques	24.1	21.7	78.7	(2.4)	57.0	(10.0)	262.6
Barcos	31.8	36.8	29.2	5.1	(7.6)	16.0	(20.6)
Aviones	5.4	3.8	15.9	(1.6)	12.0	(29.3)	313.8
Otra inversión	34.9	35.1	68.0	0.2	32.9	0.6	93.7

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ventas netas al resto del mundo

Las ventas netas al resto del mundo han tenido, históricamente, un signo negativo. En el 1998-99, el valor de las compras de bienes y servicios excedió nuevamente el de las ventas. Las ventas netas totalizaron -\$15,956.5 millones en comparación con -\$13,300.7 en el año precedente (**Tabla 6**). En el año fiscal anterior, por el contrario, este valor negativo estuvo por debajo del experimentado en el año 1996-97. Esto obedeció a que, en el 1997-98, las ventas al resto del mundo registraron un crecimiento relativo de 20.1 por ciento que superó al de las compras que aumentaron en 13.7 por ciento. Este mayor incremento en las ventas fue motivado, en gran medida, por un crecimiento extraordinario de 22.8 por ciento experimentado ese año en el valor de las exportaciones de mercancía ajustada. Toda vez que crecimientos de esa magnitud típicamente no se repiten de año a año, en el 1998-99, las compras de mercancía y servicios experimentaron, nuevamente, un alza relativa superior al de las ventas.

En el 1998-99, el nivel de las ventas de bienes y servicios al resto del mundo ascendió a \$43,673.0 millones, para un alza de 12.4 por ciento sobre las del año anterior. Estas últimas habían alcanzado \$38,861.3 millones, para un incremento de 14.3 por ciento sobre las del 1996-97 que sumaron

Tabla 6
VENTAS NETAS AL RESTO DEL MUNDO

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997r			1998r			1999p		
	Ventas	Compras	Balance	Ventas	Compras	Balance	Ventas	Compras	Balance
Total	32,348.0	45,875.3	(13,527.3)	38,861.3	52,161.9	(13,300.7)	43,673.0	59,629.5	(15,956.5)
Mercancía ajustada	26,980.1	24,195.5	2,784.6	33,137.7	27,296.3	5,841.4	37,985.7	32,000.8	5,984.9
Transportación	748.1	1,701.6	(953.5)	756.3	1,654.6	(898.3)	674.1	1,761.7	(1,087.6)
Gastos de viajeros	2,046.3	868.6	1,177.7	2,232.9	874.0	1,358.9	2,138.5	814.5	1,324.0
Rendimientos de capital	936.8	17,544.8	(16,608.0)	1,083.0	20,724.7	(19,641.7)	1,055.9	23,599.4	(22,543.5)
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	1,141.7	331.9	809.8	1,126.4	336.4	790.0	1,161.4	338.0	823.4
Servicios misceláneos	495.0	1,232.8	(737.8)	524.9	1,275.9	(751.0)	657.4	1,115.0	(457.6)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

\$52,161.9 millones. Al deducir el valor de las compras al valor de las ventas de bienes y servicios al resto del mundo se observa que, en el 1998-99, las ventas netas de bienes y servicios ascendieron a -\$15,956.5 millones, en comparación con -\$13,300.7 millones en el año fiscal 1998.

Además de las ventas de mercancía, que en el 1998-99 registraron un alza de 14.6 por ciento, en el lado de las ventas de bienes y servicios se observaron incrementos en los gastos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico y en la partida de servicios misceláneos. Las demás partidas, que incluyen transportación, fletes, gastos de viajeros y rendimientos de capital, mostraron niveles inferiores a los del año anterior. En cuanto a las compras de mercancía y servicios, se registraron alzas en las partidas de mercancía ajustada, transportación, compras del Gobierno Federal, rendimientos de capital y en las rentas y regalías.

Es pertinente mencionar que la economía de Puerto Rico tiene un alto grado de apertura en su relación con el resto del mundo, que se hace evidente en su coeficiente de comercio exterior. En el 1998-99, el coeficiente de mercancía ajustada con relación al producto bruto interno fue de 0.63 en las ventas y 0.53 en las compras. Por otro lado, la necesidad de obtener financiamiento en el exterior para el desarrollo del País, principalmente en el mercado de Estados Unidos, se refleja en los niveles de ganancias e intereses pagados a los no residentes dueños del capital. De hecho, en promedio, los rendimientos pagados constituyeron un 39 por ciento del total de compras al resto del mundo en los últimos cinco años fiscales (1995-1999). Debido a que el monto contabilizado de rendimientos recibidos es una cantidad exigua (alrededor de un millón de dólares), el balance en la cuenta de rendimientos de capital resulta en un déficit considerable. En el 1998-99, el déficit en dicha cuenta fue de \$22,543.5 millones, representando el 141.3 por ciento del déficit de las ventas netas al resto del mundo. Por otro lado, los ingresos de las inversiones directas, específicamente las ganancias, constituyen el renglón principal de los rendimientos pagados (**Tabla 7**). Estas representan cerca del 92 por ciento del total de rendimientos pagados. Las ganancias del sector manufacturero mantienen su preponderancia sobre las ganancias de los demás sectores y constituyen cerca del 96 por ciento del total.

Tabla 7

RENDIMIENTOS DE CAPITAL PAGADOS AL EXTERIOR							
<i>(En millones de dólares - Años fiscales)</i>							
	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	17,544.8	20,724.7	23,599.4	3,179.9	2,874.7	18.1	13.9
Ingresos de las inversiones directas	16,046.0	19,184.4	21,823.5	3,138.4	2,639.1	19.6	13.8
Ganancias	15,927.4	19,061.4	21,697.2	3,134.0	2,635.8	19.7	13.8
Intereses	118.6	123.0	126.3	4.4	3.3	3.7	2.7
Ingresos de las inversiones financieras	1,487.2	1,527.5	1,762.1	40.3	234.6	2.7	15.4
Intereses sobre obligaciones del sector gubernamental	500.6	499.7	576.9	(0.9)	77.2	(0.2)	15.4
Intereses sobre obligaciones del sector privado	986.6	1,027.8	1,185.2	41.2	157.4	4.2	15.3
Ingresos misceláneos	11.6	12.7	13.8	1.1	1.1	9.5	8.7

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Producto bruto interno

El producto bruto interno (PBI) mide la producción generada dentro de los límites territoriales de Puerto Rico por lo que incluye las compensaciones, ganancias y otros rendimientos pertenecientes a los no residentes que participaron en dicha producción. Excluye, a su vez, los pagos por esos mismos conceptos que corresponden a residentes del País por sus inversiones y trabajo en el exterior. Este concepto de producción se mide en la contabilidad económica de acuerdo a dos enfoques. Uno, a base de la demanda agregada de bienes y servicios, que fue analizada previamente. Otro, de acuerdo al valor añadido de los sectores industriales participantes en la producción.

En el año fiscal 1999, el PBI totalizó \$59,946.3 millones. Este experimentó un alza de \$6,070.9 millones u 11.3 por ciento en comparación con la cifra del 1997-98. En ese año, el mismo registró un nivel de \$53,875.4 millones, lo que representó un incremento de \$5,688.4 millones u 11.8 por ciento (**Tabla 8**).

Del análisis del PBI sectorial se desprende que los sectores productores de bienes aportaron el 47.2 por ciento del total en el 1998-99. El sector manufacturero aportó \$26,439.0 millones (44.1 por ciento) al total, registrando un aumento de \$3,477.7 millones o 15.1 por ciento. A su vez, en el 1997-98, el PBI de la manufactura montó a \$22,961.2 millones, para un alza de \$3,659.1 millones o 19.0 por ciento. La participación del sector agrícola fue de la mitad del uno por ciento (0.5 por ciento). Por otro lado, la participación del sector de construcción y minería se ha mantenido estable durante los dos últimos años fiscales, constituyendo el 2.5 por ciento del total (**Tabla 9**).

Los sectores productores de servicios, excepto el gobierno, aportaron el 44.1 por ciento del PBI total del país en el 1998-99. Dentro del grupo, la participación del sector de comercio alcanzó 13.1 por ciento en el 1998-99, o sea, una proporción casi igual a la registrada durante los últimos años. En el

Tabla 8
PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	48,187.0	53,875.4	59,946.3	5,688.4	6,070.9	11.8	11.3
Agricultura	466.0	457.3	323.8	(8.7)	(133.4)	(1.9)	(29.2)
Manufactura	19,302.1	22,961.2	26,439.0	3,659.1	3,477.7	19.0	15.1
Construcción por contrato y minería	1,257.3	1,337.4	1,514.6	80.1	177.2	6.4	13.3
Transportación y otros servicios públicos	3,750.9	3,983.0	4,353.2	232.1	370.1	6.2	9.3
Comercio	6,724.3	7,352.7	7,876.1	628.4	523.4	9.3	7.1
Finanzas, seguros y bienes raíces	6,917.3	7,371.5	8,206.8	454.2	835.3	6.6	11.3
Servicios	5,313.6	5,693.2	6,013.8	379.6	320.6	7.1	5.6
Gobierno	5,220.1	5,251.2	5,522.9	31.1	271.7	0.6	5.2
Central	4,457.1	4,462.0	4,686.6	4.9	224.6	0.1	5.0
Municipios	763.0	789.1	836.3	26.1	47.2	3.4	6.0
Discrepancia estadística	(764.6)	(532.1)	(303.9)	232.5	228.2	(30.4)	(42.9)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 9
PARTICIPACION RELATIVA DE LOS SECTORES INDUSTRIALES EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

(En por cientos - Años fiscales)

	1950	1960	1970	1980	1990	1995	1997r	1998r	1999p
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Productores de bienes	38.9	37.3	34.3	42.0	43.4	45.0	43.6	46.0	47.2
Agricultura	18.2	9.7	3.2	2.6	1.4	0.8	1.0	0.8	0.5
Manufactura	16.5	21.6	23.6	36.8	39.6	41.9	40.1	42.6	44.1
Construcción por contrato y minería	4.2	6.0	7.5	2.6	2.4	2.4	2.6	2.5	2.5
Productores de servicios, excepto gobierno	44.9	48.1	48.9	43.9	46.1	46.2	47.1	45.3	44.1
Transportación y otros servicios públicos	8.5	9.2	8.7	8.9	8.1	7.7	7.8	7.4	7.3
Comercio	19.9	18.9	17.8	15.7	15.4	14.0	14.0	13.6	13.1
Finanzas, seguros y bienes raíces	10.3	11.7	12.2	10.3	12.7	13.4	14.4	13.7	13.7
Servicios	6.2	8.3	10.2	8.9	9.9	11.1	11.0	10.6	10.0
Gobierno	10.4	11.1	12.2	13.1	10.9	10.4	10.8	9.7	9.2
Central	9.3	9.2	10.8	10.9	9.4	8.9	9.2	8.3	7.8
Municipios	1.1	1.9	1.4	2.2	1.5	1.5	1.6	1.5	1.4
Discrepancia estadística	5.8	3.5	4.6	1.1	(0.4)	(1.6)	(1.6)	(1.0)	(0.5)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

caso del sector de finanzas, seguros y bienes raíces, la proporción fue de 13.7 por ciento, igual al año anterior. Lo mismo ha ocurrido con el sector de los servicios tradicionales. La participación de este sector, en el 1998-99, alcanzó 10.0 por ciento. Por su parte, la aportación del gobierno durante el año fiscal 1998-99 fue de 9.2 por ciento. A partir del 1997-98, ésta experimentó una ligera merma a tono con la política de reducir el tamaño de la estructura gubernamental.

Del comportamiento del producto bruto interno y el empleo se observa que, en los años fiscales 1998 y 1999, hubo aumentos significativos en la productividad. El valor de este indicador económico fue de \$8,638 en el 1998-99 o 6.5 por ciento sobre los \$8,112 del 1997-98. De igual forma, en ese último año, la productividad creció en 5.7 por ciento con relación al 1995-96 (**Tabla 10**).

Ingreso neto

El ingreso neto mide la actividad económica de acuerdo a los ingresos originados en la producción. Estos, a su vez, están constituidos por la compensación a empleados (salarios y suplementos) y los ingresos procedentes de la propiedad (ganancias e intereses pagados menos intereses recibidos). Al igual que el producto bruto, el ingreso neto se conceptualiza como interno y total. El primero se refiere a los ingresos originados en la producción realizada dentro del área geográfica de Puerto Rico, por residentes y no residentes. El segundo concepto excluye los ingresos originados en la producción realizada por no residentes e incluye los ingresos provenientes del exterior de los residentes. El ingreso neto constituye el principal componente del valor añadido (producto bruto interno).

En el 1998-99, el ingreso neto total ascendió a \$31,523.3 millones, para un alza de \$2,547.7 millones u 8.8 por ciento (**Gráfica 9**). Este crecimiento es consistente con los registrados en los años 1997-98 y 1996-97 que fueron de 7.4 y 8.5 por ciento, respectivamente.

La compensación a empleados subió \$1,353.3 millones (6.4 por ciento). Los ingresos procedentes de la propiedad mantuvieron la tendencia de los dos años anteriores, al aumentar en \$1,194.4 millones o

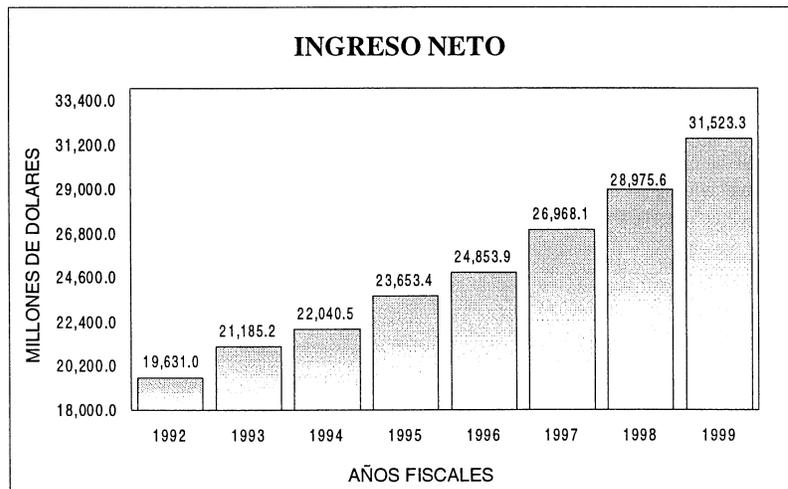
Tabla 10

PRODUCTO BRUTO INTERNO, EMPLEO Y PRODUCTIVIDAD			
(Años fiscales)			
	1997r	1998r	1999p
Producto bruto interno (En millones de dólares de 1954)	8,658.9	9,223.3	9,907.9
Empleo total (En miles de personas)	1,128	1,137	1,147
Productividad (En dólares de 1954)	7,676	8,112	8,638
Cambio porcentual	1.5	5.7	6.5

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 9



15.4 por ciento. Este renglón aumentó 15.7 y 13.8 por ciento, en los años fiscales 1998 y 1997, respectivamente (**Tabla 11**). Por su parte, el ingreso neto interno totalizó \$53,240.9 millones en el 1998-99, evidenciando un alza de \$5,410.7 millones u 11.3 por ciento. Reflejó, así, 2.5 puntos porcentuales más que el ingreso neto total.

Tabla 11

DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Ingreso neto total	26,968.1	28,975.6	31,523.3	2,007.5	2,547.7	7.4	8.8
Compensación a empleados	20,261.5	21,216.8	22,570.1	955.3	1,353.3	4.7	6.4
Ingresos procedentes de la propiedad	6,706.6	7,758.8	8,953.2	1,052.2	1,194.4	15.7	15.4
Menos: Resto del mundo	(15,844.3)	(18,854.6)	(21,717.6)	(3,010.3)	(2,863.0)	19.0	15.2
Compensación a empleados	763.6	787.0	826.0	23.4	39.0	3.1	5.0
Ingresos procedentes de la propiedad	(16,607.9)	(19,641.7)	(22,543.5)	(3,033.8)	(2,901.8)	18.3	14.8
Ingreso neto interno	42,812.5	47,830.2	53,240.9	5,017.7	5,410.7	11.7	11.3
Compensación a empleados	19,497.8	20,429.8	21,744.1	932.0	1,314.3	4.8	6.4
Ingresos procedentes de la propiedad	23,314.5	27,400.4	31,496.8	4,085.9	4,096.4	17.5	15.0
Agricultura	638.4	605.2	575.0	(33.2)	(30.2)	(5.2)	(5.0)
Compensación a empleados	215.8	253.1	232.4	37.3	(20.7)	17.3	(8.2)
Ingresos procedentes de la propiedad	422.6	352.1	342.6	(70.5)	(9.5)	(16.7)	(2.7)
Manufactura	17,969.1	21,510.9	24,904.9	3,541.8	3,394.0	19.7	15.8
Compensación a empleados	3,703.6	3,882.7	4,081.9	179.1	199.2	4.8	5.1
Ingresos procedentes de la propiedad	14,265.5	17,628.2	20,823.0	3,362.7	3,194.8	23.6	18.1
Construcción por contrato y minería	1,160.9	1,232.7	1,391.6	71.8	158.9	6.2	12.9
Compensación a empleados	881.1	927.2	1,048.1	46.1	120.9	5.2	13.0
Ingresos procedentes de la propiedad	279.8	305.5	343.5	25.7	38.0	9.2	12.4
Transportación y otros servicios públicos	2,690.5	2,778.5	3,033.7	88.0	255.2	3.3	9.2
Compensación a empleados	1,836.3	1,874.7	2,044.0	38.4	169.3	2.1	9.0
Ingresos procedentes de la propiedad	854.2	903.8	989.7	49.6	85.9	5.8	9.5
Comercio	4,709.4	5,280.3	5,594.6	570.9	314.3	12.1	6.0
Compensación a empleados	2,973.9	3,349.7	3,577.3	375.8	227.6	12.6	6.8
Ingresos procedentes de la propiedad	1,735.5	1,930.6	2,017.3	195.1	86.7	11.2	4.5
Finanzas, seguros y bienes raíces	5,772.5	6,236.9	6,940.0	464.4	703.1	8.0	11.3
Compensación a empleados	1,298.4	1,387.2	1,481.6	88.8	94.4	6.8	6.8
Ingresos procedentes de la propiedad	4,474.1	4,849.7	5,458.4	375.6	608.7	8.4	12.6
Servicios	4,651.5	4,934.5	5,278.2	283.0	343.7	6.1	7.0
Compensación a empleados	3,368.6	3,504.0	3,755.9	135.4	251.9	4.0	7.2
Ingresos procedentes de la propiedad	1,282.9	1,430.5	1,522.3	147.6	91.8	11.5	6.4
Gobierno	5,220.1	5,251.2	5,522.9	31.1	271.7	0.6	5.2
Compensación a empleados	5,220.1	5,251.2	5,522.9	31.1	271.7	0.6	5.2
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ingreso personal

El ingreso personal es el que reciben, de todas las fuentes, los individuos y las instituciones sin fines de lucro. En el 1998-99, éste totalizó \$37,244.0 millones, para un alza de \$2,802.7 millones u 8.1 por ciento en relación con el año anterior. Dicha alza superó en \$1,024.7 millones o 2.7 puntos porcentuales el crecimiento registrado en el 1997-98 (\$1,778.0 millones o 5.4 por ciento) (**Tabla 12**). En términos reales, el monto del ingreso personal fue de \$8,199.9 millones. Esto significa un incremento de \$442.8 millones o 5.7 por ciento, al comparar con la cifra correspondiente al año anterior (\$7,751.1 millones).

Tabla 12

INGRESO PERSONAL								
(En millones de dólares - Años fiscales)								
	1997r	1998r	1999p	Cambio				
				Absoluto		Porcentual		
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998	
Total	32,663.3	34,441.3	37,244.0	1,778.0	2,802.7	5.4	8.1	
Ingresos originados en la producción	22,799.3	24,138.3	25,583.1	1,339.0	1,444.8	5.9	6.0	
Compensación a empleados	20,261.5	21,216.8	22,570.1	955.3	1,353.3	4.7	6.4	
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	3,459.7	3,613.0	3,808.8	153.3	195.8	4.4	5.4	
Ingresos procedentes de la propiedad	5,997.5	6,534.5	6,821.8	537.0	287.3	9.0	4.4	
Pagos de transferencia	9,863.9	10,303.0	11,660.9	439.1	1,357.9	4.5	13.2	
Gobierno Central y municipios	2,065.2	2,187.4	2,389.3	122.2	201.9	5.9	9.2	
Pensiones	641.1	707.2	782.0	66.1	74.8	10.3	10.6	
Prima seguro salud	605.6	664.2	853.7	58.6	189.5	9.7	28.5	
Compensación por desempleo	234.1	294.6	273.1	60.5	(21.5)	25.8	(7.3)	
Compensación FSE	167.9	183.5	172.7	15.6	(10.8)	9.3	(5.9)	
Asistencia económica	109.2	77.5	68.2	(31.7)	(9.3)	(29.0)	(12.0)	
Donativos instituciones privadas	146.1	128.7	105.1	(17.4)	(23.6)	(11.9)	(18.3)	
Otras	161.2	131.7	134.4	(29.5)	2.7	(18.3)	2.1	
Gobierno Federal	6,777.8	6,977.6	7,907.5	199.8	929.9	2.9	13.3	
Beneficios del seguro social	3,281.9	3,472.1	3,556.2	190.2	84.1	5.8	2.4	
Asistencia nutricional	1,087.2	1,109.3	1,087.6	22.1	(21.7)	2.0	(2.0)	
Beneficios de Medicare, neto	999.2	949.1	938.1	(50.1)	(11.0)	(5.0)	(1.2)	
Ayuda a familia en áreas de desastre	62.7	0.0	870.3	(62.7)	870.3	---	---	
Beneficios a veteranos	483.7	496.1	478.6	12.4	(17.5)	2.6	(3.5)	
Becas	289.4	351.4	343.9	62.0	(7.5)	21.4	(2.1)	
Ayudas para la vivienda	383.1	395.0	425.1	11.9	30.1	3.1	7.6	
Otras	190.6	204.6	207.8	14.0	3.2	7.3	1.6	
Empresas privadas	406.8	434.9	503.9	28.1	69.0	6.9	15.9	
Empresas públicas	176.8	200.9	216.4	24.1	15.5	13.6	7.7	
Remesas privadas del exterior	416.3	473.0	552.5	56.7	79.5	13.6	16.8	
Otras transferencias	20.9	29.1	91.3	8.2	62.2	39.2	213.7	
Menos: Contribuciones personales	2,056.2	2,274.4	2,571.2	218.2	296.8	10.6	13.0	
Igual: Ingreso personal disponible	30,607.2	32,166.9	34,672.7	1,559.7	2,505.8	5.1	7.8	

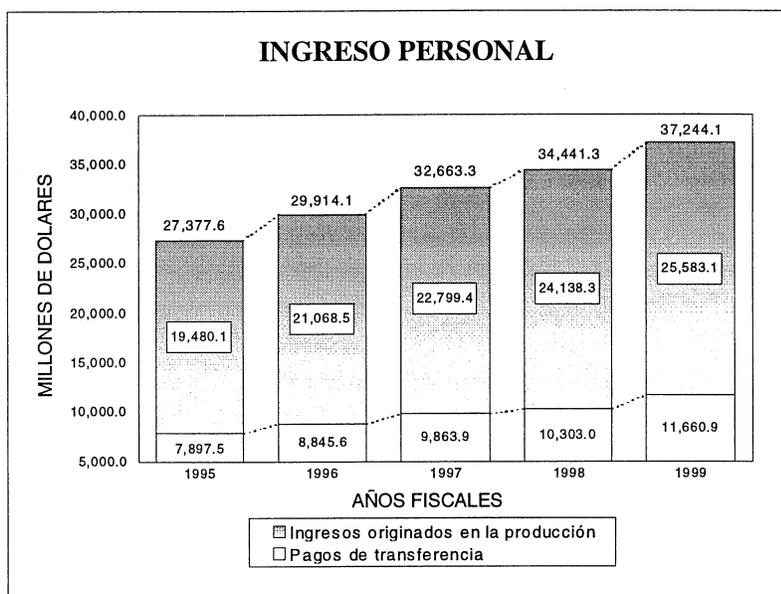
r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los ingresos originados en la producción, su componente principal, totalizaron \$25,583.1 millones y constituyeron el 68.7 por ciento del total en el 1998-99. Esta cifra registró un aumento de \$1,444.8 millones o 6.0 por ciento en relación con el nivel del año fiscal 1998 (Gráfica 10). Cuando se deducen las aportaciones a sistemas de seguridad social, la compensación a empleados totalizó \$18,761.3 millones, lo que implica un incremento de \$1,157.5 millones (6.6 por ciento) sobre los \$17,603.8 millones del 1997-98.

Gráfica 10



Los pagos de transferencia, segundo componente principal del ingreso personal, totalizaron \$11,660.9 millones y registraron un alza de \$1,357.9 millones o 13.2 por ciento, en el 1998-99. Las transferencias del Gobierno Central y los municipios aportaron \$201.9 millones (14.9 por ciento) a dicho aumento. Cabe destacar que, de ese aumento, \$189.5 millones (93.9 por ciento) correspondieron a la prima del seguro de salud que el gobierno paga a los participantes de la Reforma de Salud². El aumento de 28.5 por ciento registrado en esa prima se debió a que, con excepción del municipio de San Juan, la Reforma se terminó de implantar a través de la Isla en el 1998-99. Las pensiones, a su vez, tuvieron un aumento de \$74.8 millones o 10.6 por ciento. Al mismo contribuyeron las ventanas de retiro temprano. El comportamiento de las pensiones en el 1998-99 fue similar al que tuvieron en el 1997-98.

Las transferencias recibidas del Gobierno Federal, por su parte, totalizaron \$7,907.5 millones. Estas aportaron \$929.9 millones (68.5 por ciento) al aumento registrado por las transferencias totales en el 1998-99. Gran parte de dicho crecimiento provino de las ayudas para mitigar pérdidas sufridas por las personas e instituciones sin fines de lucro por causa del paso del huracán Georges. En el año fiscal 1999, a través de FEMA y otras agencias, el Gobierno Federal canalizó \$870.3 millones en ayudas a los damnificados. Estos fondos representaron el 93.6 por ciento del aumento evidenciado por las transferencias federales. La ayuda para vivienda (\$30.1 millones) fue otro renglón que aceleró en forma notable, por el realojo de familias que perdieron sus viviendas. Los beneficios del Seguro Social constituyen el renglón principal de las transferencias recibidas por las personas. Estos totalizaron \$3,556.2 millones en el 1998-99 y registraron un alza de 2.4 por ciento sobre el nivel del año anterior. Por otro lado, se observa que en el 1998-99, las transferencias tradicionales como los beneficios a veteranos, los beneficios del Medicare y los del Programa de Asistencia Nutricional (PAN) reflejaron ligeras disminuciones.

En términos de la distribución geográfica de los beneficios del Seguro Social, en el 1998-99, la Región de San Juan recibió la mayor cantidad por un valor de \$670.7 millones o 18.9 por ciento del total. La

Región de Bayamón ocupó el segundo lugar con \$557.6 millones o 15.7 por ciento del total. La Región de Guayama recibió la menor cantidad (\$176.7 millones) y tuvo una participación de 5.0 por ciento en el total (**Tabla 13**).

El PAN es el segundo beneficio de importancia que reciben las personas en Puerto Rico. El mismo ascendió a \$1,087.6 millones en el 1998-99 y representó el 9.3 por ciento de todas las transferencias. Su distribución por región es algo diferente a la del Seguro Social.

La Región de Ponce fue la mayor beneficiada con \$176.2 millones (16.2 por ciento del total). Las regiones de Bayamón y Arecibo ocuparon el segundo y el tercer lugar, con beneficios de \$154.5 millones (14.2 por ciento) y \$142.4 millones (13.1 por ciento), respectivamente. La Región de San Juan estuvo en cuarto lugar con beneficios por \$117.5 millones (10.8 por ciento). La Región de Guayama, al igual que en el caso del Seguro Social, ocupó el último lugar con \$60.9 millones o 5.6 por ciento del total. Las restantes regiones tuvieron una participación relativa parecida a la del Seguro Social.

En el 1998-99, las personas recibieron otras transferencias ascendentes a \$1,364.1 millones, provenientes de remesas privadas del exterior, ayudas del exterior canalizadas a través de la Cruz Roja Americana, donativos de empresas locales y transferencias de otros no residentes. Dicha cifra superó por \$226.2 millones (19.9 por ciento) los \$1,137.9 millones recibidos en el 1997-98. A ese aumento contribuyeron las ayudas dirigidas a los damnificados del huracán Georges.

Es pertinente mencionar que la década de los años noventa fue una de mucha actividad ciclónica. El flujo de ayudas a los damnificados, tanto locales como del exterior, se ha reflejado en los niveles y composición del ingreso personal. En el año fiscal 1990, a pesar de los estragos causados por el huracán Hugo, esta variable creció en 9.9 por ciento; los ingresos originados en la producción subieron 8.5 por ciento; y las transferencias, 13.6 por ciento. A tono con esto, la composición interna del ingreso personal cambió, aumentando la aportación de las transferencias a 28.8 por ciento. De igual forma, en el 1995-96, cuando nos visitaron Marilyn y Luis, el ingreso personal aumentó 9.3 por ciento; los ingresos originados en la producción, 8.2 por ciento; y las transferencias, 12.0 por ciento. Esto hizo incrementar a 29.6 por ciento la participación del último renglón. Durante el 1996-97, cuando azotó Hortense, el ingreso personal volvió a incrementarse significativamente en 9.2 por ciento y sus componentes aumentaron en 8.2 y 11.5 por ciento, respectivamente. En ese año, los ingresos originados en la producción tuvieron una participación de 69.8 por ciento y las transferencias, de 30.2

Tabla 13
DISTRIBUCION REGIONAL DE LOS BENEFICIOS DEL SEGURO SOCIAL Y EL PROGRAMA DE ASISTENCIA NUTRICIONAL (PAN)

(En millones de dólares - Año fiscal 1999)

Región	Seguro Social 1/		PAN	
	Beneficios	Relación	Beneficios	Relación
Aguadilla	231.5	6.5	80.5	7.4
Arecibo	362.4	10.2	142.4	13.1
Bayamón	557.6	15.7	154.5	14.2
Caguas	299.1	8.4	92.5	8.5
Carolina	285.9	8.0	90.3	8.3
Guayama	176.7	5.0	60.9	5.6
Humacao	278.8	7.8	85.9	7.9
Mayaguez	294.1	8.3	87.0	8.0
Ponce	399.4	11.2	176.2	16.2
San Juan	670.7	18.9	117.5	10.8
Total	3,556.2	100.0	1,087.6	100.0

1/ Distribución aproximada basada en los beneficios recibidos en diciembre de 1997, por personas de 65 años y más.

 Fuente: Departamento de la Familia, Oficina de Planificación; y Administración del Seguro Social (1998) *Social Security Bulletin*. Washington, DC.

por ciento. A su vez, en el 1998-99, el ingreso personal creció 8.1 por ciento, con un aumento de 13.2 por ciento en las transferencias, parecido al 13.6 por ciento en que se incrementaron las mismas en el 1989-90. Así, la participación de las transferencias aumentó a 31.3 por ciento en el 1998-99.

Situación económica de las personas

El ingreso personal disponible es el que realmente reciben las personas, una vez deducidas las contribuciones personales y otros pagos. Este es el determinante principal de los niveles de consumo y ahorro personal. En el 1998-99, dicho ingreso ascendió a \$34,672.7 millones con un aumento de \$2,505.8 millones o 7.8 por ciento. En ese año, la cuenta de ingresos y gastos de las personas tuvo un balance ajustado de -\$2,478.0 millones, lo que quiere decir que dicha cuenta cerró en déficit. Históricamente, en Puerto Rico, el balance en la cuenta de ingresos y gastos de las personas ha sido negativo.

Otra forma de medir la situación financiera de las familias en Puerto Rico es examinando las estadísticas de los activos y pasivos de éstas. Sin embargo, no se dispone de información sobre todos los activos y pasivos de las personas por lo cual no es posible ofrecer un cuadro completo de su situación financiera. La relación promedio de pasivos a activos disponibles fue de 65 por ciento para los años fiscales del 1995 al 1999. Esta proporción se ha mantenido entre 64.7 por ciento en el 1990 y 63.9 por ciento en el 1999.

Al cierre del 1998-99, la deuda de los consumidores, medida a base de las partidas que hay disponibles, ascendió a \$15,898.7 millones para una baja de \$70.0 millones o 0.4 por ciento. El mayor endeudamiento es con los bancos comerciales. Al 30 de junio de 1999, el balance en préstamos personales de esas instituciones ascendió a \$5,767.6 millones, cifra que constituía el 36.3 por ciento de la deuda total. De estos préstamos, los otorgados para la compra de automóviles privados totalizaron \$2,024.8 millones, es decir, 35.1 por ciento del total. Además, el balance por el uso de tarjetas de crédito ascendió a \$1,144.6 millones, equivalente al 19.8 por ciento de la deuda con los bancos comerciales. Las compañías de venta condicional constituyen el segundo acreedor principal de las personas. Al terminar el año fiscal 1999, la deuda con éstas era de \$3,149.5 millones, un 19.8 por ciento de la deuda total. Por su parte, los préstamos de las cooperativas locales de ahorro y crédito representan la tercera fuente importante de endeudamiento de las personas. Al 30 de junio de 1999, éstos totalizaron \$2,918.2 millones, el 18.4 por ciento de la deuda de los consumidores (**Tabla 14**).

A base de la información disponible, los activos financieros de las personas totalizaron \$24,861.5 millones al cierre del año fiscal 1999, reflejando un aumento de \$269.6 millones o 1.1 por ciento. De ese total, \$14,528.1 millones, el 58.4 por ciento, correspondió a depósitos en los bancos comerciales. Las cooperativas locales de ahorro y crédito constituyen la segunda alternativa de depósito de fondos para las personas. Al 30 de junio de 1999, el total de depósitos en estas instituciones ascendió a \$4,353.4 millones o 17.5 por ciento del total. Las reservas en los fondos de pensiones públicas, que constituyen un activo importante de las personas, totalizaron \$3,379.4 millones o 13.6 por ciento del total al finalizar el 1998-99. Por otro lado, los ahorros de los empleados públicos en la Asociación de Empleados del Gobierno de Puerto Rico tenían un balance de \$1,120.0 millones al cierre del 1998-99 y las reservas en las compañías de seguro de vida totalizaron \$1,164.2 millones (**Tabla 15**).

Tabla 14

DEUDA DE LOS CONSUMIDORES (En millones de dólares - Años fiscales)				Cambio			
	1997r	1998r	1999p	Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	15,300.2	15,968.7	15,898.7	668.5	(70.0)	4.4	(0.4)
Bancos comerciales 1/	5,914.7	5,862.8	5,767.6	(51.9)	(95.2)	(0.9)	(1.6)
Compañías de préstamos personales pequeños	2,010.4	2,008.0	1,431.1	(2.4)	(576.9)	(0.1)	(28.7)
Bancos federales de ahorro 2/	17.0	21.5	---	4.5	---	26.5	---
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	955.2	973.1	980.0	17.9	6.9	1.9	0.7
Cooperativas federales de ahorro y crédito	211.0	226.5	239.7	15.5	13.2	7.3	5.8
Cooperativas locales de ahorro y crédito	2,603.8	2,805.3	2,918.2	201.5	112.9	7.7	4.0
Fondos públicos de pensiones	527.1	548.8	581.0	21.7	32.2	4.1	5.9
Compañías de seguros	95.5	102.7	102.9	7.2	0.2	7.5	0.2
Compañías de venta condicional	2,276.1	2,690.8	3,149.5	414.7	458.7	18.2	17.0
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido 3/	617.8	634.8	640.5	17.0	5.7	2.8	0.9
Student Loan Marketing Association	71.6	94.4	88.2	22.8	(6.2)	31.8	(6.6)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Los datos reflejan cambios en los años desde el 1997 al 1999 debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

2/ Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en 1999.

3/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Tabla 15

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS (En millones de dólares - Años fiscales)				Cambio			
	1997r	1998r	1999p	Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	22,495.1	24,591.9	24,861.5	2,096.8	269.6	9.3	1.1
Depósitos en bancos comerciales 1/	12,874.2	14,110.5	14,528.1	1,236.3	417.6	9.6	3.0
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	245.3	253.9	---	8.6	---	3.5	---
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	1,020.0	1,045.5	1,120.0	25.5	74.5	2.5	7.1
Ahorros en cooperativas locales	3,634.9	3,967.3	4,353.4	332.4	386.1	9.1	9.7
Ahorros en cooperativas federales	264.1	284.9	316.4	20.8	31.5	7.9	11.1
Reservas en fondos públicos de pensiones	3,405.0	3,695.4	3,379.4	290.4	(316.0)	8.5	(8.6)
Reservas en compañías de seguros de vida	1,051.6	1,234.4	1,164.2	182.8	(70.2)	17.4	(5.7)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

2/ Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Empleo y desempleo

De acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) el promedio de personas empleadas en el 1998-99 fue de 1,147,000. Estas representaron el 87.5 por ciento del grupo trabajador. Por su parte, las personas desempleadas fueron 163,000, para una tasa de desempleo de 12.5 por ciento, la más baja registrada en las últimas dos décadas (Tabla 16).

Tabla 16

ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS				
(En miles de personas - Años fiscales)				
	1990	1997	1998	1999p
Personas de 16 años y más	2,473	2,708	2,740	2,782
Grupo trabajador	1,124	1,298	1,317	1,310
Empleados	963	1,128	1,137	1,147
Desempleados	161	170	179	163
Tasa de participación	45.5	48.0	48.1	47.1
Tasa de desempleo	14.3	13.1	13.6	12.5

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de vivienda.

Según la Encuesta de Vivienda antes mencionada, las 1,147,000 personas empleadas en el 1998-99 reflejaron un crecimiento de 10,000 personas o 0.9 por ciento sobre las empleadas en el 1997-98 que fueron 1,137,000 personas. Los sectores que reflejaron aumentos en su empleo fueron: construcción y minería, 9,000; finanzas, seguros y bienes raíces, 3,000; servicios, 9,000; y el gobierno, 2,000. Entre esos sectores, la construcción y los servicios se destacaron por su dinamismo. El empleo de la construcción se movió de una participación relativa de 5.7 por ciento en el 1996-97 a un 6.8 por ciento en el 1998-99. Los servicios, por su parte, incrementaron su aportación al empleo total de 25.3 por ciento en el 1996-97 a 26.7 por ciento en el 1998-99. Dicho comportamiento es indicio de la creciente importancia de estos dos sectores en la producción de Puerto Rico (Tabla 17).

Tabla 17

NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL							
(En miles de personas de 16 años y más - Años fiscales)							
	1997	1998	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	1,128	1,137	1,147	9.0	10.0	0.8	0.9
Agricultura, silvicultura y pesca	31	31	27	0.0	(4.0)	---	(12.9)
Manufactura	162	161	159	(1.0)	(2.0)	(0.6)	(1.2)
Construcción y minería	64	69	78	5.0	9.0	7.8	13.0
Comercio	228	236	229	8.0	(7.0)	3.5	(3.0)
Finanzas, seguros y bienes raíces	38	40	43	2.0	3.0	5.3	7.5
Transportación, comunicación y otros servicios públicos	59	59	59	0.0	0.0	---	---
Servicios	285	297	306	12.0	9.0	4.2	3.0
Gobierno	261	244	246	(17.0)	2.0	(6.5)	0.8

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Desembolsos del Gobierno Federal

Durante el año fiscal 1999, los desembolsos netos del Gobierno Federal aceleraron su ritmo de crecimiento con relación al año anterior³. El nivel de los mismos alcanzó \$9,138.8 millones que reflejan un alza de \$1,531.5 millones o 20.0 por ciento. Estos gastos habían alcanzado \$7,607.3 millones en el 1997-98 para un crecimiento de sólo 2.8 por ciento con relación a los del año precedente

(Tabla 18 y Gráfica 11). Hay que aclarar que esa cifra no incluye el monto de préstamos otorgados por agencias de crédito federales, tales como la Administración de Pequeños Negocios, el Departamento de Agricultura, el Departamento de Comercio y otros.

Tabla 18
DESEMBOLSOS NETOS DEL GOBIERNO FEDERAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	7,401.7	7,607.3	9,138.8	205.6	1,531.5	2.8	20.1
Transferencias federales netas	6,591.9	6,817.3	8,315.4	225.4	1,498.1	3.4	22.0
A individuos	4,838.1	4,982.2	5,756.1	144.1	773.9	3.0	15.5
Devengadas	2,955.7	3,056.6	2,958.3	100.9	(98.3)	3.4	(3.2)
Veteranos	482.1	494.5	476.9	12.4	(17.6)	2.6	(3.6)
Seguro Social	1,464.8	1,603.8	1,542.1	139.0	(61.7)	9.5	(3.8)
Medicare	999.2	949.1	938.1	(50.1)	(11.0)	(5.0)	(1.2)
Pensiones	61.3	63.0	53.1	1.7	(9.9)	2.8	(15.7)
Otras	(48.9)	(51.5)	(49.6)	(2.6)	1.9	(5.3)	3.7
Otorgadas	1,882.4	1,925.6	2,797.8	43.2	872.2	2.3	45.3
Asistencia nutricional	1,087.2	1,109.3	1,087.6	22.1	(21.7)	2.0	(2.0)
Ayuda para la vivienda	383.1	395.0	425.1	11.9	30.1	3.1	7.6
Becas	289.4	351.4	343.9	62.0	(7.5)	21.4	(2.1)
Instituciones sin fines de lucro	54.7	55.7	56.6	1.0	0.9	1.8	1.6
Ayuda a familias en áreas de desastre	62.7	---	870.3	(62.7)	870.3	---	---
Otras	5.2	14.2	14.3	9.0	0.1	173.1	0.7
Subsidios a industrias del sector privado	(41.1)	(36.8)	27.9	4.3	64.7	10.5	175.8
Al Gobierno de Puerto Rico	1,794.9	1,871.9	2,531.3	77.0	659.4	4.3	35.2
Devengadas (aportaciones)	1,668.0	1,691.2	2,407.5	23.2	716.3	1.4	42.4
Otorgadas	126.9	180.6	123.8	53.7	(56.8)	42.3	(31.5)
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	809.8	790.0	823.4	(19.8)	33.4	(2.4)	4.2
Agencias para la defensa nacional	416.9	397.1	408.2	(19.8)	11.1	(4.7)	2.8
Agencias de servicio civil	392.9	392.8	415.2	(0.1)	22.4	(0.0)	5.7
Servicio Postal	95.7	100.1	107.4	4.4	7.3	4.6	7.3
Departamento de Justicia	57.0	65.8	76.0	8.8	10.2	15.4	15.5
Departamento del Tesoro	56.7	53.5	56.9	(3.2)	3.4	(5.6)	6.4
Departamento de Agricultura	45.6	35.7	34.2	(9.9)	(1.5)	(21.7)	(4.2)
Departamento de Transportación	44.0	46.7	46.8	2.7	0.1	6.1	0.2
Departamento de Salud y Servicios Humanos	33.4	37.5	35.9	4.1	(1.6)	12.3	(4.3)
Otras	60.5	53.5	58.1	(7.0)	4.6	(11.6)	8.6

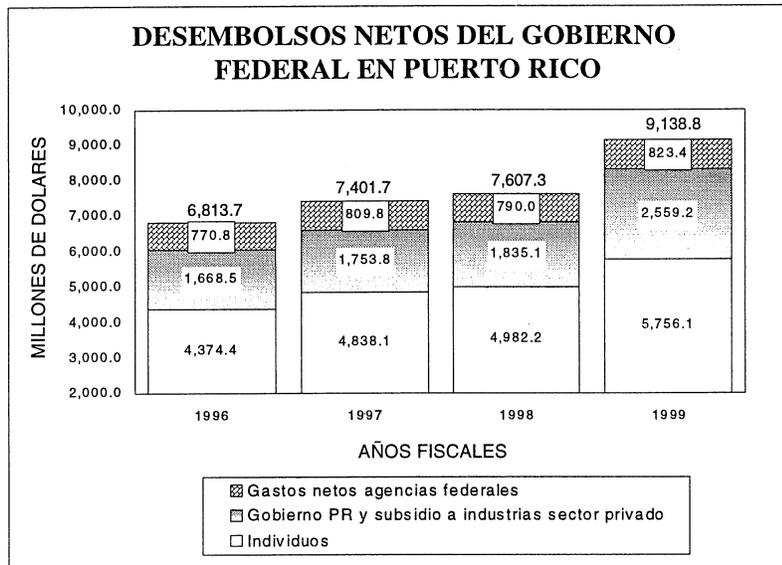
r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los desembolsos del Gobierno Federal en Puerto Rico tienen efectos directos e indirectos sobre las personas, las empresas privadas y el gobierno. Esos efectos se reflejan en el comportamiento de las principales variables macroeconómicas, como el ingreso neto, el producto bruto, el ingreso personal y el empleo. La demanda de bienes y servicios de las agencias con operaciones en la Isla repercute en el quehacer económico y se traduce en ventas e ingresos de los sectores económicos antes mencionados. Por otro lado, las aportaciones al sector gubernamental para realizar obras de estructura e infraestructura impulsan la actividad de la construcción, la que a su vez estimula otros sectores industriales.

Gráfica 11



Transferencias

El 91.0 por ciento del total desembolsado en el 1998-99 (\$8,315.4 millones) estuvo constituido de transferencias netas a las personas, a industrias y al sector gubernamental local. Las transferencias a individuos ascendieron a \$5,756.1 millones, registrando un alza de \$773.9 millones (15.5 por ciento) sobre la cifra del 1997-98. De éstas, las transferencias devengadas por los individuos montaron a \$2,958.3 millones para una baja de \$98.3 millones o 3.2 por ciento con relación al valor del año anterior. Esta baja fue el

resultado de las disminuciones que se registraron en sus componentes, como los beneficios de veteranos, beneficios del Seguro Social y Medicare. Las transferencias devengadas son aquellas a las que los beneficiarios tienen derecho por servicios previos o por aportar a sistemas de seguridad social.

Las transferencias otorgadas, por el contrario, constituyen dádivas bajo programas de ayuda económica a las personas que cualifican. En el 1998-99, dichas transferencias a individuos totalizaron \$2,797.8 millones, para un crecimiento de \$872.2 millones o 45.3 por ciento. Esta alza tan significativa se debió a los \$870.3 millones recibidos por las personas como ayuda de subsistencia y para resarcir pérdidas de efectos personales y del hogar por causa del paso del huracán Georges. La ayuda para la vivienda fue otro renglón que mostró un aumento notable (\$30.1 millones) debido a la necesidad de realojo de las familias que perdieron sus viviendas por causa de ese huracán.

Los subsidios a industrias del sector privado son fondos que se reciben a través del Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA, por sus siglas en inglés). En el 1998-99, bajo este programa se desembolsaron \$75.1 millones, para un incremento de \$67.1 millones con relación a los \$8.0 millones del 1997-98. A esa cifra se le dedujeron \$47.2 millones por concepto de pagos por las industrias en derechos de aduana que se utilizaron para sufragar los gastos de la Oficina de Aduanas en Puerto Rico, pagos por los derechos por inspección de alcohol y otros pagos misceláneos.

Por otra parte, las transferencias netas al Gobierno de Puerto Rico totalizaron \$2,531.3 millones, reflejando un aumento de \$659.4 millones o 35.2 por ciento. De ese total, las transferencias devengadas, denominadas aportaciones federales, ascendieron a \$2,407.5 millones, para un alza de \$716.3 millones (42.4 por ciento). Este aumento contrasta marcadamente con el leve crecimiento de \$23.2 millones (1.4 por ciento) del 1997-98. El concepto devengado para las aportaciones federales se deriva del hecho que, para ser otorgadas, el gobierno de Puerto Rico tiene que aportar (parear) una cantidad del costo del proyecto a realizarse. Las transferencias otorgadas al sector gubernamental local, a su vez, constituyen subsidios operacionales a varias empresas públicas, como la Autoridad Metropolitana de Autobuses. Estos fondos totalizaron \$123.8 millones en el 1998-99 para una baja de \$56.8 millones o 31.5 por ciento con relación al 1997-98.

El total de aportaciones federales recibidas por el gobierno ascendió a \$2,623.1 millones, un aumento de \$714.7 millones (37.5 por ciento) respecto al 1997-98 (**Tabla 19**). Ese valor difiere del total neto presentado en la tabla anterior, por razón de que se le dedujeron \$215.6 millones correspondientes a la aportación de los patronos al seguro por desempleo. Estos pagos guardan relación directa con los fondos recibidos del Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo para atender reclamaciones dentro de la jurisdicción de Puerto Rico. En el 1998-99, dichos fondos totalizaron \$250.9 millones, reflejando una baja de \$8.3 millones (3.2 por ciento).

Tabla 19
APORTACIONES FEDERALES AL SECTOR GUBERNAMENTAL DE PUERTO RICO

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	1,870.4	1,908.4	2,623.1	38.0	714.7	2.0	37.5
Gobierno Central	1,367.3	1,335.2	1,355.2	(32.1)	20.0	(2.3)	1.5
Autoridad de Carreteras y Transportación	126.7	131.5	194.5	4.8	63.0	3.8	47.9
Departamento de Educación	562.0	536.1	443.6	(25.9)	(92.5)	(4.6)	(17.3)
Departamento de la Familia	208.8	211.6	214.5	2.8	2.9	1.3	1.4
Departamento de Salud	330.2	317.5	353.5	(12.7)	36.0	(3.8)	11.3
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	30.4	42.5	48.4	12.1	5.9	39.8	13.9
Universidad de Puerto Rico	29.2	23.0	26.5	(6.2)	3.5	(21.2)	15.2
Policía de Puerto Rico	16.6	15.3	15.3	(1.3)	0.0	(7.8)	---
Guardia Nacional de Puerto Rico	5.8	6.8	10.0	1.0	3.2	17.2	47.1
Otras agencias	57.6	50.8	48.9	(6.8)	(1.9)	(11.8)	(3.7)
Empresas públicas	75.5	71.5	53.8	(4.0)	(17.7)	(5.3)	(24.8)
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	19.8	14.8	14.3	(5.0)	(0.5)	(25.3)	(3.4)
Autoridad Metropolitana de Autobuses	17.3	11.1	7.8	(6.2)	(3.3)	(35.8)	(29.7)
Autoridad de los Puertos	16.8	18.3	8.8	1.5	(9.5)	8.9	(51.9)
Estación Experimental Agrícola y Servicios de Extensión Agrícola	10.9	16.5	12.1	5.6	(4.4)	51.4	(26.7)
Administración de Derecho al Trabajo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	---	---
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	---	---
Otras empresas	10.6	10.8	10.8	0.2	0.0	1.9	---
Municipios	200.2	229.5	241.5	29.3	12.0	14.6	5.2
Acción Comunal	13.9	18.6	17.8	4.7	(0.8)	33.8	(4.3)
Desarrollo Comunal	112.8	131.5	132.8	18.7	1.3	16.6	1.0
Head Start	28.9	28.5	33.9	(0.4)	5.4	(1.4)	18.9
Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	18.1	19.3	22.7	1.2	3.4	6.6	17.6
Otros programas	26.4	31.6	34.4	5.2	2.8	19.7	8.9
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	214.8	259.2	250.9	44.4	(8.3)	20.7	(3.2)
Programa de Comedores Escolares	12.5	12.4	11.2	(0.1)	(1.2)	(0.8)	(9.7)
Fondo de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)	0.1	0.5	710.5	0.4	710.0	---	---

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En el año fiscal 1999, el Gobierno Central recibió fondos ordinarios ascendentes a \$1,355.2 millones, el 51.7 por ciento del total, para un alza de \$20.0 millones (1.5 por ciento). De ese total, el Departamento de Educación recibió la mayor parte: \$443.6 millones, igual al 32.7 por ciento del total. El Departamento de Salud ocupó el segundo lugar, con \$353.5 millones o 26.1 por ciento de dicho total. Las empresas públicas, a su vez, recibieron aportaciones por \$53.8 millones para una baja de \$17.7 millones, (24.8 por ciento) en comparación con el 1997-98. De ese valor, la mayor cantidad

(\$14.3 millones) la recibió la Autoridad de Acueductos y Alcantarillados. Los municipios, por su parte, recibieron aportaciones federales ascendentes a \$241.5 millones, para un incremento de \$12.0 millones (5.2 por ciento). Los \$132.8 millones recibidos para desarrollo comunal constituyeron la proporción más alta (55.0 por ciento). El Programa de Comedores Escolares, por otro lado, recibió \$11.2 millones, registrando una baja de \$1.2 millones o 9.7 por ciento. Los fondos destinados para este programa han venido moviéndose en forma decreciente a partir del 1989-90, cuando totalizaron \$15.3 millones.

Como resultado del paso del huracán Georges, el sector gubernamental recibió fondos federales extraordinarios ascendentes a \$710.5 millones. Estos se utilizaron para financiar el recogido de escombros, la reposición de equipo y la restauración de estructuras e infraestructura, entre otros usos. La forma integrada en que se recopiló la información no permitió que se identificaran los organismos gubernamentales que recibieron los fondos, lo que no permite un análisis más minucioso de los mismos.

Gastos netos de agencias federales

En el 1998-99, luego de deducir los ingresos recibidos, los gastos de las agencias federales operando en Puerto Rico totalizaron \$823.4 millones. Esta cifra sobrepasó en \$33.4 millones o 4.2 por ciento los \$790.0 millones gastados en el 1997-98. Dichos gastos incluyen la compensación a empleados y las compras de bienes y otros servicios. Por su naturaleza, las agencias federales se categorizan en dos grupos: agencias para la defensa y agencias de servicio civil. Los gastos de las primeras, entre las que se incluye el Departamento de Asuntos al Veterano, totalizaron \$408.2 millones para un alza de \$11.1 millones (2.8 por ciento) sobre la cifra del 1997-98 (\$397.1 millones). Las segundas, a su vez, gastaron \$415.2 millones, registrando un aumento de \$22.4 mil o 5.7 por ciento. Se observa que la participación de estas dos categorías en el total de gastos es bastante similar. Por ejemplo, en el 1998-99, los gastos de las agencias para la defensa representaron el 49.6 por ciento del total, correspondiéndole 50.4 por ciento a las agencias de servicio civil. En el año anterior, la participación de éstos fue de 50.3 y 49.7 por ciento, respectivamente.

El Servicio Postal, agencia cuasi pública, fue la que registró el gasto neto más alto. En el 1998-99, éste ascendió a \$107.4 millones, para un alza de \$7.3 millones o 7.3 por ciento. Le siguió el Departamento de Justicia con \$76.0 millones, para un aumento de \$10.2 millones o 15.5 por ciento. Otras agencias con gastos de importancia en el 1998-99 fueron: Departamento del Tesoro, \$56.9 millones; Departamento de Agricultura, \$34.2 millones; Departamento de Transportación, \$46.8 millones; y Departamento de Salud y Servicios Humanos, \$35.9 millones.

Comercio exterior

En el 1998-99, el comercio exterior de mercancía registrada totalizó \$60,201.2 millones, evidenciando un alza notable de 15.6 por ciento u \$8,130.8 millones, sobre el nivel del 1997-98. La cifra de ese año (\$52,070.4 millones) reflejó, también, un aumento considerable montante a \$6,736.2 millones o 14.9 por ciento, respecto al nivel del año fiscal 1997. En el 1998-99, el coeficiente de comercio exterior fue de 1.00, al cual las exportaciones aportaron 0.58 y las importaciones 0.42 (**Tabla 20**). Este coeficiente es consistente con las altas tasas históricas registradas y se ha mantenido sobre el 0.90 desde el año fiscal 1974, cuando el mismo fue de 0.99. El nivel del coeficiente de comercio exterior es indicativo del alto grado de apertura de la economía de Puerto Rico.

Tabla 20

COEFICIENTE DE COMERCIO EXTERIOR*							
(En millones de dólares - Años fiscales)							
Años	Producto bruto interno	Exportaciones registradas	Importaciones registradas	Comercio exterior	Coeficiente		
					Exportaciones	Importaciones	Comercio exterior
1985	20,289.2	10,543.7	10,112.2	20,655.9	0.520	0.498	1.018
1990	30,603.9	19,305.4	15,721.6	35,027.0	0.631	0.514	1.145
1995	42,647.3	23,811.3	18,816.6	42,627.9	0.558	0.441	0.999
1996r	45,340.8	22,944.4	19,060.9	42,005.3	0.506	0.420	0.926
1997r	48,187.0	23,946.8	21,387.4	45,334.2	0.497	0.444	0.941
1998r	53,875.4	30,272.9	21,797.5	52,070.4	0.562	0.404	0.966
1999p	59,946.3	34,901.8	25,299.4	60,201.2	0.582	0.422	1.004

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

* Se refiere a la relación de exportaciones más importaciones al producto bruto interno.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Es pertinente mencionar que coeficientes altos de comercio exterior son característicos de economías en desarrollo, o que han alcanzado altos niveles de desarrollo, que dependen de mercados externos para satisfacer las necesidades de materias primas, maquinaria y equipo. A su vez, los mercados externos constituyen los receptores de la mayor parte de la producción de estos países. Un ejemplo es la isla de Taiwán que, en el 1997, registró un coeficiente parecido al de Puerto Rico (0.95 por ciento). Hong Kong, Malasia y Singapur son otros países asiáticos con un alto nivel de desarrollo; sus coeficientes de comercio exterior superaron al de Puerto Rico: 2.30 por ciento (1997), 1.60 por ciento (1997) y 2.73 por ciento (1996), respectivamente.

Durante el 1998-99, las exportaciones e importaciones de Puerto Rico registraron crecimientos similares pero con tendencias diferentes. Las exportaciones crecieron \$4,628.9 millones o 15.3 por ciento. Este es un crecimiento notable, aunque inferior al de \$6,326.1 millones o 26.4 por ciento registrado en el 1997-98.

Las importaciones, por su parte, se incrementaron en \$3,501.9 millones o 16.1 por ciento. Este aumento representó una aceleración significativa luego de crecer en sólo \$410.1 millones o 1.9 por ciento en el 1997-98. Por lo tanto, los comportamientos disímiles entre las exportaciones e importaciones de mercadería hicieron que el superávit de Puerto Rico desacelerara en el

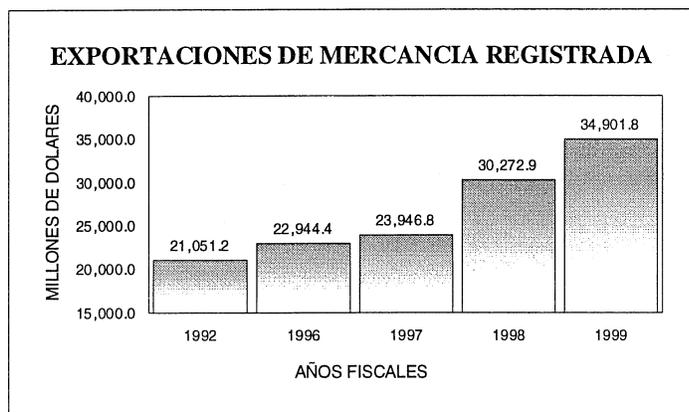
1998-99. El mismo creció \$1,127.0 millones o 13.3 por ciento en comparación con el alza de \$5,916.0 millones o 231.1 por ciento en el 1997-98 (Tabla 21 y Gráfica 12).

Tabla 21

COMERCIO EXTERIOR DE PUERTO RICO							
(En millones de dólares - Años fiscales)							
	1997	1998	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Estados Unidos 1/	7,869.5	14,171.5	15,399.2	6,302.0	1,227.7	80.1	8.7
Exportaciones	21,187.3	27,397.4	30,535.2	6,210.1	3,137.8	29.3	11.5
Importaciones	13,317.8	13,225.9	15,136.0	(91.9)	1,910.1	(0.7)	14.4
Países Extranjeros 1/	(4,957.3)	(5,189.5)	(5,302.1)	(232.2)	(112.6)	(4.7)	(2.2)
Exportaciones	2,668.3	2,797.7	4,308.5	129.4	1,510.8	4.8	54.0
Importaciones	7,625.6	7,987.2	9,610.6	361.6	1,623.4	4.7	20.3
Islas Vírgenes 1/	(352.8)	(506.6)	(494.7)	(153.8)	11.9	(43.6)	2.3
Exportaciones	91.3	77.9	58.1	(13.4)	(19.8)	(14.7)	(25.4)
Importaciones	444.1	584.5	552.8	140.4	(31.7)	31.6	(5.4)
Balance comercial total	2,559.4	8,475.4	9,602.4	5,916.0	1,127.0	231.1	13.3
Exportaciones	23,946.8	30,272.9	34,901.8	6,326.1	4,628.9	26.4	15.3
Importaciones	21,387.4	21,797.5	25,299.4	410.1	3,501.9	1.9	16.1

1/ Se refiere al balance comercial.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 12


Puerto Rico viene registrando superávit en su comercio exterior desde el 1981-82. En el año fiscal 1999, el superávit comercial de la Isla ascendió a \$9,602.4 millones. El comercio con Estados Unidos, principal mercado, aportó \$15,399.2 millones a este balance. Los déficit con países extranjeros e Islas Vírgenes contribuyeron a reducirlo con \$5,302.1 millones y \$494.7 millones, respectivamente. Históricamente, el saldo con países extranjeros ha sido negativo. A esto han contribuido significativamente las importaciones de petróleo y sus

derivados, así como las importaciones de vehículos de motor. En el caso de Islas Vírgenes, los déficit se iniciaron en el año fiscal 1994, como resultado del aumento en las importaciones de gasolina y otros derivados del petróleo. En términos del comercio con regiones en el mundo, los déficit mayores en el 1998-99 fueron con las siguientes: Europa, \$2,250.3 millones; Asia, \$1,484.2 millones; América del Sur, \$856.6 millones; y América del Norte, \$510.7 millones (**Tabla 22**).

Tabla 22
BALANCE COMERCIAL DE PUERTO RICO POR REGION

(En millones de dólares - Años fiscales)

Región	1997	1998	1999	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Africa	(177.8)	(187.8)	(92.7)	(10.0)	95.1	(5.6)	50.6
América Central	(24.3)	(16.0)	(30.8)	8.3	(14.8)	34.2	(92.5)
América del Norte	(216.1)	(225.1)	(510.7)	(9.0)	(285.6)	(4.2)	(126.9)
América del Sur	(1,091.8)	(997.0)	(856.6)	94.8	140.4	8.7	14.1
Asia	(1,576.9)	(1,282.0)	(1,484.2)	294.9	(202.2)	18.7	(15.8)
Australia y el Pacífico	2.6	5.2	6.1	2.6	0.9	100.0	17.3
Caribe	(263.6)	(79.4)	(82.9)	184.2	(3.5)	69.9	(4.4)
Europa	(1,609.4)	(2,407.4)	(2,250.3)	(798.0)	157.1	(49.6)	6.5
Total	(4,957.3)	(5,189.5)	(5,302.1)	(232.2)	(112.6)	(4.7)	(2.2)

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los productos manufacturados constituyen el renglón dominante en el comercio exterior de Puerto Rico. En el 1998-99, las exportaciones totales de la manufactura representaron el 99.6 por ciento del total. Se observa que el valor más alto correspondió a productos de alta tecnología. Estos totalizaron \$27,994.9 millones, equivalente al 80.5 por ciento del total de productos manufacturados. Los productos químicos, por su parte, representan el renglón principal dentro de esta categoría y, en el 1998-99, aportaron \$19,551.1 millones o 69.8 por ciento a la misma.

Las exportaciones de industrias intensivas en mano de obra constituyen el segundo renglón de importancia. En el año fiscal 1999, sumaron \$5,874.8 millones, igual al 16.9 por ciento del total. Los

alimentos fueron el renglón predominante de estas exportaciones. Estos representaron el 71.8 por ciento de las mismas, con un valor de \$4,218.8 millones. Las exportaciones de industrias intensivas en capital ocuparon el tercer lugar, igual al 2.6 por ciento restante. La aportación de las industrias que conforman esta categoría es más equitativa que en las categorías de alta tecnología e intensivas en mano de obra. No obstante, las exportaciones de productos fabricados de metal registraron el valor más alto en el 1998-99, que fue \$369.0 millones o 41.1 por ciento del total de exportaciones de esta categoría (Tabla 23).

Tabla 23
EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997	1998	1999	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	23,946.8	30,272.9	34,901.8	6,326.1	4,628.9	26.4	15.3
Agricultura	82.6	92.5	71.8	9.9	(20.7)	12.0	(22.4)
Minería	11.2	58.8	32.3	47.6	(26.5)	425.0	(45.1)
Manufactura	23,837.3	30,108.7	34,767.0	6,271.4	4,658.3	26.3	15.5
Intensivas en mano de obra	5,127.1	5,430.7	5,874.8	303.6	444.1	5.9	8.2
Alimentos	3,386.4	3,645.3	4,218.8	258.9	573.5	7.6	15.7
Tabaco	149.0	180.0	132.6	31.0	(47.4)	20.8	(26.3)
Textiles	176.5	135.8	128.2	(40.7)	(7.6)	(23.1)	(5.6)
Ropa	628.9	669.3	600.3	40.4	(69.0)	6.4	(10.3)
Madera, productos de madera y muebles	30.5	21.7	29.5	(8.8)	7.8	(28.9)	35.9
Cuero y productos de cuero	352.0	395.9	328.3	43.9	(67.6)	12.5	(17.1)
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	74.4	59.3	109.7	(15.1)	50.4	(20.3)	85.0
Productos primarios de metal	135.9	96.6	85.9	(39.3)	(10.7)	(28.9)	(11.1)
Manufactura miscelánea	193.5	226.8	241.5	33.3	14.7	17.2	6.5
Intensivas en capital	762.5	867.9	897.3	105.4	29.4	13.8	3.4
Papel, imprentas y editoriales	89.9	104.0	86.3	14.1	(17.7)	15.7	(17.0)
Refinerías y productos de petróleo	228.8	181.2	150.3	(47.6)	(30.9)	(20.8)	(17.1)
Productos de goma y plástico	169.9	180.7	182.0	10.8	1.3	6.4	0.7
Productos fabricados de metal	188.9	303.9	369.0	115.0	65.1	60.9	21.4
Equipo de transportación	85.0	98.1	109.7	13.1	11.6	15.4	11.8
De alta tecnología	17,947.7	23,810.1	27,994.9	5,862.4	4,184.8	32.7	17.6
Productos químicos	10,627.8	15,748.9	19,551.1	5,121.1	3,802.2	48.2	24.1
Maquinaria no eléctrica	3,490.0	3,997.8	3,966.2	507.8	(31.6)	14.6	(0.8)
Maquinaria eléctrica	2,204.4	2,380.6	2,422.9	176.2	42.3	8.0	1.8
Instrumentos profesionales y científicos*	1,625.5	1,682.8	2,054.7	57.3	371.9	3.5	22.1
Servicios de reparación y mercancía no clasificada	15.7	12.9	30.7	(2.8)	17.8	(17.8)	138.0

* El Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Estados Unidos, dentro de las clasificaciones industriales 36 y 38, separa las industrias 363, 365, 385 y 387 como intensivas en capital.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Por otra parte, las tres categorías principales en que se desglosa la clasificación económica de las importaciones tuvieron una buena participación en el incremento registrado por dicho renglón en el

1998-99, que fue de 16.1 por ciento (**Tabla 24**). No obstante, la aportación mayor correspondió a las materias primas y otros productos intermedios que se incrementaron en \$1,618.8 millones o 12.0 por ciento. Dicha cantidad representó el 46.2 por ciento del aumento registrado en las importaciones (\$3,501.9 millones). Los bienes de consumo ocuparon la segunda posición, con un alza de \$1,112.7 millones (18.3 por ciento), que representó el 31.8 por ciento del crecimiento de las importaciones totales.

Tabla 24

CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES REGISTRADAS

(En millones de dólares - Años fiscal)

	1997	1998	1999 ^p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	21,387.4	21,797.5	25,299.4	410.1	3,501.9	1.9	16.1
Bienes de consumo	6,167.5	6,096.9	7,209.6	(70.6)	1,112.7	(1.1)	18.3
Duraderos	2,338.5	2,303.0	2,774.1	(35.5)	471.1	(1.5)	20.5
Automóviles	1,516.4	1,481.2	1,825.6	(35.2)	344.4	(2.3)	23.3
Enseres eléctricos	286.6	272.4	335.4	(14.2)	63.0	(5.0)	23.1
Otros	535.5	549.3	613.0	13.8	63.7	2.6	11.6
No duraderos	3,829.0	3,793.9	4,435.5	(35.1)	641.6	(0.9)	16.9
Alimentos	1,787.8	1,784.7	1,917.4	(3.1)	132.7	(0.2)	7.4
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	221.5	269.9	320.1	48.4	50.2	21.9	18.6
Otros	1,819.7	1,739.4	2,198.0	(80.3)	458.6	(4.4)	26.4
Bienes de capital	2,216.6	2,223.8	2,994.3	7.2	770.5	0.3	34.6
Materias primas y otros productos intermedios	13,003.3	13,476.8	15,095.6	473.5	1,618.8	3.6	12.0
Petróleo y derivados	1,781.3	1,615.0	1,339.6	(166.3)	(275.4)	(9.3)	(17.1)
Cemento	10.4	14.1	15.4	3.7	1.3	35.6	9.2
Madera	144.8	142.7	173.7	(2.1)	31.0	(1.5)	21.7
Otros	11,066.8	11,705.0	13,566.9	638.2	1,861.9	5.8	15.9

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Entre los bienes de consumo, las importaciones de bienes duraderos ascendieron a \$2,774.1 millones. Estas aumentaron en 20.5 por ciento (\$471.1 millones) y constituyeron el 42.3 por ciento del alza de los bienes de consumo en el 1998-99. Las importaciones de automóviles continuaron representando el renglón principal (65.8 por ciento) dentro de la categoría de bienes duraderos. Las mismas totalizaron \$1,825.6 millones en el 1998-99, con un aumento de \$344.4 millones o 23.3 por ciento. Las importaciones de enseres eléctricos se incrementaron en \$63.0 millones (23.1 por ciento) contrario a la reducción de \$14.2 millones (5.0 por ciento) registrada en el año fiscal 1998. Los efectos del huracán Georges se reflejaron en el comportamiento de este renglón debido a las pérdidas de artículos como neveras, lavadoras y otros enseres que tuvieron un sinnúmero de familias. Las importaciones de otros

bienes duraderos también aceleraron, evidenciando un alza de \$63.7 millones u 11.6 por ciento. Por su parte, las importaciones de bienes no duraderos reflejaron un alza considerable en el 1998-99, ascendente a \$641.6 millones o 16.9 por ciento. Esta alza constituyó el 57.7 por ciento del aumento en las importaciones de bienes de consumo en el 1998-99 y contrasta con la baja de \$35.1 millones o 0.9 por ciento registrada en el 1997-98. El renglón otros bienes no duraderos totalizó \$2,198.0 millones, para un incremento de \$458.6 millones o 26.4 por ciento, luego de mermar \$80.3 millones o 4.4 por ciento en el año anterior. Dentro de este renglón, las categorías de ropa y calzado y productos medicinales y farmacéuticos tuvieron una aportación importante en el 1998-99. La primera ascendió a \$710.4 millones y representó el 32.3 por ciento del total. La segunda, con un valor de \$573.4, aportó el 26.1 por ciento.

Por último, las importaciones de bienes de capital se incrementaron en \$770.5 millones o 34.6 por ciento. Las mismas aportaron el 22.0 por ciento al aumento (\$3,501.9 millones) que tuvieron todas las importaciones. El incremento de las importaciones de bienes de capital contrasta con el de \$7.2 millones o 0.3 por ciento evidenciado por este renglón en el 1997-98.

Actividad sectorial

Agricultura

En el 1950, el sector agrícola de Puerto Rico ocupaba el segundo lugar en la producción de la Isla con una aportación de 18.2 por ciento al producto bruto interno. El primer lugar le correspondía al sector comercial con 19.9 por ciento y el tercero a la manufactura con una aportación de 16.5 por ciento. La contribución de la agricultura al empleo era notable, constituyendo el 35.9 por ciento del total en ese año. Todavía en el 1959-60, su participación representaba el 10.5 por ciento del producto bruto interno y aportaba el 22.8 por ciento del empleo total (Tabla 25).

Tabla 25

APORTACION DE LA AGRICULTURA AL PRODUCTO BRUTO INTERNO Y AL EMPLEO								
(Años fiscales)	1950	1960	1970	1980	1990	1997r	1998r	1999p
Producto bruto interno (En miles de dólares)	723.9	1,649.7	5,034.7	14,480.3	30,603.9	48,187.0	53,875.4	59,946.3
Producto bruto agrícola (En miles de dólares)	132.1	173.8	160.9	393.9	434.1	466.0	457.3	323.8
Aportación al producto bruto interno (En por cientos)	18.2	10.5	3.2	2.7	1.4	1.0	0.8	0.5
Empleo total 1/ (En miles de personas)	596.0	543.0	686.0	753.0	963.0	1,128.0	1,137.0	1,147.0
Empleo agrícola 1/ (En miles de personas)	214.0	124.0	68.0	38.0	36.0	31.0	31.0	27.0
Aportación al empleo total (En por cientos)	35.9	22.8	9.9	5.0	3.7	2.7	2.7	2.4

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Hasta el año fiscal 1976, las cifras de empleo cubrían la población de 14 años y más.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Sin embargo, a partir de la década del 1970, la estructura económica de Puerto Rico comenzó a cambiar aceleradamente. Como consecuencia, en el 1969-70, la aportación de la agricultura al producto bruto interno bajó a 3.2 por ciento; en el 1979-1980, a 2.7 por ciento; en el 1989-1990, a 1.4 por ciento; y, en los años fiscales 1998 y 1999, aportó menos del uno por ciento. Esta tendencia también se ha hecho patente en los niveles del empleo. En el año fiscal 1970, la aportación de la agricultura al empleo total fue de 9.9 por ciento. Dicha proporción ha venido bajando y fue de 2.4 por ciento en el 1998-99.

Varios factores internos y externos han contribuido a la trayectoria de la agricultura. La ola de emigración hacia Estados Unidos, que se intensificó a partir de los años cuarenta, fue reduciendo la oferta de trabajo en las zonas rurales de Puerto Rico. Además, el fomento industrial de la Isla, que se inició en la década del cincuenta, brindó al puertorriqueño mejores fuentes de ingresos y condiciones de trabajo. Las oportunidades de mejoramiento académico indujeron, también, un movimiento a las zonas urbanas. Por otro lado, cambios en los modos de cultivo, principalmente en Estados Unidos, han colocado al agricultor local en desventaja competitiva. Por eso, gran parte de la demanda interna de frutas, vegetales, granos, farináceos y otros se suministra a través de las importaciones. El caso del azúcar es el más dramático pues, en determinado momento, hubo alrededor de 60 centrales azucareras. Hoy día, se depende de azúcar importada para satisfacer gran parte de la demanda del producto.

El sector agrícola evidenció una trayectoria fluctuante durante la década del 1990, en la que predominaron las bajas en su producción, según se refleja en el ingreso bruto agrícola⁴. En esa década, se registraron alzas en sólo tres años fiscales: 1995, 2.4 por ciento; 1997, 5.5 por ciento; y 1998, 0.9 por ciento. Una serie de eventos climatológicos durante el periodo agravó la situación del sector⁵. El huracán Georges, por ser de categoría 3 y azotar a la Isla por 18 horas, causó grandes estragos al agro puertorriqueño: la agricultura fue el tercer sector industrial más afectado dentro del sector privado (Junta de Planificación, 1999).

De hecho, en el 1998-99, la agricultura fue afectada muy adversamente por el huracán Georges. Ese año, el ingreso bruto agrícola totalizó \$668.4 millones, para una baja de \$39.0 millones o 5.5 por ciento en comparación con los \$707.4 millones del año fiscal 1998 (**Tabla 26**). El valor de la producción de café se redujo a casi la mitad (\$27.9 millones) del nivel del 1997-98 (\$53.8 millones). Es conocido que las zonas cafetaleras fueron de las más afectadas por el huracán Georges. Los productos pecuarios y avícolas registraron una merma de \$36.9 millones o 9.2 por ciento. El valor de la producción de leche se redujo en \$9.7 millones o 4.9 por ciento. La falta de electricidad por los daños del huracán al tendido eléctrico afectó severamente la industria lechera. Hubo pérdida de vacas productoras y fue necesario decomisar la mitad de la producción en las primeras semanas luego del paso de Georges. La producción de carnes se vio muy afectada, especialmente la de aves, cuyo valor sufrió una reducción de \$12.3 millones o 13.8 por ciento. El informe de la Junta de Planificación antes mencionado, estimó pérdidas en infraestructura agrícola ascendentes a \$70 millones, de los cuales \$30.0 millones (42.9 por ciento) se adjudicaron a infraestructura para la producción de pollos. Las frutas, vegetales y otras cosechas decrecieron \$34.2 millones o 20.1 por ciento. El renglón de vegetales farináceos fue el más afectado con una baja de \$16.3 millones (26.1 por ciento). La mayor parte de esta reducción (95.7 por ciento) se originó en la producción de plátanos, la que totalizó \$29.4 millones en el 1998-99, comparada con \$45.0 millones en el 1997-98.

Tabla 26

INGRESO BRUTO AGRICOLA							
(En millones de dólares - Años fiscales)							
	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	701.2	707.4	668.4	6.2	(39.0)	0.9	(5.5)
Cosechas tradicionales	63.1	57.4	29.0	(5.7)	(28.4)	(9.0)	(49.5)
Café	56.9	53.8	27.9	(3.1)	(25.9)	(5.4)	(48.1)
Azúcar y mieles 1/	6.2	3.6	1.1	(2.6)	(2.5)	(41.9)	(69.4)
Productos pecuarios y avícolas	389.6	402.1	365.2	12.5	(36.9)	3.2	(9.2)
Leche	193.5	198.2	188.5	4.7	(9.7)	2.4	(4.9)
Huevos	19.2	21.7	11.5	2.5	(10.2)	13.0	(47.0)
Carne de res 2/	29.5	35.4	31.9	5.9	(3.5)	20.0	(9.9)
Carne de cerdo 2/	27.3	25.1	21.9	(2.2)	(3.2)	(8.1)	(12.7)
Carne de aves 2/	92.6	88.9	76.6	(3.7)	(12.3)	(4.0)	(13.8)
Otras carnes 2/	2.5	1.9	2.2	(0.6)	0.3	(24.0)	15.8
Otros 3/	25.0	30.9	32.6	5.9	1.7	23.6	5.5
Cambio en el valor del inventario de animales	1.4	1.2	0.5	(0.2)	(0.7)	(14.3)	(58.3)
Otras cosechas	149.0	170.0	135.8	21.0	(34.2)	14.1	(20.1)
Legumbres y hortalizas	25.0	24.3	22.7	(0.7)	(1.6)	(2.8)	(6.6)
Frutas	33.1	36.4	32.3	3.3	(4.1)	10.0	(11.3)
Vegetales farináceos	50.2	62.5	46.2	12.3	(16.3)	24.5	(26.1)
Otros productos	40.7	46.8	34.6	6.1	(12.2)	15.0	(26.1)
Pescado y mariscos 4/	16.2	19.4	16.8	3.2	(2.6)	19.8	(13.4)
Subsidios e incentivos 5/	81.8	57.3	121.1	(24.5)	63.8	(30.0)	111.3
Estatales	80.3	57.2	64.5	(23.1)	7.3	(28.8)	12.8
Federales	1.5	0.1	56.6	(1.4)	56.5	(93.3)	---

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ La participación del sector agrícola en el valor de la producción total de azúcar incluye pagos del gobierno federal y bonificación por arrimo y uso de grúas.

2/ Se refiere al peso del animal muerto. Otras carnes incluye carne de cabro, oveja, conejo, pato, pavo, guinea, ganso, paloma, etc.

3/ Se refiere a la producción de animales que incluye caballos de carreras, caballos de paso fino, gallos de pelea y novillas para reemplazo.

4/ No incluye el valor de la pesca de las firmas atuneras.

5/ Excluye los subsidios dirigidos a costear los gastos de funcionamiento de la Administración de Servicios y Desarrollo Agropecuario (ASDA) y la Corporación Azucarera.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

A los efectos de mitigar los daños del huracán Georges a la agricultura, el Gobierno de Puerto Rico y el de Estados Unidos ofrecieron distintos tipos de ayuda. El monto de subsidios e incentivos ascendió a \$121.1 millones en el 1998-99, de los cuales \$64.5 millones (53.3 por ciento) fueron otorgados por el Gobierno de Puerto Rico; los restantes \$56.6 millones (46.7 por ciento) los otorgó el Gobierno Federal. Las ayudas locales se canalizaron a través del Departamento de Agricultura y la Administración de Seguros y Desarrollo Agropecuarios (ASDA). La ayuda federal, por su parte, se hizo a través de la Farm Service Agency, organismo adscrito al Departamento de Agricultura de Estados Unidos.

Manufactura

A través de las últimas décadas, el sector de la manufactura ha constituido uno de los principales inductores de la economía de Puerto Rico. En el 1998-99, el ingreso neto interno (INI) del sector totalizó \$24,904.9 millones, equivalentes al 46.8 por ciento del total generado. Esta cifra representó un alza de \$3,394.0 millones, 15.8 por ciento, sobre la del año fiscal 1998. En este año, el INI del sector

creció \$3,541.8 millones o 19.7 por ciento comparado con el 1996-97. La compensación a empleados ascendió a \$4,081.9 millones, para un alza de \$199.2 millones o 5.1 por ciento. Los ingresos procedentes de la propiedad totalizaron \$20,823.0 millones y constituyeron el 66.1 por ciento del total para la economía en el año fiscal 1999 (Tabla 11).

El producto bruto interno (PBI) de la manufactura, a su vez, reflejó niveles de crecimiento similares a los registrados por su ingreso neto interno en los años fiscales 1998 y 1999. Dicha variable totalizó \$26,439.0 millones en el 1998-99, reflejando un crecimiento de \$3,477.8 millones (15.1 por ciento) con relación al 1997-98. En este último año, el monto fue de \$22,961.2 millones, \$3,659.1 millones o 19.0 por ciento sobre el año anterior. Las industrias de alta tecnología constituyen el principal grupo del sector. El PBI de éstas ascendió a \$21,246.8 millones en el 1998-99, constituyendo el 80.4 por ciento del total. Esta categoría de industrias aportó \$3,174.7 millones, 91.3 por ciento, del aumento registrado en el PBI de la manufactura. Entre las industrias de alta tecnología sobresale la de productos químicos. El PBI de ésta totalizó \$16,346.1 millones, para un alza de \$2,391.4 millones o 17.1 por ciento, en el 1998-99. Siguió en importancia las industrias intensivas en mano de obra. En el 1998-99, su PBI ascendió a \$4,064.4 millones, igual al 15.4 por ciento del total para el sector. La industria de alimentos, la más importante en este grupo, registró un PBI de \$2,638.7 millones, evidenciando un alza de \$247.0 millones o 10.3 por ciento. El tercer lugar correspondió a las industrias intensivas en capital. En el 1998-99, su PBI (\$1,128.1 millones) representó el 4.3 por ciento del total. Dentro de ese grupo, las industrias de goma y plásticos, y de papel, imprentas y editoriales aportaron niveles de producción similares, para una participación relativa de 33.8 y 30.6 por ciento, respectivamente (Tabla 27).

Tabla 27

PRODUCTO BRUTO INTERNO DE LA MANUFACTURA							
<small>(En millones de dólares - Años fiscales)</small>							
	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	19,302.1	22,961.2	26,439.0	3,659.1	3,477.8	19.0	15.1
Intensivas en mano de obra	3,558.8	3,803.1	4,064.4	244.3	261.3	6.9	6.9
Alimentos	2,086.2	2,391.7	2,638.7	305.5	247.0	14.6	10.3
Tabaco	133.7	137.9	135.5	4.2	(2.4)	3.1	(1.7)
Textiles	44.2	42.9	39.7	(1.3)	(3.2)	(2.9)	(7.5)
Ropa	622.2	593.4	596.3	(28.8)	2.9	(4.6)	0.5
Madera, productos de madera y muebles	84.5	88.5	87.6	4.0	(0.9)	4.7	(1.0)
Cuero y productos de cuero	217.9	201.8	194.8	(16.1)	(7.0)	(7.4)	(3.5)
Productos de piedras, cristal, arcilla, concreto y cemento	233.6	223.2	243.7	(10.4)	20.5	(4.5)	9.2
Productos primarios de metal	54.5	51.6	47.1	(2.9)	(4.5)	(5.3)	(8.7)
Manufactura miscelánea	82.0	72.1	81.0	(9.9)	8.9	(12.1)	12.3
Intensivas en capital	994.1	1,086.3	1,128.1	92.2	41.8	9.3	3.8
Papel, imprentas y editoriales	323.6	341.3	345.4	17.7	4.1	5.5	1.2
Refinerías y productos de petróleo	48.6	124.5	138.0	75.9	13.5	156.2	10.8
Productos de goma y plástico	376.1	364.5	381.2	(11.6)	16.7	(3.1)	4.6
Productos fabricados de metal	183.0	188.4	194.0	5.4	5.6	3.0	3.0
Equipo de transportación	62.8	67.6	69.5	4.8	1.9	7.6	2.8
De alta tecnología	14,749.3	18,072.1	21,246.8	3,322.8	3,174.7	22.5	17.6
Productos químicos	10,994.5	13,954.7	16,346.1	2,960.2	2,391.4	26.9	17.1
Maquinaria no eléctrica	925.2	1,042.7	1,860.5	117.5	817.8	12.7	78.4
Maquinaria eléctrica	1,495.7	1,478.5	1,528.4	(17.2)	49.9	(1.1)	3.4
Instrumentos profesionales y científicos	1,333.9	1,596.2	1,511.8	262.3	(84.4)	19.7	(5.3)

r - Cifras revisadas.

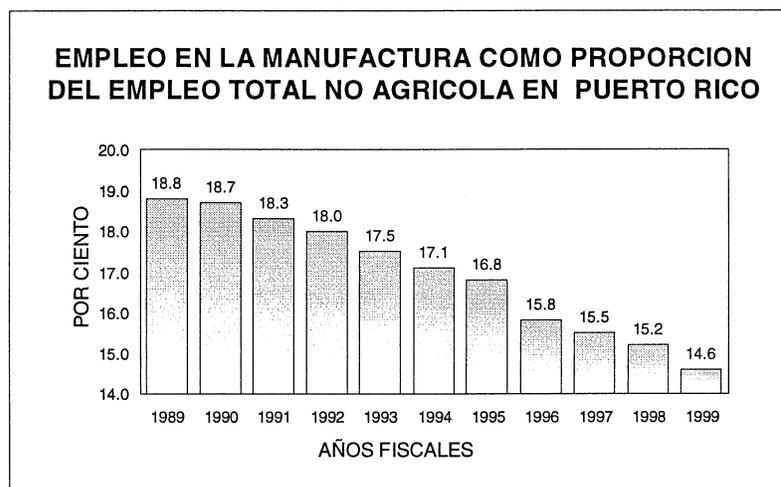
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

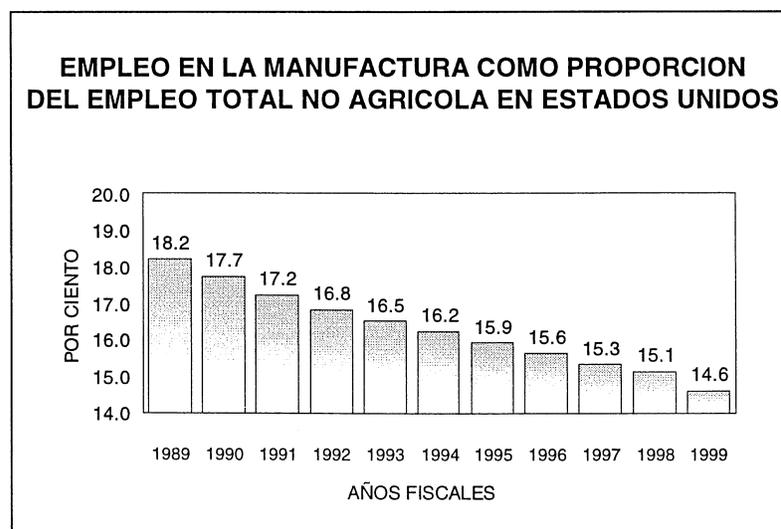
El alto crecimiento del PBI del sector manufacturero en el 1998-99 se hizo evidente en sus exportaciones. Estas totalizaron \$34,767.0 millones, con un aumento de \$4,658.3 millones o 15.5 por ciento. En el 1997-98, las mismas alcanzaron un valor de \$30,108.7 millones, reflejando un alza de \$6,271.4 millones o 26.3 por ciento sobre la cifra del 1996-97. A dichas exportaciones, las industrias de alta tecnología aportaron \$27,994.9 millones, el 80.5 por ciento, con un aumento de \$4,184.8 millones o 17.6 por ciento. En síntesis, en los años fiscales 1999 y 1998, las exportaciones del sector manufacturero mostraron un movimiento cónsono con el de su PBI (Tabla 23).

Las estadísticas de empleo provenientes de las dos encuestas que realiza el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) apuntan al hecho de que en Puerto Rico, al igual que en Estados Unidos, se ha estado experimentando una merma en la aportación del sector manufacturero al empleo total (**Gráficas 13 y 14**)⁶. Lo mismo se puede concluir de la comparación con otros países industrializados del mundo. Durante el periodo del 1990 al 1997, la reducción ha sido mucho más intensa en la gran mayoría de esos países que en Puerto Rico y Estados Unidos. Sobresalen, por la

Gráfica 13

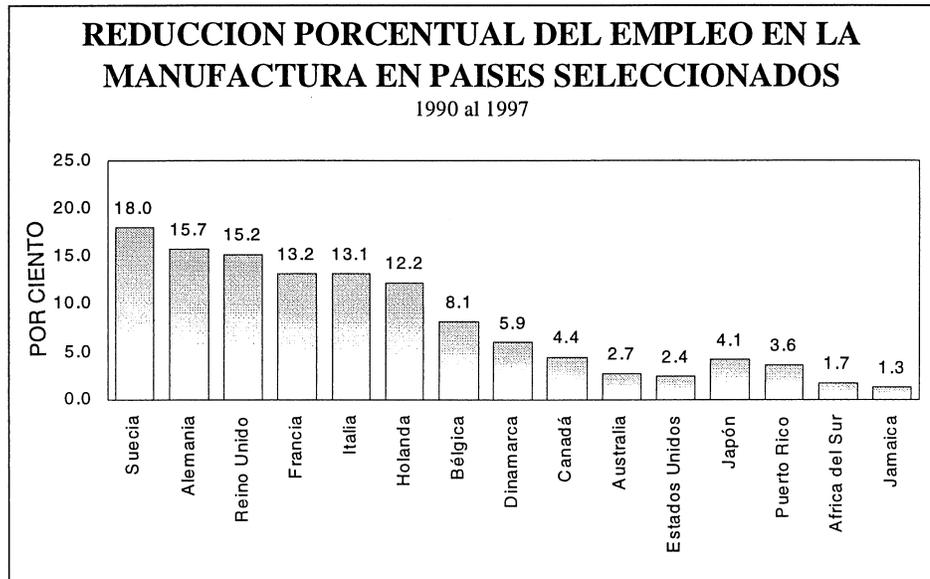


Gráfica 14



magnitud de la misma: Suecia con 18.0 por ciento, Alemania con 15.7 por ciento, Reino Unido con 15.2 por ciento, Francia con 13.2 por ciento, Italia con 13.1 por ciento y Holanda con 12.2 por ciento. En el caso de Estados Unidos, la reducción fue de 2.4 por ciento y en Puerto Rico, 3.6 por ciento. (Gráfica 15).

Gráfica 15



Construcción

El alto nivel de inversiones realizadas en proyectos de construcción de los sectores privado y público en el año fiscal 1999 se reflejó, a su vez, en el producto bruto interno de la construcción. Este ascendió a \$1,469.6 millones y reflejó un alza de 13.4 por ciento con relación al del año anterior que había alcanzado \$1,295.4 millones. Esta alza fue muy superior a la del 1997-98, que había sido de 6.5 por ciento.

Se menciona, también, que dos de los componentes principales del producto bruto interno de la construcción aceleraron en forma significativa su ritmo de crecimiento en el 1998-99. De hecho, el valor de las compensaciones a empleados de este sector ascendió a \$1,026.8 millones, mostrando un incremento de \$119.4 millones o 13.2 por ciento. En el caso de los ingresos procedentes de la propiedad, el total originado en el 1998-99 fue de \$328.0 millones. Esta cifra representa un alza de 12.9 por ciento sobre el nivel alcanzado en el año anterior que sumó \$290.5 millones.

El crecimiento alcanzado en el ingreso neto de la construcción se observó también en otros indicadores del sector. Según la Encuesta de Vivienda, el empleo total promedio en la industria de la construcción alcanzó el nivel sin precedentes de 78,000 empleados, para un alza de 9,000 con relación al del año anterior cuando alcanzó 69,000. En términos relativos, el alza fue de 13.0 por ciento. Por otro lado, las ventas de cemento para el mercado local ascendieron a 41,303,000 sacos de 94 libras en el año fiscal 1999. En comparación con 38,711,000 sacos vendidos en el 1997-98, esto representa un aumento de 6.7 por ciento. En el año fiscal 1998, el crecimiento fue de 2.9 por ciento.

Comercio

El sector del comercio al por mayor y al detalle constituye otra rama de actividad económica de gran importancia en la economía de Puerto Rico. Durante el año fiscal 1999, el producto bruto interno originado por este sector sumó \$7,876.1 millones que refleja un alza de 7.1 por ciento sobre el nivel de \$7,352.7 millones del 1997-98. Sobresale, por su magnitud en el producto bruto interno del sector de comercio, el valor de la compensación a empleados, la cual ascendió a \$3,577.3 millones en el 1999. Esto representó el 45.4 por ciento del producto bruto interno de ese año. El nivel alcanzado por las compensaciones a empleados en este sector en el 1998-99 reflejó un alza de 6.8 por ciento sobre el nivel correspondiente al año anterior. Por otro lado, los ingresos procedentes de la propiedad del sector del comercio al por mayor y al detalle ascendieron a \$2,017.3 millones en el 1998-99, para reflejar un alza de 4.5 por ciento sobre los del año anterior (\$1,930.6 millones).

Durante el año fiscal 1999, las ventas del sector de comercio al detalle alcanzaron \$13,534.0 millones. Estas superaron las del año precedente en 5.1 por ciento. Por otro lado, durante el año fiscal 1999 el empleo del comercio al por mayor y al detalle ascendió a 229,000 personas.

Servicios

Este sector incluye hoteles, servicios personales, servicios comerciales, servicios médicos, servicios de reparación, servicios de diversión y recreación, instituciones sin fines de lucro, servicios domésticos y otros servicios. El mismo participó, también, en el crecimiento alcanzado por el producto bruto interno en el año fiscal 1999. Este ascendió a \$6,013.8 millones, reflejando un incremento de 5.6 por ciento con relación al año fiscal 1998 cuando alcanzó \$5,693.2 millones. Aun cuando el ingreso neto de todos los grupos mencionados mostró incrementos con relación al nivel del año anterior, sobresale el correspondiente a los servicios médicos. En este caso, se registró un alza de 8.9 por ciento, destacándose el grupo de médicos y hospitales. Cabe señalar que este grupo ha venido incrementando su participación, que se movió de 28.4 por ciento en el año fiscal 1990 a 32.4 por ciento en el año fiscal 1999.

Dentro del producto bruto interno de servicios, el valor de las compensaciones a empleados ascendió a \$3,755.9 millones en el 1998-99, para un alza de \$251.9 millones o 7.2 por ciento sobre el nivel alcanzado en el 1997-98. El otro componente del producto bruto interno de servicios, los ingresos procedentes de la propiedad, alcanzaron \$1,522.3 millones para un alza de 6.4 por ciento.

Otros sectores privados

Además de los sectores privados mencionados, al crecimiento del producto bruto interno de Puerto Rico en el año fiscal 1998-99 contribuyeron los sectores de minería, transportación y otros servicios públicos y el de finanzas, seguros y bienes raíces. El producto bruto interno de los mismos ascendió a \$12,605.0 millones para un alza de 10.6 por ciento en relación con el nivel del año anterior que había sido de \$11,396.4 millones. En ese año, el crecimiento con relación al año precedente había sido de 6.4 por ciento.

Gobierno

El gobierno, como sector económico, debe administrar en la forma más eficiente posible los recursos disponibles, de manera que mejore la calidad de vida y propicie el desarrollo económico. El presupuesto público toma como base dichos recursos para la implementación de los programas económicos y sociales.

Rentas periódicas netas

En Puerto Rico, los recaudos o ingresos disponibles al fisco se identifican como rentas periódicas netas. En el 1998-99, éstas totalizaron \$9,727.1 millones, reflejando un alza de \$942.9 millones, o 10.7 por ciento. Esos recaudos están distribuidos en tres clases de fondos: Fondo General, Fondos Especiales de Funcionamiento y Fondo de Redención de la Deuda. El primero de éstos, donde se registra la mayor cuantía de los ingresos, representó el 66.9 por ciento del total en el año fiscal 1999. El segundo contabiliza asignaciones para proyectos especiales relacionados mayormente con la salud, la educación y otras áreas de bienestar social. Los ingresos para su financiamiento provienen, por lo general, de determinadas fuentes impositivas establecidas al efecto. Uno de estos es el arbitrio sobre las tragamonedas del cual el 38.4 por ciento fue al Fondo General y el 61.6 por ciento a los Fondos Especiales de Funcionamiento. Este fondo totalizó \$3,080.5 millones y representó el 31.7 por ciento de todas las rentas. Las aportaciones federales recibidas por el Gobierno Central, que se agrupan bajo otras fuentes, se adjudican en su totalidad a los Fondos Especiales. En el 1998-99, dichas aportaciones sumaron \$2,726.2 millones, constituyendo el 88.5 por ciento del total de ese fondo. El tercer fondo, como su nombre sugiere, separa los fondos para el pago de principal e intereses de la deuda del gobierno. Es el menor de los tres fondos y totalizó \$139.5 millones, el 1.4 por ciento del total (**Tabla 28**).

Tabla 28

RENTAS PERIODICAS NETAS POR FONDO							
<i>(En millones de dólares - Años fiscales)</i>							
	1997	1998	1999 ^p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	8,460.0	8,784.2	9,727.1	324.2	942.9	3.8	10.7
Fondo General	5,600.7	5,902.5	6,507.0	301.8	604.5	5.4	10.2
Fondos Especiales de Funcionamiento	2,813.8	2,792.3	3,080.5	(21.5)	288.2	(0.8)	10.3
Fondo de Redención de la Deuda	45.5	89.4	139.5	43.9	50.1	96.5	56.0

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Como se mencionó antes, el Fondo General recoge el monto mayor de las rentas periódicas netas y es la base del presupuesto gubernamental. Dentro de este fondo, en el año fiscal 1999, los recaudos por contribuciones fueron de \$5,939.1 millones, evidenciando un alza de \$580.3 millones o 10.8 por ciento sobre el año fiscal anterior (**Tabla 29**). El comportamiento de los recaudos contributivos ha sido positivo durante los pasados tres años fiscales, a la luz de la implantación en el 1995-96 de la Reforma

Contributiva de 1994. La misma introdujo cambios en la contribución sobre ingresos de inviduidos, por lo cual se habían proyectado bajas en los recaudos de dicho renglón, a corto y largo plazo. Sin embargo, en el 1995-96, el valor de las contribuciones sobre ingresos totalizó \$3,368.2 millones, un aumento de \$147.3 millones o 4.6 por ciento.

Tabla 29
INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL

(En millones de dólares - Años fiscales)

	1997	1998	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	5,600.7	5,902.5	6,507.0	301.8	604.5	5.4	10.2
De fuentes estatales	5,335.9	5,630.0	6,228.4	294.1	598.4	5.5	10.6
Contributivas	5,095.2	5,358.8	5,939.1	263.6	580.3	5.2	10.8
Propiedad	8.3	5.6	2.2	(2.7)	(3.4)	(32.5)	(60.7)
Ingresos	3,610.0	3,972.9	4,390.4	362.9	417.5	10.1	10.5
Individuos	1,825.3	2,026.6	2,310.0	201.3	283.4	11.0	14.0
Corporaciones y sociedades	1,442.8	1,531.8	1,546.8	89.0	15.0	6.2	1.0
Impuesto sobre repatriaciones	210.2	171.0	114.5	(39.2)	(56.5)	(18.6)	(33.0)
Otras	131.6	243.5	419.1	111.9	175.6	85.0	72.1
Herencias y donaciones	4.0	1.4	1.8	(2.6)	0.4	(65.0)	28.6
Arbitrios	1,419.4	1,312.7	1,473.8	(106.7)	161.1	(7.5)	12.3
Bebidas alcohólicas	229.0	238.1	243.4	9.1	5.3	4.0	2.2
Productos de tabaco	120.2	111.0	119.1	(9.2)	8.1	(7.7)	7.3
Vehículos de motor	365.8	350.0	411.6	(15.8)	61.6	(4.3)	17.6
Arbitrio general del 5%	446.5	468.6	520.4	22.1	51.8	4.9	11.1
Otros	257.8	145.1	179.3	(112.7)	34.2	(43.7)	23.6
Licencias	53.5	66.2	70.8	12.7	4.6	23.7	6.9
No contributivas	240.6	271.2	289.3	30.6	18.1	12.7	6.7
Loterías	100.8	112.6	113.9	11.8	1.3	11.7	1.2
Ingresos misceláneos	139.8	158.6	175.4	18.8	16.8	13.4	10.6
De otras fuentes	264.9	272.5	278.6	7.6	6.1	2.9	2.2
Derechos de aduana	61.1	72.2	61.3	11.1	(10.9)	18.2	(15.1)
Arbitrios sobre embarques	203.8	200.3	217.3	(3.5)	17.0	(1.7)	8.5

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Desembolsos corrientes

El Gobierno Central y los municipios incurren en una serie de gastos en la prestación de servicios y en otros desembolsos por concepto de intereses, subsidios y transferencias. Estos son financiados, en su mayoría, por las rentas periódicas netas y las ventas de mercancía y servicios. Los mismos conforman el lado del débito de la tercera cuenta del sistema de cuentas sociales de Puerto Rico: Cuenta de Ingresos y Gastos de los Gobiernos Central y Municipales. Las rentas periódicas y demás ingresos, por su parte, constituyen el lado del crédito de la cuenta y la diferencia entre ambos lados representa el ahorro o desahorro gubernamental.

En el 1998-99, el Gobierno Central y los municipios tuvieron gastos corrientes ascendentes a \$11,628.6 millones. Esta cifra reflejó un aumento de \$654.5 millones o 6.0 por ciento en comparación con la del 1997-98. Las compras de artículos y servicios constituyen el principal tipo de gastos corrientes. En el 1998-99, éstas totalizaron \$8,051.8 millones y representaron el 69.2 por ciento del total. Con relación al 1997-98, dicho total reflejó un alza de \$372.1 millones (4.8 por ciento). Los servicios inherentes al proceso de recuperación, luego del paso de Georges, requirieron del Gobierno Central y de los municipios gastos adicionales que influyeron en la aceleración del 1998-99. Los gastos de consumo, que forman parte de la demanda interna de bienes y servicios, componen el valor más alto de estas compras. Los mismos totalizaron \$7,427.3 millones en el 1998-99, igual al 92.2 por ciento del total (Tabla 2). La compensación a empleados del Gobierno Central y de los municipios constituye la parte principal de sus gastos de consumo. En el 1998-99, la misma ascendió a \$5,522.9 millones, para un alza de \$271.7 millones o 5.2 por ciento.

Los pagos de transferencia a personas residentes y no residentes de Puerto Rico constituyen la segunda partida de importancia dentro de los gastos corrientes del Gobierno Central y de los municipios. En el 1998-99, las mismas ascendieron a \$2,411.1 millones para un aumento de \$201.3 millones. Las transferencias a personas residentes se contabilizan en el ingreso personal, por lo cual la discusión en más detalle de las mismas aparece en la sección correspondiente a dicho ingreso.

Los subsidios a industrias, por su parte, totalizaron \$540.1 millones para un alza de \$58.1 millones (12.1 por ciento) en el 1998-99. Este valor incluye subsidios a la agricultura, la manufactura y algunas empresas públicas. Otros gastos corrientes totalizaron \$625.6 millones. De éstos, los intereses pagados montaron a \$442.9 millones y constituyeron el 70.8 por ciento del total. El restante 29.2 por ciento correspondió a las aportaciones al Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo, con un valor de \$182.7 millones.

Deuda pública

La deuda pública, que incluye bonos y pagarés como anticipo de bonos, es un recurso constitucional del Gobierno de Puerto Rico para obtener fondos para proyectos cuyo financiamiento no se puede cubrir con rentas periódicas netas. Uno de los parámetros utilizados en el análisis de la situación fiscal de Puerto Rico es la relación entre la deuda pública y el producto bruto. La condición fiscal se considera saludable cuando el crecimiento en la deuda pública mantiene una proporción razonable con el crecimiento en el producto bruto.

En el 1998-99, la relación entre la deuda y el producto bruto fue de 59.3 por ciento. El producto bruto creció 9.2 por ciento y la deuda 1.6 por ciento. De manera que el crecimiento de la deuda estuvo muy por debajo del registrado en el producto bruto. La relación deuda bruta a producto bruto fue de 58.1, 60.3 y 63.7 por ciento, en años fiscales 1996, 1997 y 1998, respectivamente. El gobierno emitió deuda pública para financiar, entre otros, proyectos de infraestructura como el Tren Urbano, el Superacueducto y sistemas viales con los que persigue mejorar la condición social y económica del país. De acuerdo al Banco Gubernamental de Fomento (BGF), el nivel de la deuda se ha mantenido dentro de los parámetros constitucionales con un margen prestatario comprometido de 9.7 por ciento, por debajo del máximo de 15 por ciento permitido por ley.

Al 30 de junio de 1999, el monto de la deuda pública bruta fue de \$22,678.3 millones, para un aumento de \$355.9 millones (1.6 por ciento) al compararla con la deuda al cierre del año fiscal 1998 (\$22,322.4 millones) (Tabla 30). Esta incluye el refinanciamiento de deuda pública de años anteriores, que se ha hecho aprovechando tasas de interés más bajas. Este crecimiento es el más bajo de los últimos diez (10) años fiscales y similar al alza de 1.7 por ciento correspondiente al año fiscal 1985. La desaceleración significativa en la deuda acumulada al 30 de junio de 1999 estuvo determinada por el leve crecimiento (0.7 por ciento) registrado por la deuda a largo plazo, que es aquélla cuyo periodo de repago es más de tres (3) años. La deuda a largo plazo, en promedio, representó el 92 por ciento del total durante los últimos tres (3) años fiscales.

Tabla 30

DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO							
(En millones de dólares - Años fiscales)							
	1997	1998	1999	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	19,507.6	22,322.4	22,678.3	2,814.8	355.9	14.4	1.6
Corto plazo	1,642.3	1,562.9	1,772.8	(79.4)	209.9	(4.8)	13.4
Largo plazo	17,865.3	20,759.5	20,905.4	2,894.2	145.9	16.2	0.7
Gobierno Central	4,512.6	4,818.6	5,096.9	306.0	278.3	6.8	5.8
Corto plazo	---	---	---	---	---	---	---
Largo plazo	4,512.6	4,818.6	5,096.9	306.0	278.3	6.8	5.8
Municipios	894.8	1,030.3	1,275.4	135.5	245.1	15.1	23.8
Corto plazo	51.7	56.8	60.1	5.1	3.3	9.9	5.8
Largo plazo	843.1	973.5	1,215.3	130.4	241.8	15.5	24.8
Empresas públicas	14,100.2	16,473.5	16,305.9	2,373.3	(167.6)	16.8	(1.0)
Corto plazo	1,590.6	1,506.1	1,712.7	(84.5)	206.6	(5.3)	13.7
Largo plazo	12,509.6	14,967.4	14,593.2	2,457.8	(374.2)	19.6	(2.5)

Fuente: Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico, Departamento de Agencia Fiscal; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

En términos de instrumentalidades públicas, la deuda de las empresas públicas es la de mayor cuantía. Al 30 de junio de 1999, ésta totalizó \$16,305.9 millones, igual al 71.9 por ciento del total. Esa cifra evidenció una reducción de \$167.6 millones (1.0 por ciento), en comparación con los \$16,473.5 millones que fue el balance al 30 de junio de 1998. La deuda a largo plazo es el componente más alto de la deuda de las empresas públicas y constituye cerca del 90 por ciento del total. De la deuda correspondiente a dichas empresas, el 82.2 por ciento (\$13,407.5 millones) se adjudicó a las siguientes seis (6): Autoridad de Energía Eléctrica, \$4,120.3 millones; Autoridad de Carreteras y Transportación, \$3,572.5 millones; Autoridad de Edificios Públicos, \$1,839.3 millones; Corporación de Financiamiento

Público, \$1,716.0 millones; Autoridad de Acueductos y Alcantarillados, \$1,153.0 millones; y Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura, \$1,006.4 millones.

La deuda del Gobierno Central sigue en importancia a la de las empresas públicas. Al 30 de junio de 1999, ésta tenía un balance de \$5,096.9 millones, es decir, el 22.5 por ciento del total de la deuda gubernamental. Dicha cifra resultó mayor por \$278.3 millones (5.8 por ciento) que el balance al 30 de junio de 1998 (\$4,818.6 millones). Toda la deuda del Gobierno Central es a largo plazo.

La deuda de los municipios cerró el año fiscal 1999 con un balance de \$1,275.4 millones, el restante 5.6 por ciento de la deuda total. Dicho balance resultó mayor por \$245.1 millones (23.8 por ciento) que el balance al 30 de junio de 1998 (\$1,030.3 millones). La deuda a largo plazo representa alrededor del 95 por ciento de la deuda municipal. La misma montó a \$1,215.3 millones al cierre del año fiscal 1999, lo que equivale a un alza de \$241.8 millones (24.8 por ciento) sobre el balance al cierre del 1997-98. Al 30 de junio de 1999, los municipios con las deudas mayores fueron: San Juan, \$274.4 millones; Guaynabo, \$126.0 millones; Carolina, \$100.4 millones; Ponce, \$95.0 millones; Bayamón, \$76.2 millones; y Caguas, \$65.6 millones.

Actividad turística

En el año fiscal 1999, varios eventos desestabilizaron la actividad turística. Entre los mismos el paso del huracán Georges y la huelga de los pilotos de American Airlines (AA), ocurrida entre el 7 y el 17 de febrero de 1999, fueron los más impactantes. Dentro del conflicto huelgario, la AA tuvo que cancelar 167 vuelos a Puerto Rico.

De esos eventos, el huracán Georges fue el de mayor impacto, por los estragos que causó a las facilidades hoteleras y recreativas (El Yunque, por ejemplo) a través de toda la Isla. La falta de energía eléctrica y, por ende, de agua potable hicieron más difícil la prestación de servicios por parte de la comunidad hotelera. Los hoteles afectados tuvieron que cerrar total o parcialmente. La mayor parte de las hospederías del Area Metropolitana sufrió daños, siendo las más afectadas el Condado Plaza, el Normandie, el Ramada Inn, el Atlantic Beach, el Diamond Palace y el Holiday Inn Crown Plaza. En el resto de la Isla, paradores y pequeños hoteles, así como áreas recreativas en las costas de Cabo Rojo, Rincón y Lajas, fueron seriamente afectados por los fuertes azotes de Georges. En el estudio citado antes, la Junta de Planificación estimó en \$157.1 millones los daños de dicho fenómeno natural a la actividad turística. Según este informe, la mayor parte de los daños fue a la infraestructura, los que se estimaron en \$140.0 millones y constituyeron el 89.1 por ciento del total. El Gobierno Central, los municipios afectados y la comunidad turística privada aunaron esfuerzos para lograr una pronta recuperación. A los efectos de minimizar la publicidad adversa, mediante imágenes e información de los daños divulgados en el exterior, la Compañía de Turismo inició una campaña intensa en Estados Unidos a través de comerciales en diferentes medios. Posteriormente, ésta fue sustituida con **Nuevos Sonidos de Puerto Rico**, campaña en la que el cantante Ricky Martin es la figura principal.

Registro hotelero

En el 1998-99, los visitantes de hoteles y paradores totalizaron 1,637,800 personas, evidenciando un aumento de 67,100 personas o 4.3 por ciento (**Tabla 31**). Los hoteles del Area Metropolitana

reflejaron un aumento mayor al promedio, el cual fue de 73,600 visitantes u 8.7 por ciento en el 1998-99. Ese aumento fue superior al de 28,700 personas, 3.5 por ciento, ocurrido en el año fiscal 1998. La aceleración mayor correspondió a visitantes residentes de Puerto Rico, los que se incrementaron en 14.7 por ciento (26,000 personas), luego de una reducción de 11.7 por ciento (23,600 personas) en el 1997-98. El registro de visitantes no residentes creció en 47,600 personas (7.2 por ciento).

Tabla 31

PERSONAS REGISTRADAS EN HOTELES Y PARADORES								
(En miles de personas - Años fiscales)								
	1997r	1998r	1999p	Cambio				
				Absoluto		Porcentual		
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998	
Total	1,461.6	1,570.7	1,637.8	109.1	67.1	7.5	4.3	
Hoteles	1,324.4	1,427.9	1,490.6	103.5	62.7	7.8	4.4	
Paradores	137.2	142.8	147.2	5.6	4.4	4.1	3.1	
Area Metropolitana	814.2	842.9	916.5	28.7	73.6	3.5	8.7	
Residentes	200.9	177.3	203.3	(23.6)	26.0	(11.7)	14.7	
No residentes	613.3	665.6	713.2	52.3	47.6	8.5	7.2	
Area Isla	647.4	727.8	721.2	80.4	(6.6)	12.4	(0.9)	
Residentes	311.5	328.0	339.3	16.5	11.3	5.3	3.4	
No residentes	335.9	399.8	381.9	63.9	(17.9)	19.0	(4.5)	

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas (1998,1999) **Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico**. San Juan.

Según las cifras en el registro total de hoteles y paradores en el 1998-99, las facilidades hoteleras del Area Metropolitana experimentaron una buena actividad turística, a pesar de las dificultades que tuvieron que enfrentar, especialmente las ocasionadas por el huracán Georges. La llegada de funcionarios de FEMA, de la Cruz Roja Americana, de la Administración de Pequeños Negocios (SBA, por sus siglas en inglés), de ajustadores de compañías de seguros externas, de técnicos para ayudar a reponer el servicio de energía eléctrica, así como periodistas y otros, compensaron en gran medida las cancelaciones de turistas regulares. Cabe señalar que, de acuerdo a datos recopilados por la Oficina de Estadísticas de la Compañía de Turismo, se registraron 1,991 funcionarios de FEMA y otras 10,585 personas que participaron en las actividades antes mencionadas.

El registro a nivel mensual de hoteles y paradores refleja claramente el efecto del huracán Georges sobre la actividad turística. En octubre de 1998, el registro refleja una baja de 7,700 visitantes o 7.2 por ciento. En noviembre de ese mismo año, a mediados del cual se inició la temporada alta de turismo, ocurrió una reducción de 7,100 visitantes o 5.5 por ciento. En diciembre comenzó el proceso de recuperación, con un aumento de 13,600 visitantes u 11.4 por ciento (**Tabla 32**).

Tabla 32

REGISTRO MENSUAL EN HOTELES Y PARADORES							
(En miles de personas - Años fiscales)							
	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total	1,461.6	1,570.7	1,637.8	109.1	67.1	7.5	4.3
Julio	143.7	152.2	166.4	8.5	14.2	5.9	9.3
Agosto	130.2	140.1	138.0	9.9	(2.1)	7.6	(1.5)
Septiembre	79.6	99.5	101.2	19.9	1.7	25.0	1.7
Subtotal	353.5	391.8	405.6	38.3	13.8	10.8	3.5
Octubre	104.6	106.5	98.8	1.9	(7.7)	1.8	(7.2)
Noviembre	123.4	129.1	122.0	5.7	(7.1)	4.6	(5.5)
Diciembre	119.6	119.1	132.7	(0.5)	13.6	(0.4)	11.4
Subtotal	347.6	354.7	353.5	7.1	(1.2)	2.0	(0.3)
Enero	129.1	137.6	149.5	8.5	11.9	6.6	8.6
Febrero	125.4	131.5	142.3	6.1	10.8	4.9	8.2
Marzo	137.4	142.2	153.3	4.8	11.1	3.5	7.8
Subtotal	391.9	411.3	445.1	19.4	33.8	5.0	8.2
Abril	126.0	142.0	149.3	16.0	7.3	12.7	5.1
Mayo	120.4	138.6	138.1	18.2	(0.5)	15.1	(0.4)
Junio	122.3	132.4	146.1	10.1	13.7	8.3	10.3
Subtotal	368.7	413.0	433.5	44.3	20.5	12.0	5.0

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

Tasa de ocupación

A pesar de los varios eventos que afectaron la actividad turística en el 1998-99, el sector de hoteles y paradores logró superarse y su tasa de ocupación promedio para el año fue de 71.9 por ciento, con un alza de 4.6 puntos porcentuales o 6.8 por ciento sobre la tasa del año fiscal 1998. En este año, la tasa de ocupación promedio había registrado una reducción de 2.5 puntos porcentuales o 3.6 por ciento. Con excepción del mes de julio, en los restantes meses del 1997-98 se registraron bajas en la tasa de ocupación promedio (**Tabla 33**). Esa situación se explica, principalmente, por el aumento (6.7 por ciento) en el número de habitaciones disponibles debido a las expansiones y apertura de seis nuevos hoteles, que añadieron 954 habitaciones. En el 1998-99, se estabilizó el proceso de ajuste entre la oferta y la demanda del mercado hotelero, con el resultado antes mencionado.

Durante los primeros dos meses del 1998-99, se registraron bajas en las tasas de ocupación promedio. En octubre, la tasa promedio registró aumentos de 15.8 puntos porcentuales o 26.1 por

ciento y, en noviembre, de 6.9 puntos porcentuales o 10.1 por ciento. Según se señalara, durante esos meses, más de 12,500 funcionarios de agencias federales e instituciones privadas se hospedaron en hoteles, principalmente del Area Metropolitana, lo que niveló el efecto de las cancelaciones de turistas regulares ante los efectos del huracán Georges. Estos funcionarios empezaron a dejar la Isla a finales de noviembre, lo que se reflejó en la tasa de ocupación de diciembre (68.5 por ciento) que desaceleró con relación a noviembre. Sin embargo, a partir de enero de 1999, la tasa de ocupación promedio sobrepasó el 70 por ciento y fluctuó de 71.0 por ciento en mayo hasta 78.8 por ciento en febrero.

Tabla 33

TASA DE OCUPACION EN HOTELES Y PARADORES					
<i>(Años fiscales)</i>					
	1997	1998	1999	Cambio Porcentual	
				1998/1997	1999/1998
Total	69.8	67.3	71.9	(3.6)	6.8
Julio	70.5	72.7	69.3	3.1	(4.7)
Agosto	69.1	67.0	63.3	(3.0)	(5.5)
Septiembre	56.3	53.0	53.9	(5.9)	1.7
Octubre	66.3	60.5	76.3	(8.7)	26.1
Noviembre	70.4	68.4	75.3	(2.8)	10.1
Diciembre	67.5	62.7	68.5	(7.1)	9.3
Enero	73.0	71.4	76.5	(2.2)	7.1
Febrero	78.5	77.8	78.8	(0.9)	1.3
Marzo	76.0	70.8	78.1	(6.8)	10.3
Abril	71.7	70.8	78.4	(1.3)	10.7
Mayo	67.1	65.3	71.0	(2.7)	8.7
Junio	69.1	64.9	75.0	(6.1)	15.6

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Estadísticas.

Número y gastos de visitantes

Además de las estadísticas ofrecidas sobre la actividad turística, la Junta de Planificación realiza estimaciones sobre el número y los gastos de los visitantes del exterior en Puerto Rico. Estos incluyen los denominados turistas, que son aquellos visitantes que se hospedan en hoteles y paradores y los alojados en otros sitios. Estos últimos incluyen mayormente familiares y amigos de puertorriqueños que residen en el exterior y acostumbran visitar a Puerto Rico, hospedándose en los hogares de las personas relacionadas. Además de los turistas, se incluyen los denominados excursionistas, que son visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

Aun cuando en el 1998-99 se registró un alza en el grupo de visitantes hoteleros, los demás grupos experimentaron una disminución, que fue responsable de la reducción en el número y los gastos totales de los visitantes del exterior en Puerto Rico. Ese año, el número total de los visitantes (turistas y excursionistas) ascendió a 4,221,300 personas en comparación con 4,670,800 personas en el año anterior. Sus gastos totalizaron \$2,138.5 millones mientras que en el año anterior habían ascendido a \$2,232.9 millones (**Tabla 34**).

Dentro del grupo de turistas, los visitantes hospedados en hoteles y paradores totalizaron 1,042,000 que, al compararlos con 1,013,800 en el 1997-98, muestran un aumento de 28,200 ó

Tabla 34
NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO

(Años fiscales)

	1997r	1998r	1999p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				1998-1997	1999-1998	1998/1997	1999/1998
Total de visitantes 1/	4,349.7	4,670.8	4,221.3	321.1	(449.5)	7.4	(9.6)
Turistas	3,241.8	3,396.1	3,024.1	154.3	(372.0)	4.8	(11.0)
Hospedados en hoteles 2/	942.4	1,013.8	1,042.0	71.4	28.2	7.6	2.8
Hospedados en otros sitios 3/	2,299.4	2,382.4	1,982.1	83.0	(400.3)	3.6	(16.8)
Excursionistas 4/	1,107.9	1,274.7	1,197.2	166.8	(77.5)	15.1	(6.1)
Gastos de visitantes 5/	2,046.2	2,232.9	2,138.5	186.7	(94.4)	9.1	(4.2)
Turistas	1,962.1	2,130.4	2,037.1	168.3	(93.3)	8.6	(4.4)
Hospedados en hoteles 2/	842.3	939.5	1,000.2	97.2	60.7	11.5	6.5
Hospedados en otros sitios 3/	1,119.7	1,190.8	1,036.9	71.1	(153.9)	6.3	(12.9)
Excursionistas 4/	84.2	102.5	101.3	18.3	(1.2)	21.7	(1.2)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ Incluye paradores.

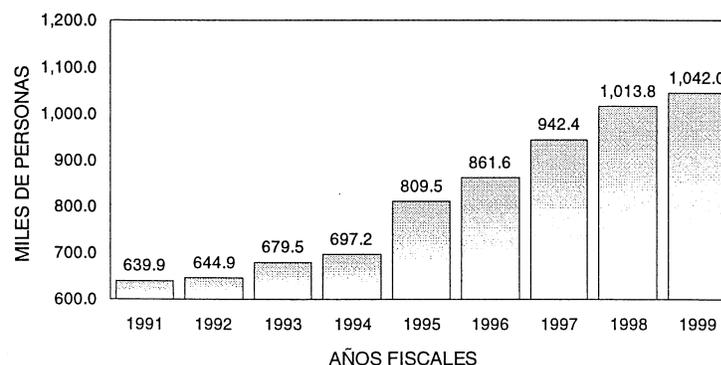
3/ Incluye pensiones.

4/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

5/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

2.8 por ciento (**Gráfica 16**). Los gastos correspondientes sumaron \$1,000.2 millones en el 1998-99, para un alza de \$60.7 millones o 6.5 por ciento sobre los correspondientes al año anterior. Estos aumentos fueron contrarrestados por los de los turistas hospedados en otros lugares. Los mismos ascendieron a 1,982,100 personas, comparados con 2,382,400 en el año anterior para una merma de 16.8 por ciento. Los gastos, en el 1998-99, fueron de \$1,036.9 millones los que, comparados con los \$1,190.8 millones en el año anterior, reflejan una merma de 12.9 por ciento. Por su parte, los excursionistas, en su mayoría viajeros de cruceros, ascendieron, en el 1998-99, a 1,197,200 y sus gastos a \$101.3 millones. Las cifras para el año fiscal 1997-98 fueron de \$1,274,700 en el número con unos gastos de \$102.5 millones.

Gráfica 16
NUMERO DE VISITANTES EN HOTELES Y PARADORES


Indicadores económicos mensuales

El crecimiento económico sostenido, iniciado en el año fiscal 1993 y que prevaleciera durante los pasados siete años culminando con un alza de 4.2 por ciento en el 1999, ha continuado durante los meses transcurridos del presente año fiscal 2000. Este cuadro se manifiesta en los indicadores sobre el movimiento de la economía a partir del mes de julio de 1999. Las estadísticas de empleo del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, para el periodo de julio a abril del año fiscal en curso, muestran un empleo promedio de 1,152,000 personas comparado con 1,143,000 durante el periodo similar del año fiscal anterior. Esto significa la creación de 9,000 nuevos empleos para ese periodo.

El número de personas desempleadas para ese periodo fue de 145,000 las cuales, al compararlas con las correspondientes al año anterior que alcanzaron 167,000, muestran una reducción de 13.2 por ciento o 22,000 personas. La tasa de desempleo se redujo de 12.7 por ciento en el periodo de julio a abril de 1999 a 11.2 por ciento en el periodo correspondiente del año fiscal 2000.

Manufactura

Las exportaciones de mercadería del sector manufacturero reflejaron un alza de 11.4 por ciento durante el periodo de julio a marzo del año fiscal 2000. El consumo de energía eléctrica industrial, otro indicador del movimiento del sector manufacturero, creció también durante el año fiscal en curso. Durante el periodo de julio a marzo de 1999, el consumo de energía eléctrica industrial ascendió a 3,038,800 MKVH, superando en 6.5 por ciento la cifra del año anterior que alcanzó 2,852,600 MKVH. Por otro lado, la nómina de los empleados de producción para el periodo de julio a abril de 2000 ascendió a \$1,803.6 millones. Esto refleja un alza de 3.3 por ciento sobre la correspondiente en el año fiscal anterior.

Construcción

Por su parte, el sector de la construcción continuó mostrando la pujanza que lo ha caracterizado durante los pasados años. El empleo en la industria de la construcción, de acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, alcanzó la cifra récord de 87,000 personas durante el periodo julio a abril del año fiscal 2000, superando el ya alto nivel de 78,000 del periodo similar del año fiscal 1999. Por su parte, las ventas de cemento en sacos de 94 libras ascendieron a 33,532,000, en comparación con 33,471,000 en el periodo correspondiente del año anterior, para un incremento de 0.2 por ciento.

Otro indicador que destaca el incremento de la industria de la construcción durante el año fiscal 2000, es el valor de los permisos de construcción otorgados por la Administración de Reglamentos y Permisos (ARPE). Durante el periodo de julio de 1999 a abril de 2000, el valor total de los permisos de construcción otorgados sumó 1,933.8 millones, para un crecimiento de 43.0 por ciento sobre el nivel correspondiente a esa fecha en el año fiscal anterior.

Actividad turística

De acuerdo a la información disponible, la actividad turística hotelera continuó creciendo durante los meses transcurridos del año fiscal 2000. En el periodo de julio de 1999 a marzo de 2000, el número de personas registradas en hoteles y paradores ascendió a 1,220,748 personas para un alza de 1.4 por ciento. Por otro lado, en ese periodo, la tasa de ocupación en hoteles y paradores registró 70.1 por ciento, comparada con 71.1 por ciento durante el periodo similar del 1998-99. Se observa, también, un aumento en el número de habitaciones rentadas en todos los hoteles las cuales ascendieron a 6,948 habitaciones durante julio a marzo del año fiscal 2000, en comparación con 6,849 en el año anterior.

Gastos de consumo personal

Uno de los indicadores relacionados con los gastos de consumo personal lo constituye la partida de los ingresos netos al Fondo General conocida como arbitrio general del cinco por ciento. Este se impone a casi la totalidad de los bienes de consumo importados con excepción de alimentos. Las cifras disponibles para el periodo de julio a marzo de 1999 muestran que los mismos ascendieron a \$390.4 millones para un alza de 2.9 por ciento sobre el periodo similar del año anterior.

Gastos de consumo del gobierno

En el año fiscal 1999, los gastos de consumo del gobierno constituyeron el 12.4 por ciento del producto bruto. Los mismos están constituidos por el valor de las compensaciones a empleados del Gobierno Central y los municipios y por las compras de materiales y otros servicios. Sin embargo, las compensaciones a empleados es la partida de mayor magnitud.

Durante el primer semestre del año fiscal 2000, el valor de las compensaciones a empleados del Gobierno Central, que se procesan a través del Departamento de Hacienda, mostraron una aceleración en relación con el movimiento registrado en el año anterior. El crecimiento relativo durante el año fiscal en curso ha sido de 10.0 por ciento, comparado con un alza de 4.3 por ciento el año anterior. Esta aceleración podría constituir un factor inductor hacia una mayor aceleración de los gastos de consumo del gobierno durante el año fiscal 2000.

Ingresos del Gobierno Central

Durante el periodo de julio a marzo de 2000, los ingresos netos al Fondo General ascendieron a \$4,723.3 millones para un alza de 10.2 por ciento sobre los \$4,286.0 millones ingresados a esa fecha en el año fiscal anterior. Aunque casi todos los componentes principales en los que se subdividen los mismos mostraron alzas, el aumento mayor fue en la contribución sobre ingresos. En el primer semestre del año fiscal en curso, los recaudos totales al Fondo General ascendieron a \$3,213.3 millones reflejando un alza de \$491.0 millones sobre los \$2,722.3 millones recolectados a esa fecha en el año fiscal anterior. En el caso de la contribución sobre ingresos, el total ingresado fue de \$2,212.0 millones para un incremento de 25.9 por ciento al compararlo con los \$1,756.4 millones en el 1998-99.

Ventas al detalle

Durante el periodo de julio a marzo del año fiscal 2000, las ventas al detalle alcanzaron \$8,268.6 millones que, al compararlas con \$8,051.5 millones para el mismo periodo del año precedente, resulta un alza de 2.6 por ciento. Los crecimientos mayores se registraron en los siguientes grupos: tiendas de ropa para damas, tiendas de calzado, estaciones de gasolina y farmacias.

Proyecciones⁷

A base del movimiento registrado por los indicadores económicos y utilizando los modelos econométricos de la Junta de Planificación, se prepararon proyecciones sobre el crecimiento del producto bruto real y sus componentes para los años fiscales 2000 y 2001. Fueron considerados, también, los acontecimientos económicos que se han registrado a corto plazo, que pueden incidir en el desenvolvimiento de la economía de la Isla. Además, se evaluó el hecho de que, por ser la economía de la Isla una abierta, es propensa a cambios que surgen no solamente en Estados Unidos sino que también en el ámbito internacional. En este sentido, se mencionan los siguientes factores considerados:

- El crecimiento proyectado para la economía de Estados Unidos, el cual se espera que esté acompañado de tasas de interés estables y una inflación controlada.
- La inversión en proyectos estatégicos impulsados tanto por el sector público como por el privado.
- La continuidad del Nuevo Modelo de Desarrollo Económico, mediante el cual se promueve una economía diversificada.

Las proyecciones preparadas para los años fiscales 2000 y 2001 utilizan tres escenarios: el mínimo, el base y el máximo. De acuerdo al escenario base, el crecimiento del producto bruto real en el año fiscal 2000 podría ser de 2.7 por ciento; en el mínimo de 2.5 por ciento y en el máximo de 3.0 por ciento. Para el año fiscal 2001, los crecimientos reales serían de: 2.3 por ciento en el base, 2.1 por ciento en el mínimo y 2.6 por ciento el máximo (**Tabla 35**).

La proyección para el año fiscal 2000 de los gastos de consumo personal (principal componente

Tabla 35

PROYECCIONES DE LA ECONOMIA DE PUERTO RICO*					
(En millones de dólares - Años fiscales)					
Variables	1999p	2000pr	2001pr	Cambio porcentual	
				2000/1999	2001/2000
Producto bruto					
A precios corrientes	38,228.8	40,425.0	42,532.0	5.7	5.2
A precios constantes 1/	6,302.5	6,470.0	6,621.0	2.7	2.3
Gastos de consumo personal					
A precios corrientes	34,617.7	36,397.0	38,214.0	5.1	5.0
A precios constantes 1/	7,621.9	7,898.0	8,094.0	3.6	2.5
Ingreso personal					
A precios corrientes	37,244.0	39,343.0	41,474.0	5.6	5.4
A precios constantes 1/	8,199.9	8,538.0	8,785.0	4.1	2.9
Inversión interna bruta de capital fijo					
A precios corrientes	11,655.9	13,073.0	14,040.0	12.2	7.4
A precios constantes 1/	1,913.8	2,110.0	2,220.0	10.3	5.2

* Escenario base.
 p - Cifras preliminares.
 pr - Cifras proyectadas.
 1/ 1954=100

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

del producto bruto) es de 3.6 por ciento según el escenario base y de 3.4 por ciento en el mínimo, siendo de 3.9 por ciento el máximo. Para el año fiscal 2001, los aumentos serían de 2.5 por ciento en el escenario base, de 2.2 por ciento en el mínimo y de 2.7 por ciento en el máximo. Por otro lado, para la actividad de construcción a precios reales se proyecta un 9.6 por ciento de crecimiento en el escenario base para el año fiscal 2000 y de 7.5 por ciento para el 2001. En cuanto al ingreso personal se refiere, las proyecciones preparadas muestran un incremento real de 4.1 por ciento en el 2000 y de 2.9 por ciento en el 2001. Como en años anteriores, se advierte que las proyecciones preparadas por la Junta de Planificación están sujetas a revisión. Las mismas pueden ser afectadas por los eventos que puedan ocurrir en los próximos meses tanto en la economía de Puerto Rico como en la de Estados Unidos. 

NOTAS

1. Para facilitar la comparación, el año fiscal se definió de forma similar al de Puerto Rico (julio-junio).
2. Es pertinente mencionar que, en las cuentas sociales de Puerto Rico, los fondos que sufragan el seguro de la Reforma de Salud se consideran una transferencia a las personas y, como tal, se incluyen en el ingreso personal.
3. El concepto neto se refiere a que a los desembolsos de algunas agencias se le han deducido los ingresos de las mismas. El Servicio Postal, por su naturaleza, es una agencia que tiene un alto nivel de ingresos.
4. Para propósitos de las cuentas sociales, la producción del sector agrícola incluye bienes de cultivo; crianza de animales para consumo (carnes); productos animales (huevos, leche); y otras cosechas y productos. Incluye, además, servicios relacionados, como los veterinarios y la jardinería (*landscaping*) así como los gastos administrativos de las empresas de gobierno que participan en actividades agrícolas. Del concepto de producción se excluyen los subsidios e incentivos que forman parte del ingreso neto agrícola.
5. A partir del año fiscal 1990, Puerto Rico fue afectado por los siguientes huracanes: Hugo, el 18 de septiembre de 1989 (año fiscal 1990); Marilyn y Luis en el 1995 (año fiscal 1996); Hortense, los días 9 y 10 de septiembre de 1996 (año fiscal 1997); y Georges, el 21 de septiembre de 1998 (año fiscal 1999).
6. En la sección sobre empleo y desempleo de este capítulo aparece una breve explicación de las diferencias entre estas encuestas.
7. Estas proyecciones fueron preparadas en el mes de febrero de 2000 para la presentación del Presidente de la Junta de Planificación ante las Comisiones de Hacienda del Senado y de la Cámara de Representantes de Puerto Rico.

BIBLIOGRAFIA

Administración del Seguro Social (1998) **Social Security Bulletin**. Washington, DC.

“Ayuda inmediata para la Isla”, **El Nuevo Día**, Sección Especial, 25 de septiembre de 1998.

“American pierde \$150 millones”, **El Nuevo Día**, 18 de febrero de 1999.

“Cicatrizan las heridas de Georges”, **El Nuevo Día**, 21 de septiembre de 1999.

Compañía de Turismo de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas (1998, 1999) **Selected Statistics of the Tourism Industry in Puerto Rico**. San Juan.

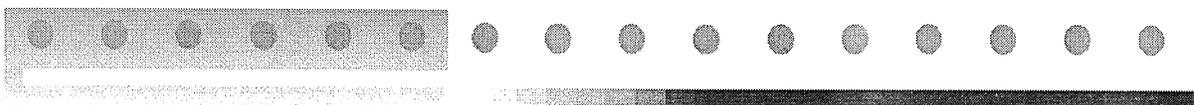
Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (1999) **Survey of Current Business**. Washington, DC, diciembre.

Federal Reserve Board [<http://www.frb.org/>].

Junta de Planificación (1999) **Impacto económico del Huracán Georges**. San Juan, abril.

Junta de Planificación (1986, 1987 y 1998) **Informe Económico al Gobernador 1985, 1986 y 1997**. Santurce.

ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS



ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS

Introducción

El año natural 1999 fue otro de crecimiento sostenido para la economía norteamericana, según reflejan los indicadores macroeconómicos más importantes. El 1990, punto más alto de la última expansión económica registrada por ese país, fue seguido por un año de recesión y dos de crecimiento económico lento. Sin embargo, a partir del 1993, se han observado las mejores condiciones de recuperación económica desde la década de los sesenta¹. Esto se evidencia, por ejemplo, en las bajas tasas de inflación y desempleo, en los aumentos de los ingresos reales y en la estabilidad de las tasas de interés.

Las perspectivas para el futuro inmediato y a mediano plazo continúan siendo, en esencia, halagadoras y no se pronostica que la actual expansión económica termine pronto. Sin embargo, estas perspectivas deben evaluarse a la luz de ciertos factores económicos que pueden afectar las mismas de forma negativa (Uchitelle, 1998; Mandel, 2000). Por ejemplo, aunque el crecimiento económico robusto a partir del 1993 ha producido niveles bajos de desempleo e inflación, aquellas familias bajo la mediana de la distribución de ingreso no se han recuperado por completo del estancamiento en el ingreso y del efecto de las recesiones de los ochenta y principio de los noventa. Añádase a esto, el nivel creciente del endeudamiento personal, el aumento significativo en los empleos de tipo temporero² y la desbalanceada distribución sectorial del crecimiento económico. Un elemento adicional es el creciente déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos, que mide el comercio en bienes y servicios y el ingreso de las inversiones. Actualmente, Estados Unidos mantiene un déficit que representa cerca del tres por ciento del producto bruto interno (PBI). Aunque no se han alcanzado los niveles que tuvo durante los años 1986 y 1987, este nivel de endeudamiento externo no puede ser sostenido indefinidamente.

El análisis de este capítulo enfatiza el comportamiento de la economía durante los años naturales 1998 y 1999. No obstante, para poner en perspectiva los crecimientos registrados durante dichos años, se comienza con una breve reseña comparativa de los años noventa y se evalúan algunos indicadores de la actividad económica entre el 1990 y el 1999. Luego se analiza, para los años 1998 y 1999, el comportamiento de los indicadores macroeconómicos más importantes, como son: el producto bruto interno, la inversión fija, el empleo y el desempleo, los precios, los gastos de consumo de las personas, las tasas de interés, el déficit fiscal y el balance comercial en bienes. La última sección corresponde a las perspectivas para el corto y mediano plazo, tomando en cuenta las proyecciones de diversas fuentes realizadas entre octubre de 1999 y enero de 2000, así como el consenso de las mismas. Se examina, al final, el problema que representa la desigualdad en la distribución del ingreso en el contexto de la expansión económica.

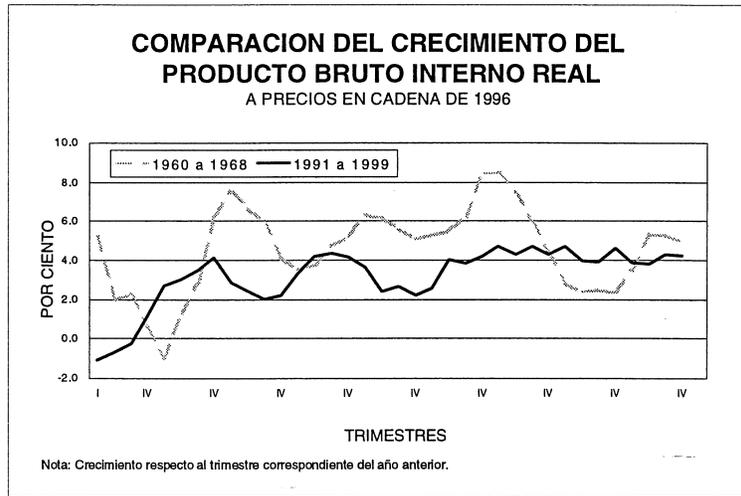
A no ser que se indique lo contrario, el análisis se hace a base de años naturales. Los crecimientos anuales y trimestrales corresponden al crecimiento respecto al mismo periodo del año anterior. En la medida posible, se incorporan las revisiones efectuadas al sistema de contabilidad nacional de Estados Unidos en octubre de 1999³. Las fuentes primarias de los datos son el Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal, el Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal y el Sistema de la Reserva Federal⁴.



La expansión económica: perspectiva histórica

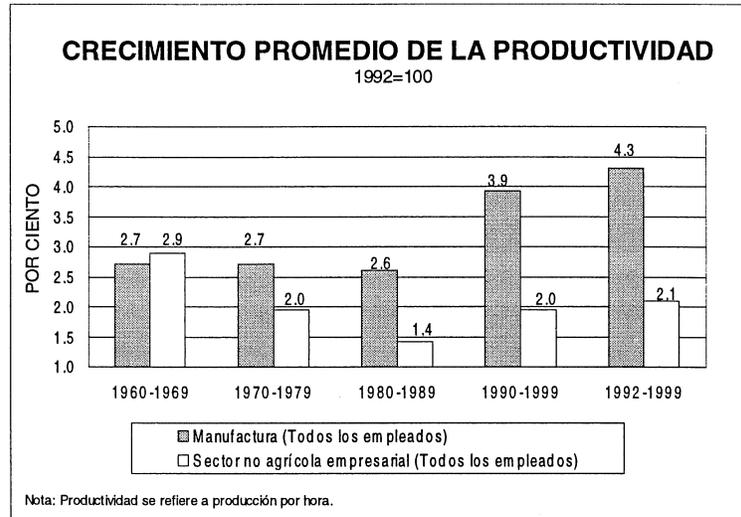
En diciembre de 1999, la expansión económica actual llegó a 105 meses, sobrepasando en términos de duración a la de los años sesenta y convirtiéndose en la más extensa desde la Segunda Guerra Mundial (Uchitelle, 2000). Sin entrar en un debate sobre cuáles fueron las décadas de mayor crecimiento económico, durante la década de los sesenta, el crecimiento anual promedio del PBI real fue de 4.4 por ciento, mientras que el de la década de los noventa fue de 3.1 por ciento. Para los años setenta, el crecimiento promedio fue de 3.3 por ciento. Si se toma en cuenta el periodo del 1991 al 1999, el crecimiento promedio del PBI real fue de 3.6 por ciento, inferior al de los años sesenta (**Gráfica 1**).

Gráfica 1



Los economistas ven el crecimiento de la productividad (producción económica por hora) como la medida más importante de progreso material⁵. En la década de los noventa, la productividad del sector no agrícola empresarial creció, en promedio, 2.0 por ciento, tasa inferior a la evidenciada en la década de los sesenta (**Gráfica 2**). Durante el actual periodo de expansión económica, la productividad ha tenido un incremento promedio de 2.1 por ciento, un ritmo todavía inferior al de los sesenta (Steindel,

Gráfica 2



1999). Sobresale el crecimiento de 4.3 por ciento en la productividad del sector de la manufactura. El mismo ha sido muy superior al de las décadas anteriores, lo que apunta a que, en esencia, los incrementos en productividad de la economía se han concentrado en este sector. Durante el 1998 y el 1999, la productividad del sector de la manufactura creció a una tasa promedio anual de 6.4 por ciento, el crecimiento promedio más grande desde el 1971. Por su parte, el sector no agrícola empresarial evidenció una tasa de 2.9 por ciento (U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics, 2000, 4)⁶.

Los años noventa

El PBI es la medida más amplia que se tiene de la actividad económica en general. Entre el 1990 y el 1999, el PBI real experimentó un crecimiento significativo de 32.6 por ciento y el índice de producción industrial aumentó en 38.5 por ciento. Un factor que contribuyó a ese crecimiento fue el alza notable de la inversión interna bruta privada real, que creció en 80.3 por ciento, particularmente la inversión en equipo y programados de computadoras. Entre el 1990 y el 1999, esta inversión registró un crecimiento extraordinario de 134.7 por ciento. En el 1990, la inversión en equipo y programados de computadoras representó el 45.8 por ciento de la inversión interna bruta privada real; en el 1999, esta participación aumentó a 59.6 por ciento. Esto indica que gran parte del ímpetu en la producción industrial y el crecimiento del PBI real se debe al aumento significativo en este componente (**Tabla 1**).

Tabla 1

INDICADORES DE LA ACTIVIDAD ECONOMICA			
<i>(Años naturales)</i>			
	1990	1999	Cambio porcentual
Producto bruto interno 1/	6,683.5	8,861.0	32.6
Inversión interna bruta privada 1/	907.3	1,636.3	80.3
Inversión en equipo y programados de computadoras 1/	415.7	975.5	134.7
Índice de producción industrial (1992=100)	98.9	137.0	38.5

1/ En millardos de dólares a precios en cadena de 1996.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico.

Por otro lado, el comportamiento de los precios ha sido objeto de interés por parte de los analistas económicos durante los últimos años. Al principio, se planteaba que una tasa de desempleo inferior a la tasa natural (alrededor de 6 por ciento) tendría el efecto de acelerar la tasa de inflación (Chang, 1997)⁷. Aunque no todos los economistas descartan el concepto anterior, ahora el énfasis es en el índice de costo de empleo (*employment cost index*). Se argumenta que aumentos adicionales en este índice tendrán el efecto de que los productores aumenten sus precios automáticamente. De acuerdo al análisis del comportamiento de varios indicadores sobre la inflación entre el 1990 y el 1999 (**Tabla 2**), se determinó que:

- Hubo una baja de 13.1 por ciento en los precios de los bienes.
- Aunque los precios al productor aumentaron en 13.5 por ciento, éstos han estado disminuyendo desde el 1996.
- Los precios de las importaciones de mercancía se han reducido en 12.3 por ciento.



- Los costos unitarios de la mano de obra en la manufactura se redujeron en 3.7 por ciento.

Tabla 2

COMPORTAMIENTO DE INDICES SELECCIONADOS (Años naturales)			
	1990	1999	Cambio porcentual
Precios de los bienes 1/ (1990=100)	100.0	86.9	(13.1)
Precios al productor (1984=100)	111.5	126.5	13.5
Precios al consumidor (1982-84=100)	127.0	164.5	29.5
Precios al productor para medicamentos recetados (1992=100)	142.4	207.6	45.8
Indice implícito en la deflación del producto bruto interno (1996=100)	86.8	104.4	20.3
Indice implícito en la deflación de importaciones de mercancía (1996=100)	102.0	89.5	(12.3)
Costo de empleo 2/ 3/ (1992=100)	105.9	142.3	34.4
Costos unitarios de mano de obra de manufactura 3/ (1992=100)	97.6	94.0	(3.7)

1/ Para el 1999, el índice corresponde al 1998.

2/ Compensación total de todos los empleados.

3/ Ajustado estacionalmente.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico; Sistema de la Reserva Federal; y Departamento del Trabajo federal, Negociado de Estadísticas del Trabajo.

Estas bajas en los precios de los bienes se debieron reflejar en precios más bajos al nivel de los consumidores. No obstante, los aumentos en los productos relacionados con la salud lo impidieron. Entre el 1990 y el 1999, el índice de precios al productor para preparaciones farmacéuticas recetadas aumentó en 67.2 por ciento, el índice de precios al consumidor para cuidado médico subió en 53.9 por ciento y el de medicamentos recetados creció 50.5 por ciento.

Comportamiento de la economía durante el 1999⁸

Producto bruto interno

En el 1999, el producto bruto interno real de Estados Unidos creció 4.0 por ciento, una tasa algo inferior al crecimiento de 4.3 por ciento del año anterior (Tabla 3). A precios corrientes, el PBI

Tabla 3

CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO					
<i>(A precios en cadena de 1996 - Años naturales)</i>					
	1995	1996	1997	1998	1999
Producto bruto interno	2.7	3.7	4.5	4.3	4.0
Gastos de consumo personal	3.0	3.3	3.7	4.9	5.3
Bienes duraderos	4.6	5.6	6.6	11.3	11.4
Bienes no duraderos	3.0	2.9	2.9	4.0	5.3
Servicios	2.8	3.0	3.6	4.0	4.0
Inversión interna bruta privada	3.0	9.0	11.5	11.7	5.7
Inversión fija	6.0	9.3	8.5	11.8	8.0
No residencial	9.8	10.0	10.7	12.7	8.3
Estructuras	4.8	7.1	8.5	4.1	(2.7)
Equipo y computadoras	11.5	11.0	11.5	15.8	12.0
Residencial	(3.6)	7.4	2.3	9.2	7.2
Cambio en inventario privado	-----	-----	-----	-----	-----
Exportaciones netas de bienes y servicios					
Exportaciones	10.3	8.3	12.7	2.2	3.5
Bienes	11.9	8.7	14.5	2.1	3.8
Servicios	6.6	7.1	8.5	2.5	2.9
Importaciones	8.2	8.6	13.7	11.6	11.8
Bienes	9.0	9.4	14.2	11.7	12.7
Servicios	4.1	4.8	11.2	10.8	7.6
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	0.5	1.1	2.3	1.7	3.7
Gobierno federal	(2.7)	(0.9)	(0.1)	(0.9)	2.9
Defensa	(3.7)	(1.3)	(2.5)	(1.9)	1.9
No defensa	(0.5)	0.0	4.6	1.0	4.7
Gobiernos estatales y locales	2.5	2.4	3.8	3.2	4.1
Ingreso personal disponible	2.7	2.6	3.6	4.1	4.0
Indice implícito en la deflación del producto bruto interno	2.1	1.8	1.7	1.2	1.4

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (2000) **Gross Domestic Product: Fourth Quarter 1999 (Advance)**, 28 de enero, Tabla 6.

ascendió a \$9,248.4 millardos (**Tabla 4**). Este fue el tercer año consecutivo con tasas de crecimiento sobre 4.0 por ciento. El crecimiento fue impulsado en los dos últimos trimestres de 1999, cuando el PBI real creció a un ritmo promedio de 4.3 por ciento (**Gráfica 3**). Fue a partir del segundo trimestre



Tabla 4

PRODUCTO BRUTO INTERNO		
(En millardos de dólares - Años naturales)		
	1998	1999
Producto bruto interno	8,759.9	9,248.4
Gastos de consumo personal	5,848.6	6,254.9
Bienes duraderos	698.2	758.1
Bienes no duraderos	1,708.9	1,841.1
Servicios	3,441.5	3,655.7
Inversión interna bruta privada	1,531.2	1,621.6
Inversión fija	1,460.0	1,577.4
No residencial	1,091.3	1,166.5
Estructuras	272.8	272.6
Equipo y computadoras	818.5	893.9
Residencial	368.7	410.9
Cambio en inventario privado	71.2	44.3
Exportaciones netas de bienes y servicios	(149.6)	(256.80)
Exportaciones	966.3	996.30
Bienes	681.3	697.50
Servicios	285.1	298.80
Importaciones	1,115.9	1253.10
Bienes	930.4	1048.90
Servicios	185.5	204.20
Gastos de consumo del gobierno		
e inversión bruta	1,529.7	1,628.7
Gobierno federal	538.7	570.8
Defensa	348.6	364.7
No defensa	190.1	206.1
Gobiernos estatales y locales	991.0	1,057.9
Ingreso personal disponible	6,286.2	6,639.2

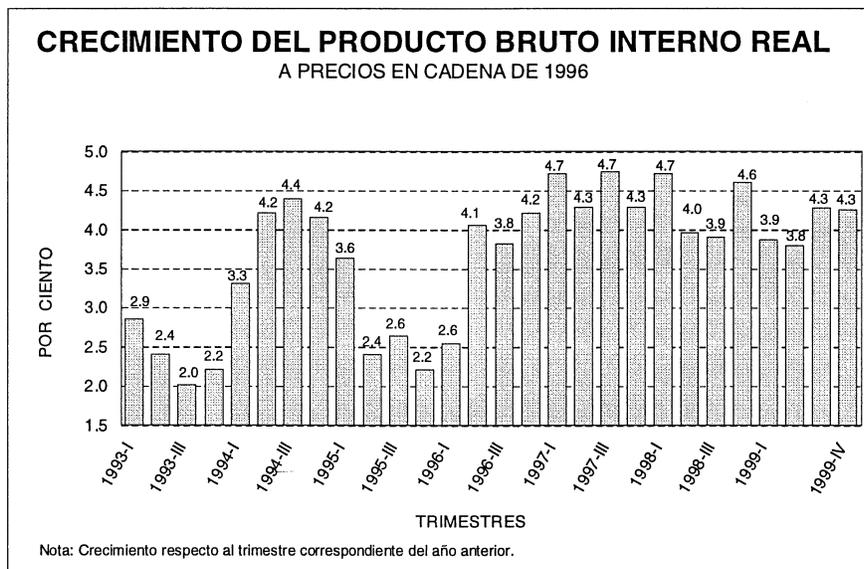
Nota: Datos ajustados estacionalmente.

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (1999) **Survey of Current Business**, diciembre, Tabla 1; y (2000) **Gross Domestic Product: Fourth Quarter 1999 (Advance)**, 28 de enero, Tabla 3.

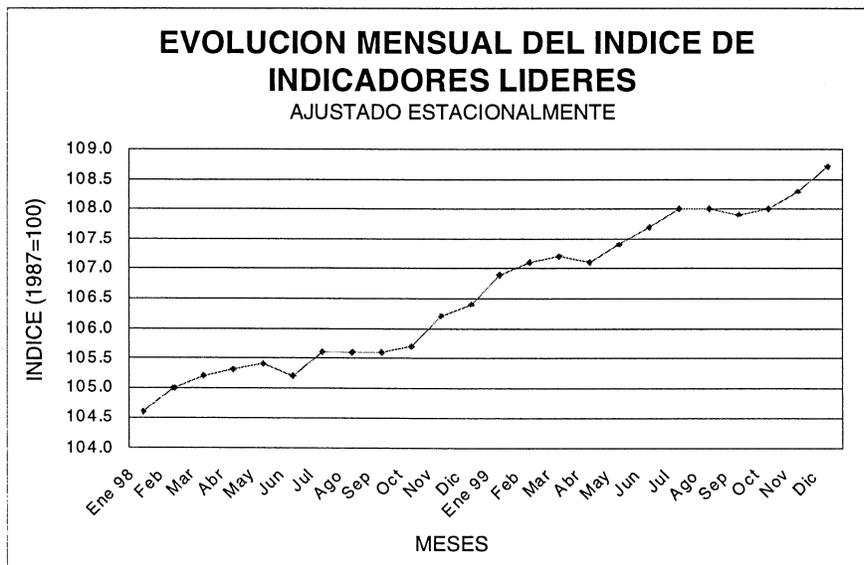
del 1996 cuando las tasas de crecimiento trimestrales se incrementaron y, desde entonces, se mantienen altos niveles de crecimiento. Los principales contribuyentes a este crecimiento fueron los gastos de consumo personal y la inversión fija privada, en particular aquella en equipo y programados de computadoras.

Ese comportamiento se refleja en el índice de indicadores económicos líderes. Durante el 1998 y el 1999, el índice mostró una tendencia general de crecimiento, excepto en junio de 1998, mayo y septiembre de 1999 (Gráfica 4). A partir de enero de 1999, el índice registró crecimientos mensuales (salvo en los periodos mencionados) de sobre 2.0 por ciento, más altos que en los seis (6) años anteriores.

Gráfica 3



Gráfica 4





Gastos de consumo personal

Al igual que en el año anterior, el componente que más contribuyó al crecimiento del PBI real en el 1999 fue el de los gastos de consumo personal a precios constantes. Estos constituyeron el 68 por ciento del PBI y ascendieron a \$5,998.7 millardos. Los mismos crecieron en 5.3 por ciento, en comparación con el crecimiento de 4.9 por ciento del año anterior. A partir del cuarto trimestre del 1998, los gastos reales de consumo se han mantenido sobre el 5.0 por ciento (**Gráfica 5**). Por su parte, los gastos en bienes representaron el 41.6 por ciento del total de los gastos de los consumidores; aquéllos en servicios, el 57.0 por ciento.

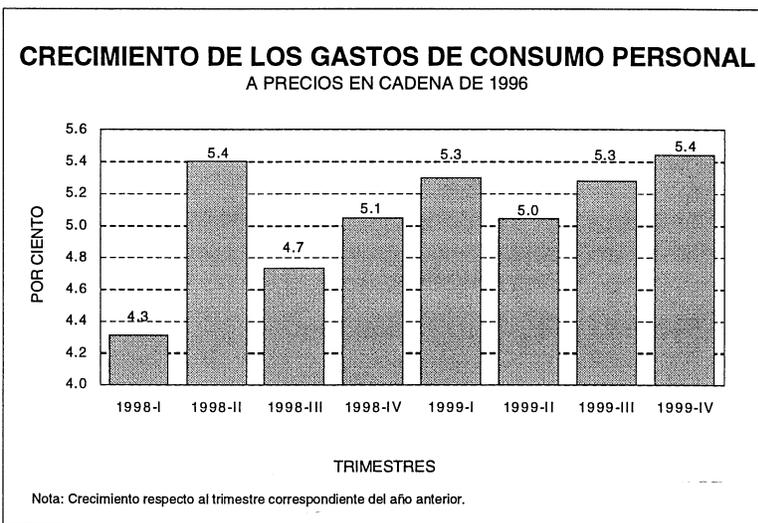
Los gastos reales en bienes duraderos, renglón de gastos que más aumentó, crecieron en 11.4 por ciento, similar al año anterior. Este fue el segundo año consecutivo de crecimiento a estos niveles, que no se alcanzaban desde el 1984. Aunque los gastos en bienes duraderos fueron los que más crecieron, su aportación al cambio porcentual en el PBI real fue inferior al de los gastos en servicios. Estos aumentaron en 4.0 por ciento en el 1999, un crecimiento igual al del año anterior y ligeramente superior al del 1997. Así también, contribuyeron con 1.6 puntos porcentuales al cambio porcentual del PBI real.

El crecimiento porcentual de los gastos en servicios representó el 45.2 por ciento de la contribución total de los gastos de consumo personal al crecimiento del PBI real en el 1999. A su vez, y como se indicó, representan cerca de la mitad del gasto total de consumo de las personas. Los crecimientos relativos son importantes pero no dan una idea de la participación relativa de un componente ni de los cambios en la estructura del gasto a través del tiempo. En el caso de los servicios, investigaciones recientes indican que su aumento en la participación relativa se debe casi exclusivamente a los gastos en cuidado médico y otros, como consecuencia de los aumentos en los costos médicos⁹. Actualmente, en promedio, el gasto mayor de los consumidores a precios en cadena de 1996 corresponde a la partida de cuidado médico, que representó el 14.6 por ciento del gasto total en el 1999.

Saldo comercial

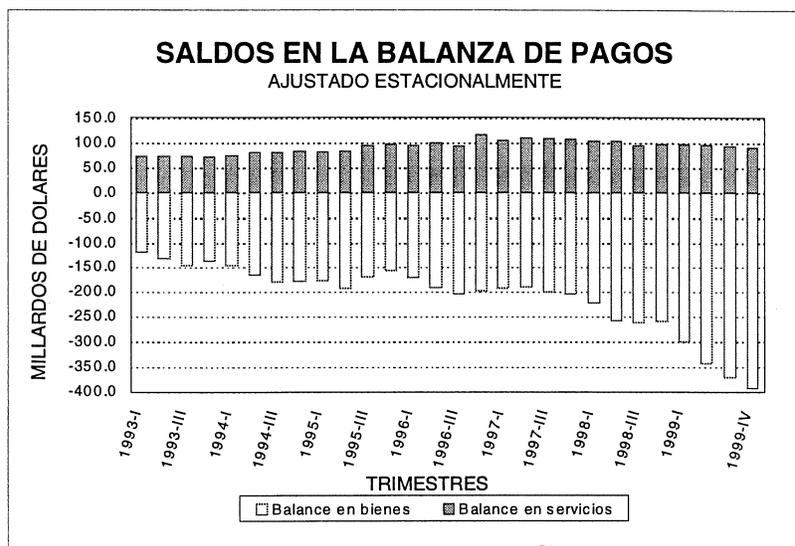
El déficit externo de la economía aumentó considerablemente durante los años 1998 y 1999, impulsado por el consumo. En el 1999, el balance neto de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios ascendió a -\$256.8 millardos y representó el 2.8 por ciento del PBI. El déficit aumentó en \$107.2 millardos respecto al 1998. Para poner en perspectiva este cambio, en el 1997, el déficit externo totalizó \$88.3 millardos. El déficit del 1999 se explica por el aumento en el déficit comercial que

Gráfica 5



ascendió a \$351.4 millardos, un aumento de \$102.3 millardos respecto al 1998. Este déficit comercial viene mostrando aumentos sostenidos desde el tercer trimestre del 1997, cuando alcanzó los \$199.5 millardos, hasta llegar a \$387.7 millardos en el cuarto trimestre del 1999 (Gráfica 6). El mismo ha contribuido, en buena medida, al déficit en la cuenta corriente que se aceleró durante el 1999.

Gráfica 6



A lo anterior se ha unido un patrón que se ha manifestado desde el tercer trimestre del 1998: una disminución en el superávit de la cuenta de servicios (incluye los rendimientos de capital de las inversiones) que ha contribuido a que el déficit de la balanza de pagos sea mayor. Para el tercer trimestre del 1997, el saldo en la cuenta de servicios ascendió a \$108.9 millardos. Este se redujo a \$91.3 millardos para el cuarto trimestre del 1999, una disminución de 16.2 por ciento. Esta tendencia apunta hacia un aumento en la brecha entre el producto bruto nacional (PBN) y el PBI¹⁰. En forma casi consistente, entre el primer trimestre del 1996 y el segundo del 1998, la brecha entre ambos se fue reduciendo. En el primer trimestre del 1996, el PBN superó al PBI por \$26.9 millardos. Para el tercer trimestre del 1999, se invirtió la relación y el PBI sobrepasó al PBN por \$15.5 millardos.

Inversión fija

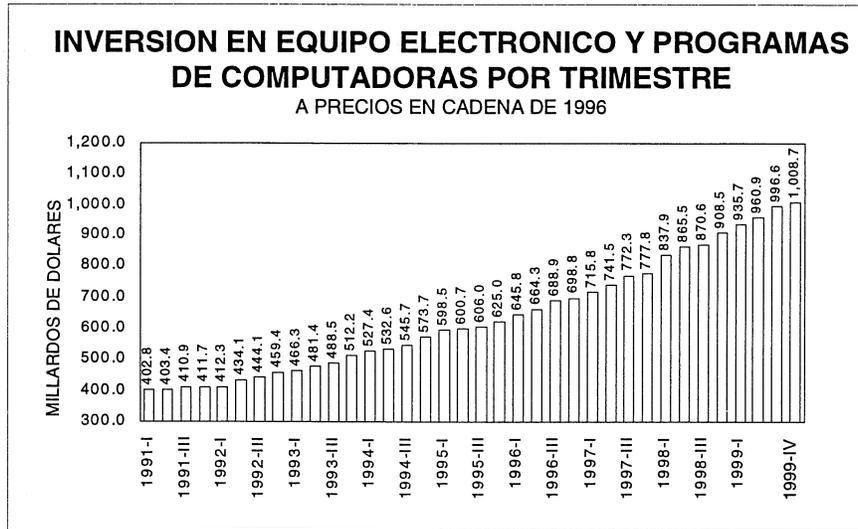
Al igual que en años anteriores, el comportamiento de la inversión fija privada en el 1999 fue clave en el crecimiento económico. Esta contribuyó con un 33 por ciento al crecimiento del PBI real y representó el 17.9 por ciento del PBI. Durante el 1999, la inversión fija privada real creció en 8.0 por ciento, crecimiento inferior al del 1998 cuando aumentó en 11.8 por ciento, mientras que la inversión fija no residencial creció 8.3 por ciento (Tabla 3). La inversión residencial privada a precios constantes aumentó en 7.2 por ciento, alza inferior a la del 1998, pero superior a la del 1997.

Uno de los cambios más importantes introducidos al sistema de cuentas nacionales de Estados Unidos, como parte de las revisiones de octubre de 1999, fue reconocer los gastos en computadoras y en programados de computadoras como parte de la inversión fija (Morelton, et al, 1999). En la inversión fija privada se introdujo un estimado que reconoce explícitamente la inversión en equipo electrónico y programados de computadoras (Seskin, 1999). La contribución de esta inversión en los últimos años ha sido significativa, no sólo en la inversión fija privada total sino también en el crecimiento de la economía. De todos los componentes de la inversión interna bruta privada, el de mayor crecimiento ha sido esta inversión. A precios corrientes, la misma ascendió a \$893.0 millardos en el 1999, para representar el 56.7 por ciento de la inversión fija privada y el 9.7 por ciento del PBI. A precios constantes, su crecimiento fue de 12.0 por ciento y contribuyó con 1.1 puntos porcentuales al



crecimiento del PBI real en ese año. Es decir, el 27.5 por ciento de dicho crecimiento ha sido uno sostenido desde el segundo trimestre de 1992 y se ha incrementado marcadamente durante los últimos tres años (Gráfica 7).

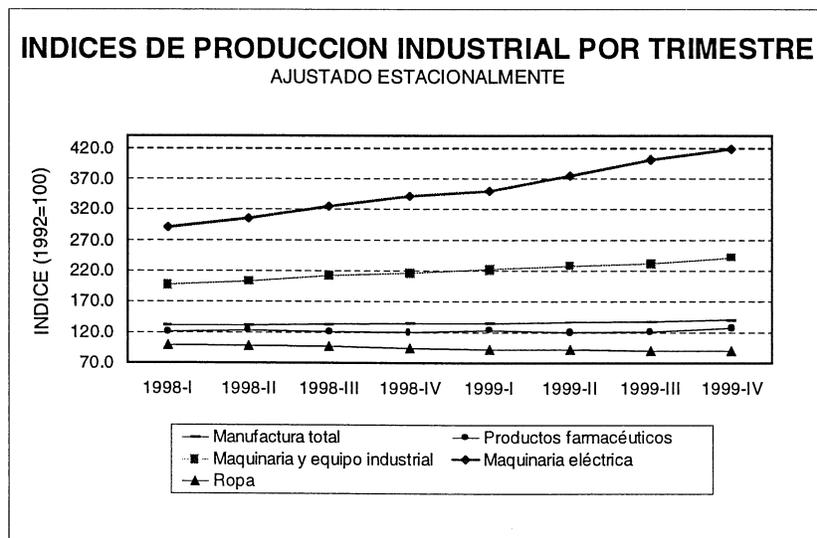
Gráfica 7



Producción industrial¹¹

El crecimiento de la producción industrial en el 1999 no fue tan significativo como en los dos años anteriores. La misma aumentó en 3.5 por ciento, un punto porcentual menos que el crecimiento del 1998 que fue de 4.5 por ciento. En el 1996, la producción industrial tuvo un crecimiento significativo de 6.3 por ciento. Entre los subsectores que contribuyeron al crecimiento de la producción industrial en el 1999, se mencionan los de maquinaria y equipo industrial, mientras la aportación de otros, como los de maquinaria eléctrica y productos farmacéuticos, fue leve (Gráfica 8).

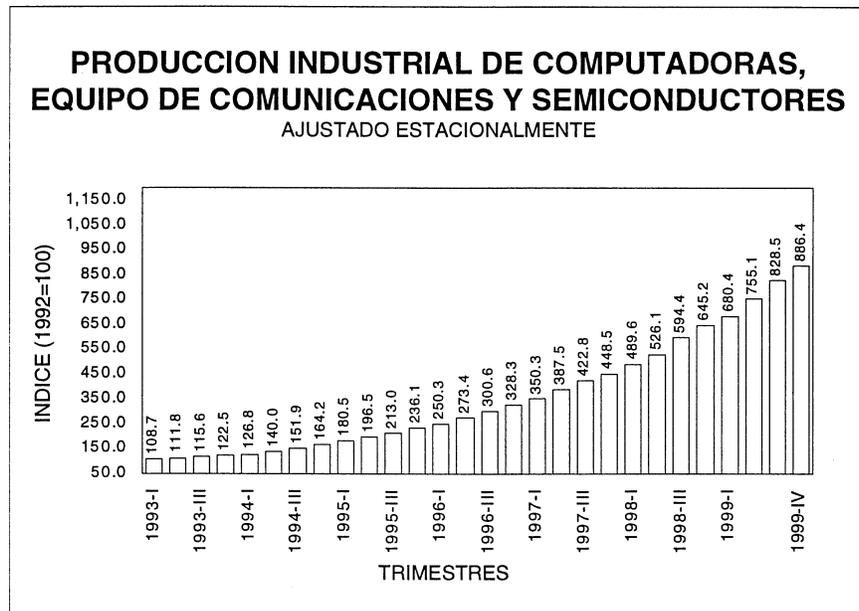
Gráfica 8





Como se indicó antes, la inversión en equipo electrónico y programados de computadoras ha tenido un crecimiento notable. La producción industrial de computadoras, equipo de comunicaciones y semiconductores ha correspondido a esta inversión, aumentando sus niveles de producción desde el segundo trimestre del 1996. Esta producción, según medida por el índice, aumentó en 39.9 por ciento en el 1999. En comparación con el nivel de producción del 1997, el aumento fue de 95.8 por ciento (Gráfica 9).

Gráfica 9



Ingreso personal

El ingreso personal es el principal determinante de los gastos de consumo de las personas que, a su vez, constituyen más de dos terceras partes del gasto total de la economía estadounidense. Dicho gasto ha sido clave en la actual expansión económica. Esto significa que cualquier cambio en el ingreso personal tendrá un efecto importante en la actividad de la economía. En el 1999, el ingreso personal ascendió a \$7,791.2 millardos. De ese total, el 57.4 por ciento correspondió a los ingresos por concepto de

sueldos y jornales, de los cuales el 17.4 por ciento provino del sector de la manufactura. Los intereses recibidos representaron el 11.9 por ciento y los pagos de transferencia el 13.1 por ciento (Tabla 5).

Tabla 5

DISTRIBUCION PORCENTUAL DEL INGRESO PERSONAL

(Años naturales)

	1960	1980	1999
Sueldos y jornales	66.7	60.8	57.4
Otros ingresos del trabajo	2.7	6.2	6.9
Ingresos procedentes de la propiedad	25.8	22.8	26.9
Propietarios	12.7	7.6	8.4
Rentas	3.7	0.6	1.9
Dividendos	3.3	2.5	4.7
Intereses	6.1	12.1	11.9
Pagos de transferencia	7.0	14.2	13.1
Menos: Contribuciones de las personas al Seguro Social	2.3	3.9	4.3

Fuente: The Commonwealth Institute (1999), "Personal Income", *The Pulse of Capitalism*, Ed. 99-1, abril (<http://www.comorg/poc/9904.html>); y Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (2000) *Personal Income and Outlays*, 31 de enero, Tabla 1.

Es interesante observar cómo esta distribución se ha comportado a través del tiempo. Entre el 1960 y el 1999, la participación de los ingresos por concepto de sueldos y jornales disminuyó de 66.7 a 57.4 por ciento, mientras que los ingresos procedentes de la propiedad aumentaron de 25.8 a 26.9 por ciento. No todos los componentes de los ingresos procedentes de la propiedad mostraron aumento. Los ingresos de los propietarios se redujeron de 12.7 a 8.4 por ciento y los ingresos sobre la renta, de 3.7 a 1.9 por ciento. De otra parte, la participación del ingreso por concepto de intereses aumentó de 6.1 a 11.9 por ciento y la de los pagos de transferencia, de 7.0 a 13.1 por ciento. Estos cambios reflejan, entre otras cosas, un movimiento hacia una reducción relativa en la participación del pago al factor trabajo.

Una vez se deducen los pagos por concepto de contribuciones del ingreso personal, se obtiene el ingreso personal disponible. En el 1999, el ingreso personal disponible real creció en 4.0 por ciento, ritmo similar al del 1998. Desde el 1996, ha habido un crecimiento anual consistente en el ingreso personal disponible real. Sin embargo, este crecimiento ha sido inferior al de los gastos de consumo personal (Tabla 6).

Tabla 6

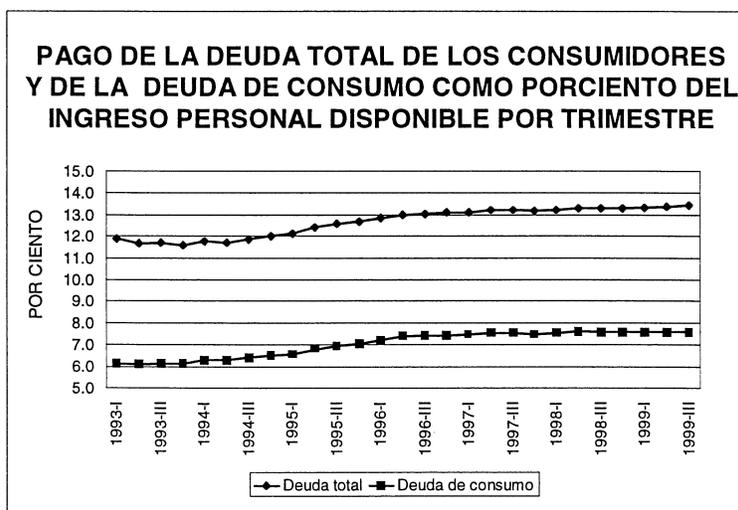
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL E INGRESO PERSONAL DISPONIBLE				
<i>(En millardos de dólares de 1996 - Años naturales)</i>				
	Gastos de consumo personal	Crecimiento porcentual	Ingreso personal disponible	Crecimiento porcentual
1993	4,741.9	2.2	5,253.6	1.0
1994	4,920.0	3.8	5,388.3	2.6
1995	5,070.1	3.0	5,533.0	2.7
1996	5,237.5	3.3	5,677.7	2.6
1997	5,433.8	3.7	5,884.7	3.6
1998	5,698.6	4.9	6,125.1	4.1
1999	5,998.7	5.3	6,367.4	4.0

Fuente: Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (2000) *Personal Income and Outlays*, 31 de enero.

Deuda de los consumidores

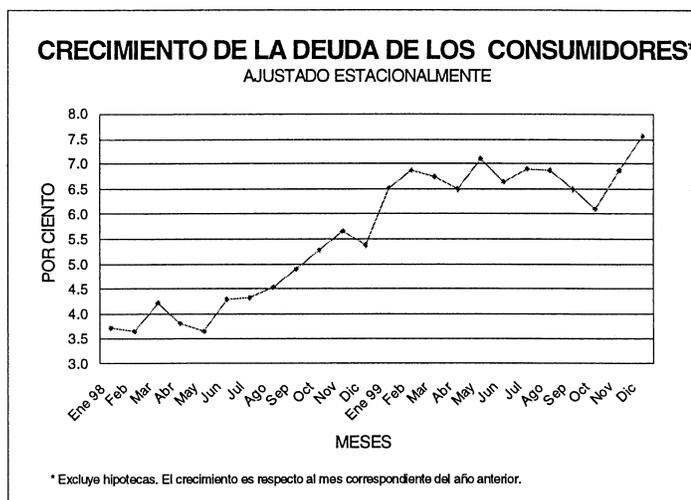
Uno de los asuntos que se ha venido analizando sobre el comportamiento de la economía de Estados Unidos, durante los últimos años, ha sido el nivel de endeudamiento de los consumidores. En la década de los noventa, hay dos patrones que ilustran el mismo: el comportamiento del pago de la deuda total de los consumidores (que incluye la deuda hipotecaria) y del pago de la deuda de consumo, ambos como porcentaje del ingreso personal disponible (Gráfica 10). Entre el primer trimestre del 1993 y del 1996, el primer porcentaje fluctuó entre 11 y 12, para llegar a un 13.0 por ciento en el segundo trimestre del 1996. Estos fueron los trimestres de mayor crecimiento de esta proporción. A partir de dicho trimestre, la misma aumentó de 13.0 a 13.4 por ciento, pero a un ritmo de crecimiento menor. En el caso de la deuda de consumo, se dio un patrón similar. Como reflejo de lo anterior, el balance mensual adeudado por los consumidores (excluyendo la deuda hipotecaria),

Gráfica 10



durante los años 1998 y 1999, creció consistentemente (**Gráfica 11**). Durante el primer trimestre del 1998, este balance aumentó, en promedio, 3.9 por ciento. Para el cuarto trimestre del 1999, el crecimiento fue de 6.9 por ciento. En el 1999, el balance pendiente de pago de los consumidores, que ascendía a \$1,395.4 millardos, aumentó 7.3 por ciento con relación al 1998. Este fue el crecimiento más alto desde el 1996, cuando aumentó en 7.9 por ciento. Durante los últimos tres años, esta deuda estuvo aumentando consistentemente (Federal Reserve Bank, 2000).

Gráfica 11



Ahorro personal

El ahorro personal se obtiene luego de deducir del ingreso personal los pagos contributivos y no contributivos más los desembolsos personales¹². Una disminución en el ahorro implica un aumento en el consumo, a la vez que impacta los niveles de deuda que los hogares pueden incurrir. Una tasa de ahorro negativa implica la necesidad de recurrir a préstamos personales para financiar parte del consumo. Entre los años 1960 y 1984, el ahorro personal como por ciento del ingreso personal disponible, aumentó de 7.2 a 10.6 por ciento¹³. Del 1985 al 1999, esta proporción disminuyó de 9.2 a 2.4 por ciento, respectivamente (**Gráfica 12**). A partir de septiembre de 1999, con la excepción de octubre, la tasa de ahorro declinó consistentemente, de 2.3 por ciento en agosto a 1.0 por ciento en diciembre.

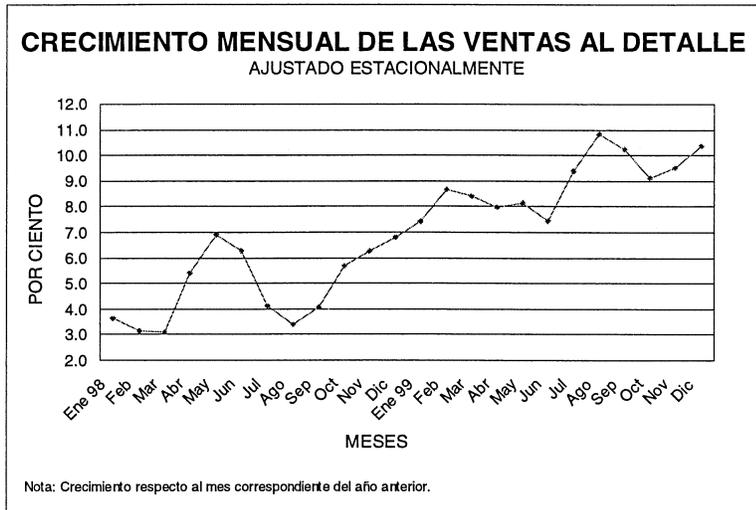
Gráfica 12



Durante la década de los noventa, el ingreso personal disponible experimentó una disminución pronunciada en su ritmo de crecimiento. Aunque esto es reflejo de la disminución en la inflación, es posible que también refleje una disminución en el crecimiento real del ingreso. Por otra parte, los desembolsos totales de las personas, de los cuales casi la totalidad corresponde al gasto de consumo, estuvieron aumentando. El aumento en la participación de los desembolsos totales en el ingreso personal disponible es el estímulo que la economía ha estado recibiendo. Entre el 1998 y el 1999, la tasa de ahorro disminuyó de 3.7 a 2.4 por ciento, para una merma de 1.3 puntos porcentuales u \$863.1 millardos.



Gráfica 13



respectivamente. El crecimiento en las ventas del primer trimestre del 1998 fue de 3.3 por ciento (Gráfica 13).

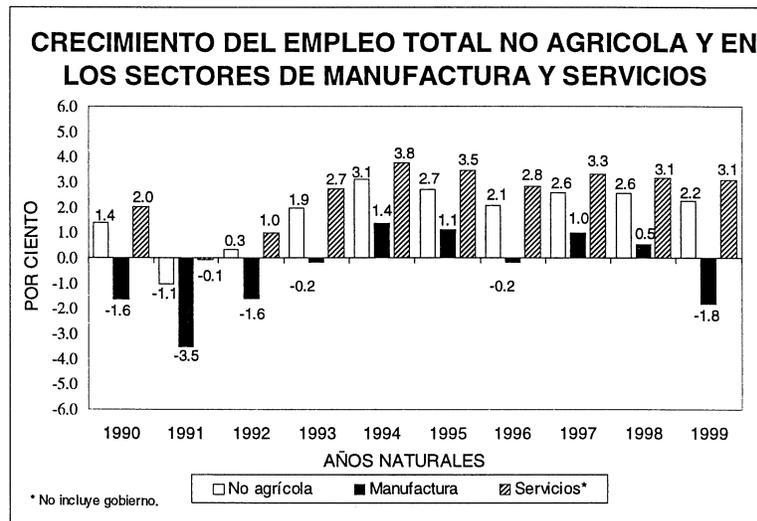
Ventas al detalle

El comportamiento de las ventas al detalle apoya, en buena medida, el aumento en la demanda por bienes del consumidor. Durante el 1999, las ventas al detalle ascendieron a \$249.4 millardos, para un crecimiento de 9.0 por ciento, casi el doble del crecimiento registrado en el 1998, que fue de 4.9 por ciento. Este crecimiento se debió a los aumentos de 10.1 y 9.7 por ciento durante los dos últimos trimestres del 1999,

Empleo y desempleo

La expansión en el empleo ha sido uno de los aspectos sobresalientes en el crecimiento económico de Estados Unidos durante los últimos siete años. No obstante, estas tasas de crecimiento no han sido dramáticas. Durante el 1999, el empleo total no agrícola creció en 2.2 por ciento, un crecimiento inferior al del 1998 que fue de 2.6 por ciento. De hecho, el año de mayor crecimiento en el empleo total fue el 1994, cuando aumentó en 3.1 por ciento. Le siguió el 1995 con un aumento de 2.7 por ciento. De ahí en adelante, el crecimiento en el empleo no agrícola ha oscilado entre 2.1 por ciento en el 1996 y 2.2 por ciento en el 1999 (Gráfica 14).

Gráfica 14



El sector que más ha contribuido a la expansión en el empleo ha sido el de servicios (excluyendo al gobierno), que representa el 65.0 por ciento del empleo total no agrícola. El empleo del sector de la manufactura declinó consistentemente del 1990 al 1993, pero se recuperó entre el 1994 y el 1998. En el 1999, éste se redujo en 1.8 por ciento y representó el 14.3 por ciento del empleo total, comparado con 17.4 por ciento en el 1990. El empleo en servicios aumentó en 3.1 por ciento en el 1999, un crecimiento igual al del 1998. Este crecimiento se concentró en los sectores de comercio al detalle y al por mayor, así

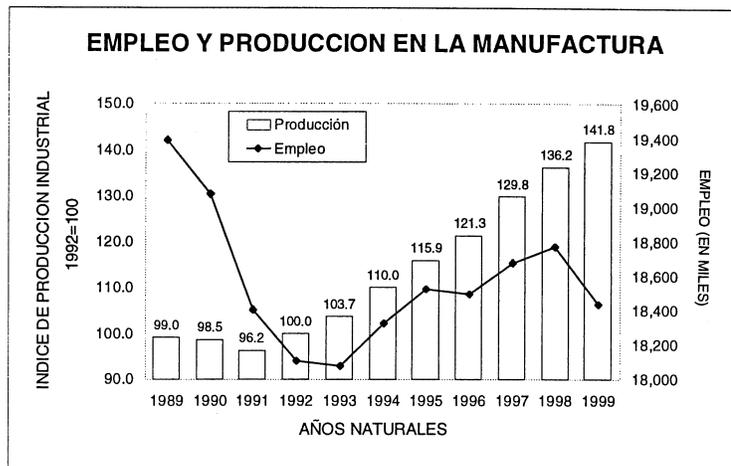


como en las otras categorías que comprende servicios¹⁴. Por otra parte, mientras el empleo en la manufactura declinaba en el 1999, la producción industrial aumentó (Gráfica 15).

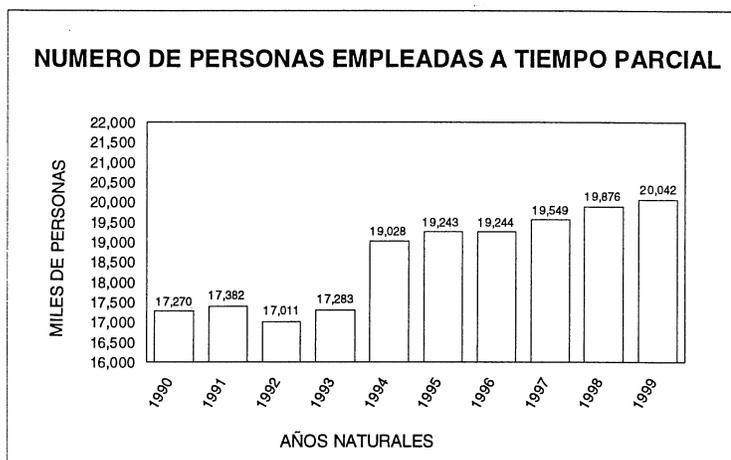
Un desarrollo interesante en el empleo total es el aumento, a partir del 1994, en el número de personas empleadas a tiempo parcial. En el 1999, éstas ascendieron a poco más de 20 millones de personas (Gráfica 16). Su participación en el empleo total, durante los últimos años, se ha mantenido constante en 15.6 por ciento. En el 1994, el número de personas empleadas a tiempo parcial aumentó en 10.1 por ciento, mucho más que el empleo total, que creció en 3.1 por ciento. A partir del 1995, el crecimiento se mantuvo inferior al del empleo total.

Los costos de la mano de obra en el sector manufacturero mostraron una disminución respecto al 1998. En el 1999, los costos unitarios se redujeron en 1.4 por ciento, mientras que en el 1998 habían aumentado en 0.5 por ciento (Gráfica 17). Desde el 1996, se viene registrando una disminución en estos costos, lo que ha contribuido al comportamiento de los precios. No obstante, aunque los costos unitarios de mano de obra para el sector privado no agrícola aumentaron en 1.8 por ciento en el 1999, el índice de compensación tuvo un aumento mayor (de 6.5 por ciento) y se proyecta que continúe aumentando. En la medida que esto suceda, el crecimiento en la productividad tendrá que ser mayor para evitar que los costos unitarios de mano de obra aceleren su crecimiento.

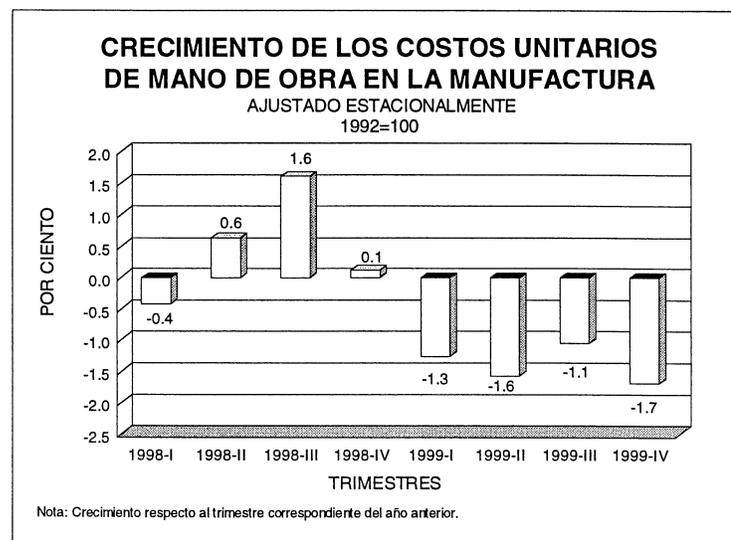
Gráfica 15



Gráfica 16



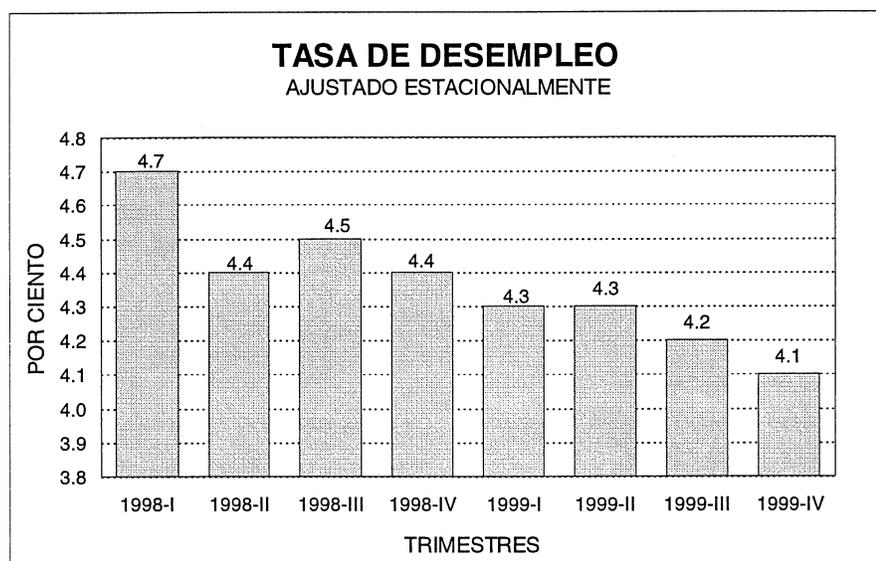
Gráfica 17





En el 1999, la tasa de desempleo mostró uno de los comportamientos más favorables de los últimos años con un promedio de 4.2 por ciento para todo el año. En el 1998, ésta fue de 4.5 por ciento (**Gráfica 18**). Desde el cuarto trimestre del 1998, esta tasa ha estado declinando consistentemente, hasta llegar a 4.1 por ciento en el cuarto trimestre del 1999.

Gráfica 18



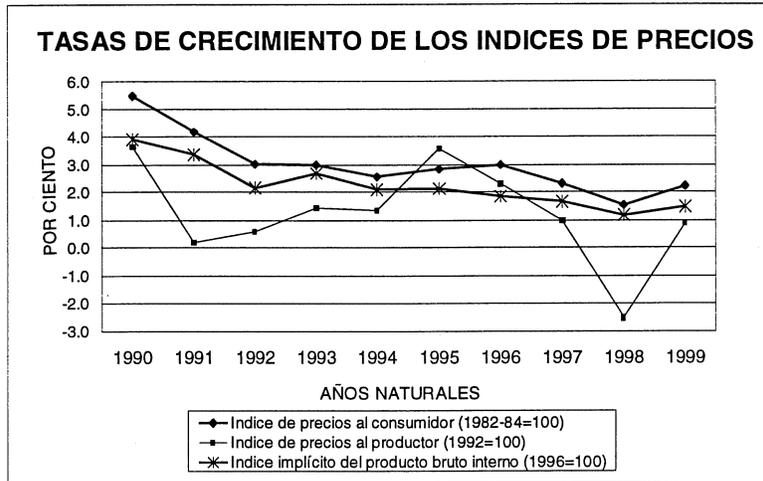
Precios

Los precios han mostrado un comportamiento mixto, pero con tendencias a incrementarse o, al menos, a no bajar a pesar de los incrementos en productividad (Anderson, 2000). El índice implícito en la deflación del PBI (base 1996), medida amplia de la inflación, aumentó 1.5 por ciento en el 1999, un crecimiento similar al del índice de precios del consumidor. En el año anterior, el aumento fue de 1.2 por ciento. Desde el 1996, este índice viene mostrando crecimientos anuales bajos, inferiores a dos por ciento, si se compara con los crecimientos de 4.0 y 3.4 por ciento en el 1990 y el 1991, respectivamente. El aumento mayor, tanto en el 1999 como en el 1998, ocurrió en el cuarto trimestre del 1999, cuando creció 1.6 por ciento. El índice implícito para las importaciones de mercancía bajó en 0.3 por ciento en el 1999. Sus mermas recientes indican que los precios de los bienes importados han continuado disminuyendo, lo que ha contribuido a mantener baja la inflación. La merma del 1999 no compara con lo ocurrido en el 1998, cuando el índice se redujo en 7.2 por ciento.

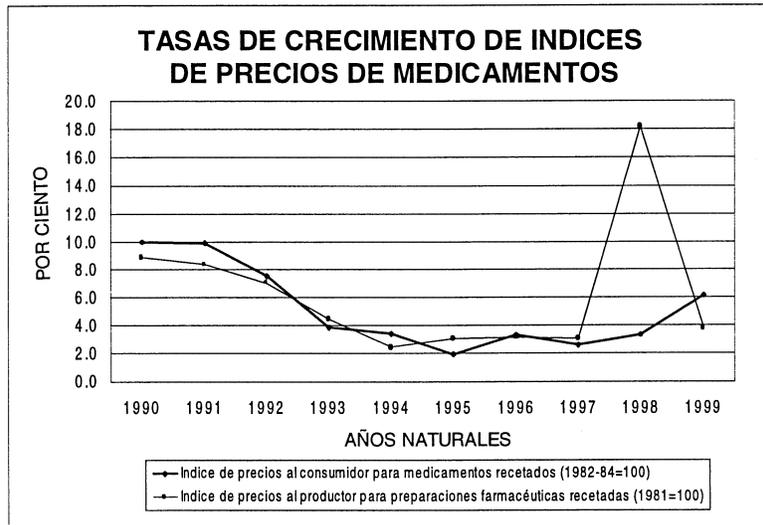
En el 1999, el índice de precios al consumidor mostró un crecimiento algo mayor que en el 1998, reflejando los aumentos en los precios de la gasolina, medicamentos recetados y servicios públicos. El índice aumentó en 2.2 por ciento, mientras que en el 1998 el crecimiento fue de 1.6 por ciento. Este índice ha venido mostrando crecimientos sostenidos desde marzo de 1999, cuando aumentó en 1.8 por ciento, hasta diciembre cuando creció en 2.7 por ciento. Aparte de la gasolina, el precio de los medicamentos recetados aumentó en 6.1 por ciento en el 1999, un crecimiento que casi duplicó el del 1998, que fue de 3.3 por ciento. Este aumento fue el más grande desde el 1992, cuando estos precios aumentaron en 7.6 por ciento (**Gráficas 19, 20 y 21**).



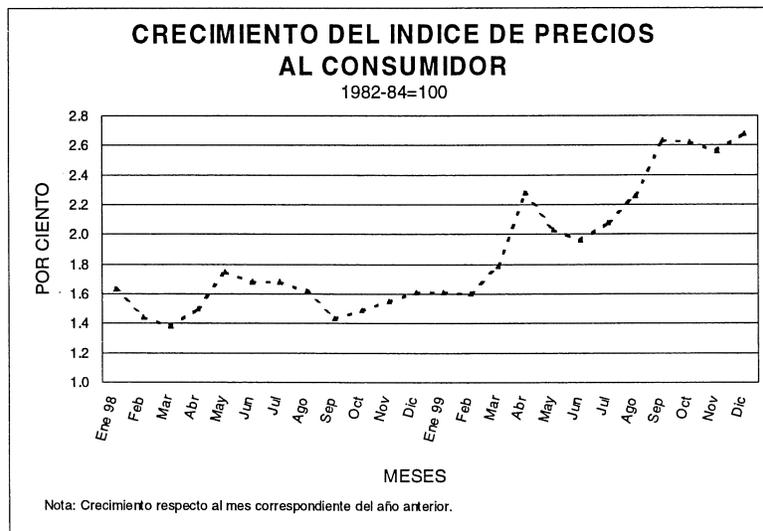
Gráfica 19



Gráfica 20



Gráfica 21





Por otra parte, la situación en el mercado laboral ya apunta hacia presiones inflacionarias. El índice de costo de empleo aumentó en 3.4 por ciento durante el último trimestre del 1999; para todo el año, creció en 3.1 por ciento. Estos crecimientos fueron superiores a los del índice de precios al consumidor.

Gráfica 22



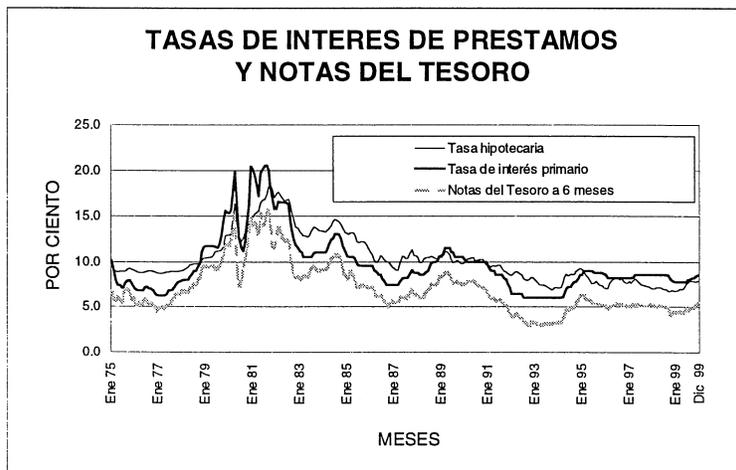
A nivel del productor, los precios mostraron un repunte de 0.9 por ciento en el 1999, comparado con la reducción significativa de 2.5 por ciento en el 1998. A partir de junio de 1999, los precios al productor aumentaron consistentemente, de 0.3 por ciento en junio a 4.2 por ciento en diciembre de 1999 (Gráfica 22)¹⁵. Entre los años 1990 y 1997, el crecimiento anual de los precios al productor y, en particular, el de los precios al productor para preparaciones farmacéuticas recetadas, declinó. El patrón de estos últimos se

interrumpió en el 1998 con el crecimiento súbito y significativo de 18.2 por ciento, que luego se redujo a 3.8 por ciento en el 1999. El crecimiento significativo en el 1998 estuvo asociado con los aumentos dramáticos en los precios de los medicamentos sicoterapéuticos (Thomas y Kowal, 1999, 6).

Tasas de interés

El comportamiento de las tasas de interés ha reflejado los aumentos establecidos por la Junta de la Reserva Federal. No obstante, la expansión económica durante los últimos años se ha caracterizado por la estabilidad de las tasas de interés y, en algunos casos, por tasas de interés bajas. Esto contrasta con las altas tasas entre los años 1977 y 1982 (Gráfica 23). A principios del 1991, la tasa hipotecaria a 30 años era de 9.5 por ciento. A diciembre de 1999, la misma fue de 7.9 por ciento, aunque más alta que las prevalecientes durante la última mitad del 1998. El promedio para todo el 1999 fue de 7.4 por ciento. Una situación similar ocurrió en el caso de la tasa de interés primario. En el 1999, ésta fue de 8.0 por ciento, inferior a la prevaleciente durante los años 1997 y 1998.

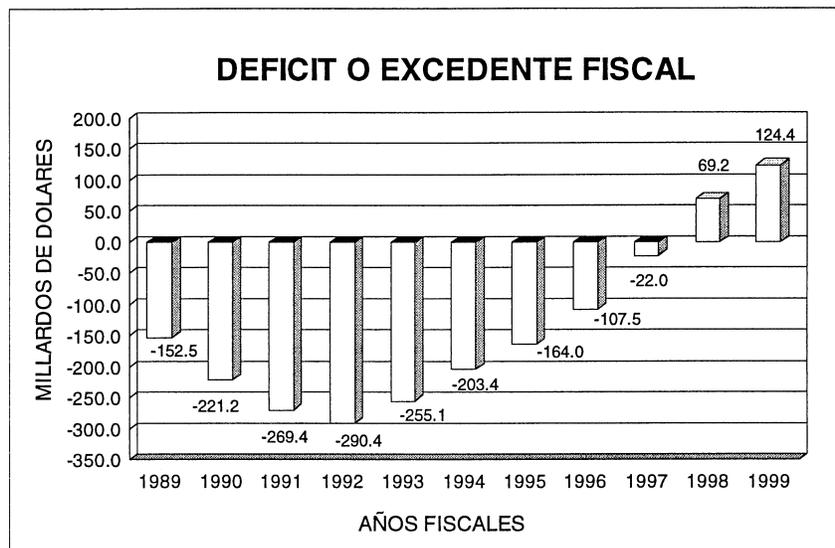
Gráfica 23



Déficit presupuestario

La bonanza económica de los últimos años contribuyó a que, en el 1998, se eliminara el déficit fiscal. En el 1992, este déficit ascendió a \$290.4 millardos. A partir del 1993, y de forma consistente, el déficit se redujo; ya para el 1999, se logró un excedente de \$124.4 millardos. Se espera que este saldo positivo en el gasto público continúe durante los próximos años, de mantenerse el ritmo de crecimiento económico (**Gráfica 24**).

Gráfica 24



Perspectivas para los años 2000 y 2001

Durante el 1999, los indicadores macroeconómicos más importantes continuaron mostrando fortaleza. El gasto de los consumidores, estimulado por aumentos en los ingresos y en el empleo, unido a la inversión fija privada en equipo (particularmente en equipo de computadoras, telecomunicaciones y programas de computadoras), continuó en aumento. El gasto del gobierno también contribuyó al crecimiento. Otros factores atemperaron el crecimiento del PBI, como son el creciente déficit externo (motivado por el aumento en las importaciones y la disminución del balance positivo de la cuenta de servicios) y la disminución en el crecimiento de la actividad de construcción privada (resultado de los aumentos paulatinos en las tasas de interés).

Para el 2000, casi todos los pronósticos proyectan un crecimiento todavía algo robusto, pero inferior al del 1999. Los crecimientos del PBI real, proyectados entre octubre de 1999 y enero de 2000, fluctúan entre 3.2 y 3.8 por ciento (**Tabla 7**). Estas perspectivas están fundamentadas en que continúe la expansión en el gasto personal y la inversión; además, en que se mantenga alto el nivel de confianza de los consumidores y empresarios. No se vislumbran aumentos significativos en los precios. La continuación de un balance fiscal positivo en los años fiscales 2000 y 2001 añade un elemento de solidez a las perspectivas de corto y mediano plazo. No obstante, este crecimiento estará afectado por



el comportamiento de las tasas de interés y del precio del petróleo, junto con las preocupaciones que tienen los inversionistas extranjeros en cuanto al creciente déficit de la cuenta corriente. Un mejoramiento en las condiciones económicas fuera de Estados Unidos contribuiría a que este déficit no aumente tanto. Por otra parte, hay preocupación sobre la influencia que está teniendo el llamado *efecto riqueza* en los gastos de consumo personal. El mismo está induciendo a los consumidores a gastar más de lo que sus ingresos les permiten. Actualmente, el 30 por ciento de la riqueza de los hogares consiste de inversiones en valores. Teniendo en cuenta la volatilidad de este tipo de activo, cualquier cambio brusco, o una corrección del mercado de valores, tendrá un impacto significativo en el gasto de consumo personal (Dreazen, 2000a).

Tabla 7

PRONOSTICOS MACROECONOMICOS										
(En por cientos - Años naturales)										
Pronosticador	Tasa de crecimiento del producto bruto interno real		Tasa de crecimiento del índice de precios al consumidor		Tasa de desempleo		Tasas de interés 1/			
	2000	2001	2000	2001	2000	2001	Corto plazo		Largo plazo	
							2000	2001	2000	2001
Consenso de Blue Chip	3.6	3.0	2.5	2.5	4.1	4.3	5.6	5.6	6.4	6.3
DRI/McGraw Hill	3.7	3.1	2.3	2.1	4.0	4.2	5.4	5.4	6.5	6.4
Cámara de Comercio de Estados Unidos	3.7	3.7	2.9	2.7	4.3	4.4	5.3	5.3	6.1	6.1
Banco de la Reserva Federal de Filadelfia	3.8	2.9	2.5	2.6	4.0	4.3	5.7	5.6	6.5	6.3
Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico	3.4	2.3	1.9	2.3	4.2	4.6	5.7	6.1	n.d.	n.d.
Oficina de Presupuesto del Congreso	3.3	3.1	2.5	2.4	4.1	4.2	5.4	5.6	6.3	6.4
Grupo Wefa	3.2	3.4	2.5	2.5	4.4	4.3	5.5	5.6	6.5	6.5
Mediana	3.6	3.1	2.5	2.5	4.1	4.3	5.5	5.6	6.5	6.4

n.d. - No disponible

1/ La tasa de interés a corto plazo se refiere a notas del Tesoro a tres meses; a largo plazo, es la de bonos del Tesoro a 10 años.

Fuente: Capitol Publications, Inc. (2000) **Blue Chip Economic Indicators**, 10 de enero; Banco de la Reserva Federal de Filadelfia (2000) **Encuesta de pronosticadores profesionales**; Oficina de Presupuesto del Congreso (2000) **The Budget and Economic Outlook Fiscal Years 2001-2010**, enero; Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (1999) **OECD Economic Outlook**, No. 66, diciembre.

Para el año 2001, se proyecta un crecimiento del PBI real inferior al del 2000. Los pronósticos están entre 2.3 y 3.7 por ciento, siendo el último el más optimista. Sólo Wharton Econometrics Forecasting Associates (WEFA) proyecta un crecimiento real del PBI para el 2001 superior al del 2000. Todos coinciden en que los aumentos en precios no serán significativos y en que los aumentos en la tasa de desempleo tampoco rebasarán las tasas de los años previos al 1997. Los aumentos en las tasas de interés a largo plazo son mayores que los de corto plazo. Por otro lado, hay que considerar que la Reserva Federal ha indicado que contempla aumentos adicionales en los próximos meses.

Los pronósticos optimistas contrastan con los más conservadores del Fondo Monetario Internacional (FMI). El FMI proyecta para la economía de Estados Unidos un crecimiento muy moderado de 2.6 por ciento para el 2000, similar al que se proyecta para los países de la Unión Europea, y un crecimiento en la productividad inferior al de años anteriores (**Tabla 8**). Este pronóstico, posiblemente, refleja la preocupación en cuanto a la alta dependencia del ahorro externo que tiene la economía de Estados

Unidos. Junto con la reducción significativa en la tasa de ahorro de las personas y los altos niveles de inversión fija privada, esto apunta hacia desbalances que pueden hacer que la demanda interna se contraiga más de lo esperado.

Tabla 8

**PERSPECTIVAS ECONOMICAS INTERNACIONALES
TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL PARA EL AÑO 2000**

(En por cientos)

	Producto bruto interno real	Precios al consumidor	Tasa de desempleo	Indice implícito en la deflación del producto bruto interno	Productividad (Producción por hora)
Alemania	2.5	0.8	8.6	1.1	3.5
Canadá	2.6	1.7	8.1	1.5	1.0
Corea	5.5	2.8	6.0	2.8	n.d.
España	3.5	2.1	14.0	2.1	n.d.
Estados Unidos	2.6	2.5	4.5	2.3	1.9
Francia	3.0	1.1	10.7	0.8	3.1
Grecia	3.6	2.2	10.2	1.6	n.d.
Holanda	2.5	2.1	3.7	2.2	n.d.
Irlanda	7.0	2.0	6.2	3.3	n.d.
Israel	3.0	4.6	8.8	5.2	n.d.
Italia	2.4	1.6	11.4	1.7	2.0
Japón	1.5	0.0	5.8	(0.4)	0.8
Portugal	3.2	2.2	4.6	2.7	n.d.
Reino Unido	2.4	2.2	5.3	2.8	(1.0)
Singapur	5.0	0.6	4.2	0.3	n.d.
Taiwan	5.1	1.2	2.7	1.3	n.d.
Unión Europea	2.7	1.5	8.8	1.7	1.9

n.d. - No disponible.

Fuente: Fondo Monetario Internacional (1999) *World Economic Outlook*, octubre.

El problema de la desigualdad en el ingreso

Junto con los problemas del déficit de la cuenta corriente y el endeudamiento de los consumidores, muchos economistas destacan el problema de la distribución desigual del ingreso, que se ha convertido en materia de política pública en las economías industrializadas (Weiner y Monto, 1998). El mismo implica que los beneficios de la expansión económica y el desarrollo tecnológico no se han distribuido a la mayoría de la población (Conlin, 1999). Además, lejos de aminorar, la disparidad étnica en la riqueza de las familias ha aumentado durante esta década (Dreazen, 2000b).

El problema de la desigualdad en el ingreso en Estados Unidos no es nuevo, como lo demuestran varios estudios (Wolff, 1996). La expansión económica de los noventa no ha logrado contrarrestar esta tendencia en forma significativa y las perspectivas en cuanto a aliviar este problema no son halagadoras (Dansinger y Reed, 1999). Esto implica que una recesión económica futura habrá de impactar más a este segmento de la población que todavía mantiene unos niveles bajos de ingreso. Aun cuando el



ingreso mediano de los hogares ha aumentado, todavía gran parte de los ingresos apenas sobrepasan los niveles prerecesión del 1991 y la brecha entre los pobres y ricos es enorme (Bernstein, 2000). El 20 por ciento de las familias en el tope más alto de los ingresos recibe casi la mitad del ingreso total, mientras que aquéllas que se encuentran en la quinta más inferior (la primera) reciben el 4 por ciento (a precios de 1996)¹⁶. Aunque es cierto que el número de personas con ingresos menores de \$10,000 ha disminuido respecto al 1980, esta proporción es superior a la del 1970¹⁷.

Hay varios factores que pueden explicar estas desigualdades, como la importancia creciente de las destrezas, que favorece a aquellos trabajadores más diestros; el desarrollo tecnológico que se ha dirigido a ocupaciones e industrias menos intensivas en mano de obra; la competencia global que favorece la demanda mundial por bienes y servicios producidos por este tipo de ocupaciones e industrias; la pérdida de empleo en la manufactura; y una disminución en el valor real del salario mínimo. Un dato interesante es que, en términos de los sueldos y salarios por industria para empleados a tiempo completo, entre los años 1970 y 1997, el sector que registró el mayor aumento (en dólares) fue el de finanzas, seguros y bienes raíces; el de menor aumento fue el sector de comercio al detalle¹⁸. El asunto es que cualquier disminución cíclica en la expansión económica, o una recesión, será sufrida más por estas familias, además de que niveles más bajos de desigualdad en el ingreso contribuyen a un mayor crecimiento económico. Por lo tanto, es necesario desarrollar e implantar políticas públicas dirigidas a reducir estas desigualdades (Weiner y Monto, 1998, 6). ◆

NOTAS

1. Véase: **US Business Cycle Expansions and Contractions** [<http://www.nber.org/cycles.html>].
2. Para el 1997, último año para el cual hay información disponible, el por ciento de trabajadores temporeros empleados en el sector de la manufactura ascendió a 30.0 (Koretz, 2000, 25).
3. Consúltese: **Survey of Current Business**, ediciones de agosto, octubre y diciembre, 1999; y Bureau of Economic Analysis [<http://www.bea.gov/>].
4. Véase: “GDP and Other Major NIPA Series, 1959-99”, **Survey of Current Business**, diciembre 1999, 132-146.
5. Para una definición de las diferentes medidas de productividad que utiliza el Negociado de Estadísticas del Trabajo federal, consúltese a Dean y Harper (1998).
6. Estas comparaciones, sin embargo, adolecen de ciertas limitaciones metodológicas ya que las técnicas de medición han cambiado a través del tiempo. Específicamente, a partir del 1978, los métodos para medir el crecimiento del PBI y la productividad aumentan la tasa de crecimiento en aproximadamente 0.2 puntos porcentuales en comparación con las medidas utilizadas antes de ese año. Esto implicaría un ajuste hacia arriba de igual magnitud en el crecimiento anual informado para las décadas de los sesenta y setenta, para hacer estas tasas comparables con las de los años ochenta y noventa. Hay que tomar en cuenta, también, que la metodología para medir la inflación durante los noventa hace que la tasa de inflación sea menor que en las décadas anteriores.
7. La tasa natural de desempleo es aquélla que tiene una economía cuando se encuentra en empleo pleno. Es la tasa de desempleo mínima en que la inflación se encuentra bajo control.
8. La información es la disponible a febrero de 2000.
9. Consúltese: “Personal Income”, **The Pulse of Capitalism**, Ed. 99-1, abril 1999, 3 [<http://www.comw.org/poc/9904.html>].
10. La diferencia entre el PBI y el PBN radica en el balance entre los pagos a los factores de producción recibidos del resto del mundo y los pagados al resto del mundo. Así, cuando la brecha entre el PBI y el PBN aumenta, lo que ocurre es que dicho balance se ha hecho más negativo a favor de los no residentes.



11. Para una explicación detallada de lo que es el índice de producción industrial consúltese: Federal Reserve Board, **Industrial Production Explanatory Notes** [http://www.bog.frb.fed.us/Releases/G17/ip_notes.htm].
12. Los desembolsos personales consisten de los gastos de consumo personal en bienes y servicios, más los intereses pagados por las personas y los pagos de transferencia personal al resto del mundo. En el cálculo de la tasa de ahorro, el Gobierno Federal excluye como ingreso las ganancias de capital realizadas.
13. Véase: “GDP and Other Major NIPA Series, 1959-99”, **Survey of Current Business**, diciembre 1999, Tabla 4, 144.
14. Aparentemente, esta participación de los servicios en el PBI no se ha mantenido en el largo plazo, no obstante la tremenda expansión de la tecnología en informática. Hasta mediados del 1993, la participación de los servicios en el PBI fue aumentando hasta alcanzar el 54.4 por ciento. A fines del 1999, la misma bajó a 53.4 por ciento (Banco de Tokio-Mitsubishi, 1999, 1).
15. En vista de las diferencias conceptuales y definicionales entre el índice de precios al consumidor y al productor, éstos se pueden mover en distintas direcciones. Al respecto, consúltese: Bureau of Labor Statistics [<http://stats.bls.gov/PPI-CPI.htm>].
16. Consúltese: “Income Inequality”, **The Pulse of Capitalism**, Ed. 99-2, julio 1999, 2 [<http://www.comw.org/poc/9907.html>].
17. **Ibid.**, 3.
18. **Ibid.**, 4.



BIBLIOGRAFIA

- Anderson S. (2000) "Inflation: The Storm Ahead?", **Business Week**, 14 de febrero.
- Banco de la Reserva Federal de Filadelfia (2000) **Encuesta de Pronosticadores Profesionales**.
- Banco de Tokio-Mitsubishi (1999) **U.S. Business Conditions Weekly**. 3 de diciembre.
- Bernstein, N. (2000) "Study Finds Gap Between Rich and Poor Growing Most in New York", **New York Times**, 19 de enero.
- Bureau of Economic Analysis [<http://www.bea.gov/>].
- Capitol Publications, Inc. (2000) **Blue Chip Economic Indicators**, 10 de enero.
- Chang, R. (1997) "Is Low Unemployment Inflationary?", **Economic Review**, Federal Reserve Bank of Atlanta, primer trimestre, 4 -13.
- Conlin, M. (1999) "Hey, What About Us?", **Business Week**, 27 de diciembre, 52-55.
- Danzinger, S. & D. Reed (1999) "Winners and Losers: The Era of Inequality Continues", **Brookings Review**, otoño, 15-17.
- Dean, E.R. y M.J. Harper (1998) "The BLS Productivity Measurement Program", Bureau of Labor Statistics, Washington, D.C., 25 de febrero [<http://stats.bls.gov/prhome.htm>].
- Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (1999) **Survey of Current Business**, agosto, octubre y diciembre.
- Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (2000) **Gross Domestic Product: Fourth Quarter 1999 (Advance)**, 28 de enero.
- Departamento de Comercio federal, Negociado de Análisis Económico (2000) **Personal Income and Outlays**, 31 de enero.
- Dreazen, Y.J. (2000a) "Stocks Are Almost a Third of Household Wealth", **The Wall Street Journal**, 14 de marzo.
- Dreazen, Y.J. (2000b) "U.S. Racial Wealth Gap Remains Huge", **The Wall Street Journal**, 14 de marzo.
- Federal Reserve Bank (2000) **Federal Statistical Release G.19, Consumer Credit**, 7 de marzo [<http://www.bog.frb.us/releases/G19/Current/>].
- Federal Reserve Board, **Industrial Production Explanatory Notes**. [http://www.bog.frb.fed.us/Releases/G17/ip_notes.htm].
- Fondo Monetario Internacional (1999) **World Economic Outlook**, octubre.



“GDP and Other Major NIPA Series, 1959-99”, **Survey of Current Business**, diciembre 1999, 132-146.

Koretz, G. (2000) “Economic Trends”, **Business Week**, 21 de febrero.

Mandel, M.J. (2000) “The Risk That Boom Will Turn to Bust”, **Business Week**, 14 de febrero, 120-122.

Moulton, B.R. et al (1999) “A Preview of the 1999 Comprehensive Revision of the National Income and Product Accounts: Definitional and Classification Changes”, **Survey of Current Business**, agosto, 7 -10.

Oficina de Presupuesto del Congreso (2000) **The Budget and Economic Outlook Fiscal Years 2001–2010**, enero.

Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (1999) **OECD Economic Outlook**, No. 66, diciembre.

Seskin, E.P. (1999) “Improved Estimates of the National Income and Product Accounts for 1959-98. Results of the Comprehensive Revision”, **Survey of Current Business**, diciembre.

Steindel, C. (1999) “The Impact of Reduced Inflation Estimates on Real Output and Productivity Growth”, **Current Issues in Economics and Finance**, Banco de la Reserva Federal de Nueva York, 5 (9), junio.

The Commonwealth Institute (1999) “Personal Income”, **The Pulse of Capitalism**, Ed. 99-1, abril [<http://www.comw.org/poc/9904.html>].

The Commonwealth Institute (1999) “Income Inequality”, **The Pulse of Capitalism**, Ed. 99-2, julio [<http://www.comw.org/poc/9907.html>].

Thomas, W.D. y J. Kowal (1999) “Producer Price Highlights, 1998”, **Monthly Labor Review**, 122 (7), julio.

U.S. Department of Labor, Bureau of Labor Statistics (2000) “Productivity and Costs”, **News**. 8 de febrero [<http://stats.bls.gov/prhome.htm>].

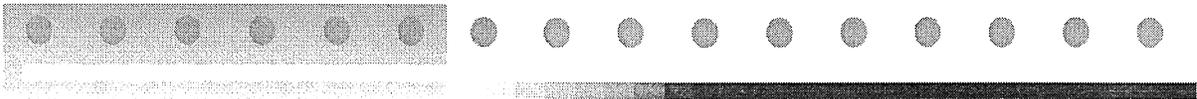
Uchitelle, L. (1998) “Muscleman, or 98-Pound Weakling?”, **New York Times**, 18 de octubre.

Uchitelle, L. (2000) “107 Months, and Counting”, **New York Times**, 30 de enero.

Weiner, S.E. y S. A. Monto (1998) “Income Inequality: A Summary of The Bank’s 1998 Symposium”, **Economic Review**, Banco de la Reserva Federal de Kansas City, 83 (4), cuarto trimestre.

Wolff, E.N. (1996) **Top Heavy: The Increasing Inequality of Wealth in America and What Can Be Done About It**. Nueva York: Twentieth Century Fund

NAICS: EL NUEVO SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE NORTE AMERICA



NAICS: EL NUEVO SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE NORTEAMERICA

Introducción

El 1ro. de enero de 1994, entró en vigor el Tratado de Libre Comercio de Norteamérica (TLC) entre Estados Unidos, Canadá y México. Como resultado de ese Tratado, surgió la necesidad de crear un sistema de clasificación industrial común a los tres países, el cual sustituiría los sistemas utilizados por cada uno de ellos. Este nuevo sistema sustituyó, en Canadá, al Standard Industrial Classification del 1980; en México, al Sistema de Clasificación de Actividades y Productos del 1994; y, en Estados Unidos, al Standard Industrial Classification del 1987. El sistema común establecido se denominó North American Industry Classification System (NAICS)¹.

Trasfondo histórico

El desarrollo de las cuentas sociales en Puerto Rico, Estados Unidos y otros países ha requerido el uso de instrumentos que permitan clasificar por industria la actividad económica. En este sentido, desde que se inició en Puerto Rico la preparación de las cuentas sociales, se adoptó un sistema desarrollado en Estados Unidos conocido como el Sistema de Clasificación Industrial Uniforme o CIU (en inglés, Standard Industrial Classification o SIC). Este sistema ha constituido una de las herramientas más importantes para facilitar la comparabilidad de las estadísticas que describen la actividad económica. El mismo define las industrias de acuerdo a la composición y estructura de la economía cubriendo todos los campos de la actividad económica. El CIU fue desarrollado inicialmente por el Gobierno Federal con propósitos estadísticos. Posteriormente, se comenzó a utilizar en forma amplia por las empresas privadas para clasificar sus clientes y suplidores; por organizaciones de negocios y de investigación; y por asociaciones profesionales y de comercio que recopilan estadísticas que suplementan las suministradas por el Gobierno Federal.

Históricamente, el CIU ha sido objeto de revisiones para incluir nuevas actividades económicas y cambiar la clasificación de algunas de las existentes. Este sistema ha sido muy valioso para categorizar la economía de Puerto Rico por sectores y actividades. Básicamente, el mismo parte de una estructura que divide la economía en cinco grandes sectores: agricultura, que incluye silvicultura, caza y pesca; minería y construcción; manufactura; servicios; y gobierno². La Junta de Planificación se ha mantenido siempre atenta a los cambios que han surgido en la estructura económica y a su incorporación, de manera uniforme, por parte de las diferentes agencias del sector público.

Además del CIU de Estados Unidos, otros países han desarrollado sus propios sistemas. Sin embargo, los organismos internacionales y, en especial, la Oficina de Estadísticas de la Organización de las Naciones Unidas han estado siempre muy interesados en armonizar los mismos. Entre esos sistemas internacionales de clasificación industrial se mencionan el Standard Industrial Trade Classification (SITC) y el International Standard Industrial Classification (ISIC) de las Naciones Unidas (Organización

de las Naciones Unidas, 1990). A los fines de facilitar las comparaciones entre países y sectores, estos sistemas han tratado de mantener una estructura común. En el caso de las estadísticas de comercio internacional, la implantación del Sistema Armonizado de Clasificación, a principios del 1989, constituyó un paso significativo para facilitar la comparación internacional y el análisis (Organización de las Naciones Unidas, 1998)³. Aún así, en los diferentes sistemas de clasificación económica utilizados permanecen diferencias conceptuales y estructurales que afectan la comparabilidad entre economías. Esto se hace más evidente a medida que han avanzado los procesos de integración comercial, que requieren no sólo de una armonización de los sistemas aduaneros y tarifarios, sino también de una clasificación económica que permita un registro más preciso de las transacciones comerciales y financieras a nivel internacional.

Otra consideración clave, cuando va a adoptarse un nuevo sistema de clasificación, es la manera en que éste refleja los cambios que van ocurriendo en la economía. Esto ayuda al análisis económico y a la formulación de política pública. En otras palabras, una utilidad adicional de un sistema de clasificación industrial estriba en la facilidad con que represente la estructura económica y los cambios que ésta experimente a través del tiempo.

Desde hace varios años, se ha estado planteando la necesidad de examinar los sistemas existentes de clasificación económica, como el CIU. Aunque éste ha sido revisado en varias ocasiones, su estructura básica ha permanecido inalterada. De hecho, la última revisión (1987) dejó inalterado el 75 por ciento de las industrias. Su estructura destaca con prominencia el sector de la manufactura y, en ese sentido, no refleja la estructura cambiante actual de la economía caracterizada por una creciente participación del sector de los servicios. Además, en el caso de este último sector, el detalle que provee es insuficiente y no toma en cuenta la creación de nuevas industrias en el campo de la informática y de la alta tecnología. El nivel básico de agregación por industria que provee el CIU no permite hacer un mayor desglose de estas nuevas actividades económicas. Otra limitación del CIU es la dificultad de hacer comparaciones de industrias y productos a nivel internacional.

Los antecedentes del NAICS se remontan al 1991 con las recomendaciones presentadas en una conferencia sobre clasificación económica llevada a cabo en Washington, DC (Negociado del Censo federal, 1992). En el 1993, el Gobierno Federal anunció la intención de llevar a cabo otra revisión del CIU en el 1997. Como se señaló, al entrar en vigor el TLC, fue necesaria la adopción de un sistema de clasificación industrial común a los tres países. En julio de 1994, las agencias encargadas de las estadísticas económicas de Estados Unidos, Canadá y México llegaron a un acuerdo para el desarrollo de dicho sistema (Administración Nacional de Archivos y Récorde, 1994, 38092-38096). En el 1997, se anunció formalmente la adopción del nuevo sistema y se estableció un calendario de implantación por etapas. En el caso de Estados Unidos, así como de Puerto Rico, el nuevo sistema sustituirá al CIU, el cual ha estado en uso desde los años treinta⁴.

El NAICS

El NAICS es un sistema para clasificar los establecimientos por tipo de actividad económica. Provee un esquema consistente para la obtención, tabulación, presentación y análisis de estadísticas industriales. Uno de sus objetivos más importantes es ofrecer una clasificación que refleje, de una manera más detallada y correcta, la estructura actual de la economía la cual se orienta cada vez más hacia los sectores de servicios. Otro objetivo, ya mencionado, es estandarizar los sistemas de

clasificación de Estados Unidos, México y Canadá. En esencia, este nuevo sistema de clasificación industrial incorpora los siguientes aspectos (Oficina de Gerencia y Presupuesto federal, 1998):

- Utiliza un solo principio de agregación bajo el cual los establecimientos que utilizan procesos de producción similares o idénticos deben agruparse en la misma industria.
- Establece una serie de nuevos sectores industriales, organizados a base de la producción que generan. En el sistema CIU, la clasificación se hace combinando elementos de producción y demanda.
- Considera, de una manera más explícita, los cambios significativos que han venido ocurriendo en el desarrollo de la tecnología y en el crecimiento de los servicios. A tono con esto, facilita el desarrollo de nuevas clasificaciones en el caso de industrias de servicios y aquéllas relacionadas con la producción de nuevas tecnologías.
- En términos internacionales, su clasificación es comparable, a nivel de dos dígitos, con la última revisión (1989) del sistema ISIC que utiliza la Organización de las Naciones Unidas.
- En el caso del TLC, dadas las estructuras económicas diferentes de los tres países, la clasificación que establece el NAICS no es enteramente comparable a nivel de industria individual entre éstos. En algunos sectores y subsectores, el NAICS se ha armonizado a base de fronteras sectoriales y no a base de una estructura industrial detallada. Estos sectores o subsectores son: servicios públicos; construcción; comercio; finanzas, seguros y bienes raíces; disposición de desperdicios sólidos y servicios de remediación; y otros servicios (personales; lavandería; y organizaciones cívicas, religiosas, profesionales y sin fines de lucro).
- Asegura la comparabilidad entre las economías de Estados Unidos y Canadá, estableciendo una estructura industrial y jerárquica similar para los sectores y subsectores antes mencionados, con la excepción de construcción, comercio y administración pública. En algunos de estos sectores, el NAICS añade, en el caso de Estados Unidos, varias industrias que son muy importantes en ese país pero que no lo son en Canadá.

Los cambios que conlleva este nuevo sistema de clasificación industrial son significativos. Por un lado, se crean nuevos sectores industriales. Por otro lado, se rompe la continuidad en una gran cantidad de series históricas basadas en el CIU, lo que puede crear dificultades a los analistas y usuarios de las estadísticas pues afecta la comparabilidad con los datos históricos. A pesar de esta limitación, el NAICS ofrece muchas ventajas que permiten analizar la nueva estructura de la economía.

Nuevos sectores industriales

El NAICS tiene 20 sectores subdivididos en 1,170 industrias clasificadas a cinco o seis dígitos. De éstas, 474 (40.5 por ciento) son manufactureras y 569 (48.5 por ciento) son industrias productoras de servicios. El CIU, por su parte, incluye 10 sectores que, a su vez, están subdivididos en 1,004 industrias a cuatro dígitos. De éstas, el 45.7 por ciento (459) son industrias manufactureras. Las de

servicios representan el 41.8 por ciento. De hecho, la mayor parte de las 166 industrias adicionales en el NAICS, en comparación con el CIU, son industrias productoras de servicios, con un aumento neto de 149 industrias. Hay aumentos netos de industrias en los sectores de agricultura, silvicultura, caza y pesca; servicios públicos; construcción; y manufactura. Por otro lado, hay disminución en el sector de minería (**Tabla 1**).

Como se observa, en el NAICS hay una recomposición sectorial: disminuye la participación relativa de las industrias manufactureras y aumenta la de las industrias productoras de servicios. En el sector de la manufactura (31-33) se consideran los cambios tecnológicos ocurridos en el mismo, lo que constituye uno de los grandes adelantos en comparación con el sistema actual (CIU). Se establecen 79 nuevas industrias y se crea un nuevo subsector, la manufactura

de computadoras y productos electrónicos, que une las industrias que fabrican productos electrónicos y sus componentes con las que fabrican computadoras; equipo de comunicación y audiovisual; y semiconductores. La reproducción de programados de computadoras se ubica en este último sector y se excluye del sector de servicios, ya que se entiende que el mismo es un proceso manufacturero.

Entre los servicios se incluye un nuevo sector, el de información (51), que agrupa las industrias dedicadas primordialmente a la creación y diseminación de productos que contienen propiedad intelectual. Este comprende 34 industrias, de las cuales 20 son nuevas. Incluye, también, aquellas actividades que transforman la información en un bien que es producido y distribuido, así como las actividades que utilizan medios de distribución que no representan canales típicos de distribución al por mayor. Algunos ejemplos de estas industrias son las dedicadas a la edición e impresión de directorios y bancos de datos.

Otro sector nuevo es el de servicios de hospedaría y alimentos (72), que agrupa los sectores separados en el CIU de hoteles (70) y restaurantes (58). Los hoteles con casino, por ejemplo, tienen su propia industria. En Puerto Rico, esto implica la creación de dos nuevas industrias: los hoteles con casino (721120) y otros tipos de hospederías, sin casino (721110). En el NAICS, los establecimientos de

Tabla 1

ESTRUCTURA DEL SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE NORTEAMERICA (NAICS)	
Sector	Nombre
11	Agricultura, silvicultura, caza y pesca
21	Minería
22	Servicios públicos
23	Construcción por contrato*
31-33	Manufactura
42	Comercio al por mayor
44-45	Comercio al detalle
48-49	Transportación y almacenamiento
51	Información
52	Finanzas y seguros
53	Bienes raíces, alquiler y arrendamiento con opción a compra
54	Servicios profesionales, científicos y técnicos
55	Administración de compañías y empresas
56	Servicios de apoyo y administración de organizaciones; limpieza y administración de desperdicios y mitigación
61	Servicios educacionales
62	Cuidado de la salud y asistencia social
71	Artes, entretenimiento y recreación
72	Servicios de hospedaría y alimentos
81	Otros servicios
92	Administración pública

*Sólo en el caso de Estados Unidos.

Fuente: Oficina de Gerencia y Presupuesto federal (1998) **North American Industry Classification System - United States, 1997**. Washington, DC.

alojamiento, que se clasificaban en el sector de servicios en el CIU, pasan al sector 72 y se excluyen de los servicios. Los restaurantes y establecimientos de bebidas se ubican en el subsector servicios de alimentos y establecimientos de bebidas (722). Esto incluye los establecimientos de comida rápida, que en el CIU aparecen bajo el sector comercio al detalle (Oficina de Gerencia y Presupuesto federal, 1998, 411-412).

El grupo de servicios del CIU se dividió en siete sectores nuevos en el NAICS: 51, 54, 55, 56, 61, 62 y 71. Uno de éstos es el de servicios profesionales, científicos y técnicos (54), con 47 industrias, 28 de las cuales son nuevas. El criterio utilizado para este nuevo ordenamiento en servicios está definido por la capacitación y adiestramiento del proveedor del servicio, tomando en cuenta aquellas actividades en las cuales el capital humano es el insumo principal. Esto incluye, por ejemplo, oficinas de abogados, servicios de ingeniería y agencias de publicidad. Otro nuevo sector de servicios es el cuidado de la salud y asistencia social (62), que agrupa varias industrias dispersas en los grupos de servicios del CIU. Este nuevo sector se compone de 39 industrias, 20 nuevas, comparado con 19 que existían en el CIU. Una de las nuevas industrias, creada sólo para Estados Unidos, es la de centros de servicios médico primarios o Health Maintenance Organizations, HMO (621491). La misma incluye a los grupos de médicos y otros profesionales de la salud que se organizan para proveer sus servicios a este tipo de organización y a los suscriptores de planes médicos prepagados. Esta será una nueva industria también en Puerto Rico (Tabla 2).

Tabla 2

COMPARACION ENTRE EL NUMERO DE INDUSTRIAS POR SECTOR EN AMBOS SISTEMAS DE CLASIFICACION		
Sector	NAICS	CIU
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	64	58
Minería	29	32
Servicios públicos	10	10
Construcción	28	26
Manufactura	474	459
Comercio al por mayor	69	69
Comercio al detalle	72	64
Transportación y almacenamiento	57	46
Información (nuevo)	34	---
Finanzas y seguros	42	53
Bienes raíces, alquiler y arrendamiento con opción a compra (pertenece al sector anterior bajo el CIU)	24	---
Servicios profesionales, científicos y técnicos (nuevo)*	47	---
Administración de compañías y empresas*	3	---
Servicios de apoyo y administración de organizaciones; limpieza y administración de desperdicios y mitigación*	43	---
Servicios educacionales*	17	---
Cuidado de la salud y asistencia social*	39	---
Artes, entretenimiento y recreación*	25	---
Servicios de hospedería y alimentos (nuevo sector que resulta de la combinación de restaurantes y alojamiento)*	15	---
Otros servicios*	49	---
Administración pública	29	27
Total de industrias	1,170	844

*Estos sectores del NAICS están distribuidos entre las 153 industrias del Sistema de Clasificación Industrial Uniforme (CIU).

Fuente: Pamela Power-Hill (1999) **NAICS: The Development of the North American Industry Classification System**, San Juan, conferencia en la Junta de Planificación, 2 de junio.

En el caso de los sectores de comercio al por mayor y al detalle, hay una diferencia con el CIU. La misma consiste en que el nuevo sistema está basado en el método de venta, mientras que el CIU se basa en la clase de cliente. Como se indicó antes, los restaurantes ya no forman parte del sector de comercio al detalle. Las tiendas de superdescuento y los llamados clubes de almacenes se incluyen en el sector de comercio al detalle bajo el código NAICS 45291. Igualmente, las tiendas de conveniencia de alimentos (44512) y las estaciones de gasolina con este tipo de tienda (44711) se incluyen en ese sector.

En resumen, en comparación con el CIU, el número de sectores industriales del NAICS es mayor y, con la excepción de algunos sectores, el número de industrias por sector también lo es (**Tabla 3**). En total, se crean nueve sectores industriales nuevos.

Codificación

El sistema de codificación que utiliza el NAICS es bastante diferente al del CIU. Mientras en éste se llega a una desagregación a cuatro dígitos, el NAICS tiene una codificación de seis. Los primeros dos dígitos identifican el sector industrial. Los siguientes identifican el subsector, el grupo industrial, la industria y la industria nacional a nivel de Estados Unidos (si aplica), respectivamente. Por ejemplo, el código del sector de información es el 51. El subsector de radiodifusión y telecomunicaciones se codifica a tres dígitos (513). Dentro del mismo, a cuatro dígitos, se encuentra el de telecomunicaciones (5133), que sería el grupo industrial. La industria a nivel internacional, transmisores de telecomunicaciones inalámbricas (excepto vía satélite), está representada a cinco dígitos (51332) y la industria de servicios de comunicaciones vía buscapersonas (*Paging*) aparece a seis dígitos (513321).

De esta manera, el nivel de desagregación pasa de cuatro dígitos en el CIU a seis bajo el NAICS. Los dos dígitos adicionales permiten un mayor detalle de industrias a nivel nacional en cada país que sería, según el ejemplo, el código 513321. En este sector hay 28 industrias comparables a nivel internacional entre los tres países. Cuando el nivel de detalle es igual en más de un país, se utiliza el mismo código de seis dígitos en la clasificación de cada uno.

Un ejemplo de estas diferencias a nivel de sectores industriales (a dos dígitos) se ilustra en la **Tabla 4** que contiene datos del **Adelanto del Censo Económico de Estados Unidos 1997**. En la misma se comparan varios sectores bajo ambos sistemas de clasificación industrial. En el NAICS, en el 1997 existían 364,377 establecimientos en el sector de la manufactura, con ventas de \$3,855.5 millardos y una nómina de \$574.1 millardos. Por otra parte, en el CIU, el número de establecimientos es de 377,673. Es decir, en el NAICS, la manufactura tiene 13,296 establecimientos menos. Las ventas de

Tabla 3

EJEMPLOS DE NUEVOS SECTORES E INDUSTRIAS DEL NAICS

Sectores:	Información
	Servicios de hospedaría y alimentos
	Servicios profesionales, científicos y técnicos
	Transportación y almacenamiento
	Servicios públicos
Industrias:	Centros de control de peso y dieta
	Centros de servicios médico primarios (HMO, por sus siglas en inglés)
	Clubes de almacenes de descuento y supertiendas
	Editores de programas y su reproducción (computadoras)
	Emisión de tarjetas de crédito
	Estaciones de gasolina con tiendas de conveniencia
	Hoteles con casino
	Manufactura de cable de fibra óptica
	Manufactura de maquinaria para semiconductores
	Negocios de telemercadeo
	Buscapersonas (<i>Paging</i>)
	Recogido de desperdicios sólidos contaminantes
	Redes de cable (Cable TV)
	Revendedores de telecomunicaciones
	Servicios de consultoría gerencial
	Servicios de diseño industrial
	Servicios de empleo temporero
	Telecomunicaciones celulares y otras inalámbricas
	Telecomunicaciones vía satélite
	Tiendas de conveniencia
	Tiendas de suplementos alimenticios y dietéticos

Fuente: Negociado del Censo federal (1998) **NAICS - New Data for a New Economy**, Washington, DC, octubre, Pág.2.

Tabla 4

COMPARACION SECTORIAL ENTRE EL NAICS Y EL CIU: 1997

(Sectores seleccionados)

NAICS			CIU		
Sector	Nombre	Establecimientos	Sector	Nombre	Establecimientos
31-33	Manufactura	364,377	20-39	Manufactura	377,673
42	Comercio al por mayor	453,184	50-51	Comercio al por mayor	518,215
44-45	Comercio al detalle	1,120,249	52-59	Comercio al detalle	1,566,049
23	Construcción	649,601	15-17	Construcción	631,595
21	Minería	25,868	10-14	Minería	26,100

Nota: Según se explica en el texto, hay que tener en cuenta que algunos sectores no son estrictamente comparables entre una y otra clasificación.

Fuente: Negociado del Censo federal (1999) **Advance 1997 Economic Census: Core Business Statistics Series**. Washington, DC, Tablas 1 y 2 (<http://www.Census.gov/epcd/www/econ97.html>).

este sector en el CIU son de \$3,964.8 millardos, una diferencia de \$109.3 millardos; y la nómina de \$596.2 millardos, para una diferencia de \$22.1 millardos. Estas diferencias se estimaron a nivel agregado de dos dígitos. De igual forma, en el caso de los sectores de comercio al detalle y al por mayor, hay diferencias importantes. En términos generales, en la comparación de estos cinco sectores, se observa que el número de establecimientos por sector en el NAICS resulta menor que en el CIU, con la excepción del sector de construcción.

Comparabilidad histórica

Los usuarios de estos datos, particularmente los investigadores, analistas y aquéllos que desarrollan y estiman modelos econométricos, consideran de suma importancia la comparabilidad histórica de la información estadística. Las diferencias en conceptos, metodologías utilizadas y sistemas de clasificación de datos afectan dicha comparabilidad y, por lo tanto, la consistencia en el análisis de series históricas y otros tipos de datos. El hecho de que en el NAICS se introducen cambios fundamentales levanta preocupación sobre la forma en que se puede afectar la comparabilidad histórica de los datos.

El NAICS no es meramente un nuevo sistema de clasificación industrial, sino que establece una reestructuración de las industrias bastante diferente de la que existe en el CIU y cambia la forma de clasificar las estadísticas industriales y cómo se utilizarán las mismas. Esto significa que habrá un inevitable desfase en las series históricas, lo que es característico cuando se adoptan cambios o revisiones significativas a los sistemas de clasificación.

Los censos económicos, las encuestas de establecimientos y otras encuestas o bancos de datos que utilizan como clasificación el sistema CIU, van a ser impactados por el NAICS en cuanto a estructura y comparabilidad. Su adopción va a requerir que los usuarios de estas estadísticas revisen y ajusten sus fuentes de datos, metodologías y análisis. El desfase mencionado antes, en algunos casos, no será completo ya que el NAICS mantiene 422 industrias que existen actualmente en el CIU sin cambios significativos. Además, crea 38 industrias cuyas contrapartes en el CIU pueden identificarse, lo que permite que los datos de éstas sean comparables en ambos sistemas de clasificación (Negociado del

Censo federal, 1998, 10-11). La principal limitación está constituida por las 390 industrias que se redefinieron para Estados Unidos y las 320 industrias que son totalmente nuevas. Estas 710 industrias nuevas o revisadas representan el 61.0 por ciento del total de industrias del NAICS. En muchos casos, los cambios son tan significativos que hacen muy difícil la reconstrucción de series históricas. Incluso, al nivel de agregación de dos dígitos, como en manufactura o servicios, hay una gran cantidad de actividades económicas que en el CIU están clasificadas en un sector y en el NAICS se clasifican en otro.

En vista de lo antes expuesto, los usuarios de estas estadísticas tendrán que desarrollar nuevas metodologías para la estimación de datos comparables. En algunos casos, esas estimaciones comparables no serán posibles. En el caso de Estados Unidos, se proveerán tablas puente para algunos sectores industriales, a partir del 1992, pero esto no se hará para todos los sectores e industrias. Con excepción de las 460 industrias mencionadas que continuarán clasificándose de manera similar al CIU, en el resto habrá que hacer ciertos ajustes para llevar a cabo comparaciones. Los usuarios interesados en datos de aquellas industrias del CIU que no estarán en el NAICS, tendrán que desarrollar métodos para estimar los mismos. Igualmente, esto sucederá con las nuevas industrias que se crean en el NAICS, para las cuales no hay información con anterioridad al 1997 en Estados Unidos (Ibid., 12).

Implantación

La implantación del nuevo sistema de clasificación industrial se hará por etapas. El NAICS está programado para comenzar en Estados Unidos y Canadá con los datos de los censos económicos del 1997; y en México, con los datos del 1998. Se espera que el sistema se adopte paulatinamente entre el 1999 y el 2005. Los censos económicos de Puerto Rico correspondientes al 1997 tendrán algunas tablas basadas en el nuevo sistema. Estos datos estarán disponibles durante el año 2000. Los censos económicos del 2002 de Estados Unidos y Puerto Rico utilizarán totalmente el NAICS y estarán disponibles en el 2004. La conversión al NAICS de algunas estadísticas depende de que este sistema se implante por completo en otras series. Este es, por ejemplo, el caso del Programa ES-202 del Negociado de Seguridad de Empleo del Departamento del Trabajo federal, tanto en Estados Unidos como en Puerto Rico. Las estadísticas de empleo y nómina totales y por ocupación estarán disponibles entre el 2001 y el 2005; las estadísticas derivadas del sistema de cuentas nacionales de Estados Unidos deben estar disponibles entre el 2000 y el 2003⁵.

En Puerto Rico, las agencias gubernamentales se han estado preparando para adoptar el NAICS. Funcionarios de diversas agencias han viajado a Washington para recibir adiestramientos en el uso de esta nueva clasificación. Así también, en enero de 2000, cuatro funcionarios del Departamento de Comercio federal, agencia que tiene a cargo la elaboración e implantación del NAICS, nos visitaron para impartir un curso intensivo a técnicos de varias agencias que están relacionados directamente con el uso de la clasificación por sector industrial. Dicho curso fue coordinado por la Junta de Planificación y el Banco Gubernamental de Fomento. 

NOTAS

1. Para mayor información sobre el NAICS, consúltese la dirección <http://www.census.gov/epcd/www/naics.html> en Internet.
2. Una definición más amplia del sector de los servicios incluiría el gobierno.
3. Las estadísticas de comercio exterior de Puerto Rico son clasificadas mediante la Clasificación Industrial Uniforme (CIU o SIC, por sus siglas en inglés) y la clasificación del Sistema Armonizado (HTS, por sus siglas en inglés).
4. Una descripción detallada del NAICS se encuentra en Departamento del Trabajo federal (1997). De 1938 a 1945, la clasificación estaba basada en el **Social Security Board Classification Manual**. En el 1945, la base se cambió al CIU.
5. El calendario propuesto de implantación se presenta en **NAICS Implementation Schedule** [<http://www.census.gov/epcd/naics/timeschd.html>].

BIBLIOGRAFIA

Administración Nacional de Archivos y Récorde (1994) **Federal Register**, 59 (142), Washington, DC, 26 de julio.

Administración Nacional de Archivos y Récorde (1997) **Federal Register**, 62 (68), Washington, DC, 9 de abril.

Departamento del Trabajo federal (1997) **BLS Handbook of Methods**. Washington, DC, abril.

Departamento del Trabajo federal (1997) **BLS Handbook of Methods**, Boletín 22490. Washington, DC, abril.

NAICS [<http://www.census.gov/epcd/www/naics.html>].

NAICS **Implementation Schedule** [<http://www.census.gov/epcd/naics/timeschd.html>].

Negociado del Censo federal (1992) **1991 International Conference on the Classification of Economic Activities: Proceedings**. Washington, DC.

Negociado del Censo federal (1998) **NAICS - New Data for a New Economy**. Washington, DC, octubre.

Negociado del Censo federal (1999) **Advance 1997 Economic Census: Core Business Statistics**. Washington, DC, marzo [<http://www.census.gov/epcd/www/econ97.html>].

Oficina de Gerencia y Presupuesto federal (1987) **Standard Industrial Classification Manual 1987**. Washington, DC.

Oficina de Gerencia y Presupuesto federal (1998) **North American Industry Classification System-United States 1997**. Washington, DC.

Organización de las Naciones Unidas (1990) **International Standard Industrial Classification of All Economic Activities**. 3ra. Ed. Rev., Nueva York.

Organización de las Naciones Unidas (1993) **System of National Accounts 1993**. Nueva York.

Organización de las Naciones Unidas (1998) **Task Force on International Trade Statistics**. E/cn/.3/1999/4, Nueva York, 16 de octubre.

Power-Hill, P. (1999) **NAICS: The Development of the North American Industry Classification System**. Conferencia dictada en la Junta de Planificación, San Juan, 2 de junio.

CENSO DE AGRICULTURA DE PUERTO RICO

CAPITULO
IV





CENSO DE AGRICULTURA DE PUERTO RICO

Introducción

La agricultura en Puerto Rico ha evidenciado muchos cambios en las últimas décadas. Estos se manifiestan tanto en la producción y comercialización de sus productos como en la capacidad y liderato de su gerencia. Los cambios en este sector se reflejan en la composición de la actividad productiva, tipos de cosechas y distribución de fincas y cuerdaje, entre otras variables. Parte importante de esta información se recoge en los censos agrícolas que se llevan a cabo cada quinquenio.

El **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998** fue realizado por el Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias del Departamento de Agricultura federal. Es la primera vez que dicha agencia realiza el Censo Agrícola. Este hecho representa el cambio más importante entre los que conlleva este Censo. Anteriormente, el mismo era conducido por el Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal. Dicho Negociado tomó el primer Censo Agrícola de Puerto Rico en el 1910. Hasta el 1950, lo hizo cada 10 años junto con los censos decenales de población. Después del 1950, se condujeron censos en los años: 1959, 1964, 1969, 1974, 1978, 1982, 1987 y 1992.

Otro cambio importante que contiene este Censo es que cita en su título el año fiscal en que se levanta la información. Los datos del **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1992** fueron levantados y corresponden al año fiscal 1993, a pesar de que en su título hace referencia al 1992. Lo mismo sucede con el Censo del 1987; los datos corresponden al año fiscal 1988. Por esa razón, en el Censo del 1998 y en la discusión de este tema los análisis comparativos de los datos se refieren al 1993 y al 1988. Cabe señalar que las cinco regiones que se definieron en el Censo del 1992 fueron redistribuidas en siete para el Censo del 1998, lo que impide hacer comparaciones a nivel regional entre los dos censos. Además, se utilizó una nueva metodología basada en fotos de satélite para identificar todas las fincas existentes en los 78 municipios de la Isla.

Los censos agrícolas realizados por el Gobierno Federal constituyen un excelente instrumento de medición del comportamiento agrícola en general. Estos permiten examinar las transformaciones y tendencias experimentadas en este sector de la economía. Son, prácticamente, la única fuente oficial que ofrece datos a nivel municipal. Para la Oficina de Estadísticas Agrícolas del Departamento de Agricultura de Puerto Rico, estos censos fortalecen y contribuyen a evaluar y validar los resultados obtenidos a través de las 27 encuestas agrícolas que lleva a cabo dicha oficina.

En este capítulo se realiza un análisis de los resultados del Censo Agrícola del 1998 y se comparan algunos resultados con los del 1993 y el 1988. También, se presentan datos municipales con los



cambios ocurridos en la distribución de la producción agrícola. Antes del análisis de los datos censales, en la próxima sección se incluye una discusión sobre algunos de los cambios más importantes que ha venido experimentando la agricultura en Puerto Rico.

Algunas características de la nueva agricultura

A partir de los años sesenta, el sector agrícola de Puerto Rico ha experimentado cambios muy significativos en su composición, estructura y enfoque. Dichos cambios se han manifestado en los patrones tradicionales de producción agrícola y han alterado, a su vez, la función de producción, la oferta y la demanda. La composición y la estructura de la producción agrícola se han ido transformando, gradualmente, en una más diversificada y de experimentación científica. Este tipo de agricultura, especialmente la del cultivo de frutos alimenticios, estaba orientada hacia la subsistencia familiar, cuyos sobrantes, si algunos, se vendían en pequeñas unidades en las plazas de mercado y en los mercados rurales.

Por otro lado, ha ocurrido un proceso de descentralización de la agricultura tradicional, de la montaña hacia una comercializada en los llanos costeros. El retiro de miles de cuerdas de caña en los terrenos costeros, dejados a su vez sin uso por la eliminación de las siembras de arroz, ha contribuido a cambiar la estructura de producción de aquellos renglones que eran casi exclusivos de la montaña y que ahora se producen en el llano en unidades comerciales con alta tecnología e infraestructura. Los terrenos llanos facilitan el acceso a las fincas y la efectiva movilización hacia los canales de distribución, incluyendo la exportación. Permiten, también, la introducción de operaciones de alta tecnología. A manera de ejemplo, se destacan las fincas de Santa Isabel y Guánica en la Costa Sur, así como las siembras comerciales de mangoes y guineos para maduración en los municipios de Juana Díaz y Santa Isabel. En total, sobrepasan las 12,000 cuerdas.

En el caso de las fincas de guineos para maduración, existe una infraestructura al estilo de los campos bananeros de América Central, con metas a corto plazo de competir en el mercado de exportación. Un nivel similar de tecnología se utiliza en el cultivo del mangó de variedad para exportación y de otras frutas tropicales y vegetales. En el caso del mangó para exportación, éste se procesa en altas temperaturas para eliminar los efectos de la mosca frutera y evitar las regulaciones de cuarentena existentes para el mercado de Estados Unidos. Anteriormente, había que someter el producto a un estado de cuarentena antes de exportarse.

Gran parte de esta diversificación de la producción está dirigida hacia consumidores de mayor capacidad económica y, en otros casos, hacia mercados de exportación de alto poder adquisitivo. Este es el caso de la producción de café selecto y del mangó de variedad. Por ejemplo, los ingleses y los alemanes pagan entre \$6.00 y \$7.00 por cada mangó boricua. La calidad y sabor de los productos locales son únicos y de primer orden, como lo es también el caso de la piña y de otras frutas tropicales.

Otro ejemplo es la producción de flores y plantas ornamentales. Esta es una empresa diversificada con ventas que sobrepasan los \$30.0 millones a nivel de la finca. Este renglón incluye grama, palmas y



árboles de sombra para proyectos paisajistas, tanto públicos como privados. Igualmente, pueden mencionarse renglones como charcas para la cría de mariscos y tilapias de agua dulce, la producción de semillas de alta variedad de arroz para la exportación y la crianza especializada de ganado de carne y de ganado porcino en niveles reducidos de grasas con alimentación controlada.

Otra característica importante de la nueva agricultura es la agroindustrialización que envuelve una estrecha relación entre el campo, la industria y el mercadeo. En las primeras experiencias de mercadeo de la agricultura tradicional, los agricultores no añadían mayores cambios al producto como, por ejemplo, clasificación, empaque, almacenaje correcto, refrigeración y presentación del producto. La mayor parte de los alimentos llegaba de la finca a la mesa. Hoy día, el proceso de distribución de los alimentos en forma organizada y agresiva, en términos de mercadeo, es de vital importancia para el sector agrícola. Progresivamente, se están haciendo los ajustes necesarios para que exista un enlace coordinado que comience en la finca, continúe en la elaboración o procesamiento de los alimentos o productos relacionados y culmine en el proceso de mercadeo tanto local como de exportación. De esta manera, campo e industria se convierten en una unidad integrada que trasciende el modelo tradicional. Bajo este proceso se pueden establecer operaciones rentables debido a que la agricultura, como ente productor per se, no puede mercadear toda su producción en su estado fresco ni retenerla por periodos largos o intermedios. Es en ese segundo nivel de procesamiento que la agroindustria complementa y beneficia a la agricultura, al elaborar la producción que no se vende en su estado fresco. Es importante señalar que el llano tiene unas ventajas especiales para la agroindustrialización pues facilita el acceso a las áreas productoras abaratando costos y, por consiguiente, una efectiva distribución y mercadeo de la producción.

La nueva agricultura, por su parte, ha estado ajustándose a los cambios que han venido ocurriendo en los patrones de consumo y en el uso del tiempo por parte de los consumidores. Los tiempos acelerados que vive la sociedad actualmente, especialmente la fuerza trabajadora, requieren que se les facilite la utilización del tiempo en la preparación de los alimentos. La industria de alimentos, en general, ha estado presta a identificar las necesidades de los consumidores y, al mismo tiempo, contribuir con sus innovaciones a estimular el consumo. A manera de ejemplo, en el 1960 el consumo per cápita de papa elaborada era de menos de una libra por persona (0.09 lb.). Al presente sobrepasa las 50.0 libras. También, se ofrecen al consumidor local alternativas nuevas como la leche y la carne de cerdo bajas en grasa y los cortes especializados de carne de ternera y novillo. El pollo, que antes se mercadeaba entero, ahora se mercadea en piezas ya que, de esta manera, su demanda es mayor.

El impacto de la agricultura en el quehacer económico no se registra íntegramente. Su contribución a la economía de Puerto Rico se enfoca mayormente a través del ingreso bruto agrícola, lo que impide medir su aportación a otros sectores económicos. Un ejemplo de esto es la aportación del sector agrícola a la industria de procesar alimentos. Aunque, actualmente, dicha aportación es significativa, no existen métodos ni parámetros para estimarla. El valor añadido de la agricultura a la industria de alimentos se puede ilustrar, tomando como ejemplo la economía americana. Como sector individual, en Estados Unidos, la agricultura representa el 1.3 por ciento del producto bruto. En cambio, al interrelacionarse con la actividad de la industria de alimentos, representa casi una quinta parte del



producto bruto (Departamento de Agricultura federal, 1995). Esto es indicativo de la necesidad de utilizar modelos económicos que reflejen la aportación que hace el sector agrícola al resto de la actividad económica en Puerto Rico.

Análisis de los resultados del Censo Agrícola del 1998

De acuerdo con los datos censales del periodo 1993-1998, el total de cuerdas para uso agrícola en Puerto Rico tuvo un incremento neto de 38,585. La reducción de 10.7 por ciento o 2,399 fincas en ese periodo implica un aumento en el tamaño promedio de las mismas (**Tabla 1**). Esta disminución en el número de fincas fue causada, mayormente, por la unión de fincas de vaquerías y otras empresas para realizar operaciones más rentables. En el 1998, se registró un moderado aumento de 6 cuerdas en el tamaño promedio de la finca, o sea, de 37 cuerdas en el 1993, aumentó a 43. El número de fincas con más de 100 cuerdas se incrementó en 7.4 por ciento lo que representó una tasa de crecimiento anual de 1.4 por ciento. Esto marcha cónsono con el concepto de comercialización, el cual establece que aumentar el tamaño de la unidad productora permite reducir los costos de producción, haciendo las fincas comercialmente más rentables.

Tabla 1

NUMERO Y TAMAÑO DE LAS FINCAS

(Años censales)

	1993	1998	Cambio	
			Absoluto	Porcentual
Terreno en fincas (cuerdas)	826,893	865,478	38,585	4.7
Número de fincas	22,350	19,951	(2,399)	(10.7)
Tamaño promedio por finca (cuerdas)	37	43	6	16.2

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias (2000) **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

En el 1998, el valor total de las ventas en la agricultura experimentó un aumento de \$36.1 millones, equivalente a una tasa anual de 1.3 por ciento, con relación al 1993. El Censo del 1998 confirma el patrón de producción agrícola que se ha estado evidenciando en Puerto Rico en décadas recientes. A tono con esto, la ganadería de carne y leche, junto al resto del grupo pecuario, alcanzó los \$367.3 millones, igual al 61.9 por ciento del valor total de la actividad agrícola estimada en \$593.1 millones. Las cosechas, con un total de \$225.8 millones, representaron el restante 38.1 por ciento del valor bruto de las ventas (**Tabla 2**).

Tabla 2

VALOR EN EL MERCADO DE LOS PRODUCTOS AGRICOLAS								
(Años censales)								
Producto	1988		1993			1998		
	Ventas (en dólares)	Distribución porcentual	Ventas (en dólares)	Tasa anual de crecimiento	Distribución porcentual	Ventas (en dólares)	Tasa anual de crecimiento	Distribución porcentual
Ganado vacuno	30,206,217	11.1	51,616,433	11.3	14.1	53,442,327	0.7	14.6
Aves de corral	70,559,524	26.0	98,939,455	7.0	27.1	99,207,643	0.1	27.0
Cerdos	9,525,279	3.5	11,633,197	4.1	3.2	11,365,065	(0.5)	3.1
Productos lecheros	157,864,286	58.1	197,702,791	4.6	54.2	193,614,816	(0.4)	52.7
Otros animales	3,359,853	1.2	5,235,045	9.3	1.4	9,672,044	13.1	2.6
Grupo pecuario	271,515,159	100.0	365,126,921	6.1	100.0	367,301,895	0.1	100.0
Caña de azúcar	26,642,738	18.6	24,738,806	(1.5)	12.9	6,972,793	(22.4)	3.1
Tabaco	134,856	0.1	n.a.	n.a.	0.0	n.a.	0.0	0.0
Café	41,786,425	29.1	56,801,671	6.3	29.6	55,486,004	(0.5)	24.6
Piñas	15,495,114	10.8	11,253,968	(6.2)	5.9	3,274,918	(21.9)	1.5
Plátanos	n.d.	0.0	23,226,504	n.a.	12.1	46,021,341	14.7	20.4
Guineos	n.d.	0.0	5,694,979	n.a.	3.0	11,853,780	15.8	5.3
Granos y farináceos	7,262,682	5.1	9,766,933	6.1	5.1	11,793,432	3.8	5.2
Hortalizas 1/	8,235,954	5.7	16,213,905	14.5	8.5	28,172,345	11.7	12.5
Frutas 2/	20,645,420	14.4	11,276,521	(11.4)	5.9	17,343,153	9.0	7.7
Plantas ornamentales y flores 3/	14,489,030	10.1	28,363,658	14.4	14.8	39,398,720	6.8	17.5
Otros productos	8,801,454	6.1	4,576,427	(12.3)	2.4	5,463,583	3.6	2.4
Grupo de cosechas	143,493,673	100.0	191,913,372	6.0	100.0	225,780,069	3.3	100.0
Total	415,008,832	n.a.	557,040,293	6.1	n.a.	593,081,964	1.3	n.a.

n.d. - No disponible.

n.a. - No aplica.

1/ En el 1988 no incluye melones.

2/ En el 1988 incluye plátanos y guineos.

3/ En el 1988 incluye gramas.

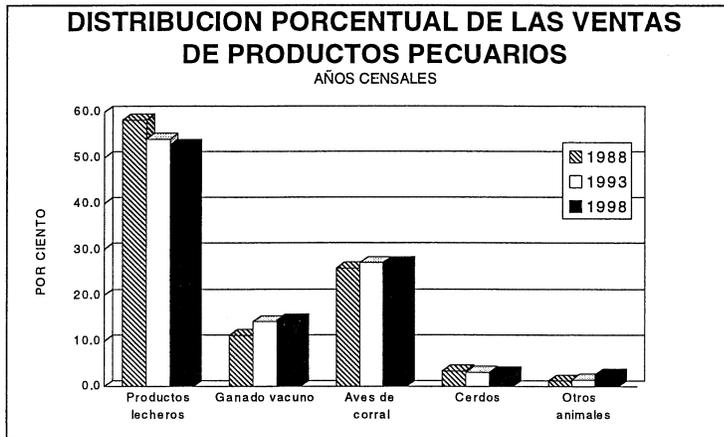
Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Según los datos de los últimos tres censos se observa que, aun cuando se estaba registrando un incremento en el valor de la producción de pecuarios, su participación relativa decreció de 65.5 por ciento en el 1993 a 61.9 por ciento en el 1998. Esto significa que el grupo de cosechas tuvo un incremento de 3.6 puntos porcentuales. Por otro lado, las tasas de crecimiento de ambos grupos fueron similares entre el 1988 y el 1993, alrededor de 6 por ciento. Por el contrario, para el Censo del 1998, dicho crecimiento fue de apenas 0.1 por ciento para el grupo pecuario, comparado con 3.3 por ciento para el grupo de cosechas.

Dentro del grupo pecuario, el renglón de los productos lecheros ocupó, en todos los censos, la proporción más elevada con más del 50 por ciento de las ventas (**Gráfica 1**). Sin embargo, las ventas en este grupo experimentaron una tendencia decreciente con una reducción de 0.4 por ciento durante el periodo censal de 1993-1998. Por otro lado, la categoría de otros animales reflejó la tasa de crecimiento anual más alta, 13.1 por ciento.



Gráfica 1

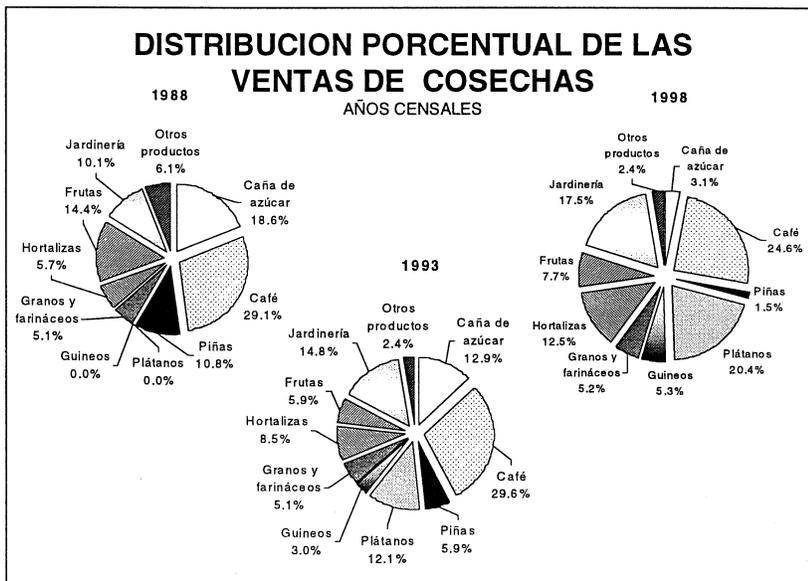


A tono con esta actividad pecuaria, entre el 1993 y el 1998 se registró un incremento de 101,566 en el número de cuerdas para pastos, un alza de 54 por ciento. De igual forma, hubo un aumento neto de 1,194 en el número de fincas para pastos. Este panorama corre paralelo al auge que está tomando el desarrollo de la crianza de novillas, lo que se traduce, a su vez, en un aumento en las fincas y en la producción de heno.

El renglón de las cosechas, por su parte, registró un alza significativa del 17.6 por ciento entre el 1993 y el 1998, equivalente a una tasa de crecimiento anual de 3.3 por ciento. En este periodo, el Programa de Vegetales y Frutales de la Costa Sur y Guánica le inyectó vigor a la producción de cosechas comerciales bajo riego. Lo mismo ocurrió en las zonas aleñañas de mangó de variedad y guineos para maduración. Cabe apuntar que en este periodo se logró también producir una variedad de cebolla resistente y de gran aceptación entre el público consumidor. En el 1993, se produjeron 70,000 quintales de cebollas en la Costa Sur y 111,200 quintales en el 1998.

Según los datos censales, en el periodo del 1988 al 1998, dentro del grupo de cosechas, el café resultó ser el producto con la proporción más significativa de ventas. Sin embargo, entre los años 1993 y 1998, se observó una baja en su participación relativa, de 29.6 a 24.6 por ciento, respectivamente. En cambio, las ventas de plátanos lograron un incremento de 12.1 a 20.4 por ciento. Los guineos, por su parte, aunque solamente representaron el 5.3 por ciento de todas las ventas de cosechas en el 1998, tuvieron el mayor ritmo de crecimiento con una tasa promedio anual de 15.8 por ciento (Gráfica 2). El análisis de las ventas de plátanos y guineos se dificulta para el 1988 debido a que fueron incluidos dentro del renglón de frutas. No obstante, si para todos los censos se combinan ambos grupos en uno solo, se

Gráfica 2



observa que estos renglones aumentaron su participación relativa en las ventas totales. Esta fue de alrededor de 14, 21 y 33 por ciento en los años 1988, 1993 y 1998, respectivamente.

En términos del número de cuerdas dedicadas a los distintos tipos de cosechas, en el 1998, el café abarcaba el 39.6 por ciento de todas las tierras. Tanto en el número de cuerdas como en las ventas, el café manifestó bajas en su ritmo de crecimiento de 1.1 y 5.0 por ciento, respectivamente. La cosecha de plátanos sobresale con el 14.6 por ciento de las cuerdas cosechadas y una tasa de crecimiento anual

Tabla 3

NUMERO DE CUERDAS SEGUN EL TIPO DE COSECHA

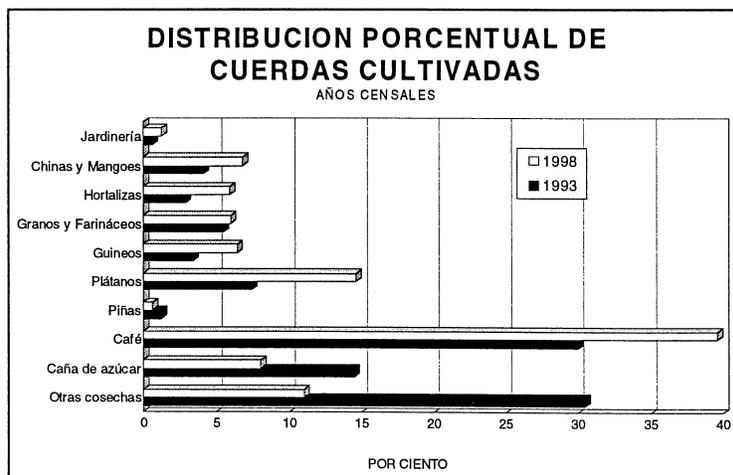
(Años censales)

Producto	1993		1998		Tasa de crecimiento anual
	Cuerdas	Distribución porcentual	Cuerdas	Distribución porcentual	
Café	81,813	30.0	77,472	39.6	(1.1)
Plátanos	20,061	7.4	28,584	14.6	7.3
Caña de azúcar	39,602	14.5	15,753	8.0	(16.8)
Guineos	9,289	3.4	12,490	6.4	6.1
Chinas	8,535	3.1	10,895	5.6	5.0
Mangoes	2,684	1.0	2,433	1.2	(1.9)
Piñas	3,174	1.2	1,091	0.6	(19.2)
Hortalizas y melones	7,807	2.9	11,629	5.9	8.3
Granos y farináceos	14,975	5.5	11,707	6.0	(4.8)
Jardinería	1,631	0.6	2,354	1.2	7.6
Otras cosechas	83,025	30.5	21,469	11.0	(23.7)
Total	272,596	100.0	195,877	100.0	(6.4)

CAPITULO IV

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Gráfica 3



de 7.3 por ciento. Cabe señalar que, entre el 1993 y el 1998, el número de cuerdas en el renglón de otras cosechas tuvo una reducción significativa de 30.5 a 11.0 por ciento. De esto podría inferirse que los agricultores dedican más terrenos a la cosecha de aquellos productos que tradicionalmente poseen mayores niveles de consumo, como los plátanos y los guineos (Tabla 3 y Gráfica 3).



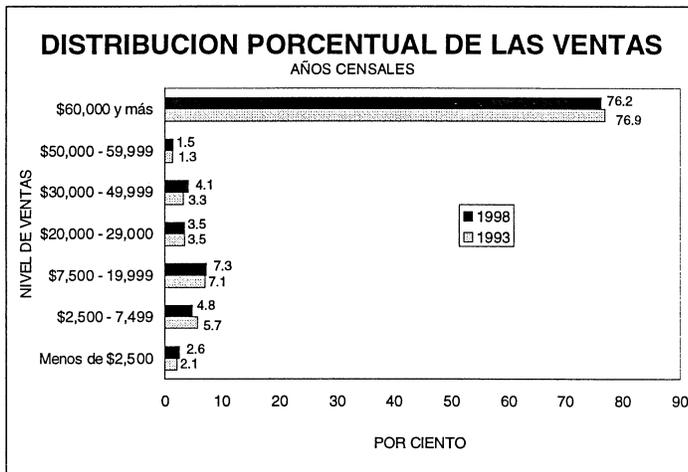
Los datos censales también reflejan una considerable concentración de las ventas en pocas fincas. En el 1998, el 76.2 por ciento de las ventas de todas las fincas se concentró en aquéllas con el mayor volumen de ventas (\$60,000 y más) las que representaron el 7.3 por ciento (Tabla 4 y Gráficas 4 y 5). Esta pequeña proporción de fincas acaparó más del 30 por ciento de las cuerdas cultivadas. En otras palabras, existe una relación directa entre el volumen de ventas y el tamaño de la finca. Además, se observa que, en el 1998, las ventas aumentaron en todos los niveles, exceptuando los niveles de venta: \$2,500-7,499 y \$60,000 y más.

Tabla 4

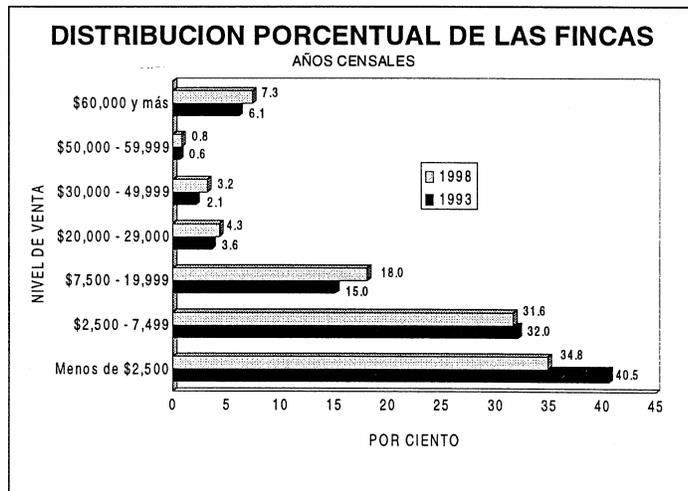
Nivel de ventas	1993		1998	
	Fincas	Ventas	Fincas	Ventas
Menos de \$2,500	40.5	2.1	34.8	2.6
\$2,500 - 7,499	32.0	5.7	31.6	4.8
\$7,500 - 19,999	15.0	7.1	18.0	7.3
\$20,000 - 29,999	3.6	3.5	4.3	3.5
\$30,000 - 49,999	2.1	3.3	3.2	4.1
\$50,000 - 59,999	0.6	1.3	0.8	1.5
\$60,000 y más	6.1	76.9	7.3	76.2
Total	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Gráfica 4



Gráfica 5



Datos por municipio

El Censo es la fuente principal de información para obtener datos por municipio. Al distribuir el ingreso bruto de la agricultura del 1998-99 por municipio, utilizando la participación relativa basada en los datos del Censo, se determina que Arecibo, con el 7.5 por ciento de las ventas, encabeza la lista de los diez (10) municipios de mayor importancia económica en el año fiscal 1999 (Tabla 5). Tanto Hatillo como Arecibo son municipios productores de leche y Aibonito se distingue por la producción de pollos para carne.

Se observa, además, que en los municipios de Rincón, Vieques, Ceiba y San Lorenzo el valor de las ventas registró las tasas de crecimiento más significativas. Estas fueron de: 23.4, 21.4, 20.8 y 20.6 por ciento, respectivamente (Tabla A-1). La participación del municipio de San Lorenzo mejoró notablemente cuando, a

Tabla 5

MUNICIPIOS CON MAYOR INGRESO AGRICOLA:1998-99		
Municipio	Ingreso bruto (en miles de dólares)	Porcentaje del total
Arecibo	50.3	7.5
Hatillo	48.0	7.1
Coamo	34.9	5.2
Aibonito	34.8	5.2
Camuy	32.2	4.8
Santa Isabel	27.1	4.1
San Sebastián	21.7	3.3
Salinas	16.6	2.5
Barranquitas	16.0	2.4
Lares	14.7	2.2
Puerto Rico total	668.4	100.0

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

producción de la piña, la cual experimentó una disminución anual de 21.9 por ciento entre el 1993 y el 1998. Los municipios de Humacao y Maunabo también manifestaron tasas negativas de 11.8 y 11.5 por ciento, respectivamente, en las ventas agrícolas, principalmente, en el grupo de las cosechas.

Resulta interesante observar la forma en que se distribuyen las pérdidas en las ventas de productos agrícolas por municipio. Estas se presentaron con mayor frecuencia en el renglón de los productos pecuarios. Se debe mencionar al municipio de Barranquitas que, luego de ocupar la posición número tres (3) en el Censo del 1993, descendió a la novena posición en el 1998.

En lo concerniente a la distribución de las fincas por municipio, los censos reflejan cambios drásticos en ciertos municipios. Sobresalen los municipios de Culebra, Caguas y Loíza como los de mayor disminución en el número de fincas con tasas negativas de 34.0, 22.9 y 19.7 por ciento, respectivamente. Caguas descendió de la posición número 8 a la 35 y, según el Censo del 1998, esta baja en las ventas provino del sector pecuario que experimentó una tasa negativa de 12.2 por ciento. Esto resulta lógico si se considera el auge en la construcción de urbanizaciones y centros comerciales en el área metropolitana de Caguas. En cambio, hay municipios como Vega Alta, Mayaguez y Ponce que experimentaron incrementos significativos en el número de fincas con tasas de 14.6, 14.5 y 13.9 por ciento, respectivamente (**Tablas A-2, A-3 y A-4**).

Es menester analizar otras variables sobre la actividad agrícola por municipio para determinar la naturaleza de estos cambios. Tomando como base la información censal sobre el número de cuerdas por finca, se determinó que 47 del total de 78 municipios (60 por ciento) registraron aumentos. Municipios como Guaynabo, San Juan y Trujillo Alto, con un alto crecimiento urbano, mostraron incrementos relativos significativos en el número de cuerdas por finca para uso agrícola. Guaynabo encabeza la lista con una tasa de 41.7 por ciento. También sobresalió el municipio de San Juan, que a pesar de experimentar una baja considerable en las ventas de productos agrícolas entre el 1993 y el 1998, resultó ser el segundo con el mayor aumento en el número de cuerdas por finca. En estas áreas



se está cultivando recaó, ají dulce y plátanos. Aunque en escala moderada, los agricultores tienen en sus manos un mercado cercano a las zonas urbanas y con mayor poder adquisitivo. Además, el acceso a una distribución rápida del producto constituye un factor de suma importancia para este tipo de agricultor.

Por otra parte, algunos municipios de alta eficiencia agrícola disminuyeron su área de tierras cultivables debido a la merma en la siembra de caña de azúcar. Este es el caso de San Sebastián, que es un municipio modelo de actividad agrícola en general que cosecha los principales productos alimenticios, incluyendo café, caña, plátanos y guineos, entre otros.

Otros municipios con tasas de crecimiento elevadas en el número de cuerdas por finca fueron Guánica y Ceiba con 21.0 y 20.4 por ciento, respectivamente. Ambos municipios tuvieron, además, aumentos notables en el volumen total de ventas entre el 1993 y el 1998, incrementos que ocurrieron tanto en los productos pecuarios como en las cosechas. Sin embargo, hubo municipios que reflejaron aumentos significativos en el renglón de cosechas, mientras que en el grupo pecuario tuvieron aumentos leves o pérdidas. Este es el caso de Cidra y Cayey que tuvieron tasas de crecimiento sobre el 30 por ciento en el grupo de cosechas, mientras que en el grupo pecuario registraron leves incrementos. En el caso del municipio de Santa Isabel, en donde se estableció el Programa de Frutales y Vegetales bajo riego y a escala comercial, el sector pecuario experimentó un ritmo negativo de crecimiento anual de 14.7 por ciento, mientras que las cosechas crecieron a un ritmo anual de 17.4 por ciento.

Finalmente, en lo concerniente a la distribución del terreno en fincas por región agrícola, el Censo de 1998 reflejó que en la Región IV (Ponce) se concentró tanto la proporción más alta de fincas como de terrenos en fincas. Esta región agrícola abarcó 175,311 cuerdas por finca o 20.3 por ciento del total (Tablas 6 y 7).

Tabla 6

DISTRIBUCION DE FINCAS Y TERRENOS EN FINCAS: 1998

Regiones agrícolas	Número de fincas	Por ciento del total	Cuerdas de terreno	Por ciento del total
I: San Juan	1,697	8.5	101,552	11.7
II: Arecibo	2,897	14.5	144,775	16.7
III: Mayaguez	2,667	13.4	145,670	16.8
IV: Ponce	4,596	23.0	175,311	20.3
V: Caguas	2,691	13.5	147,756	17.1
VI: Orocovis	2,054	10.3	70,202	8.1
VII: Lares	3,349	16.8	80,212	9.3
Total	19,951	100.0	865,478	100.0

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Departamento de Agricultura de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas Agrícolas.



Tabla 7

DISTRIBUCION DE MUNICIPIOS POR REGION

Región I: San Juan	Región III: Mayaguez	Región V: Caguas
Bayamón	Aguada	Aguas Buenas
Canóvanas	Aguadilla	Arroyo
Carolina	Añasco	Caguas
Cataño	Cabo Rojo	Cayey
Ceiba	Guánica	Cidra
Corozal	Hormigueros	Guayama
Culebra	Isabela	Gurabo
Dorado	Lajas	Humacao
Fajardo	Mayaguez	Juncos
Guaynabo	Moca	Las Piedras
Loíza	Rincón	Maunabo
Luquillo	Sabana Grande	Naguabo
Río Grande	San Germán	Patillas
San Juan		San Lorenzo
Toa Alta		Yabucoa
Toa Baja	Región IV: Ponce	
Trujillo Alto	Adjuntas	Región VI: Orocovis
Vega Alta	Aibonito	Barranquitas
Vieques	Coamo	Comerio
Región II: Arecibo	Guayanilla	Morovis
Arecibo	Jayuya	Naranjito
Barceloneta	Juana Díaz	Orocovis.
Camuy	Peñuelas	
Ciales	Ponce	Región VII: Lares
Florida	Salinas	Lares
Hatillo	Santa Isabel	Las Marías
Manatí	Villalba	Maricao
Quebradillas	Yauco	San Sebastián
Utuado		
Vega Baja		

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Los datos censales analizados en este capítulo reflejan cambios importantes que han estado manifestándose en el sector agrícola de Puerto Rico. Algunos de éstos se expusieron al inicio del capítulo. Esta información, complementada con datos provenientes de las cuentas sociales, del Departamento de Agricultura y de otras fuentes, contribuye a entender mejor los procesos en que está inmerso el sector agrícola y a diseñar medidas adecuadas de política económica que estimulen el crecimiento del mismo. 

APENDICE

CAPITULO
IV



Tabla A-1

VALOR TOTAL DE LOS PRODUCTOS AGRICOLAS VENDIDOS POR MUNICIPIO							
(Años censales)							
Municipio	Valor (en dólares)		Rango		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	1993	1998	
Adjuntas	8,113,440	10,325,134	18	17	1.5	1.7	4.9
Aguada	1,798,443	2,262,525	61	61	0.3	0.4	4.7
Aguadilla	2,185,021	4,132,877	58	45	0.4	0.7	13.6
Aguas Buenas	3,250,875	3,467,601	50	48	0.6	0.6	1.3
Aibonito	19,775,665	30,848,580	7	4	3.6	5.2	9.3
Añasco	1,663,653	2,347,231	66	59	0.3	0.4	7.1
Arecibo	42,156,115	44,643,516	2	1	7.6	7.5	1.2
Arroyo	1,476,042	1,477,995	68	68	0.3	0.2	0.0
Barceloneta	5,009,231	2,268,363	37	60	0.9	0.4	(14.7)
Barranquitas	24,417,016	14,227,927	3	9	4.4	2.4	(10.2)
Bayamón	687,086	1,589,937	74	66	0.1	0.3	18.3
Cabo Rojo	5,246,218	3,316,435	35	52	0.9	0.6	(8.8)
Caguas	11,634,875	6,835,075	12	28	2.1	1.2	(10.1)
Camuy	21,708,261	28,598,439	5	5	3.9	4.8	5.7
Canóvanas	3,837,397	4,304,081	47	42	0.7	0.7	2.3
Carolina	4,733,411	3,537,794	39	47	0.8	0.6	(5.7)
Cataño	0	(D)	78	77	0.0	n.a.	n.a.
Cayey	7,538,528	8,771,205	23	23	1.4	1.5	3.1
Ceiba	713,979	1,835,218	73	65	0.1	0.3	20.8
Ciales	2,510,153	4,175,832	56	44	0.5	0.7	10.7
Cidra	7,615,737	9,951,050	21	18	1.4	1.7	5.5
Coamo	24,375,311	30,998,993	4	3	4.4	5.2	4.9
Comerio	5,648,439	5,998,473	32	33	1.0	1.0	1.2
Corozal	7,845,588	10,735,986	20	15	1.4	1.8	6.5
Culebra	128,692	(D)	77	77	0.0	n.a.	n.a.
Dorado	6,682,539	10,515,378	25	16	1.2	1.8	9.5
Fajardo	1,354,951	1,143,602	70	73	0.2	0.2	(3.3)
Florida	1,773,730	1,563,100	63	67	0.3	0.3	(2.5)
Guánica	1,446,989	3,366,252	69	51	0.3	0.6	18.4
Guayama	2,623,331	2,999,849	54	55	0.5	0.5	2.7
Guayanilla	2,645,636	5,981,720	53	34	0.5	1.0	17.7
Guaynabo	1,683,992	3,466,852	65	49	0.3	0.6	15.5
Gurabo	5,345,109	5,007,684	34	37	1.0	0.8	(1.3)
Hatillo	50,810,595	42,590,886	1	2	9.1	7.2	(3.5)
Hormigueros	1,780,330	1,399,530	62	70	0.3	0.2	(4.7)
Humacao	5,786,166	3,094,467	29	54	1.0	0.5	(11.8)
Isabela	7,547,504	9,426,177	22	20	1.4	1.6	4.5
Jayuya	5,686,871	6,361,243	31	30	1.0	1.1	2.3
Juana Díaz	5,741,765	6,267,226	30	31	1.0	1.1	1.8
Juncos	6,865,120	7,537,213	24	25	1.2	1.3	1.9

(Continúa)

Tabla A-1

VALOR TOTAL DE LOS PRODUCTOS AGRICOLAS VENDIDOS POR MUNICIPIO (CONT.)
(Años censales)

Municipio	Valor (en dólares)		Rango		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	1993	1998	
Lajas	3,863,184	4,515,065	46	39	0.7	0.8	3.2
Lares	11,354,137	13,070,908	13	10	2.0	2.2	2.9
Las Marías	5,239,286	4,486,829	36	40	0.9	0.8	(3.1)
Las Piedras	9,520,319	6,188,885	17	32	1.7	1.0	(8.3)
Loíza	793,394	600,907	72	75	0.1	0.1	(5.4)
Luquillo	1,290,527	1,204,863	71	72	0.2	0.2	(1.4)
Manatí	19,919,138	12,692,436	6	11	3.6	2.1	(8.6)
Maricao	4,686,250	4,912,803	40	38	0.8	0.8	0.9
Maunabo	3,941,379	2,135,538	44	62	0.7	0.4	(11.5)
Mayaguez	2,782,633	2,995,206	51	56	0.5	0.5	1.5
Moca	4,097,457	5,215,099	43	36	0.7	0.9	4.9
Morovis	9,962,765	11,879,027	15	13	1.8	2.0	3.6
Naguabo	11,178,958	10,829,458	14	14	2.0	1.8	(0.6)
Naranjito	5,554,390	6,906,465	33	27	1.0	1.2	4.5
Orocovis	6,343,941	8,137,362	27	24	1.1	1.4	5.1
Patillas	1,537,464	1,307,002	67	71	0.3	0.2	(3.2)
Peñuelas	1,898,105	2,035,964	59	63	0.3	0.3	1.4
Ponce	6,498,477	6,469,293	26	29	1.2	1.1	(0.1)
Quebradillas	8,807,286	9,888,762	18	19	1.6	1.7	2.3
Rincón	643,892	1,843,889	75	64	0.1	0.3	23.4
Río Grande	2,602,473	3,755,826	55	46	0.5	0.6	7.6
Sabana Grande	2,453,042	1,418,942	57	69	0.4	0.2	(10.4)
Salinas	18,523,616	14,691,375	8	8	3.3	2.5	(4.5)
San Germán	4,399,987	4,299,739	41	43	0.8	0.7	(0.5)
San Juan	1,763,328	466,957	64	76	0.3	0.1	(23.3)
San Lorenzo	3,741,739	9,301,258	48	21	0.7	1.6	20.0
San Sebastián	15,532,479	19,281,390	9	7	2.8	3.3	4.4
Santa Isabel	15,212,051	24,088,484	10	6	2.7	4.1	9.6
Toa Alta	3,879,173	2,743,478	45	57	0.7	0.5	(6.7)
Toa Baja	4,276,657	3,126,501	42	53	0.8	0.5	(6.1)
Trujillo Alto	1,882,456	2,533,875	60	58	0.3	0.4	6.1
Utuado	13,651,907	12,064,798	11	12	2.5	2.0	(2.4)
Vega Alta	2,655,392	5,507,893	52	35	0.5	0.9	15.7
Vega Baja	5,006,350	4,369,759	38	41	0.9	0.7	(2.7)
Vieques	393,169	1,036,387	76	74	0.1	0.2	21.4
Villalba	3,582,114	3,371,028	49	50	0.6	0.6	(1.2)
Yabucoa	5,860,150	7,132,413	28	26	1.1	1.2	4.0
Yauco	9,867,424	9,141,104	16	22	1.8	1.5	(1.5)
Puerto Rico 1/	557,040,293	593,081,964	n.a.	n.a.	100.0	100.0	1.3

(D) - Datos omitidos para evitar la divulgación de información sobre fincas individuales.

n.a. - No aplica.

1/ El valor de los productos no suma al total debido a los casos que se omiten por razones de confidencialidad.

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



Tabla A-2

NUMERO DE FINCAS POR MUNICIPIO							
(Años censales)							
Municipio	Número		Rango		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	1993	1998	
Adjuntas	1,082	1,270	2	2	4.8	6.4	3.3
Aguada	200	239	41	27	0.9	1.2	3.6
Aguadilla	63	56	64	65	0.3	0.3	(2.3)
Aguas Buenas	349	263	21	25	1.6	1.3	(5.5)
Aibonito	271	205	28	32	1.2	1.0	(5.4)
Añasco	231	303	33	21	1.0	1.5	5.6
Arecibo	348	295	22	22	1.6	1.5	(3.3)
Arroyo	38	55	72	67	0.2	0.3	7.7
Barceloneta	79	41	57	71	0.4	0.2	(12.3)
Barranquitas	689	481	9	11	3.1	2.4	(6.9)
Bayamón	155	103	45	52	0.7	0.5	(7.8)
Cabo Rojo	167	103	43	52	0.7	0.5	(9.2)
Caguas	697	190	8	35	3.1	1.0	(22.9)
Camuy	184	203	42	33	0.8	1.0	2.0
Canóvanas	217	178	39	36	1.0	0.9	(3.9)
Carolina	237	121	31	45	1.1	0.6	(12.6)
Cataño	0	1	78	78	0.0	0.0	n.a.
Cayey	253	135	29	44	1.1	0.7	(11.8)
Ceiba	62	72	65	60	0.3	0.4	3.0
Ciales	300	452	24	14	1.3	2.3	8.5
Cidra	224	237	37	28	1.0	1.2	1.1
Coamo	351	370	20	18	1.6	1.9	1.1
Comerío	289	193	26	34	1.3	1.0	(7.8)
Corozal	605	493	11	8	2.7	2.5	(4.0)
Culebra	24	3	76	77	0.1	0.0	(34.0)
Dorado	29	34	75	73	0.1	0.2	3.2
Fajardo	43	45	70	69	0.2	0.2	0.9
Florida	54	68	66	62	0.2	0.3	4.7
Guánica	33	46	73	68	0.1	0.2	6.9
Guayama	93	145	54	41	0.4	0.7	9.3
Guayanilla	279	220	27	30	1.2	1.1	(4.6)
Guaynabo	78	58	58	64	0.3	0.3	(5.8)
Gurabo	150	113	46	50	0.7	0.6	(5.5)
Hatillo	292	170	25	37	1.3	0.9	(10.3)
Hormigueros	67	35	62	72	0.3	0.2	(12.2)
Humacao	150	59	46	63	0.7	0.3	(17.0)
Isabela	225	240	36	26	1.0	1.2	1.3
Jayuya	653	821	10	5	2.9	4.1	4.7
Juana Díaz	105	107	51	51	0.5	0.5	0.4
Juncos	101	78	52	57	0.5	0.4	(5.0)

(Continúa)

Tabla A-2

NUMERO DE FINCAS POR MUNICIPIO (CONT.)							
(Años censales)							
Municipio	Número		Rango		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	1993	1998	
Lajas	150	91	46	54	0.7	0.5	(9.5)
Lares	1,283	1,312	2	1	5.7	6.6	0.4
Las Marías	772	684	7	7	3.5	3.4	(2.4)
Las Piedras	386	214	19	31	1.7	1.1	(11.1)
Loíza	72	24	60	75	0.3	0.1	(19.7)
Luquillo	53	44	67	70	0.2	0.2	(3.7)
Manatí	67	84	62	55	0.3	0.4	4.6
Maricao	894	483	6	10	4.0	2.4	(11.6)
Maunabo	76	116	59	49	0.3	0.6	8.8
Mayaguez	212	418	40	17	0.9	2.1	14.5
Moca	454	427	15	16	2.0	2.1	(1.2)
Morovis	464	325	14	19	2.1	1.6	(6.9)
Naguabo	116	142	50	42	0.5	0.7	4.1
Naranjito	427	290	16	23	1.9	1.5	(7.4)
Orocovis	521	765	12	6	2.3	3.8	8.0
Patillas	226	147	35	40	1.0	0.7	(8.2)
Peñuelas	416	234	17	29	1.9	1.2	(10.9)
Ponce	237	455	31	13	1.1	2.3	13.9
Quebradillas	242	117	30	48	1.1	0.6	(13.5)
Rincón	69	118	61	47	0.3	0.6	11.3
Río Grande	129	141	49	43	0.6	0.7	1.8
Sabana Grande	162	161	44	38	0.7	0.8	(0.1)
Salinas	81	75	55	59	0.4	0.4	(1.5)
San Germán	489	430	13	15	2.2	2.2	(2.5)
San Juan	30	32	74	74	0.1	0.2	1.3
San Lorenzo	390	493	18	8	1.7	2.5	4.8
San Sebastián	965	870	4	4	4.3	4.4	(2.1)
Santa Isabel	46	80	69	56	0.2	0.4	11.7
Toa Alta	229	121	34	45	1.0	0.6	(12.0)
Toa Baja	20	22	77	76	0.1	0.1	1.9
Trujillo Alto	80	72	56	60	0.4	0.4	(2.1)
Utua	1,466	1,310	1	2	6.6	6.6	(2.2)
Vega Alta	39	77	71	58	0.2	0.4	14.6
Vega Baja	101	157	52	39	0.5	0.8	9.2
Vieques	51	56	68	65	0.2	0.3	1.9
Villalba	301	282	23	24	1.3	1.4	(1.3)
Yabucoa	218	304	38	20	1.0	1.5	6.9
Yauco	949	477	5	12	4.2	2.4	(12.9)
Puerto Rico	22,350	19,951	n.a.	n.a.	100.0	100.0	(2.2)

n.a. - No aplica.

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



Tabla A-3

VALOR DE PRODUCTOS PECUARIOS VENDIDOS POR MUNICIPIO

(Años censales)

Municipio	Valor (en dólares)		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	
Adjuntas	568,168	325,484	0.2	0.1	(10.5)
Aguada	344,318	759,899	0.1	0.2	17.2
Aguadilla	1,819,705	3,600,599	0.5	1.0	14.6
Aguas Buenas	926,638	835,088	0.3	0.2	(2.1)
Aibonito	13,553,689	22,722,048	3.7	6.2	10.9
Añasco	302,435	383,032	0.1	0.1	4.8
Arecibo	38,144,575	41,743,124	10.4	11.4	1.8
Arroyo	437,465	1,124,599	0.1	0.3	20.8
Barceloneta	2,327,398	(D)	0.6	n.a.	n.a.
Barranquitas	9,250,140	7,127,857	2.5	1.9	(5.1)
Bayamón	406,633	1,179,057	0.1	0.3	23.7
Cabo Rojo	2,196,277	1,392,803	0.6	0.4	(8.7)
Caguas	10,183,025	5,327,468	2.8	1.5	(12.2)
Camuy	(D)	28,148,122	n.a.	7.7	n.a.
Canóvanas	2,432,492	2,941,618	0.7	0.8	3.9
Carolina	4,422,759	3,122,803	1.2	0.9	(6.7)
Cataño	0	(D)	0.0	n.a.	n.a.
Cayey	7,341,978	8,002,216	2.0	2.2	1.7
Ceiba	636,970	1,635,867	0.2	0.4	20.8
Ciales	949,444	1,272,504	0.3	0.3	6.0
Cidra	6,957,243	7,366,520	1.9	2.0	1.1
Coamo	22,474,689	28,000,476	6.2	7.6	4.5
Comerio	4,654,358	3,681,883	1.3	1.0	(4.6)
Corozal	4,588,642	5,840,690	1.3	1.6	4.9
Culebra	128,692	(D)	0.0	n.a.	n.a.
Dorado	4,694,150	6,134,096	1.3	1.7	5.5
Fajardo	944,942	817,206	0.3	0.2	(2.9)
Florida	1,494,960	(D)	0.4	n.a.	n.a.
Guánica	174,178	455,810	0.0	0.1	21.2
Guayama	1,420,130	1,410,531	0.4	0.4	(0.1)
Guayanilla	340,122	1,220,946	0.1	0.3	29.1
Guaynabo	963,009	323,811	0.3	0.1	(19.6)
Gurabo	4,249,750	3,768,769	1.2	1.0	(2.4)
Hatillo	49,709,984	42,050,445	13.6	11.4	(3.3)
Hormigueros	617,330	707,340	0.2	0.2	2.8
Humacao	2,228,245	2,352,004	0.6	0.6	1.1
Isabela	6,540,644	7,514,793	1.8	2.0	2.8
Jayuya	326,775	430,733	0.1	0.1	5.7
Juana Díaz	1,385,692	1,956,922	0.4	0.5	7.1
Juncos	6,133,912	6,273,513	1.7	1.7	0.5

(Continúa)

Tabla A-3

VALOR DE PRODUCTOS PECUARIOS VENDIDOS POR MUNICIPIO (CONT.)

(Años censales)

Municipio	Valor (en dólares)		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	
Lajas	2,110,873	2,943,334	0.6	0.8	6.9
Lares	936,836	598,721	0.3	0.2	(8.6)
Las Marías	342,423	216,371	0.1	0.1	(8.8)
Las Piedras	7,246,922	4,731,834	2.0	1.3	(8.2)
Loíza	754,071	304,662	0.2	0.1	(16.6)
Luquillo	1,085,104	1,037,752	0.3	0.3	(0.9)
Manatí	(D)	10,947,639	n.a.	3.0	n.a.
Maricao	128,376	40,242	0.0	0.0	(20.7)
Maunabo	269,115	333,205	0.1	0.1	4.4
Mayaguez	391,596	922,758	0.1	0.3	18.7
Moca	1,311,686	2,262,851	0.4	0.6	11.5
Morovis	7,603,751	9,017,636	2.1	2.5	3.5
Naguabo	10,918,940	10,142,087	3.0	2.8	(1.5)
Naranjito	3,639,593	3,601,494	1.0	1.0	(0.2)
Orocovis	2,905,421	957,148	0.8	0.3	(19.9)
Patillas	979,636	498,924	0.3	0.1	(12.6)
Peñuelas	967,957	833,419	0.3	0.2	(2.9)
Ponce	455,702	1,447,361	0.1	0.4	26.0
Quebradillas	8,202,554	9,637,751	2.2	2.6	3.3
Rincón	269,581	1,488,897	0.1	0.4	40.7
Río Grande	1,816,253	1,781,951	0.5	0.5	(0.4)
Sabana Grande	1,352,914	783,315	0.4	0.2	(10.4)
Salinas	15,169,574	12,232,663	4.2	3.3	(4.2)
San Germán	1,754,708	1,122,051	0.5	0.3	(8.6)
San Juan	1,664,840	(D)	0.5	n.a.	n.a.
San Lorenzo	2,445,572	4,856,899	0.7	1.3	14.7
San Sebastián	8,339,119	10,469,849	2.3	2.9	4.7
Santa Isabel	5,580,457	2,599,845	1.5	0.7	(14.2)
Toa Alta	2,983,151	2,133,246	0.8	0.6	(6.5)
Toa Baja	4,204,432	(D)	1.2	n.a.	n.a.
Trujillo Alto	1,230,368	1,540,256	0.3	0.4	4.6
Utuado	4,186,252	3,672,623	1.1	1.0	(2.6)
Vega Alta	(D)	803,808	n.a.	0.2	n.a.
Vega Baja	3,803,390	2,721,128	1.0	0.7	(6.5)
Vieques	(D)	(D)	n.a.	n.a.	n.a.
Villalba	1,421,452	1,007,289	0.4	0.3	(6.7)
Yabucoa	2,027,077	1,594,355	0.6	0.4	(4.7)
Yauco	1,253,732	904,380	0.3	0.2	(6.3)
Puerto Rico 1/	365,126,921	367,301,895	89.3	98.6	0.1

(D) - Datos omitidos para evitar la divulgación de información sobre fincas individuales.

n.a. - No aplica.

1/ El valor de los productos no suma al total y la distribución porcentual no suma a 100.0 debido a los casos que se omiten por razones de confidencialidad.

 Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



Tabla A-4

VALOR DE COSECHAS VENDIDAS POR MUNICIPIO					
(Años censales)					
Municipio	Valor (en dólares)		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	
Adjuntas	7,545,272	9,999,650	3.9	4.4	5.8
Aguada	1,454,125	1,502,626	0.8	0.7	0.7
Aguadilla	365,316	532,278	0.2	0.2	7.8
Aguas Buenas	2,324,237	2,632,513	1.2	1.2	2.5
Aibonito	6,221,976	8,126,532	3.2	3.6	5.5
Añasco	1,361,218	1,964,199	0.7	0.9	7.6
Arecibo	4,011,540	2,900,392	2.1	1.3	(6.3)
Arroyo	1,038,577	353,396	0.5	0.2	(19.4)
Barceloneta	2,681,833	(D)	1.4	n.a.	n.a.
Barranquitas	15,166,876	7,100,070	7.9	3.1	(14.1)
Bayamón	280,453	410,880	0.1	0.2	7.9
Cabo Rojo	3,049,941	1,923,632	1.6	0.9	(8.8)
Caguas	1,451,850	1,507,607	0.8	0.7	0.8
Camuy	(D)	450,317	n.a.	0.2	n.a.
Canóvanas	1,404,905	1,362,463	0.7	0.6	(0.6)
Carolina	310,652	414,991	0.2	0.2	6.0
Cataño	0	(D)	0.0	n.a.	n.a.
Cayey	196,550	768,989	0.1	0.3	31.4
Ceiba	77,009	199,351	0.0	0.1	21.0
Ciales	1,560,709	2,903,328	0.8	1.3	13.2
Cidra	658,494	2,584,530	0.3	1.1	31.5
Coamo	1,900,622	2,998,517	1.0	1.3	9.5
Comerío	994,081	2,316,590	0.5	1.0	18.4
Corozal	3,256,946	4,895,296	1.7	2.2	8.5
Culebra	0	(D)	0.0	n.a.	n.a.
Dorado	1,988,389	4,381,282	1.0	1.9	17.1
Fajardo	410,009	326,396	0.2	0.1	(4.5)
Florida	278,770	(D)	0.1	n.a.	n.a.
Guánica	1,272,811	2,910,442	0.7	1.3	18.0
Guayama	1,203,201	1,589,318	0.6	0.7	5.7
Guayanilla	2,305,514	4,760,774	1.2	2.1	15.6
Guaynabo	720,983	3,143,041	0.4	1.4	34.2
Gurabo	1,095,359	1,238,915	0.6	0.5	2.5
Hatillo	1,100,611	540,441	0.6	0.2	(13.3)
Hormigueros	1,163,000	692,190	0.6	0.3	(9.9)
Humacao	3,557,921	742,463	1.9	0.3	(26.9)
Isabela	1,006,860	1,911,384	0.5	0.8	13.7
Jayuya	5,360,096	5,930,510	2.8	2.6	2.0
Juana Díaz	4,356,073	4,310,304	2.3	1.9	(0.2)
Juncos	731,208	1,263,700	0.4	0.6	11.6

(Continúa)



Tabla A-4

VALOR DE COSECHAS VENDIDAS POR MUNICIPIO (CONT.)

(Años censales)

Municipio	Valor (en dólares)		Distribución porcentual		Tasa anual de crecimiento
	1993	1998	1993	1998	
Lajas	1,752,311	1,571,731	0.9	0.7	(2.2)
Lares	10,417,301	12,472,187	5.4	5.5	3.7
Las Marías	4,896,863	4,270,458	2.6	1.9	(2.7)
Las Piedras	2,273,397	1,457,051	1.2	0.6	(8.5)
Loíza	39,323	296,245	0.0	0.1	49.8
Luquillo	205,423	167,111	0.1	0.1	(4.0)
Manatí	(D)	1,744,797	n.a.	0.8	n.a.
Maricao	4,557,874	4,872,561	2.4	2.2	1.3
Maunabo	3,672,264	1,802,333	1.9	0.8	(13.3)
Mayaguez	2,391,037	2,072,448	1.2	0.9	(2.8)
Moca	2,785,771	2,952,248	1.5	1.3	1.2
Morovis	2,359,014	2,861,391	1.2	1.3	3.9
Naguabo	260,018	687,371	0.1	0.3	21.5
Naranjito	1,914,797	3,304,971	1.0	1.5	11.5
Orocovis	3,438,520	7,180,214	1.8	3.2	15.9
Patillas	557,828	808,078	0.3	0.4	7.7
Peñuelas	930,148	1,202,545	0.5	0.5	5.3
Ponce	6,042,775	5,021,932	3.1	2.2	(3.6)
Quebradillas	604,732	251,011	0.3	0.1	(16.1)
Rincón	374,311	354,992	0.2	0.2	(1.1)
Río Grande	786,220	1,973,875	0.4	0.9	20.2
Sabana Grande	1,100,128	635,627	0.6	0.3	(10.4)
Salinas	3,354,042	2,458,712	1.7	1.1	(6.0)
San Germán	2,645,279	3,177,688	1.4	1.4	3.7
San Juan	98,488	(D)	0.1	n.a.	n.a.
San Lorenzo	1,296,167	4,444,359	0.7	2.0	27.9
San Sebastián	7,193,360	8,811,541	3.7	3.9	4.1
Santa Isabel	9,631,594	21,488,639	5.0	9.5	17.4
Toa Alta	896,022	610,232	0.5	0.3	(7.4)
Toa Baja	72,225	(D)	0.0	n.a.	n.a.
Trujillo Alto	652,088	993,619	0.3	0.4	8.8
Utuado	9,465,655	8,392,175	4.9	3.7	(2.4)
Vega Alta	(D)	4,704,085	n.a.	2.1	n.a.
Vega Baja	1,202,960	1,648,631	0.6	0.7	6.5
Vieques	(D)	(D)	n.a.	n.a.	n.a.
Villalba	2,160,662	2,363,739	1.1	1.0	1.8
Yabucoa	3,833,073	5,538,058	2.0	2.5	7.6
Yauco	8,613,692	8,236,724	4.5	3.6	(0.9)
Puerto Rico 1/	191,913,372	225,780,069	97.1	98.5	3.3

(D) - Datos omitidos para evitar la divulgación de información sobre fincas individuales.

n.a. - No aplica.

1/ El valor de los productos no suma al total y la distribución porcentual no suma a 100.0 debido a los casos que se omiten por razones de confidencialidad.

Fuente: Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias, **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



BIBLIOGRAFIA

Departamento de Agricultura federal (1995) **U.S. Farm and Farm Related Employment**, Boletín Núm. 714, Washington, DC, abril.

Departamento de Agricultura federal, Servicio Nacional de Estadísticas Agropecuarias (2000) **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1998**. Washington, DC.

Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo (1994) **Censo de Agricultura de Puerto Rico 1992**. Washington, DC.

PERFIL SOCIOECONOMICO DE LOS MUNICIPIOS DE PUERTO RICO





PERFIL SOCIOECONOMICO DE LOS MUNICIPIOS DE PUERTO RICO

Introducción

Este trabajo tiene por objetivo crear un perfil socioeconómico de los municipios de Puerto Rico, partiendo de la premisa de que estas entidades son unidades geográficas y político administrativas que tienen condiciones sociales, estructurales y económicas diferentes. Sin embargo, dentro de esta diversidad, existen ciertos aspectos comunes entre grupos homogéneos de municipios, los cuales pueden determinarse a través de técnicas estadísticas multivariadas, tales como el análisis de factores y el de correlación.

La primera parte de este trabajo, con propósitos comparativos, es una réplica parcial de otro efectuado en el 1986, donde se utilizaron 16 variables socioeconómicas del **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1980** para construir una tipología municipal (Comisión para la Revisión de la Ley Municipal, 1986). En dicho documento se señala que:

Aunque existen variables cuyas repercusiones pueden verse tanto en términos económicos como sociales, las primeras seis variables están más asociadas con las condiciones económicas del municipio, mientras que las variables de la 7 a la 13 son más bien un reflejo de la condición social del municipio. La variable 14 trata de captar el efecto de la movilidad laboral y las últimas dos constituyen parámetros estructurales que delimitan la frontera jurisdiccional del municipio, su radio de acción en cuanto a su gestión contributiva y de gasto público, y su relación con municipios geográficamente contiguos y con otras esferas gubernamentales. La variable densidad poblacional también se puede vincular con las condiciones sociales del municipio en vista de una correlación positiva con las condiciones de hacinamiento, y negativa con la proporción de viviendas unifamiliares.

En el presente estudio se actualizó esta tipología con los datos censales disponibles en el 1990. Estos reflejan tres dimensiones generales del municipio: económica, social y estructural¹. Luego de clasificar los municipios de acuerdo con los criterios derivados del análisis de factores, en la segunda parte del trabajo se obtuvo un perfil socioeconómico de los municipios pertenecientes a cada categoría de la clasificación.

Metodología

Según se indicó en la introducción, este estudio consta de dos partes: la aplicación de técnicas estadísticas multivariadas que permiten la clasificación y agrupación de los municipios



de Puerto Rico en categorías homogéneas de acuerdo a características socioeconómicas; y el diseño de un perfil socioeconómico de dichos municipios de acuerdo con la clasificación obtenida.

A continuación se describe el procedimiento que se siguió en la primera etapa.

- Se recopiló información por municipio, correspondiente al año censal 1990, de las dieciséis variables que siguen:
 - Ingreso per cápita
 - Ingreso mediano familiar
 - Población
 - Participación relativa del empleo manufacturero en el empleo total
 - Valor de la propiedad tributable
 - Tasa de desempleo
 - Porcentaje de la población bajo el nivel de pobreza
 - Porcentaje de viviendas inadecuadas
 - Porcentaje de viviendas ocupadas
 - Porcentaje de viviendas construidas antes del 1950
 - Porcentaje de la población mayor de 65 años
 - Porcentaje de la población menor de 16 años
 - Porcentaje de población urbana
 - Porcentaje de trabajadores que viven en otro municipio
 - Densidad poblacional
 - Area en millas cuadradas

- Se efectuó un análisis de correlación simple entre las variables enumeradas anteriormente. Es importante indicar que este análisis no se utiliza para determinar si existe una relación causal entre variables sino para medir el grado de asociación lineal que existe entre éstas.

- Se aplicó un análisis multivariado de factores² al conjunto de dieciséis variables para determinar cuáles son los factores intrínsecos en las relaciones numéricas que caracterizan a los municipios.

- Se definió una clasificación de los municipios de acuerdo con los factores encontrados en el paso anterior.

- Se realizó un análisis de Chi cuadrado (χ^2) para determinar si existe una asociación significativa entre el ingreso per cápita municipal y la densidad poblacional de los municipios de Puerto Rico³.

- Se aplicó una prueba de ANOVA (*Analysis of Variance*) con un factor al porcentaje de empleo en la manufactura relativo al empleo total de los municipios clasificados de acuerdo a su ingreso per cápita, para determinar si hubo o no diferencia significativa entre las distintas agrupaciones municipales respecto a esta variable⁴.
- Se aplicó una prueba de ANOVA con un factor a la tasa de desempleo de los municipios clasificados de acuerdo a su ingreso per cápita, para determinar si hubo o no diferencia significativa entre las distintas agrupaciones municipales respecto a esta variable.
- Se utilizó una prueba de ANOVA con un factor al porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza de los municipios clasificados de acuerdo a su ingreso per cápita y a su densidad poblacional, para determinar si hubo o no diferencia significativa entre las distintas agrupaciones municipales respecto a esta variable.
- Se aplicó una prueba de T a dos grupos de municipios con sus respectivos niveles de ingreso per cápita, para determinar si hubo o no diferencia significativa en el porcentaje de empleo en la manufactura relativo al empleo total de los municipios que pertenecen a estos grupos en particular⁵.
- Se establecieron grupos de municipios homogéneos (tipología municipal) de acuerdo a la clasificación obtenida, haciendo uso del cálculo de quintilas y de los valores mínimos y máximos del ingreso per cápita y de la densidad poblacional.

En la segunda etapa se diseñó un perfil socioeconómico de los municipios pertenecientes a cada categoría.

Resultados

Análisis de correlación

Respecto al análisis de correlación, en las tablas que se presentan a continuación se puede observar que las variables que muestran un mayor grado de asociación con las otras, bien sea positiva o negativa, son las relacionadas con la población (población total, población de 65 años y más, población menor de 16 años y densidad poblacional); las del ingreso (ingreso mediano familiar, ingreso per cápita, porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza y porcentaje de familias bajo este nivel); las de vivienda (unidades de vivienda construidas antes del 1950, viviendas con construcción original adecuada, construcción original inadecuada, unidades de vivienda ocupada y vacante); y las laborales (grupo trabajador civil, número de trabajadores que viven fuera del municipio, total de trabajadores, número de personas desempleadas, número de personas empleadas de 16 años y más de edad y el número de



personas empleadas en la manufactura). A continuación se destacan, por su importancia, algunas de las correlaciones obtenidas. El criterio para la selección de las correlaciones fue tomar aquéllas que fueran de 0.75 o más y las negativas de -0.50 o menores. Es importante hacer notar que el grado de asociación entre dos variables X y Y es mayor cuando el coeficiente de correlación entre las mismas está más próximo al 1.00 o al -1.00 . En el primer caso, un valor mayor de X implica un mayor valor de Y. En el segundo caso, un valor mayor de X implica un valor menor de Y. Los resultados del análisis de correlación se presentan en las nueve tablas que aparecen en el **Apéndice I**.

Como parte de este análisis de correlación es importante comentar algunas de las asociaciones lineales que existen entre las variables discutidas por las implicaciones que éstas pueden tener. Respecto a la densidad poblacional, era de esperarse que la misma esté altamente correlacionada con la población urbana (0.82). Además, una fuerte correlación de esta variable con el número de personas empleadas de 16 años y más de edad sugiere que el empleo está concentrado en las áreas densamente pobladas. Por otra parte, el hecho de que las correlaciones de la densidad poblacional con las variables correspondientes a familias o personas bajo el nivel de pobreza sean negativas, sugiere que en municipios menos densamente poblados (aquéllos donde predomina la zona rural) puede haber mayor concentración de pobreza (**Tabla A-I-2**).

En relación con el ingreso mediano familiar es interesante destacar las altas correlaciones positivas de esta variable con el ingreso per cápita (0.91) y con la mediana del valor de la vivienda (0.82), siendo este último un hallazgo que confirma la estrecha relación entre el ingreso familiar y el valor de la vivienda. También son obvias las altas correlaciones negativas entre el ingreso mediano familiar y las variables asociadas al nivel de pobreza: el porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza (-0.95) y el porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza (-0.96). En situación similar se encuentra la variable ingreso per cápita. Como era de esperarse, ésta tuvo una alta correlación positiva con la mediana del valor de la vivienda (0.88) y altas correlaciones negativas con el porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza (-0.89) y el porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza (-0.90) (**Tabla A-I-3**).

En la variable porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza se encontró una correlación positiva perfecta con el porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza (1.00) y mostró, también, una alta correlación negativa con la mediana del valor de la vivienda (-0.81). La variable porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza también tiene una correlación negativa fuerte (-0.79) con la mediana del valor de la vivienda (**Tabla A-I-4**).

Se deben resaltar las altas correlaciones positivas de la variable unidades de vivienda de construcción original adecuada con las variables: número de unidades de vivienda, 1.00; número de unidades de vivienda ocupada, 1.00; grupo trabajador civil, 1.00; personas empleadas de 16 años y más de edad, 0.99; y población urbana, 0.99 (**Tabla A-I-5**).

Aunque no se indica en las tablas, esta variable tiene una correlación de 0.65 con la mediana del valor de la vivienda, mientras que la variable número de viviendas de construcción original inadecuada tiene una correlación de 0.47 con la mediana del valor de la vivienda.

La variable número de personas desempleadas tiene altas correlaciones positivas con las variables población urbana (0.97), personas empleadas de 16 años y más de edad (0.95) y personas empleadas en la manufactura (0.79). Por otra parte, la variable personas empleadas de 16 años y más de edad tiene una correlación muy fuerte y positiva con la población urbana (0.99) y una más moderada con el número de personas empleadas en la manufactura (0.77). Se encontró que tanto la tasa de desempleo como el número de personas empleadas de 16 años y más están fuerte y positivamente correlacionadas con el porcentaje de población urbana. Esto significa que ambas variables cambian linealmente en la misma dirección que el porcentaje de población urbana. Por ejemplo, cuando esta última aumenta, también aumentan la tasa de desempleo y el empleo de personas de 16 años y más de edad. Existe también una correlación positiva entre el empleo en las personas de 16 años y más y el empleo en la manufactura (0.77). De manera similar, cuando aumenta la población urbana también aumenta el empleo en la manufactura (0.76) (**Tabla A-I-9**). En las zonas rurales hay poco empleo en la manufactura.

Análisis de factores y tipología municipal

A las 16 variables recopiladas para cada uno de los 78 municipios se les aplicó la técnica estadística multivariada conocida como análisis de factores. Esta permite determinar, en un conjunto de variables, cuáles son los factores subyacentes más importantes en las relaciones numéricas entre las mismas. En la **Tabla 1** se presentan las variables y la ponderación que el análisis de factores le ha asignado a cada una de éstas.

Tabla 1

COEFICIENTES DEL ANALISIS DE FACTORES PARA LOS INDICADORES SOCIOECONOMICOS MUNICIPALES: 1990*	
Variable	Coefficiente
Ingreso per cápita	0.94
Valor de la propiedad tributable	0.92
Ingreso mediano familiar	0.90
Densidad poblacional	0.79
Porcentaje de población urbana	0.77
Porcentaje de trabajadores que residen en otros municipios	0.72
Población del municipio	0.67
Porcentaje de vivienda ocupada	0.40
Porcentaje de población menor de 16 años	(0.03)
Porcentaje de viviendas contruidas antes del 1950	(0.15)
Porcentaje de empleo en la manufactura	(0.20)
Area en millas cuadradas	(0.22)
Porcentaje de viviendas inadecuadas	(0.55)
Porcentaje de población de 65 años y más	(0.61)
Tasa de desempleo	(0.73)
Porcentaje de población bajo el nivel de pobreza	(0.91)

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



Del análisis de los coeficientes asociados a cada variable se puede concluir que existen básicamente dos tipos de factores que son determinantes en el estudio: monetarios y demográficos. Entre los factores monetarios están incluidos el ingreso per cápita (0.94), el valor de la propiedad tributable (0.92) y el ingreso mediano familiar (0.90). En los factores demográficos se encuentran la densidad poblacional (0.79), el porcentaje de población urbana (0.77), el porcentaje de trabajadores que viven en otros municipios (0.72), la población del municipio (0.67) y el porcentaje de población de 65 años y más de edad (-0.61). Se podría considerar un tercer factor, formado por variables socioeconómicas, pero éstas también están relacionadas con el ingreso (la tasa de desempleo (-0.73) y el porcentaje de población bajo el nivel de pobreza (-0.91), por lo que conceptualmente se decidió reducir a dos el grupo de factores. Por esta razón, los dos criterios principales que se utilizan en este estudio para crear la clasificación de los municipios son el ingreso per cápita y la densidad demográfica.

Cabe señalar que el estudio realizado en la década de los ochenta coincide con éste al seleccionar el ingreso per cápita como criterio de clasificación, pero no considera la población del municipio como el otro factor determinante. De hecho, el coeficiente de la densidad poblacional fue 0.79, mientras que el de la población fue 0.67. Una posible explicación para esta diferencia es que, en el 1980, algunos municipios como Hormigueros y Ceiba tenían ingresos per cápita altos pero relativamente poca población, por lo que pertenecían a una clasificación diferente. En el Censo de 1990, sin embargo, al figurar la densidad poblacional como un factor importante, algunos municipios como Hormigueros y Dorado pasaron a formar parte del grupo con los ingresos per cápita y las densidades poblacionales más altas de Puerto Rico. Se podría concluir que, en la década de los noventa, el tamaño de la población no fue tan importante como su concentración.

Se calcularon las cuatro quintilas, el mínimo y el máximo del ingreso per cápita. El mismo procedimiento se utilizó con la densidad demográfica. El uso de las quintilas permitió dividir los municipios en grupos homogéneos no sólo desde el punto de vista de estas dos variables, sino que también numéricamente, pues cada clasificación quedó formada por 15 ó 16 municipios. Luego se agruparon los municipios de acuerdo al nivel del ingreso per cápita y de su densidad demográfica (**Tabla 2** y **Gráfica 1**).

Se aplicó, además, un análisis de χ^2 al número de municipios por celda para determinar si la variable ingreso per cápita está estrechamente relacionada con la variable densidad poblacional. El resultado fue un valor de χ^2 igual a 48.4, con 16 grados de libertad. Si se considera un margen de error del 1.0 por ciento, el valor de χ^2 es de 32.0, por lo que hay fuerte evidencia estadística de que el ingreso per cápita está muy relacionado con la densidad poblacional. Esto sugiere, en general, que a mayor densidad poblacional del municipio, mayor es su ingreso per cápita. Con propósitos comparativos, se presenta la clasificación de los municipios que se obtuvo en el estudio del 1986 que incluye datos censales del 1980 (**Tabla 3** y **Gráfica 2**).



Tabla 2

CLASIFICACION DE LOS MUNICIPIOS POR INGRESO PER CAPITA Y DENSIDAD POBLACIONAL: 1990*

Ingreso per cápita	Densidad poblacional (habitantes / milla cuadrada)				
	132.9 - 506.5	506.6 - 658.7	658.8 - 854.4	854.5 - 1,253.6	1,253.7 - 9,157.8
\$2,196.00 - 2,680.20	Adjuntas Orocovis Jayuya Las Marías Utuaído Patillas Peñuelas Lares	Maunabo Morovis Guánica Santa Isabel	Villalba Comerio Juana Díaz Barranquitas		
\$2,680.21 - 3,056.60	Ciales Maricao Vieques Salinas	Guayanilla Yauco San Sebastián	Corozal San Lorenzo Yabucoa	Naranjito Aguada Florida	Loíza Arroyo
\$3,056.61 - 3,398.00	Coamo Naguabo Lajas	Moca Camuy Guayama Añasco	Isabela Rincón Hatillo	Quebradillas Barceloneta Canóvanas Vega Alta Juncos Vega Baja	
\$3,398.01 - 3,911.00		Sabana Grande San Germán Cabo Rojo	Aguas Buenas Río Grande Aibonito Arecibo Luquillo	Manatí Cayey Cidra Gurabo	Toa Alta Aguadilla Ponce
\$3,911.01 - 8,321.00	Culebra	Ceiba	Las Piedras	Humacao Fajardo	Toa Baja Dorado Hormigueros Mayaguez Caguas Cataño Trujillo Alto Bayamón Carolina San Juan Guaynabo

* Clasificación determinada por el autor utilizando datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla 3

CLASIFICACION DE LOS MUNICIPIOS POR INGRESO PER CAPITA Y POBLACION: 1980

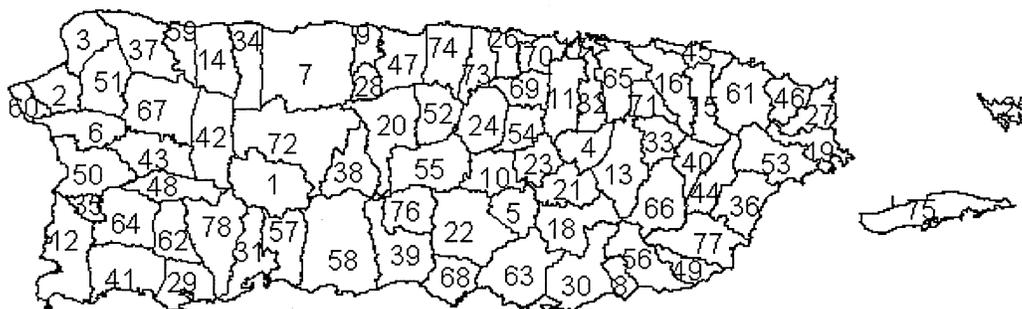
Ingreso per cápita	Población	Municipios			
\$1,000 - 1,525	1,000 - 23,000	Villalba Barranquitas Orocovis Jayuya Comerio	Maunabo Morovis Peñuelas Las Marías Santa Isabel	Aguas Buenas Adjuntas Rincón Patillas Vieques	Loíza Maricao Arroyo Ciales Guánica
\$1,000 - 2,100	1,000 - 50,000	Naranjito Toa Alta Guayama Canóvanas Dorado Humacao Vega Alta Río Grande Hatillo Aibonito Vega Baja	Cataño San Germán Luquillo Quebradillas Guayanilla Las Piedras Florida Naguabo Juncos San Lorenzo San Sebastián	Aguada Lares Corozal Cidra Utuaído Yauco Salinas Juana Díaz Barceloneta Lajas Yabucoa	Camuy Añasco Coamo Cabo Rojo Moca Fajardo Gurabo Isabela Cayey Manatí Sabana Grande
\$2,100 - 4,000	1,000 - 23,000	Culebra	Ceiba	Hormigueros	
\$1,525 - 2,100	50,000 - 500,000	Aguadilla	Ponce	Arecibo	
\$2,100 - 4,000	50,000 - 500,000	Bayamón San Juan	Carolina Caguas	Guaynabo Toa Baja	Trujillo Alto Mayaguez

Fuente: Comisión para la Revisión de la Ley Municipal (1986) Estudio no publicado. San Juan.



Gráfica 1

MUNICIPIOS POR INGRESO PER CAPITA Y DENSIDAD POBLACIONAL
CENSO DE 1990



1	Adjuntas A-1	21	Cidra D-4	41	Lajas C-1	61	Río Grande D-3
2	Aguada B-4	22	Coamo C-1	42	Lares A-1	62	Sabana Grande D-2
3	Aguadilla D-5	23	Comerio A-3	43	Las Marías A-1	63	Salinas B-1
4	Aguas Buenas D-3	24	Corozal B-3	44	Las Piedras E-3	64	San Germán D-2
5	Aibonito D-3	25	Culebra E-1	45	Loíza B-5	65	San Juan E-5
6	Añasco C-2	26	Dorado E-5	46	Luquillo D-3	66	San Lorenzo B-3
7	Arecibo D-3	27	Fajardo E-4	47	Manatí D-4	67	San Sebastián B-2
8	Arroyo B-5	28	Florida B-4	48	Maricao B-1	68	Santa Isabel A-2
9	Barceloneta C-4	29	Guánica A-2	49	Maunabo A-2	69	Toa Alta D-5
10	Barranquitas A-3	30	Guayama C-2	50	Mayaguez E-5	70	Toa Baja E-5
11	Bayamón E-5	31	Guayanilla B-2	51	Moca C-2	71	Trujillo Alto E-5
12	Cabo Rojo D-2	32	Guaynabo E-5	52	Morovis A-2	72	Utua A-1
13	Caguas E-5	33	Gurabo D-4	53	Naguabo C-1	73	Vega Alta C-4
14	Camuy C-2	34	Hatillo C-3	54	Naranjito B-4	74	Vega Baja C-4
15	Canóvanas C-2	35	Hormigueros E-5	55	Orocovis A-1	75	Vieques B-1
16	Carolina E-5	36	Humacao E-4	56	Patillas A-1	76	Villalba A-3
17	Cataño E-5	37	Isabela C-3	57	Peñuelas A-1	77	Yabucoa B-3
18	Cayey D-4	38	Jayuya A-1	58	Ponce D-5	78	Yauco B-2
19	Ceiba E-2	39	Juana Díaz A-3	59	Quebradillas C-4		
20	Ciales B-1	40	Juncos C-4	60	Rincón C-3		

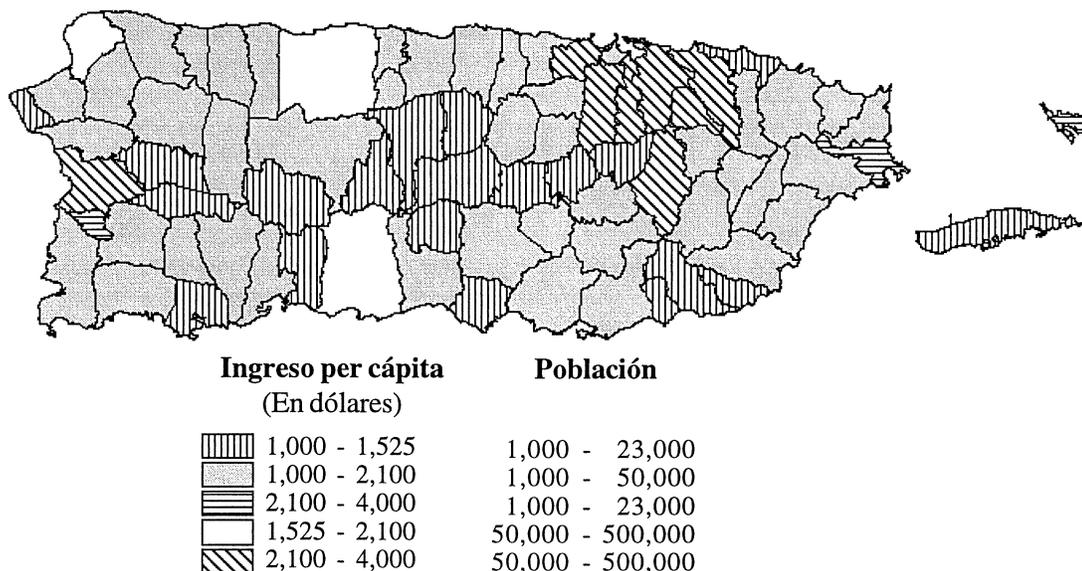
Ingreso per cápita
(En dólares)

A = 2,196.00 - 2,680.20
 B = 2,680.21 - 3,056.60
 C = 3,056.61 - 3,398.00
 D = 3,398.01 - 3,911.00
 E = 3,911.01 - 8,321.00

Densidad poblacional
(Habitantes por milla cuadrada)

1 = 132.9 - 506.5
 2 = 506.6 - 658.7
 3 = 658.8 - 854.4
 4 = 854.5 - 1,253.6
 5 = 1,253.7 - 9,157.8

Gráfica 2
MUNICIPIOS POR INGRESO PER CAPITA Y POBLACION
CENSO DE 1980



Desde el punto de vista del ingreso per cápita y de la población, puede notarse que en el 1990 se añadieron al grupo de más altos ingresos y mayor densidad poblacional los municipios de Dorado, Hormigueros y Cataño. Aunque con menos densidad poblacional, en el grupo de municipios con ingresos per cápita más altos se incluyeron Culebra, Ceiba, Las Piedras, Humacao y Fajardo. En el grupo de municipios que en el 1980 mostraron los ingresos per cápita más bajos y la población más escasa y que, a su vez, continuaron en la misma situación en el 1990, están: Adjuntas, Orocovis, Jayuya, Las Marías, Patillas y Peñuelas. A este grupo, además, se incorporaron los municipios de Utuado y Lares. En este mismo nivel de ingreso per cápita (\$2,196.00-2,680.20), pero con densidades poblacionales un poco mayores, se mantuvieron en el 1990 los municipios de Maunabo, Morovis, Guánica, Santa Isabel, Villalba, Comerío y Barranquitas. Del total de municipios de la Isla, 16 se encontraban en ese nivel de ingreso en el 1990, lo que representó un 20.5 por ciento. De éstos, diez están ubicados en la zona montañosa de la Isla, representando el 62.5 por ciento y los restantes seis municipios (37.5 por ciento) son costeros.

Perfil socioeconómico de los municipios de Puerto Rico

Una vez clasificados los municipios por sus niveles de ingreso per cápita y densidad poblacional, se procedió a crear un perfil socioeconómico de aquéllos que pertenecieran a la misma categoría (**Tabla A-II**). Las variables que se consideraron para el desarrollo del perfil se



clasificaron de acuerdo a las siguientes categorías: demográficas, de vivienda, monetarias, socioeconómicas y de empleo.

Variables demográficas

Las variables poblacionales incluidas en el análisis fueron: población total; densidad poblacional; porcentaje de personas de 65 años y más de edad; porcentaje de personas menores de 16 años; y porcentaje de población urbana. A continuación, se enumeran los principales hallazgos sobre estas variables:

- En general, los municipios con los ingresos per cápita más bajos tienen un porcentaje bajo de población urbana (la mayoría entre 0 y 23 por ciento); tienen baja densidad poblacional (entre 201 y 505 habitantes por milla cuadrada); un porcentaje considerable (entre 31.6 y 35.7) de su población es menor de 16 años; y no difieren mucho de los municipios con ingreso per cápita elevados en lo que se refiere a la población de 65 años y más de edad.
- En general, los municipios con los ingresos per cápita más altos tienen porcentajes elevados de población urbana (mayores de 86.8); alta densidad poblacional (entre 1,293 y 9,158 habitantes por milla cuadrada); y los porcentajes de población menor de 16 años son inferiores (entre 24.2 y 32.0 por ciento) a los de municipios con ingresos per cápita bajos.

Variables de vivienda

En el análisis de los aspectos relacionados con la vivienda, las variables que se consideraron fueron: la mediana del valor de la vivienda, el porcentaje de viviendas inadecuadas y el porcentaje de viviendas ocupadas. Respecto a estas variables, los hallazgos principales se resumen a continuación:

- En general, como es de esperarse, la mediana del valor de la vivienda va aumentando según aumenta el ingreso mediano familiar y el ingreso per cápita. En los municipios con los ingresos per cápita más bajos, la mediana del valor de la vivienda está entre \$16,400 y \$28,200, mientras que en los municipios con los ingresos per cápita más altos este valor está entre \$34,600 y \$68,000.
- Anteriormente, se había indicado que existe una estrecha relación entre la densidad poblacional y el ingreso per cápita. A su vez, el ingreso per cápita está fuertemente y positivamente asociado con la mediana del valor de la vivienda, por lo que aquellos municipios que muestran mayor densidad demográfica también presentan una mediana del valor de la vivienda mayor que las de los municipios con ingreso per cápita menor. Una conclusión similar se obtiene respecto al porcentaje de población urbana.



- Respecto al porcentaje de vivienda inadecuada se puede concluir, en general, que éste es mayor (entre 4.5 y 9.2) en los municipios con baja densidad poblacional y bajo ingreso per cápita, mientras que en los municipios con densidad poblacional e ingreso per cápita altos estos porcentajes están entre 1.8 y 5.2.
- Puede concluirse, en términos generales, que el porcentaje de vivienda ocupada es menor (entre 84.8 y 88.7) en los municipios donde la densidad poblacional y el ingreso per cápita son muy bajos, mientras que en los municipios donde éstos son muy altos, el porcentaje es mayor (entre 83.5 y 94.4).

Variables monetarias

En el análisis de las variables monetarias se tomaron en cuenta el ingreso mediano familiar y el ingreso per cápita. Como se indicó anteriormente, la segunda variable está altamente correlacionada con las otras variables seleccionadas y resultó ser, junto con la densidad poblacional, la más importante en el desarrollo de una tipología municipal. Algo similar, pero en menor grado, ocurre con la variable ingreso mediano familiar. Los hallazgos relacionados con estas variables se resumen a continuación:

- En los municipios donde la densidad poblacional es muy baja, el ingreso mediano familiar es también bajo (entre \$5,862 y \$8,762) mientras que en los municipios con alta densidad poblacional, el ingreso mediano familiar también es alto (entre \$9,574 y \$17,066). En igual relación con respecto a esta variable se encuentran el ingreso per cápita y el porcentaje de población urbana.
- En los municipios con densidad poblacional muy baja el ingreso per cápita es muy bajo (entre \$2,196 y \$2,677) y en los municipios con densidad poblacional muy alta el ingreso per cápita es mucho mayor (entre \$4,293 y \$8,321).

Variables socioeconómicas

Las variables que se consideraron en esta categoría fueron el porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza y el porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza. El análisis de estos indicadores condujo a los siguientes resultados:

- Con relación al porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza, se encuentra que en los municipios donde el ingreso per cápita es menor, dicho porcentaje toma los valores más altos de toda la distribución (entre 72 y 82) mientras que en los municipios donde el ingreso per cápita es alto, este porcentaje toma valores bajos (entre 40 y 59). Existe una relación inversa entre estas dos variables, es decir, a mayor ingreso per cápita, menor el porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza.



- En lo que respecta al porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza, se puede llegar a un resultado similar al anterior. En los municipios con ingreso per cápita más bajo, este indicador toma valores entre 68 y 79 por ciento, mientras que en los municipios con los niveles de ingreso per cápita mayores, el indicador toma valores más bajos, entre 37 y 55 por ciento. Un análisis de ANOVA aplicado a esta variable en los grupos de municipios donde se consideró su nivel de ingreso per cápita y su densidad poblacional demostró que existe diferencia significativa en el porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza entre municipios, dependiendo del ingreso per cápita. Al observar la gráfica que muestra los intervalos de confianza para los porcentajes promedio, se aprecian los grupos entre los cuales existen estas diferencias (**Apéndice III**).

Variables de empleo

Las variables consideradas en esta categoría fueron el porcentaje de empleados en la manufactura respecto al empleo total; la tasa de desempleo y el porcentaje de personas que trabaja en otros municipios (un indicador de movilidad laboral). Del análisis de estas variables se obtuvieron los siguientes resultados:

- Al aplicar el procedimiento estadístico ANOVA al porcentaje de empleados en la manufactura respecto al empleo total utilizando como variable clasificadora el ingreso per cápita, se encontró que no existía diferencia significativa, en forma global, entre los cinco grupos de niveles de ingreso, suponiendo un margen de error de cinco por ciento (**Tabla A-III-1**). Sin embargo, en la gráfica de los intervalos de confianza se observa que existe diferencia entre el grupo de los ingresos per cápita altos (grupo 5) y el grupo de ingresos per cápita intermedios (grupo 3). Esto se confirmó a través de una prueba de T para muestras que provienen de poblaciones independientes. Con un margen de error de dos por ciento, se concluye que existe diferencia significativa entre los porcentajes de empleo en la manufactura de los municipios con ingresos intermedios y de aquéllos con ingresos altos, siendo dichos porcentajes menores en esta última categoría.
- De igual forma, en el caso de la variable tasa de desempleo se aplicó un procedimiento ANOVA a los datos agrupados en cinco categorías por niveles de ingreso per cápita (**Tabla A-III-2**). Del mismo se desprende una clara evidencia de que existe diferencia estadística significativa respecto a esta variable entre los municipios con niveles de ingreso per cápita muy bajos, los que tienen niveles intermedios y los que tienen ingresos per cápita muy altos. La tasa promedio de desempleo en el grupo de municipios con ingresos bajos fue de 28.1 por ciento. En los grupos de ingreso intermedio las tasas promedio fueron 24.8, 24.4 y 22.2 por ciento, respectivamente. No hubo diferencia significativa entre éstos. Por su parte, la tasa promedio de desempleo en el grupo de municipios con niveles de

ingreso altos fue de 16.4 por ciento. En la gráfica de intervalos del 95 por ciento de confianza para el promedio en cada grupo se presentan estos resultados.

- Finalmente, en lo que concierne a la variable por ciento de empleados que trabajan fuera del municipio donde residen (Apéndice II) se encontró que, en el grupo de municipios con ingresos per cápita bajos, el por ciento menor correspondió a Adjuntas (7.1), mientras que el mayor correspondió a Peñuelas (34.2). En el grupo de municipios con niveles de ingreso per cápita entre \$2,685 y \$3,033, el por ciento menor correspondió a Vieques (6.9) y el mayor a Maricao (38.7). En la categoría de municipios con niveles de ingreso entre \$3,095 y \$3,388, el por ciento menor le correspondió a Coamo (13.8) y el mayor a Guayama (39.3). En el grupo con ingresos per cápita entre \$3,448 y \$3,845, el por ciento mínimo le correspondió a Cabo Rojo (18.7) y el máximo a Manatí (53.7). Por último, en el caso de los municipios en la categoría de niveles de ingreso per cápita entre \$3,955 y \$8,321, el porcentaje mínimo lo obtuvo Culebra (9.8) y el máximo Cataño (83.8). Al analizar esta variable se puede concluir que los municipios que están próximos a otros que tienen más fuentes de empleo tienen altos porcentajes de residentes que trabajan en estos últimos. Por otro lado, hay municipios que están geográficamente aislados, como Vieques, Culebra, Adjuntas y Maunabo cuyos residentes no tienden a desplazarse a otros municipios para realizar sus tareas.

Conclusiones

- Tanto en el estudio del 1986 como en éste, una de las dos variables que predominaron para establecer una tipología municipal fue el ingreso per cápita. En el estudio de la Comisión para la Revisión de la Ley Municipal, la otra variable fue la población municipal. En el presente estudio, por razones estadísticas, ésta fue reemplazada por la densidad poblacional.
- Las variables que muestran un mayor grado de asociación, ya sea positiva o negativa, con las otras variables fueron las relacionadas con el ingreso, las poblacionales y las laborales.
- Como es de esperarse, la densidad poblacional tiene una correlación alta y positiva con la población urbana.
- El empleo y la densidad poblacional están fuerte y positivamente correlacionadas. En municipios con poca densidad poblacional hay tasas más bajas de empleo que en aquéllos donde la densidad poblacional es alta.
- El análisis de ANOVA aplicado a la tasa de desempleo demostró que los municipios con los ingresos per cápita y densidades poblacionales más bajas muestran tasas



de desempleo muy altas al compararlas con las tasas de los que están en niveles intermedios de ingreso per cápita y cuyas densidades poblacionales son intermedias. En este caso, las tasas de desempleo también son intermedias. Los municipios con los ingresos per cápita y densidades poblacionales más altas tienen las tasas de desempleo más bajas.

- Las variables densidad poblacional e ingreso per cápita mostraron correlaciones negativas moderadas con las variables de por ciento de personas bajo el nivel de pobreza y por ciento de familias bajo el nivel de pobreza. Además, el análisis de ANOVA aplicado al por ciento de familias bajo el nivel de pobreza (cuando se agruparon los municipios por niveles de ingreso) muestra que los municipios con mayor ingreso per cápita (y que tienen alta densidad poblacional) tienen porcentos menores de familias bajo el nivel de pobreza.
- Existe una alta correlación positiva entre el ingreso mediano familiar y la mediana del valor de la vivienda.
- Existe una fuerte correlación negativa entre el por ciento de familias bajo el nivel de pobreza y la mediana del valor de la vivienda.
- Del análisis de correlación se desprende que a mayor población urbana, mayor es el número de personas empleadas de 16 años y más. Además, para el 1990, la correlación entre el empleo en la manufactura y las personas empleadas de 16 años y más fue de 77 por ciento.
- En el 1990, a mayor población urbana, mayor era el por ciento de empleo en la manufactura, implicando que este tipo de empleo tiende a concentrarse en las áreas urbanas.
- Un análisis de correlación para variables nominales, no cuantitativas (χ^2), demostró fuerte evidencia estadística de que el ingreso per cápita está directamente asociado con la densidad poblacional. Es decir, a mayor densidad poblacional, mayor es el ingreso per cápita del municipio.
- El 62.5 por ciento de los municipios con el nivel de ingreso per cápita más bajo están ubicados en la región montañosa de la Isla.
- En los municipios con ingreso per cápita más bajo, la mediana del valor de la vivienda se encuentra entre \$16,400 y \$28,200. En los municipios con el ingreso per cápita más alto, la mediana del valor de la vivienda está entre \$34,600 y \$68,000.



- Los porcentos de vivienda inadecuada son mayores (entre 4.5 y 9.2) en los municipios con baja densidad poblacional y menores (entre 1.8 y 5.2) en aquellos municipios con densidad demográfica e ingreso per cápita altos.
- Los porcentos de personas y de familias bajo el nivel de pobreza son mayores en los municipios con ingreso per cápita y familiar bajos y, a la inversa, son menores en los municipios con niveles de ingreso altos.
- En forma global, no existe diferencia significativa entre los cinco grupos de municipios formados a base de los niveles de ingreso per cápita, respecto al porcentaje de empleados en la manufactura relativo al total del empleo. Sin embargo, al efectuar un análisis estadístico entre el grupo 5, formado por los municipios con mayores niveles de ingreso, y el grupo 3, formado por municipios con un nivel de ingreso intermedio, sí existe diferencia entre ambos. Este porcentaje tiende a ser mayor en los municipios con ingresos intermedios que en los municipios con ingresos altos.
- Existe diferencia significativa en la tasa de desempleo entre los grupos con niveles de ingreso bajos, intermedios y altos. En general, a mayor nivel de ingreso per cápita menor es la tasa de desempleo.
- Hay unos municipios dormitorio, generalmente cercanos a municipios donde hay más fuentes de empleo. La mayor parte de los trabajadores de los municipios dormitorio residen allí, pero laboran en otros. Ejemplos de éstos son: Peñuelas, Maricao, Guayama, Manatí y Cataño.

Comentarios finales

La problemática socioeconómica de los municipios ha sido un tema muy poco estudiado en Puerto Rico. Esto obedece, en parte, a la limitada información estadística disponible en este campo. Como se indicaba en el estudio de 1986 sobre la Reforma Municipal, y se recalca en éste, el enfoque para estudiar los municipios tiene que partir reconociendo la heterogeneidad que los caracteriza. A tono con esto, en este capítulo se parte del desarrollo de una tipología municipal, basada en datos censales, para ubicar correctamente los perfiles que se discuten en el mismo. Este enfoque y los perfiles que se presentan en el capítulo sientan las bases para abordar diversos aspectos de la economía municipal que por limitaciones de tiempo y espacio no han sido discutidos en este trabajo. Sería interesante, por ejemplo, estudiar cómo se comportan otras variables socioeconómicas municipales, no censales, además de variables financieras, en el marco de la tipología aquí desarrollada. Este tema muy bien pudiera convertirse en un capítulo del **Informe Económico al Gobernador 2000**. 



APENDICE I

CORRELACIONES ENTRE LAS VARIABLES SOCIOECONOMICAS DEL ESTUDIO



Tabla A-I-1

COEFICIENTES DE CORRELACION DE LA POBLACION MUNICIPAL CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990*	
Variable	Coefficiente
Viviendas de construcción original adecuada	1.00
Unidades de vivienda	1.00
Unidades de vivienda ocupada	1.00
Grupo trabajador civil	1.00
Población menor de 16 años	0.99
Personas empleadas de 16 años y más	0.99
Población urbana	0.99
Población de 65 años y más	0.98
Personas desempleadas	0.98
Unidades de vivienda vacante	0.95
Total de trabajadores	0.94
Viviendas de construcción original inadecuada	0.91
Trabajadores que residen fuera del municipio	0.91
Viviendas construidas antes del 1950	0.87
Densidad poblacional	0.78
Personas empleadas en la manufactura	0.78
Porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza	(0.46)
Porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza	(0.47)

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-I-2

COEFICIENTES DE CORRELACION DE LA DENSIDAD POBLACIONAL CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990*	
Variable	Coefficiente
Población urbana	0.82
Personas empleadas de 16 años y más	0.81
Grupo trabajador civil	0.80
Viviendas de construcción original adecuada	0.79
Unidades de vivienda ocupada	0.79
Unidades de vivienda	0.78
Población menor de 16 años	0.77
Trabajadores que residen fuera del municipio	0.77
Mediana del valor de la vivienda	0.76
Población de 65 años y más	0.75
Porcentaje de familias bajo el nivel de pobreza	(0.55)
Porcentaje de personas bajo el nivel de pobreza	(0.56)

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



Tabla A-I-3

COEFICIENTES DE CORRELACION DE VARIABLES DE INGRESO CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990*	
Variable	Coficiente
Ingreso mediano familiar	
Ingreso per cápita	0.91
Mediana del valor de la vivienda	0.82
Por ciento de familias bajo el nivel de pobreza	(0.95)
Por ciento de personas bajo el nivel de pobreza	(0.96)
Ingreso per cápita	
Mediana del valor de la vivienda	0.88
Por ciento de familias bajo el nivel de pobreza	(0.89)
Por ciento de personas bajo el nivel de pobreza	(0.90)

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-I-4

COEFICIENTES DE CORRELACION DE VARIABLES DEL NIVEL DE POBREZA CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990*	
Variable	Coficiente
Por ciento de personas bajo el nivel de pobreza	
Por ciento de familias bajo el nivel de pobreza	1.00
Personas empleadas en la manufactura	(0.50)
Grupo trabajador civil	(0.50)
Personas empleadas de 16 años y más	(0.52)
Población urbana	(0.52)
Mediana del valor de la vivienda	(0.81)
Por ciento de familias bajo el nivel de pobreza	
Personas empleadas en la manufactura	(0.50)
Grupo trabajador civil	(0.50)
Personas empleadas de 16 años y más	(0.51)
Población urbana	(0.51)
Mediana del valor de la vivienda	(0.79)

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, oficina del Censo.



Tabla A-I-5

**COEFICIENTES DE CORRELACION DE LAS VIVIENDAS DE
CONSTRUCCION ORIGINAL ADECUADA CON VARIABLES
SELECCIONADAS: 1990***

Variable	Coefficiente
Unidades de vivienda	1.00
Unidades de vivienda ocupada	1.00
Grupo trabajador civil	1.00
Personas empleadas de 16 años y más	0.99
Población urbana	0.99
Unidades de vivienda vacante	0.97
Total de trabajadores	0.96
Trabajadores que residen fuera del municipio	0.94
Personas empleadas en la manufactura	0.76

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-I-6

**COEFICIENTES DE CORRELACION DE LAS UNIDADES DE
VIVIENDA OCUPADA CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990***

Variable	Coefficiente
Grupo trabajador civil	1.00
Personas empleadas de 16 años y más	0.99
Población urbana	0.99
Unidades de vivienda vacante	0.97
Total de trabajadores	0.96
Trabajadores que residen fuera del municipio	0.93
Personas empleadas en la manufactura	0.76

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-I-7

**COEFICIENTES DE CORRELACION DEL GRUPO TRABAJADOR
CIVIL CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990***

Variable	Coefficiente
Personas empleadas de 16 años y más	1.00
Población urbana	0.99
Personas desempleadas	0.97
Total de trabajadores	0.94
Trabajadores que residen fuera del municipio	0.91
Personas empleadas en la manufactura	0.78

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



Tabla A-I-8

COEFICIENTES DE CORRELACION DE LAS VARIABLES DE TRABAJADORES CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990*	
Variable	Coefficiente
Trabajadores que residen fuera del municipio	
Total de trabajadores	0.99
Personas empleadas de 16 años y más	0.91
Población urbana	0.91
Personas desempleadas	0.86
Total de trabajadores	
Personas empleadas de 16 años y más	0.94
Población urbana	0.94
Personas desempleadas	0.91

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-I-9

COEFICIENTES DE CORRELACION DE VARIABLES DE EMPLEO Y DESEMPLEO CON VARIABLES SELECCIONADAS: 1990*	
Variable	Coefficiente
Personas desempleadas	
Población urbana	0.97
Personas empleadas de 16 años y más	0.95
Personas empleadas en la manufactura	0.79
Personas empleadas de 16 años y más	
Población urbana	0.99
Personas empleadas en la manufactura	0.77
Personas empleadas en la manufactura	
Población urbana	0.76

* Estimados del autor con datos provenientes de la Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



APENDICE II

INDICADORES SOCIOECONOMICOS MUNICIPALES





Tabla A-II

INDICADORES SOCIOECONOMICOS MUNICIPALES: 1990

Municipio	Población	Densidad poblacional (Habitantes por milla cuadrada)	Ingreso mediano familiar (En dólares)	Ingreso per cápita (En dólares)	Personas bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Familias bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Mediana del valor de la vivienda (En dólares)	Empleo en la manufactura como por ciento del empleo total	Tasa de desempleo (En por cientos)	Vivienda inadecuada (En por cientos)	Vivienda ocupada (En por cientos)	Personas mayores de 64 años (En por cientos)	Personas menores de 16 años (En por cientos)	Población urbana (En por cientos)	Personas que trabajan en otros municipios (En por cientos)
Municipios con densidad poblacional entre 201 y 505 habitantes por milla² e ingreso per cápita entre \$2,196 y \$2,677															
Adjuntas	19,451	291.6	5,862	2,196	81.5	79.2	22,800	9.5	28.4	9.2	85.9	9.6	33.1	26.1	7.1
Orocovis	21,158	333.2	7,620	2,308	78.9	75.1	19,300	11.3	29.9	9.0	87.2	8.8	33.5	0.0	12.8
Jayuya	15,527	348.1	7,192	2,446	75.6	73.5	26,100	18.3	34.0	4.5	88.0	8.2	35.4	23.8	8.7
Las Marías	9,306	201.0	7,004	2,503	73.3	70.3	24,000	33.7	25.1	9.1	85.4	9.1	31.9	0.0	15.9
Utua	34,980	308.2	6,727	2,505	76.3	72.8	23,800	7.7	29.1	8.9	84.8	10.9	31.6	28.4	12.5
Patillas	19,633	420.4	7,131	2,619	73.8	71.5	26,800	11.7	28.7	4.7	85.1	9.8	32.3	22.5	20.2
Peñuelas	22,515	504.8	8,762	2,669	71.7	67.8	16,400	20.9	26.8	8.4	85.9	8.0	35.7	66.6	34.2
Lares	29,015	471.8	7,119	2,677	77.2	74.1	28,200	11.8	25.9	6.5	88.7	10.0	31.6	19.4	14.8
Municipios con densidad poblacional entre 539 y 750 habitantes por milla² e ingreso per cápita entre \$2,416 y \$2,604															
Maunabo	12,347	588.0	7,444	2,528	75.0	71.2	22,800	11.8	27.1	7.0	88.3	10.9	31.6	20.4	12.3
Morovis	25,288	650.1	8,016	2,541	73.9	70.9	23,800	31.0	19.2	5.3	89.9	7.7	33.8	0.0	20.6
Villalba	23,559	665.5	7,641	2,416	76.2	72.3	17,800	11.0	29.7	8.5	87.6	7.4	36.6	17.7	22.0
Comerio	20,265	713.6	7,701	2,505	76.6	73.7	22,800	14.6	25.9	7.9	90.2	8.6	33.4	24.6	23.1
Juana Díaz	45,198	749.6	7,719	2,582	73.6	69.4	20,600	16.6	30.0	6.8	89.0	8.4	33.4	46.1	31.7
Barranquitas	25,605	748.7	7,718	2,604	74.2	71.7	30,200	12.2	26.6	5.3	89.3	7.5	34.6	10.9	25.0
Guánica	19,984	538.7	7,043	2,575	76.1	72.8	18,800	13.1	38.3	4.6	78.6	10.1	31.7	46.0	29.7
Santa Isabel	19,318	566.5	7,592	2,602	71.5	67.4	22,700	6.5	25.0	6.7	86.7	9.2	33.6	38.9	33.8
Municipios con densidad poblacional entre 169 y 617 habitantes por milla² e ingreso per cápita entre \$2,685 y \$3,033															
Ciales	18,084	271.5	7,918	2,685	72.2	70.1	25,000	21.5	24.0	7.4	86.2	8.9	33.3	18.6	30.9
Maricao	6,206	169.6	7,065	2,753	76.8	71.8	16,700	12.0	19.5	7.1	77.0	8.7	33.8	0.0	38.7
Vieques	8,602	169.3	6,486	2,997	73.3	70.2	35,400	3.9	26.3	5.7	77.7	11.5	29.4	0.0	6.9
Salinas	28,335	409.5	7,806	3,033	70.5	67.5	21,900	11.9	30.9	7.3	84.5	9.7	32.9	47.0	31.8
Guayanilla	21,581	509.0	8,022	2,711	69.4	65.5	17,100	11.1	28.6	8.8	87.4	9.8	32.1	25.3	33.7
Yauco	42,058	616.7	7,858	2,942	71.1	67.4	22,600	12.6	25.2	5.5	86.2	9.5	32.4	43.2	25.6
San Sebastián	38,799	550.3	7,589	2,990	71.0	67.8	26,500	14.1	24.9	7.3	87.5	10.8	29.5	29.9	21.3

(Continúa)



Tabla A-II

INDICADORES SOCIOECONOMICOS MUNICIPALES: 1990 (CONT.)

Municipio	Población	Densidad poblacional (Habitantes por milla cuadrada)	Ingreso mediano familiar (En dólares)	Ingreso per cápita (En dólares)	Personas bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Familias bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Mediana del valor de la vivienda (En dólares)	Empleo en la manufactura como por ciento del empleo total	Tasa de desempleo (En por cientos)	Vivienda inadecuada (En por cientos)	Vivienda ocupada (En por cientos)	Personas mayores de 64 años (En por cientos)	Personas menores de 16 años (En por cientos)	Población urbana (En por cientos)	Personas que trabajan en otros municipios (En por cientos)
Municipios con densidad poblacional entre 660 y 1,511 habitantes por milla ² e ingreso per cápita entre \$2,749 y \$3,051															
Corozal	33,095	776.9	8,374	2,774	71.3	68.5	28,700	21.9	21.8	5.6	90.4	7.7	32.8	35.5	17.8
San Lorenzo	35,163	661.0	8,117	2,888	72.2	69.0	25,700	25.7	21.3	3.2	89.7	9.7	30.0	59.8	26.8
Yabucoa	36,483	659.7	8,685	3,045	66.9	64.2	27,900	30.6	23.7	6.0	88.4	9.3	32.0	28.5	21.9
Naranjito	27,914	1,026.3	8,235	2,749	71.6	69.9	27,000	12.3	21.3	5.4	88.9	8.1	31.9	44.0	28.7
Aguada	35,911	1,162.2	8,242	2,993	69.7	67.3	22,900	30.7	22.6	5.7	85.9	7.5	32.1	80.8	22.2
Florida	8,689	868.9	8,416	3,051	66.7	64.1	25,900	42.4	25.5	5.9	90.1	8.5	30.9	66.2	25.8
Loiza	29,307	1,510.7	9,117	2,808	67.9	63.4	32,400	19.7	29.2	6.9	91.5	5.8	36.4	92.7	37.1
Arroyo	18,910	1,260.7	7,748	2,974	70.7	67.4	28,700	19.3	26.7	9.4	84.3	9.5	33.5	46.3	31.7
Municipios con densidad poblacional entre 387 y 655 habitantes por milla ² e ingreso per cápita entre \$3,095 y \$3,388															
Coamo	33,837	433.8	8,661	3,095	66.5	63.1	24,900	13.5	27.4	3.9	88.0	9.6	31.6	39.2	13.8
Naguabo	22,620	437.5	8,795	3,221	66.3	62.9	29,400	12.4	24.9	5.8	87.9	10.5	30.7	27.6	26.0
Lajas	23,271	387.2	8,650	3,388	65.6	61.4	20,100	25.4	22.6	5.3	82.1	10.9	27.9	19.3	22.9
Moca	32,926	654.6	8,657	3,171	68.5	64.7	19,900	18.4	25.2	5.6	88.3	7.7	32.4	45.3	28.0
Camuy	28,917	623.2	8,484	3,181	66.1	63.6	26,600	32.3	22.5	4.6	88.3	9.7	30.0	48.9	24.8
Guayama	41,588	638.8	8,224	3,207	68.3	64.8	26,600	11.7	31.5	5.6	87.7	9.7	31.8	67.8	39.3
Añasco	25,234	642.1	9,845	3,289	61.7	57.8	23,700	36.0	19.7	5.5	87.4	8.8	30.0	27.6	33.0
Municipios con densidad poblacional entre 707 y 1,243 habitantes por milla ² e ingreso per cápita entre \$3,058 y \$3,389															
Isabela	39,147	706.6	8,348	3,074	70.0	66.3	24,700	27.2	20.0	5.1	86.9	10.4	28.9	34.5	19.0
Rincón	12,213	854.1	8,218	3,166	69.6	66.3	20,400	26.6	20.6	3.9	77.2	10.9	28.1	0.0	28.6
Hatillo	32,703	782.4	8,464	3,186	65.6	62.4	25,500	27.7	27.1	6.3	90.3	9.9	29.1	71.3	25.3
Quebradillas	21,425	943.8	8,544	3,058	67.1	63.9	27,500	25.3	24.6	3.8	87.4	9.2	30.7	21.3	17.8
Barceloneta	20,947	895.2	8,242	3,183	64.4	61.6	25,900	12.1	28.7	4.8	88.7	10.3	28.3	35.5	69.9
Canóvanas	36,816	1,122.4	9,499	3,303	64.1	60.0	33,700	16.2	23.6	6.9	88.7	7.7	30.1	68.7	51.3
Vega Alta	34,559	1,243.1	9,734	3,313	64.2	60.9	34,300	14.5	23.1	5.8	87.3	8.0	30.9	87.7	43.8
Juncos	30,612	1,150.8	9,144	3,388	62.7	59.3	30,400	24.4	23.5	4.9	88.9	9.5	29.2	81.3	38.4
Vega Baja	55,997	1,220.0	9,396	3,389	61.2	57.5	32,600	19.2	25.0	6.1	88.1	8.9	30.5	79.3	38.3

(Continúa)



Tabla A-II
INDICADORES SOCIOECONOMICOS MUNICIPALES: 1990 (CONT.)

Municipio	Población	Densidad poblacional (Habitantes por milla cuadrada)	Ingreso mediano familiar (En dólares)	Ingreso per cápita (En dólares)	Personas bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Familias bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Mediana del valor de la vivienda (En dólares)	Empleo en la manufactura como por ciento del empleo total	Tasa de desempleo (En por cientos)	Vivienda inadecuada (En por cientos)	Vivienda ocupada (En por cientos)	Personas mayores de 64 años (En por cientos)	Personas menores de 16 años (En por cientos)	Población urbana (En por cientos)	Personas que trabajan en otros municipios (En por cientos)
Municipios con densidad poblacional entre 547 y 831 habitantes por milla² e ingreso per cápita entre \$3,448 y \$3,823															
Sabana Grande	22,843	636.3	9,913	3,706	58.6	55.6	24,400	31.4	21.0	3.8	88.1	11.0	28.8	37.5	27.5
San Germán	34,962	641.5	9,780	3,749	61.2	56.7	24,300	15.7	22.2	7.5	87.2	11.6	26.4	37.2	37.6
Cabo Rojo	38,521	547.2	8,942	3,823	61.8	58.1	26,500	24.7	22.1	6.4	77.8	12.4	24.9	38.5	18.7
Aguas Buenas	25,424	830.8	9,150	3,448	62.6	60.7	27,000	16.5	19.7	5.9	88.3	8.1	31.6	20.4	28.0
Río Grande	45,648	752.0	10,795	3,529	59.4	55.4	41,300	21.0	20.8	4.8	84.6	7.7	29.8	55.1	35.9
Albionito	24,971	797.8	9,834	3,552	60.6	57.5	31,800	23.4	21.0	3.0	90.4	9.7	31.5	43.8	19.6
Arecibo	93,385	739.4	8,649	3,652	63.9	60.7	29,400	13.5	23.0	5.1	90.0	11.5	26.3	59.5	34.3
Luquillo	18,100	704.3	10,264	3,795	59.2	55.6	40,100	13.6	25.0	4.1	71.4	9.0	29.4	48.3	37.0
Municipios con densidad poblacional entre 856 y 1,621 habitantes por milla² e ingreso per cápita entre \$3,434 y \$3,845															
Manatí	38,692	856.0	8,226	3,434	64.8	62.0	30,400	18.7	19.5	4.8	89.2	10.1	29.6	70.5	53.7
Cayey	46,553	897.0	9,491	3,456	60.5	57.2	33,700	15.8	23.7	3.8	89.3	9.8	29.0	72.8	32.0
Cidra	35,601	986.2	10,025	3,611	61.0	57.8	31,900	24.6	21.6	4.6	91.3	7.9	32.4	65.2	38.9
Gurabo	28,737	1,033.7	9,966	3,845	59.9	57.0	33,700	21.3	21.5	6.0	89.9	8.8	29.0	69.4	46.2
Toa Alta	44,101	1,609.5	10,953	3,652	56.6	53.5	38,400	28.2	17.8	4.7	91.5	5.9	32.8	88.8	47.0
Aguadilla	59,335	1,621.2	8,036	3,722	65.3	62.5	32,000	5.9	27.7	4.6	87.7	9.9	28.2	93.5	41.5
Ponce	187,749	1,617.1	9,053	3,735	62.4	58.8	33,500	6.4	26.3	5.9	90.0	10.0	31.0	93.6	26.0
Municipios con densidad poblacional entre 133 y 1,234 habitantes por milla² e ingreso per cápita entre \$3,955 y \$5,119															
Culebra	1,542	132.9	13,359	4,488	44.0	34.5	31,900	19.4	6.7	17.2	80.1	11.0	28.2	0.0	9.8
Ceiba	17,145	591.2	13,159	5,119	45.2	42.9	37,300	4.2	18.5	3.4	89.6	7.4	29.0	78.7	38.9
Las Piedras	27,896	822.9	10,251	3,965	58.0	55.7	32,500	20.5	19.1	2.5	92.1	8.2	30.7	58.4	50.6
Humacao	55,203	1,232.2	10,075	3,955	59.0	56.0	36,200	12.2	19.8	2.9	87.3	8.8	30.2	83.3	45.4
Fajardo	36,882	1,233.5	10,843	4,148	53.9	50.7	39,200	8.4	22.2	4.2	83.2	10.5	27.7	85.8	35.1

(Continúa)



Tabla A-II
INDICADORES SOCIOECONOMICOS MUNICIPALES: 1990 (CONT.)

Municipio	Población	Densidad poblacional (Habitantes por milla cuadrada)	Ingreso mediano familiar (En dólares)	Ingreso per cápita (En dólares)	Personas bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Familias bajo el nivel de pobreza (En por cientos)	Mediana del valor de la vivienda (En dólares)	Empleo en la manufactura como por ciento del empleo total	Tasa de desempleo (En por cientos)	Vivienda inadecuada (En por cientos)	Vivienda ocupada (En por cientos)	Personas mayores de 64 años (En por cientos)	Personas menores de 16 años (En por cientos)	Población urbana (En por cientos)	Personas que trabajan en otros municipios (En por cientos)
Municipios con densidad poblacional entre 1,293 y 9,158 habitantes por milla ² e ingreso per cápita entre \$4,293 y \$8,321															
Toa Baja	89,454	3,855.8	11,853	4,293	50.0	47.6	43,500	13.1	14.2	3.6	93.2	7.0	30.5	96.5	43.4
Dorado	30,759	1,320.1	10,840	4,326	56.0	51.9	34,600	15.5	19.7	4.1	83.5	7.6	30.1	86.8	54.5
Hormigueros	15,212	1,346.2	11,641	4,356	50.0	47.6	37,400	46.7	16.3	5.2	90.7	11.4	24.3	98.7	40.9
Mayaguez	100,371	1,293.4	9,574	4,380	58.6	54.3	37,100	13.4	20.1	4.8	88.3	11.0	24.6	91.9	42.4
Caguas	133,447	2,273.4	11,432	4,547	52.0	48.8	44,500	13.4	17.4	3.1	92.6	9.0	28.5	91.7	36.3
Cataño	34,587	7,205.6	9,847	4,644	58.4	54.7	46,400	5.2	17.8	3.6	94.4	7.8	32.0	100.0	83.8
Trujillo Alto	61,120	2,938.5	13,323	4,868	45.1	42.1	48,700	11.3	13.5	3.4	92.3	7.3	30.1	95.2	50.8
Bayamón	220,262	4,960.9	13,708	5,134	43.6	40.2	54,100	7.7	14.1	1.8	93.1	8.9	26.7	97.5	46.6
Carolina	177,806	3,916.4	14,547	5,524	41.8	38.8	55,300	8.3	14.8	2.0	88.0	8.1	27.0	96.9	49.3
San Juan	437,745	9,157.8	12,332	6,383	48.4	44.8	63,300	2.2	15.5	3.3	89.6	13.5	24.2	99.6	55.5
Guaynabo	92,886	3,427.5	17,066	8,321	40.3	37.3	68,000	7.2	12.7	2.6	91.7	9.3	26.8	97.4	64.9

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



APENDICE III

ANALISIS ESTADISTICOS DE ANOVA, T
E INTERVALOS DE CONFIANZA

CAPITULO
V



Tabla A-III-1

ANÁLISIS ESTADÍSTICO ANOVA E INTERVALOS DE CONFIANZA PARA EL PORCIENTO DE EMPLEO EN LA MANUFACTURA POR NIVEL DE INGRESO PER CAPITA DE LOS MUNICIPIOS

Análisis de varianza con un factor

Fuente	Grados de libertad	Suma de los cuadrados	Cuadrado promedio	Estadístico F	Valor de probabilidad
Factor	4	728.1	182.0	2.42	0.056
Error	73	5,494.4	75.3		
Total	77	6,222.5			

Intervalos individuales de un 95 por ciento de confianza para el promedio basados en una desviación estándar agrupada

Nivel	Número	Promedio	Desviación estándar
1	16	15.106	7.67
2	15	19.313	9.92
3	16	21.431	7.68
4	15	18.713	7.3
5	16	13.044	10.3

Desviación estándar agrupada = 8.676

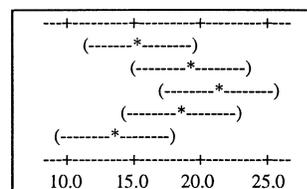


Tabla A-III-2

ANÁLISIS ESTADÍSTICO ANOVA E INTERVALOS DE CONFIANZA PARA LA TASA DE DESEMPLEO POR NIVEL DE INGRESO PER CAPITA DE LOS MUNICIPIOS

Análisis de varianza con un factor

Fuente	Grados de libertad	Suma de los cuadrados	Cuadrado promedio	Estadístico F	Valor de probabilidad
Factor	4	1,199.0	299.7	25.13	0.000
Error	73	870.8	11.9		
Total	77	2,069.8			

Intervalos individuales de un 95 por ciento de confianza para el promedio basados en una desviación estándar agrupada

Nivel	Número	Promedio	Desviación estándar
1	16	28.106	4.181
2	15	24.767	3.227
3	16	24.375	3.187
4	15	22.193	2.624
5	16	16.400	3.778

Desviación estándar agrupada = 3.454

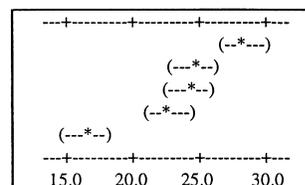




Tabla A-III-3

ANÁLISIS ESTADÍSTICO ANOVA E INTERVALOS DE CONFIANZA PARA EL PORCIENTO DE FAMILIAS BAJO EL NIVEL DE POBREZA POR NIVEL DE INGRESO PER CAPITA DE LOS MUNICIPIOS

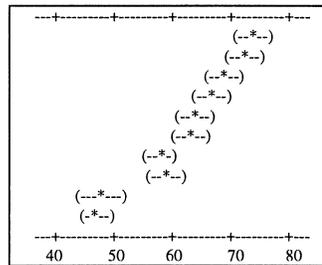
Análisis de varianza con un factor

Fuente	Grados de libertad	Suma de los cuadrados	Cuadrado promedio	Estadístico F	Valor de probabilidad
Factor	9	6,082.0	675.8	42.22	0.000
Error	68	1,088.5	16.0		
Total	77	7,170.6			

Intervalos individuales de un 95 por ciento de confianza para el promedio basados en una desviación estándar agrupada

Nivel	Número	Promedio	Desviación estándar
1	8	73.037	3.400
2	8	71.175	2.001
3	7	68.614	2.158
4	8	66.725	2.493
5	7	62.614	2.418
6	9	62.022	3.034
7	8	57.537	2.174
8	7	58.400	3.101
9	5	47.960	9.204
10	11	46.191	6.081

Desviación estándar agrupada = 4.001





NOTAS

1. Aunque es preferible contar con datos más recientes, gran parte de la información utilizada se recopila únicamente en los censos decenales de población y vivienda.
2. La técnica estadística multivariada conocida como análisis de factores (*Factor Analysis*) tiene por objetivo establecer, de un conjunto de variables, cuáles son determinantes al hacer un estudio de las mismas.
3. Una de las aplicaciones de la técnica de Chi cuadrado permite determinar si existe un nivel de asociación relevante entre dos variables cualitativas. A esto se le denomina una prueba de independencia entre dos variables no numéricas. En este caso, la estadística χ^2 realiza una función equivalente al coeficiente r de correlación entre dos variables numéricas.
4. La prueba de ANOVA con un factor (*One-way ANOVA*) se utiliza cuando se tienen datos numéricos de una variable agrupados en más de dos categorías distintas, de acuerdo a cierto factor. El objetivo de la prueba es determinar si existe por lo menos una categoría que difiera de las demás en cuanto a la variable analizada.
5. Una prueba de T aplicada a dos muestras que provienen de poblaciones independientes tiene por objetivo determinar si existe diferencia significativa entre ambas poblaciones.

BIBLIOGRAFIA

Comisión para la Revisión de la Ley Municipal (1986) Estudio no publicado. San Juan.

Departamento de Comercio federal, Negociado del Censo (1984 y 1993) **Censo de Población y Vivienda 1980 y 1990 de Puerto Rico**. Washington, DC.

MIGRACION DE RETORNO EN PUERTO RICO



MIGRACION DE RETORNO EN PUERTO RICO

Introducción

En su intento de superación, el ser humano adapta su vida a la búsqueda de nuevas oportunidades y alternativas. En algunos casos, para satisfacer sus necesidades, decide trasladarse permanentemente fuera de su país de origen. En otros, algunas personas abandonan su país pero regresan periódicamente al mismo. Esto ocurre con mucha frecuencia en Puerto Rico. A los inmigrantes que tuvieron residencia previa en el país se les conoce como inmigrantes de retorno.

Este capítulo presenta la inmigración de retorno en Puerto Rico mediante un análisis descriptivo de los resultados de la Encuesta Sobre Información del Viajero del 1990-91 al 1997-98. Dicha Encuesta es coordinada anualmente por el Subprograma de Estadísticas de la Junta de Planificación. Se consideran distintas características de los inmigrantes que habían vivido en Puerto Rico durante tres meses o más. Estas características se analizan de acuerdo a las siguientes variables: tiempo que vivió en Puerto Rico; actividad principal realizada previa al viaje; ocupación; lugar de nacimiento; años de escolaridad completados; grado universitario; grupo de edad; y propósito del viaje. Además, se incluye un análisis de la relación entre cada una de estas variables y la variable sexo.

Según la Encuesta Sobre Información del Viajero, el total de inmigrantes que regresó a Puerto Rico aumentó de 13,939 en el año fiscal 1991 a 31,448 en el año fiscal 1993, reflejando una tasa de crecimiento anual de 31.2 por

ciento, la más elevada durante los tres primeros años del periodo bajo estudio. Entre los años fiscales 1994 y 1996, hubo una reducción de 8.3 por ciento en la tasa anual del número de personas que regresó al país. Por su parte, del 1996 al 1998, se reflejó un alza promedio anual de 17.2 por ciento (**Tabla 1**).

Tabla 1

INMIGRANTES DE RETORNO					
(Años fiscales)					
Años	Total de inmigrantes	Inmigrantes de retorno			
		Absoluto	Por ciento del total	Mediana de edad	Mediana de escolaridad
1991	20,869	13,939	66.8	24.3	12.3
1992	29,340	24,131	82.2	31.1	12.6
1993	36,094	31,448	87.1	30.5	12.3
1994	19,446	14,500	74.6	32.6	12.8
1995	18,177	17,268	95.0	30.4	12.6
1996	12,518	11,195	89.4	31.0	12.7
1997	16,173	14,030	86.7	34.0	12.8
1998	19,611	18,017	91.9	32.1	12.7

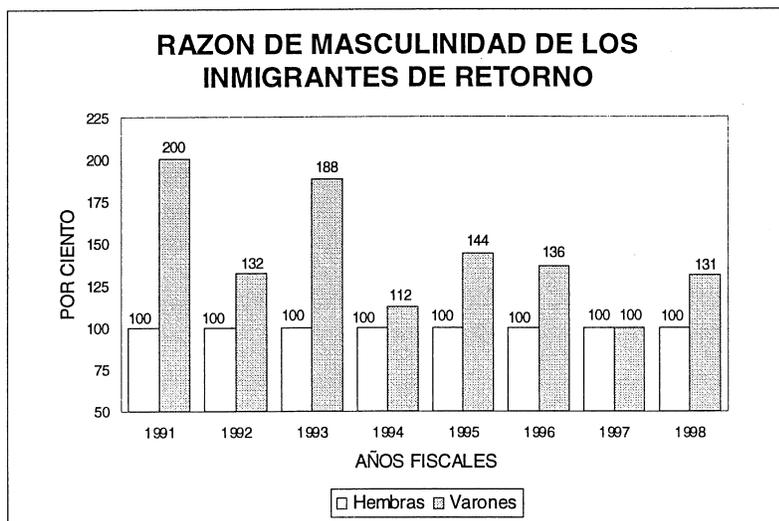
La tendencia de los puertorriqueños de regresar a la Isla se mantuvo

alta en el periodo bajo estudio. Más de la mitad de la población inmigrante eran personas que regresaban a la Isla. De esa población total, el porcentaje promedio de los inmigrantes de retorno durante el periodo del 1991 al 1998 fue de 84.2. Esta proporción alcanzó su máximo en el año fiscal 1995 (95.0 por ciento). Los datos indican que la mayor parte de los inmigrantes de retorno eran varones. Así por ejemplo, para el 1990-91 hubo una proporción de 200 hombres por cada 100 mujeres. En el 1996-97, esta razón de masculinidad fue de 100 por ciento y, en el 1997-98, de 131 varones por cada 100 hembras (**Gráfica 1**). En promedio, la razón de masculinidad durante el periodo

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Gráfica 1



fue de 142.9 varones por cada 100 hembras.

Inmigración de retorno

Grupo de edad

La población de inmigrantes de retorno se concentró marcadamente en los grupos de edad de 20 a 34 años. Esto concuerda con hallazgos de otros estudios, que indican que los movimientos migratorios afectan a los grupos poblacionales en edades jóvenes (Junta de Planificación, 1998).

El 53.1 por ciento de los inmigrantes de retorno se encontró en ese grupo etario para el 1990-91, mientras que para los años fiscales del 1992 al 1998 la proporción osciló entre 39.8 por ciento (1997) y 50.7 por ciento (1993). Cabe señalar que en este grupo etario predominaron los varones, con proporciones entre 46.3 por ciento (1997) y 55.2 por ciento (1993). Por otro lado, las proporciones de inmigrantes de retorno de 60 años y más fueron bajas con un porcentaje mínimo para ambos sexos de 5.1 en el 1991 y uno máximo de 13.0 en el 1997. En este grupo de edad, el porcentaje promedio de varones entre el 1991 y el 1998 fue de 9.6, mientras que el de las hembras fue de 9.1 (Tabla 2).

En los grupos de edad de 20 a 34 años, sobresale el de 20 a 24 años. La proporción de éstos, en prácticamente todos los años del periodo del 1991 al 1998, fue la más alta. Esta fue de 34.4 por ciento en el 1991 y de 18.9 por ciento en el 1998. Se observa, además, el predominio de los varones en casi todas las categorías de edad del inmigrante de retorno.

Tabla 2

INMIGRANTES DE RETORNO POR SEXO Y GRUPO DE EDAD						
(En por cientos - Años fiscales)						
Años	Sexo	Grupo de edad				
		20-24	25-29	30-34	Subtotal	60 y más
1991	Varones	30.5	19.5	5.1	55.1	3.4
	Hembras	42.4	6.8	0.0	49.2	8.5
	Ambos sexos	34.5	15.3	3.4	53.1	5.1
1992	Varones	17.3	16.8	14.9	49.0	7.7
	Hembras	13.9	22.8	8.2	44.9	7.0
	Ambos sexos	15.9	19.4	12.0	47.3	7.4
1993	Varones	21.3	18.3	15.7	55.2	7.8
	Hembras	22.1	13.1	6.6	41.8	11.5
	Ambos sexos	21.7	16.5	12.5	50.7	9.1
1994	Varones	17.1	19.5	11.0	47.6	13.4
	Hembras	19.2	15.1	12.3	46.6	9.6
	Ambos sexos	18.1	17.4	11.6	47.1	11.6
1995	Varones	25.8	11.9	12.9	50.5	7.9
	Hembras	21.4	12.9	15.7	50.0	10.0
	Ambos sexos	24.0	12.3	14.0	50.3	8.8
1996	Varones	17.0	20.3	9.3	46.6	7.6
	Hembras	14.9	18.4	13.8	47.2	6.9
	Ambos sexos	16.1	19.5	11.2	46.9	7.3
1997	Varones	22.2	15.7	8.3	46.3	16.7
	Hembras	13.0	11.1	9.3	33.3	9.3
	Ambos sexos	17.6	13.4	8.8	39.8	13.0
1998	Varones	21.9	19.8	7.3	49.0	12.0
	Hembras	15.0	12.9	12.3	40.1	10.2
	Ambos sexos	18.9	16.8	9.4	45.1	11.2

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Un dato interesante, por otro lado, es que las proporciones de inmigrantes decrecen a medida que aumenta la categoría de edad. Esto ocurre, en general, para ambos sexos y para casi todos los años del periodo estudiado.

Escolaridad

En este estudio, la variable educación se midió en términos del año de escuela más alto completado por la persona. Con relación a esta variable, los inmigrantes de retorno se concentraron en los niveles educativos sobre escuela elemental. Las proporciones mayores están entre personas que completaron el nivel superior, es decir, 12 años de escuela, con un porcentaje mínimo para ambos sexos de 34.8 (1994) y uno máximo de 60.5 (1991). El porcentaje promedio de inmigrantes que completaron el grado 12 durante el periodo bajo estudio fue de 43.5.

En el caso de los varones, el porcentaje mínimo que completó el grado 12 durante el periodo fue de 32.9 (1994) y el máximo, de 53.4 (1991). El porcentaje promedio para los varones fue de 44.8. Para las hembras, el porcentaje mínimo que completó el grado 12, entre el 1991 y el 1998, fue de 24.3 en el 1995. El máximo fue de 74.6 por ciento en el 1991. El porcentaje promedio para las hembras fue de 42.2. Entre los inmigrantes de retorno, las hembras con escuela superior fueron casi tres cuartas partes del total en el 1991, mientras que dicha proporción fue de 50.3 por ciento en el 1998. En el caso de los varones, esta tasa estuvo cerca del 50 por ciento en ambos años (**Tabla 3**).

Tabla 3

ESCOLARIDAD DE LOS INMIGRANTES DE RETORNO POR SEXO									
(En por cientos - Años fiscales)									
Años	Sexo	Nivel de escolaridad							Total
		Primario	Intermedio	Superior	13 -15 años	16 años y más	Ninguno	No informaron	
1991	Varones	4.2	17.0	53.4	18.7	6.8	0.0	0.0	100.0
	Hembras	6.8	1.7	74.6	6.8	8.5	0.0	1.7	100.0
	Ambos sexos	5.1	11.9	60.5	14.7	7.3	0.0	0.6	100.0
1992	Varones	11.1	12.0	39.9	17.8	15.9	1.9	1.5	100.0
	Hembras	11.4	18.4	30.4	20.3	17.0	1.3	1.3	100.0
	Ambos sexos	11.2	14.8	35.8	18.9	16.4	1.6	1.4	100.0
1993	Varones	15.2	18.3	42.6	12.6	8.7	0.9	1.7	100.0
	Hembras	8.2	11.5	42.6	15.6	18.0	0.8	3.3	100.0
	Ambos sexos	12.8	15.9	42.6	13.6	11.9	0.9	2.3	100.0
1994	Varones	6.1	9.8	32.9	24.4	26.8	0.0	0.0	100.0
	Hembras	8.2	16.4	37.0	24.7	12.3	0.0	1.4	100.0
	Ambos sexos	7.1	12.9	34.8	24.5	20.0	0.0	0.6	100.0
1995	Varones	5.9	13.9	49.5	15.8	12.9	0.0	2.0	100.0
	Hembras	6.7	20.0	24.3	35.7	10.0	1.4	2.8	100.0
	Ambos sexos	5.8	16.4	39.2	24.0	11.7	0.6	2.3	100.0
1996	Varones	5.1	17.8	42.5	16.1	18.7	0.0	0.0	100.0
	Hembras	3.5	11.5	36.8	26.4	21.9	0.0	0.0	100.0
	Ambos sexos	4.4	15.1	40.0	20.5	20.0	0.0	0.0	100.0
1997	Varones	2.8	12.0	46.3	16.7	22.2	0.0	0.0	100.0
	Hembras	6.5	7.4	41.7	26.9	17.6	0.0	0.0	100.0
	Ambos sexos	4.6	9.7	44.0	21.8	19.9	0.0	0.0	100.0
1998	Varones	4.7	9.4	51.0	17.2	17.7	0.0	0.0	100.0
	Hembras	3.4	6.8	50.3	17.0	21.8	0.7	0.0	100.0
	Ambos sexos	4.1	8.3	50.7	17.1	19.5	0.3	0.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Es notable que, para ambos sexos, los porcentajes de inmigrantes de retorno sin escolaridad son ínfimos. En el periodo bajo estudio, éstos oscilan entre 0.0 y 1.6 por ciento. Además, se destaca el hecho de que, en promedio, un 15.8 por ciento de los inmigrantes de retorno tenía 16 años y más de escolaridad. Se observó, además, que el promedio de la mediana de años de escolaridad de los inmigrantes de retorno, en el periodo del 1991 al 1998, fue de 12.6 años (Tabla 1). El nivel de escolaridad que, en proporción, siguió al de escuela superior fue el de 13 a 15 años. El mismo osciló entre 13.6 por ciento en el 1993 y 24.5 por ciento en el 1994 para ambos sexos. En el 1998, fue de 17.1 por ciento.

Grado universitario

La mayor parte de los inmigrantes de retorno no poseía grado universitario. En el periodo comprendido entre los años fiscales 1991 y 1998, el porcentaje mínimo de inmigrantes de retorno con grado universitario fue de 13.0 (1991) y el máximo de 25.4 (1998). Se estima que, durante esos ocho años, el porcentaje promedio de inmigrantes de retorno que poseían un grado universitario fue de 21.1 (Tabla 4).

Tabla 4

INMIGRANTES DE RETORNO CON GRADO UNIVERSITARIO				
(Años fiscales)				
Años	Total de inmigrantes	Sin grado universitario	Con grado universitario	
			Número	Por ciento
1991	13,939	12,128	1,811	13.0
1992	24,131	18,197	5,934	24.6
1993	31,448	26,623	4,825	15.3
1994	14,500	11,132	3,368	23.2
1995	17,268	14,239	3,029	17.5
1996	11,195	8,410	2,785	24.9
1997	14,030	10,912	3,118	22.2
1998	18,017	13,446	4,571	25.4

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

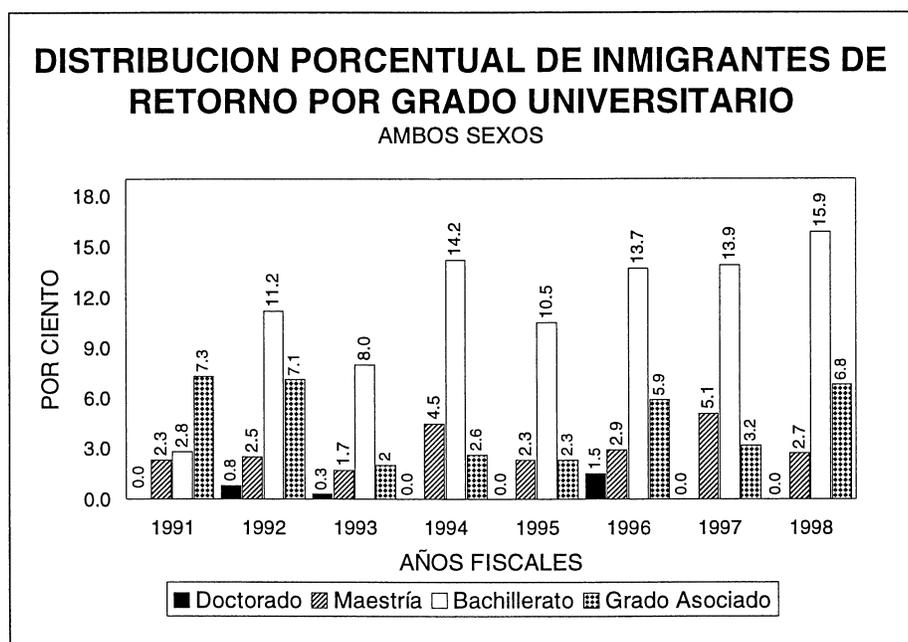
La proporción de inmigrantes de retorno que había completado un grado de bachillerato mostró fluctuaciones del 1991 al 1998. El porcentaje promedio en los ocho años analizados fue de 11.3, alcanzando un valor mínimo de 2.8 en el 1991 y uno máximo de 15.9 en el 1998 (Tabla 5 y Gráfica 2). Un porcentaje muy bajo de los inmigrantes de retorno poseía el grado de maestría. Este fue de 2.3 por ciento en el 1991 y de 2.7 por ciento en el 1998, alcanzando un máximo de 5.1 por ciento en el 1997.

Tabla 5

DISTRIBUCION PORCENTUAL DE INMIGRANTES DE RETORNO POR GRADO UNIVERSITARIO							
(Años fiscales)							
Años	Doctorado	Maestría	Bachillerato	Grado asociado	Grado profesional	No informaron	Ninguno
1991	0.0	2.3	2.8	7.3	0.0	0.6	87.0
1992	0.8	2.5	11.2	7.1	1.4	1.6	75.4
1993	0.3	1.7	8.0	2.0	1.1	2.3	84.7
1994	0.0	4.5	14.2	2.6	1.3	0.6	76.8
1995	0.0	2.3	10.5	2.3	1.2	1.2	82.5
1996	1.5	2.9	13.7	5.9	0.0	1.0	75.1
1997	0.0	5.1	13.9	3.2	0.0	0.0	77.8
1998	0.0	2.7	15.9	6.8	0.0	0.0	74.6

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Gráfica 2



Durante los años fiscales del 1991 al 1993, en el 1995, el 1996 y el 1998, la mayor proporción de inmigrantes con bachillerato fueron mujeres, mientras que en los años restantes (1994 y 1997) predominaron los varones (Tabla 6 y Gráfica 3). El porcentaje promedio de mujeres con bachillerato en el periodo bajo análisis fue de 12.5 y el de varones, 10.8. Para ambos sexos, no se observa una tendencia marcada en esta variable durante el periodo del 1991 al 1998.

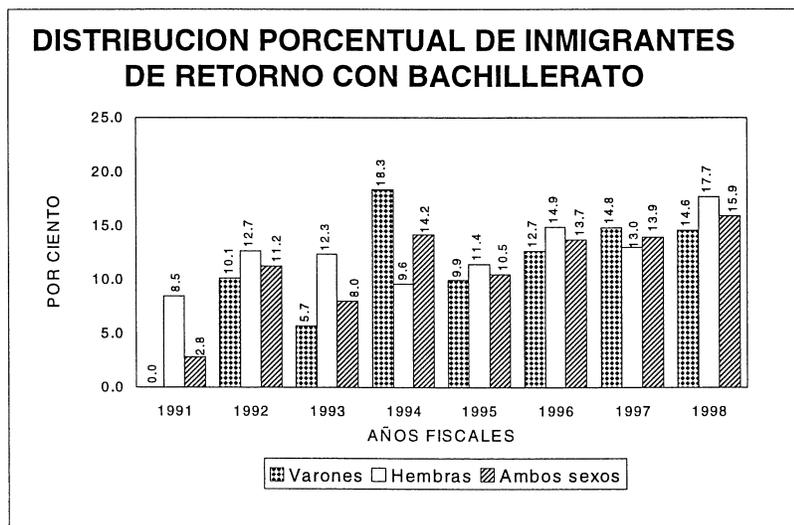


Tabla 6

INMIGRANTES DE RETORNO CON BACHILLERATO (Años fiscales)				
Años	Sexo	Total de inmigrantes	Con bachillerato	
			Número	Por ciento
1991	Varones	9,293	0	0.0
	Hembras	4,646	394	8.5
	Ambos sexos	13,939	394	2.8
1992	Varones	13,715	1,385	10.1
	Hembras	10,416	1,319	12.7
	Ambos sexos	24,131	2,704	11.2
1993	Varones	20,549	1,161	5.7
	Hembras	10,899	1,340	12.3
	Ambos sexos	31,448	2,501	8.0
1994	Varones	7,671	1,403	18.3
	Hembras	6,829	655	9.6
	Ambos sexos	14,500	2,058	14.2
1995	Varones	10,199	1,010	9.9
	Hembras	7,069	808	11.4
	Ambos sexos	17,268	1,818	10.5
1996	Varones	6,444	819	12.7
	Hembras	4,751	710	14.9
	Ambos sexos	11,195	1,529	13.7
1997	Varones	7,015	1,039	14.8
	Hembras	7,015	909	13.0
	Ambos sexos	14,030	1,948	13.9
1998	Varones	10,204	1,488	14.6
	Hembras	7,813	1,382	17.7
	Ambos sexos	18,017	2,870	15.9

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Gráfica 3





Ocupación

En el periodo bajo análisis, el porcentaje promedio de inmigrantes de retorno que tenía ocupaciones de cuello blanco fue de 22.7. Para este periodo, los porcentajes promedio de las ocupaciones de cuello azul, trabajadores en servicio, trabajadores agrícolas y otras fueron de 24.4, 9.1, 5.7 y 36.7, respectivamente. Con la excepción de esta última categoría (que incluye las amas de casa, los estudiantes y los pensionados o retirados), el grupo de cuello azul tuvo la mayor proporción (**Tabla 7**).

Tabla 7

DISTRIBUCION PORCENTUAL DE INMIGRANTES DE RETORNO POR OCUPACION								
(Años fiscales)								
	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Cuello blanco	14.7	21.3	18.2	27.8	18.1	25.4	27.8	28.3
Profesionales	2.3	6.3	5.1	5.8	3.5	6.3	7.9	5.9
Técnicos y relacionados	4.5	3.8	2.0	6.5	3.5	3.9	3.2	5.3
Gerenciales	3.4	3.0	5.4	8.4	2.3	4.4	5.6	7.7
Clericales	4.5	3.8	4.3	5.2	5.9	6.8	7.4	6.5
Vendedores	0.0	4.4	1.4	1.9	2.9	3.9	3.7	3.0
Cuello azul	32.2	26.2	19.0	20.7	33.3	22.9	17.6	23.0
Artesanos o capataces	9.0	10.4	4.0	5.8	11.7	6.3	3.2	4.7
Operarios y relacionados	14.1	11.2	13.1	9.0	17.6	13.7	9.3	15.9
Obreros no agrícolas	9.0	4.7	2.0	5.8	4.1	2.9	5.1	2.4
Trabajadores en servicios	9.6	6.6	10.2	6.5	12.3	10.2	8.8	8.6
Trabajos en servicios	7.4	6.6	9.4	5.2	11.7	9.8	7.9	8.6
Costureras y trabajos en servicio doméstico	2.3	0.0	0.9	1.3	0.6	0.5	0.9	0.0
Trabajadores agrícolas	5.7	5.7	21.3	2.6	5.3	0.5	0.9	3.2
Administradores agrícolas	0.0	0.0	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3
Obreros agrícolas	5.7	5.7	21.0	2.6	5.3	0.5	0.9	3.0
Otras ocupaciones	35.0	38.5	28.7	42.6	27.5	39.5	44.9	36.9
Amas de casa	11.9	20.0	15.3	22.6	17.5	15.1	19.0	15.9
Estudiantes	9.0	8.5	6.5	5.8	3.5	12.7	13.4	8.0
Pensionados o retirados	11.9	6.8	4.5	11.0	6.4	8.3	6.9	8.6
Otros	2.3	3.3	2.3	3.2	0.0	3.4	5.6	4.4
No informaron	2.8	1.6	2.6	0.0	3.5	1.5	0.0	0.0
Total	100.0							

Nota: Las partes pueden no sumar al total debido al redondeo.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



En la categoría de cuello blanco, las ocupaciones predominantes en el periodo bajo estudio fueron la de profesionales (con un porcentaje promedio de 5.4) y la de clericales (con un porcentaje promedio de 5.6). En la de cuello azul, la ocupación que predominó fue la de operarios y relacionados, con una proporción promedio de 13.0 por ciento.

Con relación a la categoría de trabajadores en servicios, dominaron las ocupaciones relacionadas con servicios versus las de costureras y trabajos en servicio doméstico. En el primer caso, el porcentaje promedio fue de 8.3 y en el segundo, de 0.8. En la categoría otras ocupaciones, la que obtuvo mayor porcentaje promedio de inmigrantes de retorno, entre el 1991 y el 1998, fue la de amas de casa (17.2), seguida de la de pensionados o retirados (8.1).

En los años fiscales del 1991 al 1993 y en el 1995, la categoría ocupacional dominante en los inmigrantes de retorno fue la de cuello azul, que incluye artesanos y capataces; operarios y relacionados; y obreros no agrícolas. En el periodo analizado, los porcentajes mayores correspondieron a las ocupaciones en la categoría de amas de casa y la de operarios y relacionados. En los años fiscales 1994, 1996, 1997 y 1998, la categoría de cuello blanco (que incluye profesionales, técnicos y relacionados, gerenciales, clericales y vendedores) alcanzó la proporción más alta.

Durante los años del 1991 al 1993, hubo más mujeres inmigrantes con ocupaciones de cuello blanco que varones. En los años siguientes, los varones mostraron porcentajes más altos en dicha categoría. Otro dato significativo fue que en las categorías de cuello azul y en la de trabajadores agrícolas predominaron de manera uniforme los varones. Las demás categorías fluctuaron porcentualmente sin predominio específico de algún género (**Tablas 8 y 9**).

La ocupación con el porcentaje mayor, para las mujeres que regresaron a la Isla, fue la de amas de casa. En la población masculina, la ocupación que prevaleció en los años fiscales 1991, 1995, 1996 y 1998 fue la de operarios y relacionados. Por otra parte, el género masculino dominó en las siguientes clasificaciones: artesanos y capataces (1992); obreros agrícolas (1993); pensionados o retirados (1994); y estudiantes (1997). Sin embargo, en los años 1992 y 1995, la categoría con la proporción más alta fue la de artesanos y capataces, la cual obtuvo 17.8 y 19.8 por ciento, respectivamente.

Para el género femenino, la categoría de amas de casa obtuvo consistentemente los porcentajes más altos en el periodo bajo estudio. Dicha ocupación representó el 35.6 por ciento en el año fiscal 1991, 45.6 por ciento en el 1992 y 43.4 por ciento en el 1993. En los años del 1994 al 1998, los porcentajes fueron de 46.6, 42.9, 35.6, 37.0 y 36.0, respectivamente. La ocupación de estudiantes ocupó el segundo lugar para los años 1991 y 1992, obteniendo un 13.6 y 10.8 por ciento, respectivamente, mientras que la de trabajos en servicios obtuvo 10.6 por ciento en el 1993 y 17.2 por ciento en el 1995. A diferencia de los años mencionados, en el 1994, la ocupación que figuró en segundo término fue la de operarios y relacionados (8.2 por ciento).



Tabla 8

INMIGRANTES DE RETORNO POR OCUPACION: HEMBRAS								
(En por cientos - Años fiscales)								
Ocupación	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Cuello blanco	27.1	23.4	22.1	21.9	15.7	24.1	27.8	29.3
Profesionales	6.8	8.2	8.2	6.9	2.9	6.9	7.4	7.5
Técnicos y relacionados	13.6	2.5	2.5	2.7	4.3	2.3	0.9	2.7
Gerenciales	0.0	2.5	3.3	4.1	0.0	3.5	5.6	7.5
Clericales	6.8	7.0	7.4	8.2	8.6	10.3	12.0	7.5
Vendedores	0.0	3.2	0.8	0.0	0.0	1.2	1.9	4.1
Cuello azul	6.8	8.2	7.4	12.3	14.3	8.1	7.4	12.3
Artesanos o capataces	0.0	0.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Operarios y relacionados	6.8	7.6	7.4	8.2	14.3	8.1	7.4	12.3
Obreros no agrícolas	0.0	0.0	0.0	4.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Trabajadores en servicios	13.6	5.7	13.1	6.9	18.6	10.3	7.4	6.1
Trabajos en servicios	6.8	5.7	10.7	4.1	17.2	10.3	6.5	6.1
Costureras y trabajos en servicio doméstico	6.8	0.0	2.5	2.7	1.4	0.0	0.9	0.0
Trabajadores agrícolas	0.0	0.6	0.0	1.4	0.0	0.0	0.0	0.0
Administradores agrícolas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Obreros agrícolas	0.0	0.6	0.0	1.4	0.0	0.0	0.0	0.0
Otras ocupaciones	50.9	60.8	54.1	57.5	50.0	56.3	57.4	52.4
Amas de casa	35.6	45.6	43.4	46.6	42.9	35.6	37.0	36.0
Estudiantes	13.6	10.8	8.2	6.9	4.3	13.8	13.9	10.9
Pensionados o retirados	1.7	3.8	2.5	4.1	2.9	4.6	3.7	4.1
Otros	0.0	0.6	0.0	0.0	0.0	2.3	2.8	1.4
No informaron	1.7	1.3	3.3	0.0	1.4	1.2	0.0	0.0
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Nota: Las partes pueden no sumar al total debido al redondeo.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Tabla 9

INMIGRANTES DE RETORNO POR OCUPACION: VARONES								
(En por cientos - Años fiscales)								
Ocupación	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Cuello blanco	8.5	19.7	16.1	32.9	19.8	26.3	27.8	27.6
Profesionales	0.0	4.8	3.5	4.9	3.9	5.9	8.3	4.7
Técnicos y relacionados	0.0	4.8	1.7	9.8	3.0	5.1	5.6	7.3
Gerenciales	5.1	3.4	6.5	12.2	4.0	5.1	5.6	7.8
Clericales	3.4	1.4	2.6	2.4	4.0	4.2	2.8	5.7
Vendedores	0.0	5.3	1.7	3.7	5.0	5.9	5.6	2.1
Cuello azul	44.9	39.9	25.2	28.0	46.6	33.9	27.8	31.3
Artesanos o capataces	13.6	17.8	6.1	11.0	19.8	11.0	6.5	8.3
Operarios y relacionados	17.8	13.9	16.1	9.8	19.8	17.8	11.1	18.8
Obreros no agrícolas	13.6	8.2	3.0	7.3	6.9	5.1	10.2	4.2
Trabajadores en servicios	7.6	7.2	8.7	6.1	7.9	10.2	10.2	10.4
Trabajos en servicios	7.6	7.2	8.7	6.1	7.9	9.3	9.3	10.4
Costureras y trabajos en servicio doméstico	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.9	0.9	0.0
Trabajadores agrícolas	8.5	9.6	32.6	3.7	8.9	0.9	1.9	5.7
Administradores agrícolas	0.0	0.0	0.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.5
Obreros agrícolas	8.5	9.6	32.2	3.7	8.9	0.9	1.9	5.2
Otras ocupaciones	27.1	21.6	15.2	29.3	11.9	27.1	32.4	25.0
Amas de casa	0.0	0.5	0.4	1.2	0.0	0.0	0.9	0.5
Estudiantes	6.8	6.7	5.7	4.9	3.0	11.9	13.0	5.7
Pensionados o retirados	17.0	9.1	5.7	17.1	8.9	11.0	10.2	12.0
Otros	3.4	5.3	3.5	6.1	0.0	4.2	8.3	6.8
No informaron	3.4	1.9	2.2	0.0	5.0	1.7	0.0	0.0
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Nota: Las partes pueden no sumar al total debido al redondeo.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Lugar de nacimiento

Otro aspecto que se analizó es el lugar de nacimiento de los inmigrantes que vivieron anteriormente en Puerto Rico por tres meses o más. Entre el 1991 y el 1998, los inmigrantes de retorno que nacieron en Puerto Rico representaron los porcentos más altos al compararlos con los nacidos en otros lugares. La proporción más baja fue de 76.8 por ciento en el 1992 y la más alta de 87.5 por ciento en el 1997 (Tabla 10). En promedio, para el periodo del 1991 al 1998, el por ciento de inmigrantes de retorno nacidos en Puerto Rico fue de 83.2. El lugar de nacimiento que siguió en frecuencia relativa a Puerto Rico fue Estados Unidos, con un porcentaje promedio para el periodo de 13.5. El porcentaje promedio de féminas inmigrantes nacidas en Puerto Rico fue ligeramente mayor al de inmigrantes masculinos con 83.8 y 82.8 por ciento, respectivamente (Tabla 11).

Tabla 10

INMIGRANTES DE RETORNO POR LUGAR DE NACIMIENTO							
(Años fiscales)							
Años	Puerto Rico	Estados Unidos	Cuba	República Dominicana	Otros países	No informaron	Total
Número de inmigrantes:							
1991	10,947	2,677	0	0	315	0	13,939
1992	18,526	4,549	132	264	330	330	24,131
1993	26,802	3,216	89	178	447	716	31,448
1994	12,348	1,777	0	94	281	0	14,500
1995	14,339	2,323	101	202	303	0	17,268
1996	9,501	1,475	109	55	55	0	11,195
1997	12,276	1,364	65	260	65	0	14,030
1998	15,252	2,020	106	426	213	0	18,017
Distribución porcentual:							
1991	78.5	19.2	0.0	0.0	2.3	0.0	100.0
1992	76.8	18.9	0.6	1.1	1.4	1.4	100.0
1993	85.2	10.2	0.3	0.6	1.4	2.3	100.0
1994	85.2	12.3	0.0	0.7	1.9	0.0	100.0
1995	83.0	13.5	0.6	1.2	1.8	0.0	100.0
1996	84.9	13.2	1.0	0.5	0.5	0.0	100.0
1997	87.5	9.7	0.5	1.9	0.5	0.0	100.0
1998	84.7	11.2	0.6	2.4	1.2	0.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Tabla 11

INMIGRANTES DE RETORNO POR LUGAR DE NACIMIENTO Y SEXO						
(En por cientos - Años fiscales)						
Años	Varones			Hembras		
	Puerto Rico	Estados Unidos	Otros países	Puerto Rico	Estados Unidos	Otros países
1991	75.4	21.2	3.4	84.8	15.2	0.0
1992	74.0	21.6	4.3	80.4	15.2	4.4
1993	88.3	8.3	3.5	79.5	13.9	6.6
1994	86.6	9.8	3.7	83.6	15.1	1.4
1995	82.2	13.9	4.0	84.3	12.9	2.9
1996	86.4	11.9	1.7	82.8	14.9	2.3
1997	86.1	11.1	2.8	88.9	8.3	2.8
1998	83.3	12.5	4.2	86.4	9.5	4.1

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Tiempo que vivió en Puerto Rico

Otro resultado importante fue que aquellas personas que regresaron a Puerto Rico durante los años fiscales 1991, 1992, 1994 y 1995 habían vivido previamente en la Isla entre uno (1) y cinco (5) años. Esta categoría representó el porcentaje más alto para ambos sexos. Por otro lado, para el año fiscal 1993, el grupo de inmigrantes del sexo masculino que vivió en Puerto Rico entre tres meses y menos de un año representó el porcentaje más alto (50.9). En el caso de los que vivieron en Puerto Rico entre 1 y 5 años, sobresalen ciertas diferencias en los porcentajes de varones y hembras en algunos años. Por ejemplo, en el 1991 y el 1996, los porcentajes de los varones fueron considerablemente mayores que los de las hembras, mientras que para el 1993 y el 1994, los porcentajes de las hembras superaron los de los varones (Tabla 12). Sin embargo, en promedio, no hubo diferencia significativa entre el porcentaje de varones que había vivido en Puerto Rico entre 1 y 5 años, que fue de 33.5, y el de hembras, que fue de 32.6.

Tabla 12

INMIGRANTES DE RETORNO QUE HABIAN VIVIDO PREVIAMENTE EN PUERTO RICO						
(Años fiscales)						
Años	Ambos sexos		Varones		Hembras	
	Número	Por ciento	Número	Por ciento 1/	Número	Por ciento 1/
De 3 meses a menos de un año:						
1991	1,575	11.3	1,024	11.0	551	11.9
1992	5,935	24.6	4,155	30.3	1,780	17.1
1993	12,329	39.2	10,453	50.9	1,876	17.2
1994	3,274	22.6	2,339	30.5	935	13.7
1995	3,736	21.6	2,726	26.7	1,010	14.3
1996	2,020	18.0	1,092	17.0	928	19.5
1997	2,598	18.5	1,559	22.2	1,039	14.8
1998	5,368	29.8	3,136	30.7	2,232	28.6
De 1 a 5 años:						
1991	7,639	54.8	5,749	61.9	1,890	40.7
1992	10,087	41.8	5,538	40.4	4,549	43.7
1993	8,845	28.1	4,735	23.0	4,110	37.7
1994	5,145	35.5	2,432	31.7	2,713	39.7
1995	7,068	40.9	4,140	40.6	2,928	41.4
1996	5,406	48.3	3,331	51.7	2,075	43.7
1997	5,391	38.4	2,468	35.2	2,923	41.7
1998	7,334	40.7	4,092	40.1	3,242	41.5

1/ El por ciento es relativo al total de inmigrantes de retorno por sexo.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.



Actividad principal previa al viaje

La actividad principal de los inmigrantes de retorno previa al viaje fue trabajar. Los porcentajes más altos se alcanzaron en el 1995 (69.0) y en el 1993 (62.5); y los más bajos en el 1991 y el 1992 cuando registraron 40.7 y 46.7, respectivamente (**Tabla 13**). En cuanto a la distribución por sexo, se observa, entre los varones, que la actividad dominante fue trabajar. Esta alcanzó la proporción más alta en el 1995 (82.2 por ciento) y la más baja en el 1991 (43.2 por ciento).

Tabla 13

INMIGRANTES DE RETORNO POR ACTIVIDAD PRINCIPAL												
(En por cientos - Años fiscales)												
Años	Sexo	Trabajar	Ama de casa	Estudiar	Pensionado o retirado	Buscar trabajo	Desempleado	Pasear o visitar	Servicio militar	Otro	No informaron	Total
1991	Varones	43.2	0.0	10.2	17.0	11.9	13.6	0.9	3.4	0.0	0.0	100.0
	Hembras	35.6	33.9	6.8	1.7	13.6	6.8	1.7	0.0	0.0	0.0	100.0
	Ambos sexos	40.7	11.3	9.0	11.9	12.4	11.3	1.1	2.3	0.0	0.0	100.0
1992	Varones	61.1	1.0	11.5	9.6	1.9	6.3	1.4	4.3	1.9	1.0	100.0
	Hembras	27.9	39.3	15.2	3.8	1.3	4.4	2.5	0.6	2.5	2.5	100.0
	Ambos sexos	46.7	17.5	13.1	7.1	1.6	5.5	1.9	2.7	2.2	1.6	100.0
1993	Varones	75.7	0.4	5.7	6.5	1.7	2.6	1.7	4.4	0.9	0.4	100.0
	Hembras	37.7	42.6	10.7	2.5	1.6	1.6	3.3	0.0	0.0	0.0	100.0
	Ambos sexos	62.5	15.1	7.4	5.1	1.7	2.3	2.3	2.8	0.6	0.3	100.0
1994	Varones	64.6	1.2	9.8	11.0	1.2	3.7	0.0	6.1	2.4	0.0	100.0
	Hembras	39.7	45.2	6.9	5.5	0.0	1.4	0.0	0.0	0.0	1.4	100.0
	Ambos sexos	52.9	21.9	8.4	8.4	0.7	2.6	0.0	3.2	1.3	0.7	100.0
1995	Varones	82.2	0.0	4.0	7.9	3.0	0.0	2.0	1.0	0.0	0.0	100.0
	Hembras	50.0	35.7	8.6	2.9	0.0	0.0	1.4	0.0	1.4	0.0	100.0
	Ambos sexos	69.0	14.6	5.9	5.9	1.8	0.0	1.8	0.6	0.6	0.0	100.0
1996	Varones	71.2	0.0	12.7	8.5	2.6	1.7	1.7	1.7	0.0	0.0	100.0
	Hembras	39.1	35.6	14.9	3.5	3.5	2.3	0.0	0.0	1.2	0.0	100.0
	Ambos sexos	57.6	15.1	13.7	6.3	2.9	2.0	1.0	1.0	0.5	0.0	100.0
1997	Varones	65.7	0.9	10.2	13.0	1.9	5.6	0.0	1.9	0.9	0.0	100.0
	Hembras	40.7	36.1	13.0	3.7	0.9	1.9	0.0	1.9	0.9	0.9	100.0
	Ambos sexos	53.2	18.5	11.6	8.3	1.4	3.7	0.0	1.9	0.9	0.5	100.0
1998	Varones	67.2	0.0	5.7	11.5	3.7	3.1	0.0	6.3	2.6	0.0	100.0
	Hembras	46.9	32.7	11.6	3.4	2.7	0.0	0.7	1.4	0.7	0.0	100.0
	Ambos sexos	58.4	14.2	8.3	8.0	3.3	1.8	0.3	4.1	1.8	0.0	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

La actividad principal previa al viaje con porcentajes más altos para las hembras en los años 1992, 1993 y 1994, fue la de ama de casa (39.3, 42.6 y 45.2 por ciento, respectivamente). Durante los años 1991, 1995, 1996, 1997 y 1998, la categoría con mayores porcentajes fue trabajar, con 35.6, 50.0, 39.1, 40.7 y 46.9 por ciento, respectivamente.

Propósito del viaje

El motivo principal para el regreso de los inmigrantes fue buscar trabajo, seguido de trabajar. En el caso de los varones, las proporciones más altas estuvieron en el grupo de los que vinieron a buscar trabajo y, en segundo término, en el grupo de los que vinieron a trabajar (**Tabla 14**). Se puede establecer una diferencia entre las alternativas buscar trabajo y trabajar, en vista de que la primera

sugiere mayor incertidumbre y la segunda mayor seguridad. Además, en cada año del periodo analizado, el porcentaje de varones que se encontraba trabajando antes de inmigrar era considerable, lo que implica que tenían trabajo pero inmigraron para venir a buscar otro en Puerto Rico. Para las mujeres, el propósito varió para los años bajo estudio ya que atender el hogar o acompañar al grupo familiar fue su principal motivo, seguido de buscar trabajo.

Tabla 14

INMIGRANTES DE RETORNO POR PROPOSITO DEL VIAJE								
(En por cientos - Años fiscales)								
Años	Sexo	Regresar a donde vive	Trabajar	Buscar Trabajo	Vivir retirado	Atender hogar o grupo familiar	Estudiar	Total
1991	Varones	20.3	14.4	48.3	6.8	3.4	6.8	100.0
	Hembras	33.9	13.6	20.3	8.5	23.7	0.0	100.0
	Ambos sexos	24.9	14.1	39.0	7.4	10.2	4.5	100.0
1992	Varones	9.2	26.3	48.0	11.2	1.0	4.4	100.0
	Hembras	5.8	12.2	21.9	10.9	39.7	9.6	100.0
	Ambos sexos	7.7	20.2	36.7	11.1	17.7	6.6	100.0
1993	Varones	2.2	27.4	53.5	10.4	2.2	4.4	100.0
	Hembras	0.8	13.1	30.3	10.7	40.2	4.9	100.0
	Ambos sexos	1.7	22.4	45.5	10.5	15.3	4.5	100.0
1994	Varones	4.4	26.4	39.9	17.6	8.8	2.9	100.0
	Hembras	1.6	13.2	29.2	8.2	42.8	4.9	100.0
	Ambos sexos	3.1	20.2	34.9	13.2	24.8	3.9	100.0
1995	Varones	0.0	22.8	62.4	11.9	1.0	2.0	100.0
	Hembras	0.0	11.4	38.6	4.3	41.4	4.3	100.0
	Ambos sexos	0.0	18.1	52.6	8.8	17.5	2.9	100.0
1996	Varones	0.0	28.8	50.9	14.4	1.7	4.2	100.0
	Hembras	0.0	8.0	44.8	5.8	34.5	6.9	100.0
	Ambos sexos	0.0	20.0	48.3	10.7	15.6	5.4	100.0
1997	Varones	0.9	32.4	40.7	16.7	1.9	7.4	100.0
	Hembras	0.9	14.8	28.7	5.6	40.7	9.3	100.0
	Ambos sexos	0.9	23.6	34.7	11.1	21.3	8.3	100.0
1998	Varones	0.0	26.6	56.3	14.6	0.0	2.6	100.0
	Hembras	0.7	11.6	40.8	5.4	34.7	6.8	100.0
	Ambos sexos	0.3	20.1	49.6	10.6	15.1	4.4	100.0

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Resumen y comentarios finales

En resumen, existe un crecimiento significativo de la inmigración de retorno a Puerto Rico. Con respecto a la edad, este proceso contribuyó a aumentar la proporción de jóvenes y adultos en las edades



más productivas. La información analizada demuestra que existe una cantidad considerable de inmigrantes de retorno cuyas edades fluctuaron entre los 20 y los 34 años para ambos sexos. Por otro lado, la mediana de años de escuela completados para los inmigrantes de retorno fue de 12.6.

Con respecto a las ocupaciones, se encontró que el porcentaje de inmigrantes de retorno en ocupaciones de cuello azul fue mayor que el de cuello blanco. En ambos géneros se observó una participación mínima en los empleos no diestros y en empleos domésticos. En términos generales, se observó una mayor movilidad laboral en los varones que en las hembras. Las mujeres que regresaron a la Isla pertenecen mayormente al grupo de amas de casa, siguiéndole a esta categoría las que estaban en ocupaciones de cuello blanco. Los varones, en cambio, tendieron a concentrarse en las ocupaciones de cuello azul.

Por otro lado, el motivo principal para regresar a Puerto Rico fue el de buscar trabajo, lo que contrasta con el hecho de que, en el caso de los varones, se encontraban trabajando antes de inmigrar. Además, la mayor proporción de inmigrantes de retorno nacieron en Puerto Rico seguido por los nacidos en Estados Unidos. Se encontró que la mayor cantidad de inmigrantes que regresaron a la Isla habían vivido anteriormente en Puerto Rico por un intervalo de tiempo de uno (1) a cinco (5) años. La actividad principal a la que se dedicaban antes de regresar fue trabajar. Esta variable predominó en los varones, mientras que en las hembras su actividad se concentró en desempeñarse como ama de casa.

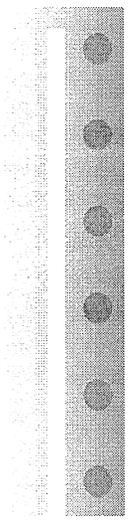
Con relación al nivel educativo, la migración de retorno en Puerto Rico tuvo poco impacto en el periodo analizado. No obstante, se registró un leve aumento en la proporción de inmigrantes con un nivel de escolaridad de 12 años. En términos de la edad, el impacto de la migración de retorno fue ligeramente mayor para aquéllos entre 20 y 34 años. Por otra parte, en su mayoría, los inmigrantes de retorno tenían ocupaciones de cuello azul, por lo que no contribuyeron al desplazamiento de los puertorriqueños no migrantes quienes mostraron una mayor concentración de personas en trabajos de cuello blanco.

El objetivo de este estudio fue dar a conocer las características más relevantes del inmigrante de retorno, variable significativa en los planes de desarrollo del país. Resulta de vital importancia reintegrar este sector al proceso económico y social de Puerto Rico y hacer frente a la demanda potencial de servicios del mismo. Hay diversos aspectos relacionados con la inmigración de retorno que podrían ser objeto de estudio en trabajos posteriores. Uno sería hacer un análisis comparativo con datos levantados en décadas anteriores. Otro consiste de relacionar la inmigración de retorno con las fluctuaciones económicas de Puerto Rico y Estados Unidos para determinar si existe alguna correlación significativa. 

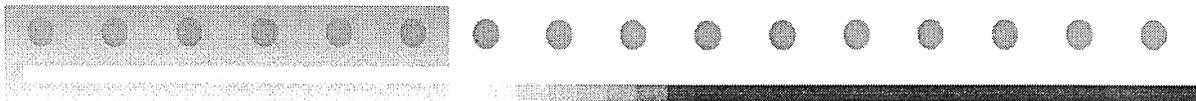


BIBLIOGRAFIA

Junta de Planificación (1998) **Informe Económico al Gobernador 1997**. San Juan.



MOVILIDAD LABORAL INTERMUNICIPAL EN PUERTO RICO: 1990





MOVILIDAD LABORAL INTERMUNICIPAL EN PUERTO RICO: 1990

Introducción

El patrón de movilidad laboral en Puerto Rico ha mostrado una tendencia ascendente desde el 1960. Cuando el proceso de industrialización estaba en pleno desarrollo, tan sólo 16.0 por ciento de la población trabajadora salía a trabajar a un municipio distinto al de su residencia. Para el 1990, esta cifra constituyó el 42.6 por ciento de la población trabajadora. Esta tendencia aumentó, sobre todo, en las regiones donde el crecimiento económico ha sido mayor. Según los datos del **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990**, el patrón de movilidad de los trabajadores no solamente fue hacia la Capital (San Juan), sino que se expandió hacia casi toda la Isla.

Son diversas las razones que motivan a los trabajadores a viajar diariamente fuera del municipio de residencia. A raíz del aumento en este tipo de movimiento en la Isla y por sus implicaciones en la sociedad, surge la necesidad de llevar a cabo estudios dirigidos al análisis de este fenómeno. Este estudio tiene como objetivo describir las tendencias del volumen de población de 16 años y más que sale a trabajar a un municipio distinto a su municipio de residencia. La fuente de datos utilizada es el **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990**. El mismo se realiza cada diez años y recopila información de toda la población y cada unidad de vivienda existente por área geográfica.

Definiciones

En este estudio se analiza la movilidad geográfica de la población trabajadora de 16 años y más. Entiéndase como población trabajadora a todas las personas civiles de 16 años y más que se encontraban trabajando en la semana de referencia, más los miembros de las fuerzas armadas de los Estados Unidos. Excluye a todas las personas que, aún teniendo empleo, se encontraban ausentes por tiempo temporero en la semana de referencia, bien sea por motivo de enfermedad, disputas laborales, vacaciones u otras razones.

La población empleada es otra variable muy utilizada en el cálculo de indicadores. De acuerdo al Censo, la población empleada está constituida por todos los civiles de 16 años y más que estaban trabajando o que tenían un empleo, pero no estaban trabajando. Los primeros son aquéllos que hicieron cualquier trabajo como empleados pagados durante la semana de referencia, trabajaron en su propio negocio o profesión, trabajaron en su propia finca o trabajaron 15 horas o más como trabajadores no pagados en una finca o negocio de la familia. Los últimos son los que no trabajaron durante la semana de referencia, pero tenían empleo o negocios de los cuales estaban ausentes por tiempo temporero debido a enfermedad, inclemencias del tiempo, disputas laborales, vacaciones u otras razones personales. Entre las personas empleadas están excluidas aquéllas cuya única actividad consistió en quehaceres domésticos o trabajo voluntario no remunerado para organizaciones religiosas, caritativas y otras similares¹.



Los indicadores de movilidad laboral de la población trabajadora se definen de la siguiente manera:

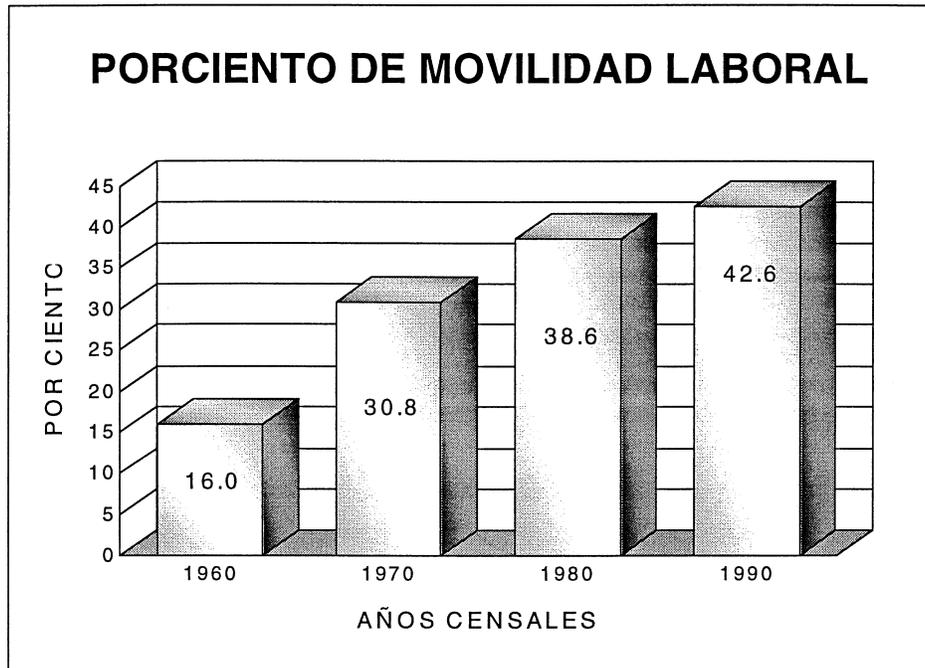
- Tasa de movilidad laboral por lugar de origen - Número de trabajadores que salen a trabajar fuera de su lugar de residencia dividido entre el número total de empleados residentes más el personal de las fuerzas armadas del lugar de residencia, multiplicado por 100.
- Tasa de movilidad laboral por lugar de destino - Número de trabajadores que llegan de un municipio distinto al lugar de su trabajo dividido entre el número total de empleados residentes más el personal de las fuerzas armadas del lugar de trabajo, multiplicado por 100.
- Tasa neta de movilidad laboral – Diferencia entre la tasa por lugar de destino y la tasa por lugar de origen.
- Porcentaje de población trabajadora de 16 años y más que sale a trabajar a un lugar distinto al de su residencia - Número de trabajadores que salen a trabajar fuera de su lugar de residencia dividido entre el número total de trabajadores del lugar de residencia, multiplicado por 100.
- Porcentaje de población trabajadora de 16 años y más que llega a trabajar a un lugar distinto al de su residencia - Número de trabajadores que llegan a un lugar distinto al de su residencia dividido entre el número total de trabajadores del lugar de trabajo, multiplicado por 100.
- Razón de salida de trabajadores – Número de trabajadores que sale del municipio dividido entre el número de trabajadores que llegan al mismo municipio.
- Razón de llegada de trabajadores – Número de trabajadores que llega al municipio dividido entre el número de trabajadores que sale del mismo municipio.

Hallazgos

Durante la década del 1960, Puerto Rico se encontraba en pleno proceso de cambio económico, pasando de una estructura económica netamente agrícola a una industrializada, donde sólo el 16.0 por ciento de la población trabajadora de 14 años y más salía a trabajar a un municipio distinto al de su residencia. En el 1970, esta cifra alcanzó 30.8 por ciento. En el Censo de 1980, según la nueva definición de población trabajadora, se recopiló esta información para la población de 16 años y más. Según este Censo, la movilidad laboral de la población trabajadora aumentó a 38.6 por ciento. En el 1990, esta cifra continuó en ascenso observándose que un 42.6 por ciento de esta población se encontraba laborando en un municipio distinto al de su residencia. Entre el 1960 y el 1970, se registró el mayor incremento porcentual de estos movimientos con 92.5 por ciento a nivel de toda la Isla (**Gráfica 1**). Durante el periodo censal del 1960 al 1990, la razón indica que hubo un incremento de 166.3 por ciento.



Gráfica 1



En el 1990, 23 municipios registraron una salida diaria de trabajadores superior a 53 trabajadores por cada 100 empleados del municipio (Tabla A-1 y Gráfica 2). Los diez municipios que mostraron las mayores tasas de movilidad laboral por lugar de origen, en orden descendente, para este mismo año fueron: Cataño, Trujillo Alto, Toa Alta, Loíza, Toa Baja, Guaynabo, Hormigueros, Canóvanas, Gurabo y Río Grande (Tabla 1).

Gráfica 2

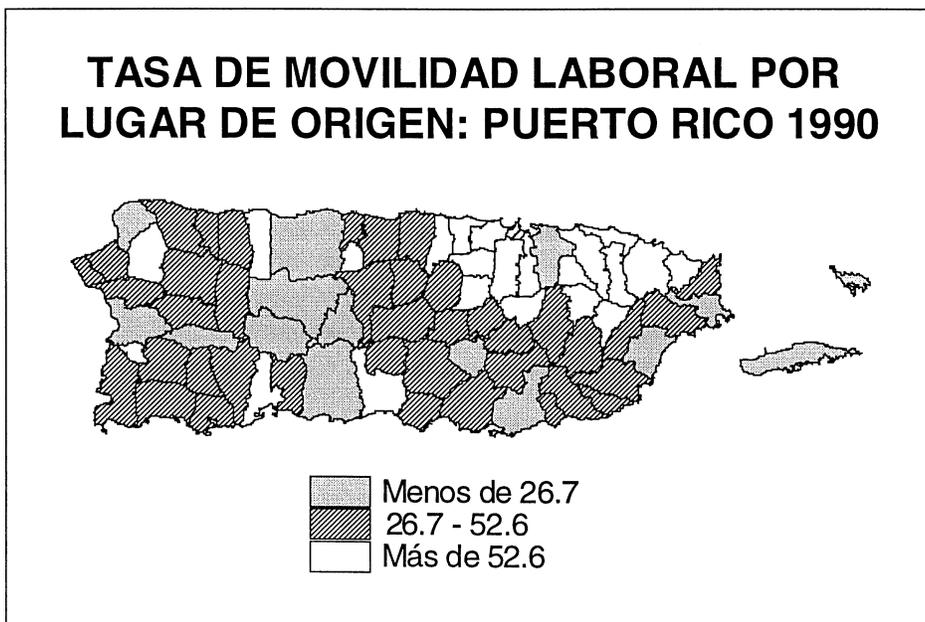
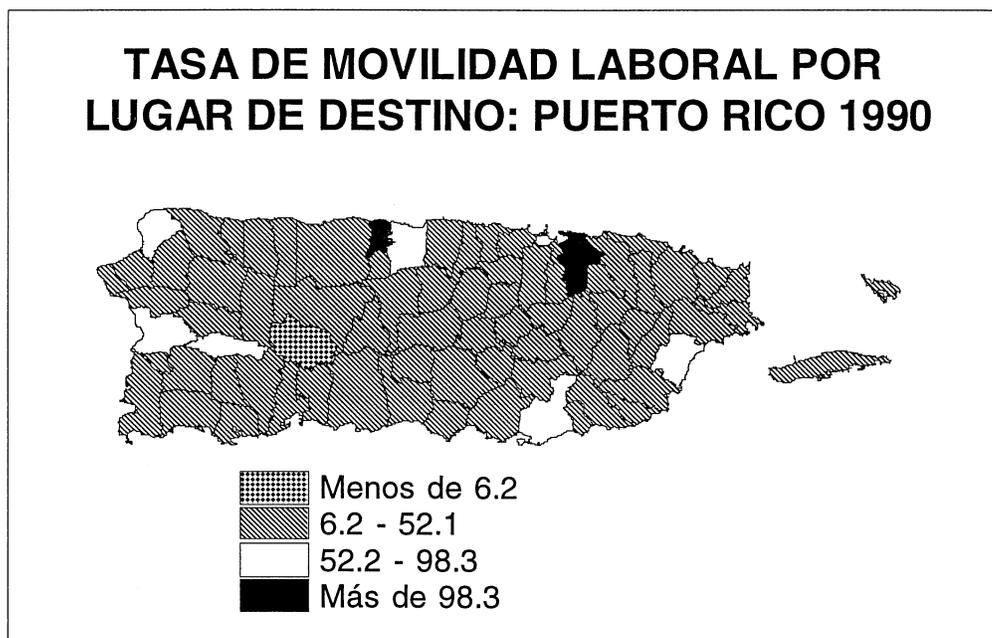


Tabla 1

MUNICIPIOS CON MAYOR TASA DE MOVILIDAD LABORAL PUERTO RICO: 1990			
Municipio de residencia	Tasa de movilidad laboral por lugar de origen	Municipio de trabajo	Tasa de movilidad laboral por lugar de destino
Cataño	78.5	Barceloneta	144.3
Trujillo Alto	78.0	San Juan	99.0
Toa Alta	76.7	Cataño	94.9
Loíza	75.0	Manatí	69.3
Toa Baja	73.5	Mayaguez	63.8
Guaynabo	70.3	Humacao	60.5
Hormigueros	69.4	Aguadilla	55.5
Canóvanas	67.3	Guayama	54.0
Gurabo	65.7	Maricao	53.3
Río Grande	64.6	Guaynabo	50.4

Fuente: Negociado del Censo federal, **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Por otra parte, se observa que dos (2) de los 78 municipios de la Isla registraron una recepción superior a 98 trabajadores por cada cien empleados del municipio que los recibe (**Tabla A-2 y Gráfica 3**). Los diez municipios con mayor tasa de movilidad laboral por lugar de destino fueron: Barceloneta, San Juan, Cataño, Manatí, Mayaguez, Humacao, Aguadilla, Guayama, Maricao y Guaynabo.

Gráfica 3


La tasa neta de movilidad laboral es la diferencia entre la tasa de movilidad por lugar de destino y la tasa de movilidad por lugar de origen. Analizando la misma, se observa que quince municipios de Puerto Rico reciben diariamente más trabajadores de los que salen de su municipio (**Tabla A-3 y Gráfica 4**). Estos son: Barceloneta, San Juan, Mayaguez, Guayama, Maricao, Aguadilla, Humacao, Manatí, Ceiba, Ponce, Cataño, Arecibo, Vieques, Fajardo y Culebra. Los mismos constituyen el 19.2 por ciento de los municipios de la Isla que pueden tener algún factor de atracción de la población empleada. Algunos de estos factores pueden ser: alta concentración de industrias; municipios clasificados como metropolitanos con un alto grado de desarrollo económico; cercanía geográfica; o fácil acceso a las principales vías de comunicación. Cada uno de estos municipios, ya sea receptor o emisor de trabajadores, presenta diferentes patrones en cuanto al volumen y movilidad geográfica de los trabajadores. A continuación se analizan individualmente los diez municipios con los mayores niveles de movilidad.



Gráfica 4



Municipios con mayor tasa de movilidad laboral por lugar de origen

Cataño

De acuerdo a la definición de población trabajadora, en el 1990, Cataño contaba con 8,497 trabajadores residentes en el municipio (no incluye personas que trabajaron en el exterior). De éstos, 81.0 por ciento se encontraba trabajando fuera del municipio mientras que sólo el 19.0 por ciento trabajó dentro del municipio de residencia. Cataño es el municipio que registró la mayor tasa de movilidad laboral por lugar de origen. Esta alcanzó la cifra de 78.5, es decir, por cada 100 empleados residentes en el municipio de Cataño, 79 salían a trabajar hacia otros municipios.

En términos absolutos, este municipio desplaza diariamente 6,884 trabajadores hacia otros municipios de la Isla. Por esto, Cataño constituye uno de los municipios de mayor movilidad de trabajadores (Tabla A-1). Entre los destinos de estos trabajadores predomina San Juan con 53.1 por ciento, Bayamón con 18.7 por ciento, Guaynabo con 7.7 por ciento, Toa Baja con 5.1 por ciento y el restante 15.4 por ciento trabaja en otros municipios de la Isla.

Pero, así como el municipio de Cataño desplaza un gran número de trabajadores, también ocupa el tercer lugar como receptor de trabajadores de la Isla. Este recibe diariamente 8,316 trabajadores para una tasa de movilidad laboral por lugar de destino de 94.9. Es decir, por cada 100 empleados residentes en el municipio llegan 95 trabajadores residentes en otros municipios.

La tasa neta de movilidad laboral calculada para el municipio fue de 16.4, valor que indica que el municipio de Cataño recibe más trabajadores que los que salen. En cifras absolutas, Cataño recibe un excedente neto de 1,432 trabajadores diariamente. En términos relativos, esto representa el 14.4 por ciento del total de la población trabajadora dentro del municipio. Desde el punto de vista geográfico,



se puede observar que al municipio llegan diariamente trabajadores de 54 municipios de la Isla, pero la mayor parte procede de municipios adyacentes. De éstos, 20.4 por ciento reside en Bayamón, 16.6 por ciento en San Juan, 13.6 por ciento en Toa Baja, 9.6 por ciento en Guaynabo y 39.8 por ciento en otros municipios.

Trujillo Alto

La población trabajadora residente de Trujillo Alto alcanzó la cifra de 19,721 personas de 16 años y más, según el Censo de 1990. De éstas, 79.9 por ciento trabajaba fuera del municipio de residencia y sólo 20.1 por ciento trabajaba dentro del municipio. Trujillo Alto ocupa el segundo lugar entre los municipios con mayor salida de trabajadores hacia otros municipios. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen fue de 78.0, lo que significa que 78 trabajadores salen hacia otros municipios por cada 100 empleados residentes en Trujillo Alto. La mayoría de los trabajadores que sale a trabajar (71.0 por ciento) se desplaza diariamente hacia San Juan. El 12.8 por ciento sale a trabajar al municipio de Carolina y el 16.2 por ciento restante trabaja en otros municipios de la Isla.

A su vez, este municipio recibe diariamente 4,095 trabajadores residentes en otros municipios para una tasa de movilidad laboral por lugar de destino de 20.3. Es decir, por cada 100 empleados residentes en Trujillo Alto llegan 20 trabajadores residentes en otros municipios. Por medio de la tasa neta de movilidad laboral, la cual fue de -57.7, se observa que el municipio de Trujillo Alto desplazó más trabajadores de los que recibió. De este municipio salen diariamente 3.8 trabajadores por cada trabajador que llega. Trujillo Alto recibe, principalmente, a trabajadores residentes en municipios ubicados en la parte oriental de la Isla. Entre éstos, se destacan los municipios de San Juan con 32.7 por ciento y Carolina con 25.8 por ciento.

Toa Alta

En el 1990, Toa Alta contaba con 11,807 trabajadores, de los cuales el 81.5 por ciento se encontraba laborando fuera del municipio de residencia y sólo 18.5 por ciento trabajaba dentro del mismo municipio. De este municipio salen diariamente a trabajar 9,622 personas. En términos de la tasa por lugar de origen, 77 trabajadores se desplazan hacia otros municipios por cada 100 empleados residentes en el municipio. Dentro de la población que se mueve a trabajar, el 33.2 por ciento se dirige hacia Bayamón, 31.9 por ciento hacia San Juan y 34.9 por ciento trabaja en otros municipios de la Isla.

Paralelamente a este movimiento, el municipio recibe diariamente 1,937 trabajadores. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino indica que, por cada 100 empleados residentes en el municipio, llegan 15 trabajadores residentes en otros municipios. Toa Alta es el segundo municipio que desplaza más trabajadores de los que recibe, con una tasa neta negativa de 61.3.

Del municipio de Toa Alta salen diariamente 5 trabajadores por cada trabajador que entra al mismo.

La mayor parte de los trabajadores que recibe este municipio proviene de los municipios que lo rodean. Bayamón desplaza 24.7 de los trabajadores que llegan, 13.6 por ciento reside en Toa Baja, 11.8 por ciento en Corozal, 10.7 por ciento en Dorado y 39.2 por ciento reside en otros municipios de Puerto Rico.



Loíza

En el 1990, el municipio de Loíza registró 6,757 trabajadores residentes, de los cuales 76.6 por ciento se encontraba trabajando fuera del municipio y 23.4 por ciento trabajaba dentro del municipio. Loíza es el cuarto municipio con mayor movilidad de trabajadores. Considerando la tasa de movilidad laboral por lugar de origen, 75 trabajadores salen a laborar por cada 100 empleados residentes en el municipio. La mayor parte de la población que sale de este municipio se dirige a trabajar hacia municipios aledaños. El 51.0 por ciento labora en San Juan, 23.7 por ciento en Carolina y 25.3 por ciento trabaja en otros municipios de la Isla.

Asimismo, Loíza recibe a 934 trabajadores residentes en otros municipios de la Isla. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino indica que por cada 100 empleados del municipio llegan 14 trabajadores residentes en otros municipios. La tasa neta de movilidad laboral para este municipio fue de -61.5. Esto muestra que desde Loíza salen más trabajadores que los que llegan. Es decir, de este municipio salen 5.5 trabajadores por cada trabajador que llega.

La distribución geográfica de los trabajadores no residentes es casi similar al patrón que refleja su población trabajadora residente, ya que los trabajadores que llegan a Loíza también residen en municipios aledaños. El municipio de Carolina desplaza 24.4 por ciento de sus trabajadores hacia Loíza. Otros municipios de los cuales Loíza recibe un número significativo de trabajadores son: Canóvanas, 20.6 por ciento; Río Grande, 16.4 por ciento; y San Juan, 10.8 por ciento.

Toa Baja

La población trabajadora de Toa Baja alcanzó la cifra de 27,120 personas en el 1990. De éstas, 76.3 por ciento se encontraba laborando fuera del municipio y 23.7 por ciento trabajaba en el mismo municipio de Toa Baja. Este municipio desplaza diariamente 20,700 trabajadores hacia otros municipios de Puerto Rico. En términos absolutos, esta cifra permite ubicarlo dentro los cinco municipios con mayor salida de trabajadores. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen en este municipio fue de 73.5. Es decir, por cada 100 empleados residentes en el municipio 74 trabajadores salen a trabajar hacia otros municipios. De la población trabajadora que viaja, el 50.4 por ciento se dirige a trabajar hacia San Juan, 21.7 por ciento hacia Bayamón y el restante 27.9 por ciento hacia otros municipios.

Por otro lado, este municipio recibe diariamente 4,919 trabajadores. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino indica que por cada 100 empleados residentes en el municipio llegan 18 trabajadores residentes en otros municipios. En términos netos, el municipio de Toa Baja desplaza más trabajadores que los que recibe para una tasa negativa de 56.1. En otras palabras, por cada trabajador que llega al municipio salen 4.2 trabajadores del mismo, convirtiéndolo en el cuarto municipio con mayor desplazamiento de trabajadores.

Toa Baja recibe mayormente a trabajadores residentes en municipios ubicados en la parte Noreste e interior Este de Puerto Rico. El 27.4 por ciento de los trabajadores que llegan reside en Bayamón, 10.8 por ciento en Toa Alta, 10.8 por ciento en Dorado y 51.0 por ciento reside en otros municipios.



Guaynabo

Según el Censo de 1990, la población trabajadora de Guaynabo alcanzó la cifra de 31,352 personas. De éstas, el 72.0 por ciento trabajaba fuera del municipio y 28.0 por ciento dentro del municipio. De este municipio salen diariamente 22,580 personas a trabajar. Esto ubica a Guaynabo como el cuarto municipio con mayor movilidad de trabajadores en cifras absolutas. En términos de la tasa de movilidad laboral por lugar de origen, salen 70 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. La mayor parte de la población trabajadora de Guaynabo trabajaba en los municipios de San Juan y Bayamón, con 71.2 por ciento y 10.1 por ciento, respectivamente. El restante 18.7 por ciento trabajaba en otros municipios.

Además de estar entre los diez municipios con mayor salida de trabajadores tanto en términos relativos como absolutos, Guaynabo es también uno de los diez municipios con mayor entrada de trabajadores. Este municipio recibe diariamente 16,202 trabajadores residentes en otros municipios, que en términos de la tasa de movilidad laboral por lugar de destino implica que llegan 50 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. Según la tasa neta de movilidad laboral (-19.8), de este municipio salen más trabajadores de los que llegan. Guaynabo desplaza diariamente 1.4 trabajadores por cada trabajador que llega al municipio. Este municipio recibe diariamente trabajadores de 56 municipios de la Isla, pero principalmente a los que residen en Bayamón, 25.2 por ciento; San Juan, 25.1 por ciento; Toa Baja, 9.1 por ciento; y otros municipios, 40.6 por ciento.

Hormigueros

De acuerdo al Censo de 1990, este municipio contaba con 4,831 trabajadores residentes de los cuales 71.5 por ciento se encontraba laborando fuera del municipio mientras que el 28.5 por ciento laboraba en el mismo municipio de residencia. Por otra parte, del municipio de Hormigueros salían diariamente a trabajar 3,453 residentes los cuales se desplazaban hacia 19 municipios. En términos de la tasa de movilidad laboral por lugar de origen, esto significa la salida de 69 trabajadores por cada 100 empleados del municipio.

De esta población que se desplazaba a trabajar hacia otros municipios, ocho de cada diez, o 79.9 por ciento, trabajaba en Mayaguez; el 5.1 por ciento trabajaba en San Germán y el 4.1 por ciento en Cabo Rojo. Estos tres municipios, que comparten los límites con Hormigueros, reciben el 89.1 por ciento de los trabajadores residentes en éste. El restante 10.9 por ciento sale a trabajar hacia otros municipios cercanos, principalmente los que están ubicados en la Costa Oeste de Puerto Rico.

En cambio, el municipio de Hormigueros recibe 953 trabajadores de otros municipios de la Isla. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino alcanzó el valor de 19.1, es decir que, por cada 100 empleados residentes del municipio, llegan 19 trabajadores residentes en otros municipios. En términos netos, de este municipio salen más trabajadores de los que llegan para una tasa negativa de 50.2, por lo que se sitúa en el quinto lugar entre los municipios con mayor salida de trabajadores. En otras palabras, Hormigueros desplaza 3.6 trabajadores por cada trabajador que llega al municipio.

En cuanto a la distribución geográfica, el patrón de recepción de trabajadores es casi similar al patrón de salida de esta población. Mayormente, llegan a trabajar a este municipio residentes de municipios



adyacentes como San Germán, 31.3 por ciento; Mayaguez, 24.0 por ciento; y Cabo Rojo, 10.1 por ciento. El 34.6 por ciento restante reside en otros municipios de la Isla.

Canóvanas

La población trabajadora de este municipio, según datos censales del 1990, fue de 9,469 personas de 16 años y más. De éstas, 69.4 por ciento trabajó fuera del municipio y 30.6 por ciento trabajó en el municipio de residencia. Del municipio de Canóvanas salen 6,570 trabajadores diariamente hacia otros municipios de la Isla. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen, alcanzó 67.3. Esto significa que por cada 100 empleados del municipio, 67 trabajadores se desplazan hacia otros municipios. Entre la población que trabajaba en otros municipios, el 42.2 por ciento realizaba sus actividades laborales en San Juan, 31.5 por ciento en Carolina y 26.3 por ciento en otros municipios.

Por otra parte, este municipio recibe diariamente 3,053 trabajadores. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino revela la llegada de 31 trabajadores por cada 100 empleados residentes en el municipio. Una tasa neta de movilidad laboral de -36.0 indica que del municipio de Canóvanas salen más trabajadores que los que llegan. En otras palabras, de este municipio salen 2.2 trabajadores por cada trabajador que llega.

Canóvanas recibe mayormente a trabajadores de municipios ubicados en la parte Noreste e interior Este de Puerto Rico. Del municipio de Carolina proceden 24.2 por ciento de los trabajadores que llegan, 23.6 por ciento de Río Grande, 14.9 por ciento de Loíza y 10.2 por ciento de San Juan. El restante 27.1 por ciento reside en otros municipios.

Gurabo

Según reflejan los datos, de un total de 7,194 trabajadores en el municipio de Gurabo en el 1990, el 67.6 por ciento se encontraba laborando en centros de trabajo localizados fuera de sus límites territoriales. Es decir, sólo el 32.4 por ciento laboraba en el mismo municipio. De este municipio salen diariamente 4,862 personas a trabajar. En términos de la tasa de movilidad laboral por lugar de origen, se observa una salida de 66 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. La mayor parte de la población que se desplaza a trabajar (36.9 por ciento) laboraba en el municipio de Caguas y 28.8 por ciento en el municipio de San Juan. Esto es, casi siete de cada diez trabajadores de Gurabo salen a trabajar únicamente a los municipios de Caguas y San Juan. El 34.3 por ciento restante sale a trabajar hacia otros municipios.

En términos de la recepción de trabajadores, este municipio recibe diariamente 2,002. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino indica que, por cada 100 empleados, el municipio recibe 27 trabajadores residentes de otros municipios. En términos netos, este municipio desplaza más trabajadores que los que recibe (-38.7). De Gurabo diariamente salen 2.4 trabajadores por cada trabajador que llega al municipio.

La mayor parte de los trabajadores que llegan a este municipio reside en municipios ubicados en la parte oriental de la Isla. Caguas es el municipio que envía la mayor cantidad de trabajadores hacia Gurabo (34.7 por ciento). Le siguen, en orden descendente, Juncos con 15.4 por ciento, San Juan con 8.4 por ciento, San Lorenzo con 7.7 por ciento y los demás municipios con 33.8 por ciento.



Río Grande

La población trabajadora en este municipio fue de 11,816 personas de 16 años y más en el 1990. De éstas, el 67.7 por ciento se encontraba trabajando fuera del municipio y el 32.3 por ciento trabajó en el mismo municipio. De Río Grande salían diariamente 7,996 personas a trabajar hacia otros municipios. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen fue de 64.6. En otras palabras, de este municipio salían 65 trabajadores por cada 100 empleados residentes en el mismo. Esta población trabajadora mayormente se desplazaba hacia los municipios de San Juan (35.7 por ciento), Carolina (30.5 por ciento), Canóvanas (9.0 por ciento) y Fajardo (8.3 por ciento). El restante 16.5 por ciento salía a trabajar hacia otros municipios del País.

Según estos datos censales, simultáneamente con la salida de sus trabajadores, este municipio recibe diariamente 2,140 trabajadores. En términos de la tasa por lugar de destino, llegan al mismo 17 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. En términos netos, el municipio de Río Grande desplaza más trabajadores que los que llegan (-47.3). Diariamente, salen en promedio 3.7 trabajadores por cada trabajador que llega al municipio. De todos los trabajadores que recibe 19.5 por ciento reside en el municipio de Luquillo, 12.7 por ciento en Canóvanas, 12.1 por ciento en Fajardo, 10.6 por ciento en Carolina y 45.1 por ciento en otros municipios de la Isla.

Municipios con mayor tasa de movilidad laboral por lugar de destino

Barceloneta

Barceloneta es el municipio con la tasa de movilidad laboral por lugar de destino más alta, 144.3. En cifras absolutas, ocupa la posición doce respecto a los demás municipios. A este municipio llegan diariamente 6,975 trabajadores residentes en otros municipios de Puerto Rico, lo que representa el 69.9 por ciento de todos los trabajadores que laboran en Barceloneta. Sólo el 30.1 por ciento de los trabajadores son residentes del mismo municipio. Considerando la tasa de movilidad laboral por lugar de destino, ésta muestra que por cada 100 empleados del municipio llegan 144 trabajadores de otros municipios. La población que llega a trabajar reside mayormente en municipios ubicados en la parte Norte e interior Oeste de Puerto Rico. Del municipio de Arecibo llega diariamente el 36.3 por ciento de los trabajadores; de Manatí, el 15.5 por ciento; de Vega Baja, el 9.9 por ciento; y el 38.3 por ciento restante de otros municipios.

Con una población trabajadora, al 1990, de 4,704 personas, este municipio tiene la capacidad de mantener trabajando al 63.8 por ciento de la misma. El 36.2 por ciento restante sale a trabajar hacia otros municipios de la Isla. Respecto a la corriente inversa, el municipio de Barceloneta desplaza diariamente 1,702 trabajadores que, en términos de la tasa de movilidad laboral por lugar de origen, significa la salida de 35 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. La tasa neta de movilidad laboral indica que llegan más trabajadores que los que salen del municipio, 109.1. Por otro lado, Barceloneta recibe diariamente 4.1 trabajadores por cada trabajador que sale del municipio.

En cifras absolutas, se observa que la población trabajadora de Barceloneta recibe un excedente neto de 5,273 trabajadores diariamente. Porcentualmente, esto representa un incremento de 52.9 por ciento sobre el total de trabajadores del municipio. De la población que labora fuera del municipio, 39.7 por



ciento trabaja en Manatí, 20.6 por ciento en Arecibo, 8.8 por ciento en Vega Baja y 30.9 por ciento trabaja en otros municipios de la Isla.

San Juan

Históricamente, la Capital de Puerto Rico ha sido un continuo receptor tanto de migrantes como de trabajadores. San Juan es el segundo municipio con la mayor tasa de recepción de trabajadores de la Isla aunque, en cifras absolutas, es el municipio que alberga al mayor número de trabajadores diariamente. San Juan recibe diariamente 134,612 trabajadores de casi todos los municipios de Puerto Rico. Esta cifra representa el 55.5 por ciento de la población que trabaja en San Juan. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino indica que, por cada 100 empleados del municipio de San Juan, llegan 99 trabajadores residentes en otros municipios. La población que llega a trabajar a San Juan proviene de 76 municipios, a excepción de Culebra. Sobre el 50 por ciento de los trabajadores proviene de sólo tres municipios. Estos son: Carolina, 21.9 por ciento; Bayamón, 18.1 por ciento; y Guaynabo, 11.9 por ciento.

Según el Censo de 1990, San Juan tenía una población trabajadora de 132,836 personas de 16 años y más. De éstas, el 81.2 por ciento laboraba en el mismo municipio de residencia. Sólo el 18.8 por ciento de esta población sale a trabajar hacia otros municipios. Diariamente, se desplazan 24,997 trabajadores del municipio de San Juan hacia otros municipios de la Isla. En términos de la tasa de movilidad laboral por lugar de origen, salen 18 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. La tasa neta de movilidad laboral alcanzó 80.7, indicando que este municipio recibe más trabajadores de los que salen. San Juan recibe 5.4 trabajadores por cada trabajador que sale del municipio.

En cifras absolutas, la población trabajadora de San Juan recibe diariamente un excedente neto de 109,615 trabajadores, que porcentualmente representa un incremento de 45.2 por ciento en el total de trabajadores en el municipio. La población trabajadora que sale de la Capital se desplaza mayormente a los mismos tres municipios de los cuales se recibe el mayor número de trabajadores. Estos son: Carolina, 29.3 por ciento; Guaynabo, 16.2 por ciento; y Bayamón, 14.2 por ciento.

Manatí

Manatí recibe diariamente 6,680 trabajadores. Estos representan el 53.7 por ciento de la población trabajadora que recibe el municipio. El restante 46.3 por ciento son trabajadores residentes en el mismo municipio. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino fue de 69.3. Es decir, por cada 100 empleados del municipio llegan 69 trabajadores residentes en otros municipios. Manatí recibe trabajadores de 42 municipios diferentes. Los tres municipios que aportan el mayor número de trabajadores son: Vega Baja, 25.6 por ciento; Arecibo, 14.8 por ciento; y Barceloneta, 10.1 por ciento. El restante 49.5 por ciento reside en otros municipios.

El municipio de Manatí registró una población trabajadora de 9,264 personas. De éstos, el 62.1 por ciento trabajaba en el mismo municipio y el 37.9 por ciento salió a laborar a otros municipios. Este municipio desplaza diariamente 3,512 trabajadores hacia otros municipios. En términos de la tasa por lugar de origen, esto implica la salida de 36 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. La tasa neta de movilidad laboral indica que este municipio recibe más trabajadores de los que salen. Manatí recibe 1.9 trabajadores por cada trabajador que sale.



Diariamente, este municipio incrementa su población trabajadora en 25.5 por ciento, que en cifras absolutas significa un incremento neto de 3,168 trabajadores. La mayor parte de la población que sale labora en el municipio de Barceloneta, 30.8 por ciento; Vega Baja, 21.9 por ciento; y San Juan, 10.3 por ciento. Esto representa el 63.0 por ciento en sólo estos tres municipios. El restante 37.0 por ciento sale a trabajar a otros 24 municipios.

Mayaguez

Diariamente, al municipio de Mayaguez se trasladan a trabajar 17,638 trabajadores residentes en otros municipios de Puerto Rico. Esto representa el 42.4 por ciento de la población que trabaja en el municipio. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino alcanza la cifra de 63.8; es decir, por cada 100 empleados del municipio llegan 64 trabajadores.

Este municipio aumenta diariamente su población trabajadora en 34.9 por ciento, que implica un excedente neto de 14,525 trabajadores. La mayor parte de los trabajadores que llegan reside en municipios adyacentes a Mayaguez. Los cuatro municipios de los cuales recibe el mayor número de trabajadores son: Cabo Rojo, 18.4 por ciento; Hormigueros, 15.6 por ciento; Añasco, 14.2 por ciento; y San Germán, 10.6 por ciento.

La población trabajadora de Mayaguez totaliza 27,046 personas. Dentro del municipio se mantiene trabajando el 88.5 por ciento de su población trabajadora y sólo el 11.5 por ciento de esta población sale a trabajar hacia otros municipios de la Isla. Por otra parte, Mayaguez desplaza diariamente 3,113 trabajadores hacia otros municipios. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen indica que salen 11 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. El balance neto muestra que al municipio de Mayaguez llegan más trabajadores de los que salen (52.5). El municipio recibe 5.7 trabajadores por cada trabajador que sale del municipio de Mayaguez. La mayor parte de los trabajadores que salen del municipio labora en Añasco, 20.4 por ciento; Aguadilla, 13.7 por ciento; y San Germán, 9.9 por ciento. El 56.0 por ciento trabaja en otros cuarenta municipios de la Isla.

Humacao

El municipio de Humacao recibe diariamente 8,814 trabajadores. Esto representa el 45.4 por ciento de la población que llega por motivos laborales. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino muestra que llegan 61 trabajadores por cada 100 empleados residentes en el municipio. Como consecuencia, este municipio incrementa diariamente su población trabajadora en 27.1 por ciento, resultando en un excedente neto de 5,262 trabajadores. De la población trabajadora que recibe este municipio, 19.8 por ciento reside en Yabucoa; 17.5 por ciento en Las Piedras; y 8.9 por ciento en Caguas. El restante 53.8 por ciento de los trabajadores reside en otros municipios.

En el 1990, el municipio de Humacao contaba con 14,136 trabajadores. De éstos, el 74.9 por ciento laboraba en el mismo municipio y una cuarta parte (25.1 por ciento) trabajaba fuera de los límites internos del mismo. Diariamente, 3,552 trabajadores salen hacia otros municipios, lo que significa la salida de 24 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. La tasa neta de movilidad laboral en este municipio fue de 36.1; por tanto, recibe más trabajadores que los que salen. El municipio de Humacao recibe 2.5 trabajadores por cada trabajador que sale.

Los trabajadores residentes de Humacao mayormente trabajan en municipios ubicados en la parte oriental de Puerto Rico. El municipio de Las Piedras recibe un 26.8 por ciento de éstos, 16.9 por



ciento trabaja en San Juan, 13.1 por ciento en Yabucoa y 43.2 por ciento trabaja en otros municipios de la Isla.

Aguadilla

Aguadilla recibía diariamente 7,575 trabajadores residentes en otros municipios de Puerto Rico en el 1990. Esto representa el 41.5 por ciento de la población que trabajaba en el municipio. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino fue de 55.5. Esto significa que por cada 100 empleados del municipio llegan 56 trabajadores residentes en otros municipios. Este municipio recibe diariamente un excedente neto de 4,950 personas que, porcentualmente, representa un incremento de 27.1 por ciento. De la población que llega a trabajar, 27.2 por ciento reside en Moca; 20.6 por ciento en Isabela; 17.7 por ciento en Aguada; 10.4 por ciento en San Sebastián; y el restante 24.1 por ciento reside en otros municipios.

Aguadilla tiene una población trabajadora de 13,309 personas, de las cuales 80.3 por ciento trabaja en el mismo municipio y sólo 19.7 por ciento sale a laborar hacia otros municipios de la Isla. Del municipio salen diariamente 2,625 trabajadores. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen indica la salida de 19 trabajadores por cada 100 empleados. En términos netos, el municipio recibe más trabajadores que los que salen (36.2). Aguadilla recibe 2.9 trabajadores por cada trabajador que sale del municipio. De los trabajadores que salen del municipio de Aguadilla, 21.8 por ciento va a trabajar a Mayaguez; 18.7 por ciento a Isabela; 18.0 por ciento a Moca; 13.5 por ciento a Aguada; y el restante 28.0 por ciento labora en otros municipios de la Isla.

Guayama

Este municipio recibe diariamente 4,695 trabajadores de otros municipios. Esto representa el 39.3 por ciento de la población que trabaja en el mismo. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino fue de 54.0. Es decir, por cada 100 empleados del municipio llegan 54 trabajadores residentes en otros municipios. Guayama aumenta su población trabajadora un 29.4 por ciento en horas laborales, que en cifras absolutas significa un incremento neto de 3,511 personas. En el municipio de Arroyo reside el 34.0 por ciento de los trabajadores que llegan a Guayama, 19.1 por ciento en Salinas y 16.8 por ciento en Patillas. El restante 60.1 por ciento de los trabajadores de Guayama son residentes de otros municipios de la Isla.

En el 1990, Guayama registró una población trabajadora de 8,447 personas de 16 años y más. De éstas, el 86.0 por ciento laboraba en el mismo municipio y sólo 14.0 por ciento salía a trabajar hacia otros municipios. De Guayama salen diariamente 1,184 trabajadores. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen representa la salida de 13.6 trabajadores por cada 100 empleados del municipio. En términos netos, este municipio recibe más trabajadores de los que salen del mismo (40.4). Al municipio de Guayama llegan 4 trabajadores por cada trabajador que sale del municipio. De los trabajadores que salen, 26.4 por ciento trabaja en Salinas, 16.6 por ciento en Arroyo y 12.7 por ciento en San Juan. El restante 55.7 por ciento trabaja en otros veintiocho municipios de Puerto Rico.

Maricao

Aunque el municipio de Maricao es uno de los municipios más pequeños en términos del número de su población trabajadora, es uno de los diez municipios con mayor movilidad laboral en Puerto Rico. El municipio recibe diariamente 823 trabajadores residentes en otros municipios de Puerto Rico. El 38.7



por ciento de su población trabajadora reside en otros municipios. La tasa de movilidad laboral por lugar de destino fue de 53.3, lo que significa que por cada 100 empleados del municipio llegan 53 trabajadores residentes en otros municipios.

Diariamente, este municipio incrementa su población trabajadora en horas laborales en 28.4 por ciento, que en cifras absolutas representa un incremento neto de 603 personas. De los trabajadores que recibe Maricao, 21.7 por ciento proviene de Mayaguez; 18.8 por ciento de Las Marías; 17.3 por ciento de Sabana Grande; 10.2 por ciento de San Germán; y 32.0 por ciento reside en otros municipios de la Isla.

Este municipio cuenta con una población trabajadora de 1,521 personas. El mismo mantiene trabajando al 85.5 por ciento de su población trabajadora y sólo el 14.5 por ciento sale a trabajar hacia otros municipios de la Isla. De Maricao salen diariamente 220 trabajadores a laborar a diez municipios de la Isla. La tasa de movilidad laboral por lugar de origen fue de 14.2. Es decir, por cada 100 empleados del municipio salen 14 trabajadores hacia otros municipios. La tasa neta de movilidad laboral indica que este municipio recibe más trabajadores de los que salen (39.0). El municipio de Maricao recibe 3.7 trabajadores por cada trabajador que sale del municipio. La mayoría de los trabajadores que salen de este municipio trabaja en el municipio de Mayaguez, 49.1 por ciento; 13.2 por ciento en Yauco; 7.3 por ciento en Lares; y 30.4 por ciento trabaja en otros municipios.

Conclusiones

En términos generales, Puerto Rico tiene una tendencia ascendente respecto a la movilidad laboral intermunicipal. La salida mayor de trabajadores ocurre en los municipios ubicados en la Costa Norte, específicamente en Cataño, Trujillo Alto, Toa Alta, Loíza y Toa Baja. Este movimiento de trabajadores se da mayormente hacia municipios adyacentes al municipio de residencia o a municipios con fácil acceso a las grandes vías de comunicación.

De igual manera, se ha observado que los municipios que reciben mayor cantidad de trabajadores también se encuentran ubicados, en su mayoría, en la Costa Norte. Algunos de éstos son: Barceloneta, San Juan, Cataño, Manatí, Aguadilla y Guaynabo. Mayormente, estos municipios reciben trabajadores que residen en municipios cercanos. El municipio de San Juan recibe trabajadores residentes en casi la totalidad de la Isla (excepto Culebra).

Estos movimientos deben estar influenciados por las desigualdades existentes en el desarrollo social y económico entre los municipios de la Isla, las características relacionadas con la distribución geográfica del crecimiento económico del país y por la interacción económica existente entre los municipios. Dichos factores generan fuerzas que atraen trabajadores de otros municipios o empujan a los trabajadores locales a buscar trabajo en otros municipios. Además, la dinámica de estos movimientos de trabajadores puede, a su vez, estar afectada por los cambios migratorios internos ocurridos en Puerto Rico.

El presente trabajo es uno, más bien, de naturaleza descriptiva. Este ha pretendido sólo sentar las bases para que estudios posteriores aborden el tema de la movilidad laboral desde una perspectiva más analítica. Los datos que provengan del Censo poblacional del 2000 pueden dar margen también a interesantes trabajos comparativos. 

APENDICE

Tabla A-1
**TASA DE MOVILIDAD LABORAL POR LUGAR DE ORIGEN
PUERTO RICO: 1990**

Municipio de residencia	Número de trabajadores que salen	Población empleada más FAEU*	Tasa	Municipio de residencia	Número de trabajadores que salen	Población empleada más FAEU*	Tasa
Adjuntas	652	3,807	17.1	Lajas	2,706	6,043	44.8
Aguada	3,840	9,398	40.9	Lares	1,761	6,015	29.3
Aguadilla	2,625	13,658	19.2	Las Marias	710	2,257	31.5
Aguas Buenas	3,377	5,986	56.4	Las Piedras	3,565	7,094	50.3
Aibonito	1,213	6,030	20.1	Loíza	5,173	6,895	75.0
Añasco	3,133	7,283	43.0	Luquillo	2,871	4,810	59.7
Arecibo	5,479	23,286	23.5	Manatí	3,512	9,642	36.4
Arroyo	2,128	4,047	52.6	Maricao	220	1,545	14.2
Barceloneta	1,702	4,833	35.2	Maunabo	816	2,344	34.8
Barranquitas	1,818	4,930	36.9	Mayaguez	3,113	27,663	11.3
Bayamón	38,258	68,856	55.6	Moca	4,226	7,701	54.9
Cabo Rojo	4,454	10,505	42.4	Morovis	2,792	5,814	48.0
Caguas	16,529	40,311	41.0	Naguabo	2,389	5,000	47.8
Camuy	2,872	7,211	39.8	Naranjito	3,098	5,413	57.2
Canóvanas	6,570	9,763	67.3	Orocovis	1,070	3,853	27.8
Carolina	36,905	61,944	59.6	Patillas	1,915	4,237	45.2
Cataño	6,884	8,767	78.5	Peñuelas	2,194	4,591	47.8
Cayey	3,656	11,116	32.9	Ponce	3,552	43,682	8.1
Ceiba	1,422	6,209	22.9	Quebradillas	1,944	5,140	37.8
Ciales	1,241	3,807	32.6	Rincón	1,255	3,282	38.2
Cidra	4,330	8,694	49.8	Rio Grande	7,996	12,371	64.6
Coamo	2,240	7,305	30.7	Sabana Grande	3,088	6,189	49.9
Comerio	2,245	4,292	52.3	Salinas	2,236	6,081	36.8
Corozal	3,218	7,331	43.9	San Germán	3,890	9,529	40.8
Culebra	35	596	5.9	San Juan	24,997	135,908	18.4
Dorado	4,557	8,107	56.2	San Lorenzo	3,786	8,234	46.0
Fajardo	3,216	10,312	31.2	San Sebastián	2,439	8,932	27.3
Florida	1,178	1,980	59.5	Santa Isabel	1,452	4,185	34.7
Guánica	1,591	3,599	44.2	Toa Alta	9,622	12,545	76.7
Guayama	1,184	8,694	13.6	Toa Baja	20,700	28,145	73.5
Guayanilla	2,346	4,444	52.8	Trujillo Alto	15,750	20,189	78.0
Guaynabo	22,580	32,137	70.3	Utuado	1,314	6,490	20.2
Gurabo	4,862	7,398	65.7	Vega Alta	5,121	8,742	58.6
Hatillo	4,509	7,819	57.7	Vega Baja	6,470	13,783	46.9
Hormigueros	3,453	4,977	69.4	Vieques	17	2,079	0.8
Humacao	3,552	14,569	24.4	Villalba	1,977	4,195	47.1
Isabela	3,004	9,388	32.0	Yabucoa	3,106	7,980	38.9
Jayuya	399	2,743	14.5	Yauco	3,517	9,272	37.9
Juana Díaz	5,354	8,944	59.9				
Juncos	4,498	7,276	61.8	Total	389,469	940,222	41.4

* FAEU: Fuerzas Armadas de los Estados Unidos.

Fuente: Negociado del Censo federal, **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-2
**TASA DE MOVILIDAD LABORAL POR LUGAR DE DESTINO
PUERTO RICO: 1990**

Municipio de trabajo	Número de trabajadores que llegan	Población empleada más FAEU*	Tasa	Municipio de trabajo	Número de trabajadores que llegan	Población empleada más FAEU*	Tasa
Adjuntas	234	3,807	6.1	Lajas	941	6,043	15.6
Aguada	1,521	9,398	16.2	Lares	713	6,015	11.9
Aguadilla	7,575	13,658	55.5	Las Marias	280	2,257	12.4
Aguas Buenas	945	5,986	15.8	Las Piedras	3,354	7,094	47.3
Aibonito	1,146	6,030	19.0	Loíza	934	6,895	13.5
Añasco	1,962	7,283	26.9	Luquillo	1,076	4,810	22.4
Arecibo	8,889	23,286	38.2	Manatí	6,680	9,642	69.3
Arroyo	856	4,047	21.2	Maricao	823	1,545	53.3
Barceloneta	6,975	4,833	144.3	Maunabo	205	2,344	8.7
Barranquitas	1,009	4,930	20.5	Mayaguez	17,638	27,663	63.8
Bayamón	25,000	68,856	36.3	Moca	1,258	7,701	16.3
Cabo Rojo	1,326	10,505	12.6	Morovis	739	5,814	12.7
Caguas	12,913	40,311	32.0	Naguabo	857	5,000	17.1
Camuy	1,340	7,211	18.6	Naranjito	861	5,413	15.9
Canóvanas	3,053	9,763	31.3	Orocovis	394	3,853	10.2
Carolina	22,389	61,944	36.1	Patillas	561	4,237	13.2
Cataño	8,316	8,767	94.9	Peñuelas	1,179	4,591	25.7
Cayey	3,348	11,116	30.1	Ponce	13,744	43,682	31.5
Ceiba	2,908	6,209	46.8	Quebradillas	671	5,140	13.1
Ciales	1,027	3,807	27.0	Rincón	785	3,282	23.9
Cidra	2,655	8,694	30.5	Rio Grande	2,140	12,371	17.3
Coamo	787	7,305	10.8	Sabana Grande	1,110	6,189	17.9
Comerio	565	4,292	13.2	Salinas	1,751	6,081	28.8
Corozal	854	7,331	11.6	San Germán	3,243	9,529	34.0
Culebra	60	596	10.1	San Juan	134,612	135,908	99.0
Dorado	3,976	8,107	49.0	San Lorenzo	1,508	8,234	18.3
Fajardo	3,735	10,312	36.2	San Sebastián	1,685	8,932	18.9
Florida	263	1,980	13.3	Santa Isabel	1,352	4,185	32.3
Guánica	817	3,599	22.7	Toa Alta	1,937	12,545	15.4
Guayama	4,695	8,694	54.0	Toa Baja	4,919	28,145	17.5
Guayanilla	1,017	4,444	22.9	Trujillo Alto	4,095	20,189	20.3
Guaynabo	16,202	32,137	50.4	Utua	716	6,490	11.0
Gurabo	2,002	7,398	27.1	Vega Alta	2,567	8,742	29.4
Hatillo	1,052	7,819	13.5	Vega Baja	4,203	13,783	30.5
Hormigueros	953	4,977	19.1	Vieques	151	2,079	7.3
Humacao	8,814	14,569	60.5	Villalba	580	4,195	13.8
Isabela	1,434	9,388	15.3	Yabucoa	1,312	7,980	16.4
Jayuya	218	2,743	7.9	Yauco	1,892	9,272	20.4
Juana Díaz	1,574	8,944	17.6				
Juncos	1,598	7,276	22.0	Total	389,469	940,222	41.4

* FAEU: Fuerzas Armadas de los Estados Unidos.

Fuente: Negociado del Censo federal, **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990**; y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.

Tabla A-3
**TASA NETA DE MOVILIDAD LABORAL
PUERTO RICO: 1990**

Municipio	Tasa de movilidad por destino	Tasa de movilidad por origen	Tasa de movilidad laboral	Municipio	Tasa de movilidad por destino	Tasa de movilidad por origen	Tasa de movilidad laboral
Adjuntas	6.1	17.1	(11.0)	Lajas	15.6	44.8	(29.2)
Aguada	16.2	40.9	(24.7)	Lares	11.9	29.3	(17.4)
Aguadilla	55.5	19.2	36.2	Las Marias	12.4	31.5	(19.1)
Aguas Buenas	15.8	56.4	(40.6)	Las Piedras	47.3	50.3	(3.0)
Aibonito	19.0	20.1	(1.1)	Loíza	13.5	75.0	(61.5)
Añasco	26.9	43.0	(16.1)	Luquillo	22.4	59.7	(37.3)
Arecibo	38.2	23.5	14.6	Manatí	69.3	36.4	32.9
Arroyo	21.2	52.6	(31.4)	Maricao	53.3	14.2	39.0
Barceloneta	144.3	35.2	109.1	Maunabo	8.7	34.8	(26.1)
Barranquitas	20.5	36.9	(16.4)	Mayaguez	63.8	11.3	52.5
Bayamón	36.3	55.6	(19.3)	Moca	16.3	54.9	(38.5)
Cabo Rojo	12.6	42.4	(29.8)	Morovis	12.7	48.0	(35.3)
Caguas	32.0	41.0	(9.0)	Naguabo	17.1	47.8	(30.6)
Camuy	18.6	39.8	(21.2)	Naranjito	15.9	57.2	(41.3)
Canóvanas	31.3	67.3	(36.0)	Orocovis	10.2	27.8	(17.5)
Carolina	36.1	59.6	(23.4)	Patillas	13.2	45.2	(32.0)
Cataño	94.9	78.5	16.3	Peñuelas	25.7	47.8	(22.1)
Cayey	30.1	32.9	(2.8)	Ponce	31.5	8.1	23.3
Ceiba	46.8	22.9	23.9	Quebradillas	13.1	37.8	(24.8)
Ciales	27.0	32.6	(5.6)	Rincón	23.9	38.2	(14.3)
Cidra	30.5	49.8	(19.3)	Rio Grande	17.3	64.6	(47.3)
Coamo	10.8	30.7	(19.9)	Sabana Grande	17.9	49.9	(32.0)
Comerio	13.2	52.3	(39.1)	Salinas	28.8	36.8	(8.0)
Corozal	11.6	43.9	(32.2)	San Germán	34.0	40.8	(6.8)
Culebra	10.1	5.9	4.2	San Juan	99.0	18.4	80.7
Dorado	49.0	56.2	(7.2)	San Lorenzo	18.3	46.0	(27.7)
Fajardo	36.2	31.2	5.0	San Sebastián	18.9	27.3	(8.4)
Florida	13.3	59.5	(46.2)	Santa Isabel	32.3	34.7	(2.4)
Guánica	22.7	44.2	(21.5)	Toa Alta	15.4	76.7	(61.3)
Guayama	54.0	13.6	40.4	Toa Baja	17.5	73.5	(56.1)
Guayanilla	22.9	52.8	(29.9)	Trujillo Alto	20.3	78.0	(57.7)
Guaynabo	50.4	70.3	(19.8)	Utado	11.0	20.2	(9.2)
Gurabo	27.1	65.7	(38.7)	Vega Alta	29.4	58.6	(29.2)
Hatillo	13.5	57.7	(44.2)	Vega Baja	30.5	46.9	(16.4)
Hormigueros	19.1	69.4	(50.2)	Vieques	7.3	0.8	6.4
Humacao	60.5	24.4	36.1	Villalba	13.8	47.1	(33.3)
Isabela	15.3	32.0	(16.7)	Yabucoa	16.4	38.9	(22.5)
Jayuya	7.9	14.5	(6.6)	Yauco	20.4	37.9	(17.5)
Juana Díaz	17.6	59.9	(42.3)				
Juncos	22.0	61.8	(39.9)	Total	41.4	41.4	0.0

Fuente: Negociado del Censo federal, **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990**;
y Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Oficina del Censo.



NOTA

1. En este estudio no se excluyeron los miembros de las Fuerzas Armadas de los Estados Unidos de la población empleada, ya que es necesario compensar esta población cuando se realiza el cálculo de indicadores con la población trabajadora.

BIBLIOGRAFIA

Administración de Fomento Económico (1974) **La Movilidad Laboral en Puerto Rico**. San Juan.

Administración de Fomento Económico (1985) **La Movilidad Laboral en Puerto Rico**. San Juan.

Administración de Fomento Económico (1997) **Estadísticas sobre la Movilidad Laboral en Puerto Rico**. San Juan.

Departamento de Comercio federal (1993) **Censo de Población y Vivienda de Puerto Rico 1990, Características Sociales y Económicas**. Washington.

Dietz, J. (1989) **Historia Económica de Puerto Rico**. Río Piedras: Ediciones Huracán.

Junta de Planificación (1995) **Indicadores Socioeconómicos por Municipio 1992**. San Juan.

United Nations (1973) **Determinants and Consequences of Population Trends**. Vol. 1, New York.

Punpuing S. (1992) **Correlates of Commuting Patterns: A Case Study of Bangkok, Thailand**. Mahidol University: Institute for Population and Social Research.

Termonte, M. (1972) "The Extent of Commuting", **Patterns of Urbanization: Comparative Country Studies**. Vol. 1.

Vázquez, J. (1988) **La población de Puerto Rico y su trayectoria histórica**. Raga Offset Printing Service.

Vega, N. (1987) **Patrones de conmutar durante 1970 y 1980**. Tesis de Maestría, Universidad de Puerto Rico, Recinto de Ciencias Médicas.

APENDICE ESTADISTICO

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO

TABLE OF CONTENTS

Tabla	Página	Table	Page
1	A-1	SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA	A-1
2	A-3	PRODUCTO BRUTO	A-3
3	A-4	PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-4
4	A-5	INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-5
5	A-6	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-6
6	A-7	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-7
7	A-8	INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-8
8	A-9	INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-9
9	A-10	PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-10
10	A-11	INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-11
11	A-12	DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-12
		1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
		2 GROSS PRODUCT	A-3
		3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-4
		4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-5
		5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-6
		6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-7
		7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-8
		8 GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT	A-9
		9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-10
		10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-11
		11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-12

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
12	A-13	12 INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA	A-13
13	A-14	13 INGRESO BRUTO AGRICOLA	A-14
14	A-15	14 RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-15
15	A-16	15 INGRESO PERSONAL	A-16
16	A-17	16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-17
17	A-18	17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-18
18	A-19	18 BALANZA DE PAGOS	A-19
19	A-20	19 NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-20
20	A-21	20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-21
21	A-22	21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-22
22	A-24	22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-24
23	A-26	23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-26
		12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	
		13 GROSS FARM INCOME	
		14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	
		15 PERSONAL INCOME	
		16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	
		17 CONSUMERS' DEBT	
		18 BALANCE OF PAYMENTS	
		19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	
		20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	
		21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	
		22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	
		23 EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1999 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 1999

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLA OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
24	A-27	24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU)	A-27
25	A-28	25 BALANCE COMERCIAL	A-28
26	A-29	26 CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS	A-29
27	A-30	27 RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-30
28	A-32	28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-32
29	A-34	29 DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-34
30	A-35	30 PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A-35
31	A-36	31 ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS	A-36
32	A-37	32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS	A-37
33	A-38	33 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-38
34	A-39	34 NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-39
		24 IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC)	A-27
		25 TRADE BALANCE	A-28
		26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS	A-29
		27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-30
		28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-32
		29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-34
		30 PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-35
		31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-36
		32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A-37
		33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-38
		34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-39

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)											Total in current dollars (in millions of dollars)
Producto bruto	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,020.8	36,228.8	Gross product
Ingreso neto	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,975.6	31,523.3	Net income
Ingreso personal	21,105.0	21,868.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,141.1	32,663.3	34,441.3	37,244.0	Personal income
Ingreso personal disponible	19,914.0	20,632.4	21,536.3	23,195.2	24,247.6	25,590.9	27,975.9	30,607.2	32,166.9	34,672.7	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	31,926.9	34,617.7	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	30,603.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,340.8	48,187.0	53,875.4	59,946.3	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,262.5	11,655.9	Gross fixed domestic investment
Total a precios constantes de 1954 (En millones de dólares)											Total in constant 1954 dollars (in millions of dollars)
Producto bruto	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,671.2	5,864.2	6,047.7	6,302.5	Gross product
Ingreso personal (1)	5,551.0	5,513.7	5,693.4	6,056.2	6,242.7	6,546.5	7,073.6	7,578.5	7,757.1	8,199.9	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	5,237.8	5,198.4	5,352.0	5,707.5	5,852.7	6,119.3	6,615.3	7,101.4	7,244.8	7,633.8	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,190.8	7,621.9	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	6,617.8	6,770.3	7,079.3	7,408.1	7,718.2	8,069.3	8,256.0	8,658.9	9,223.3	9,907.9	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,284.8	1,440.7	1,517.9	1,913.8	Gross fixed domestic investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)											Per capita in current dollars (in dollars)
Producto bruto	6,155	6,448	6,650	6,980	7,292	7,685	8,147	8,580	9,169	9,930	Gross product
Ingreso neto	5,108	5,351	5,509	5,884	6,032	6,389	6,670	7,154	7,586	8,188	Net income
Ingreso personal	6,009	6,187	6,429	6,885	7,079	7,394	8,028	8,665	9,017	9,674	Personal income
Ingreso personal disponible	5,670	5,833	6,043	6,442	6,637	6,912	7,509	8,120	8,422	9,006	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	5,645	5,794	6,039	6,337	6,686	7,002	7,469	7,961	8,359	8,992	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	8,714	9,128	9,718	10,254	10,863	11,519	12,168	12,783	14,105	15,571	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)											Per capita in constant 1954 dollars (in dollars)
Producto bruto	1,404	1,406	1,406	1,438	1,453	1,483	1,522	1,556	1,583	1,637	Gross product
Ingreso personal	1,581	1,559	1,598	1,682	1,709	1,768	1,898	2,010	2,031	2,130	Personal income
Ingreso personal disponible	1,491	1,470	1,502	1,585	1,602	1,653	1,775	1,884	1,897	1,983	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	1,485	1,457	1,501	1,559	1,614	1,674	1,766	1,847	1,883	1,980	Personal consumption expenditures
Producto bruto interno	1,884	1,914	1,987	2,057	2,112	2,179	2,216	2,297	2,415	2,574	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA; AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA; FISCAL YEARS (CONT.)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	Other statistics
Otras estadísticas											
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	8.3	5.5	3.9	6.1	6.0	6.8	6.7	6.5	8.3	9.2	In current prices
A precios constantes	2.5	0.9	0.8	3.3	2.5	3.4	3.3	3.4	3.1	4.2	In constant prices
Ingreso promedio por familia (2) (En dólares)	22,234	22,891	23,144	24,608	25,484	25,881	28,097	30,328	30,658	32,892	Average family income (2) (In dollars)
A precios corrientes	5,848	5,768	5,752	6,055	6,151	6,189	6,644	7,037	6,905	7,242	In current dollars
A precios constantes de 1954											In constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.7	3.7	3.6	3.6	3.6	3.5	3.5	3.5	3.4	3.4	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	11,681.0	12,192.5	12,346.4	13,737.4	14,419.9	15,299.7	16,303.0	17,472.4	18,758.9	19,999.0	Salaries and wages (In millions of dollars)
Ingreso neto originado en el turismo (En millones de dólares)	383.3	400.8	429.6	441.3	469.2	498.7	526.8	553.5	597.9	577.1	Net income originated in tourism (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	6,872	6,930	7,246	7,416	7,634	7,678	7,560	7,676	8,112	8,638	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	112.4	118.4	121.5	125.1	128.7	133.8	140.6	148.2	156.6	164.8	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	4.1	5.3	2.6	3.0	2.9	4.0	5.1	5.4	5.7	5.2	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,512	3,537	3,564	3,601	3,654	3,702	3,726	3,770	3,820	3,850	Population (In thousands of persons) (6)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

- (1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
- (2) El número de familias aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por familia. Para propósitos del censo de población, una familia consiste de un jefe de hogar y una persona o más que viven en el mismo hogar y están emparentados con el jefe del hogar por nacimiento, matrimonio o adopción.
- (3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
- (4) Se obtiene dividiendo el producto bruto interno a precios constantes entre el empleo total.
- (5) 1984=100.
- (6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
- (2) The number of families used here represents the division of the total population by the average number of persons per family. For the purpose of the population census, a family consists of a householder and one or more other persons living in the same household who are related to the householder by birth, marriage or adoption.
- (3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
- (4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
- (5) 1984=100.
- (6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	GROSS PRODUCT
PRODUCTO BRUTO	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,020.8	38,228.8	
Gastos de consumo personal	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	31,926.9	34,617.7	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	2,599.6	2,413.7	2,519.0	2,974.8	3,229.2	3,629.3	3,754.6	4,143.0	4,374.2	4,731.5	Durable goods
Artículos no duraderos	9,225.7	9,396.5	9,767.6	9,973.2	10,397.4	10,750.2	11,809.9	12,748.3	13,075.7	14,278.1	Nondurable goods
Servicios	8,001.8	8,650.6	9,234.3	9,870.5	10,803.0	11,543.8	12,266.5	13,119.6	14,477.1	15,608.1	Services
Gastos de consumo del gobierno	4,431.1	4,640.7	4,805.2	5,087.4	5,357.4	5,946.0	6,493.4	6,912.8	7,100.9	7,427.3	Government consumption expenditures
Central (1)	3,706.9	3,864.6	3,992.9	4,230.1	4,443.9	4,939.1	5,405.5	5,740.7	5,913.1	6,164.9	Central (1)
Municipios	724.2	776.1	812.3	857.5	913.5	1,006.9	1,087.9	1,172.1	1,187.7	1,262.3	Municipios
Inversión interna bruta, total	5,188.7	5,036.0	5,351.6	5,925.7	6,481.1	7,194.3	7,914.3	8,946.3	9,293.7	12,140.3	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	417.9	29.8	309.4	373.5	598.4	635.4	324.4	417.7	31.2	484.5	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,262.5	11,655.9	Gross fixed domestic investment
Construcción	2,493.4	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,355.4	6,635.7	Construction
Empresas privadas	1,089.3	1,170.2	1,114.1	1,262.2	1,424.7	1,544.2	1,820.0	1,974.0	2,485.6	3,504.2	Private enterprises
Empresas públicas	1,012.5	1,058.2	1,019.8	1,008.0	1,029.8	1,150.7	1,489.5	1,708.0	1,550.6	1,712.4	Public enterprises
Gobierno	391.6	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.7	1,007.8	1,319.2	1,419.1	Government
Central (1)	292.4	296.4	358.6	391.7	326.1	362.2	568.8	766.0	1,060.2	988.9	Central (1)
Municipios	99.2	108.4	151.7	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	259.0	420.3	Municipios
Maquinaria y equipo	2,277.4	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.8	3,838.9	3,907.1	5,020.1	Machinery and equipment
Empresas privadas	2,137.7	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.3	3,604.5	3,684.1	4,791.5	Private enterprises
Empresas públicas	57.0	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	85.9	74.8	Public enterprises
Gobierno	82.7	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	153.8	Government
Central (1)	66.9	67.3	68.6	84.7	94.5	118.4	117.2	119.8	111.5	126.3	Central (1)
Municipios	15.9	16.0	17.3	18.3	19.2	21.4	23.1	25.0	25.6	27.5	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(7,827.8)	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,881.7)	(13,527.3)	(13,300.7)	(15,956.5)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	25,035.5	27,010.5	27,125.6	26,816.3	28,705.8	31,058.1	31,026.5	32,348.0	38,861.3	43,673.0	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	770.9	888.7	953.7	1,082.5	1,081.2	1,080.7	1,102.5	1,141.7	1,126.4	1,161.4	Federal government
Otros no residentes	24,264.6	26,121.8	26,171.9	25,733.8	27,624.6	29,977.5	29,924.0	31,206.3	37,734.8	42,511.6	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	32,863.3	34,339.0	35,106.8	35,515.0	38,333.1	41,669.4	42,908.2	45,875.3	52,161.9	59,629.5	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	189.5	261.4	287.6	304.7	337.1	340.7	331.7	331.9	336.4	338.0	Federal government
Otros no residentes	32,673.8	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,576.5	45,543.3	51,825.5	59,291.5	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.

(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	
PRODUCTO BRUTO	4,929.8	4,972.8	5,011.5	5,177.8	5,308.9	5,491.8	5,671.2	5,864.2	6,047.7	6,302.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,190.8	7,621.9	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	872.5	788.5	835.1	970.9	1,035.4	1,165.0	1,194.6	1,298.6	1,331.2	1,469.4	Durable goods
Artículos no duraderos	2,364.0	2,303.0	2,352.8	2,365.6	2,410.0	2,480.2	2,703.0	2,854.7	2,838.8	2,938.0	Nondurable goods
Servicios	1,979.0	2,063.3	2,159.7	2,278.2	2,450.7	2,553.6	2,684.1	2,809.2	3,020.8	3,214.5	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,374.1	1,366.6	1,368.6	1,383.1	1,387.1	1,483.8	1,558.2	1,639.1	1,664.4	1,705.1	Government consumption expenditures
Central (1)	1,154.5	1,143.2	1,140.4	1,147.4	1,146.8	1,221.2	1,288.6	1,352.9	1,388.6	1,388.6	Central (1)
Municipios	219.6	223.5	228.2	235.7	240.3	262.6	269.7	286.2	296.4	316.4	Municipios
Inversión interna bruta, total	1,052.8	971.4	1,038.4	1,127.3	1,188.1	1,312.9	1,352.7	1,539.6	1,524.4	2,031.4	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	109.9	12.8	91.4	101.3	137.1	155.2	67.9	98.9	6.4	117.6	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	942.9	958.6	947.0	1,026.0	1,051.1	1,157.7	1,284.8	1,440.7	1,517.9	1,913.8	Gross fixed domestic investment
Construcción	473.9	490.9	477.7	488.3	489.0	527.4	649.7	728.7	812.9	986.3	Construction
Empresas privadas	207.0	218.2	201.3	218.0	236.8	250.2	288.8	306.7	377.3	520.9	Private enterprises
Empresas públicas	192.5	197.3	184.2	174.1	171.1	186.4	236.3	265.4	235.4	254.5	Public enterprises
Gobierno	74.4	75.5	92.2	96.2	81.1	90.8	124.7	156.6	200.2	210.9	Government
Central (1)	55.6	55.3	64.4	67.6	54.2	58.7	89.9	119.0	160.9	148.5	Central (1)
Municipios	18.9	20.2	27.8	28.6	26.9	32.1	34.7	37.6	39.3	62.5	Municipios
Machinery and equipment	469.0	467.7	469.3	537.7	562.1	630.3	635.1	712.0	705.1	927.5	Machinery and equipment
Empresas privadas	440.2	436.0	434.8	502.8	530.5	590.6	592.3	668.7	664.3	865.5	Private enterprises
Empresas públicas	117.7	153.3	177.7	14.5	9.9	13.1	17.3	16.6	15.7	13.7	Public enterprises
Gobierno	17.0	16.4	16.8	20.3	21.7	26.6	25.5	26.7	25.1	28.2	Government
Central (1)	13.8	13.3	13.4	16.7	18.1	22.5	21.3	22.1	20.4	23.1	Central (1)
Municipios	3.3	3.2	3.4	3.6	3.7	4.1	4.2	4.5	4.7	5.0	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(2,712.7)	(2,520.0)	(2,743.1)	(2,947.3)	(3,162.4)	(3,503.6)	(3,821.3)	(4,277.0)	(4,331.8)	(5,055.9)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	4,875.3	5,052.4	4,885.5	4,682.5	4,809.6	4,981.4	4,712.8	4,593.8	5,285.2	5,473.7	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	202.8	223.9	268.4	266.4	261.7	257.9	260.7	264.9	257.7	255.7	Federal government
Otros no residentes	4,672.5	4,828.5	4,617.1	4,416.2	4,547.8	4,723.5	4,452.1	4,328.9	5,031.5	5,218.0	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	7,588.0	7,572.4	7,628.6	7,629.8	7,972.0	8,485.1	8,534.1	8,870.8	9,617.0	10,529.6	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	49.8	65.9	71.5	75.0	81.6	81.3	78.4	77.0	75.8	74.4	Federal government
Otros no residentes	7,538.2	7,506.5	7,557.1	7,554.9	7,890.4	8,403.7	8,455.7	8,793.8	9,541.3	10,455.2	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias regulares; la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.
(1) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 4 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	
PRODUCTO BRUTO	438.5	458.7	472.8	485.4	501.8	518.1	535.3	551.5	579.1	606.6	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	380.2	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	422.9	431.0	444.0	454.2	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	298.0	306.1	301.6	306.4	311.9	311.5	314.3	319.0	328.6	322.0	Durable goods
Artículos no duraderos	390.3	408.0	415.1	421.6	431.4	433.4	436.9	446.6	460.6	486.0	Non-durable goods
Servicios	404.4	419.3	427.6	433.3	440.8	452.1	457.0	467.0	479.3	485.6	Services
Gastos de consumo del gobierno	322.5	339.6	351.1	367.8	386.2	400.7	416.7	421.7	426.6	435.6	Government consumption expenditures
Central (1)	321.1	338.1	350.1	368.7	387.5	404.4	419.5	424.3	432.2	444.0	Central (1)
Municipios	329.8	347.3	355.9	363.7	380.2	398.2	403.4	409.6	400.7	398.9	Municipios
Inversión interna bruta, total	492.8	518.4	515.4	525.7	545.5	548.0	585.1	581.1	609.7	597.6	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	506.0	522.3	532.4	541.2	559.7	566.5	590.7	592.0	610.2	609.0	Gross fixed domestic investment
Construcción	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	Construction
Empresas privadas	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	Private enterprises
Empresas públicas	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	Public enterprises
Gobierno	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	Government
Central (1)	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	Central (1)
Municipios	526.1	536.4	553.5	579.0	601.8	617.2	630.3	643.6	658.8	672.8	Municipios
Maquinaria y equipo	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	Machinery and equipment
Empresas privadas	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	Private enterprises
Empresas públicas	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	Public enterprises
Gobierno	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	Government
Central (1)	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	Central (1)
Municipios	485.6	507.4	511.0	506.8	523.1	524.2	550.3	539.2	554.1	541.3	Municipios
Ventas netas de bienes y servicios	288.6	290.8	291.0	295.1	304.4	302.9	310.9	316.3	307.0	315.6	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	513.6	534.7	555.3	572.7	596.9	623.5	658.4	704.2	735.3	797.9	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	380.2	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	422.9	431.0	444.0	454.2	Federal government
Otros no residentes	519.3	541.0	563.0	582.7	607.4	634.6	672.1	720.9	750.0	814.7	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	433.1	453.5	460.3	465.5	480.9	491.1	502.8	517.2	542.4	566.3	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	380.2	396.9	402.4	406.4	413.1	419.0	422.9	431.0	444.0	454.2	Federal government
Otros no residentes	433.4	454.0	460.8	466.1	481.6	491.8	503.5	517.9	543.2	567.1	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes regular agencies: the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	19,827.2	20,460.7	21,520.9	22,818.5	24,429.6	25,923.3	27,831.0	30,010.8	31,926.9	34,617.7	Food
Alimentos	3,778.6	3,911.8	3,994.2	4,079.0	4,328.8	4,296.3	4,571.2	4,855.4	4,875.3	5,158.2	Alcoholic beverages and tobacco products
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,037.7	962.1	955.3	977.5	998.9	980.8	1,073.0	1,153.0	1,363.6	1,356.9	Clothing and accessories
Ropa y accesorios	1,696.0	1,696.9	1,732.4	1,778.0	1,782.1	1,932.9	2,208.8	2,486.3	2,395.0	2,718.8	Personal care
Cuidado personal	574.7	559.0	576.0	577.1	615.0	667.2	711.6	627.1	624.5	729.0	Housing
Vivienda	2,473.7	2,631.8	2,752.6	2,864.3	2,990.0	3,129.7	3,298.3	3,487.0	3,785.5	4,175.7	Household operations
Funcionamiento del hogar	2,374.0	2,362.4	2,491.9	2,757.3	2,818.9	3,045.9	3,298.3	3,645.1	3,748.7	4,007.3	Medical care and funeral expenses
Servicios médicos y funerarios	2,146.0	2,193.1	2,575.9	2,835.5	3,273.5	3,537.1	3,966.5	4,511.7	5,194.0	6,157.6	Business services
Servicios comerciales	1,141.4	1,239.4	1,289.3	1,349.2	1,534.8	1,685.5	1,783.8	1,947.3	2,298.8	2,454.7	Transportation
Transportación	2,454.4	2,525.6	2,580.8	2,872.2	3,152.0	3,541.0	3,732.4	4,012.0	4,239.9	4,445.8	Recreation
Recreación	1,610.5	1,663.1	1,827.7	1,978.7	2,160.0	2,259.1	2,324.7	2,442.2	2,553.1	2,657.0	Education
Educación	644.2	677.0	726.9	757.2	783.5	866.4	911.3	939.6	967.4	984.4	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	123.0	146.2	187.0	202.0	219.1	239.3	268.3	287.9	266.3	308.8	Foreign travel
Viajes al exterior	772.6	856.3	897.3	946.3	975.9	1,014.6	996.3	1,085.2	1,083.1	1,011.5	Miscellaneous purchases
Compras misceláneas	400.1	504.2	489.0	503.2	553.2	578.5	606.4	602.1	617.9	616.0	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	21,226.9	21,928.9	23,076.4	24,477.5	26,185.8	27,774.1	29,750.7	32,081.7	34,013.1	36,781.8	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,399.6	1,468.2	1,555.5	1,659.0	1,756.2	1,850.8	1,919.7	2,070.9	2,086.1	2,164.1	

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
 TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	5,215.6	5,154.8	5,347.6	5,614.8	5,896.1	6,198.7	6,581.6	6,962.5	7,190.8	7,621.9	
Alimentos	776.5	757.0	727.8	710.1	714.4	660.9	645.4	616.0	600.9	581.0	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	212.2	183.0	177.1	170.8	163.6	160.5	173.6	176.3	201.1	190.9	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	734.0	728.5	777.9	807.7	828.6	932.0	1,119.1	1,286.9	1,246.8	1,274.6	Clothing and accessories
Cuidado personal	177.6	170.2	171.9	170.0	177.1	191.6	199.5	167.0	158.8	184.4	Personal care
Vivienda	605.0	618.2	628.3	640.3	651.7	665.5	684.3	703.6	741.1	791.2	Housing
Funcionamiento del hogar	889.9	854.5	905.0	1,004.0	1,053.3	1,135.6	1,231.6	1,374.0	1,410.3	1,556.1	Household operations
Servicios médicos y funerarios	354.5	342.3	369.7	393.1	451.8	476.2	517.0	565.9	631.4	711.6	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	281.2	302.4	314.4	329.4	370.4	397.0	410.6	445.6	493.6	505.0	Business services
Transportación	580.5	563.4	570.8	658.2	732.9	796.0	824.5	868.3	901.3	936.2	Transportation
Recreación	462.3	481.6	554.5	577.7	593.7	619.0	617.0	612.4	660.5	717.4	Recreation
Educación	137.5	133.9	141.3	150.8	151.3	160.4	164.1	164.2	164.1	162.0	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	30.4	34.4	42.8	44.9	47.4	49.8	53.1	54.2	47.3	52.2	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	176.9	168.9	165.4	167.2	169.6	172.8	165.3	174.0	166.2	149.8	Foreign travel
Compras misceláneas	94.2	112.9	106.7	106.6	113.9	114.6	106.3	100.2	97.3	92.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	5,512.7	5,451.2	5,653.6	5,930.7	6,219.7	6,531.8	6,911.3	7,308.4	7,520.6	7,904.6	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	297.2	296.4	306.0	315.9	323.7	333.1	329.7	345.9	329.8	282.7	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 7 - INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
 TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En números índices - In index numbers: 1954=100)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	380.2	396.9	402.4	406.4	414.3	418.2	422.9	431.0	444.0	454.2	Food
Alimentos	486.6	516.8	548.8	574.5	606.0	650.1	708.3	788.2	811.3	887.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	488.9	525.8	539.5	572.4	610.4	610.9	618.1	654.1	678.0	710.9	Clothing and accessories
Ropa y accesorios	231.1	232.9	222.7	220.1	215.1	207.4	197.4	193.2	192.1	213.3	Personal care
Cuidado personal	323.6	328.4	335.1	339.4	347.3	348.2	356.6	375.5	393.3	395.4	Housing
Vivienda	408.9	425.7	438.1	447.3	458.8	470.3	482.0	495.6	510.8	527.8	Household operations
Funcionamiento del hogar	266.8	276.4	275.3	274.6	267.6	268.2	267.8	265.3	265.8	257.5	Medical care and funeral expenses
Servicios médicos y funerarios	605.3	640.6	696.8	721.4	724.6	742.7	767.2	797.3	822.6	865.3	Business services
Servicios comerciales	405.9	409.8	410.1	409.7	414.4	424.5	434.4	437.0	465.7	486.0	Transportation
Transportación	422.8	448.3	452.1	436.4	430.1	444.8	452.7	462.1	470.4	474.9	Recreation
Recreación	348.3	345.4	329.6	342.5	363.8	365.0	376.8	398.8	386.5	370.4	Education
Educación	468.5	505.7	514.6	502.2	518.0	540.1	555.4	572.2	589.7	607.5	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	404.8	425.7	436.7	449.9	462.1	480.7	505.1	531.6	562.5	591.8	Foreign travel
Viajes al exterior	436.7	507.1	542.4	565.9	575.3	587.2	602.8	623.8	651.6	675.2	Miscellaneous purchases
Compras misceláneas	424.7	446.7	458.3	472.1	485.5	505.0	570.5	601.1	635.3	668.5	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	385.1	402.3	408.2	412.7	421.0	425.2	430.5	439.0	452.3	465.3	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	471.0	495.4	508.3	525.2	542.6	555.7	582.2	598.7	632.6	765.6	

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 8 - INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	
TOTAL	4,770.7	5,006.2	5,042.2	5,552.2	5,882.7	6,558.9	7,589.9	8,528.7	9,262.5	11,655.9	TOTAL
Construcción (1)	2,493.4	2,633.2	2,644.3	2,827.4	2,942.4	3,255.4	4,095.1	4,689.8	5,355.4	6,635.7	Construction (1)
Vivienda	670.1	754.2	586.1	639.8	773.7	859.9	1,066.5	1,242.4	1,459.2	2,199.6	Housing
Privada	599.9	620.5	509.6	537.0	642.3	743.0	956.8	1,106.3	1,341.5	2,001.0	Private
Pública	70.1	133.7	76.5	102.8	131.4	116.9	109.7	136.1	117.7	198.6	Public
Edificios industriales y comerciales (2)	1,431.7	1,474.2	1,547.8	1,630.4	1,680.9	1,835.1	2,243.0	2,439.6	2,577.1	3,017.0	Industrial and commercial buildings (2)
Empresas privadas	489.3	549.7	604.6	725.2	782.5	801.2	863.2	867.7	1,144.2	1,503.2	Private enterprises
Empresas públicas	942.4	924.5	943.3	905.2	898.4	1,033.9	1,379.8	1,571.9	1,432.9	1,513.8	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	391.6	404.8	510.3	557.2	487.8	560.4	785.6	1,007.8	1,319.2	1,419.1	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	292.4	296.4	356.6	391.7	326.1	362.2	566.8	766.0	1,060.2	998.9	Central government
Gobiernos municipales	99.2	108.4	153.7	165.5	161.7	198.2	218.8	241.8	259.0	420.3	Municipal governments
Maquinaria y equipo	2,277.4	2,373.0	2,397.9	2,724.9	2,940.3	3,303.5	3,494.8	3,838.9	3,907.1	5,020.1	Machinery and equipment
Empresas privadas	2,137.7	2,212.3	2,221.8	2,548.3	2,775.1	3,094.8	3,259.3	3,604.5	3,684.1	4,791.5	Private enterprises
Empresas públicas (3)	57.0	77.4	90.3	73.6	51.6	68.9	95.1	89.6	85.9	74.8	Public enterprises (3)
Gobierno (4)	82.7	83.3	85.9	103.1	113.7	139.8	140.4	144.8	137.1	153.8	Government (4)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) No incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico.

(2) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refineras.

(3) Incluye las inversiones de la Autoridad de las Navieras de Puerto Rico hasta el 1995, cuando fue privatizada.

(4) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Does not include investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority.

(2) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.

(3) Includes investments by the Puerto Rico Maritime Shipping Authority until 1995, when it was privatized.

(4) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 9 - PRODUCTO BRUTO TOTAL E INTERNO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 ^r	1997 ^r	1998 ^r	1999 ^p	
PRODUCTO BRUTO	21,619.1	22,809.0	23,696.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,957.0	32,342.7	35,020.8	38,228.8	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,195.0)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,854.6)	(21,717.6)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	534.5	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	754.0	767.7	788.7	827.6	Federal government
Otros no residentes	(9,519.3)	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,737.9)	(16,612.0)	(19,643.4)	(22,545.2)	Other nonresidents
PRODUCTO BRUTO INTERNO	30,603.9	32,287.0	34,630.4	36,922.5	39,690.6	42,647.3	45,340.9	48,187.0	53,875.4	59,946.3	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	434.1	449.3	420.0	411.3	369.2	318.4	375.7	466.0	457.3	323.8	Agriculture
Manufactura	12,125.8	12,661.3	14,183.0	15,427.6	16,748.1	17,867.3	18,466.6	19,302.1	22,961.2	26,439.0	Manufacturing
Construcción por contrato y minería (1)	719.9	770.2	798.3	873.8	927.6	1,005.5	1,076.9	1,257.3	1,337.4	1,514.6	Contract construction and mining(1)
Transportación y otros servicios públicos (2)	2,468.1	2,670.7	2,828.4	3,009.0	3,133.9	3,276.3	3,562.7	3,750.9	3,983.0	4,353.2	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	4,728.3	4,832.1	4,990.2	5,303.1	5,635.0	5,989.0	6,281.1	6,724.3	7,352.7	7,876.1	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,895.8	4,307.6	4,595.9	4,896.6	5,246.1	5,730.0	6,164.2	6,917.3	7,371.5	8,206.8	Finance, insurance, and real estate
Servicios	3,015.3	3,321.6	3,582.2	3,908.9	4,332.3	4,723.6	5,024.8	5,313.6	5,693.2	6,013.8	Services
Gobierno	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.3	5,220.1	5,251.2	5,522.9	Government
Central (3)	2,884.3	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,462.0	4,686.6	Central (3)
Municipios	452.9	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	836.3	Municipios
Discrepancia estadística	(120.7)	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(452.4)	(764.6)	(532.1)	(303.9)	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(-) Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(-) Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -in millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 r	1997 r	1998 r	1999p	
INGRESO NETO	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,975.6	31,523.3	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(8,984.8)	(9,478.1)	(10,934.0)	(11,789.5)	(13,049.7)	(14,194.9)	(14,983.9)	(15,844.3)	(18,854.6)	(21,717.6)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	534.5	556.3	617.0	716.1	732.8	721.7	754.0	767.7	788.7	827.6	Federal government
Otros no residentes	(9,519.3)	(10,034.4)	(11,551.0)	(12,505.7)	(13,782.5)	(14,916.7)	(15,737.9)	(16,612.0)	(19,643.3)	(22,545.2)	Other nonresidents
INGRESO NETO INTERNO	26,925.8	28,404.6	30,565.0	32,974.7	35,090.2	37,848.4	39,837.8	42,812.5	47,830.2	53,240.9	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	486.1	502.7	476.0	469.1	419.6	442.0	474.1	638.4	605.2	575.0	Agriculture
Manufactura	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,510.9	24,904.9	Manufacturing
Minería (1)	26.1	25.9	27.7	25.2	28.1	30.0	30.6	34.0	34.7	37.3	Mining (1)
Construcción por contrato	679.2	727.6	753.2	805.4	830.2	902.9	972.0	1,126.9	1,197.9	1,354.3	Contract construction
Transportación y otros servicios públicos (2)	1,777.5	1,899.6	1,943.4	2,132.0	2,193.0	2,359.7	2,521.1	2,690.5	2,778.5	3,033.7	Transportation and other public utilities (2)
Comercio	3,420.1	3,485.0	3,538.3	3,711.7	3,875.2	4,107.7	4,321.8	4,709.4	5,280.3	5,594.6	Trade
Finanzas, seguros y bienes raíces	3,280.1	3,608.9	3,814.0	4,072.5	4,294.2	4,735.2	5,077.0	5,772.5	6,236.9	6,940.0	Finance, insurance, and real estate
Servicios	2,643.0	2,900.5	3,125.2	3,415.3	3,774.6	4,146.1	4,388.8	4,651.5	4,934.5	5,278.2	Services
Gobierno	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,522.9	Government
Central (3)	2,884.3	3,043.8	3,154.0	3,326.7	3,395.4	3,793.3	4,122.3	4,457.1	4,462.0	4,686.6	Central (3)
Municipios	452.9	478.3	518.0	554.6	592.0	647.0	719.0	763.0	789.1	836.3	Municipios

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Minería incluye únicamente las canteras.

(2) Incluye estaciones de radio y televisión.

(3) Incluye las agencias regulares, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r - Revised figures.

p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Mining includes only quarries.

(2) Includes radio and television broadcasting stations.

(3) Includes regular agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,

Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,

Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 r	1997 r	1998 r	1999 p	
INGRESO NETO TOTAL	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,988.1	28,975.6	31,523.3	TOTAL NET INCOME
Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad (1)	13,638.7 4,302.3	14,277.3 4,649.2	14,986.5 4,634.5	16,041.5 5,143.7	16,764.0 5,276.5	17,773.0 5,880.4	18,957.9 5,895.9	20,261.5 6,706.6	21,216.8 7,758.8	22,570.1 8,953.2	Employees' compensation Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	(8,984.8) 487.7 (9,472.5)	(9,478.1) 495.2 (9,973.3)	(10,934.0) 551.7 (11,485.7)	(11,789.5) 657.9 (12,447.4)	(13,049.7) 677.3 (13,727.0)	(14,194.9) 662.5 (14,857.4)	(14,983.9) 750.2 (15,734.1)	(15,854.6) 787.0 (16,607.9)	(18,854.6) 787.0 (19,641.7)	(21,717.6) 826.0 (22,543.5)	Less: Rest of the World Employees' compensation Proprietors' income
INGRESO NETO INTERNO	26,925.8	28,404.6	30,585.1	32,974.7	35,090.2	37,848.4	39,837.8	42,812.5	47,830.2	53,240.9	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	13,151.0 13,774.8	13,782.1 14,622.5	14,444.9 16,120.3	15,383.6 17,591.1	16,086.7 19,003.5	17,110.4 20,737.9	18,207.4 21,630.1	19,497.8 23,314.5	20,429.8 27,400.4	21,744.1 31,496.8	Employees' compensation Proprietors' income
Agricultura Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	486.1 192.5 293.6	502.7 196.0 306.6	476.0 202.1 273.9	469.1 216.4 252.6	419.6 200.1 219.5	442.0 199.1 242.8	474.1 156.9 317.2	638.4 215.8 422.6	605.2 253.1 352.1	575.0 232.4 342.6	Agriculture Employees' compensation Proprietors' income
Manufactura Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	11,276.5 2,946.7 8,329.8	11,732.3 2,893.9 8,738.4	13,215.3 3,139.8 10,075.5	14,462.2 3,329.6 11,132.5	15,687.8 3,466.6 12,221.2	16,684.5 3,561.8 13,122.7	17,210.9 3,612.7 13,598.2	17,969.1 3,703.6 14,265.5	21,510.9 3,882.7 17,628.2	24,904.9 4,081.9 20,823.0	Manufacturing Employees' compensation Proprietors' income
Construcción por contrato y minería Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	705.3 572.8 132.5	753.5 610.3 143.2	780.9 623.4 157.5	830.6 672.3 158.3	858.3 690.8 167.5	932.9 713.4 219.5	1,002.7 783.8 218.9	1,160.9 881.1 279.8	1,232.7 927.2 305.5	1,391.6 1,048.1 343.5	Contract construction and mining Employees' compensation Proprietors' income
Transportación y otros servicios públicos Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	1,777.5 1,302.1 475.4	1,899.6 1,361.4 538.2	1,943.4 1,459.1 484.3	2,132.0 1,548.0 584.0	2,193.0 1,570.3 622.6	2,359.7 1,600.5 759.2	2,521.1 1,774.2 746.9	2,690.5 1,836.3 854.2	2,778.5 1,874.7 903.8	3,033.7 2,044.0 989.7	Transportation and other public utilities Employees' compensation Proprietors' income
Comercio Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	3,420.1 1,965.6 1,454.5	3,485.0 2,056.1 1,428.9	3,538.3 2,103.9 1,434.4	3,711.7 2,200.8 1,510.9	3,875.2 2,319.0 1,556.2	4,107.7 2,485.8 1,621.9	4,321.8 2,598.1 1,723.7	4,709.4 2,973.9 1,735.5	5,280.3 3,349.7 1,930.6	5,594.6 3,577.3 2,017.3	Trade Employees' compensation Proprietors' income
Finanzas, seguros y bienes raíces Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	3,280.1 946.2 2,333.9	3,608.9 969.0 2,639.9	3,814.0 1,015.5 2,798.5	4,072.5 1,089.4 2,983.1	4,294.2 1,152.3 3,141.9	4,735.2 1,148.0 3,587.2	5,077.0 1,247.8 3,829.1	5,772.5 1,298.4 4,474.1	6,236.9 1,387.2 4,849.7	6,940.0 1,481.6 5,458.4	Finance, insurance, and real estate Employees' compensation Proprietors' income
Servicios Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	2,643.0 1,887.9 755.1	2,900.5 2,073.3 827.2	3,125.2 2,229.1 896.1	3,415.3 2,445.7 969.6	3,774.6 2,700.1 1,074.5	4,146.1 2,961.5 1,184.6	4,388.8 3,192.7 1,196.1	4,651.5 3,368.6 1,282.9	4,934.5 3,430.4 1,430.5	5,276.2 3,755.9 1,522.3	Services Employees' compensation Proprietors' income
Gobierno (2) Compensación a empleados Ingresos procedentes de la propiedad	3,337.2 3,337.2 ---	3,522.0 3,522.0 ---	3,672.0 3,672.0 ---	3,881.3 3,881.3 ---	3,987.4 3,987.4 ---	4,440.3 4,440.3 ---	4,841.2 4,841.2 ---	5,220.1 5,220.1 ---	5,251.2 5,251.2 ---	5,522.9 5,522.9 ---	Government (2) Employees' compensation Proprietors' income

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.
(2) Incluye gobierno central y municipios.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.
(2) Includes central government and municipalities.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 12 - INGRESO NETO INTERNO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 r	1997 r	1998 r	1999 p	
TOTAL	11,276.5	11,732.3	13,215.3	14,462.2	15,687.8	16,684.5	17,210.9	17,969.1	21,510.9	24,904.9	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,530.5	1,767.9	2,168.4	2,226.7	2,421.9	2,325.5	1,772.2	1,687.9	1,976.1	2,170.7	Food and kindred products
Productos de tabaco	74.1	83.2	111.9	108.6	101.5	85.3	85.0	77.4	77.5	71.9	Tobacco products
Productos textiles	40.2	39.9	42.7	43.2	43.6	38.0	43.2	41.3	39.3	36.2	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	452.4	455.4	499.6	504.4	480.1	578.0	604.1	571.2	535.5	536.7	Apparel and related products
Muebles y artículos de madera	49.8	49.5	51.6	52.0	55.4	61.4	64.6	69.0	71.5	69.6	Furniture and wood products
Impresos y publicaciones	149.5	148.9	156.0	162.9	169.2	188.7	190.2	209.3	223.9	232.2	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	5,211.9	5,930.4	6,635.0	7,587.6	8,449.5	9,347.0	9,804.9	10,639.0	13,576.8	15,962.5	Chemical and allied products
Productos de piedra, arcilla y cristal	151.0	157.2	154.3	161.1	171.5	157.9	171.3	190.3	175.7	192.2	Stone, clay, and glass products
Maquinaria y productos metálicos	3,025.8	2,609.7	2,722.8	3,026.8	3,101.3	3,139.4	3,767.9	3,777.3	4,094.5	4,864.1	Machinery and metal products
Productos de papel	59.1	63.1	65.7	69.7	68.8	71.8	75.8	81.7	82.7	78.2	Paper and allied products
Productos de cuero	108.7	111.9	125.1	157.2	168.1	180.3	173.2	196.3	178.3	170.7	Leather products
Otra manufactura	423.5	315.2	482.2	361.8	457.2	511.3	458.7	428.4	479.4	520.1	Other manufacturing

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	
INGRESO BRUTO	727.4	725.1	722.0	693.6	670.7	687.1	664.7	701.2	707.4	668.4	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	70.2	69.4	80.1	81.0	79.3	71.3	66.4	63.1	57.4	29.0	Traditional crops
Café	51.5	50.6	63.1	64.7	65.2	59.1	57.4	56.9	53.8	27.9	Coffee
Azúcar y mieles	18.7	18.8	17.0	16.4	14.1	12.1	9.0	6.2	3.6	1.1	Sugar and molasses
Productos pecuarios y avícolas	425.4	415.2	415.4	405.9	397.1	401.8	385.2	389.6	402.1	385.2	Livestock and poultry products
Leche	201.6	199.6	195.6	191.2	187.3	195.2	195.5	193.5	198.2	188.5	Milk
Huevos	18.6	22.5	24.0	23.9	21.8	22.7	21.0	19.2	21.7	11.5	Eggs
Carne de res	49.4	45.4	48.7	44.2	42.0	37.1	27.5	29.5	35.4	31.9	Beef
Carne de cerdo	53.9	37.2	34.9	33.0	30.8	29.0	28.2	27.3	25.1	21.9	Pork
Aves	77.4	85.3	87.6	90.3	93.1	94.2	91.7	92.6	88.9	76.6	Poultry
Cabros y otras carnes	3.1	4.2	4.7	3.4	2.9	2.5	2.7	2.5	1.9	2.2	Goats and other meats
Otros	21.3	21.0	19.8	19.9	19.3	21.0	21.6	25.0	30.9	32.6	Others
Cambio en inventario de animales	4.2	1.6	2.0	2.5	5.0	2.7	2.0	1.4	1.2	0.5	Change in livestock inventory
Legumbres	2.5	3.1	2.1	1.8	1.2	0.9	0.9	0.7	1.8	0.4	Legumes
Frutas	36.5	41.7	38.4	34.7	29.3	25.5	29.6	33.1	36.4	32.3	Fruits
Vegetales farináceos	59.9	70.8	56.7	45.9	44.3	57.9	52.6	50.2	62.5	46.2	Starchy vegetables
Otros vegetales	37.2	25.9	27.1	24.8	23.0	22.5	23.3	24.3	22.5	22.3	Other vegetables
Plantas ornamentales	19.0	21.3	22.0	21.3	20.9	21.5	30.0	33.0	34.0	22.0	Ornamental plants
Otros productos	72.7	78.2	78.1	75.6	70.5	83.0	71.7	105.8	89.5	150.5	Other products

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 14 - RELACION ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 r	1997 r	1998 r	1999 p
PRODUCTO BRUTO	21,619.1	22,809.0	23,896.4	25,132.9	26,640.9	28,452.3	30,357.0	32,342.7	35,020.8	38,228.8
Menos: Depreciación	1,920.0	2,173.9	2,350.2	2,489.7	2,689.1	2,756.9	2,968.5	3,106.6	3,373.6	3,683.4
Igual a: Producto neto	19,699.1	20,635.0	21,546.3	22,643.2	23,951.8	25,695.4	27,388.5	29,236.1	31,647.2	34,545.4
Más: Subsidios	450.2	430.6	425.0	409.4	447.1	483.6	466.8	598.7	670.7	739.0
Menos: Contribuciones indirectas	2,028.6	2,032.3	2,151.7	2,240.7	2,606.5	2,784.4	2,900.8	3,047.7	3,238.5	3,344.7
Transferencias de empresas	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	553.0	635.9	720.3	720.3
Discrepancia estadística	(120.7)	(247.7)	(439.4)	(789.4)	(689.1)	(703.1)	(452.4)	(784.6)	(532.1)	(303.9)
IGUAL A: INGRESO NETO	17,941.0	18,926.5	19,631.0	21,185.2	22,040.5	23,653.4	24,853.9	26,968.1	28,975.6	31,523.3
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,419.8	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,321.7	3,459.7	3,610.0	3,808.8
Empleados	958.7	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,342.6	1,385.4	1,466.8	1,553.7
Patronos	1,461.2	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,979.1	2,074.3	2,146.2	2,255.1
Ganancias sin distribuir de corporaciones	348.5	412.8	219.0	550.3	500.4	661.4	485.9	543.9	980.1	1,976.6
Contribución sobre ingresos de corporaciones	841.9	944.3	1,064.7	986.4	1,121.3	1,323.4	1,364.4	1,440.7	1,527.4	1,596.8
Ganancias de empresas públicas	230.0	273.7	252.7	235.1	241.3	298.2	300.7	390.1	491.8	302.4
Interés recibido por el gobierno (1)	441.9	447.3	425.6	377.7	355.1	439.0	441.6	503.2	625.9	647.9
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	13,658.8	14,262.0	14,947.4	16,166.3	16,938.6	17,853.6	18,939.6	20,630.5	21,737.3	23,250.8
Más: Pagos de transferencia Gobierno	6,068.1	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,469.3	7,897.5	8,845.6	9,863.9	10,303.0	11,660.9
Central y municipios	5,424.2	5,548.5	5,844.9	6,319.7	6,707.0	7,086.8	7,907.4	8,859.7	9,183.1	10,314.0
Federal	926.5	988.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,187.4	2,389.3
Estatales de EE.UU.	4,480.3	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.1	6,252.6	6,777.8	6,977.6	7,907.5
Empresas	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2
Remesas personales	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	635.9	720.3
Otros no residentes	292.7	289.9	305.5	320.0	316.7	361.3	375.7	416.3	473.0	552.5
Interés pagado	50.8	20.5	13.4	15.8	4.7	5.3	9.4	4.3	11.0	74.1
Gobierno (1)	1,378.1	1,408.5	1,368.1	1,374.5	1,455.7	1,626.5	2,128.9	2,168.9	2,401.0	2,332.3
Personas	160.4	188.6	160.7	148.0	101.4	103.0	67.5	105.8	34.8	7.5
Personas	1,217.7	1,219.9	1,207.4	1,226.5	1,354.2	1,523.5	2,061.4	2,063.1	2,366.2	2,324.8
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,663.3	34,441.3	37,244.0

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(-) Cifras negativas.
(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(-) Negative figures.
(1) Includes central government and municipalities.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 r	1997 r	1998 r	1999 p	
INGRESO PERSONAL	21,105.0	21,883.9	22,910.2	24,612.4	25,863.5	27,377.6	29,914.1	32,663.3	34,441.3	37,244.0	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	13,638.7	14,277.2	14,996.5	16,041.5	16,764.0	17,773.0	18,957.9	20,261.5	21,216.8	22,570.1	Employees' compensation
Empresas	9,605.5	10,002.5	10,472.0	11,160.8	11,734.8	12,292.5	12,901.3	13,798.9	14,707.1	15,715.9	Business
Gobierno	3,337.2	3,522.0	3,672.0	3,881.3	3,987.4	4,440.3	4,841.2	5,220.1	5,251.2	5,522.9	Government
Personas e instituciones sin fines de lucro	208.3	257.6	300.9	341.5	364.5	377.7	465.1	478.9	471.4	505.3	Household and nonprofit institutions
Resto del mundo	487.7	495.2	551.7	657.9	677.3	662.5	750.2	763.6	787.0	826.0	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	2,419.8	2,586.3	2,721.6	2,869.4	2,883.9	3,077.8	3,321.7	3,459.7	3,613.0	3,808.8	Less: Contributions for social insurance
Empleados	958.7	1,034.2	1,111.4	1,168.3	1,186.4	1,242.6	1,342.6	1,385.4	1,466.8	1,553.7	Employees
Patrones	1,461.2	1,552.2	1,610.2	1,701.1	1,697.5	1,835.2	1,979.1	2,074.3	2,146.2	2,255.1	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	3,818.0	3,979.6	4,040.6	4,368.7	4,514.2	4,784.9	5,432.3	5,997.5	6,534.5	6,821.8	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	1,401.2	1,506.1	1,552.0	1,590.4	1,666.6	1,768.0	1,953.1	2,119.0	2,188.8	2,277.9	Income of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	60.8	68.4	75.7	77.0	78.7	88.9	94.0	102.2	112.2	115.5	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	16.7	15.0	12.9	13.3	12.7	8.8	6.3	10.1	8.2	11.1	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	1,061.5	1,136.9	1,164.7	1,265.1	1,322.4	1,386.2	1,453.2	1,836.7	2,052.3	2,434.8	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	1,277.7	1,253.2	1,235.2	1,422.9	1,433.7	1,533.0	1,925.7	1,929.5	2,173.0	1,982.5	Personal interest income
Pagos de transferencia	6,068.1	6,213.4	6,594.7	7,071.6	7,469.3	7,897.5	8,845.6	9,863.9	10,303.0	11,660.9	Transfer payments
Gobierno central y municipios	926.5	996.3	1,105.9	1,223.1	1,294.1	1,392.7	1,637.8	2,065.2	2,187.4	2,389.3	Central government and municipios
Gobierno federal	4,480.3	4,532.2	4,709.6	5,063.7	5,390.3	5,676.0	6,252.6	6,777.8	6,977.6	7,907.5	Federal government
Gobiernos estatales de EE.UU.	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	U.S. state governments
Empresas	300.4	354.5	430.9	416.1	440.9	444.2	553.0	583.6	635.9	720.3	Business
Otros no residentes	343.5	310.3	318.9	335.8	321.4	366.6	385.1	420.6	483.9	626.6	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

r - Revised figures.

p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997 r	1998 r	1999 p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	15,075.4	15,580.5	16,217.8	17,083.3	18,448.8	19,130.2	20,846.3	22,495.1	24,591.9	24,861.5	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	6,173.4	6,938.0	7,608.1	7,751.9	8,193.3	10,768.3	11,853.6	12,874.2	14,110.5	14,528.1	Deposits in commercial banks (1)
Ahorros en bancos federales de ahorro (2)	3,677.6	2,893.9	2,338.3	2,404.8	2,685.9	115.6	163.0	245.3	253.9	----	Savings in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	612.6	662.1	717.8	782.6	894.2	894.6	956.5	1,020.0	1,045.5	1,120.0	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	1,895.8	2,071.2	2,255.6	2,575.6	2,828.2	3,017.1	3,311.9	3,634.9	3,967.3	4,353.4	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	157.7	171.5	187.4	208.2	207.3	216.3	245.3	264.1	284.9	316.4	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	1,839.9	2,043.0	2,265.0	2,478.8	2,739.3	2,997.1	3,133.5	3,405.0	3,695.4	3,379.4	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	718.4	800.8	845.6	881.4	960.6	1,121.2	1,182.5	1,051.6	1,234.4	1,164.2	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1993 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en 1999.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1993 deposits in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 the federal saving banks were transformed in commercial banks, except two, which also transformed in 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997 r	1998 r	1999 p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	9,751.6	9,560.4	9,395.8	9,813.8	10,975.3	12,275.1	13,389.7	15,300.2	15,968.7	15,898.7	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	4,006.0	3,808.7	3,515.0	3,470.2	3,865.1	5,585.1	5,794.0	5,914.7	5,862.8	5,767.6	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	935.6	965.4	1,060.2	1,199.9	1,305.2	1,396.5	1,864.2	2,010.4	2,005.0	1,431.1	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	1,116.9	950.5	812.7	859.9	1,119.9	16.9	19.7	17.0	21.5	----	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	598.8	641.5	692.6	731.1	773.8	826.3	892.9	955.2	973.1	980.0	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	118.3	123.4	143.4	150.7	149.2	166.6	189.9	211.0	225.5	239.7	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	1,504.8	1,517.6	1,578.0	1,701.0	1,760.4	2,087.1	2,303.7	2,603.8	2,605.3	2,918.2	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	304.7	330.2	356.0	376.0	425.7	449.0	473.7	527.1	548.8	581.0	Pension public funds
Compañías de seguros	117.2	102.7	115.5	111.4	107.0	121.8	125.0	95.5	102.7	102.9	Insurance companies
Compañías de venta condicional	670.4	710.1	689.2	705.2	943.6	1,065.2	1,094.4	2,276.1	2,690.8	3,149.5	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	340.2	377.3	396.3	471.8	486.9	520.1	581.4	617.8	634.8	640.5	Revolving credit cards and deferred installments (3)
"Student Loan Marketing Association"	38.7	33.0	34.9	36.6	38.5	40.5	50.8	71.6	94.4	88.2	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

(2) Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en 1999.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included. For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balances and changes in classification of personal loans to mortgage loans.

(2) Since 1995 the federal saving banks were transformed in commercial banks, except two, which also transformed in 1999.

(3) Does not include all credit cards.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Share and Deposits Insurance Corporation for Cooperative Saving and Credit Union (PROSAD-COOP), Employee's Retirement Systems of Electric Power Authority, ELA, Teacher's Association and University of Puerto Rico.

INFORME ECONOMICO AL GOBERNADOR 1999 / ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR 1999

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996f	1997f	1998f	1999p	
Ventas de artículos y servicios	24,846.0	26,749.1	26,838.0	26,511.6	25,368.8	30,717.4	30,694.8	32,016.0	36,524.8	43,335.0	Sales of goods and services
Mercancía ajustada	20,644.0	22,475.9	22,506.3	22,028.0	23,849.2	26,046.5	25,675.5	26,980.1	33,137.7	37,985.7	Merchandise, adjusted
Transportación	559.7	623.7	650.8	643.3	659.6	691.1	730.0	748.1	756.3	674.1	Transportation
Gastos de visitantes	1,366.4	1,485.7	1,519.7	1,628.3	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	2,138.5	Visitors' expenditures
Rendimientos de capital	1,324.0	1,243.6	1,100.5	1,097.7	1,034.8	1,041.2	1,187.7	936.8	1,083.0	1,055.9	Income on investments
Gastos netos de funcionamiento de las agencias federales en Puerto Rico	581.4	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	770.8	809.8	790.0	823.4	Net operating expenditures of federal agencies in Puerto Rico
Servicios misceláneos	370.6	343.0	394.7	336.8	352.8	371.1	432.6	495.0	524.9	657.4	Miscellaneous services
Compras de artículos y servicios	32,673.8	34,077.6	34,819.2	35,210.3	37,996.0	41,328.7	42,576.5	45,543.3	51,825.5	59,291.5	Purchases of goods and services
Mercancía ajustada	19,199.9	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,961.7	21,833.4	22,028.7	24,195.5	27,296.3	32,000.8	Merchandise, adjusted
Transportación	1,442.3	1,451.3	1,452.6	1,522.9	1,674.2	1,621.9	1,674.2	1,701.6	1,654.6	1,761.7	Transportation
Gastos de viaje	630.0	689.3	776.1	796.8	833.4	833.4	820.8	868.6	874.0	814.5	Travel expenditures
Rendimientos de capital	10,796.5	11,216.8	12,586.1	13,545.1	14,761.8	15,898.6	16,921.8	17,544.8	20,724.7	23,599.4	Income on investments
Servicios misceláneos	606.2	777.0	894.8	924.0	1,052.4	1,141.4	1,131.1	1,232.8	1,275.9	1,115.0	Miscellaneous services
Saldo de las transacciones en artículos y servicios	(7,827.8)	(7,328.5)	(7,981.2)	(8,698.7)	(9,627.2)	(10,611.2)	(11,881.7)	(13,527.3)	(13,300.7)	(15,956.5)	Balance on goods and services transactions
Interés neto del gobierno central y los municipios	(152.7)	(156.4)	(158.9)	(189.1)	(197.7)	(202.4)	(219.4)	(234.9)	(251.7)	(295.2)	Net interest of the central government and municipalities
Transferencias unilaterales, netas	4,684.4	4,788.9	4,789.5	5,201.5	5,614.5	5,960.4	6,487.0	7,154.1	7,468.6	9,208.0	Unilateral transfers, net
Hembras privadas	196.8	192.1	190.1	200.8	189.3	234.7	238.5	278.2	312.3	388.3	Private remittances
Gobierno federal	4,310.3	4,349.5	4,444.5	4,870.6	5,254.1	5,570.2	6,042.9	6,591.9	6,817.3	8,315.4	Federal government
Individuos y otros	1,417.3	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,908.4	2,623.1	Government of Puerto Rico
Gobiernos estatales de EE.UU.	2,893.0	2,869.1	2,991.3	3,258.3	3,575.3	3,779.5	4,245.6	4,721.5	4,908.9	5,692.2	Individuals and others
Otros no residentes	15.6	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	12.4	U.S. state governments
	161.7	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	492.1	Other nonresidents
Balance en artículos y servicios ; intereses del gobierno central y los municipios ; y transferencias unilaterales	(3,296.1)	(2,696.0)	(3,370.6)	(3,686.3)	(4,210.5)	(4,853.3)	(5,614.1)	(6,608.1)	(6,083.7)	(7,043.7)	Balance on goods and services, interest of the central government and municipalities, and unilateral transfers
Movimientos netos de capital, total	(77.9)	243.0	(232.7)	576.6	914.1	(389.0)	1,017.0	(1,578.4)	2,234.4	1,322.9	Net capital movements, total
Aumento neto (+) o disminución neta (-) en las inversiones del exterior en Puerto Rico	734.4	(552.7)	2,185.5	584.3	2,502.4	654.3	2,140.2	1,310.4	4,010.6	3,286.4	Net increase (+) or net decrease (-) in external investments in Puerto Rico
A largo plazo (1)	693.6	420.3	1,802.6	474.7	860.4	353.4	3,039.4	806.4	2,813.8	1,250.5	Long-term (1)
A corto plazo	40.9	(973.0)	332.9	89.6	1,642.1	300.9	(899.2)	503.9	1,196.8	2,035.9	Short-term
Aumento neto (-) o disminución neta (+) en las inversiones de Puerto Rico en el exterior	(812.4)	795.7	(2,368.2)	12.3	(1,588.4)	(1,043.3)	(1,123.2)	(2,888.7)	(1,776.2)	(1,963.6)	Net increase (-) or net decrease (+) in Puerto Rican investments abroad
A largo plazo	148.2	(586.0)	42.6	(568.9)	(794.3)	(763.8)	(1,784.4)	(1,336.6)	(1,093.8)	(552.8)	Long-term
A corto plazo	(960.6)	1,381.8	(2,410.8)	581.3	(794.1)	(279.6)	661.2	(1,552.1)	(682.4)	(1,410.8)	Short-term
Transacciones desconocidas	3,374.1	2,453.0	3,603.2	3,109.7	3,296.5	5,242.3	4,597.1	8,186.4	3,849.3	5,720.8	Unknown transactions

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Desde el año fiscal 1993 se incluyen las inversiones directas netas.

(-) Cifras negativas.

Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior.

una cifra negativa indica la creación de un débito o un egreso neto remitido al exterior.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1993, the net direct investments are not included.

(-) Negative figures.

Note: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds;

a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning.

Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 19 - NUMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
NUMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	3,425.8	3,504.3	3,730.0	3,869.0	4,022.6	4,086.6	4,110.2	4,349.7	4,670.8	4,221.3	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	2,559.7	2,613.0	2,656.6	2,854.5	3,042.4	3,130.7	3,065.1	3,241.8	3,396.1	3,024.1	Tourists
En hoteles (1)	654.5	639.9	644.9	679.5	697.2	809.5	861.6	942.4	1,013.8	1,042.0	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,905.3	1,973.1	2,011.7	2,175.0	2,345.2	2,321.2	2,203.4	2,299.4	2,382.4	1,982.1	In other places (2)
Excursionistas (3)	866.1	891.3	1,073.4	1,014.5	980.2	955.9	1,045.1	1,107.9	1,274.7	1,197.2	Excursionists (3)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	1,366.4	1,435.7	1,519.7	1,628.1	1,728.3	1,827.6	1,898.3	2,046.3	2,232.9	2,138.5	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	1,316.1	1,381.3	1,452.7	1,563.0	1,661.6	1,762.0	1,822.9	1,962.1	2,130.4	2,037.1	Tourists
En hoteles (1)	513.0	514.7	549.7	585.2	609.5	698.2	767.5	842.3	939.5	1,000.2	In hotels (1)
En otros sitios (2)	803.1	866.6	903.0	977.8	1,052.1	1,063.7	1,055.4	1,119.7	1,190.8	1,036.9	In other places (2)
Excursionistas (3)	50.3	54.4	66.9	65.1	66.7	65.6	75.4	84.2	102.5	101.3	Excursionists (3)
NUMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	1,806.9	1,833.6	1,839.2	1,994.7	2,117.1	2,246.8	2,211.3	2,443.9	2,544.4	2,265.0	Number of tourists
Gastos	929.0	969.3	1,005.7	1,092.3	1,156.3	1,264.5	1,315.2	1,480.3	1,596.5	1,526.5	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	726.5	752.7	786.9	830.5	896.0	852.3	827.5	767.3	826.5	740.0	Number of tourists
Gastos	373.5	397.9	430.3	454.8	489.4	479.7	492.2	463.2	518.0	497.7	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	26.4	26.7	30.6	29.2	29.3	31.6	26.2	30.5	25.2	19.1	Number of tourists
Gastos	13.6	14.1	16.7	16.0	16.0	17.8	15.6	18.5	15.9	12.9	Expenditures

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye paradores.

(2) Incluye pensiones.

(3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

p- Preliminary figures.

(1) Includes paradores.

(2) Includes guest houses.

(3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	
TOTAL	581.4	627.3	666.1	777.7	744.2	740.0	770.8	809.8	790.0	823.4	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	300.4	338.5	358.0	457.8	401.8	378.2	408.1	416.9	397.1	408.2	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	123.4	127.1	136.1	149.3	163.8	165.6	178.6	209.9	214.6	224.4	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	177.0	211.4	221.9	308.5	238.1	212.6	229.5	207.0	182.6	183.7	Department of Defense
Otras agencias	281.0	288.8	308.2	319.9	342.3	361.7	362.7	392.9	392.8	415.2	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	5.5	6.2	7.3	7.2	2.9	2.9	3.9	4.8	4.0	7.3	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	8.2	5.1	4.5	3.5	8.1	8.5	9.5	6.9	4.9	5.3	General Services Administration
Departamento de Agricultura	31.2	38.3	46.6	50.2	49.1	48.3	35.6	45.6	35.7	34.2	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	1.8	1.7	1.6	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	3.3	3.6	Department of Commerce
Departamento de Justicia	23.7	28.5	32.5	31.7	44.7	48.5	54.8	57.0	65.8	76.0	Department of Justice
Departamento de lo Interior	5.6	7.0	7.0	6.2	3.7	4.4	4.8	7.3	7.7	7.4	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	30.6	31.5	33.7	33.1	33.1	34.9	37.2	33.4	37.5	35.9	Department of Health and Human Services
Departamento del Tesoro	24.5	28.1	33.6	35.3	41.5	59.8	47.1	56.7	53.5	56.9	Department of the Treasury
Departamento del Trabajo	0.9	1.0	1.4	1.3	1.4	1.5	1.5	0.7	0.7	0.1	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	26.9	31.6	31.9	35.6	34.1	36.3	37.5	44.0	46.7	46.8	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	5.4	5.0	5.8	5.8	5.5	5.3	4.9	4.9	4.5	5.0	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	75.1	78.8	75.5	80.9	89.6	84.1	92.4	95.7	100.1	107.4	Postal Service
Otras agencias	41.5	26.0	26.9	27.5	26.4	24.9	30.7	33.2	28.3	29.4	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye a la Agencia Federal de Aviación.

Note: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes the Federal Aviation Agency.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL. GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
 TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 ^r	1997 ^r	1998 ^r	1999 ^p	
TOTAL DE RECIBOS	4,870.9	4,973.2	5,107.8	5,477.7	5,956.9	6,236.4	6,803.8	7,399.0	7,728.4	8,851.1	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	4,648.5	4,708.5	4,903.4	5,279.0	5,630.4	5,911.6	6,518.5	7,076.5	7,334.1	8,280.8	Federal government, total
Transferencias a individuos	4,576.9	4,633.2	4,817.8	5,186.1	5,532.1	5,837.7	6,419.4	6,942.8	7,145.5	8,081.8	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	349.1	369.9	383.1	404.5	414.0	440.0	454.6	483.7	496.1	478.6	Veterans' benefits
Beneficios de Medicare	368.1	414.9	487.1	516.6	570.4	661.3	941.2	1,164.1	1,116.9	1,112.4	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	2,055.0	2,242.5	2,315.1	2,462.8	2,721.9	2,911.9	3,100.8	3,281.9	3,472.1	3,556.2	Social Security benefits
Becas	249.1	312.0	304.0	320.6	378.6	312.5	284.4	289.4	351.4	343.9	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	11.7	8.2	5.6	3.3	3.5	3.6	4.2	5.2	5.4	8.2	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	91.9	98.4	104.2	111.2	120.0	124.5	127.0	130.6	134.8	135.0	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	234.1	215.5	212.4	336.0	275.6	267.6	379.4	383.1	395.0	425.1	Housing assistance
Asistencia Nutricional	880.1	915.6	956.7	975.1	994.9	1,062.6	1,071.3	1,087.2	1,109.3	1,087.6	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	294.9	16.2	----	----	----	----	----	62.7	----	870.3	Assistance to families on disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	36.8	38.6	41.6	46.7	44.4	53.7	56.6	54.7	55.7	56.6	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	5.9	1.5	8.1	9.3	8.9	a/	0.0	0.0	8.8	6.1	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	a/	a/	a/	1.9	Death and disability indemnization						
Subsidios a industrias	71.6	75.3	85.5	92.8	98.3	74.0	99.1	133.7	188.7	198.9	Subsidies to industries
Sector gubernamental	63.9	64.6	71.6	79.8	81.8	69.6	93.5	126.9	180.6	123.8	Government sector
Sector privado - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	7.7	10.7	14.0	13.0	16.5	4.4	5.6	6.8	8.0	75.1	Private sector - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Gobiernos estatales de EE.UU.	17.5	18.0	29.3	32.9	22.6	18.0	17.0	16.7	18.1	17.2	U.S. state governments
Otros no residentes	205.0	246.6	175.1	165.9	303.9	306.8	268.3	305.8	376.2	553.2	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 ^r	1997 ^r	1998 ^r	1999 ^p	
TOTAL DE PAGOS	1,800.7	1,856.8	1,981.5	2,089.2	2,210.6	2,301.4	2,352.6	2,393.5	2,480.4	2,654.4	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	1,755.5	1,839.4	1,912.1	2,020.6	2,055.1	2,132.1	2,272.9	2,355.0	2,425.2	2,588.5	Federal government, total
Transferencias de individuos	817.4	863.8	917.9	980.0	1,002.6	1,051.7	1,129.0	1,158.4	1,190.0	1,275.3	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	1.3	1.2	1.2	1.8	1.4	1.7	1.8	2.7	2.2	2.3	Passport fees
Aportación al Medicare	96.6	101.1	108.2	122.4	141.9	161.6	166.8	164.9	167.8	174.3	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	719.5	761.6	808.5	855.8	859.4	888.4	960.4	990.8	1,020.0	1,098.7	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	24.3	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	39.3	34.7	35.9	40.9	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	685.4	723.8	765.0	801.0	806.5	836.5	905.9	941.3	967.5	1,041.1	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	8.2	7.8	9.2	14.3	14.8	13.4	13.5	13.2	15.0	15.0	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	16.1	18.8	24.2	25.8	31.6	49.3	37.2	47.9	44.8	47.2	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	246.9	242.6	209.3	208.1	210.8	184.3	190.8	202.5	217.2	215.6	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	675.2	714.3	760.7	806.7	810.1	846.9	916.0	946.2	973.2	1,050.4	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	24.3	28.3	32.7	38.9	36.4	36.9	39.3	34.7	35.9	40.9	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	633.0	667.7	705.8	740.4	744.0	778.7	844.7	875.9	900.8	972.9	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	17.9	18.2	22.1	27.4	29.7	31.3	32.0	35.7	36.5	36.6	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de EE.UU.	1.9	2.8	4.3	6.2	6.1	5.1	4.9	4.0	4.1	4.8	U.S. state governments
Otros no residentes	43.3	14.6	65.0	62.4	149.3	164.2	74.8	34.5	51.1	61.1	Other nonresidents
Balance neto, total	3,070.3	3,116.5	3,126.3	3,388.5	3,746.3	3,995.0	4,451.2	5,005.5	5,248.0	6,196.7	Net balance, total
Gobierno federal	2,893.0	2,869.1	2,991.3	3,258.4	3,575.3	3,779.5	4,245.6	4,721.5	4,908.9	5,692.2	Federal government
Gobiernos estatales de EE.UU.	15.6	15.2	25.0	26.7	16.4	12.9	12.1	12.7	14.0	12.4	U.S. state governments
Otros no residentes	161.7	232.1	110.0	103.5	154.6	142.6	193.4	271.3	325.0	492.1	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
 TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998r	1999p	
TOTAL	1,417.3	1,480.4	1,453.2	1,612.2	1,678.8	1,790.7	1,797.3	1,870.4	1,908.4	2,623.1	TOTAL
Gobierno central	768.2	860.5	818.3	920.1	959.3	1,068.7	1,140.1	1,367.3	1,335.2	1,355.2	Central government
Administración de Fomento Económico (1)	---	---	---	---	---	a/	a/	a/	a/	---	Economic Development Administration (1)
Administración de Servicios de Salud	4.4	31.6	37.5	42.7	---	---	---	---	---	---	Mental Health and Anti-Addiction Services Administration (2)
Autoridad de Carreteras y Transportación (3)	79.1	58.4	74.8	80.4	90.0	90.8	100.7	126.7	131.5	194.5	Highway and Transportation Authority (3)
Comisión para Seguridad en el Tránsito	0.8	1.6	1.7	1.6	1.5	1.5	1.5	1.9	2.4	2.4	Traffic Safety Commission
Compañía de Fomento Recreativo	0.4	0.2	0.2	0.4	a/	a/	a/	a/	a/	---	Recreational Development Company
Departamento de Agricultura	9.4	10.1	11.0	6.4	9.1	8.3	7.7	5.9	0.6	0.8	Department of Agriculture
Departamento de Educación	319.6	326.8	326.0	406.2	455.7	524.6	573.7	562.0	536.1	443.6	Department of Education
Departamento de Estado	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Department of State
Departamento de la Familia (4)	173.0	171.2	177.2	197.2	200.3	203.9	205.9	208.8	211.6	214.5	Department of the Family (4)
Departamento de Hacienda	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Department of the Treasury
Departamento de Justicia	1.1	1.4	3.0	2.9	3.0	2.2	2.6	1.8	1.7	1.7	Department of Justice
Departamento de Recreación y Deportes	---	a/	a/	---	---	---	---	---	0.5	0.5	Sports and Recreation Department
Departamento de Recursos Naturales	4.1	3.6	4.4	4.4	4.6	4.8	5.7	9.9	5.3	5.3	Department of Natural Resources
Departamento de Salud	79.5	89.0	90.4	81.9	96.3	125.1	127.6	330.2	317.5	353.5	Department of Health
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	26.4	23.0	24.8	29.5	28.2	31.8	34.4	30.4	42.5	48.4	Department of Labor and Human Resources
Departamento de Transportación y Obras Públicas	1.3	1.0	0.4	0.4	0.5	1.7	2.0	2.1	0.4	0.8	Department of Transportation and Public Works
Departamento de la Vivienda	0.2	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Social Programs Administration
Administración de Programas Sociales	8.3	7.5	5.3	6.3	6.3	6.5	7.6	5.8	6.8	10.0	Puerto Rico National Guard
Guardia Nacional de Puerto Rico	---	0.1	---	---	---	---	---	0.4	0.4	0.9	Institute of Puerto Rican Culture
Instituto de Cultura Puertorriqueña	3.9	3.5	4.2	3.7	4.2	4.7	5.0	5.7	5.4	5.0	Environmental Quality Board
Junta de Calidad Ambiental	0.1	a/	a/	a/	a/	0.2	0.2	0.2	0.0	0.5	Planning Board
Junta de Planificación	0.8	1.0	2.0	2.2	2.3	2.3	1.6	1.7	1.7	1.8	Office of Youth Affairs
Oficina de Asuntos de la Juventud	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Office of the Commissioner of Municipal Affairs (5)
Asuntos Municipales (5)	1.1	1.2	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.3	Municipal Affairs (5)
Oficina de la Defensa Civil	1.2	1.6	1.7	1.9	0.9	1.7	1.7	1.8	1.9	2.0	Office of Civil Defense
Oficina del Gobernador	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Office of the Governor
Policía de Puerto Rico	1.0	0.9	1.2	1.6	3.2	4.6	10.3	16.6	15.3	15.3	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (3)	27.7	27.2	27.5	27.8	28.1	28.5	28.8	29.2	28.0	26.5	University of Puerto Rico (3)
Otras agencias	24.9	99.5	24.1	21.4	23.6	24.3	21.7	24.7	28.8	26.0	Other agencies

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998 ^r	1999 ^p	
Empresas públicas	310.8	269.3	275.6	278.0	277.5	274.4	224.9	75.5	71.5	53.8	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	127.4	73.6	79.0	75.9	70.6	68.5	---	---	---	---	Right to Employment Administration
Administración de Facilidades y Servicios de Salud	105.2	125.4	130.1	127.4	139.5	146.5	145.7	---	---	---	Health Facilities and Services Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	33.0	31.4	19.3	20.2	18.6	17.8	27.3	19.8	14.8	14.3	Aqueduct and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.4	0.3	0.0	0.1	---	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	5.7	11.7	9.7	9.7	9.5	8.9	15.8	17.3	11.1	7.8	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	18.3	4.8	14.8	18.8	15.3	8.8	12.0	16.8	18.3	8.8	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial	0.5	0.5	0.1	---	---	---	---	---	---	---	Industrial Development Company
Corporación de Renovación Urbana y Vivienda (6)	10.9	11.0	---	---	---	---	---	---	---	---	Housing and Urban Renewal Corporation (6)
Estación Experimental Agrícola	4.6	4.4	4.3	4.7	4.3	4.9	4.1	4.3	6.0	4.7	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	5.1	6.4	7.4	8.4	8.0	8.2	9.2	6.6	10.5	7.4	Agricultural Extension Service
Otras empresas	---	---	10.8	12.8	11.6	10.5	10.5	10.6	10.7	10.8	Other enterprises
Municipios	173.1	144.2	146.3	171.3	163.0	173.5	183.5	200.2	229.5	241.5	Municipios
Acción Comunal	5.6	5.9	6.1	4.9	5.4	15.6	16.0	13.9	18.6	17.8	Community Action
Desarrollo Comunal	94.6	83.5	88.6	114.2	106.6	101.9	96.6	112.8	131.5	132.8	Community Development
Head Start	17.1	20.7	22.5	26.8	28.9	34.2	35.6	28.9	28.5	33.9	Head Start
Recursos Humanos - Programa de Empleo y Adiestramiento (JTPA)	16.9	16.5	12.0	10.6	10.8	14.1	18.0	18.1	19.3	22.7	Human Resources - Job Training and Partnership Act (JTPA)
Otros programas	38.9	17.6	17.1	14.8	11.2	7.7	17.4	26.4	31.6	34.4	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	131.5	178.2	194.8	205.7	256.2	260.8	235.7	214.8	259.2	250.9	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	15.3	13.4	14.8	15.7	13.1	12.7	12.3	12.5	12.4	11.2	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA)	18.5	14.8	3.4	21.3	9.7	0.6	0.8	0.1	0.5	710.5	Federal Emergency Management Agency (FEMA) Funds

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) A partir 1999, la Administración de Fomento Económico se fusionó a la compañía de Fomento Industrial.

(2) Hasta el 1993 se conoció como el Departamento de Servicios Contra la Adicción.

(3) Se considera parte del gobierno central para efecto de las cuentas sociales.

(4) Hasta el 1995 se conoció como el Departamento de Servicios Sociales.

(5) Hasta el 1991 se conoció como la Administración de Servicios Municipales.

(6) Disuelta en agosto de 1991.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) From 1999, the Economic Development Administration merged into the Industrial Development Company.

(2) Up to 1993, known as the Department of Anti-Addiction Services.

(3) Considered as part of the central government for national accounts purposes.

(4) Up to 1995, known as the Department of Social Services.

(5) Up to 1991, known as the Municipal Services Administration.

(6) Dissolved in August 1991.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU); AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC); FISCAL YEARS
(En millones de dólares - in millions of dollars)

CIU / SIC	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	RECORDED EXPORTS, TOTAL
EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	19,305.4	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	
Agricultura	105.7	114.2	111.3	76.4	85.9	112.6	69.3	82.6	92.5	71.8	Agriculture
Minería	22.9	26.2	20.8	16.0	62.5	13.6	11.3	11.2	58.8	32.3	Mining
Manufactura	19,085.5	21,104.9	20,877.2	19,657.0	21,576.8	23,653.9	22,852.0	23,837.3	30,108.7	34,767.0	Manufacturing
Alimentos	2,703.0	2,635.6	3,006.3	3,016.6	2,902.4	2,830.4	3,319.6	3,366.4	3,645.3	4,218.8	Food
Pescado	573.7	417.0	412.1	446.8	361.6	350.5	352.6	202.2	202.2	180.8	Fish
Tabaco	69.5	85.0	78.2	93.9	105.8	163.1	132.1	149.0	180.0	132.6	Tobacco
Ropa y textiles	798.0	808.6	826.2	877.7	838.8	903.7	832.1	805.4	805.1	728.5	Apparel and textiles
Madera, productos de madera y muebles	73.3	56.5	48.7	34.2	31.8	43.7	39.2	30.5	21.7	29.5	Wood, wood products, and furniture
Papel, imprenta y editoriales	101.1	103.5	104.2	107.9	131.9	145.3	117.8	89.9	104.0	86.3	Paper, printing, and publishing
Productos químicos	8,344.6	9,482.8	9,169.8	8,532.2	10,168.3	11,170.3	9,823.9	10,627.8	15,746.9	19,551.1	Chemical products
Drogas y preparaciones farmacéuticas	6,440.6	7,534.7	7,255.5	6,420.0	7,987.7	8,865.2	7,514.1	8,328.5	13,203.6	17,330.0	Drugs and pharmaceutical preparations
Refinerías y productos de petróleo	645.0	602.3	362.9	266.9	295.4	302.8	249.3	228.8	181.2	150.3	Petroleum refining and related products
Productos de goma y plásticos	222.2	201.7	178.9	192.4	148.8	169.2	183.2	169.9	180.7	182.0	Rubber and plastic products
Cuero y productos de cuero	268.1	267.1	290.5	336.7	380.7	433.6	342.1	352.0	395.9	328.3	Leather and leather products
Productos de piedra, cristal, arcilla, concreto y cemento	100.0	99.4	103.4	99.4	71.4	59.2	58.2	74.4	59.3	109.7	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
Productos primarios de metal	89.1	85.3	74.1	82.0	76.0	108.9	91.4	135.9	96.6	85.9	Primary metal products
Productos fabricados de metal	238.9	230.5	236.6	277.4	290.9	322.3	217.0	186.9	303.9	369.0	Fabricated metal products
Maquinaria excepto eléctrica	2,034.6	2,804.6	2,667.6	1,909.7	1,938.7	2,292.2	3,254.7	3,490.0	3,997.8	3,966.2	Machinery except electrical
Computadoras electrónicas	1,797.4	2,531.7	2,356.5	1,883.5	1,619.8	2,033.0	2,999.6	3,062.5	3,290.2	3,385.2	Electronic computers
Maquinaria eléctrica	1,908.3	1,909.2	1,770.5	1,976.3	2,265.2	2,761.4	2,202.3	2,204.4	2,380.6	2,422.9	Electrical machinery
Equipo de transportación	123.9	117.2	93.5	84.6	73.4	91.5	76.9	85.0	98.1	103.7	Transportation equipment
Instrumentos profesionales y científicos	1,197.2	1,456.2	1,706.9	1,608.5	1,690.4	1,664.1	1,629.6	1,625.5	1,682.8	2,054.7	Professional and scientific instruments
Manufactura miscelánea	168.7	158.4	158.9	160.6	166.9	192.2	182.6	193.5	226.8	241.5	Miscellaneous manufacturing
Servicios de reparación	42.3	57.5	21.7	21.5	17.1	23.8	6.7	12.6	7.2	5.8	Repair services
Mercancía no clasificada	49.0	20.2	20.2	17.9	10.3	7.4	5.1	3.1	5.7	24.9	Merchandise not classified
Mercancía devuelta	6.2	0.4	0.2	0.1	0.6	0.2	0.2	0.2	1.3	16.6	Returned merchandise
Mercancía con valor estimado (1)	42.8	19.8	20.0	17.8	9.7	7.2	4.8	2.9	4.4	8.3	Merchandise with estimated value (1)
Mercancía sin enumerar	--	--	--	--	--	--	0.1	--	--	--	Merchandise not enumerated

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR CLASIFICACION INDUSTRIAL UNIFORME (CIU): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY STANDARD INDUSTRIAL CLASSIFICATION (SIC): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

CIU / SIC	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	RECORDED IMPORTS, TOTAL
01 - 09	15,721.6	15,904.3	15,387.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	25,299.4	Agriculture
10 - 14	251.7	182.1	161.1	178.0	287.9	323.5	358.8	415.3	408.4	432.0	Mining
20 - 39	14,573.6	14,696.6	14,486.2	15,491.6	15,720.9	17,755.5	18,103.7	20,532.2	21,165.6	24,495.5	Manufacturing
20	2,082.8	2,021.0	2,028.4	2,020.7	2,000.3	2,011.2	2,149.9	2,192.7	2,226.5	2,301.1	Food
2091-2092	300.7	201.7	242.6	243.8	295.4	294.1	321.1	299.4	317.1	283.0	Fish
21	50.4	59.0	55.1	67.4	81.5	82.9	45.2	27.4	27.1	25.7	Tobacco
22 - 23	656.0	689.7	761.8	733.3	707.8	789.3	840.3	813.8	915.9	1,003.6	Apparel and textiles
24 - 25	345.3	307.0	318.2	362.0	355.0	351.4	377.3	405.6	429.7	503.4	Wood, wood products, and furniture
26 - 27	526.5	531.4	525.5	501.6	476.3	504.9	541.4	541.6	531.5	599.8	Paper, printing, and publishing
28	3,562.8	3,689.7	3,462.1	3,688.8	3,109.3	3,637.8	4,151.7	5,416.3	5,842.0	7,306.4	Chemical products
283	2,206.3	2,296.0	2,066.0	2,244.6	1,500.9	1,682.6	1,910.8	3,206.1	3,644.2	4,646.9	Drugs and pharmaceutical preparations
29	1,302.8	1,240.0	1,047.8	1,227.3	890.1	989.7	1,159.4	1,572.3	1,579.2	1,379.5	Petroleum refining and related products
30	526.7	583.5	642.1	589.0	596.7	565.5	509.7	516.9	508.6	606.6	Rubber and plastic products
31	258.7	250.5	235.5	219.9	280.0	296.7	330.4	396.6	335.1	301.9	Leather and leather products
32	176.1	165.7	160.4	188.7	177.3	187.5	195.6	241.4	233.7	288.0	Stone, glass, clay, concrete products, and cement
33	447.9	418.2	382.2	373.0	357.7	384.9	404.5	474.7	490.0	537.0	Primary metal products
34	313.5	326.6	336.4	367.6	349.7	332.2	347.5	374.3	374.3	477.5	Fabricated metal products
35	1,009.7	1,157.9	1,020.8	1,013.9	1,128.4	1,250.5	1,382.4	1,370.4	1,489.6	2,101.1	Machinery except electrical
3573	422.9	536.1	361.8	282.1	330.0	420.6	456.3	317.4	375.6	695.2	Electronic computers
36	1,459.4	1,374.1	1,467.1	1,852.8	2,441.4	3,140.3	2,447.2	2,423.8	2,578.8	2,808.9	Electrical machinery
37	958.7	843.2	916.7	1,227.8	1,490.2	1,821.8	1,764.5	2,241.2	2,097.2	2,678.5	Transportation equipment
38	523.9	525.9	632.9	747.4	691.9	776.2	856.7	901.8	876.2	863.9	Professional and scientific instruments
39	372.4	513.2	493.2	510.5	585.9	614.1	600.0	647.3	630.2	712.6	Miscellaneous manufacturing
75 - 76	5.3	2.2	3.1	4.2	2.7	5.2	5.0	9.6	8.2	8.4	Repair services
99	222.9	137.7	141.5	138.9	141.2	123.4	86.6	101.2	82.0	271.0	Merchandise not classified
	43.2	80.6	97.6	99.3	115.5	99.4	78.7	91.9	76.7	239.6	Returned merchandise
	178.5	56.4	42.7	38.5	24.4	19.0	5.9	2.1	3.4	5.7	Merchandise with estimated value (1)
	---	---	---	---	---	---	---	---	---	0.3	Merchandise not enumerated
	1.2	0.7	1.2	1.1	1.3	5.0	2.0	7.2	1.9	25.4	Other articles

(1) Estimado por el Departamento de Comercio de los EE.UU.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

(1) Estimates by the U.S. Department of Commerce.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	
Exportaciones registradas, total	19,305.4	21,323.0	21,051.2	19,790.7	21,752.6	23,811.3	22,944.4	23,946.8	30,272.9	34,901.8	Recorded exports, total
Estados Unidos	16,780.5	18,484.4	18,410.3	17,049.7	19,003.8	21,106.9	20,148.6	21,187.3	27,397.4	30,535.2	United States
Países extranjeros	2,522.2	2,567.9	2,395.6	2,559.0	2,622.0	2,539.6	2,658.4	2,666.3	2,797.7	4,308.5	Foreign countries
Islas Vírgenes	272.7	270.7	245.3	182.1	126.8	164.8	137.3	91.3	77.9	58.1	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	15,721.6	15,904.3	15,387.3	16,385.9	16,654.2	18,816.6	19,060.9	21,387.4	21,797.5	25,299.4	Recorded imports, total
Estados Unidos	10,801.2	10,739.2	10,483.5	11,335.8	11,188.7	12,158.1	11,909.3	13,317.8	13,225.9	15,136.0	United States
Países extranjeros	4,911.1	5,134.7	4,872.4	4,994.6	5,337.0	6,351.5	6,784.8	7,625.6	7,987.2	9,610.6	Foreign countries
Islas Vírgenes	9.3	30.4	31.4	55.4	128.5	307.0	366.8	444.1	584.5	552.8	Virgin Islands
Balance comercial	3,583.8	5,418.7	5,663.9	3,405.0	5,098.4	4,994.7	3,883.5	2,559.4	8,475.4	9,602.4	Trade balance
Estados Unidos	5,979.3	7,745.2	7,926.8	5,713.9	7,815.1	8,948.8	8,239.3	7,869.5	14,171.5	15,399.2	United States
Países extranjeros	(2,658.9)	(2,566.8)	(2,476.8)	(2,435.6)	(2,715.0)	(3,811.9)	(4,126.4)	(4,957.3)	(5,189.5)	(5,302.1)	Foreign countries
Islas Vírgenes	263.4	240.3	213.9	126.7	(1.7)	(142.2)	(229.5)	(352.8)	(506.6)	(494.7)	Virgin Islands

() Cifras negativas.

() Negative figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 26 - CLASIFICACION ECONOMICA DE LAS IMPORTACIONES AJUSTADAS *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED IMPORTS*: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-in millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996r	1997r	1998r	1999p	IMPORTS, ADJUSTED
IMPORTACIONES AJUSTADAS	19,198.9	19,943.2	19,150.1	18,442.2	19,861.7	21,833.4	22,028.7	24,195.5	27,296.3	32,000.8	
Artículos de consumo	4,124.0	4,060.4	4,113.1	4,367.4	4,871.3	5,227.0	5,483.9	6,182.8	6,094.6	7,212.2	Consumer goods
Duraderos	1,247.5	1,103.9	1,194.4	1,553.1	1,791.9	1,985.7	1,933.0	2,283.2	2,226.2	2,697.9	Durables
Automóviles	604.8	534.0	583.3	846.5	1,063.9	1,265.9	1,203.2	1,461.0	1,404.5	1,749.5	Automobiles
Enseres eléctricos	209.9	153.4	185.8	194.5	248.1	268.5	266.1	286.6	272.4	335.4	Electrical appliances
Otros	432.8	416.5	425.3	512.1	479.9	451.3	463.7	535.5	549.3	613.0	Others
No duraderos	2,876.5	2,956.5	2,918.7	2,814.3	3,079.4	3,241.3	3,551.0	3,899.6	3,868.4	4,514.3	Nondurables
Alimentos	1,527.7	1,533.6	1,527.7	1,532.7	1,573.1	1,654.9	1,690.4	1,787.8	1,784.7	1,917.4	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	208.6	221.0	219.1	225.4	217.7	212.3	191.8	221.5	269.9	320.1	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	1,140.2	1,201.9	1,172.0	1,056.2	1,288.6	1,374.1	1,668.8	1,890.3	1,813.9	2,276.8	Others
Bienes de capital	1,337.3	1,376.1	1,367.0	1,577.8	1,745.0	1,956.0	2,056.4	2,216.6	2,223.8	2,979.4	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	13,737.6	14,506.7	13,669.9	12,497.0	13,245.4	14,650.4	14,488.3	15,796.0	18,977.9	21,809.2	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
TOTAL	5,775.6	5,788.2	5,900.2	6,095.0	6,885.3	7,437.9	7,852.3	8,460.0	8,784.2	9,727.1	TOTAL
De fuentes estatales	3,500.9	3,748.5	3,752.1	3,972.3	4,687.1	5,035.1	5,272.9	5,636.2	5,998.1	6,722.2	From Commonwealth sources
Contributivas	3,268.7	3,527.5	3,457.7	3,648.6	4,237.6	4,656.1	4,880.4	5,203.0	5,515.4	6,171.6	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	170.0	200.0	75.5	80.3	68.9	62.6	78.0	38.0	73.5	116.1	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	2,065.8	2,331.5	2,347.5	2,412.4	2,874.6	3,239.7	3,384.4	3,632.8	3,996.0	4,426.8	Income tax, total
Individuos	1,025.1	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	2,310.0	Individuals
Corporaciones y sociedades	843.8	941.9	1,032.5	987.4	1,123.1	1,326.8	1,367.8	1,465.6	1,555.0	1,583.2	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	53.5	48.3	62.1	57.4	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	369.4	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre reparaciones	100.2	176.9	98.5	91.9	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	114.5	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	16.8	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	10.7	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos a 10% (1)	26.4	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	39.0	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	0.8	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	1.8	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	985.7	951.2	982.3	1,099.2	1,236.0	1,293.8	1,356.9	1,455.3	1,362.1	1,535.6	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	222.2	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	243.4	Alcoholic beverages, total
Espiritus destilados	54.5	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	47.5	Distilled spirits
Cerveza	159.4	157.3	161.5	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	178.5	181.3	Beer
Otras	8.3	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	14.6	Others
Otros artículos, total	763.5	732.2	765.5	884.1	1,015.2	1,071.7	1,119.0	1,226.2	1,124.0	1,292.2	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	9.0	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.1	6.2	5.6	Petroleum products
Productos de tabaco	113.8	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.3	111.0	119.1	Tobacco products
Vehículos de motor	179.1	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	411.6	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	277.7	263.9	279.8	325.1	346.1	384.0	396.9	446.7	468.6	520.4	5% General excise tax
Importación de petróleo	112.8	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	70.1	Petroleum import fees
Otros	71.1	70.9	75.8	91.4	112.2	103.4	129.2	112.6	136.5	165.6	Others
Licencias	46.4	43.3	51.2	55.7	57.1	58.4	59.6	72.9	82.4	91.3	Licenses
Vehículos de motor	31.2	30.0	37.0	39.0	39.6	38.9	40.1	42.8	46.8	47.2	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	4.6	Alcoholic beverages
Otras	13.4	11.4	12.2	14.7	15.4	17.3	17.2	27.8	33.3	39.5	Others

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 27 - RENTAS PERIODICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 27 - PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
No contributivas	232.2	221.0	294.4	323.7	449.5	379.1	392.5	433.2	482.7	550.6	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	74.4	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	58.0	60.9	Traditional lottery
Lotería electrónica	---	---	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	53.0	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	25.9	23.7	25.0	31.2	30.7	31.1	38.9	39.5	40.8	43.2	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	131.9	129.0	149.8	165.4	304.3	225.2	235.8	292.9	329.2	393.5	Miscellaneous income
De otras fuentes	2,274.7	2,039.7	2,148.1	2,122.7	2,198.1	2,402.7	2,579.4	2,823.8	2,786.1	3,004.9	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	89.2	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	61.3	Customs duties
Arbitrios sobre embarques (2)	230.5	213.9	210.1	180.7	197.8	201.3	210.7	219.1	217.2	217.3	U.S. excises on off-shore shipments (2)
Aportaciones federales (3)	1,954.9	1,731.4	1,845.0	1,852.2	1,877.9	2,089.3	2,290.9	2,543.6	2,496.7	2,726.2	Federal grants (3)

p- Cifras preliminares.

- (1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm. 120 del 31 de octubre de 1994).
- (2) En 1990 se incluyeron \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.
- (3) Incluye \$867.1, \$883.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,093.5, \$1,075.4, \$1,155.7, \$1,204.0 y \$1,206.3 millones en los años fiscales 1990 al 1999, respectivamente, contabilizados por el gobierno central del Programa de Asistencia Nutricional.

p- Preliminary figures.

- (1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20%, were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).
- (2) Figures for 1990 include \$40.0 million that were transferred to the Infrastructure Financing Authority.
- (3) Includes \$867.1, \$883.8, \$972.6, \$1,011.4, \$982.8, \$1,093.5, \$1,075.4, \$1,155.7, \$1,204.0, \$1,206.3 million in fiscal years 1990 to 1999, respectively, accounted by the central government from the Nutritional Assistance Plan.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO : AÑOS FISCALES
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
TOTAL	3,648.1	3,882.0	3,861.1	4,025.3	4,665.5	5,080.1	5,247.6	5,600.7	5,902.5	6,507.0	TOTAL
De fuentes estatales	3,345.2	3,588.8	3,573.1	3,767.8	4,357.7	4,780.5	4,974.9	5,335.9	5,630.0	6,228.4	From Commonwealth sources
Contributivos	3,174.9	3,427.5	3,356.9	3,531.0	4,111.3	4,531.8	4,729.3	5,095.2	5,358.8	5,939.1	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	109.2	132.4	15.0	12.9	4.6	7.9	5.1	8.3	5.6	2.2	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	2,060.5	2,325.5	2,335.6	2,401.3	2,860.6	3,220.9	3,368.2	3,610.0	3,972.9	4,390.4	Income tax, total
Individuos	1,025.1	1,123.7	1,122.3	1,241.9	1,414.3	1,578.3	1,709.1	1,825.3	2,026.6	2,310.0	Individuals
Corporaciones y sociedades	838.5	935.9	1,020.6	978.3	1,109.1	1,308.0	1,351.5	1,442.8	1,531.8	1,546.8	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	53.5	48.3	62.1	50.5	73.6	79.1	78.2	88.6	192.5	369.4	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	100.2	176.9	98.5	98.8	224.4	220.9	179.5	210.2	171.0	114.5	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	16.8	15.1	8.5	6.1	5.3	6.1	6.7	7.6	11.4	10.7	Interest subject to 17%
Intereses sobre dividendos sujetos al 10% (1)	26.4	25.6	23.6	27.7	34.0	28.7	43.2	35.4	39.6	39.0	Interest on dividends subject to 10% (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	0.8	1.4	1.1	1.1	0.9	1.5	1.5	4.0	1.4	1.8	Inheritance and gift taxes
Arbitrios, total	961.8	928.7	958.3	1,067.5	1,196.1	1,252.3	1,304.0	1,419.4	1,312.7	1,473.8	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	222.2	219.1	216.9	215.0	220.9	222.2	237.9	229.0	238.1	243.4	Alcoholic beverages, total
Espiritus destilados	54.5	54.6	48.5	48.5	45.9	50.6	54.9	51.9	48.0	47.5	Distilled spirits
Cerveza	159.4	157.3	161.5	159.5	168.6	162.6	172.4	167.3	178.5	181.3	Beer
Otras	8.3	7.2	6.9	7.0	6.5	9.0	10.6	9.9	11.6	14.6	Others
Otros artículos, total	739.6	709.7	741.4	852.5	975.2	1,030.1	1,066.1	1,190.3	1,074.6	1,230.4	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	9.0	8.5	8.7	13.4	12.8	16.7	20.0	22.0	6.2	5.6	Petroleum products
Productos de tabaco	113.8	104.5	102.4	106.7	115.5	107.9	107.2	120.2	111.0	119.1	Tobacco products
Vehículos de motor	178.9	172.3	178.3	217.0	275.7	319.7	308.0	365.8	350.0	411.6	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	277.7	263.9	279.3	325.1	346.0	367.5	396.7	446.5	468.6	520.4	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	112.8	112.2	120.4	130.5	152.9	139.6	157.7	158.7	51.6	70.1	Crude petroleum and derived products
Otros	47.4	48.4	52.3	59.8	72.2	78.7	76.6	77.1	87.3	103.9	Others
Licencias	42.6	39.5	46.8	48.3	49.1	49.1	50.5	53.5	66.2	70.8	Licenses
Vehículos de motor	31.0	29.6	37.0	38.6	39.3	38.5	39.7	42.4	46.3	46.8	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.3	4.6	Alcoholic beverages
Otras	9.7	7.9	7.9	7.6	7.7	8.4	8.5	8.8	17.6	19.5	Others

(Continúa - Continue)

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO : AÑOS FISCALES (CONT.)
 TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995r	1996	1997	1998	1999p	
No contributivas	170.2	161.3	216.1	236.8	246.5	248.7	245.6	240.6	271.2	289.3	Non-tax revenues
Lotería tradicional	74.4	68.3	60.6	70.8	62.3	63.3	60.9	52.8	57.9	60.9	Traditional lottery
Lotería electrónica	---	---	59.1	56.3	52.2	59.4	57.0	48.0	54.7	53.0	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	95.8	93.0	96.4	109.7	131.9	126.0	127.7	139.8	158.6	175.4	Miscellaneous income
De otras fuentes	303.0	293.2	288.1	257.5	307.8	299.6	272.3	264.9	272.5	278.6	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	89.2	94.4	93.0	89.7	122.5	112.2	77.8	61.1	72.2	61.3	Customs duties
Arbitrios sobre embarques (2)	213.7	198.8	195.0	167.7	185.3	187.5	194.9	203.8	200.3	217.3	U.S. excises on off-shore shipments (2)

p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10%, debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Num.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) En 1990 se incluyeron \$40.0 millones que se transfirieron a la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura.

p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends subjects to 20% were lowered to 10% due to 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Figures for 1990 include \$40.0 million that were transferred to the Infrastructure Financing Authority.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 29 - DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO
 TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
TOTAL	12,564.7	12,824.3	13,821.7	14,242.2	15,257.5	15,993.6	17,625.8	19,507.6	22,322.4	22,678.2	TOTAL
Empresas públicas	8,978.9	9,095.5	9,920.6	10,102.3	10,805.9	10,995.2	12,657.2	14,100.2	16,473.5	16,305.9	Public enterprises
Gobierno central *	3,195.9	3,313.6	3,401.9	3,603.4	3,833.5	4,266.0	4,203.4	4,512.6	4,818.6	5,096.9	Central government *
Municipios	389.9	415.2	499.2	536.5	618.1	732.4	765.2	894.8	1,030.3	1,275.4	Municipios

p- Cifras preliminares.

* En las cuentas nacionales la Autoridad de Carreteras y Transportación y la Universidad de Puerto Rico se consideran como agencias del gobierno central.

p- Preliminary figures.

* In the national accounts the Highway and Transportation Authority and the University of Puerto Rico are considered as agencies of the central government.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLE 30 - PRODUCCION, ENVASADO E IMPORTACION DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - PRODUCTION, BOTTLING, AND IMPORTS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En miles de galones - In thousands of gallons)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
Espíritus destilados											Distilled spirits
Producción-G.P. (1)	26,276.1	32,239.3	30,286.3	29,061.6	29,039.5	25,798.3	25,342.9	36,291.5	33,470.5	35,001.4	Production-P.G. (1)
Ventas-G.P., total	24,270.9	23,489.0	24,266.4	23,286.5	21,620.5	21,155.4	23,068.4	25,407.8	28,083.8	28,190.3	Sales-P.G., total
Consumo local	2,414.7	2,344.7	2,343.0	2,402.4	2,170.5	2,078.9	2,034.6	2,022.0	1,915.6	1,941.8	Local consumption
Exportaciones	21,616.8	20,891.3	21,659.4	20,639.2	19,209.4	18,880.4	20,874.3	23,245.5	25,930.2	26,115.7	Exports
A Estados Unidos	20,568.2	19,774.8	19,017.6	18,433.9	16,892.0	17,531.5	18,517.1	19,257.5	19,654.7	20,936.1	To United States
Embotellado	4,254.5	4,207.4	4,242.4	3,920.4	3,666.9	3,502.3	3,551.0	3,423.7	3,624.2	3,312.4	Bottled
A granel	16,313.6	15,567.4	14,775.2	14,513.4	13,225.1	14,029.2	14,966.1	15,763.8	17,030.5	17,623.6	In bulk
Al extranjero	1,048.6	1,116.4	2,641.8	2,205.4	2,317.4	1,349.0	2,357.2	3,987.9	6,275.5	5,179.7	To foreign countries
Consumo de las fuerzas armadas	239.4	253.1	264.0	244.9	240.6	196.1	159.5	140.4	238.1	132.8	Armed forces consumption
Importación-G.M. (2)	1,512.2	1,482.2	1,460.7	1,415.3	1,395.7	1,321.2	1,588.5	1,624.0	1,666.5	1,593.2	Imports-W.G. (2)
De Estados Unidos	227.4	247.9	301.0	355.2	228.6	214.4	253.3	361.4	397.6	386.2	From United States
De países extranjeros	1,284.8	1,234.3	1,159.7	1,060.2	1,167.2	1,106.9	1,335.2	1,262.5	1,269.0	1,207.1	From foreign countries
Cerveza											Beer
Producción-G.M.	16,583.0	17,039.1	14,400.4	10,498.2	9,645.3	8,719.3	7,922.6	6,972.7	5,786.9	5,699.5	Production-W.G.
Importación-G.M.	48,019.6	49,426.9	51,877.0	53,584.7	56,154.4	56,071.7	59,780.4	59,254.6	59,710.3	65,791.7	Imports-W.G.
De Estados Unidos	45,025.6	46,789.8	49,425.6	50,907.6	52,848.0	49,855.9	50,404.3	50,285.3	49,288.7	55,186.6	From United States
De países extranjeros	2,994.0	2,637.1	2,451.4	2,677.1	3,306.4	6,215.8	9,396.1	9,019.3	10,441.6	10,605.1	From foreign countries
Vino											Wine
Producción-G.M.	768.3	1,136.6	1,183.7	984.1	899.0	936.5	1,027.3	1,131.3	1,316.5	1,330.7	Production-W.G.
Importación-G.M.	1,170.5	1,044.8	909.2	857.2	768.2	766.4	885.2	976.0	1,156.1	1,575.2	Imports-W.G.
De Estados Unidos	508.8	467.5	474.5	462.0	391.7	344.3	419.7	446.8	565.4	592.0	From United States
De países extranjeros	661.7	577.3	434.7	395.2	376.5	422.1	465.5	529.2	590.7	583.3	From foreign countries

p- Cifras preliminares.
(1) G.P. - Galones prueba.
(2) G.M. - Galones medida.

p- Preliminary figures.
(1) P.G. - Proof gallons.
(2) W.G. - Wine gallons.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 31 - ESTADISTICAS DEMOGRAFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
TABLE 31 - SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998 ^r	1999 ^p	
Población al 1ro de julio (En miles) (1)	3.527	3.547	3.580	3.622	3.686	3.719	3.733	3.805	3.833	3.866	Population as of July 1st (In thousands) (1)
Nacimientos (En miles)	67	65	64	65	64	64	63	64	61	63	Births (In thousands)
Defunciones (En miles)	26	26	27	28	28	30	30	29	30	30	Deaths (In thousands)
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	18.9	18.2	18.0	18.0	17.5	17.1	16.9	16.9	15.8	16.1	Births per 1,000 population
Defunciones por cada 1,000 habitantes	7.4	7.4	7.7	7.9	7.7	8.1	8.0	7.7	7.8	7.6	Deaths per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	11.5	10.8	10.3	10.1	9.8	9.0	8.9	9.2	8.0	8.5	Natural increase per 1,000 population

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Salud de Puerto Rico; y Junta de Planificación,
Oficina del Censo.

Source: Puerto Rico Department of Health; and Puerto Rico Planning Board,
Office of the Census.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
 TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997r	1998r	1999p
TOTAL	841	838	844	862	879	912	946	987	991	1,000
Manufactura	157	152	152	151	150	153	154	153	150	145
Minería	a/	a/	a/							
Construcción	44	44	46	47	45	46	52	56	59	65
Comercio	154	156	155	163	171	181	188	196	201	204
Al por mayor	37	37	37	37	36	38	40	41	41	41
Al detal	117	119	118	126	135	143	149	156	160	163
Finanzas, seguros y bienes raíces	37	37	37	39	41	42	44	46	47	48
Transportación, comunicación y otras utilidades públicas	20	21	21	22	23	23	24	26	27	29
Servicios	132	134	139	147	157	164	176	190	197	205
Gobierno 1/	296	291	293	292	291	304	308	319	313	302

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de 2,000.

1/ Incluye empresas públicas.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than 2,000.

1/ Includes public enterprises.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo no Agrícola).

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non agricultural employment).

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MAS: AÑOS FISCALES
 TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
Personas de 16 años y más	2,473	2,515	2,536	2,563	2,608	2,654	2,684	2,708	2,740	2,782	Persons 16 years and over
Grupo trabajador	1,124	1,152	1,170	1,201	1,203	1,219	1,268	1,298	1,317	1,310	Labor force
Empleados	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	Employed
Desempleados	161	175	193	202	192	168	175	170	179	163	Unemployed
Tasa de participación	45.5	45.8	46.2	46.9	46.1	45.9	47.2	48.0	48.1	47.1	Participation rate
Tasa de desempleo	14.3	15.2	16.5	16.8	16.0	13.8	13.8	13.1	13.6	12.5	Unemployment rate

p- Cifras preliminares.

p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
 Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Source: Department of Labor and Human Resources,
 Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APENDICE ESTADISTICO / STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
 TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
 (En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999p	
TOTAL	963	977	977	999	1,011	1,051	1,092	1,128	1,137	1,147	TOTAL
Agricultura, silvicultura y pesca	36	35	34	34	34	34	32	31	31	27	Agriculture, forestry, and fishing
Caña	2	2	2	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar cane
Café	12	13	14	14	14	16	13	10	10	8	Coffee
Plátanos	---	---	---	---	---	3	3	3	3	3	Bananas
Silvicultura y pesca	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	2	2	2	Forestry and fishing
Otras fincas	21	19	18	18	15	13	15	14	15	14	Other farms
Manufactura	168	164	164	168	166	172	167	162	161	159	Manufacturing
Azúcar	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Sugar
Productos de tabaco	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Tobacco products
Trabajo de aguja en talleres	31	30	30	30	25	26	26	22	20	19	Factory needlework
Licores y cerveza	2	2	2	2	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Alcoholic beverages and beer
Trabajo de aguja en el hogar	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Home needlework
Otras	134	129	130	135	138	143	138	137	138	137	Others
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	55	55	55	58	54	57	59	64	69	78	Construction
Comercio	185	195	193	201	201	211	218	228	236	229	Trade
Al por mayor	24	25	23	21	21	23	25	28	26	24	Wholesale
Al detal	161	170	170	180	180	188	193	200	210	204	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	30	32	32	32	33	35	39	38	40	43	Finance, insurance, and real estate
Transportación	28	27	25	26	26	28	29	27	27	28	Transportation
Comunicación	15	14	13	12	13	15	17	17	17	17	Communication
Otros servicios públicos	17	17	16	16	16	17	15	15	15	14	Other public utilities
Servicios	206	221	224	234	244	249	270	285	297	306	Services
Servicio doméstico	7	9	9	10	10	9	10	12	12	13	Domestic service
Otros	200	211	215	224	234	240	260	274	285	293	Others
Gobierno	222	217	219	217	224	232	246	261	244	246	Government

p- Cifras preliminares.
 a/ Menos de 2,000.

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los resultados del Censo de Población y Vivienda de 1990.

p- Preliminary figures.
 a/ Less than 2,000.

Note: Figures revised in accordance with the Census of Population and Housing of 1990.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

COPIA DE ESTE DOCUMENTO PUEDE OBTENERSE EN:

JUNTA DE PLANIFICACION
CENTRO DE INFORMACION Y SERVICIOS
(CIS)

CENTRO GUBERNAMENTAL MINILLAS
EDIFICIO NORTE, PISO 12
TEL. 723-6200, Ext. 4239

APARTADO 41119
SANTURCE, PUERTO RICO 00940-9985

PRECIO POR COPIA: \$16.00

